

مخبرية القصص

وكتف نبيك الروي

أستاذ الاقتصاد المساعد بجامعة الإسكندرية



مؤسسة الثقافة الجامعية
الإسكندرية ٣٥٢٢٤

تحرير الفكر العربي

دكتور نبيل الروقي

أستاذ الاقتصاد المساعد بجامعة الإسكندرية

مؤسسة الثقافة الجامعية
الإسكندرية ت ٣٥٢٢٤٠

مقدمة

تعرض الواقع الاقتصادي في كل الدول على مر العصور لظاهرة التضخم (١) ولم تفلت دولة واحدة من الوقوع في براثنها منذ وضعت الحرب العالمية الثانية أوزارها ، مما حدا ببعض إلى القول- أن التضخم أصبح ظاهرة لصيقة بالحياة الاقتصادية (٢) .

وتعبر بالعالم كله في الوقت الحاضر موجة عامة من التضخم شملت الدول الرأسمالية وذات الاقتصاد المخطط المتقدم منها والمتخلف (٣) على الرغم من تبين النظم الاقتصادية التي تنتهجها هذه الدول وتلك ، بحيث يمكن القول أن التضخم أصبح ظاهرة عالمية تظهر بنسب متفاوتة في مختلف دول العالم مهما اختلف نظامها الاقتصادي (٤) .

فبالنسبة للنظام الرأسمالي ، حيث يتخذ التشغيل الكامل هدفا للسياسة الاقتصادية ، يلاحظ أن هذا النهج لا يخلو من العيوب ، نظرا لما يتطوى عليه من مخاطر تضخمية وبالتالي من مخاطر

(١) إذا استعرضنا صفحات الأدب الاقتصادي للوقوف على حدوث هذه الظاهرة عبر التاريخ نجد أنها قديمة قدم وحدات العملة ، فقد حدثت في اليونان القديمة وفي الإمبراطورية الرومانية وفي عصر النهضة الأوروبية ومهد نابليون ثم بين الحريين المائتين الأولى والثانية لراجع Graham Hutton, Inflation and Society. Allen and Unwin, London 1960, pp 16- 27).

(2) See: Thomas Wilson. Inflation, Oxford Basil Blackwell, 1961, p. 4.

(٣) فقد انخفضت القوة الشرائية للوحدات النقدية في الدول المختلفة بنسب متفاوتة في السنة من عام ١٩٤٨ إلى ١٩٥٦ نختار منها على سبيل المثال المملكة المتحدة ٢٢٪ الولايات المتحدة ١٥٪ ألمانيا الغربية ١٨٪ فرنسا ٥٢٪ اليابان ٥٥٪ البرازيل ٢٧٪ الأرجنتين ٢٢٪ سويسرا ١٢٪ يوغوسلافيا ١٦٪ بوليفيا ١١٪ (See : Henry Hazlitt, Inflation, D. Van Nostrand Co. London 1960 p. 78).

كما تتجه مستويات الأسعار في مختلف دول العالم إلى الارتفاع ، انظر مقدمات أسرار المستثمرين في الدول المتقدمة والمختلفة خلال السنة من عام ٦٥- إلى عام ٧٠ في International Fin. Statistics, I.M.F. Vol. 24 No. 5 May 71, p. 35.

(٤) ويؤمن هذه الإحصاءات التضخمية سبتي See: International Monetary

فرض وسائل الرقابة المباشرة على الجهاز الاقتصادى ، ومن هنا يرى كثير من الاقتصاديين فى الدول الرأسمالية انه قد يكون من الاوفى فى هذا المجال السعى لتحقيق مستوى عال من التشغيل فقط ، الى التوفيق بين هدفى التشغيل الكامل والاستقرار الاقتصادى (١) .

ومن جهة اخرى فانه على الرغم من ضخامة التنظيمات وتعدد الاجهزة لتحقيق التوازن بين التيار السلمى والتيار النقدى فى الدول الاشتراكية فان تواجد فجوات تضخمية يكاد يكون ظاهرة دائمة فيها وربما كان السبب فى ذلك توجيه الجزء الاكبر من الموارد الى انتاج السلع الانتاجية وقلة المعروض من السلع الاستهلاكية وخاصة الزراعية (٢) .

وليس يخاف ان الدول المتخلفة ، وهى تعمل على انماء مواردها والارتقاء بمستوى النشاط الاقتصادى فيها ، قد تتعرض لبعض الموجات التضخمية مهما بذلت من جهد لتجنب الوسائل التمويلية التضخمية بطبيعتها (٣) . ذلك ان الناتج القومى فى معظم هذه البلاد لا يستجيب بسهولة الى الزيادة فى الطلب الكلى الفعّال المترتبة على الزيادة فى الانفاق الاستثمارى العام (٤) ، لاعتبارات خاصة تنصل بالهيكل الاقتصادى لهذه البلاد .

ومن هنا فلا غرابة اذن ان يتجه بعض الكتاب الى القول بأن التضخم المزمن Chronic Inflation يظهر فى الاقتصاد كشيء محتتم :

= Cooperation 45/67, Edited by Sir Roy Harrod, London, p. 70 and See. also : Economic Bulletin, National Bank of Egypt, Vol. 10 No. 1 pp 4,5.

*

(١) راجع فى ذلك استاذنا الدكتور محمد ابراهيم غزلان ، دراسة الانظمة الاقتصادية المقارنة ١٩٧٠ من ١٧ و ٤٠ p . cit . Thomas Wilson . Inflation, op.

(٢) انظر د. عبد الكريم صادق بركات - التضخم فى الدول ذات الاقتصاد المخطط - مجلة كلية التجارة جامعة الاسكندرية يناير ١٩٦٥ من ٩٠ و ٩١ .

(٣) د. محمد زكى شافعى ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الثانى ١٩٧٠ من ٨٨ .

(٤) د. عبد المنعم فوزى ، د. عبد الكريم صادق بركات - المالية العامة والهيئات المحلية ٦٧ من ٥٧٥ .

وان النظم الاقتصادية تنكيف معه بيسر ، اذ ان الدخول تعطل لتتلاءم مع التغيرات في المستوى العام للأسعار ، وعلى هذا فان العلاقات الاقتصادية بصفة عامة لا تتأثر ، ولكن ما يتأثر هو القوة الشرائية لوحدة التعامل (١) . بينما يذهب البعض الآخر (٢) الى التقرير بأن النظم الاقتصادية المختلفة تحتوى على قدر من التضخم (٣) يتراكم من سنة الى اخرى ويهدد العالم بأزمة كبرى تعادل ازمة بداية الثلاثينات ، لذلك فان معظم الاهتمامات في التحليل الحديث في سنوات ما بعد الحرب العالمية الثانية اتجهت الى التضخم وضوابطه اكثر من اتجاهها الى التوظيف (٤) ، باعتبار أن التضخم يعتبر المشكلة الاقتصادية الاولى والشاغل الاول للدراسات الاقتصادية في الوقت الحاضر (٥) .

واذا تطرق الحديث الى «التضخم في الاقتصاديات المتخلفة» فان الباحث ستوقفه ملاحظتان أساسيتان :

الاحظة الاولى - ان ظاهرة التضخم قد صاحبت النمو الاقتصادي السريع : فالتاريخ الاقتصادي بصفة عامة يحدثنا ان النمو الواسع الذي حدث في دول كثيرة قد صاحبه جنباً الى جنب ارتفاع في المستوى العام للأسعار . وعلى سبيل المثال ، فانه من المعروف ان النمو الاقتصادي الذي حدث في إنجلترا وفرنسا وأسبانيا في القرنين السادس عشر والسابع عشر قد صاحبه ارتفاع في المستوى العام للأسعار . ونفس الشيء حدث خلال الحقبة الاولى من الثورة

(١) Thomas Wilson, op. cit., p. 4

(٢) وصف مدير صندوق النقد الدولي في اجتماعه الذي عقد في كوبنهاجن في سبتمبر سنة ٧٠ ارتفاع الاسعار في الدول الصناعية الغربية بأنه أخطر ارتفاع في الاسعار منذ الحرب الكورية أي قبل ٢٠ عاماً . انظر د . اسماعيل صبرى عبد الله - أزمة العملات القسوية ومشكلة السيولة الدولية - معهد الدراسات المصرفية رقم ٨ لسنة ١٩٦٦ ص ٦٦ .

(٣) يلاحظ أن التضخم في مستوى الاسعار غالباً ما يكون ارتفاعاً (التضخم) وقليلًا ما يكون انخفاضاً (الانكماش) راجع د. مصطفى رشدي ، التحليل النقدي ونظرية الدخل القومي ١٩٧١ ص ٦٢ .

(٤) See : W. W. Rostow, The process of economic growth, Oxford 1960, 2nd ed. p. 230.

(٥) انظر د. زكريا أحمد نعر - التطويل النقدي ١٩٥٩ ص ٤٠٦ .

الصناعية في النصف الثاني من القرن الثامن عشر ، كما حدث في اليابان خلال النمو الذي بدأ فيها عام ١٨٦٠ وحتى عام ١٩٣٠. وفي الاتحاد السوفيتي من عام ١٩٣٠ عند تنفيذ الخطط الخمسية الأولى والثانية والثالثة (١) .

وإذا وصل بنا البحث الى المهود الحديثة نجد أن النمو الاقتصادي الذي حدث خلال الأربعينات والخمسينات كان مصحوبا أيضا بارتفاعات محسوسة في المستوى العام للأسعار في الدول المتقدمة والمنخفضة على السواء (٢) . كما يذكر لنا والت وإيمان روستو في نظريته عن مراحل النمو في فترة الانطلاق take off وهي المرحلة التي ينمو بعدها الاقتصاد القومي نموا ذاتيا سريعا ، أن هذه المرحلة عادة ما تكون مقرونة بموجات تضخمية .

وفي الوقت الحاضر فإن التنمية الاقتصادية وإن كانت تختلف بطبيعتها عن النمو الاقتصادي الذي حدث في الماضي (٣) ، إلا أن من النتائج الحتمية التي لا بد أن تترتب عليها ، ولا سيما في أولى مراحلها ، ظاهرة التضخم لعدة اعتبارات تتعلق بالهيكل الاقتصادي للبلاد المتخلفة وما يحتويه من مصادر مختلفة للضغط التضخمي تجعل اقتصادياتها أشد تعرضا لهما في البلاد المتقدمة .

(١) ومع ذلك فإن الحوادث التاريخية تسوق لنا أمثلة من النمو الاقتصادي اتوسع حدث في بعض البلدان دون أن يصحبه ارتفاع في المستوى العام للأسعار - انظر Geoffrey Maynard, Economic Development and the price level, Mac, London 63, pp. 1-8.

(2) See . W. Arthur Lewis, The theory of economic growth, 5th ed. Allen and Unwin. London 1961, pp. 235/6.

(٣) وذلك لاختلاف ظروف كل منهما من الأخرى نظرا الى أن التنمية التي تنفذ في الوقت الحاضر لا بد لها أن تكون فصالة وبالتالي لا بد لها أن تكون برامجها ضخمة حتى يمكنها رفع مستوى الدخل القومي بسرعة ليستثنى لها الخروج من «حلقة الفقر الدائرية» ، كما تتم بقيام الحكومة بالنظر الأكبر منها وتحمل مسؤولية تنفيذ وتمويل مشروعات النشاط الاقتصادي والاجتماعي (انظر د. فؤاد عاشم، اقتصاديات النقود والتمويل النقدي ١٩٥٩ ص ٢ - ٤ - وراجع أيضا وسائل التنمية الاقتصادية، نورمان س بوكاتان ، وهواردس اليس مترجم سنة ١٩٥٨ ص ٢٤٩) .

الإضافة الثانية - أن التضخم وسيلة لتمويل التنمية الاقتصادية،

اذ تعتمد بعض الدول المتخلفة الى هذه الوسيلة نظرا لعدم كفاية موارد التمويل الاخرى ، اذ لا مناص ، والحالة هذه ، من لجوء هذه الدول الى احدى طرق الادخار الاجبارى وبصفة خاصة الضرائب والتضخم (١) ، ويفضل البعض الطريقة الاخرى نظرا لكون الجهاز الفريبي للدول المتخلفة ضعيفا واجامدا وكفايته ضئيلة ولا يمكنه ان يسعف احتياجات التنمية الاقتصادية الى التمويل .

ومن ثم فان اللجوء الى التضخم كوسيلة لتمويل التنمية قد يكون له ، في نظر بعض الكتاب ، ما يبرره لان العقبة الكبرى التي تواجه الدول المتخلفة تكمن في عدم كفاية المدخرات المتاحة لتلبية حاجات الاستثمار ، وذلك يرجع الى انه عندما يكون الدخل الحقيقي للفرد per capita منخفضا ، دانه يكون من الطبيعي ان تصبح المدخرات الاختيارية التي تخصص لتمويل الاستثمارات منخفضة ايضا (٢) ، فاذا ركن الاستثمار الى هذا الادخار ، فان نمو الدخل الحقيقي يصبح منخفضا ويكون النمو الاقتصادى ضئيلا ، وقد يندو سالباً (٣) . ولهذا فان التضخم ينظر اليه كمحطم لهذه العقبة عن طريق خلقه للمدخرات الاجبارية forced saving ، وبمعنى آخر عن طريق استخدام الاسعار المرتفعة في اعادة توزيع الدخول الحقيقية من قطاعات الاقتصاد التي يكون فيها الميل الحدى للادخار Marginal propensity to save منخفضا الى القطاعات الاخرى التي يكون فيها هذا الميل مرتفعا .

(١) See : W. Arthur Lewis, op. cit. , p. 381 and see also : U'go Papi, Internal factors causing and propagating inflation, ed by D. C. Higue, Mac London 1962, p. 51.

(٢) راجع استاذنا الدكتور حازم البيلالى ، مشاكل التنمية الاقتصادية في البلدان حديثة النمو ، ١٩٦٩ من ٢٨ .

(٣) نظرا لزيادة نسبة نمو السكان عن نسبة النمو الاقتصادى في المجتمع .

والى هنا قد تشور عديد من الاسئلة تحتاج الى جواب مناسب :
هل التضخم الذى يظهر فى الدول المتخلفة له طبيعة خاصة ، وما هى
العوامل التى تساعد على ظهوره ، وما مظاهر ذلك فى الاقتصاد
المصرى ؟ وهل نجح التمويل من طريق التضخم فى زيادة التراكم
الراسمالى فى الدول المتخلفة ، او بمعنى آخر هل توجد علاقة بين
النمو الاقتصادى والتضخم ؟

ومن جهة اخرى كيف يتم النمو الاقتصادى فى ظل من
الاستقرار النقدى ، بمعنى انه كيف يمكن التوفيق بين مقتضيات
النمو والاستقرار وتغادى الضغوط التضخمية وما هى ادوات ضبطها
وعلاجها ، وما هى مقومات النمو الاقتصادى مع الاستقرار ، وما
موقف الاقتصاد المصرى فى هذا المجال ؟

ان الدراسة التى نحن بصددھا تحاول الاجابة على هذه الاسئلة
فى ثلاثة اقسام :

القسم الاول يتناول التضخم كظاهرة اقتصادية فى الدول المتخلفة

القسم الثانى يبحث التضخم كوسيلة لتمويل التنمية الاقتصادية

القسم الثالث يعالج النمو الاقتصادى والاستقرار النقدى

سنعرض في هذا الفصل للتضخم الهيكلي الذي توصفه الاقتصاديات المتخلفة .

ويبحث **الفصل الثاني** تفسير التضخم وأسبابه بصفة عامة من خلال المدارس الاقتصادية التي عنت بالتحليل النقدي فيعرض لأفكار كل من النظرية النقدية الكلاسيكية والحديثة ويقدم دراسة للاتجاهات المعاصرة في تفسير التضخم ويبحث مركز تحليل الكاتين جيرلي وشو .

ويدرس **الفصل الثالث** التضخم في الاقتصاديات المتخلفة ، فيعرض أولا لخصائص هذه الاقتصاديات أو بمعنى آخر عوامل أو مصادر التضخم الكامنة فيها وبصفة خاصة التقلبات في أسعار المواد الأولية والضغط السكاني الذي يتزايد بمعدل أكبر من معدل تزايد الموارد المتاحة للاستهلاك ، بالإضافة الى الميل للتوسيع للاستهلاك الى جانب بعض الأمور التي تنسب بها الاقتصاديات المتخلفة وتجعلها عرضة للضغوط التضخمية . كما يعرض هذا الفصل ، ثانيا ، للطبيعة البنائية للقوى التضخمية في هذه الاقتصاديات .

ويخصص **الفصل الرابع** للدراسة الاتجاهات التضخمية في الاقتصاد المصري ، فيتناول تحركات الأسعار مستعينا بالأرقام القياسية للأسعار والوقوف على الاتجاهات التضخمية باستخدام معيارين يسترشد الأول بحجم وسائل الدفع ويستند الثاني الى حجم الائتمان المصرفي . ويتناول هذا الفصل دراسة عوامل الضغط التضخمي في مصر وما ينتج عن تنفيذ مشروعات التنمية من مصادر تضخمية . كما يدرس هذا الفصل أيضا أنواع التضخم في الاقتصاد المصري منظورا اليه من ناحية مصدره ، ثم تقدم في نهايته دراسة لقياس التضخم (الفجسوات التضخمية) خلال مرحلة التخطيط الشامل للتنمية .

وعلى ذلك فان الدراسة في القسم الأول ستضم أربعة فصول على التفصيل التالي :

الفصل الأول ماهية التضخم وأنواعه .

الفصل الثاني تفسير التضخم وأسبابه .

الفصل الثالث التضخم في الاقتصاديات المتخلفة .

الفصل الرابع التضخم في الاقتصاد المصري .

الفصل الأول

ماهية التضخم وأنواعه

كثيرا ما تستخدم كلمة التضخم لوصف ظواهر عديدة مثل الزيادة في الاسعار او الدخول او الاجور او الارباح او العمالة او التكاليف .. ولكن هذا لا يضمن ان هذه الظواهر تربطها حتما روابط قوية تدفعها جميعا في نفس الاتجاه التضخمى . على ان التضخم عادة يقصد به الزيادة في الاسعار (١) .

ومن هنا فقد اثير تساؤل ، هل يمكن ايجاد تعريف جامع مانع للتضخم . وهل ستكون لهذا التعريف فائدة ؟

ان المبحث الاول من هذا الفصل يتولى الاجابة على هذا التساؤل بشئ من التفصيل . اما المبحث الثانى فيعنى بدراسة انواع التضخم ، وسنحاول في هذا المبحث تقسيم انواع التضخم المتعددة بالاستعانة بعدة معايير ، وفي الوقت نفسه سنحاول القاء الضوء على التضخم الهيكلى الذى تسم به الاقتصاديات المتخلفة بصفة خاصة .

وعلى ذلك فان هذا الفصل سينقسم الى مبحثين :

المبحث الاول يتناول ماهية التضخم .

المبحث الثانى يدرس انواع التضخم

(١) انظر د. فؤاد هاشم ، اقتصاديات النشرد والنوازن النقدى ، ١٩٥٩ من

القسم الأول

تصميم كطاهرة إقصادية في الولد المتخلف

ذكرنا من قبل ان التجارب التاريخية قد اثبتت، وكما لاحظروسو في نظريته عن مراحل النمو الاقتصادي في مرحلة الانطلاق ، ان النمو صاحبه جنبا الى جنب ارتفاع في المستوى العام للاسعار وقد شوهدت هذه الظاهرة خلال التجارب الماضية للنمو الاقتصادي كما تشاهد حاليا خلال تجارب التنمية الاقتصادية في البلاد المتخلفة لاعتبارات تتعلق بالهيكل الاقتصادي لهذه البلاد وما يحتويه من مصادر مختلفة للضغط التضخمى الذى يجعلها اشهد تعرضا له منها في البلاد المتقدمة ، ولاعتبارات تنتج عن تنفيذ مشروعات التنمية الاقتصادية ، ذلك ان التنمية تحتاج الى انشاء اساس قوى قوامه شبكة واسعة من راس المال الاجتماعى الثابت . وهى تتمثل في مشروعات ذات انتاج غير مباشر فضلا عن ان الانفاق الاستثمارى يخلق دخولا تزداد طلبا فعلا في الحال بينما يحتاج ناتج المشروعات الى فترة من الوقت حتى يكون معدا للاستهلاك بالإضافة الى انه بينما يكون للطاقة الانتاجية طبيعة متخصصة في انتاج معين الا ان الطلب الذى تخلقه يكون اكثر عمومية بمعنى انه يتعرف الى كافة السلع والخدمات .

لهذه الاعتبارات فان الاقتصاديات المتخلفة تكون ذات حساسية شديدة للضغوط التضخمية من مصدرين . الاول . يتعلق بالاعتبارات الخاصة بهيكلها الاقتصادى ، والثانى ، ينتج عن تنفيذ المشروعات الانمائية .

ان القسم الاول من هذه الدراسة سينولى توضيح معالم التضخم كظاهرة اقتصادية تتواجد في الاقتصاديات المتخلفة ، وسيتناول بحث جوانبه في اربعة فصول .

بمعنى الفصل الاول بدراسة ماهية التضخم وانواعه بصفة عامة، فيقدم الاتجاهات المختلفة في تعريفه لينتهى بتعريف يتخذ أداة للتحليل، كما يقدم دراسة لانواع التضخم بالاستعانة بعدة معايير تميز كل نوع ، فنعرض التمييز على اساس اشراف الدولة على الاسعار واختلاف القطاعات الاقتصادية ووحدة الضغط التضخمى وتغير العلاقات الدولية ومصدر الضغط التضخمى . ومن جهة أخرى

المبحث الاول

ماهية التضخم

لا يوجد تعريف واحد للتضخم يلقي قبسولا عاما في الفقه الاقتصادي ، وقد طبق اصطلاح التضخم بتوسيع بعد الحرب العالمية الاولى على الزيادة غير العادية في النقود التي حدثت في وسط وشرق اوربا وخصوصا في المانيا والنمسا وروسيا دون أن يصاحب ذلك زيادة مماثلة في السلع والخدمات مما ترتب عليه ارتفاع حاد في المستوى العام للأسعار ، أى انخفاض في القوة الشرائية لوحدة النقد . وقد استمر هذا المفهوم تحت تأثير النظرية الكمية حتى الثلاثينات ، ثم بدا تدريجيا يفقد أهميته بظهور الافكار الكينزية والاتجاهات المعاصرة في التحليل النقدي (١) .

ومعظم تعريفات التضخم وأكثرها شيوعا قد بنيت على اساس النظرية الكمية للنقود ، وهي النظرية المعتمدة من قبل الاقتصاديين الكلاسيك في المجال النقدي حيث كانت تتصدى لتفسير العوامل المحددة للمستوى العام للأسعار ، ونظرا الى أنها تبدو أبسط النظريات في تفسير التضخم ، فإن التعاريف التي تعتمد عليها كانت أكثر رواجا (٢) . فقد عرف بأنه «نقود كثيرة تطارد سلعا قليلة» (٣) ، وأنه «الزيادة المحسوسة في كمية النقود» (٤) ، وأنه «ينتج عن الزيادة في عرض النقود والانتمان» (٥) أو أنه «الزيادة في كمية النقود التي تؤدي

(1) Encyclopoedia Britanica, Vol. 12 pp. 346/7.

(٢) انظر د. فؤاد مرسى - النقود والبنوك - الطبعة الاولى ١٩٥٨ من ٤٠١ .

(3) Too Much money chasing too few goods.

(٤) د. فؤاد هاشم - المرجع السابق من ٢٠٨ - وفارن د. محمد لبيب شقير -

المالية العامة ١٩٥٧ من ٢٢٤ .

(5) Henry Hezlitt, op. cit , p. 13.

الى ارتفاع الاسعار (١) ، او انه قسرة الاسعار نتيجة لزيادة
الاسعار او زيادة الائتمان المصرق (٢) .

وعلى هذا النحو عرّبطت هذه التعريفات بين التضخم وزيادة
كمية النقود ، ومرد ذلك ان زيادة كمية النقود كانت ذات علاقة
وثيقة بحالات التضخم التي حدثت في الماضي .

ولن نعرض هنا لتحليل النظرية الكمية والانتقادات التي
وجهت اليها فذلك موضعه الفصل التالي ، ولكنا نكتفي بالقول ان
التعريفات التي تستند على النظرية الكمية انما هي تعريفات مرفوضة
لأنها ليست كافية لوصف ظاهرة التضخم ولم تستطع الصمود ازاء
الظروف الاقتصادية التي سادت العالم ابان الكساد الكبير حيث
زادت كمية النقود زيادة كبيرة ولم ترتفع الاسعار (٣) .

وعلى الرغم من المحاولات العديدة التي ابدتها دعاة النظرية
الكمية الا انها واجهت انتقادات عديدة اهمها انها قامت على مجموعة
من الافتراضات اثبت الواقع التاريخي عدم صحتها وانتفاء
وجوب التناسب بين حركات الاسعار والتداول النقدي وذلك
على حد تعبير أفناليون (٤) .

وقد ترتب على حلول الازمة العالمية الكبرى وما صاحبها من
صعوبات سياسية واجتماعية توسع الفكر الاقتصادي في تعريف
التضخم ، فلاحظت عواصم اخرى بجانب العامل النقدي كالتقصي في
العرض من السلع مثلاً، فبين بعض الكتاب ان التضخم هو الارتفاع في
المستوى العام للأسعار الذي ينتج عن وجود فجوة بين حجم السلع

(١) ارجاع: مجلة الكرم ص ١٢٥ - الرجوع السابق ص ٦٦ .

(٢) Pigou, Economics of welfare, 1st., ed., 1920. See: Economic
Bulletin, National Bank of Egypt, Cairo 59, Vol. 42, No. 2, p. 82.

(٣) د. محمد عبد البر محمدية ود. سبيل طرادن قريسة ، النقود والبنوك
والخبرة المصرية ، ١٧٠ ص ٢٦١ .

(٤) انظر تحليل النظرية الكمية في الفصل التالي .

وقى نفس الاتجاه يدفع رأى^(١) الى تعريف التضخم بأنه الزيادة
في كمية النقود بالنسبة لكمية السلع بالقدر الذى يكفى في زمن
قصير لتحقيق ارتفاع كبير في الاسعار ولذلك سطلب هذا الاتجاه
في تعريف التضخم توافر نقطتين :

الاولى - زيادة كمية النقود بالنسبة لكمية السلع ، اى ان زيادة
النقود بصفة مطلقة لا تعتبر تضخمية بمعنى ان الزيادة في كمية
النقود لا تعتبر تضخمية اذا صاحبت الزيادة في كمية النقود
زيادة مناظرة في الانتاج .

الثانية - ارتفاع مستوى الاسعار . اى يكون هناك اختلال في
التناسب بين النقود وبين السلع كبير ومفطرد ومفاجىء وسريع
ومستمر لزمن معين حتى يؤثر في مستوى الاسعار بوضوح .

وهناك اتجاه ثالث يعرف التضخم بأنه زيادة الطلب النقدي
على السلع بالنسبة للمعرض منها مما يؤدي الى ارتفاع الاسعار
وبشرط ان يكون هذا الارتفاع فجائيا اى غير متوقع ، ويقول ابا
ليرنر ان الافراد اذا توقعوا الارتفاع في الاسعار فانهم سيرفعون سعر
الفائدة بنسبة معينة تنفى اثر ارتفاع الاسعار ، وهو ينسب هذا النوع
من التحليل على اساس العلاقة بين الدائنين والمدنين . والرد على هذا
الرأى يتركز في بعض الامور اهمها ان المجتمع ليس كله دائنين ومدنين
وان ارتفاع الاسعار قد يكون اعلى من سعر الفائدة (٢) .

وهناك اتجاه رابع قدم تعاريف للتضخم تعتمد على اسبابه لا
على مظهره ، فارتفاع الاسعار قد يشأ لعدة اسباب منها زيادة الطلب
الاجمالى عن العرض الاجمالى الثابت او نقص العرض الاجمالى
عن الطلب الاجمالى الثابت او زيادة الطلب بقدر يفوق زيادة العرض ،
او نقص العرض بحجم يزيد عن حجم نقص الطلب وقد ترجع زيادة
الطلب الاجمالى الى زيادة في حجم الطلب الحقيقى على المتاح من سلع

(١) راجع د. فؤاد مرسى - النقود والبنوك - الطبعة الاولى ١٩٥٨ ص ٢٦٦
الى ٢٦٨ .

(٢) د. فؤاد حاتم - المرجع السابق ص ٢١١ .

وخدمات أو زيادة في حجم الطلب النقدي مع بقاء عدد الوحدات المطلوبة من السلع والخدمات على ما كانت عليه ، كذلك قد يرجع نقص العرض الإجمالي الى كلوثة قومية أو حرب أهلية أو نشوء احتكارات قومية أو دولية وهكذا .. وبذلك تكون بصدد تعريف عديدة . فهناك تضخم الطلب أو زيادة الطلب وتضخم المرض أو التكلفة ، وهناك تضخم عنق الزجاجة الناتج عن التغيير في التركيب السلمي للطلب الإجمالي دون أن يصاحبه تغيير فوري مماثل في التركيب السلمي للمرض الإجمالي (١) .

ولكن الإجهادات الضخمة في تعريف التضخم تركز على ارتفاع مستوى الأسعار ، فيذكر بعض الكتاب (٢) أن التضخم هو ذلك الارتفاع الكبير في الأسعار التماسك لفترة من الوقت ، فالتضخم وارتفاع الأسعار يعنيان هنا نفس الشيء (٣) . ويذكر البعض الآخر (٤) أن حالة الارتفاع العام للأسعار توصف بأنها تضخم ، وهذا يدل على أن المرض الفعال للنقود يتزايد بسرعة أكبر من سرعة عرض السلع المسترأه بهذه النقود أي أن قيمة النقود النسبية تنخفض بينما تتزايد قيمة السلع ، ويعبر عن ذلك بأسعار مرتفعة ، كما يذهب رأي (٥) الى أن التضخم هو حالة ترتفع فيها الأسعار ولدة وافترة « Considerable time » أو بسرعة كبيرة ونتيجة لذلك تنخفض قيمة النقود .

(١) د. أحمد حافظ العمري - تضخم - الاقتصاد والحاسبة - العدد

٢٤١ سبتمبر ٦٨ ص ٤

(2) See - Paul A. Samuelson, Economics, Tokyo 1967, 7th. ed. p 258 and see also : D. C. Rowan, Output, Inflation, London 68, Mac. p. 420.

(٣) د. فؤاد مرسى - المرجع السابق ص ٤٠٤ .

(4) John F. Cronin, Economic analysis and problems pp. 268, 9.

(5) F. W. Paish, Studies in an inflationary economy. 62, p. 29 and R. J. Bill, Inflation and the theory of money, Allen and Unwin, London 64, p. 16.

ويلزم فريق آخر من الكتاب (١) أن التضخم هو الارتفاع في المستوى العام للأسعار الناتج من عدم التوازن بين التكاليف والتيسر السلمي . وميزة هذا المفهوم أنه يشير إلى ديناميكية هذه الظاهرة ويسمح بأن تندرج تحتها كل أسبابها والقوى المتراخمة التي تؤدي إلى استمرارها والتي تكمن أساسا في وجود فائض في الطلب يكون القوة الدافعة لارتفاع الأسعار . وقد يحدث هذا الفائض نتيجة زيادة الطلب أو نقص المعروض من السلع .

ونتيجة للجدل الذي أثير حول هذه المجموعة من تعريفات التضخم فقد عمل بعض الكتاب على إيجاد تعريف لهذه الظاهرة والركون إلى سلوك ومحددات المستوى العام للأسعار ، لأن التعريف الصحيح للتضخم كما يقول بنت هانسن (٢) «أمر يميزه المعنى والفائدة» . فهما كانت التعاريف التي يتم اختيارها فإن التمييز الدقيق يتلخص في أن جوهر جميع نظريات التضخم عبارة عن فكرة ما عن ديناميكية تكون الائتمان Dynamics of Price Formation والبحث عن المسببات التي تؤدي إلى تحركات الأسعار والانار التي تترتب عليها . بل إن أي نظرية للتضخم لا تحتوي صراحة أو ضمنا على فروض مفصلة بخصوص القوى التي تؤدي إلى تغيير الائتمان - على حد تعبير فيكسل Wickvll - هي نظرية تكاد لا تستحق تسميتها بهذا الاسم .

وقد تعرضت فكرة اعتماد تعريف التضخم على ارتفاع مستوى الأسعار إلى لوجه من النقد لكونها تثير عدة موضوعات . فماذا نعني بارتفاع الأسعار ؟ وهل كل زيادة في الأسعار تعتبر دليلا على الحالة التضخمية ؟ وما هي الأسعار التي تستخدم وكيف يجمع بعضها إلى بعض ؟ وكيف يمكن الوصول إلى الرقم القياسي الأمثل ؟ وحتى إذا تفاشينا عن الصعوبات التي تثيرها الأرقام القياسية للأسعار، فإن هناك

(١) د. عبد الكريم صادق يركات - المرجع السابق ص ٧١ وراجع د. عبد المنعم لوزي ود. عبد الكريم يركات، مبادئ الاقتصاد والبيئة المحيطة ١٩٦٧ ص ١٢٦ وراجع Thomas Wilson, op. cit. pp. 1, 12.

(2) Bent Hansen, Inflation problems in small countries Calvo 60, pp. 1, 2 ترجمة د. صلاح الدين السيد .

صعوبات أخرى تنشأ في هذا المجال فقد تمنع الرقابة الحكومية أو الاتفاقات الخاصة من أن يمارس الطلب الزائد أثره الكامل على الأسعار (حالات التضخم المكبوت) فضلا عن أن مقارنات الأسعار تختلف من بلد إلى آخر ولا تعطى صورة صحيحة للضغوط التضخمية (١) ، ومن هنا فإنه لا يكون دقيقا أن نعتبر التضخم مجرد ارتفاع في مستوى الأسعار حيث أنه يوجد عدد لا نهائي من مستويات الأسعار الممكنة ، فما هو إذن المستوى الذي يتحدد عنده التضخم ؟

أنا نفضل استخدام تعريف للتضخم نتخذه أداة للتحليل مستندين في ذلك إلى معيار ارتفاع الأسعار باعتباره أكثر المعايير ملائمة ونرجح التعريف الذي قدمه Emilé James (٢) في هذا المجال بأنه «حركة صعودية للأسعار تتصف بالاستمرار الذاتي تنتج عن فائض الطلب الزائد عن قدرة العرض» (٣) .

ويتميز هذا التعريف بما يأتي :

١ - أن التضخم حركة Movement أى عملية ديناميكية Dynamic process يمكن الوقوف عليها خلال فترة تكون طويلة .

٢ - أنه حركة أسعار وبذلك نرفض أى تعريف يستند على خلق النقود لأن الظاهرة الأساسية للتضخم هي ارتفاع الأسعار وأن إصدار النقود الجديدة بأى صورة قد يلعب دورا سببيا .

٣ - أن حركة الأسعار تتصف بالاستمرار أو الدوام الذاتي (٤) self - perpetuating وبمعدم الرجوع irreversible

(١) Thomas Wilson, op. cit., p 2

(٢) Inflation, edited by D.C. Hague, Mac. London 1962, p. 3.

(٣) وفي نفس المعنى يصرّف التضخم بأنه اتجاه صعودي في الأسعار يرجع إلى وجود طلب فائض بالنسبة لما كان التوسع في العرض أراجع د. أحمد مبدع محمود ، الموجز في النقود والبنوك ١٩٦٦ ص ٥٤ .

(٤) على أنه يجب أن يلاحظ أن هذه الحركة قد تسرع أو تبطئ وربما تتوقف في بعض الأحيان .

بمعنى ان التضخم يكون في صورته المربحة ارتفاعا متواصلا في الاسعار تنتشر داخل الاقتصاد القومي ، فهو ليس ظاهرة وقتية ، فلا يكون تضخما ارتفاع مستوى الاسعار مرة واحدة لنقص طارئ في محاميل البلاد الرئيسية مثلا ومماثلة بعد ذلك للاستقرار ، ذلك ان طابع التضخم انه ارتفاع تراكمي في الاسعار (١) .

{ - انه يقصد بفائض الطلب excess demand في هذا التعريف كل من الطلب على الاستهلاك والطلب على الاستثمار . وفائض الطلب (٢) عبارة عن الفرق بين الكمية المطلوبة والكمية المعروضة عند سعر معين ، ان فائض الطلب النقدي في مجموع سوق السلع composite commodity market ينشا اذا كانت قسم فائض الطلب في اسواق السلع الفردية موجبة وان فائض العرض النقدي في مجموع السلع ينشا اذا كانت القيم سالبة اما اذا كانت القيمة الكلية لفائض الطلب في اسواق السلع صفرا ، فانه في هذه الحالة يمكننا القول ان هناك توازنا نقديا Monetary equilibrium في مجموع سوق السلع وبغض الطريقة يمكننا تحديد فائض العرض في مجموع سوق عوامل الانتاج Composite factor market .

٥ - ان هذا التعريف استخدم كلمة قدرة العرض Capacity to supply عوضا عن كلمة العرض supply فقط اذ ان زيادة الطلب في لحظة معينة تتضمن نداء لزيادة الانتاج . فاذا استطاعت الاجهزة الانتاجية تلبية هذا النداء فانه لن يحدث تضخم ، ولكنه يحدث فقط اذا اعترض التوسع في الانتاج بعض العقبات مثل التوظيف الكامل اى الاستخدام الكامل للموارد المحلية او بعض الاختناقات .

وهكذا يجب ان يتوفر شرط اساسى حتى تعرف الحالة بانها تضخمية ذلك هو ارتفاع الاسعار المفهوم السابق . غير ان هذا الشرط لا يأخذ بالضرورة شكلا عاما اى تضخما مريحا . فليس

(١) راجع د. محمد زكى شامى - التنمية الاقتصادية - الكتاب الثانى ١٩٧٠

(2) See : Brnt Hansen, A study in the throy of inflation. 3rd ed., Allen and Unwin, London 1961, pp 3-7.

الممكن أن تتدخل قوى غير اقتصادية من داخل المجتمع في وقت معين بحيث توقف ارتفاع الاسعار عن طريق القيود الادارية وتسمى هذه الحالة بالتضخم المكبوت *repressed inflation* تميزا لها عن حالة التضخم الصريح او الظاهر التي تستجيب فيها الاسعار بالعمود لكن زيادة في الطلب الفعّال حيث تهمل اسواق السلع واسواق عوامل الانتاج بحرية .

ولكن كيف يمكن قياس التغير في الاسعار للوقوف على حركتها المعقدة ؟ وهل يحتاج الامر الى مؤشرات او الى ادوات قياس خاصة ؟ هذا ما سنشير اليه فيما يلي :

الارقام القياسية للاسعار :

الارقام القياسية للاسعار هي عبارة عن متوسطات مقارنة نسبية يؤمّنها الاداء (١) وتعتمد لمختلف انواع السلع او لمجموعها معبرة عنها بوحدة النقد ، لقياس القوة الشرائية للانفراد والمشتروعات والقطاعات المختلفة . والارقام القياسية تستخدم حاليا لغراض متعددة نشأت وارتبطت تاريخيا بقياس تطوّر حركة الاسعار والنقود (٢) .

ونظرا الى ان الارقام القياسية هي ارقام نسبية ، المقصود بها بيان مدى تطور النقود والاسعار بالنسبة لشيء معين ، فلا بد ان يكون هناك اساس للمقارنة او ما يطلق عليه سنة الاساس اى السنة التي يقياس التغير بالنسبة لها ويفضل اختيار هذه السنة على اساس تمتع الاسعار فيها بثبات نسبي . والارقام القياسية هي

(١) فلون د. محمد زكي شافعي - مقدمة النقود والبنوك ١٩٦٦ ص ٦٢ .

(٢) راجع د. مصطفى رشدي - المرجع السابق ص ٥٦ وانظر H. Spright.

Economic, Methuen, London 1965, p. 446. and Encyclopaedia Britanica, vol. 12, pp 346 7.

ايضا ارقام زمنية اى تمكس تطورات الاسعار خلال فترة زمنية معينة بمعنى أننا نقارن بين عدة اسعار خلال سنوات متعددة (١) .

وهناك انواع متعددة من الارقام القياسية اهمها - الرقم القياسى لاسعار الجملة (٢) والرقم القياسى لاسعار التجزئة (٣) والرقم القياسى لنفقات المعيشة (٤) ، وقد نلت التجارب ان هذه الارقام النياسية وبصفة خاصة فى الفترات التضخمية غالبا ما تتحرك مع بعضها جنباً الى جنب (٥) .

وبفضل كثير من الكتاب استخدام الرقم القياسى لاسعار الجملة للتعبير عن القوة الشرائية ومستوى معيشة الافراد باعتباره ذا حساسية اكبر للتغيرات من الرافعين الدياسيين لاسعار التجزئة ولنفقات المعيشة . الا ان بعض الكتاب يرى اهمية الرقم القياسى لاسعار التجزئة بالنسبة للمستهلكين باعتبار انه يعكس القوة الشرائية لهما . ولكن يكاد يجمع الكتاب على ان الرقم القياسى الذى يعتبر مقياسا لانداء فترات التضخم هو الرقم القياسى لنفقات المعيشة (٦) .

١ - اختيار محتويات الارقام القياسية من السلع على اساس طريقتين :
الاولى : من طريقة الحساب اى اختيار عدد معين من السلع والخدمات تمثل اهمية اديانة باورة . وسرورة لبيان تطور القوة الشرائية لوحدات النقد ، ولاحظ انه يجب ان يحس هذ النوع من التجانس والتماس والترابط بين السلع المختارة .
والثانية : من الطريقة الكلية ومن شأنها ادخال جميع السلع والخدمات المنتجة خلال فترة معينة سنة مثلا ، والمكونة لمجموع الانتاج الكلى للدولة طبقا لما هو مرقوم فى الحسابات القومية ليعاى تطور القوة الشرائية للسقود لختلف القطاعات . وهذا ما استطاع على وسفه بالرقم القياسى العام لالاسعار للناى القومى انظر د. مسطى وسلى . نفس المرجع السابق ص ٥٧ .

(2) The Wholesale price index .

(3) The Retail price index .

(4) Cost-of-living indexes .

(5) See : R. J. Ball, op. cit., pp. 15-18 .

(٦) انظر المرجعين السابقين فى نفس الصفحات ويقول Ball ان للرقمين القياسيين لاسعار التجزئة ونفقات المعيشة تأثير هام عند المساومة على الاجور فى الدول الصناعية .

(7) H. Speight, Economics, op. cit., p. 447 .

وقد وجهت الى فكرة المستوى العام للأسعار General price level - باعتبارها أداة لقياس الاسعار والتغير في قيمة النقود - عدة أوجه من النقد ، حدث ببعض الكتاب الى القول بوجود هجرها (١) ، نظرا الى ان اختيار الفترة للحصول على المستوى العام للأسعار يكون في حد ذاته تحكما arbitrary وقد يؤثر على النتيجة ، فضلا عن ان المستوى العام للأسعار هو في الواقع نوع من انواع متوسطات الاسعار average price تخفى درجة التفاوت في حركات الاسعار (٢) التي تصاحب التضخم دائما وذلك لاختلاف مرونة العرض والطلب elasticity of supply and demand للسلع في مختلف القطاعات ولاختلاف قابلية الاسعار للتغير price flexibility كذلك (٣) ، بالإضافة الى ان الارقام القياسية لا يمكنها مراعاة التناوب للتغيرات التي تحدث في تفضيل المستهلك في نوعية السلع المعروضة (٤) نظرا لعدم تماثل السلع على مر السنوات لخضوعها لتغيرات دائمة في جودتها وتكوينها .

ان مشاكل من هذا النوع لها تاريخ طويل في الاقتصاديات النقدية ، ومثل هذه المشاكل لا يمكن ان تجد لها حلا والا وجدنا انفسنا امام خفص من مشاكل الارقام القياسية (٥) .

(١) يقول Samuelson انه لا يمكن وضع رقم قياسي «صحيح» للأسعار على اسي رياضية ، وكان هذا هو رأي كينز ايضا او بمعنى آخر لا يوجد رقم قياسي دقيق جدا للأسعار ، لذلك امر لم يتحقق بعد « See : Economic Bulletin National Bank of Egypt, Cairo 57, Vol. 10, No. 1p. 5 » .

(٢) صحيح ان المنتج للسلوك الفردي لمختلف اسعار السلع والخدمات لا بد ان يلاحظ توافقا وقيما في الحركة بين معظم الاسعار ، ولكن بعض الاسعار تختلف عن الحركة ، ومنها ما يشهد من الاتجاه كما لا تتفق الاسعار في نسبة التغير وان اشتركت قابليتها في الاتجاه ، بل لا يلاحظ ذلك التغير في السلوك بالنسبة للأسعار الفردية فقط ولكن يتغير كذلك السلوك بين مجموعات الاسعار المختلفة كأسعار الجملة وأسعار التجزئة ، لذا فان سلوك قابلية الاسعار على النحو السابق هو الذي يبرر لنا الكلام عن مستويات الاسعار وبيجيز لنا استعمال المتوسطات الاحصائية في تمثيل حركات الاسعار وقياس تغيراتها ابراجع د. محمد زكي شافعي ، مقدمة النقود والبنوك ١٩٦٦ ص ١٧٧ .

(3) Emilé James, op. cit., p. 11.

(4) Thomas Wilson, op. cit., p. 2.

(5) See : R. J. Ball, op. cit., pp. 15-18 and Emilé James op. cit., p. 11.

ولكن على الرغم من انه لا يمكننا قياس التغيرات في قيمة النقود والاسعار بدقة مطلقة (١) absolute accuracy ، إلا انه يمكننا الركون الى الأرقام القياسية لقياس تطورات الاسعار باعتبارها الوسيلة العلمية الوحيدة في هذا المجال التي تترجم من اتجاهات الاسعار بصفة عامة والتي تعبر عن قيمة النقود أى قوتها الشرائية (٢) وذلك بعد ان تطورت وسائل الإحصاء تطورا رباغيا كبيرا ، مع اشتراط توافر بعض الضوابط التي تجعل هذه الأرقام اقرب الى الحقيقة كانتقاء سلع معينة تدخل في تركيب الرقم القياسى وزيادة عددها اذ كلما كان عدد السلع كبيرا . كان الرقم أكثر تمثيلا للواقع (٣) .

(١) Frederic Benham, Economics, Pitman, London 48 p. 401

وراجع كذلك د. محمد ابراهيم غولان - المرجع السابق ص ٥١ وما بعدها .

(٢) د. مصطفى رشدى - المرجع السابق ص ٦١ ود. محمد زكى شافعى ، المرجع

السابق ص ٦١ .

(٣) سنحاول تبين وتحليل الأفكار الرئيسية للأرقام القياسية في الدراسة التطبيقية .

المبحث الثاني

أنواع التضخم

هناك أنواع متعددة من التضخم . ولكنها ليست منفصلة عن بعضها البعض . إذ قد يتضمن نوع ما من التضخم نوعا أو أنواعا أخرى ، وقد يكون في سوق السلع كما قد يكون في أسواق عوامل الإنتاج ، ولعل البرغم من ذلك ، فإنه توجد خاصية مشتركة تجمع بين كل الأنواع المختلفة وهي عجز النقود عن أداء وظائفها أداء كاملا .

وسنعرض فيما يلي لأنواع التضخم المختلفة بالاستعانة بعدة معايير تميز كل نوع وذلك على النحو التالي :

١ - إشراف الدولة على الأسعار :

طبقا لهذا المعيار في التمييز بين أنواع التضخم ، نجد أنه قد لا يصحب هذه الظاهرة في كل الأحيان ارتفاع في الأسعار ، فقد توجد في الاقتصاد ضغوط تضخمية ، ومع ذلك فإن الأسعار لا ترتفع نظرا لتدخل الدولة وإشرافها على جهاز الأسعار ، ويدخل في هذا النطاق نوعان من التضخم (١) هي :

(١) ويشيف بعض الكتاب أن هناك نوعا ثالثا هو التضخم الكامن Latent inflation وهو يصيب الدخل القومي في شكل زيادة كبيرة وغير طبيعية دون أن يسمح للدخول النقدي بأن يجد لها منفذا طبيعيا في شكل زيادة الاتفاق على سلع الاستهلاك وبيع الاستثمار ، وذلك بسبب تدخل الدولة وفرض قيود مختلفة على الاتفاق مثل نظام توزيع السلع حيث تعدد لكل فرد كمية معينة من السلع لا يجوز له أن يشتري أكثر منها ، وفي هذه الحالة تفقد النقود وظيفتها باعتبارها وسيلة للتبادل حيث تعجز عن أن تكون الفرد من مبادلتها بالسلع والخدمات . ويسود هذا النوع من التضخم في فترات الحروب حيث يتحول بنيان الإنتاج القومي من إنتاج السلع المدنية إلى إنتاج السلع الحربية مما يؤدي إلى ارتفاع حجم الدخل النقدي بينما يتدفق الجانب الأكبر من الإنتاج القومي إلى جبهات القتال . إلا أننا نرى أن هذا النوع من التضخم «التضخم الكامن» ليس إلا صورة من صور التضخم الكميوت (أنظر : د. هزاد حاشم الرجيع السابق ص ٢١٩ - ٢٢١)

١ - التضخم الظاهر (1) Open Inflation : وفيه ترتفع الأسعار بصورة مستمرة دون أن يخضع طريقها أو يحد من وقوعها أي عائق استجابة لفائض الطلب Excess demand ، أي ترتفع فيه الأسعار بحرية لتحقيق التبادل بين العرض والطلب أي بدون تدخل غير طبيعي من السلطات (٢) ، ويظهر هذا النوع مباشرة في شكل ارتفاع في الأسعار ثم يتمكّن في شكل ارتفاع في الأجور وغيرها من النفقات التي تتمتع بشيء من المرونة (٣) .

ب - التضخم المكبوت (4) Repressed Inflation : وهو نوع من التضخم ممتد ، وفي ظله لا تستطيع الأسعار أن ترتفع أو تنحد نظراً إلى أنه لا يسمح للمواضع الاقتصادية أن تعمل بحرية لوجود القيود الحكومية المباشرة التي تمنع السيطرة على الأسعار والتحكم فيها مثل التسمير الجبري Price control ونظام البطاقات أو التقييد (٥) Rationing system وتخصيص المواد الأولية واستخدام نظام التراخيص الحكومية .

وقد تكون التدابير التي تتخذها الحكومة عامة بالنسبة لمختلف أنواع السلع أو مقصورة على أسواق معينة ، وقد تؤدي هذه الرقابة مؤقتاً إلى استقرار تقلد ، ولكنها نادراً ما تمنع ارتفاع الأسعار في النهاية على ما سنرى ، إلا لا يفتأ الفائض المكبوت من القوة الشرائية من محاولة التمييز عن نفسه في السوق السوداء .

(١) ويسمى كذلك التضخم الكفوف أو المبرج أو الممنوع أو المقيّد .

(2) R. J. Ball, op. cit., p. 13.

(٣) د. فؤاد مكرم ، المرجع السابق ص ٢١١ - ٢٢١ .

(٤) ويسمى كذلك التضخم القبيح Suppressed Inflation أو المكبوت .

(٥) اختلفت بريطانيا بعد الحرب الثانية نظام البطاقات والتسمير الجبري بالنسبة لأكثر عدد من السلع ، وكان يلاحظ أنه من التسهيل تسمير وتقييد كل شيء فاجع : (H. Spanglow op. cit. p. 423)

فالتضخم المكبوت يكون نتيجة لسياسة تهدف الى منع الظروف القائمة لتضخم ظاهر من التعبير عن نفسها (١) ولذا فقد يترتب على هذه السياسة حدوث احد امرين :

١ - اذا كانت الرقابة على الاسعار عامة . فان نظام البطاقات يصبح ضروريا وذلك لعدم كفاية العرض . وقد تنجح هذه السياسة مؤقتا في ايقاف ارتفاع الاسعار الا انها تترك جزءا من الدخل المتاح للأفراد عاطلا مع وجود الرغبة في انفاقه . مما يستلزم لنجاحها امتصاص اكبر قدر ممكن من الفائض حتى لا يكون دافعا لزيادة الطلب في السوق السوداء وعاملا محركا في ارتفاع الاسعار ، ولكن هذه السياسة . وان امكن تصور هانظريا . الا ان المصاعب قد تصوق تنفيذها على الوجه الاكمل ، ومن ثم لا تقف حائلا دون ارتفاع الاسعار . اذ انه غالباً ما تكون الرقابة المطلقة على الاسعار بمقتضى امر او قانون غير مؤثرة (٢) .

٢ - قد تخضع بعض الاسعار للرقابة في حين تترك الأخرى حرة او تكون الرقابة عليها غير محكمة مما يؤدي الى تحول الدخول اليها فترتفع الاسعار بمستويات مختلفة في شتى الاسواق ، لذلك يمكن القول بان الرقابة على الاسعار سواء كانت عامة او خاصة لا تستبعد فائض الطلب ولكنها تعطل آثاره اى تحجب علاماته المرئية لفترة من الوقت اى ان الحكومات تتدخل في النظام الاقتصادى لتبطيء من ارتفاع الاسعار او منعها من ان تصبح عامة . فقد اثبتت تجربة الحرب العالمية الأخيرة ان «كبت الاسعار» لم يكن محكمة . وان الاسواق السوداء تظهر ان عاجلا وان آجلا ، ومن هنا يقال ان كبت

(١) كانت حالات التضخم التى ظهرت ابان الحرب العالمية لآخرة تتميز بأنها مكتوبة نظرا لتدخل الحكومات في النظام الاقتصادى بوضع القيود المباشرة
« See : Emilé James, A. general Survey of post-war inflation, Inf. edited by D. C. Hague, op. cit., p. 9 ».

(2) Op. cit., p. 9.

الاسعار لا يمنع التضخم وانما يجعله غير متصل القطاعات (١) . على انه وان كانت المسورة التالية للتضخم المكبوت ان يكون نتيجة للتدخل الحكومي : الا ان هذا النوع من التضخم قد يظهر في حالات يتفق فيها المنتجون على عدم رفع الاسعار نتيجة للإجراء الاختياري الذي يتم من البائعين انفسهم ، وهي نادرة ، وتفضل الرقابة الحكومية على الاسعار الاسلوب الاختياري لكونها اكثر احكاما وعمومية (٢) .

٢ - اختلاف القطاعات الاقتصادية :

يختلف التضخم الذي يحدث في قطاع الاستهلاك عند كينز عن التضخم الذي ينشأ في قطاع الاستثمار . ومن هنا فانه يقسم التضخم الى نوعين :

١ - التضخم السلمي Commodity inflation : وهو ذلك النوع من التضخم الذي يحدث في مجال سلع الاستهلاك مما يؤدي الى شيوع ارباح قدرية Windfall profit في صناعات انتاج سلع الاستهلاك .

ب - التضخم الرأسمالي Capital inflation : وهو التضخم الذي يحدث في مجال سلع الاستثمار مما يؤدي الى شيوع ارباح قدرية في صناعات انتاج سلع الاستثمار .

ويجمع كينز بين نوعي التضخم في صناعات الاستهلاك والاستثمار بما اطلق عليه التضخم الربحي profit inflation وهو نوع من التضخم ينشأ بصفة عامة نتيجة لزيادة الاستثمار عن الادخال مما يؤدي الى ظهور ارباح قدرية في كل من صناعات الاستهلاك و سلع الاستثمار ، وهذا النوع من التضخم يختلف عن التضخم الداخلي

(١) لما غالب اسعار معينة هي التي تم ضبطها فقط . لان موافق الطلب نتيجة الى استوائ اخرى حيث تكون لوظائف الاسعار مسوحا بها او حيث لا تكون الرغبة حليقة بفاعلية ، ففى الرجوع السابق ص ١٠ .

(2) See : Thomas Wilson, Inflation, op. cit. pp. 82-89.

income inflation الذى يحدث اذا ارتفعت اجور الكفاية التى يحصل عليها العمال .

كما يشير كينز الى نوعين آخرين من التضخم ، هما **التضخم الكامل والجزئى** . اما الاول فهو تضخم حقيقى . وهو يسود لو تحققت في الاقتصاد حالة التوظيف الكامل لجميع عوامل الإنتاج بحيث تقدر مرونة عرض هذه العوامل صفرا ، فاذا زادت كمية النقود فان الاسعار تدفع الى الارتفاع بمعدل يتناسب تماما مع الزيادة في كمية النقود . أما النوع الثانى ، فهو ذلك النوع الذى ينشأ في الاقتصاد قبل وصوله الى نقطة التوظيف الكامل ويقع غالبا في فترات الانتعاش (١) .

٢ - حدة الضغط التضخمى :

ويميز في هذا المجال بين نوعين من التضخم :

١ - **التضخم الجامع** Hyper inflation (٢) : ويتمثل في زيادة الاسعار زيادة كبيرة تستتبعها زيادة مماثلة في الاجور مما يؤدي الى زيادة تكاليف الإنتاج وخفض ارباحية رجال الاعمال مما يحتم زيادة جديدة في الاسعار فزيادة جديدة في الاجور وهكذا (٣) ، وتلاحق الزيادة في الاجور كل زيادة في مستوى الاسعار وتصيب النظام الاقتصادى لونه من التضخم الجامع او ما يسمى بعض الاقتصاديين بالدورة الخبيثة للتضخم (٤) Vicious circle of inflation ومما يزيد الطين بلة توسع السلطات النقدية في اصدار نقود جديدة وكذلك ضعف الحكومات القائمة وعجزها عن الوقوف في وجه التيار التضخمى .

(١) الاستاذ وعبيب مسيحه ود. احمد نظمي عبد الحميد ، نظرية النقود والائتمان - ١٩٥٦ ص ١٥١ . وانظر د. فؤاد هاشم ، المرجع السابق ص ٢١٩ - ٢٢١ .

(٢) Or galloping inflation or runaway inf.

(٣) د. محمد عبد العزيز مجيب ود. محمد محروس اسماعيل - التطور الاقتصادى ١٩٦٨ ص ١٦٤ .

(٤) راجع : د. حسين مير - موسوعة المصطلحات الاقتصادية ص ٧١ و٧٢ .

فهذا النوع من التضخم يشان نتيجة للتوسع غير الطبيعي في كمية النقود او نتيجة للتغير المستقل في التوقعات والزيادة اللاحقة في عرض النقود وكذلك للتقصير غير الطبيعي في عرض السلع كحالات الحروب والاضطرابات السياسية ، وهذه العوامل تمهد السبيل لظهور لولب التضخم الجامع (١) Hyper - inflationary spiral .

والتضخم الجامع يعتبر اخطار انواع التضخم واشدها ضررا بالاقتصاد القومي ، اذ ترتفع فيه الاسعار بطريقة فلكية مذهلة فتضاعف آلاف المرات الامر الذي يؤدي الى انعدام الثقة في النقود تماما ويدفع الافراد الى التخلص من الارصدة النقدية التي يحتفظون بها (٢) وترجع قطاعات الاقتصاد الى وسيلة المقايضة ورفض قبول الدفع بالنقود لفقدانها كل وظائفها باعتبارها وحدة للحاسب ووسيطا للمبادلة ومستودعا للقيمة (٣) حيث تنخفض قيمتها عمليا الى الصفر .

وحدث هذا النوع من التضخم وان كان يعتبر استثنائيا الا انه حدث في مناسبات مختلفة في عديد من الدول خلال هذا القرن ، حدث في اليونان عام ١٩٤٨ حيث ارتفعت الاسعار ٢٥٠٠٠ مرة عما كانت عليه في عام ١٩٣٩ ، كما ارتفعت الاسعار في نفس الفترة في اليابان ١١٠٠٠ مرة وفي ايطاليا ٦٠٠٠ مرة وفي فرنسا ٢٠٠٠ مرة ، وبالنسبة للتضخم في العملة فقد ارتفع الرقم القياسي لكمية النقود المتداولة في الةة نفسها في اليونان الى ١٣٠٠٠ وفي اليابان الى ٢٠٠٠ وفي ايطاليا

(١) R. J. Ball, Inflation and the theory of money, op. cit., p. 261

(٢) فرضت الاسطر أثناء التضخم الأربع في ألمانيا بعد الحرب الأولى ولغاية سنة ١٩١٢ بدرج أسرع من زيادة كمية النقود وذلك لامتلاك الافراد بأن قيمة النقود سينتثر في الانخفاض ، لما لاقهم كانوا يطولون التخلص منها مما أدى الى سرعة دوران النقود وفق لموضع الاسطر زيادة كمية النقود وسرعة دورانها واصبح هناك مجز في كمية النقود ، على الرغم من انه الآن طبع النقود كانت تصل طول الوقت .
(راجع : د. عجيبة ود. معروف ، التطور الاقتصادي ، المرجع السابق ص ١٦٨-١٧٠)

(٣) انتشر استعمال السجائر كنقود في ألمانيا بعد سنة ١٩٢٥ ورغى التعامل بالدرهم ASG .. (راجع : R. J. Ball, op. cit., p. 262)

الى ٤٠٩٠ وفي فرنسا الى ١١٠٠٩ بل وصل ارتفاع مستويات الاسعار في ألمانيا وشرق أوروبا في منتصف العشرينات تقريبا ، الى ارقام قياسية (٣) فقد بلغ عدد مرات ارتفاع الاسعار بالمقارنة بأسعار ما قبل الحرب العالمية الاولى الى ١٤٠٠٠ مرة في النمسا و ٢٣٠٠٠ في المجر و ٢٥٠٠٠٠ في بولندا و ٤٠٠٠٠٠٠ في روسيا ١٠٠٠٠٠٠ في ألمانيا (٣) .

على أنه غالباً ما تنتهي حالات التضخم هذه باصلاحات نقدية تعمل على إيقاف التعامل بالعملة القديمة واحلال عملة جديدة محلها (٤) واتخاذ اجراءات وتدابير تعيد الثقة الى العملة الوطنية وتحقق الاستقرار النقدي .

١٠. د. فؤاد هاشم ، المرجع السابق ص ٢٠٨ .

(٦) . محمد عبد العزيز عجمية ود. محمد محروس اسماعيل ، المرجع السابق ص ١٦٤ . انتهى الدول وصل عدد المرات الى رقم يسبقه ٢٩ صفراً وراجع F. Benham, op. cit., pp. 524/5.

(٧) انه من الصعب تصور ما يحدث في التضخم الجامح ما لم يكن أحد قد قاساه ، ففي التضخم الذي حدث في ألمانيا سنة ١٩٢٢ فان ما كان يعتبر ثروة كبيرة قبل الحرب لا يمكنه الا شراء بضائع ايام بعد الحرب المالية بشائية اموال ، ان الافراد الذين اقبلوا الى الماش يتحتم عليهم ان يعملوا والا جاءوا ان اجر الاسبوع الذي قد يكون كافياً ، الاثنين لا يمكنه شراء وغيف يوم الجمعة الذي يليه . ان هناك قصصاً تعكس كيف ان المال يتدفقون من المصانع ومهم اجرهم ليشتروا بها حاجياتهم قبل ان يرتفع السعر . فعندما يحدث شيء من هذا القبيل فان الاجور تخضع بالطبع للمساومة كل يوم بل وقبل ان يبدأ العمل .. انظر H. Speight, Economics, The Science of Prices and Incomes, op. cit., pp. 421/2.

وراجع د. فؤاد شريف . المشكلة النقدية الحديثة الاولى ص ٨ . ويمكن الرجوع الى علاج التضخم المطبق من الواقع التطرفي د. عبد العزيز عجمية ود. محمد محروس اسماعيل المرجع السابق ص ١٦٤ - ١٧٦ .

(٨) تم في المؤتمر المالي للفرانك الجديدة بملوكات قديمة بوانغ ملوك جديد لكل مليون مليون ملوك قديم وذلك في امسلاخ نوفمبر سنة ١٩٢٢ .

٤ - تغيرات العلاقات الاقتصادية الدولية (١) :

ويقسم التضخم وفقاً لهذا الميار الى تضخم مصدر وتضخم مستورد . ان هذا اللون من التضخم يظهر نتيجة للعلاقات بين الدول الصناعية الكبرى ، وبصفة خاصة الولايات المتحدة والدول الاخرى ، ولا سيما الدول المتخلفة فاذا ظهر التضخم في الدولة الاولى فلا سلطان للدول الثانية على هذه العلاقة ، لانها تظهر في الطرف الاقوى في العلاقات الاقتصادية الدولية ، ولكن تتأثر به ، في الوقت نفسه الدول الثانية ، وذلك لعدة اعتبارات منها :

١ - ما يتسم به واقع العلاقات الاقتصادية الدولية في عالمنا المعاصر من تمتع الدولار الأمريكي بميزة استثنائية نابغة من الدور الذي يلعبه كاحتياطي نقدي ، واذا حاولت دولة ما ، كما حدث في فرنسا عام ١٩٦٨ ، تجنب ذلك بالعمل على زيادة رصيدها من الذهب ، فان هناك اعتبارات عديدة تحول دون نجاح هذه السياسة .

٢ - ما ينطوي عليه النظام النقدي المالي السائد في القرن العشرين من طبيعة خاصة ، ونعني بها قاعدة «الصرف بالدولار» ، فبعد ان هجر العالم قاعدة الصرف بالذهب ، بعد الحرب العالمية الثانية ، أصبحت القاعدة النقدية التي تسير عليها معظم الدول ، فيما عدا الدول الاشتراكية ، هي قاعدة الدفع بالدولار ، بمعنى ان المنصر الاساسي في احتياطات هذه الدول أصبح مكونا من الدولارات .

وقد تم ذلك لظروف التي اتيحت للاقتصاد الأمريكي في ذلك الوقت واستغلاته من هذه الاوضاع بزيادة نصيبه من صادرات العالم بزيادة كبيرة في الوقت الذي تجمع لديه نحو اربعة اضعاف الذهب النقدي في العالم .

(١) راجع في هذا الموضوع مقالة د. اسماعيل صبري عبد الله ، ظاهرة التضخم في السبعينات ، معهد الدراسات العربية ابريل ٧١ و L'inflation des années 60, François Perroux, Economique appliquée, Tome 24-1971/No. 3. pp. 354-371 .

في مثل هذه الظروف كان من الطبيعي أن يشتد الطلب على الدولار لكونه مرادفا للذهب ، ومن هنا أصبح الدولار العملة الاولى في العالم واصبحت تتكون منها الاحتياطيات النقدية لدى معظم الدول ، وعلى ذلك ، فانه يمكن القول ، ان العالم تحول ، خارج الكتلة الشرقية . عمليا الى «قاعدة لدفع بالدولار» .

من كل ما تقدم يتضح لنا ان الدولار اصبح العنصر الاساسي في احتياطيات معظم الدول لمواجهة مدفوعاتها الخارجية ولضمان استقرار صرف عملتها ، بمعنى ان عملات هذه الدول تتحدد قيمتها بالنسبة الى الدولار ، اى ان نسبة من النقود المصدرة في الولايات المتحدة تفادها ، بعد فترة معينة الى خزائن البنوك المركزية في الخارج (١) وزيادة الاحتياطي النقدي من الدولارات لدى البنوك المركزية يحملها عادة على التوسع في الاصدار . وهذا ما يسمى بتصدير التضخم (٢) .

٥ - مصدر الضغط التضخمى :

قد لا يترتب التضخم على حدوث فائض الطلب excess demand فحسب انما يمكن ان يحدث ايضا في حالة ارتفاع النفقات التى تؤدي الى زيادة الاسعار نتيجة تغيرات مستقلة من جانب هذه النفقات وهى تغيرات ليست تابعة للطلب ، وبذلك يعزى الادب الاقتصادى التضخم الى مصدرين :

الاول : هو جيلب الطلب Demand - pull الذى يؤدي الى تضخم الطلب demand inflation وترتفع فيه الاسعار لان هناك فائضا في الطلب سواء في سوق السلع او في سوق عوامل الانتاج ، ويفترض

(١) وقد ساهم على زيادة الحركة في هذا الاتجاه استمرار العجز في ميزان المدفوعات الأمريكى .

(٢) ويجدر الإشارة الى ان جزء من فائض النقود ينفق الولايات المتحدة بعد أن يلعب دورا في ضخمة انفاق الاقتصاد الأمريكى ، وهذا المجتزأ يدفع الى التوسع النقدي لدى الدول الاخرى .

في هذه الحالة قابلية الاسعار للتغير *flexible prices* بحيث ترتفع مع الزيادة في الطلب ، فالتضخم هنا هو ارتفاع الاسعار نتيجة افراط الطلب على السلع والخدمات . سواء كان الطلب ناتجا عن زيادة الانفاق الاستهلاكي او الاستثماري او الحكومي (١) وذلك استجابة لظاهرة ديناميكية الائتمان (٢) .

وفي الواقع ان معظم النظريات الموجودة حاليا عن التضخم هي نظريات عن تضخم مرجعه فائض الطلب (٣) . ومعنى هذا ان هذه النظريات تعالج . صراحة او ضمنا ، فائض الطلب على احدى السلع باعتباره السبب المباشر لتغيرات ائتمان السلعة التي تبحثها . مما حدا ببعض الى تسميته بالتضخم التقليدي . ولهذا فان الاختلافات بين معظم النظريات الحالية هي على اى حال اختلافات في التفاصيل اكثر منها اختلافات في الاساس (٤) .

الا ان التجربة قد اثبتت انه حتى اذا حقق اقتصاد ما حالة الوارد بالمفهوم النقدي *Monetary sense* . اى اذا تخلص من كل اثار فائض الطلب بحيث كان الطلب يساوى العرض عند السعر الذى تحدد فعلا . فان التضخم قد يميل الى الارتفاع . اى ان هناك قوى غير قوى فائض الطلب تعمل على ايجاد التضخم . وهى ارتفاع

(١) د. احمد محمد محمود - المرجع السابق ٥٦ و ٥٧ .

(٢) لمن اكثر الفروض شيوعا في نظريات التضخم هو ان تغيرات الائتمان يحكمها حالة الطلب والعرض في الاسواق ، فقد استخدم غالبا هذه الفروض في ميدان الاقتصاد الجزئى (نظرية التوازن الجزئى) ونظرية التوازن العام ، ثم تم نقله الى الاقتصاد الكلى (او الاقتصاد التجميعى) على يد فيكسل في نظريته الشهيرة عن مستوى الائتمان وبحركانه اراجع : بينت هانسن ، التضخم في البلاد الصغيرة ، ترجمة د. صلاح الدين العتيق ، المرجع السابق من ١٢ .

(٣) يلاحظ ان حالات فائض الطلب قد سادت العالم بعد الحرب العالمية الاخيرة مباشرة ، انظر : *International Monetary cooperation 45/67, edited by Roy: Harrod, p. 165.*

(٤) Bent Hansen, *Inflation problems in small countries*, op. cit., pp. 2-12.

النفقات ، ومن هنا يميز بين تضخم الطلب وتضخم النفقة حيث يفسر النوع اللباني كل أنواع التضخم التي لا يكون مرجعها فائض الطلب.

والثاني : هو دفع النفقة Cost - Push الذي يؤدي الى تضخم النفقة cost - inflation او التضخم الذاتي. autonomous inf.

وفي هذا المصدر من مصادر التضخم ترتفع الاسعار نتيجة لزيادة نفقات الانتاج وبصفة خاصة زيادة الاجور وبعبارة اخرى، فان التضخم يكون هنا نتيجة لزيادة اسعار عوامل الانتاج ، وليس لان الطلب المشتق derived demand على خدماتها قد ارتفع ، ولكن لان اسعار الحصول عليها هو الذي ارتفع ، وهذا ما يجب ان يكون عليه مناسبات التفرقة بين كل من تضخم الطلب وتضخم النفقة (١) .

ويرتبط تضخم النفقة عادة بالظواهر الآتية :

١ - ارتفاع اسعار الواردات: فاذا كانت الواردات تمثل نسبة كبيرة من الانتاج المحلى سواء كانت في شكل سلع تامة الصنع او مواد اولية او سلع وسيطة - فان ارتفاع اسعارها يؤدي الى ارتفاع تكاليف الانتاج وهو ما يعكس ارتفاعا في الاسعار .

٢ - ارتفاع هوامش الارباح : ونقصد به ارتفاع حجم الارباح المحتجزة بواسطة ارباب الاعمال بما لا يتناسب مع الزيادة في الكفاية الانتاجية ، وخاصة اذا كانت السلع في وضع الاحتكار وكانت سلعا اساسية ، فحين يعتمد رجال الاعمال الى اضافة هوامش ربح اكبر الى النفقات فان الاسعار ترتفع تبعاً لذلك (٢) .

٣ - زيادة اسعار مستلزمات الانتاج : كما قد يكون ارتفاع النفقات ناشئا عن نقص المحاصيل الزراعية التي تدخل في الانتاج

(1) Thomas Wilson, Inflation, op. cit., p. 253/4.

(2) Op. cit., p. 107.

الصناعي (١) أو ارتفاع أسعار المواد الأولية (٢) أو نقلها أو التأمين عليها أو لارتفاع تكلفة رؤوس الأموال أو لارتفاع نفقات الصيانة بسبب تعدد الآلات المستخدمة حديثاً بالإضافة إلى أن أسعار الآلات الحديثة مرتفعة نسبياً وستهلك اقتصادياً بسرعة (٣) مما يؤدي إلى رفع نفقة استهلاكها ولذا يجب أن ترفع أثمان منتجاتها ليتسنى للمشروع تمويض تكاليفها (٤) .

٤ - قيام الاحتكارات برفع الأسعار: قد تقوم احتكارات الأعمال *business monopolies* برفع الأسعار وذلك في مواجهة احتكارات العمال وهو ما يسمى بتضخم الأسعار المدارة *administered price inf.* ، ولكن يلاحظ أنه في العالم الحديث، وخصوصاً الغربي ، تعتبر احتكارات الأعمال أقل قوة من احتكارات العمال (٥) .

ومن جهة أخرى فإن التغيرات البيئية في الاقتصاد قد تؤدي إلى تضخم النفقة نتيجة لقيام المنشآت بزيادة أسعارها لأن هناك زيادة نسبية في الطلب على انتاج مجموعة معينة من الصناعات وقد تؤدي إلى زيادة النفقات أما إذا لم تزد النفقات فالتأثير لا يكون بصدور عملية تضخمية تراكمية (٦) .

٥ - زيادة الأجور : وتعتبر الصورة الغالبة لتضخم النفقة ، إذ أن الأجور تمثل الجانب الأكبر من النفقة ، فعندما تبدأ إحدى نقابات أو اتحادات العمال *labour unions* في صناعة ما حركة

(١) د. محمد زكي شافعي ، المرجع السابق ص ٩٩ حاشية .

(٢) وخامسة أن كثيراً من البلاد المتخلفة المنتجة لهذه المواد والمصدرة لها قد تعجزت جرباً وسياسياً واقتصادياً وبدأت تطالب بأسعار عادلة لمنتجاتها .

(٣) أي أن عمرها الإنتاجي والوظيفي نشيل نسبياً نتيجة التغيرات والاختراعات الفنية السريعة .

(٤) د. مصطفى رشدي ، المرجع السابق ص ٦٥ .

(٥) Gottfried Haberler, Inflation, edited by D. C. Hague, op cit., pp. 27-31.

(٦) Thomas Wilson Op. cit , p. 105.

المطالبة برفع الأجور مجرد تمتعها بمركز احتكارى فى سوق العمل حتى وإن لم يوجد فانفس فى الطلب على هذا النوع من العمل ، فان العمال قد ينجحون فى مطالباتهم نظرا لوضعهم لاحتكارى وقوة ضغطهم المنظم من ناحية ونظرا لاعتقاد المنتجين انهم يستطيعون ان يحملوا المستهلك عبء الزيادة فى الأجور عن طريق رفع الاسعار لان السوق يتضمن طلبا قويا من ناحية اخرى . فاذا تصورنا ان هناك فكرة ثابتة بين اتحدات العمال - خلال فترة معينة - عما يمكن ان يعتبر فروقا اجرية مقبولة بين عمل وآخر ، ثم حدث ان اختلفت هذه الفروق الاجرية نتيجة لنجاح احدى نقابات العمال فى صناعة ما فى رفع اجور عمالها . فان ذلك يؤدى فى الغالب الى مطالبة النقابات الاخرى برفع الاجور . وسوف يحدث هذه المطالبة مهما كانت حالة الطلب والعرض بالنسبة لعمال الذين تغير وضع اجورهم النسبى (١) .

وكانت نقابات العمال فى الوقت الراهن - وعلى الاخص فى الدول الرأسمالية المتقدمة - فى وضع قوى . فانها غالبا ما تنجح فى تحقيق جانب كبير من مطالبها . فمن هنا تبدأ موجات ارتفاع الأجور تستشرى فى فروع الصناعات المختلفة . وما ان يحاول المنتجون بعد ذلك اضافة الزيادات التى طرأت على الأجور الى اسعار منتجاتهم - فيرتفع المستوى العام للأسعار - حتى يدرك العمال ان ارتفاع الاسعار قد التهم ما حصلوا عليه من مزايا (٢) فيبدؤون من جديد

(١) ولبان العلاقة بين ارتفاع الأجور والاسعار نورد المثال التالى الذى أوردته بعض الدراسات التى أجرتها الأمم المتحدة فى هذا الصدد فى المدة من عام ٥٠ الى عام ١٩٥٦ :

الزيادة فى الاسعار		الزيادة فى الاجور
الولايات المتحدة	١٧٪	١٩٪
المملكة المتحدة	٤٣٪	٤٤٪
كندا	٢٦٪	٢٨٪

« Economic Bulletin, National Bank of Egypt Vol. 12 No. 2 p. 82/3 »

(٢) فتؤدى زيادة الأجور الى ارتفاع فى تكاليف الانتاج والاسعار ويلجأ مصنع الميزة الاولى التى حصل عليها العمال فى شكل اضافة الى اجورهم التقديرية - أى ستبقى الأجور الحقيقية كما هى (راجع د. محمد يحيى موسى - الاعتماد الكينزى - ١٩٦٦ ص ١٤٢) .

في المطالبة برفع أجورهم ، وهكذا تتسع الدوائر الخبيثة أو الدورة التجميعية Vicious circle للتضخم ، ويتبلور الموقف في وجود سابق رهيب بين ارتفاع الأجور والأسعار (١) .

والواقع ان موضوع دفع الأجر Wage push يمكن ، وعلى النحو الذي تطور على يد كتاب مثل S. H. Slichter في أنه بدول كثيرة أصبحت الاتحادات أو النقابات العمالية تعتبر المحرك الأول لظاهرة تعتبر من أكبر الظواهر الاقتصادية وضوحا وهي ظاهرة الحركة التراكمية للأجور . كما أصبحت هذه الاتحادات أو النقابات قوية الى درجة تمكنها من الحصول على زيادات في الأجور وحجتها في ذلك أن هناك زيادة في انتاجية العمال . ومع ذلك فهي تطالب بالزيادة في الأجور حتى ولو لم تكن هناك زيادة في الانتاجية (٢) . يشجعها في ذلك قوة الطلب (٣) Strength of demand .

ولا يعني ذلك أن كل زيادة في الأجور تعتبر تضخمية . فليس أحزان كثيرة لا يترتب على زيادات الأجور في قطاعات برفع أسعار منتجات هذا القطاع . ولكن يصبح هذه الزيادات في الأجور تضخمية في حالة واحدة هي حالة ما إذا زادت هذه الأجور عن الزيادة الكلية في الانتاجية (٤) .

وعلى هذا النحو . فإذا ارتفع مستوى الأجر Wage level بمعدل يفوق الارتفاع في الانتاجية الكلية over-all productivity ، فإن الأسعار

١- وبدون أن ارتفاع الأسعار هنا لا يكون نتيجة لزيادة في الانتاجية .

٢- ففي دراسة أجراها دي جوفينيل على الاقتصاد الأمريكي ، يتضح منها أن هناك زيادة سريعة نسبته تقريبا في الأجور وأربع : النسبة الانتاجية للبنك الأهلي المصري - المجلد العاشر ، العدد الثالث ١٩٥٧ من ١٢٧٢ .

٣- وقد لوحظ بصفة عامة أنه منذ الحرب العالمية الثانية فإن الزيادة في الأجور دائما تفوق الزيادة في الانتاجية راجع : Thomas Wilson, Inflation, op. cit., p. 253/4 .

(4) Gottfried Haberler, Internal factors causing and propagating inflation, See : Inflation, edited by D. C. Hage, op. cit., p. 19 .

في هذه الحالة ينبغي ان ترتفع نظرا لسبق الزيادة في الاجور الزيادة في الانتاجية. وتكون السلطات بين امرين كلاهما حرج ، اما ان تترك الاسعار للزمان واما ان تتدخل في الاقتصاد لكبح الاسعار وتكون النتيجة التي لا مفر منها ان يتضمن هذا الاقتصاد نسبة من البطالة ، وعند بعض المستويات سيكون ضغط البطالة قويا لمنع اى ارتفاع آخر في الاجور (١) .

وهكذا نجد انفسنا ، طبقا لنظرية دفع النفقة *cost - push theory* امام وضعين علينا ان نختار ايهما ، فاما ان نترك الاسعار ترتفع او نسمح بنسبة من البطالة في الاقتصاد .. وللاعتبارات الاقتصادية والاجتماعية ، فان كبار الكتاب وعلى راسهم *Slichter* يقدرون انه افضل للمجتمع ان يتضمن اقتصاده قليلا من التضخم من ان يسوده قليل من البطالة (٢) .

هذه هي ، بايجاز ، صور تضخم دفع النفقة ، ويطلق البعض على هذا النوع من التضخم اسم التضخم الزاحف *creeping inflation* ويعرفونه بأنه ذلك الجزء من ارتفاع الاسعار الذي ينشأ من اطراد ارتفاع الاجور بنسبة اعلى من معدل الزيادة في الانتاجية او ما يعنى به تضخم النفقة .

والتضخم الزاحف هو تضخم يقترب بالقوى الطبيعية للنمو الاقتصادي وهو تدريجي وبطيء ومعتدل لا يحدث ارتفاعات متفاقمة في الاسعار ، وانما ترتفع هذه الاسعار بمعدل بسيط ولكن بشكل دائم وثابت *persistent* خلال فترة طويلة نسبيا اى يكون الارتفاع مستمرا ولكن لا يكون سريعا سرعة تفقد الثقة في العملة (٣) ، ومع ذلك فمما لا شك فيه ان وجود هذا النوع من التضخم يعتبر تهديدا دائما للاستقرار .

(1) Op. cit., pp. 23/24.

(2) Op. cit., pp. 23/4. and see also R. J. Ball, op. cit., p. 78.

(3) See: A. J. Hagger, The theory of inflation, Tasmania 1963 . 3

من العرض السابق يلاحظ ان حالات تضخم النفقة تظهر بصفة خاصة في المجتمعات الرأسمالية حيث تسيطر الانحادات العمالية على سياسة الاجور وحيث يتمكن رأس المال الخاص من التدخل في تحديد مستويات الاسعار واحتكار تحديد الربح الامر الذى يحمل المستهلك في النهاية عبء التضخم. اما في البلاد الاشتراكية والبلاد الآخذة في النمو فان هذا النوع من التضخم يكون اقل حدونا من تضخم الطلب .

لقد اوضحنا فيما سبق تضخم الطلب وتضخم النفقة باعتبارهما مصدرى التضخم ، ولكن قد ينور تساؤل ، هل تكون زيادة النفقة مستقلة حقيقية ، وتباشر اثرها على الاسعار ذاتيا اى دون ان تكون مصحوبة بفسائض طلب ؟ او بمعنى آخر هل تكون الزيادة في الاسعار نتيجة لزيادة النفقة وحدها دون ان يصاحبها خلق دخول نقدية وطلب حقيقى ؟

ان القائمين بتضخم النفقة يؤكدون الصفة الاستقلالية لهذا النوع باعتباره «يمول» نفسه ذاتيا - Self - financing بمعنى انه اذا كان الطلب الكلى والعرض الكلى للسلع معبرا عنها بالنقدود in money terms متساويين فان ميكانيكية تضخم النفقة تتمثل في ان ارتفاع الاجور التى تعمل بدورها على رفع قيمة الانتاج ، تعمل ايضا على رفع مستوى الدخل النقدى وتخلق طلبا له ، اى ان الزيادة الحقيقية في النفقة وبصفة خاصة الاجور تؤكد آليا ان حجم الانتاج سيتم شراؤه باصلى الاسعار ، وبذلك فان «التمويل الذاتى» لتضخم النفقة يتوقف على وضع خاص بالوسيط النقدى monetary environment بالانعكاس ان عرض النقود والائتمان يكون مرنا بدرجة تسمح بالتوسع في الانفاق الكلى ويؤدى الى زيادة في النفقة والاسعار (1) cost-price increases .

(1) R. J. Ball, Inflation and the theory of money, op. cit., pp. 264/5.

ومعلوم أن التضخم عمل معقد (١) ، لأن زيادة الانفاق وزيادة النفقات أمران يقتصرن بعضهما البعض الآخر اقترانا وثيقا بحيث يبدو عدم امكان اقامة حدود فاصلة بينهما ، إذ أن كل اشكال التضخم تتميز بعلامع عامة ، والتميز الصحيح بين نوعي التضخم يكون بالرجوع - كما يقرر بعض الكتاب الى القوى الاولية *initiating force* المسؤولة عن التضخم .

وقد اثبتت التجربة الاقتصادية ان كلا من دفع النفقة وجذب الطلب لا يؤثر احدهما بمفرده على الاسعار وانما تتفاعل التأثيرات فيما بينهما ، فانه من الضروري التسليم بأن درجة استجابة تضخم النفقة تتأثر بدرجة ضغط الطلب ، اى ان التضخم لا يصل الى سوق العمل (تضخم النفقة) الا بعد وصوله الى سوق السلع (تضخم الطلب) وغالبا ما يرفع البائعون الاسعار لزيادة الطلب وبعد ذلك فقط تطلب نقابات العمال رفع الاجور نتيجة لرفع الاسعار (٢) .

كذلك فانه من الثابت ان الارباح يمكن ان تتزايد عندما يكون الطلب مرتفعا ، ومن المعروف ان النقابات العمالية يمكنها ان تحصل على زيادات في الاجور عندما يكون الطلب مرتفعا (٣) وأن ضغوط النفقة لا يمكن ان تكون مؤثرة ما لم يكن هناك فائض في الطلب الكلى في الاقتصاد كما ان الطلب المنخفض قد يزيد المقاومة ضد تضخم النفقة .

(1) See : Thomas Wilson, *Inflation*, op. cit., p. 91.

(٢) د. حسين فهمي ، الامتياز النقابية في البلاد الرأسمالية ، ١٩٧٠ ص ٢٦ .

(3) J. C. Dow, *Internal factors causing and propagating inflation*. See : *Inflation*, edited by D. C. Hague, op. cit., p. 45, and see also Thomas Wilson, op. cit., p. 60.

وإذا كان الأمر كذلك فإن التمييز بين تضخم الطلب والتضخم (١) يكون ذا أهمية قليلة ويمكن القضاء على أحدهما عن طريق القضاء على فائض الطلب (٢) .

ونحن لا نوافق على التفرقة بين تضخم الطلب وتضخم النفقة التي تجعلهما مستقلين تماما ، إذ أن زيادة النفقة لا يمكنها أن تبشر انهما على الأسعار بصفة مستقلة وذاتيا دون أن تكون مصحوبة بفائض طلب ، أي أن الارتفاع في النفقة لا يستطيع بمفرده أن يؤدي إلى التضخم الذاتي proper inflation على النحو الذي سبق أن اشرنا إليه في تعريف التضخم (٣) بأنه « حركة الأسعار التي تتصف بالدوام الذاتي » ذلك أنه لكي تبدأ مثل هذه الحركة ، فإن الارتفاع الأساسي للأسعار initial price rise يجب أن يؤدي إلى خلق دخول نقدية ، وهذه الأخيرة يجب أن تؤدي إلى خلق طلب فعلي actual demand أي أن الحركة يمكنها أن تبدأ فقط إذا صاحب تضخم النفقة تضخم الطلب ، أي أنه لا يوجد في الواقع تضخم نفقة محض pure cost - inflation وعلى ذلك فإنه في الغالب يكون تضخم النفقة مصحوبا بتضخم طلب (٤) .

(١) هناك عدة آراء أبدت للتفرقة بين تضخم الطلب وتضخم النفقة وذلك لمسرة ما إذا كان التضخم الذي يوجد في الاقتصاد تضخم طلب أم تضخم نفقة ، فهتجه رأى إلى وجوب الركوز إلى البحث عن الأسباب الأولية لزيادة الأسعار وينتجه رأى آخر « Holzman » إلى اعتبار التضخم تضخم نفقة إذا كانت الزيادة في الأجور هي المسؤولة عن زيادة الأسعار وإلا فالمعالة تكون تضخم طلب وينتجه رأى ثالث « Phillip » إلى وجوب استخدام فكرة الفروض المتعلقة بتحديد المستوى العام لمعدل الأجور النقدية ، وقد وجهت إلى هذه الآراء بعض أوجه من النقد نعمل بمسدهما إلى A. J. Hagger . op. cit. , pp. 127-131

(2) J. C. Dow, op cit., p. 46.

(٣) انظر ما تقدم من ١٩ .

(4) Emilé James, Inflation edited by D. C. Hague, op. cit., pp. 13, 14.

هذه هي أنواع التضخم في الاقتصاديات الرأسمالية (١) ، فهل تماثل هذه الأنواع حالات التضخم التي تنشأ في الاقتصاديات المتخلفة؟

فيما يختص بأنواع التضخم التي تتواجد في الاقتصاديات المتخلفة فإنه يلاحظ أنه يمكن أن تظهر هذه الأنواع فيها متى توافرت أسبابها مع ملاحظة نقطتين :

(١) هذا ويلاحظ أنه يمكن تقسيم أنواع التضخم إلى نظري في الاقتصاد الاشتراكي وفقا للمعيارين الآتين : (١) حدة الضغط التضخمي ، وفي هذا المجال فإن الكتاب يميزون بين نوعين من التضخم ، التضخم البشري أو الأولي **Primary inflation** والتضخم الكامل **Full inflation** ويحدث النوع الأول عندما تكون الفجوة التضخمية أصغر من قيمة المخزون السلمي بينما يحدث النوع الثاني عندما تكون هذه الفجوة مساوية أو أكبر من قيمة هذا المخزون . (٢) طبيعة الأسواق ، ويميز بين نوعين من التضخم بحسب الأسواق التي يظهر فيها كل نوع ، الأول هو تضخم الإرسدة النقدية **Inf. of cash money** ويظهر في سوق السلع الاستهلاكية ، والثاني وهو تضخم النقود المرئبة **Inf. of bank money** ويظهر في سوق السلع الرأسمالية .

ومن المعلوم أن حجم وطبيعة التغيرات في الفجوات التضخمية والإنكماشية يقاس في الاقتصاديات الاشتراكية من طريق التغيرات في المخزون السلمي . فمن المعروف أن المروعات وهي بسبيل قيامها بعمليات التخطيط لا تصل إلى درجة الكمال ، لذلك فهي تحتفظ بالمخزون السلمي لتلبي الآثار التي قد تنجم عن بعض أخطاء التخطيط والتغيرات في الضغط المرئبة ، وكذلك التغيرات في الطلب الموسمي ، ولواجهة التغيرات التي قد تحدث في الدخول النقدية في المستقبل ، فإذا زاد المخزون السلمي في فترة زمنية معينة أكثر من المستوى المتبادل هذا على أن الاقتصاد يتضمن فجوة إنكماشية ، وإذا قل من المستوى المتبادل دل على وجود فجوة تضخمية . هذه هي أنواع التضخم التي قد تظهر في الاقتصاديات الاشتراكية ، وهنا قد يثور تساؤل ، هل يظهر تضخم نفقة في هذه الاقتصاديات ؟ من المعروف أنه إذا ارتفعت الأسعار في حين تقل الأجور على حالها أي تنخفض القيمة الحقيقية لدخل العامل ، فإنه يكون هناك اتجاه طبيعي - في النظام الرأسمالي - للمطالبة برفع الأجور عن طريق الاتعادات العمالية ، ولكن وضع هذه الاتعادات في الأنظمة الاشتراكية يختلف عنها في الأنظمة الرأسمالية ، ذلك أن الاتعادات العمالية في ظل الأنظمة الأولى تكون تحت سيطرة الدولة .

وبقر خبراء الأمم المتحدة أن لولب الأجر/السر **Price Wage Spiral** لا يمكن أن يوجد في الاقتصاديات المخططة مركزيا ، حيث لا تستطيع الإحصاءات العمالية أن تخلق أجورا تضخمية **Inflationary Wages** بالنسبة للأجور ، ومع ذلك فإنه يلاحظ أنه إذا زادت نفقات المعيشة زيادة جوهرية ، فإنه يترتب على ذلك وجود ضغط من أجل زيادة الأجور ، فإذا لم تمنح هذه الزيادة في الأجور ، فإن العمال قد يترافعون **Restive** وبذلك تتأثر الإنتاجية ، ومن هنا تجد الدولة فريضة لزيادة الأجور من المخطط لها أصلا فتعمل على زيادة الدخول ، الأمر الذي يولد ضغوطا تضخمية جديدة ، ومن ثم فإن لولب الأجر/السر قد ينشأ ولكن من الملم به أن هذا اللولب يكون أقل ضراوة من ذلك الذي ينشأ في الدول الرأسمالية .

النقطة الأولى - أن غالبية التضخم في الدول المتخلفة ، منظورا إليه من ناحية مصدره ، هو تضخم طلب يعكس الحال في الدول الرأسمالية . ذلك أن غالبية يكون تضخم نفقة ، على النحو الذي أوضحناه من قبل .

النقطة الثانية - أن هذه الدول تتميز بنوع خاص من التضخم هو **التضخم الهيكلي** (١) الذي يظهر في الاقتصاديات المتخلفة في شكل ضغط شديد على الأسعار بسبب الاختناقات المادية في الإنتاج .

وهذا النوع من التضخم يصيب الدول المتخلفة حيث يتعذر جهازها الإنشائي بعدم المرونة لاعتبارات تتعلق بالهيكل الاقتصادي نفسه . وذلك على النحو الذي سيتضح لنا تفصيلا في الفصل الثالث .

ويجوز أن نحصل من دراسة أنواع التضخم في الاقتصادات الاشتراكية بملامح ثلاثة أوجه : ١- أن الفرق الجوهرى بين التضخم في الدول الرأسمالية والتضخم في الدول الاشتراكية تتمثل في الصورة التي يعرض بها التضخم من نفسه . ٢- أن طبيعة القوى التضخمية واحدة في هذه الدول وإنما حيز التضخم في الدول الرأسمالية يحد نفسه في شكل ارتفاع مبالغ في الأسعار . بخلاف التضخم في الدول الاشتراكية يحد من نفسه في شكل سائى من الحروب السعرية .

٣- أن قسم أنواع التضخم إما هو نفسه مضخم ذلك أن الأنواع المختلفة من التضخم ليست مستقلة بعضها عن البعض الآخر . فالتمسك في التفسير المعرفية قد يؤدي الرجوح تضخم في الأرصدة النقدية ، كما أن هذه الأخيرة تضم مراحل التضخم المدنى والكامل .

(٢) أن الاقتصاديات الاشتراكية لا تستخدم التضخم كوسيلة للتنميط إذ أن سيطرة جهاز التخطيط على مختلف الموارد الاقتصادية يجعل اعتماد هذه الاقتصاديات على التضخم كأداة لأحداث التراكم الرأسمالى بها أمرا بعيد الاحتمال
« See : Bronislaw Uryznowski, Hague, op. cit., p. 332 » .



(١) يرى بعض الكتاب أن النظام الرأسمالى يتفهم نوعين من التضخم هما التضخم المادى والتضخم الهيكلى ، والنوع الأخير هو الذى يرتبط بمكونات الاقتصاد الرأسمالى وبالقوانين المبرمة للنشاط الاقتصادى فى ظل هذا النظام . فمن الملاحظ أن التضخم يمثل حالة مزمنة فى كافة الاقتصاديات الرأسمالية منذ نهاية الحرب العالمية الثانية حتى الآن ، ومن غير المتوقع أن تنتهى هذه الموجة التضخمية فى المدى القادسة . وكل محاولات السلطات النقدية فى تلك الاقتصاديات ، لتحقيق ما أسسه خطط تثبيت العملة والأجور والأسعار ، لم تحقق أهدافها .

ومن أمثلة التضخم الهيكلى فى الاقتصاد الرأسمالى ما يتعلق منها بشكل المبرومات المكونة للوحدات الاقتصادية الإنتاجية التى تتخذ أشكالاً شبه احتكارية تعمل على تحديد أسعارها بطريقة متناقصة لتحقيق أقصى قدر من الأرباح مما يؤدي إلى ارتفاع الأسعار باستمرار (انظر د. مصطفى رشدى ، المرجع السابق ص ٦٥ - ٦٦) .

الفصل الثاني

تفسير التضخم واسبابه

يسوق لنا الفكر الاقتصادي ظاهرة تاريخية . وهي ان التضخم قد صاحب امرين - الاول ، الحرب والتسليح وما يتخلف عنهما من آثار ، والثاني ، محاولة بعض الدول تنفيذ مشروعات انمائية تمتد اماكنها الاقتصادية ، ففي الحالتين يتحقق ذلك الاختلال بين التيار النقدي والتيار السلع .

اما الحرب والتسليح : فكلاهما يعمل على زيادة الطلب الكلي الفعال زيادة تقضى بها ظروف الحرب وتفرضا ظروف التسليح ، والاعتبارات المحيطة بهما لها اولوية على كل ما عداها لان سلامة البلاد وامنها والدفاع عنها تجب عند المفاضلة والاختيار غيرها الاعتبارات ، مهما كانت . ومعروف انه من اهم خصائص الدفاع والتسليح انهما يمثلان من حيث طلبهما على الموارد الانتاجية بالوعة لا قرار لها ، وتوجه الدولة الجهاز الانتاجى بالاتفاق عن سعة وهذا الاتفاق انما يتخذ مورده من القروض التى تلتزمها الدولة عادة من النظام المصرفى ، ولا سيما البنك المركزى . كما تلتزمها من الاموال التى يدخرها الافراد من دخولهم فاذا اقترضت الدولة لتنفق لاعداد معدات الدفاع فانما تبث فى الجهاز الاقتصادى كله قوة شرائية جديدة ، ومعنى هذا انها تخلق دخولا جديدة ، وبسبب استيلاء الدولة على جانب كبير من سلع الاستهلاك ، اى انقاص كمية السلع المدنية ، فان اتجاه الاسعار يكون الى الارتفاع (١) .

(١) واذا انتهت الحرب ، فان قوة شرائية طاغية جارية يكون قد خلفها تمويل الحرب بطارد قسلة من السلع المنتجة وان الطلب الفعال من جانب المستهلك المدينى ، الذى ظل طويلا مقيدا مكبوتا ، قد خرج من مقاله ليشبع موجة عاتية من التضخم الجامح ، ولهذا فقد عمد الدولة الى قلب صفحة جديدة من حياتها النقدية عميد الامور الى نصاها (راجع - الاستاذ وهيب سبيحة ، مشكلة الفئالة ، المربع السابق ص ١٠ - ١٢ وانظر د. حسين عمر - الرخاء بدون تضخم ص ٥٢ ، و Henry Hazlitt ، op. p. 76 .

كذلك فان من اهم العوامل الاخبرى التى تدعو الى ظهور التضخم ، قيام البلاد بتنفيذ برامج للتنمية الاقتصادية (١) لاستغلال كافة امكانياتها ، اذ ان مثل هذه التنمية تقتضى انفاقا على اوسع نطاق ممكن من القطاعين العام والخاص ، وموارد هذا الانفاق انما تتكون مرة اخرى من الائتمان المصرفى ومن القروض التى تمقتها الدولة فى سوق النقود وفى سوق المال . وكل انفاق يولد دخلا ، وكل دخل جديد يظهر يؤدى الى مزيد من الانفاق ، فاذا لم يكن فى ميسور الجهاز الانتاجى ان يستجيب بسرعة للزيادة فى الطلب فانه لا بد وان يظهر - بفعل ديناميكية عملية التنمية - لون من التضخم يصاحب التنمية الاقتصادية (٢) .

على ان التضخم اصبح ظاهرة عالمية شملت البلاد المتقدمة والمتخلفة على السواء ، فى وقت الحرب ووقت السلم على الرغم من تباین النظم الاقتصادية المختلفة لهذه البلاد واختلاف الظروف التى تمر بها . فما هو تفسير التضخم وما هى اسبابه ؟

ان هذا الفصل سينولى الاجابة على هذا السؤال من خلال افكار المدارس الاقتصادية التى عنت بالتحليل النقدي ، ففى مجال هذه الظاهرة سادت النظرية الكمية للنقود فى الفكر الاقتصادى ردحا طويلا من الزمن ، الى ان جاءت نظرية الدخل القومى على يد كينز ومدرسته فى اعقاب الكساد العالمى الكبير فى الثلاثينات بادوات جديدة فى التحليل وحلت محلها بعد ان كشفت عدم صحتها او عدم كفايتها ، وظهرت بعدها الاتجاهات المعاصرة فى الفكر الاقتصادى ،

(١) ذكر والت وينيان روستو فى نظريته من مراحل النمو فى فترة الانطلاق «take off» (التي ينسبونها اقتصاديونا ذابيا سريعا) ان هذه الفترة عادة ما تكون مقسمة بوجات تضخمية حيث ان التكوين الرأسمالى الضخم الذى يحدث خلال هذه الفترة عادة ما ينفذه تضخم سرى (راجع ما تقدم من ١٠) .

(٢) الاستلا وهيب مبيحة ، المرجع السابق من ١٢ و١٣ وانظر ايضا لنفس المؤلف علاقة السياسة الائتمانية بالتضخم من ١٦ .

وتناولت التحليل النقدي بأفكار مستحدثة . ثم ظهرت في الكتابات
الحديثة افكار الكاتبين جيرلى وشو .

ومن هنا فانا نقسم الدراسة في هذا الفصل الى اربعة مباحث .

الاول بدرس التضخم والنظرية النقدية الكلاسيكية .

الثاني يبحث التضخم والنظرية النقدية الحديثة .

الثالث تناول الاتجاهات المعاصرة في تفسير التضخم .

الرابع يعرض لتحليل جيرلى وشو وعلامته .التضخم .

المبحث الاول

التضخم والنظرية النقدية الكلاسيكية

عنيت النظرية الكلاسيكية او التقليدية بصفة عامة بدراسة الاتجاهات العامة لاحوال النشاط الاقتصادي وما يعاينها من مشاكل في الاجل الطويل وتركزت اهتمامها في دراسة واكتشاف اسباب نمو الاقتصاد القومي والعملية التي يتم بها هذا النمو في الاجل الطويل . وكان الكلاسيك لا يؤمنون بإمكان تمويل التنمية من غير الفائض الاقتصادي الذي يتكون لدى رجال الاعمال . وانصب تحليلهم لعملية النمو على دراسة تطور العلاقة بين الاجور والارباح والربح باعتبار ان تطور هذه الانصبة يؤثر في التنمية الاقتصادية تأثيرا كبيرا . ومن هنا كانت المشكلة الاساسية التي يدور حولها التحليل الاقتصادي الكلاسيكي هي مشكلة التوزيع . وعلى الاخص مشكلة الربح نظرا لصلتها بمشكلة السكان التي كانت من امهات المشاكل التي اهتم بها الكلاسيك ولا سيما مالتس .

في ظل هذه الظروف لم يكن التضخم من المشاكل الاساسية التي اهتم بها التحليل الكلاسيكي ، حيث انه من الثابت ان الاسعار خلال الفترة ما بين اواخر القرن الثامن عشر واول القرن التاسع عشر ، وهي فترة انطلاق معظم الاقتصاديات الرأسمالية لم تشكل ارتفاعات محسوسة يعتد بها . وبالتالي لم تعان معظم هذه الاقتصاديات من مشاكل التضخم وعدم الاستقرار الاقتصادي (١) .

وكانت النظرية الكمية للنقود هي النظرية المعتمدة من قبل الاقتصاديين الكلاسيك في المجال النقدي حيث كانت تنص لتفسير العوامل المحددة للمستوى العام للأسعار ، وهي ابسط النظريات في

(١) راجع دسري زكي ، المرجع السابق ص ١٠ .

تفسير التضخم ، وقد كان من المعتقد ان كمية النقود ذات علاقة وثيقة بالتضخم وان الزيادة في كمية النقود هي السبب فيه ، ذلك لان حالات التضخم الكبيرة التي حدثت عبر التاريخ كانت مصحوبة بزيادة في كمية النقود . فالتضخم ينتج وفقا لهذه النظرية عن الإفراط في عرض النقود الذي يولد إفراطا في الطلب مما يترتب عليه ارتفاع في الاسعار ، أي انه حالة من حالات عدم التوازن بين العرض والطلب النقديين ولذا فانه يسمى بالتضخم النقدي (١) .

فلذا لزيادة عرض النقود بالنسبة الى الطلب عليها انخفضت قيمتها وبعبارة أخرى لارتفاع مستوى الاسعار ، واذا زاد الطلب على النقود بالنسبة الى عرضها ارتفعت قيمتها ، وبعبارة أخرى انخفض مستوى الاسعار (٢) .

وتعرض النظرية التقليدية النقدية في صورتين (٣) ، الأولى : وهي صورة المدلات الى صاغها ايرفينج فيشر Irving Fisher وقد وجهت اهتمامها ناحية عرض النقود . والثانية : وهي صورة الارصادة النقدية التي قدمها ألفريد مارشال Alfred Marshal ثم بيجو Pigeon وتسمى ايضا بمدرسة كامبردج واهتمت بالطلب على النقود سواء عند اكسابها او عند انفاقها ، وستسازلهما هنا بشيء من التبسيط الشديد .

(١) انظر : د. أحمد مبدع محمود - النقود والبنوك - ١٩٦٦ ص ٥٧ وقارن ايضا وهيب صيحة ود. أحمد نظمي عبد الحليم ، نظرية النقود ، ص ١٥٦ و ٦٦ و ٦٧ ، وراجع ايضا p 424 II Spright, op. cit.

(٢) د. محمد ركني شافعي - مقدمة في النقود والبنوك - ١٩٦٠ ص ٢٢٤ .

(٣) وفكرة نظرية الكمية فكرة قديمة ، من الممكن تتبع بعض عناصرها في كتابات الرومان ، ثم تقدمت مبادئها على مراحل متعددة الى ان قدم ليشير بشأنها معادلته الجبرية الشهيرة راجع في تفاصيل ذلك د. محمد ركني شافعي ، المرجع السابق ص ٢٢٤ ود. محمد مرسى النقود والبنوك ١٩٥٨ ص ٢٤١ ود. محمد عبد العزيز صهيبة ود. مكي خليل قريضة النقود والبنوك ، التطور التاريخي ١٩٧٥ ص ١٥٠ و ١٥١ .

١ - صورة المبادلات النظرية الكلاسيكية (معادلة فيشر) : وهي
 اسبق النظريات الى تفسير بقلب قيمة النقود واشهرها ، وترجع
 التضخم الى تزايد كمية النقود اى الى الظروف والعوامل التى تربط
 اساسا بعرض النقود . وفى مفهومها ان قيمة النقود تخضع للقوى العامة
 التى تحدد قيمة اى سلعة فى السوق ، فتحدد قيمة النقود -
 شأنها فى ذلك شأن سائر السلع - عنده المستوى الذى يتكافأ عنده
 عرض النقود مع الطلب عليها وبذلك ترجع التقلبات التى تطرأ
 على قيمة النقود من وقت لآخر الى تغير الظروف المتصلة بالطلب او
 العرض او عليهما مستخدمة فى ذلك ما يسمى بمعادلة التبادل (١)
 The Equation of exchange .

وتقدم هذه الصورة النظرية الكلاسيكية معادلة (٢) يستنبط منها
 ان التغير فى قيمة النقود يتمشى تمثيا عكسيا وبغض النسبة مع
 التغير فى كميتهما اذا ظلت سرعة دورانها وكمية المبادلات ثابتة اثناء
 تغير كمية النقود . كما ان مستوى الاسعار يتناسب تناسباً طردياً مع
 كمية النقود . وان المستوى العام للأسعار متغير تابع ، كما ان ثبات
 سرعة دوران النقود يعنى ان النقود لا تطلب لذاتها بل ان الطلب عليها
 طلب مشتق فقط .

(١) وتقوم النظرية اساساً على ان النقود تطلب فقط للقيام بوظيفة التبادل ،
 ولتوضيح العلاقة بين كمية النقود وبين المستوى العام للأسعار استخدمت معادلة
 التبادل المشار اليها فى المتن ، وهى ليست الا بدئية من بدئيات الحساب او أداة من
 أدوات البحث الاقتصادى تصوغ لنا حقيقة بدئية ارجع : د. محمد ابراهيم عزلان -
 النقود والبنوك والدورات الاقتصادية ١٩٦١ ص ٢١٢ ود. محمد عبد العزيز عجمية ود.
 سبى نادرس قريشة ، المرجع السابق ص ٢٥٢ - ٢٥٦ ود. مسعود مرسى - المرجع
 السابق ص ٢٤٠ - ٢٥١ .

(٢) تجرى معادلة فيشر على النحو التالى

$$M \times V = P \times Q \text{ او } \frac{M}{P \times Q} = \frac{1}{V}$$

حيث تمثل م مستوى الاسعار و ن كمية النقود (القانونية والعرفية) و س سرعة
 دوران النقود (القانونية والعرفية) و ك كمية المبادلات ارجع د.
 محمد ابراهيم عزلان المرجع السابق ص ٢١٢ و ٢١٣ ود. محمد عبد العزيز عجمية
 المرجع السابق ص ٢٥٥ - ٢٥٨ ود. مسعود مرسى المرجع السابق ص ٢٤٢ ود. مصطفى
 رشدى - التحليل النقدي ونظرية الدخل القومى ١٩٧١ ص ٢٨ وما بعدها .

ويجب ان يذكر في هذا المجال ان معادلة التبادل ليست هي طريقة
التقويم التي ينبغي ان تقوم لتالسبب والنتيجة وتقويم بتفسير
حركة الاسطر وتظهر العلاقة بين الاسطر والتقود وانما هي مجرد
نقطة البداية في ايضاح النظرية ، فالمعادلة في حد ذاتها ليست الا
مسألة حتمية بسيطة ولا مجال للشك فيها ، على ان كونها حقيقة
لا مجال للشك فيها لا يعني ان نظرية الكمية تتصف ايضا بالضرورة
بهذه الصفة (١) .

ب - صورة الارصدة النقدية للنظرية التقليدية (معادلة كامبردج):
وتنظر هذه الصورة الى الطلب على النقود باعتباره طلبا على «رصيد
نقدي» ، فتبدأ من افتراض ان كل فرد يرغب في الاحتفاظ بنسبة
معينة في المتوسط من دخله السنوي الحقيقي في شكل نقدي - هذا هو
رصيده النقدي - ومن الواضح ان جميع النقود التي توجد في الدولة
توجد في ايدي افراد او مشروعات او غير ذلك ، فمجموع الارصدة
النقدية المختلفة هو الرصيد النقدي للدولة عامة ، فالنظرية تقرر انه
«في كل حالة من حالات المجتمع هناك نسبة معينة من الدخل
الحقيقي لافراد يرغبون في الاحتفاظ بها في شكل نقود (سائلة)» ،
وهذه النسبة يمكن ان يعبر عنها كنسبة من الدخل القومي الحقيقي،
فالنظرية تفترض ان الاسعار تتغير بحسب تغيرات العلاقة بين عرض
النقود والطلب الحقيقي عليها (٢) .

(١) وارجع د. محمد زكي شافعي ، مقدمة في النقود والبنوك ١٩٦٦ ص ٢٢١ .

(٢) اي ان $m = \frac{n}{d \times l}$ طالما بان m طلب دورا ساليا حيث تمثل m مستوى
الاسعار ، n عرض النقود ، d نسبة معينة من الدخل الحقيقي لافراد الذين
يرغبون بالاحتفاظ به في شكل نقود ود الدخل القومي الحقيقي) اد. محمد ابراهيم
عسولان ، المرجع السابق ص ٢٩٩ و٢٠٠ وارجع ايضا د. مصطفى رشدي ، المرجع
السابق ص ٢٢ وما بعدها . وارجع فقد كينز لمعادلة كامبردج في نظرية النقود
والاثنان للاستلا ومعب صبيحة ود. احمد نظمي عبد الحبيد - ١٩٥٦ ص ٥٠ و (٥١) .

والتضخم في مفهوم هذه الصورة ينسب الى التضخم في تلك النسبة من الدخل الذي يحتفظ بها في شكل نقود سائلة او كاحتياطي نقدي (١) .

يتضح من عرض المادلتين السابقتين انهما بحثان نفس الظاهرة اى مستوى الاسعار وعلاقته بكمية النقود مع اختلاف طريقة البحث . فبينما تهتم المعادلة الاولى (معادلة فيشر) بفكرة الانفاق وبسرعة تداوله تتناول المعادلة الثانية (معادلة كمبردج) المال المحتفظ به سائلا او عدم الانفاق ، وبالتالي فان الطريقة الاولى تهتم بالعوامل التى تحدد عرض النقود وتأثيرها على كميتها ، وتفضل الثانية تركيز الجهد على العوامل التى يتوقف عليها طلب الاشخاص للنقود . ولكن هذا الاختلاف في منهج البحث لا يمنع امكان حدوث التقابل بين المادلتين او بصفة عامة التقابل بين العرض والطلب على النقود وارباط ذلك بقيمتها او بمعنى آخر بمستوى الاسعار ، هذا التقابل يؤسر على ان الزيادة في الطلب على كمية النقود السائلة اى زيادة النسبة المحتفظ بها في شكل نقود سائلة من شأنه ان يرفع من قيمة النقود اى يخفض من الاسعار والعكس بالعكس (٢) .

ومهما يكن من امر : فان النظرية الكمية تبلور حقيقة هامة تتمثل في ان الزيادة في كمية النقود . ونقص هنا كمية النقود المخصصة للانفاق والحصول على السلع والخدمات ، وايا كان سبب هذه الزيادة ، ناتجة عن ظروف عرض النقود او ظروف الطلب عليها ، تؤدي بالضرورة الى ارتفاع في مستوى الاسعار . وذات الامر ينطبق على نقصان كمية النقود ، فيؤدي بالضرورة الى انخفاض في مستوى الاسعار . وعلى ذلك فان التضخم من وجهة نظير هذه النظرية هو

(١) انظر : د. فؤاد مرسى - المرجع السابق ص ٤٠٠ .

(٢) د. مصطفى رشدي ، المرجع السابق ص ٢٧ و ٢٨ .

الزيادة المحسوسة في مخزون النقود (١) ويكون معدل التضخم أو معدل ارتفاع الأسعار دائما متكافئا مع معدل التضخم في كمية النقود (٢) .

وبناء على البحوث التي جاءت بها النظرية الكمية يمكننا استنتاج
الأمور الآتية :

١ - أن هناك النظرية هو البحث عن العوامل التي تحدد المستوى العام للأسعار وتفترض أن الإنتاج القومي ثابت أي أنها تفترض ضمنا حالة تشغيل كامل لمعامل الإنتاج ، كما أنها افترضت أن النقود تطلب فقط لأغراض التبادل أي ليس عليها طلب مباشر كما افترضت فرضا ينبع من الفرض السابق ومؤداه أن الدخل القومي يتفق بأكمله ، وعلى هذا فإن التضخم في كمية النقود يتولد عنه تضخم مباشر وبنفس النسبة وفي نفس الاتجاه مع المستوى العام للأسعار (٣) .

٢ - تشير النظرية - كموهبة للسياسة النقدية - بتخفيض كمية النقود لمكافحة التضخم النقدي أي اتباع سياسة «النقود الغالية» وتشير بزيادة كمية النقود أي اتباع سياسة «النقود الرخيصة» لمقاومة الانكماش (٤) .

(١) وعلى ذلك فإن السلطات النقدية تستطيع أن تتحكم في مستوى الأسعار بتغييرها لكمية النقود ، أي إن السلطات النقدية تستطيع أن تتحكم في مستوى الأسعار من طريق التحكم في كمية النقود بالزيادة أو النقص (راجع د. مواد حاشم - اقتصاديات النقود والتوازن النقدي ١٩٥٦ . ص ١٥٨ و١٥٩) .

(٢) نفس المرجع السابق ص ٤٠ و ٦٢ .

(٣) كما أن سعر الفائدة يتحدد يتبادل الإدخار مع الاستثمار .

(٤) انظر د. محمد عبد العزيز مجيبة ود. مبحر نادوس قريصة ، المرجع السابق

ص ٢١٢ و ٢١٥ .

وتجدر الإشارة الى أن أهم ما يميز النظرية التقليدية انها في
الاسل ، نظرية عينية ، تبحث في تحقيق التوازن في اقتصاد عيني لا
تقود فيه ، وبعد ذلك تدخل النقود في النموذج بدون أحداث أى تأثير
في العلاقات العينية التى تحدثت من قبل ، فالنقود ، عند التقليديين ،
محايدة Neutral ليس لها أى دور سوى ترجمة العلاقات العينية الى
علاقات نقدية عن طريق تغيرات المستوى العام للأسعار .

ومن هنا فإن أهم ما يميز التحليل التقليدى ، هو ازدواج
التحليل . تحليل عيسى وتحليل نقدي . ولكن التحليل العيني قد
فاق التحليل النقدي ، ويظهر ذلك بوضوح من مرض التقليديين
النظري . فجوهر النظرية الاقتصادية عندهم هو نظرية القيمة
Theory of Value وهذه النظرية لانبث في الائمان المطلقة وإنما يمكن
بحثها في العوامل التى تحكم الائمان النسبية . وهذه الائمان النسبية
بدورها هى المسئولة عن كيفية تخصيص وتوزيع الموارد بما يحقق
أكبر مصلحة لكل من المنتج والمستهلك .

أما الانتقال من الائمان المطلقة او النقدية كما تظهر في
السوق فلا يستدعى سوى ادخال النقود في الصورة دون أن يكون لها
أى اثر على التوازن الذى تم بالفعل لاسباب عينية ، ويقتصر دورها
على اعطاء الائمان النسبية قيمة نقدية مطلقة . وبعبارة أخرى
يقتصر دور النقود على تحديد المستوى العام للائمان في ظل ائمان
نسبية حددتها من قبيل العوامل العينية .

وقد يقول البعض ان صياغة النظرية الكمية التى تعتمد على
الطلب على النقود (معادلة كمبردج دون معادلة التبادل) والتى تجعل
ارتفاع المستوى العام للأسعار يرتبط بزيادة الطلب على النقود ،
ذات علاقة وثيقة بين الطلب على النقود وبين المستوى العام للأسعار
أى بالمستوى المطلق للائمان وليس فقط بالعلاقة النسبية بينها ،
وبمعنى آخر ، هل تأخذ النظرية الكمية على هذا النحو بالائمان
المطلقة ؟

ان منطق النظرية التقليدية نفسه ، كما لاحظته باتنكن ، يتناقض مع الفكرة السابقة (١) ، ذلك ان قانون ساي يقرر ان السلع تتبادل مع بعضها البعض بحيث يخلق عرض السلع الطلب المقابل والمساوى له وان طلب وعرض كل سلعة يتوقف على ثمنها النسبي بصرف النظر عن الائتمان المطلقة ، فالتقود ليست الا سائلا يحجب العلاقات الحقيقية التي تتوقف على الائتمان النسبية .

وعلى هذا النحو ، يتضح مما تقدم انه على حين ان النظرية الكمية تفترض ان هناك طلبا (على التقود) يتوقف على الائتمان المطلقة ، فان قانون ساي يفترض ان الطلب يتوقف فقط على الائتمان النسبية ، ومن ثم فان نظرية كمية التقود لا يمكن ان تندمج في نظرية التوازن التقليدية (٢) ، ومع ذلك ، فقد اوضح ليونيتيف تفيدا للاحظة باتنكن المشار اليها ، ان النظام الكامل للتوازن الشامل ليس من الضروري ان يكون متناقضا (٣) .

تقدير النظرية الكمية :

تعرضت النظرية الكمية الى انتقادات عديدة في الصميم ، فملاوة على الانتقادات الموجهة للافتراضات الاساسية التي تقوم عليها (٤) عجزت عن تقديم تحليل نقدي صحيح لاعتبارات كثيرة منها :

١ - ان النظرية ترى ان العامل المسيطر على مستوى الاسعار هو كمية التقود ، فاذا كان هناك فائض في عرض التقود ، فان ذلك يعنى

(١) ولبيان هذا التناقض يستخدم ما يسمى بقانون فالراس اراجع في تفصيل ذلك د. حازم البلاوى المرجع السابق ص ٢٨٤ وما بعدها .

(٢) وقد حاول بعض الكتاب اثبات انه لا يوجد تناقض بين قانون ساي والنظرية الكمية باعتبار ان قانون ساي يعتبر شرطا ضروريا للتوازن ولكنه شرط غير كاف ، فلا يمكن ان تتحدد الائتمان النسبية ولكن يجب ان تسود الائتمان المطلقة والتي تتفق مع هذه الائتمان النسبية .

(٣) اراجع في مناقشة ذلك د. حازم البلاوى المرجع السابق ص ٢٨٥ و ٢٨٦ .

(٤) اراجع هذه الانتقادات في قراءات في التقود والبنوك والدورات الاقتصادية لاساتنا الدكتور محمد ابراهيم غزلان ص ٢١٤ الى ص ٢١٦ .

ان هناك فائضا في الطلب على السلع الامر الذي ترتب عليه ارتفاع الاسعار ، والخطا الذي يؤخذ على النظرية في هذا المجال هو انه من الممكن ان يصاحب الفائض في عرض النقود فائض في الطلب على الاصول المالية دون ان يتمخض من ذلك ارتفاع في الاسعار (١) .

٢ - انها تكتفى بتعداد الاسباب التي يمكن ان تدفع لزيادة كمية النقود بغير ان تبحث وراء هذه الاسباب الظاهرية من السبب الحقيقي للتضخم ، فقد يكون هذا التعداد مظاهر للتضخم او امراضا له ولا يتم عن السبب الحقيقي ، فالدولة حين تعتمد مثلا الى التوسع في اصدار النقود انما تفعل ذلك لانها في الواقع تعاني من اختلال في قواها الانتاجية (٢) .

٣ - انها تعرف النقود تعريفا جامدا . فنحن لا يعنينا حجم النقود ولا حجم الدخول النقدية بقدر ما يعنينا طريقة تدفق هذه الاموال على الاسواق ، ليست النقود الاضافية ولا الدخول الزائدة هي التي تدفع الاسعار الى اعلى ، وانما هو ما يصنعه جمهور المتعاملين بهذه النقود او الدخول الاضافية . فالتضخم هو سمي كثير من النقود وراء قليل من السلع في الاسواق ، ولذلك لا بد ان توجد صلة بين حجم النقود ومستوى الاسعار (٣) .

٤ - تذهب النظرية الكمية الى ان كمية النقود هي التي تحدد المستوى العام للأسعار وبالتالي فان التغير في الكمية يؤدي الى تغير مماثل في مستوى الاسعار ، ولكننا نكر وجود مثل هذه العلاقة السببية ونرى ان علاقة السببية الحقيقية هي العلاقة العكسية ، فالمستوى العام للأسعار هو الذي يحدد كمية النقود التي تتحدد بدورها تلقائيا تبعا لمقدار «الحاجة الى النقد» . وتتحدد بحاصل

(١) راجع رمزي ذكرى - المرجع السابق ص ١٦ (ولد اظهرت تجربة الحرب العالمية الاخيرة ان حركات عرض النقود والاسعار لا تكون متوازنة - راجع : *Emile James* (op. cit. p. 13

(٢) و (٣) د. لسواد مرسى ، المرجع السابق ص ٤٠١ و ٤٠٢ .

خرب مستوى الأسعار في متوسط النشاط الاقتصادي . وعلى ذلك
فإن ارتفاع الأسعار لا يكون بسبب زيادة وسائل الدفع كما تقول
النظرية الكمية وإنما يكون لأسباب اختلال في التوازن العام ، أي أنها
ليست سببا لارتفاع الأسعار بل هي نتيجة له .

وعلى الرغم من الانتقادات الحاسمة التي وجهها علماء
الاقتصاد ، ولا سيما نوجارو وافتاليون إلى النظرية الكمية فإنها لا
تزال مسيطرة على أذهان البعض ، وإذا كانت الصياغة الحديثة (١) لهذه
النظرية قد تركت جانباً الارتباط الألي بين كمية النقود ومستوى
الأسعار إلا أنها لا تزال تجعل من الزيادة في وسائل الدفع السبب -
لا النتيجة - في ارتفاع الأسعار (٢) .

ولكن ليس معنى هذه الانتقادات أن تلك النظرية قد جاءت بفهم
فائدة على الفكر الاقتصادي ، فقد ساعدت في فهم وظيفة النقود وهي
تطلع بصفة عامة في تفسير التقلبات النقدية في الزمن الطويل (٣) وفي بيان
التقلبات الطارئة قصيرة الأجل التي تقع نتيجة لتوسع أو انكماش
كبيرين في كمية النقود . فالنظرية تعتبر خطوة قيمة في تطور نظرية
قيمة النقود وقد أفلحت في تركيز الانتباه حول بعض الكميات الكلية

(١) ظهرت في الفكر الاقتصادي محاولات أكاديمية تدافع عن نظرية الكمية وتعيد
صياغتها ، ومن ثم إلى زيادة الاهتمام بدراسة التفسير في كمية النقود . من هذه
الدراسات صياغة C. Warburton لنظرية الكمية في الفترة القصيرة حيث بين
أن تغيرات كمية النقود هي التي قادت التغيرات في سرعة دورانها ، ويؤكد هذا
العالم في تحليله أن تقلبات مستوى الائتمان ترجع مباشرة إلى التغير في كمية النقود
وبطريق غير مباشر بسبب أحداث تنفي في سرعة دورانها ، أما دراسة فردمان ، فتتكن
في إعادة صياغة هذه النظرية في صورة نظرية عامة للطلب على النقود وذلك
بالإضافة إلى الاقتصادي فيكسل الذي يدافع عن النظرية الكمية من حيث فرضها
ليات كمية السلع والخدمات ومن حيث افتراضها التأثير المباشر لقيمة النقود على
الأسعار . وجدير بالذكر أن أصحاب هذه الدراسات يمثلون أقلية بين الباحثين في
المسائل النقدية (راجع د. مكي نادوس قريبة - العوامل المحددة للتغير في كمية
النقود - معهد الدراسات المصرفية - أبريل سنة ١٩٦٤) .

(٢) انظر د. سمير أمين - القسوى الشخصية والقوى الانكماشية في اقتصاد
الاقليم المصري - مصر المعاصرة العدد ٢٩٤ أكتوبر سنة ١٩٥٨ ص ٦ - ٨ .

(٣) حيث لا يلتزم ليات سرعة دوران النقود وليات حجم المعاملات .

الهامة التي تفسر النشاط الاقتصادي مثل كمية المبادلات وكمية النقود ، كما انها مهتمة بدراسة الجوانب الاخرى من الاقتصاد التي تحكم في ملك النقود وسرعة تداولها (١) .

بل إن Best-Hansen يذهب الى ابعد من هذا ويقرر انه «في حالات معينة وفي البلاد وفي الاوقات التي تكون فيها اسواق الائتمان واسواق العمل قيم متقدمة ربما كانت النظرية الكمية - كطريقة لتحليل التطور التفضي - نظرية ممتازة بشأن مستوى الاسعار» (٢) .



(١) د. غزاد مرسى - النقود والبنوك - ١٩٥٨ من ٢٥٠ و ٢٥١ .

(٢) راجع بنت حاتين ، التفضي في البلاد المعاصرة ، ترجمة الدكتور صلاح

الدين الصيرفي من ٦ و ٧ .

المبحث الثاني

التصغيم والنظرية النقدية الحديثة

رأينا في المبحث السابق كيف ان التحفظات المختلفة التى يجب ان ترمى دائما فى تطبيق معادلات النظرية الكمية تخرج بها عن ان تكون قواعد عامة كفيلة بارجاع النتائج الى اسبابها فى جميع الظروف والاحوال وتجعلها غير صالحة الا فى بعض الحالات التى يطلق عليها الاقتصاديون «حالات السكون» Static states الامر الذى يقلل من اهميتها ويفقدها كثيرا من نفعها فجميع المظاهر التى يتميز بها نظام الحياة الاقتصادية فى عصرنا هذا ، وفى كل المصور ، تتطلب المجتمع الانسانى فى حالات الحركة Dynamic states وبذلك نصل الى فهم الكثير من الحقائق الاقتصادية والاجتماعية ، وهذا ما حاوله كينز (١) .

فقد اتجه كينز الى بحث العوامل التى تحكم مستوى الدخل القومى النقدى باعتبار ان تفسير التقلبات فيه يتضمن تفسيراً للتقلبات فى المستوى العام للأسعار، أى فى حجم توظف عوامل الإنتاج. ولذلك سميت النظرية الحديثة بالنظرية العامة على حد تعبير كينز (٢) .

وقد قام كينز - فى نظريته العامة - بتحليل العوامل التى تحدد مستوى الدخل أو الناتج القومى ، ويسمى تحليل تلك العوامل فى مجموعها الآن بنظرية الدخل القومى (٣) ، بينما أعطى

(١) انظر - الاستاذ وهيب مسيحة ود - احمد نظمي عبد الحميد - نظرية النقود والائتمان ١٩٥٦ من ٧٠ و ٧١ .

(٢) راجع د. فؤاد هاشم - اقتصاديات النقود والتوازن النقدى - ١٩٥٩ من ٧٦ وما بعدها ، د. فؤاد شريف - المشكلة النقدية من ٦١ .

(٣) د. محمد ابراهيم غزلان - قراءات فى النقود والبنوك والدورات الاقتصادية ١٩٦١ من ٢٠٩ .

كمية النقود دورا ثانويا (١) كمؤثر في النشاط الاقتصادي وذلك بطريق غير مباشر عن طريق تأثيرها على سعر الفائدة ثم على حجم الاستثمار ثم على الدخل القومي (٢) .

وبالرجوع الى النظرية العامة نجد انها قدمت أدوات جديدة في التحليل النقدي نوجز أهمها فيما يلي (٣) :

١ - ان النظرية العامة لم تفترض حالة عمالة بل افترضت ان الموقف المادي للنشاط الاقتصادي هو حالة التوازن تحت مستوى العمالة الكاملة واما العمالة الكاملة فهي حالة استثنائية وليست عامة، كما اعطت هذه النظرية اهتماما كبيرا للطلب المباشر على النقود أي التفضيل النقدي ودرست علاقته بمستوى الإنفاق القومي . وأصبح الامر ليس البحث في العلاقة بين كمية النقود والمستوى العام للأسعار بل البحث في العلاقة بين مستوى الإنفاق القومي والدخل القومي . فقد تزيد كمية النقود ولكن قد يصاحب هذه الزيادة انخفاض في سرعة دوران النقود نتيجة لزيادة التفضيل النقدي ، ويؤدي هذا الى انخفاض الانتاج الحقيقي وانخفاض المستوى العام للأسعار ولكن اذا تحققت العمالة الكاملة أي اذا ظل الانتاج الحقيقي ثابتا فان الزيادة في الإنفاق القومي تنعكس بالكامل في رفع المستوى العام للأسعار .

٢ - يتحدد الدخل القومي بتعادل الادخار مع الاستثمار ويتحدد سعر الفائدة بالطلب على السيولة وعرض النقود .

(١) قد يرى البعض ان نظرية كينز العامة ليست نظرية في قيمة النقود ، لير ان كينز استطاع ان يحتفظ باهتمام الثنطين بنظرية النقود وحول هذا الاهتمام من مسألة تحديد مستوى الاسعار الى مسألة تحديد سعر الفائدة ، وطبيعة النقود وطبيعة الفائدة هما على وجه التقريب نفس المسألة براجع د. فؤاد مرسى - النقود والبنوك - ١٩٥٨ ص ١٢٧٥ .

(٢) د. مكي تادرس قريعة - العوامل المحددة للتغير في كمية النقود - معهد الدراسات العربية - ابريل سنة ١٩٦٤ .

(٣) د. محمد عبد العزيز عجينة ، د. مكي تادرس قريعة - النقود والبنوك والتجارة الخارجية - ١٩٧٠ ص ٢١٤ و ٢١٥ .

٣ - تشير النظرية - كوجه للسياسة النقدية - بزيادة الإنفاق القومى في حالة الانكماش بخلق عجز في الميزانية ، أى أن الإنفاق الحكومى يجب أن يكون أكبر من الإيرادات الحكومية الجارية ويغضى العجز بالإقتراض من البنوك ، ويتبع العكس في حالة التضخم النقدي أى يخلق فائض في الميزانية، وعلى ذلك فإن التحليل النقدي الحديث قد أعطى المحل الرئيسى للسياسة المالية وخاصة في أوقات الكساد كما أنه من ناحية أخرى ربط السياسة النقدية بالسياسة المالية في إطار واحد .

وعلى هذا النحو ، ففي فترات الكساد حيث يقل الطلب عن المستوى الذى يحقق التشغيل الكامل لموامل الإنتاج ، يتعين تكيف نفقات الدولة وإيراداتها بما يكفل زيادة الطلب عن طريق زيادة تيار الإنفاق العام وخلق قوة شرائية مع الالتجاء الى المعجز المنظم في الميزانية واستخدام الضرائب استخداما يشجع الطلب الخاص على الاستهلاك والاستثمار حتى يزيد التشغيل والإنتاج وتخف حدة الركود أو يقضى عليها . أما في فترات التضخم . حيث يزيد الطلب زيادة تفوق قدرة الاقتصاد على إنتاج السلع والخدمات عند مستوى التشغيل الكامل . فلا بد أن تتجه السياسة المالية الى تقييد الطلب عن طريق خفض الإنفاق العام وزيادة الضرائب مع تكوين فائض بالميزانية لامتناس جانب من القوة الشرائية وحجزه عن التداول حتى يمكن وقف الضغط التضخمى وإعادة التوازن والاستقرار الى النظام الاقتصادى (١) .

وبناء على منطق كينز في التحليل ولبيان أثر التفاعل بين قوى الطلب الكلى وبين العرض الكلى على المستوى العام للأسعار فإنه يفرق بين حالتين في اقتصاد يكون عرض عوامل الإنتاج فيه مرناً .

(١) د. محمد لبيب شقير - المالية العامة - ١٩٥٧ ص ٤١٤ ، د. عبد الحميد القاضى - المرجع السابق ص ٢٢٠ و Thomas Wilson, Inflation, op. cit., pp. 32 - 34 .

وهي الحالة التي يصل فيها الاقتصاد الى توظيف كل عوامل الإنتاج، فإذا زاد حجم الطلب الكلى عن حجم العرض الكلى وأصبحت لا توجد في الاقتصاد موارد عاطلة أى تصبح مرونة عرض عناصر الإنتاج صفراً - فإن هذه الزيادة لن تؤدي الى تحقيق زيادة في السلع والخدمات - لكون الإنتاج يعمل بطاقته القصوى - وإنما ستمثل على زيادة الأسعار وذلك لزيادة نفقة الإنتاج - ومعنى ذلك أن الزيادة في حجم الطلب الكلى في هذه الحالة ستؤدي الى التضخم المطلق أو الحقيقي نظراً لزيادة القيمة النقدية للدخل القومى بدون أية زيادة في الكميات المنتجة فهي زيادة نقدية لا حقيقية (١) .

الحالة الثانية - عدم بلوغ مستوى التشغيل الكامل :

وهي الحالة التي لا يصل فيها الاقتصاد الى توظيف كل عوامل الإنتاج ، فإذا زاد حجم الطلب الكلى عن العرض الكلى فإن هذه الزيادة ستمثل على زيادة حجم العرض الكلى من السلع والخدمات وبذلك يزيد الدخل الحقيقي مع الدخل النقدى سواء بسواء ، فمادام رجال الأعمال يملكون طاقة إنتاجية فائضة يستغلونها في مواجهة الطلب الكلى المطرد تزايداً ، وبذلك السوق من القوى العاملة ما لا يزال بعضها عاطلاً يسعى للحصول على عمل جديد . وتتوافر السوق كميات مخزونة من المواد الأولية ، فإن أسعار جميع عناصر الإنتاج لن تتجه فوراً نحو الارتفاع ، وبذلك لا يتوقع أن يترتب على الزيادة في حجم الطلب الكلى زيادة يعتد بها في الأسعار مادام الإنتاج يتزايد بنفس نسبة زيادة كمية النقود (٢) .

(١) انظر د. محمد زكى شافعى المرجع السابق ص ٤١٦ ود. فؤاد مرسى المرجع السابق ص ٢٨٢ وراجع Alvin H. Hansen, Monetary theory and fiscal policy, London 49, p. 131.

(٢) راجع د. فؤاد مرسى المرجع السابق ص ٢٨٢ والاستاذ وهيب مهيبة ، مشكلة الفلاّح المرجع السابق ص ٢ - ٤ ود. فؤاد هاشم ، المرجع السابق ص ٩٢ ، د. يحيى موسى الاقتصاد الكينزى ١٩٦٦ ص ١٢٢ و ١٢٣ .

ومع ذلك فما ان تسير حجة التوظيف الى الامام ويقترب من استغلال الطاقات المعطلة ، فانه من المتوقع ان تبدأ الاسعار في الارتفاع حتى ولو لم يكن الاقتصاد قد وصل بعد الى منطقة التشغيل الكامل ، وهذا النوع من التضخم الذى يبدأ في الظهور يطلق عليه كينز **التضخم الجزئى Partial or semi inflation** ويقع غالبا في اوقات الانتعاش ، وهو ليس تضخما حقيقيا وينشأ نتيجة عدة عوامل هي :

١ - عدم تشابه موارد الانتاج اى وجود عجز في بعض عناصر الانتاج التى لا يمكن استبدالها مما يترتب عليه ارتفاع اسعارها .

٢ - ارتفاع الاجور بصفة عامة نتيجة للزيادة في الطلب على العمل والنقص في البطالة وهو ارتفاع عام وان كان غير مطرد .

٣ - تفاوت مرونة انتاج السلع في الزمن القصير ، فالسلع الصناعية مرنة الانتاج اى يمكن زيادة كميتها بحسب الزيادة في الطلب وبعكسها السلع الزراعية التى تميل اسعارها تبعاً لذلك الى الارتفاع الكبير المبكر (١) .

٤ - ظهور مفعول قانون الفلة المتناقصة في المدى القصير . اى زيادة الناتج القومى بنسبة اقل من نسبة الزيادة في عدد العمال . فاذا افترضنا ان معدل الاجر الفردي لا يتغير فستأتى الزيادة في الناتج القومى مصحوبة بارتفاع تكاليف الانتاج .

٥ - تتولد الميل التضخمية كذلك عن الاحتكار نتيجة لما تحاول طوائف المنتجين واتحادات الصناعات ومنظمات الكارتل والمشروعات الاحتكارية من زيادة ايراداتها عن طريق رفع الاسعار قبل ان يصل الاقتصاد الى التشغيل الكامل (٢) .

(١) د. غزاد مرسى - المرجع السابق ص ٢٨٢ و ٢٨٣ وفي نفس المعنى د. محمد

يحيى موسى المرجع السابق ص ١٢٥ .

(٢) د. محمد زكى شافعى - المرجع السابق - ص ٤١٢ - ٤١٥ .

وعلى هذا النحو يعتبر التضخم من وجهة نظر اتصال النظرية النقدية الحديثة هو زيادة حجم الطلب الكلى عن حجم العرض الحقيقى زيادة محسوسة ومستمرة مما يؤدي الى حدوث سلسلة من الارتفاعات المفاجئة والمستمرة في المستوى العام للأسعار ، وبعبارة أخرى تتطور ماهية التضخم في وجود فائض في الطلب على السلع يفوق القدرة الحالية للإنتاجية . ولا يخفى ان فائض الطلب الذى معنى به هنا لا يتمثل فقط في فائض الطلب في اسواق السلع وانما ايضا في فائض الطلب في اسواق عوامل الانتاج ، ومجموع فائض في هاتين السوقين هو ما يطلق عليه الفجوة التضخمية (١) .

ونظرا لاهمية موضوع الفجوات التضخمية فانا سنفردها للدراستها بالبحث الثالث من الفصل الرابع عند تناول موضوع قياس التضخم في الاقتصاد المصرى .

تفسير النظرية النقدية الحديثة :

يلاحظ على هذه النظرية ان تحليلها ينطبق بصفة اساسية على اقتصاديات رأسمالية حيث تتميز الاجهزة الانتاجية المعقدة بدرجة من المرونة تسمح بزيادة التشغيل ، ومن الواضح انها اوسع من ان تكون نظرية عن قيمة النقود واتماهى في الواقع نظرية لتجديد مستوى الدخل القومى ومحاولة لتحكم في حالة العمل من طريق تحليل العوامل التى تسيطر على الدخل القومى ، واهم ما في هذه المحاولة انها تربط بين جوانب الحياة الاقتصادية من الاستهلاك الى الاستثمار ومن العمل الى رأس المال ، ويلاحظ ان هذه النظرية بصفة خاصة تركز مستوى الاسعار بعوامل ترجع الى الدخل وبخاصة الدخل القومى (٢) ، واتما تنقص من اهمية التأثير المباشر لحجم النقود

(١) دوى دوى - مذكرة معهد التخطيط القومى رقم ٦٦١ من ٢٢ و ٢٣ .

(٢) راجع في تفصيل ذلك ، د. فؤاد مرسى ، النقود والبنوك ، الطبعة الاولى ١٩٨٢ من ٢٨٢ وما بعدها

على مستوى الأسعار وتنسب إلى النفقات الإنتاج الحدية مثل هذا التأثير ، كما أن تأثير حجم النقود على الدخل القومي تأثير غير مباشر من طريق سعر الفائدة (١) .

وقد تعرضت النظرية إلى انتقادات هامة من جانب الفقه الاقتصادى منها ما ينعت به بنت هانسن من أن كينز قد اتبع طريقة خاطئة فى التحليل مؤداه أن افتراض أن الطلب على السلع يتضمن طلبا على العمل أيضا Demand for commodities is also demand for labour مخالفا بذلك المبدأ الذى جاء به J S Mill بأن الطلب على السلع لا يتضمن طلبا للعمل وهو المبدأ الذى يبنى عليه هانسن تحليله (٢) على النحو الذى سنراه حالا (٣) .

على أنه توجد حالة تلتقى فيها النظرية الحديثة مع النظرية التقليدية بالنسبة لتأثير كمية النقود على مستوى الأسعار وهى الحالة التى يصل فيها الاقتصاد إلى مرحلة التوظيف الكامل، فإن النظريتين تتفقان فى النتيجة بينما تختلفان فى السببات ، ويلاحظ فى هذا المجال أن كينز نفسه قد أقر هذا المنطق (٤) .

(١) نفس المرجع السابق ص ٢٨٢ - ٢٨٥ .

(2) Bent Hansen, The theory of inflation, Allen and Unwin, London, 1961, p. 250 . and A. J. Hagger, The theory of inflation, Tasmania 1963, p. 4 and J. C. R. Dow Inflation, edited by D. C. Hague, Mac., London 1962, pp. 37 - 43.

(٣) وانظر فى نقد النظرية الكينزية د. مصطفى رشدى - التحليل النقدي ١٩٧١

ص ٤٧ و ٤٨ .

(4) R. J. Ball, op. cit., p. 63.

وراجع د. مكي تادوس قريضة الصوافل المدة للتغير فى كمية النقود - معهد الدراسات المصرفية - أبريل ٦٤ ص ٢٠٢ والاستاذ مكي مكيه ود. أحمد قلمي عبد الحميد - المرجع السابق ص ١٢٨ ود. محمد يحيى موسى - المرجع السابق ص ١٢٨ .

ومما يكن من امر فاته منذ عام ١٩٣٦ فقد احتلت افكار كينزل مكانها وانتشرت انتشارا سريعا في الفكر الاقتصادي بالرغم من عدم وضوح فهمها احيانا وسوء تفسيرها احيانا اخرى الى ان توسعت البحوث والدراسات في اعقاب الحرب العالمية الثانية حول نظرية التخمّ وجاءت بأفكار مستحدثة في التحليل ، ومع ذلك فان افكار المدرسة الكينزية ما زالت تسيطر على اذهان فريق من الاقتصاديين ومن بينهم عدد وافر من خبراء الامم المتحدة (١) .

(١) انظر د. سمير أمين - المرجع السابق ص ٦ و ٨ .

المبحث الثالث

الاتجاهات المعاصرة في تفسير التضخم

توسعت البحوث والدراسات بعد الحرب العالمية الثانية حول التضخم وتمددت المحاولات التي ساقها الاقتصاديون لتفسير التقلبات التي تحدث في مستوى الاسعار ، نظرا لاهميتها في التأثير على معدل النمو الاقتصادي . وخلال هذه الفترة كان واضحا ، لدى الكثير من الاقتصاديين ان النظرية الكلاسيكية لكمية النقود لم تعد مقبولة لتفسير هذه التقلبات . وازاء التضارب حول تفسير النظرية الكينزية ، فقد كان الجوملانما لظهور اتجاهات جديدة في الفكر الاقتصادي تعنى بتحليل التضخم ، وان كان معظم هذه الاتجاهات تعتبر مزيجا من افكار النظرية الكمية والنظرية الكينزية . من هذه الاتجاهات دراسة Patinkin حول تأثير التغيرات في الارصعة النقدية الحقيقية Real Balance effects والابحاث التي قام بها انصار كينز لادخال التحليل الديناميكي على النظرية النقدية عن طريق استخدام معادلات الفروق Difference equations لتحديد العوامل التي تحدد سرعة تطور واثبات الفجوة التضخمية (١) .

ومن الدراسات المعاصرة ايضا ما يعرف (بالنظرية الجديدة لكمية النقود) او مدرسة شيكاغو وقد ارادت هذه المدرسة ان تحيي اهمية النقود في السياسة الاقتصادية وعلى راس هذه المدرسة فريدمان (٢) وهو يرى ان الطلب على النقود يتوقف - فضلا عن الاذواق ، والافضليات - على الاعتبارات الاتية :

(١) راجع د. نؤاد مرسى - النقود والبنوك - الطبعة الاولى - ١٩٥٨ - ص ٢٨٦ .

(٢) راجع في تفصيل ذلك د. حاتم البيلادي - النظرية النقدية ١٩٧١ - ص

١٨٨ - ٢٠٦ وانظر :

The Indian Journal of Economics, No. 182, p. 318.

١ - الدخل أو الثروة باعتباره المنفعة الأساسية في تفسير الطلب على النقود أما المنفعات الأخرى فلم تحظ إلا بأهمية ثانوية ، والدخل في هذا المفهوم هو الدخل الدائم (الدخل الجلي) باعتباره متغيرا مستقلا طبقا لكينز) بمعنى أنه يجب ادخال عنصر التوقعات في الدخل المستقبلي .

٢ - الأمان والعوائد من البدائل الأخرى للاحتفاظ بالثروة ، وعلى ذلك فإن الطلب على النقود يتطلب المقارنة بين الصور المختلفة للاحتفاظ بالثروة وهو عند فردمان النقود والسندات والأسهم والأصول العينية ورأس المال الإنساني .

وبلاحظ أن اثر الارصدة الحقيقية أو الثروة الحقيقية في الطلب على النقود ، على النحو الذي اظهره بيجو واكدته باتكن ، قد دخل عند فردمان بطريق غير مباشر في فكرته عن الدخل الدائم .

فقد كانت معادلة كمبردج تربط بين الطلب على النقود (١) وبين الدخل . وتعتبر أن الكمية المطلوبة من النقود مجرد نسبة من الدخل ،

(١) قدم كينز ثلاثة براهين للاحتفاظ بالنقود هي بائع المعاملات Transaction motive وبائع الاحتياط Precautionary m. وبائع المضاربة Speculative m. (راجع في تفصيل ذلك د. حازم البيلال - المرجع السابق ص ١٧٥ ود. مصطفى رشدي المرجع السابق ص ١٥٥ وما بعدها) ، والبائع الأخير في الواقع ، الذي أطلق عليه «تفضيل السيولة» هو الذي يعطي أهمية خاصة للنظرية النقدية والسياسة النقدية - فالطلب على النقود لبائعي المعاملات والاحتياط يتأثر بتغيرات الدخل النقدي فقط ، وفيما هذا ذلك يكاد يكون محكوما بقواعد هيكلية لا تتأثر على الأقل في المدة القصيرة ، أما الطلب لبائع المضاربة فإنه يتأثر بالسياسة النقدية وبخاصة سعر الفائدة ويرتبط هذا البائع أكثر الارتباط بنظرية الأصول ، وبصفة خاصة بالأصول الاستثمارية .

وعلى اثر ذلك فإن الطلب على النقود لبائع المضاربة وهو يتطلب المقارنة بين الاحتفاظ بالنقود سائلة وبين الاستثمار في الأصول الأخرى يرتبط في نهاية الامر بتغيرات سعر الفائدة أو بمعنى أدق بتغير حالة منافسة سعر الفائدة .

على أنه يمكننا في هذا المجال أن نقرر أن كينز قد أدخل مع الطلب على النقود لبائع المضاربة أو تفضيل السيولة نوعا للاختيار بين النقود والأصول المالية وأوضح أن الصلة بينهما تتم عن طريق تغيرات سعر الفائدة طويلة الأجل وقصيرة الأجل ، يمكن التقليد بين الذين اخفقوا في إقامة نظرية لهذا الطلب لأنهم اقتصروا على تقديم نموذج =

فدور النقود يقتصر على التأثير على المستوى العام للأسعار دون أن يكون لها أى اثر على العلاقات المبنية : فالتوازن فى الاقتصاد يتم بناء على علاقات مبنية تنسب الى الكميات المنتجة والكميات المستخدمة فى الانتاج والائمان النسبية ، وليس للنقود أى اثر على علاقات التوازن ، ذلك أن مستوى الاسعار لا شأن له بهذا التوازن ، غير أن يجوز قد ابرز أن دور النقود يتضمن فكرة ضمنية عن أهمية اثر قيمة الارصدة الحقيقية على سلوك الافراد فى الاحتفاظ بالنقود ، ثم اخذ بالتنبؤ هذه الفكرة لربط نظرية النقود بنظرية التوازن بصفة عامة (١) .

ويلاحظ أن صياغة هردمان تقترب من صياغة نظرية كمية النقود وأن كانت هناك عدة فروق بينهما ، على أن ما يهمنا بالدرجة الاولى فى هذا المجال هى النتائج المستخلصة من الدراسات التطبيقية لافكار مدرسة شيكاغو ، وهى ما زالت محل جدل كبير من الكتاب المحدثين وخاصة فيما يتعلق بالتعريفات التى اخذت بها فى تحديد المقصود بكمية النقود .

على أن اهم الاتجاهات المعاصرة واخصبها فيما اضافته للتحليل النقدي : هى المدرسة السويدية الحديثة على يد لوندبرج وليندال

== للاختيار بين النقود والامول المبنية ، ثم اعتبروا أن حجم هذه الامول مطاة ومن هنا خرجت الامول كلية من نظريتهم فى الطلب على النقود .

وينبى أن نشير فى هذا المجال أن كثير قد اكد أن هناك حدا معينا لسعر الفائدة لا يسكن أن ينخفض دونه لاعتبارات تتعلق بنفقات البنوك وعندها يصبح الطلب على النقود مرنا مرونة نهائية بالنسبة لسعر الفائدة وينتج من ذلك اذا زادت كمية النقود فى هذه الحالة فانها لن تؤثر على سعر الفائدة اذ ستطلب كل الزيادة للاحتفاظ بها فى شكل امول سائلة: وهذا ما يطلق عليه تعبير معيدة السيولة Liquidity trap .



(١) ومن مقتضاها أن ارتفاع الاسعار يؤدى الى نقص القيمة الحقيقية لارصدة الافراد التى يحتفظون بها ولذلك يرغبون فى اعادة التوازن بزيادة قيمة الارصدة المتوفرة لديهم ويحدث العكس فى حالة انخفاض الاسعار والملاحظة الهامة فى هذا المجال هو أن الطلب على النقود يتوقف ايضا على القيمة الحقيقية لارصدة ومن ثم يرتبط بالمستوى العام للأسعار .

واهلين وبنث هانسن ، وتنفيذ دراسة المدرسة السويدية الحديثة - وكذلك المدرسة الاسترالية - بأنها تجعل للتوقعات *expectations* أهمية كبرى في التحليل النقدي للتضخم - فهي ترى ان العلاقة بين الطلب الكلى والعرض الكلى لا تتوقف على مستوى الدخل فقط ، كما تذهب النظرية الكينزية . بل هي تتوقف كذلك على خطط الانفاق القومى من جهة وخطط الانتاج القومى من جهة اخرى ، او بعبارة اخرى تتوقف على العلاقة بين خطط الاستثمار وخطط الادخار (١) .

وترى النظرية انه ليس هناك ما يدعو الى الافتراض بأن الاستثمار المخطط يساوى الادخار المحقق الا في حالة التوازن ، لان قرارات الاستثمار يتخذها فريق من الافراد تدفعهم حوافز ورغبات تختلف عن الحوافز والرغبات التى تدفع الافراد للقيام بالادخار ، اما الاستثمار المحقق *ex-post* فهو يساوى بحكم تعريفه الادخار المحقق ، ويؤدى عدم التساوى بين الادخار المخطط والاستثمار المخطط الى تقلب مستوى الاسعار . فاذا زاد الاستثمار المخطط عن الادخار المخطط فان ذلك يعنى ان الطلب اكبر من العرض ، وهو ما يؤدى الى ارتفاع الاسعار ، ويؤدى ارتفاعها الى عدم تحقق بعض خطط الشراء سواء في مجال اسواق السلع او في مجال اسواق عناصر الانتاج ، وبارتفاع الاسعار يحقق المنتجون ارباحا غير متوقعة نتيجة لان خطط الشراء (الطلب) تكون اكبر من خطط الانتاج (العرض) التى قرروا تنفيذها (٢) .

وعلى ذلك فان الاختلاف بين الادخار المخطط (او الاستثمار المخطط) والاستثمار المحقق (او الادخار المحقق) ينمكس اثره في

(١) Bronislaw Oyrzanowski, *Inflation*, edited by D. C. Hague, Macmillan, London 1962, P. 334.

(٢) راجع د. فؤاد مرسى - المرجع السابق ص ٢٨٧-٢٨٩ ود. حميدة زهران ، المرجع السابق ص ٢٨٩ و ٢٩٠ وفي نفس المعنى راجع مذكرة معهد التخطيط القومى اليها رقم ٦٩١ ص ٢٧ .

وجود نجوة (فائض طلب: أو خطط شراء لم تتحقق) في اسواق السلع
ونجوة (فائض طلب أو خطط شراء لم تتحقق) في اسواق عوامل الانتاج
ووجود دخول غير متوقعة للمنتجين .

اسلوب المدرسة السويدية في التحليل (١) :

ويتلخص اسلوب هذه المدرسة في التحليل - كما يمرر عنها
بنت هانسن - في استخدام السؤال الآتي : ففي الحالة التي يظهر فيها
ضغط التضخمى اذا استخلمت سياسة محددة ، فهل ستؤدى الى
تقليل الضغط التضخمى ام لا ؟ ان طريقته في البحث تعتمد على فكرة
بسيطة استقاها من عبارة الاقتصادي J.S. Mill فحواها ان الطلب
على السلع لا يتضمن طلبا على العمل Demand for commodities is not
demand for labour مخالفا بذلك المبدأ الذى جاء به
كينز في نظريته العامة ومنتقدا له بقوله ان كينز قد اتبع طريقة
خاطئة في التحليل مؤداها انه افترض ان الطلب على السلع
يتضمن طلبا على العمل ايضا . واتباع هذا النمط من التفكير فان
الضغط التقدي التضخمى يواجه اسواق خدمات الانتاج Markets
for factor services كما يواجه ايضا اسواق السلع Markets for
commodities ومن هنا فان النظرية السويدية هي في الواقع نظرية
متعلقة بالحالات التضخمية inflationary situations أى حالات

(١) وقد ادلت هذه المدرسة برأيها في قيمة النقود والدورة الاقتصادية بمناسبة
موجة البطالة التي انتشرت في السويد في اعقاب أزمة الثلاثينات المالية ، وتبع هذه
المدرسة في تحليلها تعاليم روبرتسون وكينز ولابيد عليها ، فأخذت عن روبرتسون تحليله
للدخل وتقسيمه للفترات الى مرحلة ماضية ومرحلة مقبلة ، كما اخذت عن كينز عنايته
بالمشروعات المقبلة ، وان كانت تجعل للتوقع أهمية خاصة ، والفرق الاساسى بين نظرية
كينز والنظرية السويدية ، ان هذه الاخيرة تمنى بالتفريق بين التجارب التي تنتم في
الماضى والمشروعات المعدة للمستقبل ، أى بين ما تم وتحقق في مدة ماضية وبين ما
يتوقع في مدة مقبلة ، فهي تميز بين تقرير الماضى وتسجيله وبين اعداد المستقبل
وتحضيره ، وباختصار تفرق المدرسة السويدية بين الماضى المحقق وبين القبل
المتوقع ، وذلك بناء على تحليل ويكسل في نظريته لمستوى الاسعار اراجع د. فؤاد
مرسى - النقود والبنوك - الطبعة الاولى ١٩٥٨ ص ١٢٨٦ .

الضغط النقدي التضخمى *monetary pressure of inflation* التى يوجد فيها فائض فى الطلب النقدي *monetary excess demand* فى سوق السلع أو فى سوق عوامل الانتاج ، أو فى الاثنين معاً (١) .

ويمثل فائض الطلب النقدي فى حالة المنافسة الكاملة ، على النحو الذى عرضناه من قبل (٢) ، الفرق بين الكمية المطلوبة والكمية المعروضة عند سعر معين ، ان فائض الطلب النقدي فى مجموع سوق السلع *composite commodity - market* ينشأ اذا كانت قيم فائض الطلب فى اسواق السلع الفردية موجبة ، كما ينشأ فائض العرض النقدي فى مجموع سوق السلع اذا كانت القيم سالبة ، اما اذا كانت القيمة الكلية لفائض الطلب فى اسواق السلع صفراً ، فانه فى هذه الحالة يمكننا القول ان هناك توازنًا نقدياً *monetary equilibrium* فى مجموع سوق السلع . وبغض النظر الطريقة يمكننا تحديد فائض الطلب فى مجموع سوق عوامل الانتاج (٣) *Composite factor - market* .

ويمكن تحديد الضغط النقدي التضخمى فى الاقتصاد عن طريق العلاقة الجبرية التالية (٤) : فإذا فرضنا ان (ii) ترمز الى اسواق السلع و (i) ترمز الى الفرق بين الكمية المطلوبة والكمية المعروضة بمعنى ان يكون فائض الطلب السلى x_i والسعر السلى p_i ، كما ترمز (m) الى اسواق عوامل الانتاج بمعنى ان يكون فائض الطلب الانتاجى (X_j) والسعر الانتاجى p_j ، وعلى ذلك فان (٥) .

(١) A. J. Hagger, *The theory of inflation*, op. cit., pp. 2-4.

(٢) انظر ص ٧٠ وراجع Bronisław Oyrzanowski, op. cit., p. 334.

(٣) See : Bent Hansen, *The theory of inflation*, op. cit., pp. 5/6.

(٤) C p. cit . p. 7.

(٥) راجع فى الملاحظات على معادلة مانسن والمعادن المختلفة للطلب وشرح اجتماعات الدورة السويدية فى 9 ، A. J. Hagger, op. cit., p. 9.

$$\sum_{i=1}^n x_i \cdot p_i + \sum_{j=1}^m x_j \cdot p_j > 0$$

$$\sum_{i=1}^n x_i \cdot p_i \geq 0 \quad \text{بشرط ان يكون}$$

$$\sum_{j=1}^m x_j \cdot p_j \geq 0 \quad \text{وكذلك}$$

وعلى هذا النحو فان الضغط النقدي التضخمى ، ينشأ فى فترة او لحظة معينة ، فى اسواق السلع او اسواق عوامل الانتاج اذا كان هناك فائض طلب نقدي سواء فى مجموع سوق السلع او فى مجموع سوق عوامل الانتاج او فيها معا . طالما انه لم يظهر فائض عرض فيها ، وبديهي ان نشوء فائض الطلب النقدي فى مجموع سوق السلع مثلاً لا يمنع من نشوء فائض عرض فى اسواق السلع الفردية (١) .

تقدير المدرسة السويدية :

ان اسلوب هانسن فى تحليل التضخم قد تعرض لنقد بعض الكتاب من بينهم زوادسكى Zawadzki وارشبيلد Archibald وانزوفين Enthoven ، فقد ركز الاول نقده على فكرة الطلب والمشتريات المخططة planned purchases ، وركز الثانى نقده على نقطة اساسية هى العلاقة بين الزيادة فى الوظائف الخالية excess of vacancies بالمعطلين unemployed عند معدل الاجر wage - rate الجارى ، بينما انصب نقد الثالث على التعريف الاساسى للضغط التضخمى inflationary pressure عند هانسن . ولا يتسع المجال لسرد هذه الانتقادات (٢) ، ويكفى ان نشير الى انها قد لقيت ردوداً حاسمة تجعلها لا تنتقص من البناء التحليلي للمدرسة السويدية الحديثة .

Bent Hansen, op. cit., pp. 35-59

(١) للنسق راجع :

(٢) راجع تفصيل الانتقادات والرد عليها : A.J. Hagger, op. cit., pp. 25-30

ومهما يكن من أمر فإن هذه المدرسة قد اضافت الى تحليل التضخم دفعة قوية وان كانت تتسم بأنها أكثر تخصصاً في عرض مشكلة التضخم في الاقتصاديات المخططة مركزياً (١) .

من العرض السابق نجد أن تفسير التضخم تناولته آراء بصلد النظريات النقدية ، فالنظرية الكمية ترجعه الى تزايد كمية النقود وتنسب صياغة مدرسة كمبردج للنظرية الكلاسيكية الى التفسير في تلك النسبة من الدخل الذي يحتفظ به كاحتياطي نقدي ، وكمينز يعتبره نتيجة لتوظيف كل عوامل الإنتاج ، فإذا ما تحققت حالة التوظيف الكامل فإن كل محاولة لزيادة حجم الاستثمار لا بد أن ترفع الاسعار على الارتفاع ، لان ازدياد الطلب وتوظيف العمل الموجود كما رأينا ، يدفعان الى التنافس على العمال وإلى ارتفاع الاجور بغير زيادة في الإنتاج وعندئذ تصل الجماعة الى حالة تضخم حقيقي ، أما المدرسة السويدية فهي تمزج هذه الظاهرة الى زيادة الاستثمار المخطط عن الادخار المخطط .

وفي الواقع أن دراسة التضخم تعتبر دراسة لكل الاقتصاد لمعرفة ما هو السبب الحقيقي له ، أيكن هذا السبب وراء زيادة وسائل الدفع أو زيادة الدخول أو الاجورام هو يكمن وراء انخفاض الإنتاج أو التغيرات في التجارة الخارجية أو ضعف الثقة في العملة الوطنية أو هيمنة الميزانية العامة أو في عدم كفاية النظام الضريبي (٢) .

ومن الواضح أن هذه الامور تعتبر اسباباً غير مباشرة للتضخم أو هي ظواهر أو أعراض كالتضخم نفسه ، أما السبب المباشر فهو بدون شك زيادة الانفاق الكلي (٣)

1) Bronislaw Oyrzanowski, Inflation, op. cit., p. 334.

(2) Seymour H. Harris, Inflation and American Economy, McGraw - Hill, New York 1945, p. 1.

(٣) ويعبر عن حجم الانفاق الكلي خلال فترة معينة بأنه عبارة عن حاصل ضرب كمية النقود المتداولة \times سرعة تداولها .

(على الاستهلاك والاستثمار وسواء كان خاصا او حكوميا) - او الرغبة في الانفاق في حالة التضخم المكبوت (١) - زيادة تفوق الزيادة المرص الحقيقى من السلع والخدمات (٢) ، او بمعنى آخر زيادة الطلب الفعلى (وهو طلب تقدى) عن العرض الفعلى (وهو عرض حقيقى) (٣) ، ومن هنا لا يكون التضخم الا نتيجة لاضطراب قوى الانتاج نتيجة لعدم وفاء الانتاج بحاجات المستهلكين المتزايدة او هو لا يكون الا نتيجة للمعجز الكامن في القوى الانتاجية او سوء تنظيم هذه القوى مما يترتب عليه عدم تحقيق التوازن بين الاستهلاك والانتاج (٤) و (٥) .

والواقع ان التضخم محتوم كلما هدد تطور الفن الانتاجى خفض الاسعار وتدهور الارباح ، فالشاهدانه منذ اندثار المرحلة الحسيرة في النظام الراسمالى ثم استقرار المرحلة الاحتكارية يميل الانتاج للزيادة الضخمة فيدفع الاسعار نحو النزول ، وهو الوضع الذى ينبغى ان يسود لولا تدخل عوامل اخرى اذ انه نظرا الى ان النقود والاسعار توجهها الهيئات الخاصة من الكارتلات والبنوك الكبرى واتحادات الصناعة فان هذه الهيئات ليس لها من رغبة الا منع الاسعار من النزول اى فرض الاسعار المدارة Administered prices .

(١) الذى يظهر نفسه في شكل طواير او قوائم انتظار . Thomas Wilson « Inflation, op. cit., p. 14 and see : H. Speight, op. cit., p. 434 »

(٢) المقصود بالحجم الحقيقى للسلع والخدمات التى تم تداولها من خلال النقود ، وعلى ذلك يخرج من نطاق هذا الاصطلاح ما تم استهلاكه مباشرة او استخدمت المقايضة في تداوله (راجع د. محمد زكى شافعى - المرجع السابق ص ٨٩ حاشية رقم ١٦) .

(٣) راجع د. لؤاد مرسى - النقود والبنوك - الطبعة الاولى سنة ١٩٥٨ ص ٤٠٠ .

(٤) نفس المرجع السابق ص ٤٠٢ و ٤٠٣ .

(٥) ومن المعلوم ان مستوى الاسعار يميل نحو الاستقرار حيث يتناسب التغير في حجم الانفاق التقدى مع التغير في الحجم الحقيقى للسلع والخدمات المعروضة . . .

وبذلك أصبح النظام النقدي أكثر مرونة فأصبح خلق النقود في أيدي البنوك والشركات الكبرى ذات المصلحة في رفع الأسعار ولذلك يتعرض مستوى الأسعار للتقلب على نحو حثيف وبصفة دورية ويمكن أن يتحقق ارتفاع مبدئي في مستوى الأسعار حتى يستتبع ما يبرز هذا الارتفاع ألا تلبث المضاربة أن تؤتي أكلها عاملة على تقليل مرض السلع وزيادة مرض النقود ، وإلى المضاربة يضاف عامل هام هو زيادة أرباح المنتجين وتحويلهم على استخدامها فيما لا يخفض مستوى الأسعار .

النظام الرأسمالي (١) يتسم بعدة مظاهر تعمل على تحقيق التضخم بل وتغذيها ، من هذه المظاهر :

(١) وإذا كان هذا الوضع في النظام الرأسمالي حيث يكون الانفاق غير مخطط ، فبل يكون من المستطاع تجنب التضخم إذا خطت الدولة زرابر الانفاق ١

هنا قد لا يتوقع أحد ظهور التضخم في الاقتصاديات الاشتراكية ، نظرا إلى أن كلا من التيار النقدي والتيار السلمي يحدد مركزيا ويكون وفقا لهذا المنطق من الممكن تجنب ضغوط فائض الطلب على العرض ، حيث يملك جهاز التخطيط المركزي من الوسائل المالية والتقنية الحكمة ما يجعله مبطرا سيطرة تامة على كل من النفقات النقدية والتدفقات الحقيقية وبالتالي بضمن المخطط تحقيق التوازن الاقتصادي بتحقيق التوازن النقدي .

ومن جهة أخرى فإنه نظرا إلى أن الأسعار والإجور تعد بواسطة السلطات المركزية ، فإن هذه الاقتصاديات لن تتعرض لمشاكل ما يسمى بـ **Wage-price Spiral** ومن لم فقد يعتقد البعض أن الدول ذات الاقتصاد المخطط يكون بمثابة من التعرض لظاهرة التضخم .

ولكن الواقع يدفع هذا الاعتقاد ، إذ أن التجربة أثبتت أن دول الاقتصاديات الاشتراكية قد عانت من التضخم في فترات مختلفة ، فالاقتصاديات هذه الدول وإن كانت مخططة إلا أنها ما زالت اقتصاديات نقدية ، بل وتوجد في هذه الدول نجسوة تضخمية بكاد تكون دائمة ، فمن المؤكد أن الاقتصاديات الاشتراكية تتخضع من مشاكل تضخمية مميزة على الرغم مما ذكرناه من أن مبادئ التخطيط ذاتها تستبعد إمكان حدوث عدم التوازن بين العرض الكلي والطلب الكلي ، كما تستبعد إمكان عدم وجود توازن نقدي وإن كان يلاحظ أن الرقم القياسي الرسمي للأسعار بترك الاقتصاديات قد يخفي الضغوط التضخمية .

ويظهر التضخم في هذه الاقتصاديات مثلا عندما يتم التوسع في الانفاق الاستثماري في غير محله ونتيجة لذلك فإن هؤلاء الذين ينتجون معدات رأسمالية سريعون دخولا كبيرة ، وهذه الدخول الكبيرة ستخلق فائضا من الطلب على سلع الاستهلاك ، وإذا انفلتت إجراءات معينة لمصادرة الدخول الزائدة من طريق لمرضى الضرائب ، فإن هذه الضرائب ستكون ميتا كبريرا . ولكن هل يطبق هذا العلاج دائما وبدرجة كافية ؟

١ - قرارات المشروعات والمنتجين ومحاولة تحقيق أقصى ربح ممكن من طريق تحميل المستهلكين نفقات الاستثمارات الجديدة والرغبة في العائد السريع وبحيث لا يترتب على الزيادة في النفقات أى نقص في الأرباح وبالتالي ارتفاع الأسعار .

نت ان التجربة قد اثبت ان هذا العلاج لم يطبق بدقة في الديمقراطيات الشعبية في دول شرق أوروبا فقد عانت هذه الديمقراطيات من ارتفاع كبير في الأسعار منذ سنة ١٩٤٥ خصوصا في فترات الاستثمارات الكبيرة لاعادة التعمير ، علاوة على ان الحكومات قد لا تكون رافعة دائما في منع التضخم لاتخاذ وسيلة غير مرئية - بخلاف الضرائب العالية - لكبح الإنفاق الخاص ، ومن ثم يكون مغفلا من الناحية السياسية .

وتكشف الضغوط التضخمية عن نفسها في الاقتصادات المخططة في شكل الاختناقات shortages في السلع والطوابير queues والتقيت rationing وكذلك في الاختلافات بين حركات الأسعار المختلفة التي يتم بها التداول في الاسواق السوداء black - markets حيث تتجاوز فيها الأسعار المحددة لها رسميا . ان مثل هذه الضغوط في بعض الدول ذات الاقتصاد المخطط كبرغوسلافيا ، جعلت الحكومة تتباعد للجسود الى ما يسمى بتثبيت الأسعار Price Fixing .

ومن جهة اخرى قد يثور تساؤل آخر ، لماذا يظهر التضخم في الدول الاشتراكية ما دامت السلع التي تنتج توزع على المستهلكين بوسيلة الأسعار ؟ وبمعنى آخر لماذا لا يكون الطلب والعرض على السلع متعادلين عند السعر المحدد ما دامت لدينا وسيلة للتوفيق بين العرض والطلب وهي الأسعار بمعنى انه اذا زاد الطلب بدا لأول وهلة انه يجب اتخاذ قرار برفع الأسعار لتحقيق التوازن المنشود .

في الواقع ان المخطط للموارد بين الاستخدامات الرئيسية في المجتمعات الاشتراكية لا يتأثر كلية بسلوك المستهلكين ومن هنا تنشأ الفجوات التضخمية او الانكماشية نتيجة لاسباب عدة تختلف باختلاف نوع التضخم ، وفي هذا المجال يعرض الكتاب هذه الاسباب بالنسبة لكل نوع على حدة ، فيفرون بين تضخم الارصدة النقدية وتضخم النقود المعرفية .

ونشأ تضخم الارصدة النقدية لعدة اسباب اهمها :

١ - الزيادة في الطلب المتوقع Ex-ante demand لسلع الاستهلاك نتيجة لارتفاع دخول الأفراد غير المخططة .

٢ - الزيادة في سرمة تداول النقود نتيجة لتوقع نقص في سلع معينة او توقع ارتفاع الأسعار .

٣ - النقص في عرض السلع والخدمات وذلك نتيجة لزيادة الصادرات او نقص الإنتاج .

اما تضخم النقود المعرفية فينشأ لعدة اسباب اهمها :

١ - الضياع Waste الذي يحدث في المواد الأولية والسلع نصف المصنوعة والمستهلكة في العمليات الانتاجية .

٢ - طول فترة الإنتاج أى الزيادة في الإنفاق دون أن يصاحب ذلك زيادة في الإنتاج .

٢ - سوء التنظيم والإدارة وتفضيل المشروعات تمويض ذلك
عن طريق العوامل الخارجية ، وهي الأسعار بدلا من معالجة هيكل
المشروعات وتنظيم الإدارة الاقتصادية .

٣ - تحقيق التفاهم بين شكل المشروعات الحديثة من احتكارات
أو شبه احتكارات وتحديد الأسعار بطريقة تحكيمية تحقق لها امتصاص
كافة ادخارات طبقات المستهلكين وكل الزيادات التي يحصل عليها
المعامل (١) .

٢ - عدم التوقيت السليم بين فرض وتعميل ضريبة رقم الامصال
Turnover tax التي تدفعها المشروعات للدولة ، واستخدام حصيلة هذه الضريبة
في الاتفاق قبل أن تتمكن هذه المشروعات من الانتاج ، أو على الأقل قبل عرض هذا
الانتاج في السوق (للتعمق راجع د. عبد الكريم بركات المرجع السابق Wilson, op. cit., pp. 1, 8, 116, 118-121 and Bronislaw, op. cit., pp. 332-341
and Emilé James, op. cit., pp. 8, 9
انظر د. عادل حشيش ، التعريف بالنظام الاشتراكي ، ٧١ من ٦٢ وما بعدها .



(١) انظر د. مصطفى رشدي ، التحليل النقدي ١٩٧١ من ٤٨ .

المبحث الرابع

الاصول المالية ودور المؤسسات المالية الوسيطة (١)

(تحليل جيرلى وشو وعلاقته بالتضخم)

من الكتابات الحديثة التي ظهرت لفهم ظاهرة النقود ، ربطها بفكرة الاصول المالية Financial assets ذلك ان النقود تثير نظرية الاصول بصفة عامة ، نظرا الى انها لا تطلب فقط باعتبارها وسيطا للمبادلات (٢) Medium of exchange وانما ايضا باعتبارها أصلا من الاصول التي تحفظ فيها الثروة اى مخزنا للقيمة (٣) Store of value ، وهذه الوظيفة تربط النقود بالاصول المادية من ناحية وبالاصول المالية من ناحية أخرى .

وقد ظهر هذا الاتجاه في التقرير الشهير الذي وضع في إنجلترا عن الاوضاع النقدية في الخمسينات والمعروف بتقرير Radcliffe Committes ، ويرى واضعو هذا التقرير ان السياسة النقدية لا ينبغي ان تقتصر على النقود باعتبارها وسيطا في المبادلات وانما يجب ان تنبج الى مجال آخر اوسع وهو «الاصول السائلة» (٤) .

(١) امتدت في كتابة هذا الجزء على المراجع الآتية : د. حازم البلاوى ، النظرية النقدية ، ١٩٧١ الفصل الثاني ، ود. مصطفى رشدي ، النظرية النقدية ١٩٧٢ ص ٢٢٧ وما بعدها ، و John G. Gurley and Edward S. Shaw, Money in a theory of finance, The Brookings institution, Washington 1960. and see also : André Chalméau, Mécanismes et politique Monétaires, Presses universitaires de France, Paris 1968, chapitre 5.

(٢) هناك اتجاه يرى، ان اهم خصيصة للنقود تكمن في اعتبارها وسيطا في المبادلات ، وقد ساد هذا الاتجاه لدى اصحاب النظرية التقليدية ولدى بعض الاقتصاديين المعتمدين باحياء نظرية أهمية النقود ولدى مقفتمهم فريد مان ، بينما يذهب الاتجاه الآخر الى ان اهم خصيصة للنقود يتجلى في كونها مخزنا للقيم ، وبناء على ذلك يقيم السياسة النقدية على أساس الاهتمام بالاصول المالية التي تعتبر الى حد كبير «بديلا عن النقود» .

(٣) انظر د. زكريا نصر ، اسلوب من اساليب التحليل النقدي ، تحليل ميزانية النظام المصرفي ، معهد الدراسات المصرفية، مايو ١٩٦٠ ص ١ و ٢ .

(٤) والمقصود بالتسوية هو القدرة على تحويل الاصول الى نقود ويكون خسارة .

فهذه الأصول السائلة تمنح بديلا من النقود الى حد بعيد ، ومجموع هذه الأصول تتدخل في قرارات الأفراد من الانفاق والاستثمار ، وعلى ذلك فان «السيولة المعلقة» في الاقتصاد وليست «السيولة النقدية» يجب ان تكون محصل الاعتبار في السياسة النقدية .

وفي هذا الاتجاه ظهرت أفكار جديدة للكاتبين جيرلي وشو ، اذ يريان ان النظرية النقدية صحت كسبا حقيقيا اذا درست في اطار الأصول المالية ، ذلك ان قولوات الانفاق بالنسبة للوحدات الاقتصادية لا تتوقف فقط على ما يحوزونه من قوة شرائية ، وانما تتوقف ايضا على تصورها لامكانيات الحصول على مختلف الاشكال الممثلة لهذه القوة الشرائية او كما يقرر Newlyn في فكرته عن الجهد المالي Financial strength تلك القوة الشرائية التي يعتبرها الافراد والمشروعات انها تحت تصرفهم سواء كانوا حائزين لها او في امكانهم اقتراضها ، وهي فكرة متسمة تمر عن المعنى العام للسيولة .

ولكن ما هي انواع هذه الأصول المالية ، وكيف تتمثل في الاقتصاد ؟ وما هي المؤسسات التي تعمل على تجميعها وتلك التي تسيّر بتوظيفها ؟ وهل تعتبر هذه الأصول ، حقيقة بديلا عن النقود ؟

سنحاول الاجابة على هذه النقاط في المجالة التالية لنلقى الضوء على الأصول المالية باعتبارها يمكن ان تؤثر تأثيرا هاما على السياسة النقدية ليتضح لنا مدى علاقتها بالتضخم .

اذا نظرنا الى الوحدات الاقتصادية (افرادا كانوا او مشروعات) فانه يمكن التمييز بين الوحدات الكاسبة للدخل والوحدات المنفقة له - فالافراد يكسبون دخلا مقابل تقديم خدمات عناصر الانتاج (مثل العمل ورأس المال) الى المشروعات ، وتحصل المشروعات على دخل من بيع الناتج في السوق نتيجة شراء خدمات عناصر الانتاج واستخدامها في العملية الانتاجية ، وفي الوقت نفسه يقوم الافراد بالانفاق للحصول على السلع التي تنتجها المشروعات، كما تقوم الاخيرة بالانفاق للحصول على خدمات عناصر الانتاج (١) .

نحو الانفاق الى افراد يبيعون من الانتاج لاجلته الى رأس المال العام .

والتحصيلات الجارية من هذه المبيعات ، قد تلعب دوراً هاماً في تمويل
 بعض الأعمال ، وتنفذ المروحات الاقتصادية ، ذلك لتحويل التكاليف أو
 تسخير وحدات بأكملها في الموارد (الأفراد عادة) بينما تتحمل الأخرى
 بصير في الموارد (المشروعات عادة) .

ويكون أمام المروحات ثلاث طرق للتحويل ، فقد يلجأ إلى
 تحويلها المباشرة المتعددة من أصولها من طريق التمويل الذاتي (١)
 Self-financing (باعتباره أهم صورة من صور التمويل الداخلي) ،
 ولكن لهذا المورد قد لا يبعث هذه المروحات ، وهنا يبرز وظيفة
 الأصول المالية ، حيث تلجأ المشروعات إلى الطريق الثاني وهو الاقتراض
 المباشر من الوحدات ذات الفائض عن طريق إصدار «السندات
 الأولية» أو المباشرة (٢) . Primary securities .

إلا أن التطور الاقتصادي قد لزمه دائماً تطور مالي ، حيث
 ظهرت المؤسسات المالية الوسيطة Financial Intermediaries وتحمصر
 مهمتها في تحويل الفائض من الوحدات ذات الفائض في الموارد
 Surplus units إلى الوحدات ذات العجز في الموارد Deficit units
 من طريق تجميع الادخارات وإصدار سندات ممثلة لهذه
 الادخارات تسمى «السندات غير مباشرة» (٣) Indirect securities

(١) بالاعتماد على الموارد الذاتية المتاحة للوحدات الاقتصادية سواء تطلعت
 بالاحتياطيات أو الأرباح المتراكمة . ويتم التمويل بتجميع الموارد الادخارية الذاتية
 واستخدامها في تمويل الاستثمار أي بإحلال أصل محل الأصل الآخر دون تغيير رأس
 المال ، أما يترتب على هذه العملية تغيير «التركيب القوي ليعمل رأس المال» من
 طريق الاستبدال ، أي إحلال الآلات الحديثة محل الآلات المستعملة ، أو الصيانة أي
 اتفاق مخصص لتحسين الخدمة أو التوسع ، بإضافة آلات ومباني جديدة .. الخ ، وكل
 ذلك يؤدي إلى رفع الطاقة الانتاجية للمشروع ولا يخفى أن هذا النوع من
 التمويل يحقق التساوي المطلق بين الادخار والاستثمار ، ومعلوم أن التحويل الكلاسيكي
 يفترض التساوي المطلق بين الادخار والاستثمار في حين أن التحليل الكينزي
 يفترض أن وعاء الاستثمار ، هو ذلك الجزء من الادخار غير المكتنز .

(٢) أي الأصول التي تصدرها الوحدات ذات العجز في الموارد وتقدمها للوحدات
 ذات الفائض في الموارد مثل السندات والإسهم .

(٣) أي الأصول التي لا تعمل عليها الوحدات ذات العجز من الوحدات ذات
 الفائض مباشرة ، وإنما الأصول التي تقوم بتجميعها المؤسسات المالية الوسيطة بغرض

وتحصل هذه السندات مجمل السندات الأولية في المحفظة المالية
للمقرضين ، وهكذا تتحول المواجهة المباشرة بين المقرضين والمقرضين
الى مواجهة غير مباشرة من طريق المؤسسات المالية الوسيطة .

وعلى هذا النحو ، فإن مفهوم المؤسسات المالية الوسيطة يتجاوز
نطاق المفهوم التقليدي للمؤسسات المصرفية ، فالمؤسسات المصرفية
تتمتع في بساطة الديون ، وتتميز هذه الديون بأنها تقبل في المعاملات
كوسيلة للفداء ومخزن للقيمة ، وهكذا ينشأ طلب لديون هذه
المؤسسات . ومن هنا نستطيع أن نرى أن البنوك التجارية والبنك
المركزي لا تعدو أن تكون من قبيل الوسيط في الأصول المالية . فهي
باعتبارها مولا ماله نهائيا طلب والسوف مقابل ما تحصل عليه من
أسور في شكل سلع وسندات ووراق تجارية وما الى ذلك من
معدات الامداد

ولكن المؤسسات المصرفية لم تعد المؤسسات الوحيدة القادرة على
نظم عملة الادخارات واصدار هذه الأصول المالية ، وإنما توجد
مؤسسات أخرى تعتبر مثل هذه الأصول بفارق واحد هو أن الأصول
الأولى تعتبر نقودا بينما لا تعتبر الأصول الثانية كذلك ، وأنه وإن
كانت هذه الأصول تقوم بوظيفة اختزان القيمة إلا أنها لا تقوم
بالوساطة في المبادلات ، ومع ذلك فإن احتفاظ الأفراد بالأصول المالية
التي تصدرها المؤسسات الثانية يمكن أن تؤثر على الطلب على
النقود من خلال كونها مخزنا للقيمة .

== تقديمها الى الوحدات ذات المعبر وذلك من طريق جميع الادخار من الوحدات ذات
الغائض مقابل أصول مالية تصنعها لم تقوم بالتراسخ الى الوحدات ذات المعبر ،
وتتركز أهم أسباب قيام هذه الصورة من الأصول غير المباشرة في مزايا الانتاج الكبير
ذلك أن تخمس المؤسسات المالية الوسيطة يمكنها من الحصول على موارد بأقل نفقة
ممكنة لم توزعها بكفاءة أكبر على المشروعات ولاحظ أن تعدد وتنوع الأصول المالية في
الاقتصاد يعتبر أمرا لازما لنموه ، إلا أن تطور السوق المالي أمر حيوي لزيادة الميل
للاختر واستخدمه الاستخدام المناسب ، كما أن تنوع الأصول من شأنه توزيع المخاطر
بالنسبة لكل من الدائن والمدين على حد سواء .

ومن هنا استطاعت المؤسسات المالية الوسيطة (مسي المصطف) ان تقوم ، في الدول المتقدمة بالدور الرئيسى فى عملية التمويل ، ومن انشطة هذه المؤسسات ، شركات الاستثمار وشركات التأمين وصناديق الادخار والبنوك المتخصصة . ويمضى تعدد المؤسسات المالية المصدرة وتنوعها تعدد موازى فى الامول المالية المصدرة ~~وتجميع~~ كل منها بخصائص ذاتية وبدرجات متفاوتة من السيولة .

فالموظيفة الاساسية للوسطاء الماليين فى الوقت الحاضر هى السماح لرافى الاقتراض بالاحتفاظ بطريقة غير مباشرة بالسندات الاولى ، وانما فى صورة اكثر جاذبية وبمائد منتظم وبعيد من اخطار الاستثمار . وبمعنى آخر تحقق الفصل بين التوظيف النقدي والاستثمار الحقيقى . ومن هنا يستطيع الوسطاء الماليون ، من خلال هذه الوظيفة ، ان يحققوا الخلق المضاعف للقوة الشرائية ، ممثلة فى مجموعة من الاصول المالية التى يمكن ان تعتبر بديلا عن النقود ، ومن ثم فان زيادة هذه الاصول من شأنه الاندال من الطلب على النقود وامتصاص السيولة النقدية .

وعلى هذا الاساس ، فان تحليل جبرى وشو تكمن اهميته فى تحديده للدور الذى يمكن ان تقوم به المؤسسات المالية الوسيطة ، وخاصة غير المصرفية ، فى التمويل فى ثلاث نتائج اساسية :

(١) ان المؤسسات المالية الوسيطة تمارس تأثيرا عاما على مصادر الادخار فى مرحلة التجميع، وعلى توزيعه فى مرحلة التوظيف ، وفى هذا المجال فان القطاع المصرفى هو الذى يحدد القيمة الاسمية لعرض النقود فى حين ان القطاع غير المصرفى هو الذى يحدد القيمة الحقيقية .

(٢) ان المؤسسات المالية الوسيطة ، تستطيع ان تضاعف القوة الشرائية ، ولا جدال فى ذلك بالنسبة للمؤسسات المصرفية حيث تعتمد فى ذلك على مضاعف الائتمان (١) ، اما المؤسسات غير المصرفية

(١) حجم الائتمان Δ و (الوديعة الاسمية) x ك (الرصيد الاحتياطى) .

فهي لا تعتمد على مضاعف الائتمان ولكنها تعتمد على مضاعف الاستثمار فهذه المؤسسات تلقى ودائع ادخالية تزيد من سيولتها وتمنحها القدرة على التمويل وهي تستطيع أن تضاعف القوة الشرائية التي تمنحها للمشروعات اعتمادا على ما لديها من رصيد نقدي .

فإذا تلقت إحدى المؤسسات المتخصصة (غير المصرفية) موارد نقدية في صورة ودائع ادخالية إضافية ثم قامت واستخدمت هذه الموارد في التمويل الاستثماري ، بعد تجنب نسبة معينة في صورة رصيد نقدي احتياطي ، فإن الاتفاق الاستثماري سيؤدي إلى زيادة الدخل القومي . ولما كانت هذه الزيادة تعود إلى الأفراد (كل حسب مساهمته في النشاط الإنتاجي) فمن الطبيعي أن يخصصوا نسبة معينة من هذه الزيادة للإيداع الادخاري ، وستحاول المؤسسات المتخصصة استغلال هذا الجزء الجديد في تمويل عمليات استثمارية جديدة (بعد الاحتفاظ بالنسبة المقررة للرصيد النقدي الاحتياطي) والاستثمار الجديد سيزيد من حجم الدخل ، وهكذا تستمر العمليات لعدة مرات وتتضاعف في النهاية القوة الشرائية ولادة هذا النشاط ، ومن هنا ينشأ «مضاعفة الاستثمار» .

وتجدر الإشارة إلى أن الزيادة في وسائل الدفع الناشئة عن مضاعف الاستثمار تعتبر أقل حجما وتحتاج إلى مدة أطول بالمقارنة بتلك الناشئة عن مضاعف الائتمان ، ومع ذلك فهي تعتبر أكثر تعبيرا عن حقيقة النمو في الاقتصاد .

ومن جهة أخرى تتركز الفروق بين قدرات القطاع المصرفي في خلق الائتمان وقدرات القطاع غير المصرفي في خلق القوة الشرائية في أن القطاع الأول يستطيع بطريقة مباشرة ومستمرة وفي خلال مدة قصيرة أن يضاعف من حجم وسائل الدفع ، وخطورة الخلق الائتماني المصرفي تتمثل في أنه يرتبط بالنشاط النقدي وقد لا يراعى النشاط الحقيقي إذ أنه في أغلب الأحوال ~~يخلق~~ ^{ex-ante} مسبقا . أما القطاع غير المصرفي ، فإنه لا يستطيع أن يقرض إلا ما لديه بالفعل وأن مضاعفة القوة الشرائية تتم من خلال العمليات الحقيقية للإنتاج ،

وملى ذلك فان الخلق التالى من النشاط الاستثمارى الحقيقى يعتبر لاحقا ex-post بامتلاكه وليد الزيادة فى الانتاج .

على ان الملاحظة الهامة فى هذا المجال تتلخص فى انه توجد بالسوق المالى علاقات وثيقة بين زيادة الاستثمار والدخل وبين خلق الائتمان ، اذ ان نسبة كبيرة من الدخول الموزعة تذهب فى شكل ايداعات جارية فى القطاع المصرفى ، واذا وجد سيولته قد ارتفعت ، توسع فى خلق الائتمان ، فكان هناك ارتباط بين مضاعفة القوة الشرائية بواسطة القطاع غير المصرفى ومضاعفة النقود بواسطة القطاع المصرفى .

(٣) ان المؤسسات المالية الوسيطة تمارس تأثيرا فعالا على السيولة العامة للاقتصاد نتيجة تنوع الاصول السائلة التى تصدرها، ذلك ان تعدد الوسطاء ، كما ذكرنا ، يؤدى الى تعدد الاصول السائلة وتفاوتها ، وبالطبع فان المؤسسات المصرفية تعتبر مصادرهما ذات سيولة مرتفعة . اما المؤسسات غير المصرفية فتتمتع اصولها المالية بسيولة اقل .

الا انه يجب ان يلاحظ ان لتحليل النقدي . فى مجال دراسة السيولة العامة للاقتصاد يجب ان يأخذ فى حبانه ليس فقط تعدد اشكال الاصول النقدية والمالية او تمتعها بدرجات متفاوتة من السيولة . وانما يجب ان يراعى ايضا نقطة اساسية وهى دراسة العلاقات بين المصادر النقدية والادخارية لمحاولة تفهم تيار الانفاق الكلى وامكانية التحول من الاصول المالية الى الاصول النقدية والعكس وتأثير ذلك على الاقتصاد ، فلا يخفى ان التحول من اصول ذات سيولة اقل (اوراق مالية) الى سيولة مرتفعة (نقود) قد يترتب عليه آثار تضخمية ، والعكس قد يقلل من هذه الآثار . ومن هنا لا يمكننا ان نعتبر المصادر الادخارية والمالية بديلا كاملا للنقود فالنقود تمثل السيولة الفعلية فى حين ان الاصول المالية تعبر عن امكانية التحول والتغير لهذه السيولة ، ذلك ان كل اصل لا يمكن ان يكون له نفس الوظائف والآثار على النشاط الاقتصادى ، والواقع ان العلاقة بين النقود والاصول المالية علاقة تكاملية . فهناك ارتباط بينهما بحيث لا يمكن اعتبار كل منهما مستقلا عن الآخر .

وفي هذا المجال قد يشهد **التمويل** ، **الأول** بتصلق بالآثار التي
تترتب على طرق التمويل الثلاثة السابقة من حيث زيادة
كمية النقود ، والنشأى بتصلق بمافكر أن نشأى من علاقة ذلك
بالتحليل التضمين .

أما أثر طرق التمويل على زيادة كمية النقود ، منحى نعيم أن
التحول المستمر للقوة الشرائية من الوحدات ذات العائز في الموارد
الى الوحدات ذات العجز في الموارد لتمويل النشاط الاستثمارى يتم في
ثلاث قنوات أشرنا اليها من قبل وهى التمويل الدائى والتمويل
المباشر والتمويل غير المباشر ، وفيما يخص **التمويل الدائى** فإنه لا
يترتب عليه زيادة القوة الشرائية لانه لا يؤدى الى زيادة كمية النقود
او وسائل الدفع . فحجم الرصيد النقدي يبقى ثابتا ، وغاية الامر أن
يتحول جزء من الأصول النقدية الموجودة بالفعل الى أصول طبيعية
مستغدة . واذا حدث وزادت وسائل الدفع فتكون زيادة قليلة
ناشئة عن زيادة سرعة التداول بسبب استخدام الادخار النقدي في
عمليات البيع والشراء للحصول على السلع والخدمات اللازمة
لتمويل النشاط الاستثمارى .

ومن جهة أخرى لا ينفى **التمويل المباشر** الى زيادة القوة
الشرائية أيضا لانه يعبر عن العلاقة المباشرة بين المقرضين (الوحدات
ذات لغائز) والمستثمرين (الوحدات ذات العجز) ، ودون تدخل أى
وسيط مالى مصرفى كان او غير مصرفى (١) ، من طريق بعض الأدوات
المالية كالسندات مثلا . وبذلك لا يترتب على التمويل المباشر زيادة
كمية النقود ، فحجم الرصيد النقدي يبقى ثابتا ، وكل ما فى الامر
تحول القوة الشرائية من الوحدات الفائضة الى الوحدات الماجة .

(١) سواء تعلق الاقتراض بهدف الاستثمار للاسراء او الشروط (الغاية
والعلمة او الحكومة ، وعلى ذلك يخرج من هذا النطاق القروض التى تصدرها الحكومة
بهدف امتصاص القوة الشرائية والحد من تور التضخم ، باعتبار أن هذه القروض لم
مخصصه للاستثمار .

اما التمويل غير المباشر الذى يتم عن طريق المؤسسات المالية الوسيطة المصرفية وغير المصرفية فانه يؤدي الى زيادة القوة الشرائية وزيادة كمية النقود في الاقتصاد نتيجة لمضاعف الائتمان ولمضاعف الاستثمار ، كما أوضحنا ويتم بالنسبة للقطاع المصرفي مسبقا بينما يتم بالنسبة للقطاع غير المصرفي لاحقا (١) .

ويمكن ان نستخلص من العرض السابق انه يقدم لنا تحليلا نقديا يتصل بالتضخم من خلال عدة اعتبارات يتركز اهمها في ان هناك ثلاث طرق للتمويل (الدائى والمباشر وغير المباشر) وانه لا يترتب على التمويل الدائى والمباشر زيادة تذكر في كمية النقود بينما يؤدي التمويل غير المباشر الى زيادة القوة الشرائية وزيادة كمية النقود في الاقتصاد .

فالؤسسات المالية الوسيطة تكون قادرة على مضاعفة القوة الشرائية عن طريق مضاعف الائتمان (بالنسبة للمؤسسات المصرفية) وعن طريق مضاعف الاستثمار (بالنسبة للمؤسسات غير المصرفية) . فقد رأينا كيف ان المؤسسات الاخيرة يمكنها مضاعفة القوة الشرائية التي تمنحها للمشروعات اعتمادا على ما لديها من رصيد نقدي موجود بالفعل ، وبذلك تكون الزيادة في وسائل الدفع الناشئة عن مضاعف الائتمان التي ترتبط بالنشاط النقدي ، وهو قد لايراعى النشاط الانتاجي الحقيقي باعتباره خلقا مسبقا بعكس الحالة الاولى التي يكون فيها الخلق لاحقا لكونه وليد الزيادة في الانتاج . ومن هذه الزاوية فان التمويل عن طريق المؤسسات غير المصرفية يفضل التمويل عن طريق المؤسسات المصرفية ، باعتباره يحقق ثبات

(١) فهو يحاول التوفيق بين متطلبات مصادر الادخار ومصادر التمويل للاعتبارات المتعلقة بتفصيل السيرة .

الإسعار المطلقة (النقدية) ومن ثم فإنه لا يفضى بصفة عامة إلى الاتجاهات التضخمية .

ومن جهة أخرى ، فقد عرفنا أن سيولة المؤسسات المصرفية تكون مرتفعة بينما تتم المؤسسات غير المصرفية بتمدد السيولة وتفاوتها بالإضافة إلى التحول المستمر من الأصول المالية إلى الأصول النقدية . ولا يخفى ما يترتب على ذلك من آثار نقدية . فيلاحظ مثلا أن التحول من أصول ذات سيولة أقل (أوراق مالية) إلى أصول ذات سيولة عالية (نقود) قد يترتب عليه آثار تضخمية .

وإذا طبقنا ما تقدم على الاقتصاد المصري كنموذج تجريب للدول المتخلفة للوقوف على طبيعة العلاقات بين المؤسسات المصرفية وغير المصرفية وعما إذا كانت العلاقات بين المصادر النقدية والإدخارية - من خلال السيولة العامة - تساهم بدور ما في حل مشكلة التمويل في الاقتصاد المصري يتضح لنا أن المؤسسات المالية الوسيطة تنقسم إلى ثلاث مجموعات هي :

المجموعة الأولى : تتكون من البنك المركزي والبنوك التجارية (القطاع المصرفي) وهذا القطاع يكاد يسيطر سيطرة تكاد تكون تامة ليس فقط على المصادر النقدية (النقود القانونية ونقود الودائع) وإنما أيضا على المصادر الإدخارية (الودائع الإدخارية والودائع لأجل وغيرها من السندات الإدخارية) .

المجموعة الثانية : وتتكون من الهيئة العامة للائتمان الزراعي والتعاوني والبنك العقاري (والبنك الصناعي الذي ادمج مؤخرا في بنك الإسكندرية) وهي ترتبط ارتباطا وثيقا بالقطاع المصرفي .

المجموعة الثالثة : تتكون من قطاع جميع الإدخار المتمثلة في عمليات صناديق توفير البريد وشركات التأمين والهيئة العامة

التأجيلات والموتعة العلمية للتمشآت وهي لا ترتبط بعلاقات وثيقة مع
البنك المصرفي ، وهي تقوم ، ولا سيما الوعاين الآخرين ، بدور
أساسي في تجميع الإدخار على النحو الذي سنراه تفصيلا عند تناول
الموقف الإدخاري في الاقتصاد المصرفي .

وبدراسة نموذج تجريبي للعلاقات بين القطاع المصرفي والقطاع
المتخصص مثلا نتضح لنا الحقائق الآتية :

١ - أن اغلب موارد القطاع المتخصص تأتي عن طريق القطاع
المصرفي في شكل قروض مباشرة أو نتيجة شراء سندات القطاع
المتخصص ، كما أنه من الملاحظ أن القروض المباشرة تمثل غالبية
مواردها .

فإذا كان وضع الوسيط المالي في دائرة التمويل طبقا للتحليل
النظري السابق يكون وفقا لما يلي :

إبداعات أفراد ————— وسيط مالي متخصص ————— استعداد
استثماري

فانه يتحول في الواقع المصرفي الى :

إبداعات أفراد ————— بنك تجاري ————— وسيط مالي
متخصص ————— استغلال استثماري .

٢ - يلاحظ بصفة عامة نقص فرص التوظيف الاستثماري عـ
الموارد المتاحة ، ذلك أن الموارد النقدية المتاحة للقطاع المتخصص
تزيد عن الائتمان الممنوح من جانبها لفرض التحويل الاستثماري أي
سيولة هذا القطاع تزيد عن فرص هذا التمويل وهو ما يظهره الجدـ
التالي :

مراحل تجميع الموارد النقدية وتوظيفها بالنسبة للقطاع المتخصص

السنوات	مرحلة التجميع البنك المركزي	مرحلة التوظيف الائتمان المقدم للمشروعات	المجموع
١٩٦٤	٨١ر٤	٤٣ر٤	١٢٤ر٨
٦٥	٦٥ر٠	٥٨ر٦	١٢٣ر٦
٦٦	٤٨ر٤	٤٨ر٨	٩٧ر٢
٦٧	٥٧ر٠	٦٥ر٨	١٢٢ر٨
٦٨	٣٤ر٥	٨٩ر٠	١٢٣ر٥
٦٩	٩ر٥	١١١ر١	١٢٠ر٦
٧٠	٦ر٠	١٢٣ر٠	١٢٩ر٠

(المصدر : د. مصطفى رشدي المرجع السابق ص ٢٥٢)

ويظهر الجدول بجلاء الحقيقة السابقة التي تتعلق بزيادة الموارد النقدية عن الائتمان المنوح ، ولا يخفى انه قد يتسرب على ذلك ، نتيجة غير مأمونة هي تحول الموارد الادخارية الى القطاع السلمي مما يؤدي الى ارتفاع أسعارها .

ولكن بقيت مسألة هامة : هل يستطيع القطاع المتخصص في الاقتصاد المصري مضاعفة وسائل الدفع من خلال زيادة النشاط الاستثماري الحقيقي على النحو الذي اشار اليه التحليل النظري السابق ؟

يلاحظ أولا ان فرص التوظيف الاستثماري للقطاع المتخصص ضئيلة وذلك نظرا لكفائته المحدودة كما يلاحظ ثانيا ان الاختيار الوظيفي للاستثمارات يكون في صف الاستثمارات قصيرة الاجل والاستهلاكية دون الاستثمارات طويلة الاجل والانتاجية . ومن هنا نستطيع ان نقرر ان المؤسسات المتخصصة في الاقتصاد المصري بصفة عامة ، على عكس ما جاء في التحليل النظري ، لا تستطيع ، في ظروف

التوظيف المستطوي المالية أن تصمم من القوة الشرائية ~~التي~~
 لتتصل بالمال لم يترك على هذه المؤسسات معدلات هيكلية في حين
 القيام بهذه الوظيفة ، وهو أمر سهل أن يتم ، حتى يمكننا أن نرى
 دورا هاما في التنمية الاقتصادية في المجتمع المصري (١) .

الإرصدة والتدفقات المالية (٢) :

ظلت الحسابات القومية في كثير من السبل كاصرة على وصف
 العمليات الاقتصادية المتعلقة بالانتاج والاستهلاك والاستثمار والإدخار
 دون التعرض للعمليات المالية التي تربط بين الوحدات ذات المصالح
 والوحدات ذات المجرى ، الى أن ظهرت محاولات بدأت سنة ١٩٦٤
 لسد هذا النقص ، وهي استخدام جداول التيارات المالية وطورت
 على يد بعض الكتاب وفي مقدمتهم Copeland .

وتهم التيارات النقدية والمالية بالدفعات والتحصلات دون
 التركيز على الناتج ، فهي وسيلة إظهار محاسبي يهدف الى إعطاء
 صورة متكاملة من المعاملات في الاقتصاد ، وعلى ذلك فإن نطاق
 العمليات التي تناولها هذه الحسابات أوسع بكثير من التي ترد عادة في
 الحسابات القومية .

وتجدر الإشارة الى أن الجداول المذكورة تستخدم التيارات
 أو التدفقات Flows دون الإرصدة Stocks والتيار هو كمية يمكن
 قياسها فقط من خلال فترة زمنية أما الرصيد فهو كمية تقاس في
 خلال نقطة معينة من الزمن ، فمعلوم أن الظواهر النقدية والمالية

(١) وفي هذا المجال ، لا يفوتنا الإشارة الى أنه لا يجب إغفال نقطة هامة ، تتركز في
 وجوب مراعاة تعدد الأصول المالية في الاقتصاد المصري ولتتبعها بدرجات متفاوتة
 من السيولة ، الأمر الذي يؤدي الى تشجيع الإدخار وزيادة في سيولة أصول مالية تعتبر
 بديلا عن النقود . وبذلك يمكن لمخصص السيولة النقدية وتخفيف الضغوط
 التخشعية على النحو الذي سيأتي تفصيله عند استعراض الوقف الإحصائي في الاقتصاد
 المصري في القسم الثالث من هذه الدراسة.

(٢) راجع في هذا الصدد د. حاكم البيللاوي ، المرجع السابق ص ١٥١ ود.
 مصطفى رشدي المرجع السابق ص ٢٨٦ وما بعدها .

مثلها في ذلك مثل معظم الظواهر الاقتصادية وهي ظواهر مركبة يكون لها أكثر من بعد أو نطاق ، وغالبا ما يكون لها بعدين ، الأول يتعلق بالحجم أو النطاق المادي (الارصدة) والثاني يتعلق بامتدادها عبر الزمن (التيارات) .

ولكن يلاحظ ان التيارات لا تولد من فراغ ، ففي لحظة زمنية معينة يوجد رصد ، د ، هـ ، لحظة زمنية تالية يوجد رصد ، وبين اللحظتين الزمنيتين يوجد التيار .

وتبدو أهمية دراسة الأنشطة الاقتصادية من خلال التيارات ، في أنها تسمح لنا بمعرفة هذه الأنشطة من خلال التغيرات التي تحدث في فترة زمنية (وغالبا ما تكون هذه الفترة بالنسبة للتيارات النقدية والمالية مقدرة بفترة) بمستوى الانفاق (تيار) وليست كمية النقود (رصيد) هو الذي يحدد درجة النشاط النقدي والمالي وتأثيره على النشاط الحقيقي في الاقتصاد القومي (١) .

ودراسة جداول التدفقات المالية (٢) . يمكن ان تفيد الاقتصاديات المنخلفة في تنظيم علاقاتها النقدية ، والمالية باعتبار أن هذه الأدوات يمكن التركيز عليها كلما اسعفت البيانات الى ذلك (٣) .

(١) من المعلوم ان الطلب على النقود ينشأ مشاكل صعبة وملافت معقدة في العلاقات بين التيارات والارصدة لفرقة تداول النقود انما تشير الى عدد مرات تداولها بالنسبة لوحدة النقود خلال فترة معينة وهو بذلك اقرب الى التيارات ، ولكن الطلب على النقود هو طلب الاحتفاظ اولا للحظة) بكيفية من الارصدة السائلة وهو بذلك في اقرب الى الارصدة ولكن التطور الحديث في نظرية الطلب على النقود ينظر اليها كجزء من نظرية رأس المال أي الثروة والاسول بصفة عامة.

(٢) من اهم الانظمة للتدفقات المالية ، النظام الأمريكي ويمكن الرجوع اليه في :

- 1 — Morris A. Copeland, A study of money flows in U.S A. 1955.
- 2 — James C. Van Horne, Function and analysis of capital market rates, Prentice Hall, New Jersey 1970, ps. 15 - 33.
- 3 — Paul M. Horvitz, Monetary Policy and the financial system, Prentice-Hall, New Jersey 1969, p. 55.

(٣) كنا نود ان نعرض لتطبيق جداول التدفقات المالية كاسلوب للتبسيط في الاقتصاد الممرى لير انه لا يوجد ما يسفنا لتعقيد هذا العرض .

الفصل الثالث

التضخم في الاقتصاديات المتخلفة

يتعرض معظم الدول المتخلفة في الوقت الحاضر الى موجات تضخمية محسوسة ، لاعتبارات يتصل اهمها بالهيكل الاقتصادى لهذه الدول وما يحتويه من عوامل مختلفة للضغط التضخمى تجعل اقتصادياتها اشد تعرضا له منها في الدول المتقدمة . فالاعتاد ، ان ما يتعرض له البلاد المتخلفة من تقلبات في الاسعار ، في غمار التنمية الاقتصادية . انما يمثل في ارتفاع مستمر في المستوى العام للاسعار حتى ولو لم يعتمد في تمويلها على مصادر تضخمية (١) .

وحتى يمكننا الوقوف على معدلات التضخم التي تتعرض لها الاقتصاديات المتخلفة دعنا نطلع على الاحصائية التالية (٢) التي تقدمها دراسات الامم المتحدة عن معدلات الزيادة السنوية في الارقام القياسية للاسعار في مجموعة من البلاد المتخلفة خلال المدة من ٦٠ الى ١٩٦٨ :

(١) راجع د. محمد زكي صافى ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الثانى ،

١٩٧٠ من ٨٨ .

(٢) ومع مراعاة التحفظ في استخدام الاحصاءات في الدول المتخلفة بصفة عامة لعدم نبرها من الحقيقة بدقة تامة ، الا انه يمكن اعتبارها مؤشرات عامة ، وهذا ما يشير اليه مرة اخرى بتفصيل أكثر فيما بعد . راجع الملاحظات على الارقام N. U. Etude sur l'economie
العالمية لاسعار الجبله والنجرة في
mondiale, 1969 - 1970, New York 1971, pp. 118, 119 .

جوست الرخاء العالمية في الدول المتخلفة في الفترة من ١٩٦٨ إلى ١٩٦٨

البلد	التجارة	الجملة	البلد	التجارة	الجملة
الارجنتين	٢٤٢	٤١٢	المغرب	٢٢	٢٢
بوليفيا	٦٢	-	سريالون	٥٢	-
البرازيل	٥٠٦	٤٧٨	المووال	٤٦	-
شيلي	٢٥٢	٢٥٤	السودان	٢٢	١٥
كولومبيا	١١٩	١١٢	تشاد	٤٦	-
اللفادور	٤٠	٢٥	تونس	٢٥	٤٣
سرو	١٠٦	-	تنزانيا	٢١	٣٨
المكسيك	٢٤	١٩	المراق	١١	٢٠
اورجواي	٤٧٤	-	الهند	٧٢	٦٤
بارجواي	٣٩	-	ايران	١٥	١١
الجزائر	٢١	٢٥	اندونيسيا	١٨٥٧	-
الكامرون	٤١	-	اسرائيل	٤٩	٢٦
زائري	٢٦٦	-	لاوس	٢٦١	-
ليبيريا	٣٧	-	الباكستان	٢٤	٢٢
ايبويا	٥١	-	الصين (تايبوان)	٢١	٢٢
جابون	٢٥	٤٨	الفلبين	٥١	٤٨
غانا	٨٣	٧٣	كوريا	١٢٧	٣٥
موريتانيا	٤٥	-	اليمن	٢٢	-
ليبيا	٥٤	-	فيتنام	١٤٧	٩٥
مصر	٢٦	٢٠	سوريا	٢٨	٢٥

«Source : Op. cit., pp. 119, 120»

ونوضح لنا هذه الاحصائية ان ارقام اسعار التجارة قد سجلت ارتفاعا محسوسا في معظم الدول المتخلفة ووصلت الى معدلات بالغة الارتفاع في بعض الدول مثل الارجنتين والبرازيل وشيلي وارجواي

وزائري وانفونيسيا ، وعموما فقد سارت ارقام اسطر التجزئة ، في البلاد التي تمدها : ارقام اسطر التجزئة في الارتفاع ، وان كانت قد زادت بمعدل اقل من معدل زيادة ارقام التجزئة ، ونفسح اتجاهات هذه الارقام من تعرض الدول المتخلفة ، بصفة عامة ، الى موجات تضخمية محسوسة خلال الستينات .

ولكن ، ما هي العوامل التي تساعد على ظهور التضخم في الاقتصاديات المتخلفة ؟ وما هي طبيعته ؟

ان منطق دراسة التضخم في الدول المتخلفة والعوامل التي تؤدي اليه تقتضي منا دراسة لطيفة لاتجاهات هذه الدول للوقوف على مظاهرها ومدى تأثيرها في النواحي الاقتصادية المختلفة ، وبمعنا في هذا المجال العوامل التي تساعد على خلق التضخم اى تلك التي تكون مصادر للضغط التضخمى لان هذه الدول ، وكما اشرنا من قبل تعرض عادة اثناء عملية التنمية الى ضغوط تضخمية ، تتخذ صورة الارتفاع المتواصل في الاسعار : حتى ولو لم تعتمد في تمويلها على مصادر تضخمية ، وذلك بسبب احتواء اقتصاديات هذه الدول على عوامل تضخمية بطبيعتها (١) .

وعلى ذلك فانا نرى ان تقسم الدراسة في هذا الفصل الى مبحثين :

الاول يشمل خصائص الاقتصاديات المتخلفة .

والثاني يخص مبحث الطبيعة البنائية للقوى التضخمية في الاقتصاديات المتخلفة .

ولكن قبل ان نتطرق الى عرض المبحثين السابقين نود الاشارة الى القصور بالبول للتخلفة فهناك عدة معايير لتعريف البلاد المتخلفة ، وبعتبر التعريف الشائع افضلها ، ومؤداه ان هذه البلاد تتميز بانخفاض مستوى الدخل الحقيقى فيها انخفاضاً كبيراً بالقياس الى

(١) د. محمد زكي عيسى - التنمية الاقتصادية - الكتاب الثانى ص ١٠١

الدول المتقدمة . وفي مجال قياس درجة التخلف فإن أقل المعيار
قصراً (١) ، هو معيار "مستوى الدخل الفردي الحقيقي" ١٩٥٠ .

فإذا كان هذا المستوى منخفضاً فإن الدولة تعتبر متخلفة .
ويذهب هيجنز إلى اتخاذ ربع مستوى الدخل الفردي في الولايات
المتحدة فمثلاً للتفرقة بين البلاد المتخلفة والمتقدمة ، ومعنى هذا أنه
إذا قل دخل الفرد في الدولة عن ٥٠٠ دولار سنوياً فإنها تعتبر
متخلفة (٢) ، بينما يذهب ستيفن إنك إلى تحديد هذا القدر بثلاثمائة
دولاراً (٣) .

ويرجع السبب الأساسي في التخلف (٤) إلى أن الموارد في هذه
الاقتصادات صورها الراهنة . وعلى النحو الذي تفاعلت فيه كما
وكيفاً . لا يكفي للوصول بالدولة إلى مستوى متقدم من المرتبة
المادية ، فالظهور الأساسي للتخلف هو عدم كفاية الموارد المستخدمة في

(1) See : R. G. Kulkarni, Deficit Financing, Asia publishing house, New York 1966 p. 71.

(2) انظر الانتقادات الموجهة إلى هذا المعيار تفصيلاً في
Economics of the developing countries, Edited by S r Roy Harrod, London 1968, p. 12.

ود. على الطير - التنمية الاقتصادية ١٩٧١ ص ٦ - ٩ .

(3) تقدير الدخل لسنة ٥٤ ، انظر د. شافعي ، العلاقات الاقتصادية الدولية
للبلاد المتخلفة - عمر المصاهرة العدد ٢٠٨ - أبريل ١٩٦٢ ص ٢٥ ولنفس المؤلف ،
التنمية الاقتصادية ، الكتاب الأول ص ٢٠ .

(4) Stephen Enke, Economic for development, 1964, p. 17.

(٥) كما يمكن استمرار التخلف ، في أن القوى الطبيعية التي تعبر عنها القوانين
الاقتصادية لا تؤدي في ظل النظم القائمة في الجماعة إلى الخروج بها من حلقة الفقر ،
فالعامل الأساسي للخروج من هذه الحلقة هو زيادة المنصر النادر وهو رأس المال ،
وتكوين رأس المال يقتضي ادخاراً سابقاً .. وفقر المجتمع يجعل مقدوره على الادخار
محدودة ، ومقدوره على تكوين رأس المال غير كافية ، أي أن حالة الفقر تؤدي إلى
استمرار الفقر ، تلك هي حلقة الفقر المفرقة "Vicious circle of poverty"
التي تنفي احتمال التقدم للبلدان المتخلفة بل وتؤدي إلى نظر البعض إلى حزام
الفقر وتزايد ، اراجع د. عبد المنعم الطنطاوي ، دور المشروعات العامة في حركة
التنمية الاقتصادية - عمر المصاهرة العدد ٢٠٨ - أبريل ١٩٦٢ ص ٦ - وكان د.
حين مصر ، موسومة المصطلحات الاقتصادية - ص ١١٦ .

الانتاج ، الامر الذى يؤدى الي انخفاض مستوى الدخل القومى الحقيقى ، والغالب ان يكون اكثر العناصر ندرة فى البلاد المتخلفة هو عنصر رأس المال .

وتتسم هذه الدول باعتماد اقتصادها على الزراعة وانتاج المواد الاولى بصفة اساسية وارتفاع الميل للاستهلاك والاستيراد ووجود ضياعات كثيرة فى اقتصادها القومى مثل البطالة المقتنعة والاستثمارات غير المنتجة وارتفاع معدل النمو السكاني وندرة الكفاية الفنية والتنظيمية واعتماد اقتصادها على العالم الخارجى بدرجة كبيرة (١) .

ولتحقيق التنمية الاقتصادية (٢) السريعة فى هذه الدول (٣) فان الامر يتطلب تخطيطا واعيا طموحا يقوم على تقدير دقيق للامكانيات المادية والبشرية المتاحة لهذه الاقتصاديات .

(١) ويعد فريق من الكتاب فى بيان خصائص التخلف الاقتصادى الى ابراز الطبيعة الدائرية للعلاقات التى تشجر بين هذه الخصائص ، بما يتضح منه كيف تقع البلاد المتخلفة لرسة للمديد من الحلقات المفرقة وعلى نمط هذه الحلقات الحلقة المفرقة للفرقة .

(٢) يجب ان يراعى ان المقصود بالنمو الاقتصادى هو مجرد الارتفاع بالدخل الفردى الحقيقى دون ان يصاحب ذلك اية نظريات بنيانية ، اما التنمية فهى الريادة المستمرة المطردة السريعة فى الدخل الفردى الحقيقى والتى تتميز بنظريات بنيانية تتبثق من دفعة قوية وذلك على اساس استراتيجية ملانة ،راجع فى تفصيل ذلك مجلة التنمية العامة والاحصاء - الجهاز المركزى للتنبة العدد ٥٢ - ابريل ٦٧ ص ٥٥ وما بعدها) .

(٣) وتكون هذه الدول نحو ثلاثة ارباع الجنس البشرى ويدخل فى عداد المناطق المتخلفة الجزء الاكبر من آسيا وافريقيا وبلدان الشرق الاذن والوسط وجنوب شرق اوربا ومنطقة البحر الكاريبى ومعظم امريكا الوسطى والجنوبية (راجع Stephen Eake, op. cit., p. 17.

دومائل التنمية ، الجزء الاول مترجم من نورمان س. بوكاتان وهوارد س. اليس ١٩٥٨ ص ١٩)

المبحث الاول

خصائص الاقتصاديات المتخلفة

تتميز الاقتصاديات المتخلفة بوجود خصائص عدة تؤدي الى حدوث الضغوط التضخمية فيها ، بل ان هذه الخصائص قد تجعلها اشد من الدول المتقدمة تعرضا لهذه الضغوط ، وان كانت القوى التضخمية فيها تتشابه الى حد كبير (١) ، (٢) ولكن ما هي هذه الخصائص وكيف تؤدي الى تلك الضغوط ؟

سركز اهم خصائص الاقتصاديات المتخلفة التي تؤدي الى الضغوط التضخمية فيما يلي :

١ - التقلبات في اسعار المواد الاولية

من المعروف ان معظم اقتصاديات الدول المتخلفة تعتمد على الانتاج الزراعى او النجمى ويسودها انتاج المواد الاولية اذ تكون نحو ٩٠٪ من صادراتها ويذهب نحو ثلاثة ارباع هذه المواد الى الدول الصناعية المتقدمة (٣) ، وتتميز التجارة الخارجية للدول المتخلفة باعتماد الصادرات بصفة جوهرية على سلعة اولية واحدة او على عدد محدود من السلع الاولية التي تنتج اساسا للتصدير .

(١) Bent Hansen, Inflation problems in small countries. Cairo 60.

(٢) غير ان التضخم في الدول المتخلفة يكون شديدا ، بحيث كانت الزيادة في الاسعار في الدول الغربية في السبعينات ما بين ١٠.٥٪ متوبا كانت الزيادة في الاسعار للخدمات في البرازيل مثلا ما بين ٤٠ - ٦٠٪ متوبا .

« See : Kindleberger, Economic development, 2nd. edition, Mcgraw - Hill book, Tokyo 1965, p. 229 » .

(٣) د. محمد زكى شافى ، مقال التجارة الدولية للبلاد المنتجة للمواد الاولية - مصر الماهرة - العدد ٢١٨ اكتوبر ١٩٦٤ ص ٢٥ - ٢٧ ود. رامت المحجوب السياسة المالية في البلاد المتخلفة - الرسالة رقم ٢٨ من رسائل لجنة التخطيط القومى ص . . .

وفيما يلي امثلة من قارات العالم المتخلفة الثلاث من عام ١٩٥٨ (١) .

البلد	سلعة التصدير الأساسية	النسبة المئوية للصادرات من سلعة التصدير الأساسية الى جملة الصادرات	النسبة المئوية للصادرات الى الناتج القومي
العراق	البنترول	٩٢	٥٥
فنزويلا	"	٩١	٤٤
كوبا	السكر	٧٧	٣٥
بورما	الارز	٧٤	٢١
مصر	القطن	٧٠	١٤
غانا	الكاكاو	٦٦	٢٢
سريلانكا	الشاي	٦٦	٢٣
الباكستان	الحبوب	٥٨	٧
روديسيا	المعادن	٥٧	٣٥
نياسلاند	الموز	٥٦	٢٠
اكوادور	القطن	٤٠	٢٠

ولما كانت المواد الأولية الزراعية او المنجمية تسم بانخفاض في مرونة العرض ومرونة الطلب في الاجل القصير . فان ذلك يجعلها عرضة لتقلبات عنيفة في الاسعار نتيجة تغيرات ظروف العرض والطلب . فالطلب على المواد الأولية يتوقف على الاحوال الاقتصادية في البلاد الصناعية والدورات الاقتصادية التي تمر بها . مما يترتب عليه تقلبات في صادرات الدول المتخلفة التي تتأثر كذلك بالتغيرات التي تطرأ على السياسات التي تتبعها الدول الصناعية في مجال الاستيراد، والى جانب ذلك فان الطلب على المواد الأولية يتعرض لعدة عوامل غير مواتية منها ازدياد منافسة البدائل الصناعية لها والاتجاه الى التقليل من استعمال المواد الخام ، هذا من ناحية الطلب .

(١) راجع د. محمد زكي شامي - التنمية الاقتصادية - الكتاب الاول - ص ٢٤ وتلن د. عبد النعم اليه دور السياسة المالية في البلاد النامية والبلاد المتقدمة ١٩٦٥ ص ٣٧ .

أما من ناحية العرض فمن المعروف ان الإنتاج الزاى يتعرض لتغيرات كثيرة نتيجة لسوء الاحوال الجسوية أو الإصابة بالآفات أو الفطانات وغير ذلك من الكوارث الطبيعية وكذلك طول الفترة التى يتطلبها نمو الإنتاج ، ومن نتيجة ذلك حدوث الاختلال بين المرض والطلب وبالتالي عدم استقرار اسواق المواد الأولية وتعرض حصيلة الصادرات لتقلبات كثيرة .

ومن هنا فان المشاكل التى تواجه البلاد المنتجة للمواد الأولية فى التجارة الدولية تتمثل فى ناحيتين أساسيتين :

الأولى - تتعلق بالمدى القصير وتعنى بها ما تتم به الاسواق العالمية للمواد الأولية من عدم استقرار (١) .

والثانية - تفرض نفسها فى المدى الطويل وتتمثل فى ذلك الانحياز الطويل المدى لتراخى الزيادة فى حجم الصادرات للبلاد المنتجة للمواد الأولية (٢) فضلاً عن اتجاه معدل التبادل الدولى للتحرك فى غير صالحها (٣) .

وتؤدى التقلبات فى أسعار المواد الأولية فى الدول المنخفضة الى تعريض الاقتصاد القومى الى موجات من عدم الاستقرار النقدي ، وبعبارة أخرى فان هذه الدول تكون ذات حساسية عالية للتضخم بسبب اعتماد اقتصادها على حصيلة الصادرات فهى تتعرض

(١) تدل بعض التقديرات على ان تقلبات أسعار المواد الأولية كانت تناهز ١٤٪ سنوياً فى المتوسط خلال السنوات ١٩٠١ - ١٩٥٠ كما بلغت تقلبات كمية الصادرات فى المتوسط بنسبة تتراوح بين ١٨ - ١٩٪ (انظر د. محمد زكى شافى ، المرجع السابق ، ص ٢٧ حاشية (١١) .

(٢) ومع أن المشكلة تعتبر فى أساسها ذات طابع قصير الأجل إلا أنها تفاقمت بسبب عوامل طويلة الأجل تتمثل فى الاتجاهات النزولية فى الأسعار وقصور معدل نمو الصادرات وندور نسب التبادل التجارى للبلاد المصدرة للمواد الأولية (راجع المجلة الاقتصادية للبنك المركزى المصرى - المجلد الثالث - العدد الاول ١٩٦٣ ص ١١) .

(٣) د. محمد زكى شافى - مشاكل التجارة الدولية للبلاد المنتجة للمواد الأولية - معر الماسرة - العدد ٢١٨ فى أكتوبر سنة ١٩٦٤ ص ٢٦ .

للتضخم في حالة زيادة أسعار المنتجات الأولية كما قد تعرض ،
لإضافات من الضغوط التضخمية في حالة انخفاض أسعار هذه المنتجات
أيضا (١) .

فالذا ارتفعت أسعار الصادرات من المواد الأولية في الأسواق
الدولية ، فان ذلك يؤدي الى زيادة حدة التضخم في البلد المتخلف من النقد
الاجنبي وبالتالي زيادة دخول المستفيدين في انتاج وتصدير المواد
الأولية ، مما يترتب عليه حركة توسعية في الاقتصاد القومي وتوجه
الأسعار نحو الارتفاع . . . ذلك ان المجتمع المتخلف بعفة عامة لا يقوم
بالادخار ، فالطبقة المحدودة الدخل لا يكون في مقدورها الادخار والطبقة
العامة توجه كل انفاقها الى الاستهلاك المظهري او البذخي او الاستثمار
في الخارج بعكس الحال في المجتمع المتقدم حيث تؤدي زيادة الدخل
الناجمة عن الرواج التصديري الى زيادة الادخار والاستثمار وبالتالي
تعزيز الانتاجية وانخفاض الأسعار المحلية (٢) .

ومن الضروري ان نوضح هنا ان التضخم الذي يظهر عقب
التحسن في أسعار الصادرات يرجع الى عدة أسباب أهمها عدم مرونة
الجهاز الانتاجي ذلك ان الزيادة التي تحدث في جانب الطلب على
المنتجات المحلية لن تتجس في أحداث زيادة مناظرة في جانب عرض هذه
المنتجات ، نظرا لمحدودية الطاقات الانتاجية من ناحية وصعوبة
زيادتها في الاجل القصير من ناحية اخرى ، ويؤدي هذا بالتالي الى
اتجاه أسعار هذه المنتجات نحو الارتفاع .

(1) *Emilé James, Inflation, edited by D.C. Hague, op. cit., p. 6.*

وتجدر الإشارة الى ان الأستاذ هابرر يذكر بمقدّمه لنظرية الميل الانجاسي
لمعدل التبادل في غير صالح الدول المنتجة للمواد الأولية ، وان التضخم الذي يجعله
البعض نتيجة حتمية للتقلب في معدل التبادل ، ذلك التضخم الوارد من الخارج
حينما في الرخاء والتابع من الداخل حينما في الكساد هو في الحقيقة نتيجة
لسياسة نقدية ومالية خاطئة لا نتيجة لمجرد التحول في أسعار المبادلات الدولية .
دراج د. زكريا أحمد نصر ، العلاقات الاقتصادية الدولية ، ١٩٦٦ ص ٢٢٧ .

(2) *Emilé James, op. cit., p. 7.*

اما اذا انخفضت اسعار صادرات المواد الاولى ، فان ذلك يضيف الى الضغوط التضخمية في الداخل ضغوطا اخرى ويجعل هذه الاقتصاديات في موقف حرج .

وفضلا عن ذلك فان انخفاض اسعار الصادرات قد ينجم عنه عدة صعوبات تؤدي الى تعزيز الضغوط التضخمية اهمها (١) جمود الاجور حيث يكون من الصعب تخفيض الاجور بعد ارتفاعها ، كما قد يترتب على تدهور اسعار الصادرات احداث عجز في الميزانية وذلك لنقص حصة الضرائب المفروضة على قطاع الصادرات ونقص حصة الضريبة المفروضة على دخول المصدرين للمواد الاولى ، وتجهاء الصعوبات التي تحيط بضغط الانفاق الحكومي تجد الحكومة ان حجم الانفاق الجارى اكبر من حجم الإيراد الجارى وتضطر الى زيادة الامداد او الاقتراض من الجهاز المصرفي لسد العجز في ميزانيتها . وهذا بالطبع يؤدي الى حدة الضغط التضخمى .

ومن ناحية اخرى فانه عندما تتعرض اسعار الصادرات الى الدهور . يكون من شأن ذلك ان يعرض الدولة الى عجز في حصيلتها مما يترتب عليه عدم امكانها مواجهة صعوبات ميزان المدفوعات ، ذلك انه اذا لم يكن لدى الدولة احتياطي متراكم من الذهب او من العملات الاجنبية فانها قد تلجأ الى وضع قيود وتنظيمات على الاستيراد الامر الذى يؤدي الى منع تسرب القوة الشرائية الفائضة الى العالم الخارجى ، او بمعنى آخر يؤدي الى توجيه هذه القوة الشرائية الى الاسواق المحلية مما يدفع الاسعار الى الارتفاع (٢) ، كما قد تلجأ الدولة الى تخفيض قيمة عملتها الوطنية للوصول الى تخفيض اسعار السلع الوطنية المصدرة فيزداد الطلب عليها وتنتعش حركة الصادرات مما يزيد من حصة الدولة من النقد الاجنبى - غير ان هذا الامر يتوقف على توافر شروط معينة تتعلق بتوافر مرونات معينة

(١) راجع مذكرة سيد التخطيط رقم ٦٦١ من ٧١ وانظر G. Maynard, op. cit., p. 48.

(٢) ما يضيف الى القوى التضخمية في الداخل - راجع د. معجبة ود. فريسة - المشاكل الاقتصادية المعاصرة ١٩٦٦ من ١٢٥ ومن ١٢٦ .

الاقتصاد، ومن ثم فإن البلد المتخلف الذى يحاول تهادى التضخم من طريق تخفيض العملة قد يواجه صعوبات كبيرة فى علاقاته مع العالم الخارجى ، وهو اجراء ، على النحو الذى يوضحه كثير من الكتاب ، غير مأمون المواقف (١) .

نخلص مما تقدم الى نتيجة هامة هى ان تخصص الدول المتخلفة فى انتاج المواد الاولية يعرضها لموجات تضخمية عنيفة نتيجة للتقلبات الكبيرة التى تتعرض لها اسعار هذه المواد فى الاسواق الدولية (٢) ، ففى حالة ارتفاع ائمان الصادرات ، فان الزيادة فى الدخول الناتجة من ذلك لا توجه الى زيادة الادخار ، كما يحدث فى الدول المتقدمة ، بل توجه الى زيادة الاستهلاك (٣) ، بمعنى انها تنعكس فى زيادة الطلب على السلع الاستهلاكية ، فى الوقت الذى لا يستطيع العرض تلبية ، ومن هنا ترتفع الاسعار المحلية . وفى حالة انخفاض ائمان الصادرات ، فان ذلك قد يضيف الى الضغوط التضخمية ضغوطا اخرى ، ولا يخفى ان تعرض الدول المتخلفة الى التضخم نتيجة للتقلبات فى اسعار المواد الاولية يحد من قدرتها على تكوين مدخرات كافية لتمويل استثماراتها ، ومن هنا فان الكتاب ينصحون هذه الدول بوجوب تقليل اعتمادها على انتاج المواد الاولية واجراء تغيير جلدى فى هيكل الانتاج وتنويعه مع تدعيم القطاع الصناعى (٤) ليتسنى تحريرها من حالة التبعية الاقتصادية للدول المتقدمة .

(1) Thomas Wilson, op. cit , pp. 107 - 110 .

(2) See : Fund policies and procedures in relation to the compensatory Financing of commodity Fluctuations, I. M. F. « Staff papers » Vol. 8 No. 1, Nov. ١0, p. 1 .

(٣) تطبيقا للحقيقة المعروفة من انه فى البلاد المتخلفة يزيد الميل للاستهلاك ويقل الميل للادخار . ويجدر الإشارة فى هذا المجال الى ان بعض الدول المتخلفة بدأت ، فى اعقاب الحرب العالمية الثانية ، فى اتخاذ اجراءات لتحديد الارتفاع فى دخول المنتجين منها ، استخدام اسعار مختلفة للمرف الخارجى او فرض رسوم تصدير وانشاء هيئات للتسويق بهدف الى احتجاز جزء من دخول المنتجين للمواد الاولية فى فترات ارتفاع الاسعار واضافتها اليهم فى فترات انخفاضها (راجع د. فؤاد حاشم موسى ، التجارة الخارجية والدخل القومى ، ١٩٦٩ ص ١٢٨٥) .

(4) Geoffrey Maynard, op. cit., pp 49 / 50 .

ولا يغنى بحال كيف يحلهم الأمر الذي نطلبها هذه التقلبات
الواسعة في حصيلة الصادرات من المنتجات الأولية على الأوضاع
الاقتصادية الداخلية أو على دولاب التنمية الاقتصادية بالبلاد النامية ،
ذلك ان تخطيط برامج التنمية يزداد تعقيدا بدم الاطمئنان الى استمرار
تدفق واردات السلع الانتاجية ، وقد يتعلم استكمال ما تتضمنه من
برامج استثمارية بسبب تطورات غير مواتية في الاسواق الخارجية
للمواد الأولية .

ومن هنا فان مشكلات تقلب اسعار المواد الأولية للدول المتخلفة
ظلت موضع اهتمام منذ بعيد ، وكثيرا ما حاولت البلاد المنتجة
للمواد الأولية ان تشيخ الاستقرار في دخولها وفي حصيلة صادراتها ،
وذلك بعقد اتفاقات دولية لتنظيم تسويق هذه المواد التي تفتقر الى
عنصر المرونة في العرض (١) والطلب . وقد قدمت في نطاق الأمم
المحدة عدة اقتراحات بشأن التمويل التعويضي لتقلبات اسعار
المواد الأولية أو التأمين عليها وذلك بغية التغلب على الصعوبات الطارئة
التي تتعرض لها المدفوعات الخارجية نتيجة لتقلب اسعار المواد
الأولية وبالتالي منتجاتها الدول المصدرة لها من النقد الاجنبي الذي
تستخدمه في تمويل وارداتها من الآلات اللازمة لتنفيذ برامج تنميتها.

(١) وجاء في بعض الكتاب انه اذا كان اختلاف مرونة العرض بين المنتجات الزراعية
والصناعية يفسر لنا الهبوط النسبي في اسعار الاولى فانه لا يعطى نفسا مقبولا
للهبوط النسبي في اثمان المواد الخام التي تنتجها بعض الدول المتخلفة (كالنحاس في
زائير والقصدير في ماليزيا) فانه لا يمكن القول ان عرض هذه المنتجات قليل المرونة
كما هو الحال بالنسبة للمنتجات الزراعية بل الواقع ان العكس هو الصحيح وذلك لان
نسبة النفقات الثابتة الى النفقات الكلية في الصناعات الاستخراجية تكون عادة مرتفعة
ولكن في الحقيقة ان هناك اعتبارا آخر يجعل اسعار المواد الخام لا تزيد بنفس نسبة
اسعار السلع الصناعية ، هو ان الشركات الكبرى الاحتكارية التي تسيطر على انتاج
هذه الخامات تعمل على افراق الاسواق بهذه المواد حتى تجعل اسعارها في هبوط
نسبي بالقياس للمنتجات الصناعية وأصبح لزاما على الدول المتخلفة ان تحصل على
الحفاظ على مقدراتها ، وان الحل الذي ليس له من بديل هو اشرافها الكامل على
استغلال ثرواتها الطبيعية ورسم سياستها الانتاجية بما يتشبي مع مصالح اقتصادها
الوطني (راجع د. محمد مظلوم حمدي - النقود وأعمال البنوك والتجارة الدولية -
ص ١١٤ - ١١٦)

فضلا من استيراد حاجتها من السلع الاستهلاكية الضرورية التي يتعلم مقابلتها باتساعها المحلي ، وتستهدف هذه المقترحات معالجة أو إزالة آثار التقلبات في حصيلة الصادرات بالتمويل التعويضي أو المحافظة على حد أدنى لحصيلة الصادرات أو معالجة الآثار الترتبية على تقلبات الأسعار أو تغيير نسب التبادل الدولي .

ونلاحظ من جهة أخرى أن التمويل التعويضي الذي يطبقه صندوق النقد الدولي منذ سنة ١٩٦٣ (١) هو إجراء قصير الأجل يمكن في خطر التقلبات الواسعة التي تطرا على الأسواق العالمية للمنتجات الأولية ، لا يتطرق الى علاج المشاكل طويلة الأجل المتحلة في تثبيت أسعار المواد الأولية وتحقيق الاستقرار في أسواقها وعدم التراخي في حصيلة الصادرات من المواد الأولية فما زالت تسهيلات هذا النوع من التمويل التعويضي محدودة لا يستطيع معه الصندوق وحده تلبية كل احتياجات البلاد المتجة للمواد الأولية في ميدان التمويل التعويضي (٢) ، فضلا عن أنها لا تستحق آليا بمجرد حدوث انخفاض في أسعار الصادرات حيث أنه يخضع لشروط معينة (٣) . أما التمويل الإضافي الطويل الأجل : الذي تجرى دراسته حاليا في نطاق مؤسسة التنمية الدولية ، فإن هناك عدة اقتراحات بصده ، ولا يمكن التكهّن بنجاحه إلا حين وضعه موضع التنفيذ (٤) .

(١) وهو يتضمن الاتجاه الى الصديق للحمول على فروض لمواجهة الموقف حتى تنفذ الإجراءات لتحصين ميزان المدفوعات أو أن تحسن الظروف .

(٢) راجع المجلة الاقتصادية للبنك المركزي المصري - المجلد الأول - العدد الثاني ٦١ من ١٨١ - ١٨٨ .

(٣) راجع د. محمد زكي شافعي ، مشاكل التجارة الدولية للبلاد المنتجة للمواد الأولية ، مصر العاصمة العدد ٢١٨ في أكتوبر سنة ١٩٦٤ من ٢٥ - ٣٧ .

(٤) على أن الدول المتخلفة تأمل أن تفتح لها الدول المتقدمة المجال لزيادة صادراتها من بعض المنتجات الصناعية كالأحذية والنسوجات .

٢ - تزايد السكان

كذلك فان العامل الهام والخطير الذي يدعو الى اتجاه مستويات الاسعار في الدول المتخلفة الى الارتفاع هو استمرار اتجاه عدد السكان فيها الى التزايد (١) بمعدل يزيد بكثير من معدل الزيادة في الموارد المتاحة للاستهلاك (٢) ، ولا سيما اذا بقيت الموارد قاصرة على الانتاج الزراعى وحده ، حيث لا تشاهد هذه الظاهرة في البلاد المتقدمة اقتصاديا لان معدل الانتاج الصافى فيها يزيد عادة عن المعدل الذى ينمو به السكان .

ورجع هذا اللون من الارتفاع النسبى فى اسعار المواد الغذائية على وجه الخصوص الى سريان مفعول ظاهرة الاستهلاك اللامبى في المطاع الزراعى اى الى نقص الكميات التى يعرضها الزراع فى الاسواق . استهلاكهم للجزء الاكبر من انتاجهم ، نتيجة لتزايد عددهم (٣) ، في الوقت الذى لا يتجه هذا الانتاج الى التزايد ، وواضح انه لا بد ان يسرب على نقص المعروض فى الاسواق ، مع افتراض بقاء كمية وسائل الدفع ثابتة ، ارتفاع اسعار السلع الغذائية .

وبعبارة اخرى فانه يمكن القول ان التضخم يظهر فى البلاد المتخلفة ، حين تتجه اعداد سكانها الى التزايد بينما تبقى كفايتهم الانتاجية على حالها او تزيد بمعدل يقل بكثير من معدل نمو السكان ،

(١) Emilé James, Inflation, op. cit., p. 5 .

(٢) تراوحت معدلات الزيادة فى السكان وفقا لتقديرات الأمم المتحدة خلال السنوات ٥٠ - ١٩٦١ بين ٨٨ و ٢٨٨ ٪ سنويا فى آسيا وأفريقيا وأمريكا اللاتينية مقابل بين ٧٠ الى ٨٠ ٪ فى أوروبا و ٢٨ ٪ فى أمريكا الشمالية ، علما بأن مشكلة السكان تأخذ فى الدول المتخلفة طابعا عنيفا يبدو مظاهره السكانية الأساسية فى كثرة السكان وارتفاع معدلات النمو والحيوية وعدم ملامسة هيكل الامار لراجع د. عبد الحميد القافى - تمويل التنمية الاقتصادية فى البلدان المتخلفة ، ١٩٦٦ ص ٨ و ١١٥ .

(٣) د. عبد النعم البيه ، دور السياسة المالية فى البلاد النامية والبلاد المتقدمة ١٩٦٥ ص ٢٢ .

وتظهر زيادة الاسعار في نفقات الميثة وخاصة بالنسبة للسلع
الفلائية التى تكون نسبة كبيرة من دخول الاسر محدودة الدخل وهى
النسبة الغالبة من السكان فى الدول المتخلفة .

ويلاحظ ان هذا النوع من التضخم الذى يعد من أبرز مظاهر
التخلف الاقتصادى ، محله السلع الزراعية الفلائية ، وهو يظهر ذاتيا
لجهد تميز العلاقة بين المروض من السلع وكمية وسائل الدفع حتى
لو بقى الانتاج على حاله دون ان يعثره نقص ، لذا فان بعض الكتاب
يطلقون عليه «التضخم السلمى الذاتى» (١) .

والحقيقة ان خطورة هذا النوع من التضخم تحتسب على الدول
المتخلفة ان تولى القطاع الزراعى أهمية خاصة ، فمن الضرورى ان
تعمل على حسن توزيع الموارد الزراعية على مختلف المحصولات بحيث
يتمكن ان تحصل على أقصى ما يمكن من غلة كما يصبح من المرغوب فيه
النظر فى السياسة الزراعية لتخدم اغراض الاستهلاك المحلى والتصدير
الى الخارج فى الوقت نفسه ، بمعنى ان تعمل الدولة المتخلفة على تجنب
عوامل الندرة التى تلحق بالسلع الزراعية فتجعلها مصدرا للضغط
التضخمى فى الاقتصاد .

ومن جهة أخرى اذا قامت الدول المتخلفة بتنفيذ برامج التنمية
الاقتصادية ، فان ذلك يتطلب القيام باستثمارات تتجاوز مقادير حدود
الامكانيات الحقيقية المتاحة (٢) ونتيجة لزيادة الدخول التى تولدها
عملية التنمية ، فان هذه التنمية تكون مصحوبة فى العادة بزيادة
فى الطلب الفعال ، وبما ان عرض السلع الزراعية لا يمكن زيادته فى
الفترة القصيرة نظرا لفسالة الموارد المستخلصة فى انتاج هذه السلع من
ناحية وتأخر الاساليب الفنية المطبقة فى القطاع الزراعى من ناحية أخرى
فان زيادة الطلب الفعال يؤدى الى زيادة اسعار السلع الزراعية بسبب
فسالة مرونة عرض هذه المنتجات فى المدة القصيرة (٣) .

(١) الاستلا وهيب مبيحة - علاقة السياسة الانمائية بالتضخم النقدى -

١٩٥٩ م ٨ - ١١ .

(٢) د. محمد زكى شامى - التنمية الاقتصادية - الكتاب الثانى من ١٤ .

(٣) Geoffrey Maynard, op. cit , p. 45.

٢ - الميل للتوسع في الاستهلاك

بلاحظ ان البلاد المتخلفة تنسم بفضالة معدل الادخار القومي وذلك بسبب ارتفاع الميل الحدى للاستهلاك (١) - وعلى وجه الخصوص بالنسبة للطبقات ذوات الدخل المنخفضة ، فكل زيادة في الدخل تكاد توجه اتق الانفاق في شراء السلع الاستهلاكية - ومن هنا فان ارتفاع الميل الحدى للاستهلاك يكون على حساب معدل الادخار الذي يكون منخفضا بخفيف حدة الضغط التضخمى الذى يساهم السمة الاقتصادية عادة .

وبما يزيد المسألة تعقيدا ، ان التزايد السكانى ، يندى الميل الحدى للاستهلاك صوب الارتفاع ، كما ان الطبقات الغنية يتسم سلوكها بالتبذير والاسراف ، ونتيجة لهذه العوامل التى تؤدى الى التوسع في الاستهلاك فان الاسعار تتجه الى الارتفاع .

بالإضافة الى ارتفاع عدد السكان ، فقد يتجه نفس العدد من السكان الى استهلاك كمية اكبر بسبب تحريض التقليد على الانفاق ، اذ يشكل هذا الامر عاملا من اهم عوامل ارتفاع الميل للاستهلاك واضعاف قدرة الاهالى على تكوين المدخرات ، فمن الملاحظ ان الافراد يميلون في البلاد المتخلفة الى نقل النماذج الاستهلاكية في البلاد المتقدمة (٢) ، بسبب سهولة التنقل او انتشار وسائل الاتصال الجماهيرى ، ولا شك فى عظم الدور الذى يلعبه اثر التقليد

(1) Chang Kia-Nagau, The Inflationary Spiral, Chapman and Hall, London 58, p. 367 and see also : R. G. Kulkarni, op. cit , p. 97.

(٢) بالإضافة الى ارتفاع الميل الحدى الى الاستيراد بسبب حاجة الدول المتخلفة الى الغذاء او بسبب عادة التقليد ونقل النماذج الاستهلاكية الغربية .
• See : Kindleberger, op. cit. p. 239 •

(٣) د. ولعت المحجوب ، الطب الطبلى ، ١٩٧١ م ، ص ٢٤٢ .

على الاستهلاك في الوقت الحاضر حيث تنتقل انماط الاستهلاك بدرجة اكبر من السرعة والسهولة عنها في الماضي (١) . الامر الذي يؤدي الى الميل للتوسع في الاستهلاك في المجتمعات المتخلفة .

ومن جهة اخرى يلاحظ ان نماذج الاستهلاك لم يتبها لها ان تنتقل بسرعة وبسر خلال النمو الاقتصادي في القرن التاسع عشر ، بسبب عدم وجود وسائل الاتصال الجماهيرى الربعة . وانحصر اثر التقليد آنذاك بصفة اساسية في محاكاة اساليب الانتاج .

وتقترن التنمية الاقتصادية بالاضافة الى ارتفاع حجم الاجور بارتفاع وحدة الاجر ، وهو ما يعنى اعادة توزيع الدخل القومي في صالح الطبقات ذات الميل المرتفع للاستهلاك . فضلا عن ان حركة اعادة توزيع الدخل القومي في صالح الطبقات ذات الدخل المحدود . وهى حركات تأخذ مجراها مع التنمية في الوقت الحاضر تحت تأثير انتشار النزعات الاشتراكية . تؤدي الى زيادة الميل الحدى للاستهلاك (٢) .

٤ - جمود الجهاز المالى الحكومى

من المعروف ان النظام الضريبى في الدول المتخلفة يتسم بعدم المرونة حيث لا تستطيع هذه الدول زيادة حصيلة الضرائب كلما دعت الحاجة الى ذلك ، نتيجة لتخلف الجهاز الضريبى وعدم كفاءته بل وسيطرة اصحاب المصالح الخاصة عليه ومعارضتهم لكل محاولة لتطويره . وازاء هذه الظروف فان الحكومات تلجأ الى البنك المركزى للاقتراض منه عند وقوعها في اية ضائقة مالية ، مما يؤدي الى حدوث موجات تضخمية في الاقتصاد القومى ، وخاصة اذا كانت هذه القروض توجه للانفاق الاستهلاكى حيث لا يناظر الزيادة التى تحدث في الانفاق زيادة مماثلة في عرض السلع الاستهلاكية .

(١) د. محمد زكى شافى ، المرجع السابق ، ص ٦٤ .

(٢) د. رستم المحجوب ، المرجع السابق ص ٢٥٢ .

كذلك فان ما يميز هذا المصدر من مصادر الضغط الضخمى
قصور اوعية تجميع المخدرات عن اداء دورها فى المجتمعات المتخلفة (١)
بحيث يمكنها ان تكون اداة فى يد التخطيط للتنمية وتممبل على
التخفيف من الضغوط التضخمية.

٥ - طبيعة التراكم الراسمالى فى المراحل الاولى للتنمية

يقول والت ويتمان روستوفى مؤلفه عن مراحل النمو
الاقتصادى انه لى يصل الاقتصاد الى مرحلة الانطلاق Take-off
- وهى المرحلة التى ينمو بعدها الاقتصاد نموا ذاتيا سريعا - لا بد
ان يصل الاستثمار القومى الى حدمعين . يقدره خبراء الامم المتحدة
بما لا يقل عن ١٥ ٪ من الدخل القومى (٢). هذه المرحلة تتطلب اقامة اساس
مين للتنمية . وبدخل ضمن هذا الاساس اقامة شبكة واسعة من
رأس المال الاجتماعى الثابت Social Overheads مثل مشروعات
الطرق والشكك الحديدية والقوى .. الخ . وهذه المشروعات ذات
انتاج غير مباشر . بمعنى انها تساهم فى تسهيل العمليات الانتاجية فى
المشروعات ذات الانتاج المباشر .

ومن هنا يشير بعض الكتاب الى ان الاسراع فى عملية التكوين
الراسمالى تولد ، فى حد ذاتها ، ضغطا تضخما فى المراحل الاولى
للتنمية من ناحيتين :

الاولى - ان لكل استثمار طبيعة مزدوجة ، فهو من جهة
يخلق طاقة انتاجية معينة ، ومن جهة اخرى ، يولد طلبا فعالا عن
طريق الدخول النقدية الناشئة عن انفاقه ، وبينما لهذه الطاقة
الانتاجية طبيعة متخصصة ، بمعنى انها تكون متخصصة فى انتاج معين ،
الا ان الطلب الذى تخلقته يتصف بأنه يكون اكثر عمومية ، اى ان
ينصرف الى كافة انواع السلع والخدمات .

(١) د. محمد زكى شافعى ، المرجع السابق ص ٩٦ .

(٢) النشرة الاقتصادية للبنك الاهلى المصرى - المجلد الثالث عشر ، الطبعة الثالثة
والرابع ١٩٦٠ ص ٢٢٥ .

الثانية - انه على الرغم من ان الاتفاق استثمارى يخلق دخولا نقدية تولد طلبا فعالا في الحال . الا ان ناتج المشروعات قد يحتاج قبل ان يصبح قابلا ومتوافرا للاستهلاك . الى فترة انشاء معينة ، فلذا اخذنا في الاعتبار ايضا للمشروعات ذات الانتاج غير المباشر ، فانه يصاحب عملية تكوين راس المال ، في المراحل الاولى للنمو ، اختلال التوازن بين قوى العرض وقوى الطلب ينعكس اثرها في شكل ارتفاع في المستوى العام للاسعار ، وتزداد حدة الارتفاع اذا كانت فترة الانشاء طويلة (١) .

٦ - التبعية الاقتصادية

من المعروف ان البلاد المتخلفة ترتبط بالدول المتقدمة بروابط تبعية متعددة . تتمثل اساسا في ان التغيرات الاقتصادية التي تحدث فيها لا تأتي عن عوامل داخلية وانما تنشأ بصفة خاصة عن عوامل خارجية تنتقل اليها من الاقتصاديات المتقدمة عن طريق علاقاتها الاقتصادية الدولية من ناحية التجارة الخارجية وكذلك من النواحي النقدية والائتمانية حيث ينخرط كثير من الدول المتخلفة في مناطق نقدية تابعة لدول اجنبية وتداول للنقد الاجنبى او نقود وطنية يتكون غطاؤها او معظمه من سندات او عملات اجنبية ، وعندئذ ترتبط كمية النقود المتداولة داخل البلد المتخلف بما يتوارد على تجارته الخارجية من تغيرات ، على النحو الذى رايناه ، كما تؤدي تقلبات كمية النقود بدورها الى تقلبات معادلة في حجم الائتمان المصرفى (٢) .

ومن ناحية اخرى تفتقر معظم البلاد المتخلفة الى جهاز مصرفى وطنى متطور ، وتتركز اعمال البنوك التجارية في ايدي مؤسسات مصرفية تطبق السياسة الائتمانية التي تحددها مراكزها الرئيسية في الخارج وفقا للظروف السائدة في بلد المركز الرئيسى ، بما يخدم

(١) راجع ملكرة معهد التخطيط القومى رقم ٦٦١ من ٧٥ و ٧٦ .

(٢) انظر د. عبد الحميد القانى - المرجع السابق - من ٥٢ - ٥٧ .

مصالح البلاد المتقدمة في الحصول على المنتجات الأولية وتصريف منتجاتها الصناعية دون مراعاة لظروف أو احتياجات البلاد التي تعمل فيها ، ويتضح من مظاهر هذه التنمية انها تعتبر عوامل هامة في تعزيز مصادر الضغط التضخمى في البلاد المتخلفة .

ولا يفوتنا ان نذكر ان العوامل السابقة لا تؤدي وحدها الى التضخم في الدول المتخلفة فان هناك عوامل اخرى تميزها وتفديها ، اهمها هذا النوع من التضخم الذى تصدره الدول المتقدمة الى الدول المتخلفة . ومن اشكاله ، ان الدول المتخلفة تكون في حاجة مستمرة الى استيراد كثير من سلع الدول المتقدمة سواء للوفاء بضرورات الاستهلاك او المساهمة في اغراض التنمية ، ويؤدي ارتفاع اسعار هذه السلع الى ارتفاع تكاليف التنمية ، بالإضافة الى ان التضخم في الدول المتقدمة كثيرا ما يصاحبه ارتفاع في اسعار الفائدة مما ينعكس اثره على الدول المتخلفة في صورة ارتفاع في تكاليف الاقتراض من الدول المتقدمة ، هذا فضلا عن ان بعض الدول المتخلفة تحتفظ باحتياطياتها النقدية في الاسواق المالية للدول المتقدمة ويؤدي التضخم فيها الى ان تفقد هذه الاحتياطيات جانبا هاما من قيمتها الحقيقية ، الامر الذى يؤدي في النهاية الى زيادة تكاليف التنمية الاقتصادية في الدول المتخلفة .

ومما لا شك فيه ان ما يزيد المشكلة تعقيدا وبعض مصادر الضغط التضخمى ويقويها تلك الظواهر التى تنسم بها بعض الدول المتخلفة والتى تؤدي الى ضياعات كثيرة في الموارد القومية ، منها ظاهرة استهلاك الاغنياء البلدى والمظهرى (١) والتفاخرى الذى يتمثل في انفاق جانب كبير من دخولهم بقدره آرثر لويس بنحو ٤٠ ٪ من الدخل القومى (٢) ، وبصفة خاصة ارصدة النقد الاجنبى التى تاتى بها التجارة الخارجية نتيجة للدخول التى يحققها قطاع التصدير ، على السلع الترفيحية والكمالية المستوردة : التى لا تناسب في

(١) Emilé James, op. cit., p. 6.

(٢) W. Arthur Lewis, op. cit., p. 235.

الحقيقة مع واقع بلادهم ، وبذلك تتسرب مبالغ طائلة الى الدول المتقدمة في الوقت الذي تحتاجها هذه البلاد لزيادة طاقتها الانتاجية .

ومن هذه الضياعات أيضا ، ظاهرة انسياب رؤوس الاموال الوطنية الى الخارج وابداعها البنوك الأجنبية ، بينما تلهث الدول المتخلفة لالتماس القروض الأجنبية والتسهيلات من هذه البنوك نفسها ، وذلك بالإضافة الى ظاهرة البطالة الممنعة التي تكمن في مورد بشري ضيع سدى نظرا لعدم استغلال هذا المورد استخداما كفأً بنقل العمال من المجالات التي تكون انتاجيتهم فيها ضعيفة الى المجالات الأخرى التي يمكن فيها زيادة انتاجيتهم (١) .

كل هذه الظواهر ، مع التسليم بالصعوبات التي تقف حجر عثرة أمام القضاء عليها ، تير في اتجاه واحد ، مع العوامل السابق الإشارة إليها ، نحو تعزيز الضغوط التضخميّة الاقتصادية المختلفة ، ولكن اذا أمكن تلاق هذه الضوائع وتعبئة هذه الفوائض ووجهت الى الاستثمار فان معدلات أعلى من الانتاج تكون ممكنة بدون تضخم (٢) .

(١) وقد لقيت هذه المسألة اهتماما خاصا من بعض الكتاب من بينهم R. Nurkse كتاب Problems of capital formation in underdeveloped countries Oxford, 55.

(٢) See : W. Arthur Lewis, op. cit. , p. 236.

المبحث الثاني

الطبيعة البنائية لقوى التضخم في الاقتصاديات النخلفة

من المسلم به اقتصاديا أن تنفيذ برامج التنمية الاقتصادية في البلاد النخلفة أمر لا بد أن يصحبه تضخم تقدي يتمثل في زيادة الدخل النقدي بمعدل أسرع من زيادة الانتاج القومي (١) ، ويظل الأمر كذلك حتى ينقضي الفاصل الزمني بين بدء الاستثمار وظهور الانتاج وزيادة المعروض من السلع (٢) ومع ذلك فقد لا تكون الزيادة في الانتاج متمشية مع الزيادة في الاستهلاك ، بمعنى أن تكون الزيادة في الانتاج من سلع لا يرغب أو لا يستطيع المجتمع استهلاكها مما يؤدي الى عدم التوازن وحوث فجوة بين ما هو معروض وما هو مطلوب (٣) . او بعبارة أخرى ، فإن عملية تحويل جانب من الموارد الى مشروعات التنمية ، يصبحها في نفس الوقت توسع في استغلال بعض الموارد الانتاجية التي كانت من قبل عاطلة ومن ثم زيادة حجم الدخل التقدي القومي ، تؤدي الى ظهور لون من التضخم مبته عدم تناسب الدخل الذي يطرد ارتفاعا مع كل تقدم في عمليات التنمية مع المنتج من سلع الاستهلاك نظرا الى أن الجهاز الانتاجي ضئيل الرونة ولا يمكنه الاستجابة بسرعة لزيادة في الطلب على السلع الاستهلاكية ،

(١) فني فترة انشاء المانع مفع أجور التشيد والتركيب وقيمة المواد المستخدمة دون أن يصاحبها زيادة في انتاج هذه المانع أو في انتاج السلع الاستهلاكية والظمية التي يبنى حلة الأجور الجديدة الجمول عليها وبالتالي تنافس الاموال الجديدة على السلع الاستهلاكية والخدمات والمواد الأولية الأمر الذي يؤدي الى ارتفاع الأسعار في الاسواق (انظر د. اسماعيل صبري عبد الله مقاله بجريدة الامسرام الصادرة في ١١/٥/١٩٦٥) .

(2) The Economics of the Developing Countries, op. cit., p. 162.

(٣) انظر عبد الرزاق عبد الجيد ، دور القطاع المرق في الخطة القومية ، معهد الدراسات العربية فبراير سنة ١٩٦١ من ٤ وه .

وليس من شك في ان هذا اللون من التضخم امر تقضى به طبيعة عملية التنمية نفسها لانه يساعد على تجنب جانب من الموارد تخصص لمواجهة البناء الرأسمالى الجديد الذى يبراد اقامته فى السدول المتخلقة (١).

كما لا يخفى ان هناك عددا من العوامل التى تكمن فى طبيعة عملية التنمية تدفع الاسعار للارتفاع (٢) ، فاجور العمال الزراعيين. مثلا تنجبه الى الارتفاع مع تطور المجتمع والقضاء على الاقطاع الزراعى كما ان اجور العمال فى الصناعة ترتفع بدورها مع سن قوانين تضع حدودا دنيا للاجور ، ثم ان الاتجاه الطبيعى نحو الاهتمام بالصناعة فى اولى مراحل التنمية يؤدى الى ارتفاع اسعار المحاصيل الزراعية نتيجة توجيه بعض الموارد المستخدمة فى الزراعة الى الصناعة ، واخيرا فان الاتجاه فى السياسة القومية الى احلال السلع المصنوعة محليا محل السلع التى كانت تستورد من الخارج يؤدى الى ارتفاع الاسعار ، لان اسعار السلع الاولى عادة ما تكون مرتفعة عن اسعار مثيلاتها المستوردة (٣) .

وعلى ذلك فانه نظرا الى ان مشروعات التنمية يخصص لها نصيب متزايد من اجمالى الناتج القومى للاستثمار يتم سحبه من مجرى الاستهلاك . فان من مقتضى ذلك ان تصبغ الموارد المتاحة للاستهلاك تنمو بسرعة اقل من سرعة اجمالى الناتج القومى فى الوقت الذى يتزايد فيه الطلب الاستهلاكى الفعال بسبب التوسع فى النشاط والتوظيف وتكون النتيجة اختلال التوازن بين الطلب

(١) الاستاذ وهيب مكيعة معلقة السياسة الانمائية بالتضخم النقدي - رسائل فى التخطيط القومى رقم ٢٢ - ١٩٥٩ ص ١٦ .

(2) See: Rattan J. Bhatia, Inflation, Deflation and Economic Development, I.M.F. «Staff Papers» Vol. 8 No. 1, Nov. 1960, p. 101.

(٣) نتيجة لعدم توافر الظروف المختلفة الملائمة لها والتي توفرت للصناعة فى الدول المتقدمة منذ زمن طويل مثل الوفورات الداخلية والخارجية والخبرة الفنية .. الخ راجع د. فؤاد هاشم ، الاستقرار النقدي والتنمية الاقتصادية - معهد الدراسات المعرفية ١٩٦١ ص ١١ - ١٢ .

الاستهلاكى والسلع المتاحة مما يحدث ضغطا مسموديا على الاسعار (١) يضاعف من حدته جنود الاقتصاد القومى وقصوره من مقابلة الزيادة فى الطلب على المواد الغذائية والسلع الاستهلاكية (٢) ، وتفسر ذلك ان لكل استثمار طبيعة ثنائية فهو من جهة يخلق طاقة انتاجية معينة ومن جهة اخرى يولد طلبا فاعليا عن طريق الدخول الناشئة من انفاقه وعلى حين تتميز الطاقة الانتاجية بطبيعة متخصصة فان الطلب الذى تخلفه يكون اكثر عمومية اى ينصرف الى كافة انواع السلع والخدمات على النحو الذى اوضحناه .

ولقد اكدت اللجنة الاقتصادية لدول امريكا اللاتينية ان من اهم اسباب التضخم فى الدول المتخلفة الاختناقات القطاعية Sectorial bottlenecks اى تلك القطاعات التى يكون فيها الانتاج منخفضا بمعنى ان يكون العرض فى حالة لا يمكنه الاستجابة معها الى الزيادة فى الطلب النقدى وعلى ذلك فان اقتصادا هذه خصائصه لا بد ان يظهر فيه التضخم بشكل حاد وسريع ، نظرا لكون عرض السلع جامدا ، ولا غرو فليس اكثر جمودا من الانتاج الزراعى لان المزارعين لا يستطيعون زيادة انتاجهم فورا استجابة للتغيرات فى الاسعار . ومن هنا كما يقول Albert Hirschman تظهر الضغوط التضخمية فى الدول المتخلفة نظرا لمحدودية القدرة الانتاجية فى هذه الدول للاستجابة الى الزيادة فى الطلب (٣) .

وجملة القول ان الطبيعة البنائية للدول المتخلفة التى تتسم بانخفاض مرونة دالة العرض فى المدى القصير نظرا لسيادة الانتاج الزراعى وتوقف الانتاج الصناعى هى السبب الاساسى فى التضخم

(١) د. يوسف عبد المجيد مرقوق العوامل المؤثرة فى قدرة الدول النامية على خدمة ديونها الخارجية معهد الدراسات المصرفية ١٩٦٧ ص ٢ .

(٢) يقول الدكتور ان ارضاع الاسعار من ٥ - ٢٠ سنويا اسبغت ظمرا مألوفة فى الدول المتخلفة راجع (Stephen Enke, Economics for development, 1964, p. 529) .

(3) Andrew Shonfield, Economic growth and inflation, Bombay 61, pp. 4, 11.

الذى يحدث فيها (١) ، فانه يترتب على زيادة الانفاق الكلى في خطط عملية التنمية ، وما يلابس هذه الزيادة من تغير في بنيان الطلب ، شيوع الاختناقات ، وخاصة في انتاج الاغذية وطروء ضغط صمودى على الاسعار بحيث لن تعدو الزيادة في عرض النقود التى تصاحب ارتفاع الاسعار ، في هذه الحالة أن تكون مجرد استجابة سلبية لهذا الضغط الصمودى الذى تمارسه تلك الاختناقات على الاسعار . ومن سبب آخر يسير في نفس الاتجاه هو ضالة مرونة تغفيل السيولة نسبيا بالبلاد المتخلفة فما يخفى انه حيث ينخفض مستوى الدخل تعظم النفقة الحقيقية للاحتفاظ بالارصدة النقدية وذلك بالقياس الى الانفاق على الاستهلاك او الاستثمار . ومن هنا يفلب ان تنساب اى زيادة في الارصدة النقدية تتجاوز القدر الضرورى لتسوية المعاملات العادية الى الانفاق على السلع والخدمات سواء للاستهلاك ام للاستثمار .

ومن الجلى انه ما لم تأت الزيادة في الانفاق مصحوبة بزيادة حقيقية في الانتاج فستتخفز زيادة عرض النقود عن ارتفاع الاسعار (٢) .

على أن شيوع الاختناقات وخاصة في انتاج الاغذية ، التى تكون السبب الاساسى للتضخم في الدول المتخلفة يكون نتيجة عدم تمشى الزيادة في الانتاج الزراعى ، بسبب حساسية أسعار السلع الزراعية ،

(١) من المعلوم انه عندما يبدأ تنفيذ برامج التنمية الاقتصادية لا بد وان تظهر الضغوط التضخمية تحت ضغط عوامل غير نقدية في الاقتصاد للاعتبارات الاقتصادية والاجتماعية والقومية لتنفيذ مشروعات التنمية يترتب عليه زيادة الطلب على المواد الأولية وغيرها من السلع الأساسية نتيجة للتوسع في الاستثمارات كما ان السلطات تعمل على فرض حصد لدنى لاجور عمال الزراعة والصناعة لمحاولة تحقيق قدر من المدالة الاجتماعية ومن الطبيعي ان يؤدى هذا الى ارتفاع نفقات الانتاج والاسعار كما تعمل السلطات كذلك على فرض قيود شديدة على استيراد السلع بهدف حماية الصناعات المحلية الناشئة التى تريد نفقة انتاجها بالطلع عن نفقات انتاج الصناعة المناظرة في الخارج اراجع د. مظلوم حدى - النقود واموال البنوك التجارية والتجارة الخارجية ص ١٠٥ .

(٢) اما من سبب الزيادة في عرض النقود قد يكون لاطراد تحقيق فائض في ميزان المدفوعات او لانسياب رؤوس الاموال الاجنبية او زيادة الاسعار اراجع د. محمد زكى شامى ، التنمية الاقتصادية الكتاب الثانى ص ٩٥ و٩٦ .

مع الزيادة في الطلب (١) ، نظرا لان مكونات الاستهلاك في الدول المتخلفة تكمن في المواد الغذائية بصفة أساسية وذلك على ما يتضح من الجدول التالي (٢) .

**الدخل الفردي الحقيقي واستهلاك الفرد من المواد الغذائية
قبل الحرب وبعد الحرب العالمية الثانية في بعض
دول أمريكا اللاتينية**

الدخل الفردي الحقيقي	استهلاك الفرد من المواد الغذائية			البلد		
٣/١٩٥٢	٥١/٤٩	٨/١٩٣٤	٣/١٩٥٢	٥١/٤٩	٨/١٩٣٤	
١٢١	١٣٥	١٠٠	٩٣	٩٧	١٠٠	الأرجنتين
١٦٢	١٥٠	١٠٠	١٠٥	١٠٥	١٠٠	البرازيل
١٣٣	١٢٢	١٠٠	١١٣	١١٣	١٠٠	شيلي
١٤٩	١٣٥	١٠٠	١٣٤	١٣٤	١٠٠	كولمبيا
١٨٠	١٧٧	١٠٠	١١٤	١١٣	١٠٠	المكسيك

ويتضح من الجدول السابق مدى الارتباط بين الدخل الفردي واستهلاك المواد الغذائية مما يعني ان اى نقص فيها يؤدي الى حدوث ارتفاع في المستوى العام للأسعار نظرا لكون انتاج هذه السلع غير مرن على الاقل في الفترة القصيرة (٣) . ولا تزيد بنفس معدل زيادة الدخل الحقيقي الفردي ومن هنا فان المواد الغذائية في الدول المتخلفة ، تشكل مشكلة هامة في هذه الدول حيث تتم بأيد عاملة وفيرة ولكن يموهها رؤوس الاموال اللازمة وبناء رؤوس الاموال يحتاج قبل كل شيء الى غذاء للعمال ولذلك لا يستغرب ان ينصح فريق

(١) Geoffrey Maynard, op. cit. pp. 277/8.

(٢) Geoffrey Maynard, Inflation and Growth in Latin America, Oxford economic papers, Vol. 15 March 1963, p. 64.

(٣) يقول ماينارد انه عندما تكون زيادة الانتاجية ليست ميرة او ليست سريعة فان اى زيادة في الطلب تؤدي الى زيادة الاسعار .
« G. Maynard, Economic dev. and the price level, op. cit, p. 282 »

من الكتاب الدول المتخلفة بتجميع اسعار المنتجات الزراعية مع ترك
اسعار المنتجات الصناعية تنطلق وذلك بهدف حماية محدودى الدخل
من آثار التضخم الفارعة (١) .

ومعلوم ان جزءا كبيرا من القوى العاملة في الدول المتخلفة
يبلغ من ٧٠ - ٩٠٪ يعمل في قطاع الزراعة وبالطبع فانه عندما تكون
انتاجية هذا القطاع منخفضة ، وهى منخفضة فعلا ، فان الدخل
الحقيقى للمشتغلين فيه منخفض هو كذلك . وطبقا لقانون انجبل
Engel's Law فانه في هذه الحالة ينفق الجزء الاكبر من الدخل
الحقيقى على المواد الغذائية وينفق الباقي على السلع الاخرى وعلى
ذلك فان التضخم الذى يظهر في الدول المتقدمة يكون اقل حدة من
النوع الذى يظهر في الدول المتخلفة نظرا لان القطاع الزراعى يكون
نسبه اقل الى الانتاج الكلى في الدول المتقدمة وبالتالي فان
التقلبات في مستوى الاسعار تكون بدرجة اقل منها في الدول
المتخلفة (٢) .

ولعل اهم ما ينصح به الكتاب (٣) في الدول المتخلفة ، اذا ارادت
ان تمارس «بعضا» من التضخم التمويلى ان تنمى انتاجها الزراعى
بمعدل يتناسب مع النمو الصناعى حتى تتفادى الضغوط التضخمية
في اقتصادها ، وذلك واضع من تجربة اليابان في النمو الاقتصادى،
فقد كان نجاحها في مجال التنمية الزراعية في المراحل الاولى للنمو
سيلا الى امكانها تثبيت الاجور النقدية والسيطرة على الاسعار .

ولا يعنى ذلك ان تركز الدول المتخلفة جهودها صوب التنمية
الزراعية دون التنمية الصناعية فالتنمية الصناعية ضرورة ملحة
لهذه الدول للخروج بها من الدوائر المفرغة التى تعيش فيها ، ولكن
ما يجب ان يلاحظ ان لا تكون التنمية الصناعية بمعدل اسرع من

(١) Andrew Shonfield, op. cit., p. 11.

(٢) Geoffrey Maynard, op. cit., pp. 43 - 44, 56, 280 .

(٣) Op cit., p. 280.

التنمية الزراعية والا حدث التضخم ، فالطلب ان تتم تنمية متوازنة في كل من قطاعي الزراعة والصناعة (١) .

واذا بان لنا ان التضخم الذي يظهر في الدول المتخلفة يرجع الى الطبيعة البنائية لهذه الدول واعتمادها على الانتاج الزراعي وما يؤدي اليه من عدم تمتي الزيادة في انتاج السلع الزراعية مع الزيادة في الطلب . فانه . والحالة هذه ، يترد الى تضخم فائض الطلب النقدي (٢) .

فالتضخم في الدول المتقدمة تكون غالبية تضخم نفقة . اما التضخم في الدول المتخلفة فان غالبية تكون تضخم طلب (٣) من نوع خاس وهو في الواقع تضخم بنياني *Structural Inflation* يظهر على شكل ضغط شديد على الاسعار في غمار عملية التنمية الاقتصادية بسبب الاختناقات المادية *Physical Bottlenecks* في الانتاج (٤) ولو لم يعتمد في تمويلها على مصادر تضخمية ومن بعض صور التضخم الناشئ عن تحول الطلب *Demand-Shift Inf.* والنوع الاخير من التضخم (٥) يظهر في الاقتصاد عند حدوث تغير حاد سريع في بنيسان الطلب يتمخض عن ضغط تضخم في الاسعار ولو لم يات هذا التغير مصحوبا بزيادة الطلب النقدي

١١. فقد نبت دراسة بعض خبراء الام المتحدة لوسائل ومشاكل التمنيع في البلاد المتخلفة الى ضرورة تنمية الزراعة في وقت واحد مع التمنيع اذا اريد تحقيق تقدم اقتصادي مستقر ومتوازن حتى لا يؤدي قصور الانتاج الزراعي في الوقت الذي توسع فيه القطاعات غير الزراعية الى التضخم وتعرر التنمية وذلك ما لم يقتصر توسع الانتاج الصناعي بزيادة الصادرات غير الزراعية واستيراد مزيد من الغذاء والمواد الأولية فيتحقق التوازن عندئذ من طريق التجارة الخارجية (راجع د. عبد الحميد القاسي - المرجع السابق ص ١٢٠) .

(2) G. Maynard, *Inflation and Growth in Latin America*, op. cit. p. 65.

(3) E. M. Bernstein and I. G. Pastel, *Inflation in relation to economic* I M.F. (Staff papers) Vol. 2 No. 3, Nov. 52, p. 370.

(4) See: Kindleberger, *Economic development* op. cit., p. 231,

(٥) د. محمد زكي شافعي - التنمية الاقتصادية - الكتاب الثاني ص ١٢٠ .

الطلب بنسبة اكبر من العرض الحقيقي للسلع والخدمات او ارتفاع مستقل في النفقات ، ويرجع طرؤه ارتفاع الاسعار في هذه الحالة الى ما يترتب على التغير الحاد السريع في بيان الطلب من زيادته على منتجات بعض القطاعات الرئيسية وانخفاضه على منتجات البعض الآخر . ولما كانت الاسعار والنفقات تتميز في الوقت الحاضر بالمرونة الى اعلى ، وليس الى اسفل فليس من المتوقع ان يعوض انخفاض الاسعار والنفقات في القطاعات التي انخفض الطلب على منتجاتها من ارتفاع النفقات والاسعار في القطاعات التي تزايد الطلب على منتجاتها ، ومن هنا تتجه مستويات النفقات والاسعار الى الارتفاع . بل لما كانت القطاعات التي منيت بانخفاض الطلب على منتجاتها قد تجد نفسها مضطرة لمسايرة الارتفاع في النفقات في القطاعات التي ازداد الطلب على منتجاتها فقد يأتي الانخفاض في الطلب على منتجات تلك القطاعات مضحوبة بازدياد اسعار هذه المنتجات ، ويتحقق هذا على وجه الخصوص حيث يجري المنجون في تحديد اسعار المنتجات على اساس اضافة نسبة مئوية معينة الى النفقات .

وهذا النوع من التضخم يصيب الاقتصاديات المتخلفة حيث عدم مرونة جهازها الانتاجي او عدم مرونة دالة العرض تمكنه من مواجهة تحول الطلب بسرعة يتحاشى بها ارتفاع الاسعار نتيجة جمود الاجور في القطاع الذي تراجع الطلب عن منتجاته الى اقل وهو يحدث بسبب طبيعة البيان الاقتصادي نفسه ، وتتهم دول أمريكا اللاتينية بهذا النوع من التضخم وتعتبره مميذا لاقتصادياتها (١) .

وعلى ذلك فانه يمكننا التقرير بصفة عامة بان التضخم الذي يظهر في الدول المتخلفة هو تضخم طلب حيث يكون تضخم النفقة نادر الحدوث (٢) ، وذلك على النحو الذي رايناه ونظرا لان زيادة الاجور وحدث لوب الاجر/السعر يكون تأثيرهما ضئيل على ارتفاع الاسعار

(١) تون د. محمد زكي شافعي - المرجع السابق - ص ٩٢ .

(2) E. M. Bernstein and I. G. Patel, Inflation in relation to economic development, op. cit., p. 370.

في الدول المتخلفة بسبب عدم فاعلية الاتحادات العمالية وسيطرتها على
النمو الموجود في الدول الصناعية المتقدمة ، وإنما يسود التضخم
الطلب حيث لا يستطيع المروض من السلع ولا سيما السلع
الفدائية (١) الاستجابة الى الطلب المتزايد عليها ، ومن هنا فان هذا
النوع من التضخم ينشأ عن جذب الطلب .

وجملة القول فانه يمكننا ان نصف التضخم الذي يحدث في
الدول المتخلفة بأنه تضخم هيكلي أو بنياني يتميز بجذب الطلب الذي
يستند الى العامل الهيكلي (٢) حيث انه عندما يبدأ تنفيذ مشروعات
النمية الاقتصادية تجد الدولة نفسها امام **الاقتصاد ثنائي**
Dualist Economy بمعنى أن يكون في الاقتصاد قطاعان مختلفان
تماما : قطاع حديث **Ultra . modern sector** غالبا ما ينشأ بمعاونة رأس
المال الاجنبي ويشاهد في المدن حيث قطاعات التصدير المتقدمة
نسبيا لاتصالها بالاقتصاد العالي ولكفاية رأس المال المستثمر فيها ،
وقطاع تقليدي **Traditional craft sector** مقوماته الزراعة حيث تقوم
الزراعة فيه على أساليب لم تتغير منذ آلاف السنين وتنتشر فيه
ظاهرة الاستهلاك الذاتي وعدم استخدام النقود الا في حدود
ليست كبيرة ، ولا تنشأ بين هذين القطاعين روابط تجعل الاقتصاد
الوطني وحدة واحدة ، ويؤدي عدم امكان تطوير الانتاج الزراعي البدائي
الى قصوره عن مواجهة الطلب ، ولا سيما من السلع الفدائية ،

(١) ويدعم هذا الرأي الاحصاءات من الدول التي مارست النمو الاقتصادي ، ففي
الاتحاد السوفيتي ارتفعت اسعار المواد الفدائية والاسكان والكساء بنسبة اكبر من
ارتفاع اسعار السلع الصناعية خلال الخطة الاولى ١٩٢٧/١٩٢٧ . راجع **A. Vasudevan**
General formulation of Inflationary process in underdeveloped
countries, The Indian Journal of economics, No. 182, Jan. 1966 p. 321.

(2) Op. cit , pp 321 - 5.

الناتج من الدخول المكتسبة نتيجة تنفيذ مشروعات التنمية الاقتصادية
وبذلك يكون فانضى الطلب الكلى عن العرض الكلى في زيادة مستمرة (١).

(١) وللقضاء على ظاهرة الاعتماد المزدوج أو على الأقل التخفيف من حدتها في الدول المتخلفة لا بد من تنفيذ برامج الإصلاح الزراعي وفقا للأساليب الحديثة وتغيير الأساليب العتيقة التي تسود القطاع الزراعي في هذه الدول وذلك عن طريق نشر التعامل بالنقد بدلا من الاعتماد على المقايضة والاكتفاء الذاتي ، مع توجيه جزء من الاستثمارات الجديدة الى صناعات الاستهلاك حتى نفسن قدرا من مرونة عرض سلع الاستهلاك لمواجهة الزيادة في الطلب على السلع الغذائية التي تنشأ في هذه الدول خلال عملية التنمية وحتى يمكن الى حد ما كسر حدة انخفاض مرونة الأجهزة الإنتاجية أو انخفاض دالة العرض في هذه الدول . ان الدول المتخلفة اذا أقدمت على اتخاذ أسلوب التنمية غير المتوازنة واهتمت بالصنيع دون الزراعة فان هذا سيؤدي الى نقص خطير في السلع الزراعية كما يؤدي الى نقص حاد نظرا لنقص المواد الغذائية - ولذا ينصح بعض الكتاب بأن تتم التنمية متوازنة بين القطاعين الزراعي والصناعي حتى يمكن تلافى ظاهرة انخفاض الإنتاجية في القطاع الزراعي بالنسبة للأنشطة الاقتصادية الأخرى . وهنا ينصح بعض الكتاب أنه حتى تنجح مشروعات التصنيع في الدول المتخلفة فيجب أن تسمى للتصنيع للتصدير إلى بعضها البعض بدلا من أن تحاول الدخول في الأسواق الكبرى حيث ان الدول المتقدمة تسيطر على السوق العالمي ، ولكن لا يجب على الدول المتخلفة في الوقت نفسه ان تنسى التطبيع الزراعي حيث ان القطاع الصناعي سيترب عليه زيادة الطلب على المواد الغذائية وما لم ينجح القطاع الزراعي في هذا المجال فلن الفخوط التخفيفية تنتشر في الاعتماد كله (انظر د. رستم المجسوب ، الطلب القملى ، ١٩٧١ ص ٢٥٠ و٢٥١ وراجع Emilé James, op. cit., pp. 5/6 and G. Maynard; op. cit., pp. 59, 60, 278.

التضخم في الاقتصاد المصري

(نموذج للاقتصاد النامي)

عرضنا في الفصول السابقة لدراسة ظاهرة التضخم من حيث ماهيتها وأنواعها وطبيعتها في الاقتصاديات المتخلفة مع تفسيرها والرموف على أسبابها المباشرة وغير مباشرة ، وستكون مهمتنا في الفصل الرابع دراسة هذه الظاهرة في الاقتصاد المصري .

وسمى البحث الأول ببحث موضوعين . الأول . مظاهر التضخم والثاني : عوامل وجوده في الاقتصاد المصري . وسيتهم الموضوع الأول ببحث تحركات الاسعار للوقوف على اتجاهاتها ، فاذا اتفقت حركة صعودية بالمعنى الذي عرفناه دل ذلك على وجود قوى تضخمية . وفي هذا المجال تجدر الإشارة الى أننا سنأخذ من الأرقام القياسية للأسعار مترجما لاتجاهات هذه القوى . كما سيتضمن البحث أيضا مؤشرات التضخم في الاقتصاد المصري وفقا لمعيارين .

الأول - يستند على منهج صندوق النقد الدولي ويسترشد بحجم وسائل الدفع .

الثاني - يستند على ضوابط تهدف للحكم على ظاهرة التضخم مستعينا بحجم الائتمان المصرفي .

أما الموضوع الثاني فستكون مهمته الكشف عن العوامل أو الخصائص التي تساعد على ظهور التضخم سواء كانت ناتجة عن الطبيعة البنائية للاقتصاد أو كانت ناتجة عن تنفيذ مشروعات التنمية .

بينما يتناول البحث الثاني أنواع التضخم في الاقتصاد المصرى منظورا اليه من ناحية مصدره فيقدم دراسة لتضخم الطلب تتضمن اتجاهات الطلب في خطط التنمية وتحليل الاستهلاك النهائى وبيان عوامل تزايدته والضوابط التى نراها فى هذا المجال . كما تقدم دراسة لتضخم النفقة فى صورته الغالبة وهى زيادة الأجور ، وستحتوى الدراسة على موضوعات الزيادة فى التوظيف وتطوره وعوامل زيادة الأجور وظاهرة تراجع انتاجية المشتغل مع بيان المعايير التى نراها كفيلة بزيادة الانتاجية فى الاقتصاد المصرى حيث انها قد لعبت دورا فعلا فى تجارب النمو الاقتصادى الناجحة فى الدول المتخلفة بخلاف الحال عندنا حيث يكون الاعتماد كله مركزا على السياسة الاستثمارية الكثيفة ومن جهة ثالثة سنخصص فى هذا البحث دراسة هامة لموضوع التضخم الهيكلى الذى تتصف به الاقتصاديات المتخلفة باستعراض بعض المظاهر التى صحبت تنفيذ مشروعات التنمية .

وسنختتم هذا الفصل بمبحث ثالث يتناول قياس التضخم (المفجوات التضخمية) فى الاقتصاد المصرى ، فيعرض هذه المفجوات من وجهة نظر مقياس فائض المعروض النقدى ومقياس فائض الطلب الكلى وذلك للوقوف على الضغوط التضخمية التى واجهها الاقتصاد المصرى خلال مرحلة التخطيط الشامل للتنمية .

وبناء على ذلك فان الدراسة فى هذا الفصل ستكون كالآتى :

المبحث الأول مظاهر التضخم فى الاقتصاد المصرى وعوامل وجوده

المبحث الثانى أنواع التضخم فى الاقتصاد المصرى .

المبحث الثالث قياس التضخم (المفجوات التضخمية) فى الاقتصاد

المصرى .

المبحث الاول

مظاهر التضخم في الاقتصاد المصري وعوامل وجوده

سبق ان عرفنا التضخم بأنه حركة صعودية للأسعار وظاهرة تنصف بالاستمرار تنتج عن فائض الطلب الزائد عن قدرة العرض (١) ، فهل يحتوى الاقتصاد المصري على قدر من التضخم بهذا المفهوم ؟ وما سبيلنا الى التعرف على هذه الظاهرة ؟

ان طبيعة الامور تحتم علينا ان نقسم الدراسة في هذا البحث الى موضوعين :

يتناول الموضوع الاول بحث تحركات الاسعار للوقوف على اتجاهاتها . فاذا اتضحت لنا حركة صعودية بالمعنى الذى عرفناه دل ذلك على وجود قوى تضخمية في الاقتصاد ، باعتبار ان مظهر التضخم هو ارتفاع الاسعار . وفي هذا المجال تجدر الإشارة الى اننا سنأخذ من الارقام القياسية للأسعار مؤشرا ومترجما لاتجاهاتها ، وسنراعى ان تكون الفترة موضع الدراسة طويلة نسبيا ، نظرا الى ان طبيعة الحكم على ظاهرة التضخم تتطلب ذلك ، ومن ثم فاننا سنختار الفترة التى تبدأ من عام ١٩٦٠ (٢) ، وهى مرحلة بدء التخطيط الشامل للتنمية .

كما ستضمن الدراسة ايضا مؤشرات التضخم في الاقتصاد المصري والتعرف على حجم الضغوط التضخمية فيه وفقا للمتغيرات التى تتطلبها طبيعة الدراسة على أساس المعيارين الذى اشرنا اليهما من قبل .

(١) راجع ما تقدم من ١١ .

(٢) وميزة هذا الاختيار ان البيانات والاحصاءات المتعلقة بها موحدة على أساس سنوات مالية (متداخلة) بخلاف الفترة التى تسبقها فقد أعدت احصاءاتها على أساس سنوات ميلادية .

ويعنى للوضوع التالي بدراسة عوامل الضغط التضخمى فى
الاقتصاد المصرى ، اى تلك العوامل او الخصائص التى تساعد على
ظهور التضخم سواء كانت ناتجة عن الطبيعة البنائية لهذا الاقتصاد
او نتيجة لتنفيذ مشروعات التنمية الاقتصادية .

وبناء على ذلك فان هـذا البحث سيحتوى على مطلبين :

المطلب الاول - مظاهر التضخم فى الاقتصاد المصرى .

المطلب الثانى - عوامل التضخم فى الاقتصاد المصرى .

المطلب الاول

مظاهر التضخم في الاقتصاد المصري

يتضمن هذا المطلب موضوعين ، يعنى الاول بحركات الاسعار فى المدة موضوع البحث وهو التى تبدأ بالتخطيط الشامل فى ٦١/٦٠ الى نهاية الخطة الخمسية الثانية فى ٧٠/٦٩ (١) ، وفقا للارقام القياسية لاسطر الجعيلة ولنققات المعيشة ، ولكن قبل الوقوف على الارقام الدالة على تحركات الاسعار سنعرض لنبرة من سلاسل الارقام القياسية لاسمار الجعيلة وفقا لسنوات الاساس ٢٩ و ٥٩/٦٠ و ٦٥/٦٦ وسلاسل الارقام القياسية لنققات المعيشة وفقا لسنوات الاساس ٢٩ و ٥٩/٦٠ و ٦٦/٦٧ ، ثم نعرض بعد ذلك لفكرة الرقم القياسى الضمنى (٢) Implicit index .

ولكن هل توضح لنا حركات الاسعار كل ما يحتويه الاقتصاد من قوى تضخمية ؟

ان هذا المطلب سيتولى الاجابة على هذا السؤال ويقرر عملا اذا كانت الارقام القياسية للاسعار تعد تعبيرا صحيحا من القوى التضخمية التى تكون قد لازمت تنفيذ مشروعات التنمية الاقتصادية ام لا .

وسيعنى الموضوع الثانى بدراسة هامة هى الحكم على وجود ظاهرة التضخم فى الاقتصاد المصرى وسيقدم فى هذا المجال معيارين :

(١) نعنى بالخطة الخمسية الثانية ، الخطط السنوية من ٦٥/٦٦ - ٧٠/٦٩ ، ذلك انه وان كانت لم تعد خطة خمسية كاملة كالخطة الخمسية الاولى ٦٠/٦١ - ٦٥/٦٤ ، الا ان هذه الخطط السنوية الخمس قد اعدت بناء على دراسات خطة مضافة الدخل القومى فى عشر سنوات والى بدأ تنفيذها فى ٦٠/٦١ . هذا وقد انضلت الخطة الخمسية الاولى ٥٩/٦٠ سنة اساس لها بينما انضلت الخطة الخمسية الثانية لهذا الغرض سنة ٦٤/١٩٦٥ .

(٢) او المكش Deflator .

المعيار الاول : ويترشح بحجم وسائل الدفع . ومن هنا
فستولى الدراسة في هذا الصدد تحديد مفهوم حجم وسائل الدفع
ليسنى لنا تحليل الاتجاهات التضخمية في الاقتصاد المصرى في
مرحلة التخطيط الشامل .

والمعيار الثانى يستعين بحجم الائتمان المصرف كمؤشر للاستقرار
النقدى في الاقتصاد ، ويستلزم الامر في هذا المجال تحديد مفهوم
الائتمان المصرفي لاجراء التحليل المطلوب . على اننا في نهاية الموضوع
الثانى سنعمد مقارنة بين المعيارين لترجع احدهما كأداة للتحليل .

وعلى ذلك فيقدم هذا المطلب الموضوعين الاتيين :

الاول «حركات الاسعار»

الثانى «مؤشرات التضخم»

أولاً - « حركات الاسعار »

سبق لنا ان ذكرنا انه يمكننا الركون الى الارقام القياسية لقياس تطورات الاسعار باعتبارها الوسيلة العلمية الوحيدة التى تترجم من اتجاهات المستوى الصام للأسعار ومؤشرا لتطور قيمة النقود أى قوتها الشرائية (١) ، وبهنا بصفة أساسية فى هذا المجال الرقم القياسى لنفقات المعيشة أو لاسعار التجزئة والرقم القياسى لاسعار الجملة . وقبل النظر الى مدلول الارقام (٢) واستقراء ما تعنيه ، بهما ان نلم بهذين الرقمين القياسيين المامة سريعة .

١ - الرقم القياسى لاسعار الجملة :

بدى فى اصدار رقم قياسى لاسعار الجملة فى مصر عام ١٩١٤ وقد عدل هذا الرقم عام ١٩٣٥ واعيد النظر فيه عام ١٩٣٩ ويشمل الرقم الاخير ٨٨ سلعة ، وقد اتخذت الفترة يونيو ويوليو واغسطس سنة ١٩٣٩ كأساس واستخدمت صيغة الوسط الهندسى البسيط للمناسيب (٣) مع ادخال الترجيح غير المباشر لظهور

(١) راجع ما تقدم من ٢١ .

(٢) هناك ملاحظة عامة تقضى بوجوب التحفظ عند استخدام الاحصاءات فى الدول المختلفة بصفة عامة اذ قد يؤدي ذلك فضلا من عدم تعبير الاحصاءات عن الحقيقة بدقة تامة ، الى ادخال نتائج أنشطة فى الأنشطة الأخرى علاوة على اعتبارها أن كل الخدمات منتجة (وهو ما يجرى عليه احصاءات الدخل القومي فى مصر) وهذا يعنى ادخال نتيجة بعض الخدمات فى الناتج الاجتماعى رغم انها تمثل فى الواقع استخداما لجزء من الناتج فى القطاعات المنتجة ، الامر الذى يؤدي الى ازدواج فى الحساب ، بالإضافة الى اختلاف ارقام الحسابات القومية فى تقارير التخطيط فى السنوات المختلفة (راجع د. محمد دويدار ، اقتصاديات التخطيط الاشتراكي، ١٩٦٧ من ١١٧) .

(٣) انظر فى تفصيل تكوين الارقام القياسية للأسعار كتب الفقه المدرسية ، ومنها: د. زكريا نصر التحليل النقدي ، ١٩٥٩ من ٢٦٦ - ٢٠٦ ود. محمد زكى شافعى ، مقدمة فى النقود والبنوك ١٩٦٦ من ٦٢ - ٧٦ ، ود. مظلوم حمدي ، النقود وأعمال البنوك والتجارة الدولية ، ٨٨ وما بعدها ود. مصطفى رشدي ، التحليل النقدي ، ١٩٧١ من ٥٦ - ٦١ . ود. نادية مسكرى جرجس ، الارقام القياسية واستخدامها فى الدراسات الاقتصادية - مصر المعاصرة ، أبريل ١٩٧١ من ٢٢٧ - ٢٢٢ و R. J. Ball, op. cit., 15 - 18 and H. Speight, op. cit., pp. 446 - 450.

اهمية السلع المختلفة (١) . ومن الواضح ان هذا الرقم تطلب الكثير من التعديلات للاعتماد عليه كمؤشر حقيقى للتغير فى اسعار الجملة ، فمن اهم عيوبه ، بعد سنة الاسس وعدم شمول العدد الكافى من السلع ، كما ان طريقة الترجيح غير المباشر التى تستخدم فيه ليست افضل الطرق فى الترجيح بل يفضل جمهرة الكتاب استخدام اوزان محددة (٢) .

لهذه الاعتبارات ، قام الجهاز المركزى للتعبئة العامة والاحصاء باصدار سلسلة من ارقام الجملة وفقا لسنة اساس قريبة هى ٦٠/٥٩ وهى سنة الاساس لخطة التنمية الاقتصادية الشاملة كما قام الجهاز اعتبارا من يوليو سنة ١٩٧٠ بتركيب سلسلة جديدة من الارقام القياسية لاسعار الجملة على اساس متوسط اسعار السنة المالية ٦٦/٦٥ وتشمل ايضا سلسلة الارقام القياسية لاسعار الجملة التى يتم تركيبها على اساس سنة ١٩٣٩ للمقارنة . وتتميز السلسلة الجديدة (٣) باتخاذ فترة اساس قريبة (متوسط اسعار السنة المالية ٦٦/٦٥) واستخدام اوزان مستخرجة من القيم الاجمالية للانتاج الزراعى والصناعى والورادات تمثل الاهمية النسبية للسلع الداخلية فى تركيب الارقام تمثيلا دقيقا ، كما تتميز السلسلة الجديدة ايضا باتساع درجة شمول الاطار السلى باضافة سلع جديدة لم تكن تشملها الارقام السابقة الامر الذى يجعلها اكثر تمثيلا لاتجاهات الاسعار وتسمح باجراء تقسيمات جديدة للسلع تخدم الاغراض الاقتصادية المختلفة .

ويلاحظ ان الارقام الجديدة تمثل الجمهورية ككل دون التقييد بنطاق جغرافى معين (اي بالريف والحضر على النحو الذى اتبع فى

(١) الارقام القياسية لاسعار الجملة ، اكتوبر ونوفمبر ١٩٧٠ وابريل ١٩٧١
الجهاز المركزى للتعبئة العامة والاحصاء .

(٢) د. فادية مكارى جرجس ، المرجع السابق ص ٢٤٠ .

(٣) الارقام القياسية لاسعار الجملة ، الجهاز المركزى للتعبئة العامة والاحصاء
مرجع رقم ٧٢١/٠٢ فبراير سنة ١٩٧١ .

الرقم القياسي لاسعار التجزئة للاعتبارات التي تنطبق بهذا الرقم) وقد اختيرت السلع ذات السوون الكبير بالإضافة الى السلع التي لها أهمية خاصة كما روعي أن تكون السلع المختارة في كل مجموعة ممثلة لمختلف اتجاهات الاسعار . وقد بلغ عدد السلع الداخلة في تركيب الأرقام الجديدة ٤٤٠ سلعة ، وتكون الأرقام القياسية من ١٧ مجموعة رئيسية كل منها مقسم الى عدد من المجموعات الفرعية (١) . أما الأوزان المستخدمة في الترجيح فقد اعتمدت في اعدادها على متوسط القيم الإجمالية للإنتاج الزراعي والصناعي سواء استهلك محليا أم تم تصديره ، وكذلك الواردات بعد إضافة الرسوم الجمركية إليها ، واستخدمت حساب الأرقام صيغة الوسط الحسابي لمنايب الاسعار مرجحا بالقيمة في فترة الأساس .

ولكي نتف على تحركات الاسعار يمكننا ان نطلع (٢) على الجدول الآتي :

التوسلات السنوية للأرقام القياسية لاسعار الجملة

(يوليو/اغسطس ١٩٣٩ = ١٠٠)

السنوات	الرقم العام للمواد الغذائية	الرقم العام للمواد والمنتجات الصناعية	الرقم العام لجميع المواد
١٩٦٠	٢٨٢	٤٦٠	٤١٨
١٩٦١	٤٠٥	٤٤٦	٤٢٥
١٩٦٢	٤٠٦	٤٣٧	٤٢١
١٩٦٣	٣٩٨	٤٤١	٤١٩
١٩٦٤	٤٢١	٤٥٢	٤٣٦
١٩٦٥	٤٧١	٤٧٠	٤٧٠
١٩٦٦	٥٣٥	٤٨٤	٥٠٩
١٩٦٧	٦٠٧	٤٨٨	٥٤٥
١٩٦٨	٥٦٤	٥٠٠	٥٣١
١٩٦٩	٥٣٦	٥٢٢	٥٢٩
١٩٧٠	٥٨٢	٥٣٠	٥٥٨

(١) وإلى جانب هذا التقييم اشفق تقييمان آخران هما تقييم حسب الاستخدام النهائي وتقييم حسب درجة التصنيع .

(٢) وسنختار فترة الدراسة اعتبارا من عام ١٩٦٠ باعتبارها بدا مرحلة التخطيط الشامل للتنمية الاقتصادية في ج.م.ع. فضلا عن استحداث رقم قياس جديد لاسعار من سنة الأساس ٦٠/٥٩ بالإضافة الى أن البيانات الأخرى التي اظهرتها تقارير وزارة التخطيط قد بُنت على أساس ٦٠/٥٩ وان كان أمهد تبينها في ٦٥/٦٤ .

(المصدر : الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء ، الكتاب السنوى للإحصاءات العامة يونيو ١٩٦٨ ص ٢٤٠ والإحصاء السنوى للجيب يونيو ١٩٧٠ ص ٢٤٦ وعام ٧٠ . الكتاب السنوى للإحصاءات العامة يونيو سنة ١٩٧١ ص ٢٥٤) .

يتضح من الجدول السابق ان الرقم القياسى لاسعار الجملة قد سجل ارتفاعا مستمرا خلال الفترة من ١٩٦٠ الى ١٩٧٠ حيث كان الرقم العام لجميع المواد ٤١٨ فى عام ١٩٦٠ ووصل الى ٥٥٨ عام ١٩٧٠ بمعدل زيادة سنوى قدره ١٤ بنطا فى المتوسط - ولكن يلاحظ ان بعض السنوات وهى ٦٣ و ٦٨ و ٦٩ قد حققت تراجعا طفيفا عن السنوات التى تسبقها .

والجدير بالذكر ان الرقم العام للمواد الغذائية قد سار مع الرقم العام فى نفس الاتجاه وسبقه بكثير ، فقد كان الرقم عام ١٩٦٠ - ٢٨٢ ارتفع الى ٥٨٢ عام ١٩٧٠ بمتوسط زيادة سنوى قدره ٢٠ بنطا ، ويلاحظ ان عام ١٩٦٣ قد حقق تراجعا طفيفا عن العام الذى يسبقه .

كما ان الرقم العام للمواد ومنتجات الصناعة وان كان قد سار مع الرقم العام لجميع المواد من حيث الارتفاع المستمر ، الا انه لم يحقق نفس المستوى من الارتفاع ، فقد كان الرقم عام ٦٠ - ٤٦٠ ثم ارتفع الى ٥٣٠ عام ١٩٧٠ بمتوسط زيادة سنوى قدره ٧ بنوط فقط ، مع ملاحظة ان عامى ٦١ و ٦٢ قد حققا تراجعا عن العام الذى يسبق كل منهما .

وقبل افصاح هذه الأرقام بيانيا نورد الجدول التالى الذى يوضح اتجاهات الاسعار وفقا لسنة الأساس ١٩٦٠/٥٩ :

التوسّطات السنوية للأرقام القياسية لأسعار الجملة

(١٠٠ = ٦٠/٥٩)

السنوات	الرقم العام للمواد الغذائية	الرقم العام للمواد والمنتجات الصناعية	الرقم العام لجميع المواد
٦١/٦٠	١٠٢٨	٦٨٠	١٠٠٥
٦٢/٦١	١٠٧٩	٦٥٢	١٠١٦
٦٣/٦٢	١٠٥٦	٦٥٥	١٠٠٥
٦٤/٦٣	١٠٦٤	٦٧١	١٠١٧
٦٥/٦٤	١١٦٣	١٠٠٣	١٠٨٢
٦٦/٦٥	١٣١٨	١٠٤٠	١١٧٣
٦٧/٦٦	١٥٠١	١٠٥٣	١٢٦٠
٦٨/٦٧	١٥٨٢	١٠٧٤	١٣٠٧
٦٩/٦٨	١٤١٥	١١٠٦	١٢٥٢
١٩٧٠/٦٩	١٤٦٦	١١٥٨	١٣٠٥

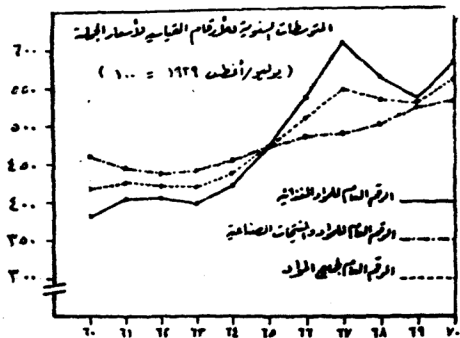
(المصادر : السنوات من ٦٠/٦١ الى ٦٨/٦٧ المؤشرات الاحصائية في ج.ع.م. الجهاز المركزي للتعبئة العامة والاحصاء نوفمبر سنة ١٩٦٩ عام ٦٩/٦٨ الاحصاء السنوي للجيب يونيو ١٩٧٠ من ٢٢٩ .. عام ٧٠/٦٩ الكتاب السنوي للاحصاء العامة الجهاز المركزي للتعبئة العامة والاحصاء يونيو سنة ١٩٧١ من ٢٤٥) .

يتضح من الجدول السابق أن الرقم القياسي لأسعار الجملة قد سجل ارتفاعاً مستمراً خلال الفترة من ٦٠/٦١ الى ٧٠/٦٩ حيث كان الرقم العام لجميع المواد ١٠٠٥ عام ٦٠/٦١ وصل الى ١٣٠٥ عام ٧٠/٦٩ بمعدل زيادة سنوية قدره ٣ بنوط في المتوسط تقريباً ، ويلاحظ أن عام ٦٣/٦٢ قد حقق تراجعاً عن العام الذي يسبقه .

كما يلاحظ ، وعلى النحو الذي رايناه في رقم ٣٩ السابق ، أن الرقم العام للمواد الغذائية قد سار مع الرقم العام لجميع المواد في نفس الاتجاه بل وسبقه بكثير أيضاً ، وقد كان الرقم ١٠٢٨ عام ٦٠/٦١ ارتفع الى ١٤٦٦ عام ٧٠/٦٩ بمتوسط زيادة سنوية قدره ٥ بنوط ويلاحظ أيضاً على النحو الذي رايناه في الرقم العام أن عام ١٩٦٢/٦١ قد سجل تراجعاً عن عام ١٩٦٢/٦١ .

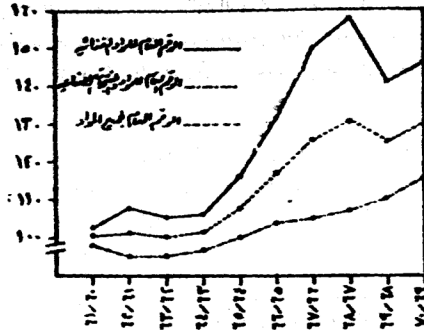
ومن جهة أخرى ، فقد حقق الرقم الخام للمواد الصناعية زيادة مستمرة وان كانت بدرجة أقل من الرقم العام لجميع المواد ، متفقا مع رقم ٣٩ السابق ، حيث كان الرقم ٩٨ عام ٦٠/٦١ فارتفع الى ١١٥٨ فقط عام ٧٠/٦٩ مسجلتين فقط للمعدل السنوي المتوسط . وبلاحظ أن عام ٦٢/٦١ قد سجل تراجعا عن العام الذي يسبقه .

ويوضح الشكل رقم (١) والشكل رقم (٢) حركات أسعار الجملة وفقا للرقمين القياسيين لعامي ٣٩ و ٦٠/٥٩ وبين منهما ان الاول قد سجل اقصى ارتفاع عام ١٩٦٧ كما سجل الثاني اقصى ارتفاع عام ١٩٦٨/٦٧ .



شكل رقم ١

المقارنة بين أسعار الجملة بناء على الرقم القياسي لسنة ١٩٦٩
(١٠٠ = ١٩٦٩/٥٩)



شكل رقم ٢

عرضنا فيما تقدم تحركات أسعار الجملة بناء على الرقم القياسي لسنة ١٩٦٩ والرقم القياسي لسنة ٦٠/٥٩ ، وبلاحظ انه كلما كانت سنة الأساس قربية كانت أكثر صدقا في تعبيرها عن اتجاهات الأسعار (فضلا عن اجراء التعديلات اللازمة في تركيب هذه الأرقام) وكانت اقرب الواقع ، لذا فان أرقام ٦٠/٥٩ تعد أكثر تعبيرا عن اتجاهات أسعار الجملة التي اظهرت معدلا قفوه ٢٪ سنويا في المتوسط على النحو السابق .

وتجدر الإشارة الى ان الزيادة في الأرقام القياسية لأسعار الجملة لا تعبر تعبيرا كاملا عن حجم الضغوط التضخمية لاستناد بعض هذه الأرقام على الأسعار الرسمية ، فمما لا شك فيه ان الزيادة في أسعار الجملة قد لا تنمكس في صورة زيادة مماثلة في الرقم القياسي لتنفقات المعيشة أو في الرقم القياسي لأسعار التجزئة الخاص بالمواد الغذائية وقد يبدو لاول وهلة ان ذلك يكمن في قصور هذه التغيرات في أسعار الجملة من ان تغطي أثرها الكامل على الأرقام القياسية لتنفقات المعيشة من جهة أسعار التجزئة الخاصة بالأسود

الغالبية . ولكن قيمة هذه الأرقام القياسية إنما تنال إلى حد كبير
 بنوع السلع والخدمات التي تدرج تحتها وبالأوزان الخاصة بكل بند
 منها ، فلذا ما كانت هذه الأرقام تغطي عددا محدودا من السلع
 والخدمات التي تخضع أسعارها لتحديد الحكومي أصبح من المتوقع
 أن تظهر هذه الأرقام درجة ملحوظة من الاستقرار ، ومن هنا يمكننا أن
 قلص التفسير للثبات النسبي في الرقم القياسي لنفقات المعيشة في
 ظل الاتجاه التصاعدي لأسعار الجملة بالنسبة لسلعة كالقمح ،
 ذلك أن زيادة أسعار الجملة لهذه السلعة لا تؤثر على المستهلك النهائي
 نظرا للاعتمادات الحكومية (١) .

٢ - الرقم القياسي لأسعار التجزئة :

أنشئ الرقم القياسي لأسعار التجزئة أو أسعار المستهلكين أو
 نفقات المعيشة في سنة ١٩٢٠ وأعيد النظر فيه سنة ١٩٣٩ ،
 حيث اتخذت متوسطات الشهور يونيو ويوليو وأغسطس سنة ١٩٣٩
 كأساس بعد تعديل أوزانه حتى تتماشى مع الظروف القائمة في تلك
 السنة (٢) . وقد وجهت عدة انتقادات إلى هذا الرقم ، فالعينة التي
 استُخدمت للدراسة النمط الاستهلاكي كانت عينة صغيرة من الأسر في
 المدن الكبيرة فقط خلال شهر واحد ، كما أن الأسعار التي تستخدم
 هي الأسعار الرسمية وليست الأسعار الفعلية للسلع والخدمات ،
 كما ينتقد أيضا من حيث أن هناك تغيرات كثيرة قد حدثت في المجتمع
 أثرت على الأنماط الاستهلاكية منذ عام ١٩٣٩ إلى الآن ومن ثم فقد
 أصبح محدود الدلالة على أسعار نفقات المعيشة إلى حد يجعل معه
 أهماله (٣) .

(١) النشرة الاقتصادية للبنك الأهلي المصري - المجلة الشهرية ، العدد الرابع

١٩٦٧ من ٢٥٩ و ٢٦٠ .

(٢) راجع د. فادية مكري جرجس ، المرجع السابق ص ٢٣٦ .

(٣) وبالرغم من أن الأوزان قد تم تعديلها عام ١٩٣٩ إلا أن هذا التعديل لم يتم
 على أساس دراسة واقعية راجع د. أسد ميل صبرى عبد الله ، مقاله من «كيف تواجه
 مشاكل اقتصاد المغرب» مجلة الطلبة ، مارس ٦٨ ص ٥٢ و ٥٤ .

لهذه الاعتبارات قام الجهاز المركزي للتحفة العامة والاحصاء بتركيب رقم قياسي جديد وحصل فيه سنة الأساس لتكون ٦٩/٥٩ ، كما قام ابتداء من يوليو ٦٧ بإصدار وتركيب رقم قياسي جديد لاسعار المستهلكين (١) في كل من ريف وحضر مصر ، يتخذ متوسطات اسعار السنة المالية ٦٧/٦٦ كأساس ويستخدم اوزانا مستخرجة من بحث ميزانية الاسرة سنة ٦٥/٦٤ (٢) وهي تعبر كما يقرر الجهاز المركزي ، بصدق عن انماط الاستهلاك المختلفة (٣) .

(١) انظر النشرة الشهرية للارقام اللبائية لاسعار المستهلكين سبتمبر ٧٠ ، مرجع رقم ٧٢١/٢٢ .

(٢) وذلك على نتائج هذا البحث تم تحديد الاوزان التي تستخدم في ترجيح السلع والخدمات داخل المجموعات وكذلك ترجيح المجموعات لتكوين الرقم القياسي العام واعتبرت نسبة التخط على السلة من الدخل الكلي كدليل على اهميتها النسبية ، ونستخدم طريقة الوسط الحسابي المرجح للنسب لتكوين هذا الرقم .

(٣) ونجد من الملائم الاشارة الى متوسطات الانفاق السنوي للفرد بناء على بحث ميزانية الاسرة الالف الذكر .

جدول

متوسط الانفاق السنوي للفرد على المجموعات السلعية في ٢٠٥٠ ج.م.

عام ٥٩/٥٨ وعام ٦٥/٦٤

(بالجنيه)

ريف	حضر			
٦٥/٦٤	٥٩/٥٨	٦٥/٦٤	٥٩/٥٨	
٨٧٧	٧٢١٢	٧٠٨	٦٤٤٠	الحبوب والنباتات
١٥٨	٧٢٢٨	١٢٤	٦٢٠	البقول الجافة
٥٧٥	٢١٩٧	٦٤١	٥٠٠٥	اللحوم والاسماك والبيض
١١٣	٢٤٢١	١٦٨	٨٨٧	الزيوت والدهون
٢٤٢	٢٢٠٢	٤٢٢	٢٠٤١	الالبان ومنتجاتها
١٨٦	١٠٢	٢٢٦	١٧٤٥	الخضر
١١٧	٥٢٦	١٨٩	١٤٦٦	الفاكهة
١٦٠	١١٢٠	٢١٣	١٥٢٢	السكر والاطعمة السكرية
١٦١	٢٢٢٢	٢٨١	١٢٥٨	المواد الغذائية الاخرى
١٤١	١١٨	٢٤٢	١٤٥٠	المشروبات
٢٨٦	١٧٧٤	٢١٧	٢١٢٢	الكيفيات
٥٠٧	٢٠٦٥	١٠٦٢	٢٨٢٧	اللباس والبياضات

وقد اتسع نطاق الرقم الجديد (٦٦/٦٧) فشمّل ١١ مدينة بعد أن قاضرا من قبل على تمثيل مدينة القاهرة فقط ، كما اتسعت درجة شموله للأطوار السلمى بحيث أصبح أكثر تمثيلا لأبواب الاستهلاك ، وقد تم تقسيم السلع والخدمات الى سبع مجموعات رئيسية كل منها مقسم الى عدد من المجموعات الفرعية ، وتضم كل مجموعة فرعية عددا من السلع والخدمات ، وقد وصل هذا العدد الى ٢٤٥ فى الحضر و١٢٥ فى الريف .

والجدير بالذكر أن الجهاز المركزى يقوم لأول مرة بتكوين رقم مستقل لكل من الحضر والريف ، نظرا لاختلاف الاذواق والعادات والانماط الاستهلاكية فيهما ، فبالنسبة للريف يتم اختيار العينة من ست محافظات ، ثلاث من الوجهه البحرى (هى الشرقية والغربية والبحيرة) وثلاث من الوجهه القبلى (هى بنى سويف وسوهاج واسوان) ويقوم بجمع بيانات عن الاسعار الفعلية للسلع الداخلة فى تركيب الرقم من ٥٧ قرية فى هذه المحافظات الست ، أما الحضر فيتم جمع البيانات من عوامم هذه المحافظات بالإضافة الى مدن القاهرة والاسكندرية والقنال .

١٤٢٢ر	٢٦٢	٥١٨ر	١٤١ر	التنفقات الطبية والعلاجية
١٢٢ر	٢٢٢	١٠١ر	٧٢ر	مواد النظافة الشخصية والزينة
٧٠٦ر		٢٢٨ر		مواد النظافة المنزلية
٦٧٩ر	١٧٩	١٦٢ر	٢٢١ر	تنفقات التعليم والثقافة والرياضة
٦٢٧ر		١٢٢ر		مواد الوجود والانارة
٥٤ر		٢٠٢ر		المصروفات الاستهلاكية الأخرى
٥٥٠ر	١١٤٤	١٧٥ر	١١١ر	الإلات والأدوات المنزلية
٢٩٠ر		١٩ر		السلع المصنة الأخرى
١٨٢٨ر		٤٨٦ر		تنفقات الانتقال والمواصلات
٨ر	٨٥٥٠	٢	٢٧	متوسط الاتفاق السنوى للفرد

(المصدر ، انماط الاستهلاك فى ظل خطط التنمية الاقتصادية د. محمد سلطان
ابو على - من مطبوعات معهد الدراسات المصرية ٧/٦٩ من ٧ من وزارة التخطيط
بحسب ميزانية الأسرة فى ج.ع.م. أغسطس ١٩٦٧)

ولبيان حركة الاسعار فانا سنورد فيما يلى ثلاثة جداول
توضح الارقام القياسية لاسعار التجزئة بالنسبة لسنوات الاساس
الثلاث ١٩٣٩ و٥٩/٦٠ و٦٦/٦٧ مع تحليل ارقامها بشئ من الإيجاز.

جدول (١)

التوسطات السنوية للارقام القياسية لاسعار التجزئة

(يوليو/اغسطس ٢٩ = ١٠٠)

السنوات	الرقم العام للمواد الغذائية *	الرقم العام لنفقة المعيشة
١٩٦٠	٣٦٢	٣٠٤
٦١	٣٦٥	٣٠٦
٦٢	٣٦٥	٢٩٧
٦٣	٣٧٣	٢٩٩
٦٤	٣٩٤	٣١٠
٦٥	٤٨٧	٣٥٦
٦٦	٥٣٧	٣٨٨
٦٧	٥٣٦	٣٩١
٦٨	٥٢٩	٣٨٤
٦٩	٥٥٠	٣٩٦
٧٠	٥٨١	٤١٢

(المصدر : الجهاز المركزى للتعبئة العامة والاحصاء ، الكتاب السنوى
للاحصاءات العامة ، يونيو ٦٨ ص ٢٤١ والاحصاء السنوى للجيب ،
يونيو ٧٠ ص ٢٤٧ وعام ٧٠ ، الكتاب السنوى يونيو ٧١ ص ٢٥٥)

يتضح من الجدول السابق ان الرقم القياسى لنفقات المعيشة قد
سجل ارتفاعا مستمرا خلال الفترة من ٦٠ الى ٧٠ حيث كان الرقم
٣٠٤ فى عام ٦٠ وصل الى ٤١٢ عام ٧٠ بمعدل زيادة سنوى قدره ١١
بنطا فى المتوسط تقريبا . ويلاحظ ان بعض السنوات قد سجلت
تراجعا طفيفا وهى سنوات ٦٢ و٦٣ .

(*) يشمل الوقود والصابون .

والجدير بالذكر أن الرقم القياسي العام للمواد الغذائية قد
 سار مع الرقم القياسي لنفقات المعيشة في نفس الاتجاه تقريبا -
 فبعد أن كان الرقم ٣٦٢ عام ١٩٦٠ وصل إلى ٥٨١ عام ١٩٧٠ بمعدل
 زيادة سنوي قدره ٢٢ بنطا في المتوسط تقريبا ، ويوضح
 الشكل رقم (٣) اتجاهات الرقم القياسي لنفقات المعيشة والرقم
 العام للمواد الغذائية .



شكل رقم ٣

جدول (٢)

المتوسطات السنوية للأرقام القياسية لأسعار المستهلكين

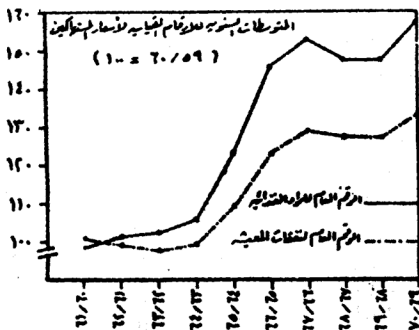
(١٠٠ = ٦٠/٥٩)

الرقم العام لنفقات المعيشة	الرقم العام للمواد الغذائية	السنوات
١٠٠٣	٩٨٤	٦١/٦٠
٩٩٦	١٠١٤	٦٢/٦١
٩٧٩	١٠٢٤	٦٣/٦٢
٩٩٧	١٠٥٩	٦٤/٦٣
١٠٩٢	١٢٣٢	٦٥/٦٤
١٢٣١	١٤٥٧	٦٦/٦٥
١٢٨٩	١٥٢٧	٦٧/٦٦
١٢٧٧	١٤٧٧	٦٨/٦٧
١٢٧٥	١٤٧٧	٦٩/٦٨
١٣٢٢	١٥٧٨	٧٠/٦٩

(المصدر الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء ، الإحصاء السنوي للجيب ، يونيو ٧٠ ص ٢٤٠ والكتاب السنوي للإحصاءات العامة يونيو ٧١ ص ٢٤٦ بالنسبة لأرقام ٧٠/٦٩) .

يتضح من الجدول السابق ان الرقم القياسي لنفقات المعيشة قد سجل ارتفاعا مستمرا خلال الفترة موضوع الدراسة حيث كان الرقم ١٠٠ عام ٦١/٦٠ ارتفع الى ١٢٣ر٢ عام ٧٠/٦٩ بمعدل زيادة سنوي قدره ٢٧ر٧ بنظرا في المتوسط تقريبا ويلاحظ ان بعض السنوات قد سجلت تراجعاً طفيفاً وهي ٦٢/٦١ و ٦٢/٦٢ و ٦٤/٦٣ .

كما يلاحظ من جهة أخرى ، وكما رأينا من قبل ، ان الرقم العام للمواد الغذائية قد سار معه في نفس الاتجاه ، وبعد ان كان الرقم ١٠٠ عام ٦١/٦٠ أصبح ١٥٧ر٨ عام ٧٠/٦٩ بمعدل زيادة سنوي قدره ٦ر٦ انبساط في المتوسط تقريبا . ويوضح الشكل رقم (٤) اتجاهات نفقات المعيشة والرقم العام للمواد الغذائية في الفترة محل البحث .



شكل رقم ٤

جدول (٣)

الارقام القياسية لاسعار المستهلكين في ريف وحضر مصر

(١٠٠ = ٦٧/٦٦)

السنوات	حضر	ريف
٦٨/٦٧	١٠٢٠	١٠١٨
٦٩/٦٨	١٠٥٤	١٠٥٦
٧٠/٦٩	١٠٩٦	١١٣٥

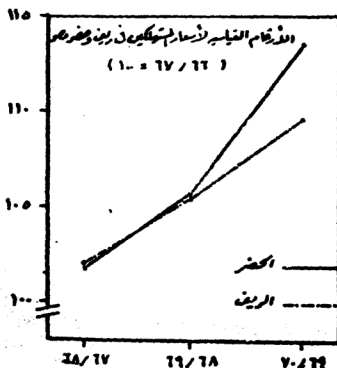
(المصدر : النشرة الاقتصادية للبنك الاهلى المصرى المجلد الرابع

والعشرون العدد الاول ١٩٧١ احصاءات) .

يتضح من الجدول السابق ان الرقم القياسى لاسعار المستهلكين قد سجل ارتفاعا مستمرا خلال الفترة من ٦٨/٦٧ الى ٧٠/٦٩ في كل من حضر وريف مصر . فبعد ان كان الرقم في الحضر ١٠٢ عام ٦٨/٦٧ أصبح ١٠٩٦ عام ٧٠/٦٩ بمعدل زيادة سنوى قدره ٤ بنوط تقريبا في المتوسط ، كما سجل رقم الريف ارتفاعا أسرع ، فبينما كان ١٠١٨ عام ٦٨/٦٧ أصبح ١١٣٥ عام ٧٠/٦٩ بمعدل زيادة سنوى قدره ٦ بنوط تقريبا في المتوسط .

والشكل رقم (٥) يوضح اتجاهات اسعار المستهلكين في

ريف وحضر مصر في السنوات ٦٨/٦٧ - ٧٠/٦٩ .



شكل رقم ٥

وبلاحظ على الأرقام التي أظهرها الجدول السابق مدى زيادة معدلات الأرقام القياسية لأسعار المستهلكين في الريف عنها في الحضر الأمر الذي يجعل سكان الريف يتحملون وطأة الاتجاهات التضخمية أكثر من سكان الحضر على النحو الذي سنوضحه بتفصيل أكثر عند التمرس للتضخم الهيكلي في مصر .

هذه هي الأرقام القياسية الثلاثة التي يقوم بأعدادها الجهاز المركزي للتنبئة العامة والإحصاء ، وبلاحظ ، وكما أشرنا من قبل ، أنه كلما كانت سنة الأساس قريبة تنفع مدى صدق تعبيرها عن اتجاهات الأسعار فضلا عن اجراء التعديلات التي تكون اقرب تعبيرا من ناحية الاوزان ، ومن هنا فان ارقام ٦٧/٦٦ تعتبر اقرب للواقع . ونظرا الى أننا نفضل فترة طويلة نسبيا لمعرفة اتجاهات الأسعار فان ارقام ٦٠/٥٩ التي أظهرت معدلا للتضخم بواقع ٢٧٪ سنويا متفقا في ذلك تقريبا مع الرقم القياسي لأسعار الجلة (٦٠/٥٩) ، تعبر هي الأخرى تعبيرا صحيحا عن هذه الاتجاهات ومن ثم يمكن الاعتماد عليها في هذا المجال بخلاف ارقام ١٩٢٩ للاعتبارات الموضحة قبل (١) .

٢ - الرقم القياسي الفصني

ومن جهة أخرى يرى بعض الكتاب (٢) أن الرقم القياسي الذي يجب أن يتخذ معيارا صحيحا لتحرك كات الأسعار هو ذلك الرقم الذي

(١) وتجدر الإشارة أن الأرقام القياسية لأسعار بتأوامها المختلفة قد لا تتوافق في اتجاه الحركة ونسبة التغير دائما سواء كان ذلك في المدى القصير أم في المدى الطويل . فقد يرتفع الرقم القياسي لأسعار الجلة على حين ينزل الرقم القياسي لأسعار المستهلكين إلى الانخفاض . ولكن على أي حال فانه من المنطق عليه بوجه عام أن الأرقام القياسية لأسعار تكون في اتجاه واحد تقريبا في فترات التضخم الحاد أو التضخم الحاد . كما أن الرقم الذي يكون اقرب إلى قياس تطلعات القوة الشرائية للتقود هو الرقم القياسي لأسعار المستهلكين باعتباره الرقم الذي يقيس قوة التقود في شراء السلع الاستهلاكية والخدمات التضخمية المباشرة (راجع د. محمد زكي شافعي ، مقدمة في التقود والبنوك ، المرجع السابق ص ٦٦ - ٧٢) .

(٢) See : Andreas S Gerakis, A Survey of dev. during the Five-Year Plans I, M. F. «Staff Papers», Vol. 14 No. 67, Nov. 1967, p. 464.

يمبر عن العلاقة بين اجمالي الدخل المحلي G.D.I. Gross Domestic income بالاسعار الثابتة وهذا القدر من الدخل بالاسعار الجارية ، ويستخرج عن طريق قسمة اجمالي الدخل المحلي بالاسعار الجارية على نفس القدر من الدخل بالاسعار الثابتة ، ويضيف هؤلاء الكتاب ان هذا المعيار يفضل كلا من الرقم القياسي لاسعار الجملة والرقم القياسي لنفقات المعيشة .

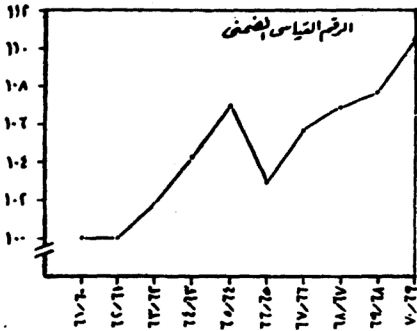
والجدول الآتي يوضح العلاقة بين اجمالي الدخل المحلي بالاسعار الثابتة وبالاسعار الجارية في المدة من ٦١/٦٠ - ٧٠/٦٩ .

الرقم القياسي الضمني

السنة	اجمالي الدخل المحلي بالاسعار الجارية	اجمالي الدخل المحلي بالاسعار الثابتة (١)	الرقم القياسي الضمني
	بالمليون جنيه	بالمليون جنيه	
	(١)	(٢)	$100 \times (2) \div (1)$
٦١/٦٠	١٣٦٣ر٥	١٢٦٣ر٥	١٠٠
٦٢/٦١	١٤١١ر١	١٤١١ر١	١٠٠
٦٣/٦٢	١٥٦٢ر٨	١٥٣٦ر٧	١٠١ر٧
٦٤/٦٣	١٧٣٩ر٦	١٦٦٩ر٧	١٠٤ر٢
٦٥/٦٤	١٨٨٤ر٠	١٧١٢ر٢	١٠٦ر٩
٦٦/٦٥	٢١٢٤ر١	٢٠٦٣ر٣	١٠٢ر٩
٦٧/٦٦	٢١٨٠ر٤	٢٠٦٩ر٩	١٠٥ر٣
٦٨/٦٧	٢١٦٤ر٨	٢٠١٤ر٨	١٠٧ر٤
٦٩/٦٨	٢٣٣٩ر٤	٢١٦٢ر٩	١٠٨ر١
٧٠/٦٩	٢٥٥٢ر٨	٢٣١٢ر١	١١٠ر٤

المصدر : وزارة التخطيط ، متابعة الخطة الخمسية الاولى ص ٢٧ و ٤٨ للسنوات من ٦١/٦٠ الى ٦٥/٦٤ ومتابعة الخطط السنوية لعام ٦٧/٦٦ ص ٦٥ و ٧٥ بالنسبة لسنة ٦٦/٦٥ ولعام ٦٨/٦٧ ص ٢٣ و ٤٣ بالنسبة لسنتي ٦٧/٦٦ و ٦٨/٦٧ ولعام ٧٠/٦٩ ص ٢١ و ٢٨ بالنسبة لسنتي ٦٩/٦٨ و ٧٠/٦٩ .

(١) السنوات من ٦١/٦٠ الى ٦٥/٦٤ مبينة على اساس اسعار ٦٠/٥٩ ومن ٦٥/٦٤ على اساس اسعار ٦٥/٦٤ التي اعتمدت تقوينا .



شكل رقم ٦

يتضح من الجدول السابق ، وكما يظهره الشكل رقم (٦) ، ان الرقم القياسي للاسعار بناء على الرقم القياسي الضمني قد سجل ارتفاعا مستمرا على مدى السنوات العشر ٦٠/٦١ - ٦٩/٧٠ ، فقد اظهر في عامي ٦٠/٦١ و ٦٢/٦٢ استقرارا في الاسعار ثم بدأ الرقم في الزيادة اعتبارا من عام ٦٢/٦٢ حيث سجل زيادة طفيفة قدرها ٧ ا ثم اظهر بعد ذلك تضخما محسوسا عامي ٦٣/٦٤ و ٦٤/٦٥ اذ بلغ الرقم ١.٠٤ و ١.٠٦ على التوالي ، ولكنه تراجع عام ٦٥/٦٦ الى ١.٠٢٩ بسبب الاجراءات الانكماشية التي اتخذت في تلك السنة ، ثم اخذ الرقم في الارتفاع التدريجي على مدى السنوات الاربع التالية ٦٦/٦٧ - ٦٩/٧٠ الى أن وصل الى ١.١٠٤ بمعدل سنوي قدره ادا في المتوسط .

وبدل الرقم القياسي الضمني ، على النحو السابق دلالة واضحة على استمرار ارتفاع الاسعار في الاقتصاد المصري وعلى وجود

انما كانت تضخمية فيه خلال فترة التخمية في المدة موضوع البحث (١)
متفقة مع ما اظهره كل من الرقم القياسي لاسعار الجملة و لاسعار
التجزة على النحو الموضح قبل .

عما سبق يمكننا القول أن الأرقام القياسية للأسعار لا تعبر تعبيرا كاملا عن القوى التضخمية في الاقتصاد المصري لاستناد بعض هذه الأرقام على الأسعار الرسمية، وهي تختلف ، في الواقع ، عن الأسعار الفعلية ، وعلى ذلك فإن الأرقام القياسية لا تعبر عن كل القوى التضخمية ، فهي تعبر عن التضخم الظاهر فحسب دون التضخم المكنون .

ولكى تكمل الصورة سنلقى الضوء على النوع الاخير من التضخم
فما يلي :

٤ - التفخيم القاسر والتفخيم اللين :

عرفنا من قبل أن التضخم قد لا يصحبه في كل الأحيان ارتفاع في الأسعار ، فقد تحدث في الاقتصاد ضغوط تضخمية ، ومع ذلك فإن الأسعار قد لا ترتفع ارتفاعا يعكس كل التسوَّى التضخمية ، نظرا لتدخل الدولة وإشرافها على جهاز الأسعار عن طريق عدة نظم منها التسعير الجبري Price control ونظام البطاقات Rationing system

(١) وبالنسبة للفترة السابقة على الفترة محل البحث والموجزة بالنسبة بقدر الكتاب أن التنمية الاقتصادية خلال الفترة من ٥٢ - ١٩٥٨ قد اصطفت بارتفاع كبير في أسعار الجملة وفي نفقات المعيشة فقد تميز عام ٥٢ باتكافؤ وانسبت السنوات ٥٤ - ٥٦ بالبعاجات تضخمية محسوسة وعلى الأخص عام ١٩٥٢ وتميزت السنوات من ٥٧ إلى ١٩٥٩ باستقرار تقليدي نسبي وظهورت في عام ١٩٦٠ اتجاهات تضخمية حادة.

مراجع د. سمير اسحق - المرجع السابق ص ٥ - ود. قزاد حاتم المرجع السابق
ص ٢٦ وقلند د. يوسف عبد الجيد - الدين السام العرق ج ١ ص ٤٠٠
طبقات منبر القواص العرقية مارس ١٩٦٨ ص ١٢ - ٢٥ د. Bent Hansen
and Girgis A. Marzouk, Dev. and economic Policy in U. A. R.,
Amsterdam 1965, pp. 14 - 21.

وبذلك لا تتيح للعوامل الاقتصادية أن تعمل بحرية ، ويسمى التضخم في هذه الحالة بالتضخم المكبوت *Repressed inflation* ، وهو بخلاف التضخم الظاهر *Open inf* وفيه ترتفع الاسعار بصورة مستمرة وبحرية استجابة للعرض والطلب دون تدخل غير طبيعي من السلطات (١) .

وهنا قد يشور تساؤل ، هل يوجد تضخم مكبوت في الاقتصاد المصري ؟

إذا استعرضنا معدل التضخم في مرحلة التخطيط الشامل (٦١/٦٠ - ٧٠/٦٩) وجدنا أن الرقم القياسي لاسعار الجملة (٦٠/٥٩ = ١٠٠) يشير الى أن معدل الزيادة في الاسعار بلغ ٣٪ سنوياً ، كما بلغ معدل الزيادة في الاسعار ٧٢٪ سنوياً في المتوسط للرقم القياسي لتنفقات المعيشة . فهل تماثل الزيادة في الاسعار التي ظهرت في الارقام القياسية الزيادة الفعلية في الاسعار ؟

الواقع أن الارقام القياسية لم تأخذ في اعتبارها اسعار الاسواق السوداء والاسعار المزدوجة (٢) التي انتشرت في سلع كثيرة (٣)، (٤) ولا سيما السلع المستوردة وبعض السلع المحلية وخصوصاً السلع القابلة للتصدير نتيجة للاختناقات (٥) ، وعلى ذلك فإن قوائم الانتظار

(١) راجع ما تقدم من ٢٦ .

(٢) Bent Hansen, op. cit. , p. 15.

(٣) ومن السلع الاستهلاكية التي ظهرت فيها الاختناقات ، الارز والفول والحمص والبيض والكبريت وبعض أصناف المسلى والطائرة وحجارة البطاريات ، ومن السلع الأخرى الحديد المبروم والتجارى والواسير والاختشاب وبعض أصناف الاسمنت والعدد اليدوية وقطع غيار السيارات والاطارات والادوات الكهربائية والمنزلية والجلود والحصايد والبويات وبعض مستلزمات الحرفيين كالصنّيح والمناج (راجع التقارير الشهرية للفرقة التجارية بالاسكندرية) .

(٤) بالإضافة الى أنواع أخرى من الخدمات مثل الاسكان .

(٥) ويقول بنت هانسن أن ارتفاع الاسعار يشير به بصفة خاصة لدور الدخول المتوسطة والمتدنية أما دور الدخول المحدودة فلا يشعرون به بصفة عامة نظراً الى أن الاختناقات ظهرت أساساً في السلع المستوردة والتي لا تدخل ضمن ميزانية الاسر المحدودة الدخل . والواقع أن ارتفاع الاسعار شعر به الجميع

B. Hansen, op. cit., p. 230.

في سلع غير قليلة والطواير (١) التي ظهرت أحيانا قد شملت مجموعة من السلع ولا سيما السلع المستوردة غير الغذائية ، سواء الخاضعة لنظام التوزيع الحكومي أو المسعرة جبريا أو الخاضعة لتحديد الربح أم غيرها ، حيث تباع غالبيتها في الأسواق السوداء (٢) ، وهذه دلائل التضخم المكبوت .

ويرجع هذا الوضع الى عدة اعتبارات (٣) ، أهمها قصور الإنتاج المحلي عن تلبية الطلب بسبب نقص الخامات المحلية أو المستوردة (٤) أو عدم امكان ميزانية النقد الأجنبي الاستجابة الى احتياجات الاستيراد (٥) . أو التضحية بالطلب الداخلي في سبيل اشباع الطلب التصديري (٦) .

(1) See : P. O'Brien, The Revolution in Egypt's economic system, Oxford, London 1966, p. 196.

(2) A S. Gerakis, op. cit. , 464.

وراجع في تفعيل نشأة السوق في مصر وطرق علاجها : د. محمد سلطان أبو على ود. هناء خير الدين ، الاسعار وتخفيف الموارد ١٩٧٢ - ٢٦٧ - ٢٧٢ .

(٣) وعلى الرغم من ان السلطات تعلن لدى وجود الاختناقات انها ترجع اساسا الى سوء نظام التوزيع وان هناك مخزونات كافية لدى تجار السوق السوداء ، الا ان هذه التفسيرات الرسمية كانت نتيجة لتنبؤات غير صحيحة للإنتاج والاستهلاك ، وهي في الواقع نتيجة لنقص فعلى مرجعه بصفة خاصة الى عدم التوازن الجزئي Partial disequilibrium لا الى الفائض الكبير في الطلب ، على النحو الذي سنوضحه في التضخم الهيكلي . (B. Hansen, op. cit., p 230)

(٤) أو اقبال بعض المصانع على انتاج الاصناف التي تزداد نسبة الربح فيها وخفضها انتاج الاصناف التي تقل فيها هذه النسبة ، وقد تكون الأخيرة أكثر طلبا من الأولى ، أو عدم توافق الإنتاج مع مواسم الاستهلاك نتيجة خطأ في وضع خطة الإنتاج .

(٥) والتحول الجفراقي للتجارة الخارجية واستيراد سلع من أسواق دول الإنفانيات لا تلائم الاستهلاك المحلي وعدم توفر الخبرة الكافية لاجهزة الاستيراد عند قيامها لأول مرة بعمليات الاستيراد مما أدى الى اغفال اصناف تفس الحاجة اليها وعدم تلمس الإنفانيات والبروتوكولات التجارية السلع التي يحتاجها السوق المحلي من ناحية الكم والكيف .

(٦) فعلا من مبدء قيام الشركات المنتجة والموزعة بوضع خطة تخزينية سليمة تضمن حسن انتساب السلعة في الأسواق ، وكذلك مبدء قيامها بالدراسات المتقدمة باحتياجات الأسواق في مختلف المحافظات .

نقول ، اذا اخذ في الاعتبار اسعار السوق السوداء بالنسبة للسلع المختلفة عند حساب الرقم القياسي للاسعار ، واذا اخذنا كذلك في حسابنا الرغبة في الانفاق المكبوتة ، فكان لا بد ان يرتفع هذا الرقم بصورة اكبر استجابة للقوى الاقتصادية المنطقية بالمرض والطلب . ذلك ان الرقابة المباشرة على الاسعار التي طبقت على السلع الهامة والاعانات السعرية قد كبّدت الاسعار ومنعتها من الارتفاع ، وان كانت الحكومة قد غالت ، من بعض الوجوه ، في استخدام هذه السياسة . بهدف تحقيق توزيع عادل للسلع وتوصلا لتوفير الاستقرار السلمي في الاسواق المصرية (١) .

من كل ما تقدم يمكن تفسير التضخم الموجود في مصر بان قدرنا منه يعبر عن نفسه في شكل تضخم ظاهر بينما يستتر القدر الآخر في صورة تضخم مكبوت ، وهو محصور في سوق السلع (٢) ، اما سوق العمل . فقد تميزت بثبات الاسعار ، ذلك ان عرض العمل قد زاد بسرعة في مصر خلال الفترة محل البحث ، باستثناء بعض الوجوه التي تتطلب مهارات معينة ، على النحو الذي حدث في قطاع النسيج مثلا حيث ارتفعت الاجور فيه ارتفاعا محسوسا (٣) نتيجة للآباء الضخمة التي ألقتها الخطة الخمسية الاولى على هذا القطاع ، الذي تحمل المصء الأكبر في تنفيذ استثمارات الخطة حيث قام بتنفيذ ٤٧٪ من مجموع اجمالي الاستثمار فيها (٤) .

(١) وفي هذا المجال يبدى بعض الكتاب انه قد يكون من الاوفق التركيز على توزيع الدخل بدل من التركيز على توزيع السلع من خلال الاسعار ، التي اثبتت عدم فاعليتها
See : P. O'Brien, op. cit., p. 196 .

(٢) B. Hansen, op. cit., p. 16.

(٣) Op. cit., pp. 16, 17.

(٤) مما ادى الى ظهور بعض المشاكل احيانا ، عدم القدرة على الوفاء الكامل بالمستهدف منه والتأخير في مواعيد التنفيذ والقصور عن تحقيق المستوى الفني المطلوب بالإضافة الى حدوث ارتفاع غير قليل في التكلفة الاستثمارية . ونظرا الى ان هذا القطاع سيظل راس الحسرة في تنفيذ الميكنات الاستثمارية فان الامر يقتضي تنميته عن طريق توفير الاستثمارات اللازمة له مثل الآلات والمعدات الحديثة التي يحتاج اليها في تنفيذ مبيعاته ، وتنظيم هذا القطاع من الناحيتين الفنية والتنظيمية وتوليس الخبرات اللازمة له لراجع متابعة وتقييم الخطة الخمسية الاولى ، الرجوع السابق .
من ١.١ و ١.٢ .

ومع ذلك ، وبغض الطرف عما أظهرته الأرقام القياسية ، فإنه
يلاحظ أن مصر قد تمتعت خلال فترة التنمية بدرجة ملحوظة من
ثبات الأسعار بالمقارنة بالدول الأخرى (١) .

ولكن يتشامم البعض ويقرر أن الاقتصاد المصرى يمتلئ من
ضغوط تضخمية كبيرة ، وأنه ليس من المفالة في شيء أن نعتبره
على وشك بلوغ نقطة الخطر (٢) . ومع تسليمنا بوجود ضغوط
تضخمية محسوسة في الاقتصاد المصرى (٣) ، إلا أنه يلاحظ أن
وسائل ضبط التضخم التى استخدمها المخطط المصرى كان لها اثرها
اللموس فى كبح جماحه (٤) ، على النحو الذى سنراه عند تناول
وسائل ضبط التضخم .

، وهنا قد ينور تساؤل ، هل يكون ملائما أن ينتهج المخطط
المصرى نفس الأسلوب فى برامج التنمية المقبلة أم ينتهج أسلوبا
آخر .

فى الواقع ، أن سياسة الحكومة فى الرقابة على الأسعار قد أدت
الى كبتها فاصبحت لا تمثل أسعار الندرة Scarcity Prices التى
يمكن أن تحقق الكفاية Efficiency للمشروعات . فمعلوم أن جهاز
الأسعار يمكن أن يمارس تأثيرا هاما على وظيفة التوزيع Allocation
للموارد فى الاقتصاد ، ويجعل من الممكن توزيع هذه الموارد بطريقة
تتيح انتاج السلع عند اقل تكلفة ممكنة ، وبذلك يتحقق الهدف

(١) B. Hansen, op. cit., p. 15.

(٢) د. اسماعيل صبرى عبد الله ، مقاله من «كيف نواجه مشاكل اقتصاد
العرب» مجلة الطلبة ، عدد مارس ١٩٦٨ ص ٥٥ .

(٣) وما تجدر الإشارة اليه أن الصورة الاقتصادية للميزانيات الحكومية ، قد
لوحشت فى معظم سنوات الخطة أن هناك عناصر تضخم كبيرة فى الأسواق المصرية
انضمت فى شكل زيادة فى الطلب والأسعار الأمر شكل ضغطا كبيرا على الموارد الداخلية
والخارجية للدولة .

(٤) A. S. Gerakis, op. cit., p. 464.

الإنتاج بأقل استخدام ممكن للموارد المستثمرة أو الحصول على أقصى عائد باستخدام كمية معينة من الموارد ، نظراً إلى أن حساب التكاليف والإرباح يكون عن طريق الأسعار ، فإذا لم تكن الأسعار تعبر عن النفقات الحقيقية للموارد المستخدمة ، فإن توزيع الاستثمارات allocation of investments لن يكون التوزيع الأمثل Optimum ويمكن الحصول على فائدة أكبر إذا ما تم توزيع بديل لنفس الحجم من الموارد .

وقد أكد الاستاذ بنت هانسن أن لب مشكلة الكفاية في مصر لا يتركز في مسألة التنظيمات الأساسية Institutional arrangements للنتاج في القطاع العام أو في ملافاة العقود البيروقراطية plunder of Bureaucracy أو في كفاءة رؤساء شركات القطاع العام بقدر ما يتركز بصفة جوهرية في مسألة الأسعار . ومن هنا يشير بنت هانسن إلى أن انحراف الأسعار Distorted prices في مصر هي السبب الأساسي في عدم الكفاية inefficiency في الاقتصاد المصري ، ذلك أن وضع الأسعار لا يركز على معايير صحيحة ، فضلاً عن أن سياسة كبت الأسعار التي تستهدف «وقف ارتفاعات الضروريات» تعتبر مغفالى فيها إلى حد كبير . أن التدخل الحكومى قد عمل ضد تكوين أسعار الندرة وجعل المشروعات في حالة لا تمكنها من تخطيط هيكل أجورها ، ومنع انتقال عنصر العمل من مكان إلى آخر وفقاً لما تتطلبه حاجة المشروعات ورفع من معدلات أجور العمل غير الماهر وحد من زيادة أجور العمل الماهر . وكل ذلك أدى إلى عدم استخدام الفنون المكثفة للعمل Labour-intensive techniques بالإضافة إلى ذلك فإن ميكانيكية السعر Mechanism of price قد طرحت جانباً عن طريق اتباع نوع من نظام الحصص rationing system القائم على أولويات تحددها الدولة تخضع للمساومات بين الوزارات المختلفة للحصول على النقد الأجنبي (١) .

(1) P. O'Brien op. cit , pp. 257 - 261 .

للاعتبارات المتقدمة فإن الإيجل معقود في انخراط الاجراءات المناسبة لاصلاح هيكل الاسعار في الاقتصاد ولا سيما بعد ان أصبح معظم القطاع الانتاجى وتجارة البضاعة في نطاق القطاع العام وذلك عن طريق استخدام اسعار الندرة توصلا الى توزيع الموارد على المشروعات بطريقة مناسبة تجعل المشروعات تعمل على التوفير في استخدام الموارد النادرة وتقلل النفقات الحقيقية للانتاج . ان اى نظام لا يضع في الحسبان قواعد عادلة لتوزيع الموارد ، لا يمكن ان يحقق الكفاية في الاقتصاد القومى .

لكل ما تقدم ، واحساسا بالحاجة الى وجود جهاز تكون مهمته اقتراح السياسات السعري لتخطيط التنمية الاقتصادية والاجتماعية والعمل على رفع الكفاءة في الاقتصاد المصرى ، فقد انشئ في اغسطس ١٩٧١ جهاز لتخطيط الاسعار (١) ، ولم تظهر

(١) صدر قرار رئيس الجمهورية العربية المتحدة رقم ٢٠١٧ لسنة ١٩٧١ بإنشاء هذا الجهاز ، ونصت المادة الثانية منه أن الجهاز في سبيل تحقيق ذلك :

١ - التقدم بمقترحات من اسر السياسة السعري التى يقتضيها تخطيط التنمية الى اللجان الوزارية المختصة لمناقشتها واتخاذها .

٢ - تصنيف السلع والخدمات تبعاً لأهميتها للاقتصاد القومى وتحديد السلع والخدمات التى ترفع فى سعرها للمستويات المختلفة من أجهزة الدولة مع التأكد من أن الاسعار التى تحددها أجهزة الدولة الأخرى مطابقة للسياسة السعري الموضوعة في إطار خطط التنمية وتحديد ما يترك من تلك السلع والخدمات ظروف العرض والطلب .

٣ - تحديد السلع والخدمات التى يفرض لها حماية من مثيلاتها المستوردة وعلى أن يكون ذلك متيسراً مع أهداف خطط التنمية واستقرار أسعار السلع والخدمات المنتجة التى تحتاج الى السلع والخدمات المقترحة حمايتها .

٤ - اقتراح السلع والخدمات التى تقتضى السياسة الاجتماعية تقرير اعانة لها من الدولة ومقدار الامانة المطلوبة والامتداد اللازم لذلك وطريقة تمويله .

٥ - تحديد السلع التى يلزم لها اعانة تصدير وتحديد مقدار تلك الامانة وطريقة تمويلها واقتراح وسائل الحد من تلك الامانة فى المستقبل .

٦ - تحديد السلع التى يتطلب تثبيت أسعارها إنشاء صندوق موازنة واقتراح الملائمات السعري للسلع المطلوب تثبيت أسعارها .

تكاليف أعماله بعد ، والممول لتسيط هذا الجهاز وتدعيمه للاستطلاع
بمستوياته المتعلقة بدراسة هيكل الأسعار واللامية بينه وبين
الاعتبارات الاقتصادية والاجتماعية وصولا الى تحقيق الكفاءة في
الاقتصاد المصري .



٧ - دراسة تكاليف الانتاج المحلي للسلع الرئيسية بما في ذلك تكاليف الموارد
المحلية والاجنبية ووضع مؤشرات من كفاءة تشغيل المنشآت وذلك بهدف تحديد اكثر
السلع التصديرية عائدا ووضع سياسة التوسع في الصادرات على اساس نوع وحجم
الموارد التي تدخل في تكاليف انتاج تلك السلع .

٨ - دراسة الهيكل السعري القائم لانواع السلع والخدمات ومطابق ذلك
الهيكل على مكوناته مع التعرف على وجه الخصوص على الضرائب والرسوم والنفقات
الاسعار المحلية والخطمية وكذا اعانات الانتاج والتصدير .

٩ - دراسة الاسعار العالمية للسلع والخدمات والعمل على تقييم النتائج المحلى
بأسعار العالمية ومقارنته بالاسعار المحلية .

١٠ - متابعة الاسعار المسالدة واتجاهاتها الفعلية عن طريق أجهزة الرقابة على
الاسعار ومن البيانات والاحصائيات التي تعدها أجهزة الدولة المختلفة واقتراح
التوصيات بشأن تعديلها بعد مناقشتها مع الأجهزة الانتاجية والتسويقية المختصة .

ثانياً - مؤشرات التضخم

عرفنا من قبل ان العبرة ليست بالزيادة المطلقة في حجم وسائل أو حجم الائتمان المصرفي للحكم على وجود التضخم أو الانكماش ، وانما العبرة بما تظهره العلاقة بين هذين المتغيرين والمتغيرات الاقتصادية الأخرى لمعرفة ما ينطوى عليه الاقتصاد من اختلال . وللوصول الى هذا الهدف نستخدم معيارين ، الاول ، يستند على منهج صندوق النقد الدولي في سياساته للوقوف على الضغوط التضخمية ويستخدم حجم وسائل الدفع ، والثاني ، يعرضه بعض الكتاب باعتباره دالة للاستقرار النقدي ويستخدم حجم الائتمان المصرفي . وفيما يلي عرض لهما :

١ - المعيار الاول :

يستند صندوق النقد الدولي في سياساته للوقوف على مدى الاتجاهات التضخمية على المنهج النقدي ، فيربط الصندوق بين الزيادة في وسائل الدفع والزيادة في الناتج المحلي الاجمالي بالاسعار الثابتة ، وعلى ذلك فان منهجه يقضى بأنه اذا احتوى الاقتصاد على زيادة في حجم وسائل الدفع بمقدار يجاوز الزيادة المقدرة في الناتج المحلي الاجمالي ، فان هذا يعتبر في نظر الصندوق دليلاً على التضخم والعكس صحيح (١) .

ولكن ما هو مفهوم كل من الناتج المحلي الاجمالي ووسائل الدفع ؟

يقصد باصطلاح الناتج المحلي الاجمالي بالاسعار الثابتة بمفهوم نظام الحسابات القومية لهيئة الأمم المتحدة الدخل المحلي الاجمالي

(١) د. جرجس جده مرزوق ، السياسة النقدية والائتمانية في ج.ع.م. والشرق
اقتصادية الاستقرار الاقتصادي مع صندوق النقد الدولي ، معهد الدراسات المعرفية ،
١٩٩٣

بتكلفة عوامل الانتاج الثابتة ، لذا فانا سنستخدم هنا ارقام الدخل المحلى الاجمالى بالاسعار الثابتة فى مصر باعتبارها تقابل ارقام الناتج المحلى الاجمالى (١١) .

اما بالنسبة لاصطلاح وسائل الدفع (١٢) . فيقصد بكمية وسائل الدفع فى اى لحظة مجموع كمية النقود الموجودة آنثا ، وتتضمن النقود المادية (النقود الورقية والمعدنية) والنقود المصرفية (الودائع) . وهناك اتفاق تام فى الراى بين المتخصصين فى مجال الدراسات النقدية والمصرفية على ان يستبعد عند حساب وسائل الدفع ذلك الجزء من النقود الورقية والمعدنية الذى تحتفظ به البنوك التجارية فى خزائنها ، وكذلك الكمية الموجودة من هذه النقود بمسئ عمليات المصرفية فى البنك المركزى . وعلى ذلك فلا يدخل عند حساب وسائل الدفع الا صافي العملة المتداولة خارج البنوك وتمثل فى صافي النقد المتداول والعملة المساعدة .

ولكن يثور الخلاف ، عند حساب وسائل الدفع ، على كيفية معالجة الودائع :

فيذهب الراى الاول الى انه يدخل فى حساب وسائل الدفع الودائع الجارية الخاصة فقط لتمتعها بسبولة عالية ، اذ انها ودائع قابلة للحب نقدا لدى الطلب بدون قيد او شرط وبقيمة مساوية دون ادى خسارة ، اما الودائع الاخرى واهمها الودائع لاجل والتوفير لدى البنوك وودائع صندوق توفير البريد والودائع الحكومية (١٣) ، فلا تدخل فى حساب وسائل الدفع وذلك للاعتبارات الآتية :

(١١) راجع متابعة وتقييم النمو الاقتصادى فى ج.ع.م. من صام ٦٦ / ٦٧ وزارة التخطيط المجلد ٦٨ ص ٦١ .

(١٢) لسنا بحاجة هنا الى تأكيد اهمية وسائل الدفع كأداة للتحويل النقدي وما يترتب عليه من وضع سياسة نقدية ملائمة ، ذلك انها تكشف عما قد يضور الاقتصاد من خلل نفصى او ائتمانى حسبما تعكس العوامل التوسعية او الانكماشية المؤثرة على حجم وسائل الدفع ، وبذلك يتسنى للسلطات النقدية ان تنتهج من السياسات ما يكفل سلامة اقتصاديات بلدها واضطراب ليوها .

(١٣) بالامانة الى ودائع البنوك لدى بعضها البعض .

١ - ان الودائع الاجلة والادخارية ، وتشمل الودائع لاجل والتوفير لدى البنوك وودائع صندوق توفير البريد ، لا يمكن أن تستخدم كأداة لتسوية المدفوعات لتعذر السحب عليها بشيكات (١) ، اذ يتطلب الامر تحويلها أولا الى ودائع جارية او الى نقود قانونية حتى يمكنها ان تستخدم كأداة لتسوية المدفوعات ، وعلى ذلك فان الودائع لا تمثل سيولة حاضرة مباشرة (٢) .

٢ - ان الودائع الحكومية سواء كانت جارية او آجلة لا ترتبط باعتبارات السيولة (٣) وهي تختلف عن الودائع الخاصة لسببين (٤) .

الاول - ان الودائع الحكومية تستخدم في كثير من الاحيان كأداة من أدوات السياسة النقدية للتأثير على قدرة البنوك على منح الائتمان (كمنع القروض وشراء الاوراق المالية) فاذا ما نقلت الحكومة جانباً من ودائعها من البنك المركزي الى البنوك التجارية فمعنى ذلك انها تزيد الاحتياطيات النقدية لدى هذه البنوك وتزيد بالتالي من قدرتها على منح الائتمان ، كما ان قيام الحكومة بسحب جانب من ودائعها من البنوك التجارية يؤدي الى تخفيض هذه الاحتياطيات مما يدفعها الى تخفيض حجم الائتمان المصرفي .

الثاني - ان الحكومة تستطيع في اى وقت ان تحصل على كميات كبيرة من النقود عن طريق الاقتراض من الجهاز المصرفي (٥) ، ولذلك فان الانفاق لا يتأثر كثيراً بما لدى الحكومة من ودائع اذ انها تستطيع

(١) James S. Duesenberry, Money and credit : Impact and control, 2nd. ed. 1967, Prentic - hall, p. 8.

(٢) د. فؤاد هاشم ، تمويل الجهاز المصرفي للتنمية الاقتصادية ، محاضرة القايت بمعهد الدراسات المصرفية في يونيو ١٩٦٢ .

(٣) راجع النشرة الاقتصادية للبنك المركزي المصري ، المجلد الثالث العدد الرابع ١٩٦٢ ص ٤١٠ .

(٤) راجع د. محي الدين الفريب ، مجز البرائفة وحجتم وسائل ألدفع من مطبوعات معهد الدراسات المصرفية مارس ٦٦ ص ٩ .

(٥) انظر المجلة الاقتصادية للبنك المركزي المصري - المجلد الثالث - العدد الرابع ٦٣ من ٤٢٢ .

ان تحول اى حجم من الاتفاق عن طريق هذا النوع من الاقتراض اذا لم يكن لديها موارد كافية من الإيرادات العامة .

وبناء على هذا الرأى يشمل التعريف الضيق لوسائل الدفع صافى النقد المتداول خارج البنك المركزى والبنوك التجارية والودائع الجارية الخاصة لدى البنوك التجارية اى ما يمكن تسميته بوسائل الدفع لدى الجمهور (١) ، وهو التعريف المستخدم فى الإحصاءات المالية التى يعدها صندوق النقد الدولى ، وقد اخذ به البنك المركزى المصرى عند حساب السلة الجديدة المعدلة لوسائل الدفع منذ عام ١٩٥٢ والتى نشرت فى عام ١٩٦٢ .

ويتجه الرأى الثانى الى ان وسائل الدفع يجب ان تعبر عن السيولة الحقيقية (٢) ، بمعنى انها تشمل النقود وشبه النقود وبذلك يشمل التعريف صافى النقد المتداول خارج البنوك والودائع الجارية الخاصة والإدخارية المصرفية والبريدية لان هذه الودائع لا تحرم صاحبها عادة من حق السحب المباشر وفى أى وقت وعلى ذلك فانه يمكن تحويلها الى ودائع جارية بسرعة دون اية خسارة ، ولذا يطلق على هذا النوع من الودائع اشياء النقود Quasi - money بمعنى انها يمكن ان تتمتع بسهولة عالية مثلها فى ذلك مثل الودائع الجارية ، اما مسألة حساب الفائدة فهو اجراء تنظيمى بحث (٣) ، ويؤيد هذا الرأى ان الخبرة العملية المكتسبة فى سوق النقد المصرى تكشف عن ان النفقات الناجمة عن سحب مفاجيء من الودائع لاجل وباخطار تعتبر منخفضة الى حد بعيد ، فالبنوك التجارية فى مصر تسمح عادة لعملائها بالسحب على الودائع باجل وباخطار دون سابق اخطار فطلى اكتفاءا بتحصيل العميل بالفوائد التى تستحق من المدة التى كان يجب ان تنقضى بين الاخطار والسحب الفعلى (٤) ، وهذا التقليد

(١) نفس المرجع السابق ص ٤١٦ .

(٢) انظر تقرير البنك المركزى المصرى من عام ٧١/٧٠ ص ٢٢ .

(٣) د. فؤاد هاشم - المرجع السابق - ص ١٦ .

(٤) راجع تطور الاقتصاد ج.ع.م. فى النقد السادس من القرن العشرين ، البنك الاعلى المصرى ، القاهرة ٦٢ ص ١٢ - ١٥ .

من شأنه التقرب بين طبيعة الودائع الجارية والودائع لاجل ، اى ان الودائع لاجل في مصر يمكن سحبها في اى وقت دون ان يتربط على ذلك الا خسارة ضئيلة من عائدتها (١) .

بينما يتجه **الرأى الثالث** الى ابعاد من ذلك ويرى انه يجب ، عند حساب وسائل الدفع ، ادخال جميع انواع الودائع ، وبذلك يشمل التعريف صافي النقد المتداول خارج البنوك وجميع انواع الودائع باعتبارها تمثل سيولة المجتمع الاقتصادى في مجموعه ، ذلك ان الودائع الحكومية تمثل سيولة القطاع العام ، ولما كان القطاع العام يباشر اليوم في مجتمعنا نشاطا اقتصاديا كبيرا فضلا عن انه في الامكان ان يقوم بتسوية المدفوعات في اى وقت ، فالمعتقد وجوب ادراجها ضمن وسائل الدفع (٢) .

واذا كانت التفرقة بين التعريف الضيق والتعريف الواسع لوسائل الدفع تقوم على التمييز بين «النقد النشطة» و«النقد العاطلة» ، فان هذا التمييز كما يقول Sayers غير واضح المعالم حيث انه لا يمكن اعتبار اى اصل فعلا في حالة نشاط كوسيط للمبادلة الا في اللحظة التى يتحول فيها للوفاء بعملية ما ، وعلى ذلك فكل النقد تعتبر عاطلة فيما بين المعاملات . واذا قصد بحالة النشاط هى اللحظة التى تكون فيها حيلة الاموال النقدية رهس الاشارة باستعمال محتمل للمبادلة فيمكن اعتبار كل هذه الاموال دائما في

(١) انظر المجلة الاقتصادية للبنك المركزى المصرى - المجلد الثالث العدد الرابع

٦٢ من ٤١٥ .

(٢) ويجدر الاشارة الى ان هناك ودائع اخرى ذات طبيعة خاصة ، ولذا فانا نرى استبعادها ، وينقسم النظم النقدى المصرى لثلاثة انواع من الودائع «الاخرى» هى:

ا - حساب القاصة والمسابات الاخرى بالعملة المصرية ، وتمثل هذه المساببات صافي مديونية الحكومة المصرية لدول الاتفاقيات اساسا .

ب - حساب صندوق النقد الدولى ، وهو عبارة عن الالتزامات قصيرة الاجل للصندوق .

ج - الاموال المتقابلة للعملة الأمريكية ، وتستخدم في تمويل بعض المشروعات في نطاق الاتفاق المبرم بين الحكومة المصرية والحكومة الأمريكية .

حالة نشاط وعلى ذلك يجب ان يشمل مدلول وسائل الدفع الاصول
السائلة ويمكس الكمية النقدية التى تؤثر فى الطلب الكلى الفعال للسلع
والخدمات .

وقد اتبع عدد كبير من الدول هذا الاسلوب فى التحليل النقدى ،
بل وتحول الاهتمام فى عدد من الدول المتقدمة من الاعتماد على
وسائل الدفع . (بالمفهوم الضيق) كأداة للتحليل النقدى الى فكرة
السيولة العامة حيث تؤخذ النقود والاصول الشبيهة بالنقود ، وسواء
كانت فى حيازة القطاع الخاص او العام ، عند الاعتبار فى تحليل
الظواهر النقدية (١) و (٢) .

١٠ . وقد استأثر موضوع السيولة بمزيد من الاهتمام خلال الاموام الاخيرة ولم
يدع لجنة وادكليف تقريرها المعروف مجالاً للشك فى هذا الصدد عندما ذكرت ان محور
السياسة النقدية يركز على هيكل اسعار الفائدة اكثر من ارتكازه على فكرة العروض
من النقود الذى لا يخلو ان يكون جزء من الهيكل الواسع للسيولة فى الاقتصاد
القومى ، فيقول تقرير اللجنة «ان المركز العام للسيولة هو نقطة الارتكاز عند اتخاذ
قرارات الائتمان ، اما اهتمامنا بالعروض من النقود فيرجع الى اهميته فى هيكل السيولة
العام . ويبدو ان هذا الاتجاه فى التحليل على نقيض الطريقة السابقة التى كانت
تعتبر النقود المتاحة - اى القوة الشرائية القابلة للتحويل فوراً - من اهم العوامل
المتغيرة بحجم الطلب الكلى والتى ترجع اليها الاهمية الفائقة التى طالما اضيفت على
العروض من النقود (راجع المجلة الاقتصادية للبنك المركزى المصرى - المجلد الثالث -
العدد الرابع من ٤١٠ - ٤١٢) .

(٢٠) ويتعين الاشارة هنا وفى مجال التحليل النقدى الى أسلوب التدفقات
المالية الذى ابتعنه بعض الدول المتقدمة وخاصة الولايات المتحدة كأداة لهذا
التحليل . ومقارنة هذا الاسلوب بكل من فكرة وسائل الدفع «بالمعنى الضيق» وفكرة
السيولة العامة او وسائل الدفع «بالمعنى الواسع» فيما يتعلق بافراض التحليل
النقدى ، نجد ان أسلوب التدفقات المالية يعتبر اكثر شمولاً باعتبارها تعمل على
تزويدنا بحسابات التدفقات المالية بصورة احصائية كاملة شاملة لكل الانشطة المالية
وغير المالية فى الاقتصاد القومى - وبهذه الطريقة تصبح السلطات النقدية على علم
تام بهذه النواحي لتقوم بانتهاج سياسة نقدية تستهدف الاستقرار العام للقوة
الشرائية للنقود وتحقيق النمو الاقتصادى السليم . وكنا نود ان نعرض لهذه التدفقات
كأسلوب للتحليل ، غير انه لا يوجد مايسفنا لتحقيق هذا الغرض .

راجع المجلة الاقتصادية للبنك المركزى المصرى - المراجع السابق - من ٤١٢ -

٤١٣ .

ومن هنا ونظرا الى ان حجم وسائل الدفع تمثل سيولة المجتمع الاقتصادي في مجموعه باعتبار ان بنوده يمكن ان تستخدم كدالة لتسوية المدفوعات فان هذا الراى يرى تعريف وسائل الدفع تعريفا واسعا بحيث يضم النقود وتشمل صافي النقد التداول والعملة المساعدة واشباه النقود وتشمل الودائع لاجل والتوفير لدى البنوك وودائع صندوق توفيس البريد والودائع الحكومية (١) .

وتجدر الاشارة الى ان مرجع هذا الجدل حول التزام الدقة في حساب وسائل الدفع بمعناه العلاقة بينها وبين قرارات الانفاق على السلع والخدمات (٢) ، ذلك ان تنظيم الانفاق على السلع والخدمات بما يتلاءم والمعرض منها هو من اهم السياسات الاقتصادية في تحقيق الاستقرار في مستويات الاسعار .

ومن جهة اخرى يجدر التنبيه الى ان التغيرات في كمية النقود قد لا تكفى وحدها للدلالة على الاتجاهات التضخمية او الانكماشية ، وخاصة اذا كانت فترة الدراسة طويلة نسبيا ، اذ ان كمية معينة من النقود تدور بسرعة قد تحدث آثارا تضخمية تزيد على ما ينتج عن دوران كمية اكبر بسرعة اقل . وفي الوقت نفسه يجب اخذ معلل الاكتناز في الحسبان التماسا للدقة في هذا المجال .

(١) ويرى هذا الاجراء انه لا ينبغي قصر حجم وسائل الدفع على النقود وشبه النقود استنادا الى معيار صندوق النقد الدولي ذلك ان هذا الاجراء يستند الى مجرد البيانات النقدية التي تقوم باعدادها شبر من الدول ، وينشرها صندوق النقد الدولي في نشره الشهرية للاحصاءات المالية الدولية . علما بأنه لا يدخل في حساب النقود وشبه النقود القطاع الحكومي رأسيا على انه - بخلاف القطاعات الاخرى - غير مرتبط باعتبارات السيولة ، وحجة نظم الدول في ذلك ان وضع الحكومة يسمح لها بالحصول على كميات غير محدودة من النقود عن طريق الجهاز المصرفي ، على النحو الذي اوضحناه في التمر ، ولذا فان حيالهما من وسائل الدفع عادة ما تكون ذات اثر قليل الاهمية على النشاط الاقتصادي فراجع المجلة الاقتصادية للبنك المركزي - المرجع السابق - ص ١٤١ .

(٢) راجع التحفظات التي يديها بنت هانسن في هذا الصدد بان الزيادة والتقصي

في وسائل الدائسج لا تعنى زيادة او نقصان الدخل المتاحة للانفاق On the Inflationary

Institute of National Planning, Note No. 16.

ومع ذلك ، فالأدلة حجة سرقة تداول النقود في الفترة محل البحث نجد أنها ثابتة تقريبا (١) ، فضلا عن أنه يمكن التفاوض بثبات مقبل الإكتناز للصعوبات التي قد تنمو في هذا المجال (٢) .

للاعتبارات المتقدمة ونظرا لشهول المفهوم الواسع لوسائل الدفع في المجتمع الاقتصادي فقد رأينا أن نجرى التحليل وفقا له (٣) وذلك بناء على ما تظهره الجداول الثلاثة الآتية :

(١) فقد قمنا بحجم الاتفاق على الناتج المحلي الإجمالي على متوسط كمية النقود في الفترة محل البحث (٦٠/٥٦ - ٧٠/٦٦) وانضح أن هذا المعدل ثابت تقريبا .

(٢) راجع د. فؤاد حاتم ، تمويل الجهاز المصرفي للتنمية الاقتصادية - المرجع السابق ص ٢٢ .

(٣) على أنه إذا ذكرت وسائل الدفع لمواضع أخرى من هذا المؤلف ، فهي تعنى المفهوم الضيق حرسا على تلال القيس نظرا لانضمام البنك المركزي المصري الاخذ به وظهوره بالإحصاءات النقدية على أساس هذا المفهوم .

جدول (1)

(بالبليون جنيه)

مجموع وسائل المدفوع

الائتماء المتصور

التقديرات

صافي العملة المتداولة

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

صافي النقد المتداول

مخارج العملة المتداولة

المصدر - المجلة الاقتصادية للبنك المركزي المصري اعداد مختلفة

جدول (٢) الدخل المحلي الإجمالي
(بالاسعار الثابتة وبالمليون جنيه)

السنة	القيمة	قيمة التغير السوى	معدل التغير السوى %
٦٠/٥٩	١٢٨٥٢	-	-
٦١/٦٠	١٣٦٢٥	٧٨٢	٦١
٦٢/٦١	١٤١١١	٤٧٦	٢٥
٦٣/٦٢	١٥٣٦٧	١٢٥٦	٨٩
٦٤/٦٣	١٦٦٩٧	١٢٣٠	٨٧
٦٥/٦٤	١٧٦٢٢ ١٩٧٥٠	٩٢٥	٥٥
٦٦/٦٥	٢٠٦٣٢	٨٨٢	٤٥
٦٧/٦٦	٢٠٦٩٩	٦٦	٠٣
٦٨/٦٧	٢٠١٤٨	٦٢٣-	٢٧-
٦٩/٦٨	٢١٦٢٩	١٤٨١	٧٢
٧٠/٦٩	٢٣١٢١	١٤٤٦	٦٧

المصدر - وزارة التخطيط ، متابعة الخطة الخمسية الاولى من ٢٧ للسنوات من ٦٠/٥٩ الى ٦٥/٦٤ ومتابعة الخطط السنوية لعام ٦٧/٦٦ من ٦٥ بالنسبة للسنتين ٦٥/٦٤ و٦٦/٦٥ ولعام ٦٨/٦٧ من ٢٣ بالنسبة لسنتي ٦٧/٦٦ و٦٨/٦٧ ولعام ٧٠/٦٩ من ٣١ بالنسبة لسنتي ٦٩/٦٨ و٧٠/٦٩ .

جدول (٣) معامل الاستقرار النقدي

السنة	معدل التغير السنوي في حجم وسائل الدفع %	معدل التغير السنوي في الدخل المحلي الاجمالى %	معامل الاستقرار النقدي
	(١)	(٢)	(٢) ÷ (١)
٦١/٦٠	١١٧	٦١	١٩
٦٢/٦١	٥٩	٣٥	١٧
٦٣/٦٢	٨١	٨٩	٠٩
٦٤/٦٣	٢١٢	٨٧	٢٤
٦٥/٦٤	١٤٢	٥٥	٢٦
٦٦/٦٥	٥٥	٤٥	١٢
٦٧/٦٦	٠٣	٠٣	١٠
٦٨/٦٧	٠٣	٢٧-	٠١-
٦٩/٦٨	٧٤	٧٢	١٠
٧٠/٦٩	١٠٧	٦٧	١٦

من المعلوم أن المجلات السابقة لحجم وسائل الدفع الموضحة بالجدول رقم (١) على إطلاقها لا تعطينا دلالة واضحة للاتجاهات التضخمية أو الانكماشية إلا بربطها بمعدلات الدخل المحلي الإجمالي الحقيقي ، أو بمعنى آخر إذا أردنا دراسة اتجاهات الاستقرار النقدي خلال الفترة محل البحث ، فيمكننا حساب ما يمكن أن نسميه بمعامل الاستقرار النقدي *Coefficient of monetary stability* من طريق قسمة معدل التضخم في حجم وسائل الدفع على معدل التضخم في الدخل المحلي الإجمالي . وواضح أن حالة الاستقرار النقدي الكاملة تكون عندما يكون العامل واحدا صحيحا أو قريبا جدا منه ، أما إذا كان هذا المعامل أكثر من الواحد الصحيح فنحن إذ تكون الحالة حالة تضخم خفيفة أو حادة حسب القرب أو البعد عن الواحد الصحيح الموجب ، أما إذا كان المعامل أقل من الواحد الصحيح الموجب تكون الحالة حالة انكماش .



شكل رقم ٧

ويوضح الجدول رقم (١١) (١٢)، وعلى النحو الذى يشير اليه الشكل رقم (٧) ، نتائج حساب هذا العامل خلال الفترة من ٦١/٦٠ الى ٧٠/٦١ ويتضح منها ما يأتى :

ا - تميز عاما ٦١/٦٠ و ٦٢/٦١ باتجاهات تضخمية محسوسة اذ بلغ المسائل ١٩١ و ١٧١ على التوالي بسبب نمو حجم وسائل الدفع بواقع ١٧١٪ و ١٩٥٪ على التوالي فى الوقت الذى لم يحقق النمو فى الدخل الا ١٦ و ٢٣٪ (١٣) .

ب - انسم عام ٦٢/٦١ باستقرار نقدى حيث حقق العامل ٩١ . وقد تميز هذا العام بتحقيق نمو كبير فى الدخل بلغ ١٩٩٪ (وهى اكبر نسبة تحققت فى الخطة العشرية) وذلك مقابل نمو مناظر تقريبا فى حجم وسائل الدفع بلغ ١٨١٪ .

(١١) ولهدف المقارنة ، فقد تمنا بحساب معدل النخر فى حجم وسائل الدفع باعتبارها تساوى النقود وباعتبارها تساوى النقود واشياء النقود لعميتنا بمعامل الاسعار النقدى فى الحالىن بالاضافة الى العامل المذكور فى النص ، ونورد ليمه بلى العاملات الثلاث :

حجم وسائل الدفع

٦١/٦٠ ٦٢/٦١ ٦٣/٦٢ ٦٤/٦٣ ٦٥/٦٤ ٦٦/٦٥ ٦٧/٦٦ ٦٨/٦٧ ٦٩/٦٨ ٧٠/٦٩

= النقود

١,٧ ٢,٠ ٠,٤ ٢,٤ ٢,٠ ٢,٣ ٧,٠ ١,١ ٠,٨ ١,٦

= النقود وشبه النقود

١,٤ ٢,٨ ١,١ ٢,٢ ١,٩ ١,٩ ٦,٠ ٠,٣ ١,١ ١,٥

= النقود وجميع الودائع

١,٩ ١,٧ ٠,٩ ٢,٤ ٢,٦ ١,٢ ١,٠ - ٠,١ ١,٠ ١,٦

(١٢) لاحظ ان عبوط معدل النمو فى الدخل من (١٦) عام ٦١/٦٠ الى (٢٣) عام ٦٢/٦١ يرجع بصفة اساسية الى الظروف الماكسة للانتاج الزراعى بسبب شدة الاسابة بدودة القطن وعدم ملاسة الظروف الجوية بالنسبة لبعض الحاصل كالقطن وقصب السكر ، ونقص المياه فى حالة الارز ، ونقص الاملاف بالنسبة للحيوانات، والى كان من انارها نقص اجمالى الدخل المعلن التولد من قطاع الزراعة بنحو ٦٥ مليوناً من الجنيهات اراجع : متابعة وتقييم المعالم الاساسية للتنمية فى الخطة الخمسية الاولى ٦١/٦٠ - ٦٥/٦٤ ، الجزء الاول ، وزارة التخطيط ، فبراير سنة ١٩٦٦ ص ٤٠ .

ج - تميز علما ٦٤/٦٢ و ٦٥/٦٤ بتضخم واضح ، فبلغ معامل الاستقرار النقدي ٢٤ و ٢٦ على التوالي وذلك بسبب الزيادة الكبيرة في حجم وسائل الدفع التي بلغت ٢١٢٪ و ١٤٢٪ مقابل زيادة في الدخل تقل عن هذه المعدلات حيث بلغت ٨٧٪ و ٥٥٪ على التوالي.

د - اتسم عام ٦٦/٦٥ باستقرار نقدي فبلغ المعامل ١٢ حيث سابر معدل الزيادة في وسائل الدفع معدل الزيادة في الدخل فبلغت الاولى ٥٥٪ (١) ، والثانية ٥٤٪ ويرجع هذا الاستقرار الى ان الجزء الثاني من عام ٦٦/٦٥ قد تميز بقوى انكماشية خفيفة نتجت عن الاجراءات السعوية والضريبية التي اتخذتها الحكومة في ديسمبر ٦٥ وظهرت هذه القوى في شكل زيادة في المخزون السلمي بمقدار ٦٨٨ مليون جنيه نسبة ٢٩٪ من الناتج القومي الاجمالي (٢) وبذلك يبلغ اجمالي التراكم في المخزون ٢٢٥٣ مليون جنيه وهو يمثل ٤٨٨٪ من الدخل الصناعي (بالاسعار الجارية) في تلك السنة ، وهي نسبة كبيرة (٣) ، مقابل ١٧.٠٨ مليون جنيه في ٦٤/٦٥ بنسبة ٤.٠٪ من الدخل الصناعي (بالاسعار الجارية) (٤) .

هـ - ان عام ٦٦/٦٦ تميز باستقرار نقدي فبلغ المعامل واحد صحيح . وقد كان اثبات في نمو وسائل الدفع الذي بلغ ٣.٠٪

(١) ويقول تقرير وزارة التخطيط بمعد انخفاض معدل الزيادة في وسائل الدفع في ٦٦/٦٥ ان الزيادة في وسائل الدفع التي اوفقت في السنوات الاخيرة بدأت تقل هذا العام ، وهذه ظاهرة صحية يجدر العمل على دعمها وتميزها لتفادي المخاطر التخفية . وذلك فانه من الملاحظ ان الودائع الجارية والادخالية لشركات القطاع العام قد سجلت زيادة كبيرة ، وبذلك على اهتمام هذه الشركات سياسة من شأنها توفير السيولة لديها والاعتماد على التمويل الذاتي (راجع تقرير وزارة التخطيط عن عام ٦٦/٦٥ موجزا) سبتمبر ٦٧ ص ١١٢ .

(٢) - راجع مقامة تقرير وزارة التخطيط عن متابعة النمو الاقتصادي لعام ٦٦/٦٥ سبتمبر ١٩٦٧ .

(٣) فهو الى اجراء دواية لوضع سياسة تخزنية مناسبة على مستوى الوحدة الانتاجية .

(٤) انظر متابعة النمو الاقتصادي في ج.م.ع - وزارة التخطيط أغسطس ٦٨ ص ١٤٨ و ١٥٠ .

فقط ضروري لامتصاص قاتل القوة الشرائية التي تراكمت خلال السنوات السابقة ومقابلة النمو الضئيل في الدخل ، الذي بلغ نفس القدر ، لتحقيق التوازن النقدي . وترجع ضالة النمو في الدخل في تلك السنة الى انخفاض الانتاج الزراعي واستمرار وجود الطاقات العاطلة في بعض الصناعات بأحجام كبيرة نتيجة لعديد من الاختناقات أهمها النقص في مستلزمات الانتاج وخاصة المستورد منها بالإضافة الى الزيادة في المخزون في السنة السابقة كذلك كان للأجراءات السعرية والدخلية التي اتخذت في ديسمبر ١٩٦٥ للحد من الاستهلاك النهائي اثرها في عدم تمشي الطلب على السلع مع عرضها مما اضطرت معه الوحدات الانتاجية الى انقاص الانتاج لمسايرة الطلب . وفوق هذا وذاك فقد كان للدوان الاسرائيلي في ٥ يونيو اثره في الحد من الانتاج ، وقد قدر الانخفاض في معدل النمو الحقيقي في الدخل المحلي نتيجة للدوان في قطاع الصناعة والتعدين وقطاع النقل والمواصلات والتخزين وحقدهما في حدود ١٥٠ و ١٦٠ مليون جنيه .

و - اما عام ٦٧/٦٨ ، فقد اظهر انكماشاً نقدياً محسوساً (١) ، ف سجل معامل الاستقرار -١.٠ نتيجة للانخفاض في معدل التضخم في حجم وسائل الدفع الذي بلغ ٣.٠ ٪ في تلك السنة مقابل انخفاض آخر في الدخل بلغ -٢.٧ ٪ .

وتجدر الإشارة في هذا المجال انه على الرغم من تزايد المخزون السلمي وتجنّب جانب من المدخرات المحلية وعدم تعبئتها بالكامل في السنة السابقة الامر الذي يشكل تناقضاً مع الرغبة في التنمية الاقتصادية وتدعيم الجمهور العربي ، نقول انه على الرغم من كل ذلك ، ودون وجود مبررات واضحة ، فقد استمرت السياسة الانكماشية عام ٦٧/١٩٦٨ ، وتم الاتفاق مع صندوق النقد الدولي

(١) وقد يرجع العامل الانكماشى الراضين اهداف سياسية نقدية حازمة لمنع الضغوط التضخمية التي تلازم الحروب . وهنا يجدر الذكر ان حجم وسائل الدفع قد ارتفع في مصر خلال الحرب العالمية الثانية ارتفاعاً كبيراً حيث زاد اكثر من اربعة اضعاف خلال سبع سنوات حيث ارتفع الرقم القياسي لحجم وسائل الدفع من ١٠٠ عام ١٩٢٩ الى ٤٢٦ عام ١٩٤٥ (انظر د. مجيبة ود. قريشة ، النقود والبنوك والتجارة الخارجية ، ١٩٧٠ ص ٢٦٦) .

على الارتباط بهذه السياسة ، ومن ثم فقد اتسم هذا العام بانكماش ي
الطلب على الكثير من المنتجات ولا سيما المنتجات الصناعية
الاستهلاكية والانتاجية بسبب اتباع سياسة انكماشية في تلك السنة من
اجاعات ثلاثة في آن واحد (١) .

يشتمل الاول في رفع الاسعار عن طريق فروق الاسعار والضرائب
غير المباشرة في يوليو ١٩٦٧ ، ويتركز الثاني في نقص الدخول عن طريق
زيادة او فرض ضرائب مباشرة جديدة على الدخول وعن طريق
بعض الاستقطاعات الدخلية الاخرى في يوليو ٦٧ ايضا ويتطور الثالث
في خفض الاستثمار الثابت المحلي الاجمالي عن الموارد الادخارية
المتاحة مما ترتب عليه عدم تشجيع من يتطلعون الى العمل .

وقد ادى انكماش الطلب الى تراكم المخزون من السلع المسعرة
التي لا يسمح لاسعارها بالهبوط ، وقد بلغ التراكم في المخزون لدى
شركات القطاع العام الصناعية ٢٧٩ مليون جنيه (بالسعر الجارى) عام
٦٨/٦٧ وهو يمثل ٥٧٪ من الدخل الصناعى الاجمالي (٢) ، وهى
نسبة كبيرة جدا ، الامر الذى ترتب عليه استمرار وجود الطاقات
العاطلة في المنشآت الصناعية التابعة للقطاع العام بأحجام كبيرة .

واذا اخذنا في الاعتبار هذه السياسة الانكماشية فضلا عن الاثر
المباشر للعدوان الذى ترتب عليه انخفاض معدل النمو الحقيقى في
الدخل المحلي الاجمالي ، فان الامر يتطلب من اجل تنمية الدخل المحلي
اتباع سياسة التوسع الاقتصادى بقدر ما تسمح به الموارد المتاحة
والتي يجب العمل على زيادتها السنة تلو الاخرى والا فرض على
البلاد نوع من التخلف الاقتصادى لا تقتضيه اقتصاديات النمو
واعتبارات الحرب في الوقت نفسه (٣) .

(١) راجع متابعة وتقييم النمو الاقتصادى في ج.ع.م. وزارة التخطيط يوليو ٦٦

ص ٨ .

(٢) بلغ الدخل الصناعى الاجمالي في تلك السنة ٨٨٩ مليون جنيه بالاسعار
الجارية .

(٣) راجع متابعة وتقييم النمو الاقتصادى في ج.ع.م. وزارة التخطيط يوليو ٦٦

ص ٣٦ .

ز - يتميز عام ٦٩/٦٨ باستقرار قسوى حيث بلغ العامل واحد صحيح نتيجة لمسايرة معدل زيادة حجم وسائل الدفع لمعدل زيادة الدخل الملقى ، وأتم هذا العام بتوسع اقتصادى ملحوس بعد ان أدت السياسة الائتمانية التى اتبعت فى خطة عام ٦٨/٦٧ ، تلك الخطة التى نلت المدون مباشرة ، الى تراجع فى النمو الاقتصادى فى المجتمع المصرى ، ومن أهم الاجراءات التوسعية التى اتبعت وأكثرها اثرا التوسع فى الاستثمار التالى الملقى الإجمالى - الأمر الذى أدى الى فتح فرص للمعمل فى قطاعات الاقتصاد القومى (حيث تم تشغيل ٢٢٢٦٠٠ مشغل) ، وبالتالي زيادة الطلب على سلع الاستهلاك ، كذلك فان زيادة الاستثمارات أدت الى زيادة الطلب على مستلزمات الإنتاج . كما قضت سياسة التوسع الاقتصادى فى تلك السنة (٦٩/٦٨) بخفض أسعار بعض السلع عن طريق خفض فروق الأسعار والفرايب غير المباشرة بالإضافة الى رفع بعض الدخل عن طريق اجراء حركة ترقية الترسين فى القطاع الحكومى الواسع النطاق (١) .

وقد أدت كل هذه الاجراءات الى زيادة الطلب على الخدمات وعلى الإنتاج الجارى مما أدى الى توسع كبير فى الطلب على الكثير من السلع الصناعية الاستهلاكية والإنتاجية وبالتالي توسع الإنتاج الصناعى توسعا ملحوسا وقد نتج عن السياسة التوسعية انخفاض حجم الطاقة العالقة فى كثير من المنشآت الصناعية فى القطاع العام وانخفاض فى المخزون من المنتجات الجاهزة وفى المواد الأولية (٢) .

ومن هنا فانه يمكن التقرير ان مسألة تمويل عهده الحرب عن طريق انقاص الاستثمار ليس هو الطريق الصحيح لانه اذا يمتل من خطى التنمية فانه يعمق توفير مخصصات الحرب بالاحجام الكافية اذا طال مداها ، أما الطريق الصحيح فصلا فهو الذى يحافظ

(١) فضلا من منح القلاوات والقرائن الملقى مرقب شمرين .

(٢) تقرير نتيجة النمو الاقتصادى ليج.ع.م. وزارة التخطيط الملقى ٧٠

من ٥ دس ٢٢ .

على مستوى الاستثمار بمعدلات عالية . وقد جريت البلاد تخفيض الاستثمار عام ٦٨/٦٧ فقادها الى تراجع في النمو الامر الذي لا يخدم اهداف التنمية ولا متطلبات الحرب في الوقت نفسه . وعلى ذلك فانا تؤكد فاعلية السياسة التوسعية في حدود الموارد المتاحة ، ونقتل من شان الحلول الانكماشية ، ذلك ان الدول لا تسمح بحلول الانكماش حتى ولو كانت بحكم تنظيمها الاقتصادي شديدة التعرض له ، ولقد اصبح الهدف الرئيسى والاول للسياسة الاقتصادية الابقاء على مستويات مرتفعة من الاستثمار والعمالة ، وحتى في الدول التي تاخذ بأسلوب التخطيط الاقتصادي المركزى ، فانه لا محل للانكماش فيها لان الخطة الاقتصادية فيها تعمل على التوسع في الاستثمار بأقصى ما تسمح به الموارد الادخارية المتاحة والتي تتمثل على زيادتها باستمرار .

ج - كما يتميز عام ٧٠/٦٩ بتسجيل اتجاهات تضخمية خفيفة حيث بلغ معامل الاستقرار ١٠٦ ، ويمكن ان يعد هذا العام كباقه من حيث السمات العامة بتوسع اقتصادى ، رغم ظروف الحرب والمركبة ، توسع استثمارى وتوسع في الانتاج الجارى ، وساعد على ذلك الظروف الزراعية الملائمة والاكتشافات البترولية وتفرغ بعض وجوه الاستثمار المنفلد في السنين السابقة . وعلى ذلك فقد حقق الاقتصاد القومى في هذا العام نموا كبيرا في جميع المنفردات الاقتصادية الاساسية ، الامر الذي ادى الى التوسع في الطلب في الوقت الذى انخفض فيه المخزون في شركات القطاع العام الصناعية كما انخفضت الطاقة العاطلة في أهم هذه الشركات .

من كل ما تقدم يتضح انه طبقا للمعيار السابق فقد صاحبت سنوات خطط التنمية الشاملة ٦٠/٦١ - ٧٠/٦٩ نوازع تضخمية في أكثر سنيها وان انتابها قوى انكماشية في احداها ، حيث بلغت مداها في ٦٨/٦٧ كما اتسمت بعض السنوات بالاستقرار النقدي على التفصيل السابق .

والآن قد يشور تساؤل ، ماهو السبب الذى يكمن وراء زيادة حجم وسائل الدفع ؟ نحن نفضل ارجاء الاجابة على هذا السؤال هذا

نظرا الى ان الزيادة في وسائل الدفع ترتبط بمقتضيات أخرى
وتزيد هذا الموضوع أيضا عندما نتناول موضوع عجز الميزانية
العامة .

المعيار الثاني :

ان الاستخدام الامثل للائتمان المصرفي في تمويل حركة
النشاط الاقتصادي هو ان يكون بالقدر الذي لا يؤدي الى حدوث
ضغوط تضخمية (١) ، ذلك انه من المعلوم انه اذا زاد الائتمان
المصرفي عن القدر المناسب فانه يفضي الى حدوث التضخم . ومهمة
المعيار الثاني (٢) معرفة ماذا كان الاقتصاد يحتوي على قوى تضخمية
ام لا . بتحديد العلاقة بين حجم النشاط الاقتصادي ويتمثل في
الانتاج القومي وحجم الائتمان المصرفي وبكمية في رأى البعض في
المطلوبات من كل من الحكومة والقطاع الخاص والبنوك المتخصصة
على ما نظره مكونات النظام النقدي في مجموعه اى ما يمر عنه بالائتمان
الحالي (٣) (المفهوم الواسع) ، ويتمثل في رأى البعض الآخر فيما
تظهره الميزانية الاجمالية للبنوك التجارية في جانب الاصول من بنود
الكمبيالات الخصومة والقروض والوفيات والاستثمارات ، تشمل
حيازة البنوك من سندات الحكومة واسهم وسندات شركات القطاعين
الصام والخاص وحيازة البنوك من اذون الخزانه بالانضافة الى حيازة
البنك المركزي من اذون وسندات الحكومة (المفهوم الضيق) (٤) .

١٠. تناول دراسة جوانب هذا الموضوع عند تناول العايد الطيفي : القيد
الخاص .

١١. راجع : د. فؤاد هاشم . تمويل الجهاز المصرفي للسنة الاممات المرجع
الخاص ٢٢ وما بعده .

(3) A. S. Gerakis, op. cit., p. 463.

١٢. قد نجد على هذا المعيار ان العلاقة بين حجم الائتمان المصرفي وحركة النشاط
الاقتصادي قد لا يكون مؤثرا دقيقا لانجاهات الاستقرار النقدي قد تتخللها متغيرات في
سرعة التداول ، ومع ذلك فان هذا المعيار ، بعد ان تحقق لنا ان سرعة التداول
مؤثرا عند حسابها فانه حصر دالة واضحة لاستقرار النقدي . د. فؤاد هاشم المرجع
الخاص ٢٢ (٢٤) .

وتجدر الإشارة أن مكونات الائتمان المصرفي في كل من الاتجاهين تتماثل مع بعضها إلى حد كبير ومع ذلك فانا نفضل ما ذهب إليه الرأي الثاني على اعتبار أن مكوناته تمثل ائتمانا مصرفيا اقوى اثرا وسنجرى التحليل على اساسه وان كانت نتائج كل من الاتجاهين تتماثل بدرجة ملموسة على ما يتضح من استخراج معامل الاستقرار النقدي.

ولامكان استخدام هذا المعيار فانا سنورد الجداول الثلاثة الآتية لنبيين ما تضمنه من مؤشرات عن مدى وجود القوى التخفيمية في الاقتصاد المصري (١).

(١) ولهدف المقارنة فقد قمنا بحساب معدل التغير في الائتمان المصرفي باعتباره يمثل المطلوبات من كل من الحكومة ومن القطاع الخاص ومن البنوك المنخفضة وحسبنا معامل الاستقرار النقدي في هذه الحالة ، ونورد فيما يلي اتجاهات المعاملين :

الائتمان المصرفي

٦١/٦٠ ٦٢/٦١ ٦٣/٦٢ ٦٤/٦٣ ٦٥/٦٤ ٦٦/٦٥ ٦٧/٦٦ ٦٨/٦٧ ٦٩/٦٨ ٧٠/٦٩

الائتمان الجحت

٣,٧ ٢,٤ ٠,٧ ٣,٢ ٢,٣ ٢,٤ ٢٣,٠ - ٣,٣ ٠,٨ ١,٤

الائتمان في كل
المجتمع الاقتصادي

٢,١ ٤,٣ ١,٢ ٢,٥ ١,٩ ١,٨ ١١,٧ - ٣,١ ٠,٨ ١,٢

جداول (1)

معم الامتحان المعمول في البنوك التجارية والبنك المركزي

بالآلاف الجنيهات		البنوك التجارية				البنك المركزي	آخر بوزن
معدل التغير المئوي %	قيمة التغير المئوي	المجموع الكلي المجموع	قروض واستثمارات وسلفيات	أوراق مالية مضاربة	أوراق مضاربة	الدون خزائنة الدون خزائنة	
-	-	٤١٨,٩٤٢	٢٥٩,٧٤٢	١٨٣,١٤٨	٥٢,٢٣٠	١٩,٥٦٤	١٥٩,٢٠٠
٢٠١	٨٤,٠٨١	٥٠,٣٠٢	٣٦٥,٩١٨	١٨٧,٤٥٩	١٠٠,٣٦٨	٢٩,١٧٨	١٣٧,٢٥٠
٨٢	٤١,٧١٠	٥٤٤,٧٣٣	٣٧٩,٨٦٧	١٨٨,٩١٨	١٤٠,١٦٥	١٥,٦٥٠	١٦٤,٨٦٦
٧٧	٤١,٩٥٨	٥٨٦,٦٩١	٤٠٤,٥٥٠	١٩٩,٧٠٤	١٣٣,٥٨٥	١٨,٤٠٢	١٨٢,١٤١
٢٦٧	١٥٦,٧٠٩	٧٤٣,٤٠٠	٥٠,٨٩٠	٢٦٥,٦٢٦	١٣٥,٢١٧	٧,٥٥٧	٣٢٤,٥٠٠
٨٦	٦٣,٧٢٦	٨٠,٧٠١	٥٤٦,٣٧٦	٣٢٨,٩٠٤	١٢٧,٢٥١	٥,٩٧١	٢٦٠,٧٥٠
١٣٦	١٠,٩٨٧	٩١,٧٠٠	٦٢٣,٢٥٠	٤٤٢,٨٧٩	١٢٤,٧٥٣	٤,٣٦٨	٢٩٣,٧٥٠
٢٩	٦٣,٣٢٤	٩٨,٠٢٣	٦٨٣,٢٣٤	٥٢٠,١١١	١١٣,٥٨٧	١,٥٣٦	٢٩٧,٥٠٠
٧١	٧٠,٠٠٨	١٠٥,٠٢٢	٧٦٤,٢٤٢	٥٧٧,٧١٣	١١٥,٤٦٦	٢,٠٦٣	٢٨٦,٠٠٠
٢٢	٦٦,٥٧٩	١١١,٦٨٢	٨٠,٨٨٢	٦٢٧,١٩٦	١١٧,٥٩٨	٢,٠٢٧	٢٠٨,٠٠٠
٢١	١٠,٧٢١	١٢٢,٤٤٠	٨٧٣,٤٤٠	٧١٩,٠٠٤	١٢٦,١٧٦	٤,٢٦٠	٢٥١,٠٠٠
							٧٠

المصدر - د. محسن الدين الغريب ، معبر البرابنة وحجهم وسائل الدفع ، معهد الدراسات المصرفية مارس ٦٩
 من ٤ والجملة الاقتصادية للبنك المركزي الجملة المساطر - الممد السات والرباع ١٩٧٠ من ١٩٢ وبالنسبة للبيانات
 الاخرى ، راجع الجلة الاقتصادية للبنك المركزي والنشرة الاقتصادية للبنك الاهلي ، اعداد مختلفة .

جدول (١٧)
معدل التغير في النشاط الاقتصادي

آخر يونيو	الانتاج القومي		
	بالقيمة بالمليون جنيه	قيمة التغير السنوي	معدل التغير السنوي %
١٩٦٠	٢٥٤٧٩	-	-
١٩٦١	٢٦٨٥٥	١٣٧٦	٥٤
١٩٦٢	٢٧٧٧٢	٩١٧	٤٤
١٩٦٣	٣٠٨٦٣	٣٠٩١	١١
١٩٦٤	٣٣٤٥٧	٢٥٩٤	٨٤
١٩٦٥	٣٤٧٤١	١٢٨٤	٣٨
	٣٨٧٥٩		
١٩٦٦	٤٠٩٢٢	٢١٦٣	٦٥
١٩٦٧	٤١٠٦٢	١٤٠	٣
١٩٦٨	٤٠٣٠٧	٧٥٥-	٨-
١٩٦٩	٤٤٤٠٣	٣٠٩٦	٧٧
١٩٧٠	٤٧٥٤٨	٣١٤٥	٧١

(المصدر - تقارير متابعة وتقييم النمو الاقتصادي ، وزارة التخطيط) .

جدول (١٨)
النشاط الاقتصادي والائتمان المصرفي : معامل الاستقرار النقدي

آخر يونيو	المعدل النسبي للتغير السنوي في النشاط الاقتصادي %	المعدل النسبي للتغير السنوي في الائتمان المصرفي %	معامل الاستقرار النقدي
١٩٦١	٥٤	٢٠١	(٢) ÷ (١)
١٩٦٢	٢٤	٨٣	٣٧
١٩٦٣	١١	٧٧	٢٤
١٩٦٤	٨٤	٢٦٧	٣٧
١٩٦٥	٣٨	٨٦	٢٢
١٩٦٦	٥٦	١٣٦	٢٣
١٩٦٧	٣	٦٩	٢٤
١٩٦٨	٨-	٧١	٢٣٠
١٩٦٩	٧٧	٦٣	٢٣-
١٩٧٠	٧١	٦٦	٨-

والواقع ان المعدلات السابقة للاتمان المصرف الموضحة بالجدول رقم (١١) على اطلاقها لا تشير الى دلالة مفيدة الا بربطها بمعدلات النشاط الاقتصادي (الانتاج القومي الحقيقي) او بمعنى آخر اذا اردنا دراسة اتجاهات الاستقرار النقدي خلال الفترة محل البحث ، اي اذا اردنا دراسة مدى الاعتماد في تمويل النشاط الاقتصادي على الائتمان وآثار هذا التمويل التضخمية او الانكماشية ، فيمكننا حساب معامل الاستقرار النقدي - عن طريق قسمة معدل التغير في الائتمان المصرفي على معدل التغير في النشاط الاقتصادي (١) ، وواضح - وكما اشرنا من قبل ، ان حالة الاستقرار النقدي الكاملة تكون حيث يكون هذا المعامل واحدا صحيحا او قريبا جدا منه ، اما اذا كان هذا المعامل اكبر من الواحد الصحيح فهو يشير الى وجود اتجاهات تضخمية ضعيفة او حادة حسب قرب هذا المعامل او بعده عن الواحد الصحيح الموجب ، اما اذا كان هذا المعامل اقل من الواحد الصحيح الموجب فهو يشير الى وجود اتجاهات انكماشية ، ويوضح الجدول رقم (١٢) ، وعلى النحو الذي يشير اليه الشكل رقم (١٨) - نتائج حساب هذا المعامل خلال الفترة من ٦٠/٦١ - ٦٦/٦٧ .

١٧٧٠ - ويتضح منه ما يأتي :

١. د. فؤاد هاشم ، تمويل الجهاز المصرفي للتنمية الاقتصادية ، المرجع السابق ص ٢٥ .

٢. اما الفترة من ٥٢ الى ٦٠ فقد اظهر معامل الاستقرار النقدي ما يلي :

٥٣ ٥٤ ٥٥ ٥٦ ٥٧ ٥٨ ٥٩ ٦٠

٢,٧ ٦٦,٦ ٨,٦ ٢,٨ ٠,٦ ٠,٤ ١,٢ ١,٩

(الرجع السابق ص ٢٥) -

حيث لم يحقق الا ٢٠٪. بينما كان المعدل النسبي للتغير في الائتمان المصرفي ٦٩٪ . وفي الواقع فان ما اظهره العامل هنا ظاهري اكثر منه حقيقي وقد نتج عن الفجوة الكبيرة بين الائتمان والانتاج على النحو الذي سنوضحه حالا .

هـ - تراجع العامل عام ٦٨/٦٧ الى ٣٣ بالسالب ، ومعنى ذلك ان الاقتصاد عانى من انكماش محسوس في تلك السنة بسبب انخفاض النمو في الانتاج الحقيقي بواقع ١٨ وللاعتبارات التي سبق ذكرها .

و - حقق عاما ٦٨/٦٩ و ٧٠/٦٩ استقرارا نقديا حيث كان معامل الاستقرار النقدي في السنة الاولى ٨٠. وفي السنة الثانية ١٤٠ وهما معدلان يقربان من الواحد الصحيح .

من كل ما تقدم يتضح انه طبقا للمعيار السابق فقد صاحبت سنوات خطة التنمية العنبرية ٦٠/٦١ - ٧٠/٦٩ اتجاهات تضخمية محسوسة وان كانت تتسم ببعض السنوات وهي ٦٢/٦٣ و ٦٨/٦٩ و ٧٠/٦٩ باستقرار نقدي ملحوظ على حين اصاب الاقتصاد المصري موجة من الانكماش عام ٦٨/٦٧ بسبب نمو الانتاج الحقيقي بالسالب على النحو الذي اوضحناه من قبل .

عزونا فيما تقدم معيارين لقياس التضخم ، الاول نقدي على المستوى الكلي ، يتخذ من التغير في وسائل الدفع (وتدرج في جانب الخدم في ميزانيات البنوك التجارية او البنك المركزي) مؤشرا ، والثاني جزئي يستند الى العنصر التمويلي للمشروعات وهو الائتمان المصرفي (ويدرج في جانب الاصول في ميزانيات البنوك التجارية او البنك المركزي) مع ربطهما بالتغيرات الاقتصادية الاخرى من دخل وانتاج ، والجدير بالاشارة ان نتائج العاملتين تتفقان الى حد كبير ، الا انه يلاحظ ان العامل الثاني قد اظهر نتائج في عام ٦٦/٦٧ ، والى حد ما في عام ٦٥/١٩٦٦ ، لا تتفق مع حقيقة الامور التي اظهرها العامل الاول ، حيث حقق معامل الائتمان المصرفي تضخما حادا في تلك السنة بينما

حقن معامل حجم وسائل الدفع استقراراً تقديراً (١) ، ويرجع ذلك فيما نعتقد الى أن الائتمان المصرفي الممنوح في تلك السنة قد فاق بكثير الحاجة اليه ، وبدل على ذلك اتجاهات الميل الحدى لاستخدام الائتمان ، على ما سنوضحه في الجانب التطبيقي للقسم الثاني عند تناول التمويل من طريق التضخم . فقد كان معدل نمو النشاط الاقتصادي في ٦٦/٦٧ ضئيلاً جداً (٠.٣٢ ٪) مقابل معدل نمو قدره ٦.٠٦ ٪ في ٦٥/٦٦ ويرجع ذلك أساساً الى الظروف السيئة التي لازمت القطاعين الرئيسيين للاقتصاد القومي وهما الزراعة والصناعة في سنة واحدة ، واستمرار وجود الطاقات العاطلة في بعض الصناعات بأحجام كبيرة بالإضافة الى تأثير الاجراءات العمرة والدخلية التي سبق أن اتخذت في آخر سنة ١٩٦٥ وزاد الامر حدة العدوان الصهيوني في يونيو ١٩٦٧ وما ادى اليه من الحد من النمو في الإنتاج القومي بمعدلات كبيرة على النحو الذي اشرنا اليه من قبل . كل ذلك ادى الى انكماش النشاط الاقتصادي والى تجميد المدخرات وعدم تعبئتها وزديادة المخزون السلمي الذي بلغ مجموع التراكم فيه نحو ٢٤٧ مليون جنيه بنسبة تزيد على ٥٠ ٪ من الدخل الصناعي في تلك السنة (٢) .

وفي الوقت نفسه لم يقابل التغير في النشاط الاقتصادي معدل مماثل في التغير في الائتمان المصرفي ، بل ان الاخير ظل معدله كالمعتاد فبلغ معدل زيادته ٧ ٪ تقريباً في تلك السنة ، وقد ترجع زيادة الاعتماد على الائتمان المصرفي جزئياً الى تمويل تراكم المخزون من السلع كما قد ترجع الى زيادة نسبة الائتمان الاستهلاكي عن الائتمان الإنتاجي نظراً لما لوحظ من وجود طاقات انتاجية عاطلة في قطاعات هامة في الإنتاج ، ولكن على أي حال فهو ائتمان يزيد عن حاجة النشاط الاقتصادي .

(١) وقد تكون هذه إحدى خصائص التحليل الجزئي ، ونعني بها مخالفة هذا النوع من التحليل للتحليل الكلي في اتجاهاته .

(٢) راجع متابعة النمو الاقتصادي لـ ج.ع. ٢٠٠٤ - وزارة التخطيط أغسطس ٦٨

ونظرا لزيادة معدل الائتمان المصرف بنحو ٧٪ في عام ٦٦/٦٧ مقابل نمو ضئيل في النشاط الاقتصادي، قدره ٣.٠٪، فقد اجه معامل الاستقرار النقدي الى الارتفاع بهذه الصورة الحادة ، ولو كان قد نقص حجم الائتمان المصرفي في تلك السنة (على النحو الذي حدث بالنسبة لوسائل الدفع حيث كان معدل التغير في الدخل ٣.٠٪ مقابل معدل التغير في وسائل الدفع ٣.٠٪)؛ لاظهر المعامل استقرارا نقديا .

من العرض السابق يتضح لنا ان المعيار النقدي الذي يستخدم وسائل الدفع مؤشرا يعتبر اكثر دلالة من معيار حجم الائتمان المصرفي في قياس ظاهرة التضخم ؛ ولذا يستند اليه صندوق النقد الدولي في الوقوف على الاتجاهات التضخمية في الاقتصاد ، ونحن نفضل الركون اليه في هذا المجال .

=====

المطلب الثاني

عوامل الضغط التضخمى فى الاقتصاد المصرى

ان ج ٢٠٠٠ ع . ، كغيرها من الدول الآخذة فى النمو . تعاني من وجود عوامل مختلفة للضغط التضخمى فى اقتصادها اى العوامل التى تساعد على ظهوره ، سواء كان ذلك ناتجا من طبيعة التركيب الهيكلى لهذا الاقتصاد او نتيجة لتنفيذ برامج التنمية الاقتصادية على النحو الذى رايته من قبل (١) وسيتضح لنا من دراسة هذا المطلب ان الاقتصاد المصرى يحتوى على عوامل او مصادر متعددة للضغط التضخمى . **اولى هذه العوامل** ، ارتفاع معدلات الاستهلاك سواء الخاص او العام ارتفاعا كبيرا الامر الذى افضى الى قصور المدخرات المحلية عن تمويل الاستثمارات ، ونتج عن ذلك ان مول الباقي عجز الحساب الجارى مع الخارج وعجز الميزانية وظهرت الموجات التضخمية فى الاقتصاد ويرجع ارتفاع معدلات الاستهلاك الى عدة امور اهمها زيادة النمو السكانى بمعدلات غاية فى الارتفاع ، الامر الذى جعل مشكلة السكان فى مصر من المشكلات الرئيسية التى عانى منها الاقتصاد فى سنى التخطيط الشامل والتى حالت دون رفع مستوى دخل الفرد عند المستوى المنشود . وثانى هذه **العوامل** يكمن فى ضعف مرونة عرض الجيوب الغذائية وما تودى اليه من تدهور نصيب الفرد من الغذاء بالإضافة الى ما تلقىه من اعباء تقال على ميزان المدفوعات . **اما العامل الثالث** للضغط التضخمى فى مصر فينحصر فيما يودى اليه تنفيذ برامج التنمية الاقتصادية من زيادة الدخول التى لا تقابلها فى النمو واللحظة سلع جاهزة للاستهلاك او ان تكون هذه السلع من نوعيات اخرى : بالإضافة الى الجوانب الانسانية التى صاحبت لتطبيق الاشتراكى فى مصر خلال مرحلة التخطيط الشامل ، الامر الذى ادى الى زيادة الطلب الفعلى عن العرض الفعلى ، ومن ثم ظهور الضغط التضخمى فى الاقتصاد .

وسنشر فيما يلى الى اهم عوامل التضخم فى الاقتصاد المصرى ، عملا عملا ، على النحو التالى :

١ - ارتفاع معدلات الاستهلاك

يمكن اعتبار ارتفاع معدلات الاستهلاك العقبة الكبرى التي تواجه التنمية ولا سيما أن الزيادة في الاستهلاك تكون على حساب تكوين المدخرات القومية ، وما يترتب على ذلك من نقص ما يخصص للاستثمار ذلك أن حجم الاستثمار يكون محكوما بحجم الاستهلاك ، فكلما زاد الاستهلاك - عن المخطط له - قل ما يخصص من الدخل القومي للاستثمار ، والعكس بالعكس . ومن هنا فإنه لا يمكن للتنمية أن تتقدم إلا إذا تم تخفيض المستوى المرتفع الحالي من الاستهلاك (١) ، وللوقوف على تطور الاستهلاك في الاقتصاد المصري ، يكفي أن نطلع على الأرقام التالية :

الاستهلاك القومي ونسبته إلى الناتج المحلي الإجمالي

في السنوات من ٦٠/٥٩ إلى ١٩٧٠/٦٩ *

(بأسعار السوق الجارية)

السنة	استهلاك الأفراد		الاستهلاك الجماعي		الاستهلاك القومي	
	مليون جنيه	من الناتج المحلي	مليون جنيه	من الناتج المحلي	مليون جنيه	من الناتج المحلي
٦٠/٥٩	٦٧١٦٦	٧٠٦	٢٢٨١	١٦٦	١١٩٩٧	٨٧٢
٦١/٦٠	٩٩٣٢٣	٦٨١	٢٥٥٥٩	١٧٥	١٢٤٩٢	٨٥٦
٦٢/٦١	١١٠١٥١	٧٢٨	٢٤٧١	١٦٣	١٣٤٨٦	٨٩١
٦٣/٦٢	١١٧٠٨٨	٦٩٥	٢١٨٢	١٨٩	١٤٨٩٠	٨٨٤
٦٤/٦٣	١٢٤٩٥٣	٦٦٢	٤٠١٨	٢١٣	١٦٥١١	٨٧٥
٦٥/٦٤	١٣٢٠٩	٦٤٨	٤٣١٣	٢١١	١٧٦٢٢	٨٥٩
	١٤٦٢٩		٤٣٧٤		١٩٠٠٣	
٦٦/٦٥	١٥٨٣٢٢	٦٥٩	٤٨١٩	٢٠٠	٢٠٦٥٢	٨٥٩
٦٧/٦٦	١٦٣٢٧	٦٥٨	٤٨٨٤	١٩٧	٢١٢١١	٨٥٥
٦٨/٦٧	١٧٠٨٢	٦٨٥	٥٦٧٣	٢٢١	٢٢٧٥٦	٩٠٦
٦٩/٦٨	١٨٠٧١	٦٧٠	٦٤٤٦	٢٣٨	٢٤٥١٧	٩٠٨
٧٠/٦٩	١٩٣٩٦	٦٢٢	٧١٧٠	٢٤١	٢٦٥٦٦	٨٩٤

* معبر البيانات المنطقة بالسنوات من ٦٠/٥٩ - ٦٥/٦٤ متباينة وتقييم الخطة الخمسية الأولى ، فبراير ١٩٦٦ من ٧٦ - ٧٩ وسنتي ٦٥/٦٤ و ٦٦/٦٥ متباينة وتقييم خطة عام ٦٧/٦٦ من ١٠١ و ٦٧/٦٦ و ٦٨/٦٧ متباينة وتقييم خطة عام ٦٨/٦٧ من ٧٧ و ٦٩/٦٨ و ٧٠/٦٩ متباينة وتقييم خطة عام ٧٠/٦٩ من ٦٤ .

(١) See: Patrick O'Brien. The Revolution in Egypt's Economic System, Oxford, 1966, p 187.

ومن هذا الجدول يتضح أن الاستهلاك القومي قد وصل الى معدلات مرتفعة جدا إذ لم تقل نسبته في أي سنة من سنوات الخطة الشاملة عن ٨٥,٦٪ من الناتج المحلي بينما تصل ذروته الى ٩٠,٨٪ ، ولكن إذا نظرنا الى الاقتصاد المصري عند وضع خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية العشرية ٦٠/٦١ - ٦٩/٧٠ وجدنا أن الهدف يرمى الى مضاعفة الدخل القومي خلال عشر سنوات، ومعنى ذلك أن معدل النمو في الدخل القومي يجب أن يكون في حدود ٧٪ ، فإذا أخذنا في الحسبان أن معامل رأس المال (١) ، وفقا لنموذج هارود/دومار يقدر بنحو ٣ : (٢) انضغ لنا أن نسبة الاستثمار الى الدخل القومي يجب أن تصل الى نحو ٢١٪ من الدخل القومي ، ويجب أن يكون الاستهلاك في حدود ٧٩٪ من الدخل القومي (٣) ، ومن ثم يتبين لنا مدى انحراف الاستهلاك المخطط .

وعلى ذلك فإن الزيادة في الاستهلاك النهائي قد بلغت معدلات كبيرة جدا على مدى السنوات العشر السابقة وذلك على النحو الذي يوضحه الجدول التالي :

جدول

تطور معدل الزيادة السنوية في الاستهلاك عن المدة من

٦٠/٦١ الى ٧٠/٦٩

الاستهلاك القومي	السنة	الاستهلاك القومي	السنة
٢٠٦	٦٧/٦٦	٤٠١	٦١/٦٠
٧٠٢	٦٨/٦٧	٨٠	٦٢/٦١
٧٧٧	٦٩/٦٨	١٠٤	٦٣/٦٢
٨٠٢	٧٠/٦٩	١٠٩	٦٤/٦٣
٧٠٤	المتوسط	٦٧	٦٥/٦٤
	السوى	٨٦	٦٦/٦٥

(١) معامل رأس المال هو النسبة الحدية لرأس المال الى الناتج ، وهي عبارة عن نسبة الاستثمار الى الزيادة في الدخل القومي .

(٢) وهذه الحسابات تفترض أن نموذج هارود/دومار هو النموذج اللازم للنمو والذي يقتضى بأن معدل نمو الدخل القومي يساوى نسبة الاستثمار الى الدخل مقسومة على معامل رأس المال لأراجع د. محمد سلطان أبو على ، انباط الاستهلاك في ظل خطة التنمية الاقتصادية - معاهد الدراسات المصرية ٧٠/٦١ ص ٣ حاشية .

(٣) في حالة تمويل التنمية بمصادر محلية فقط و٨٢٪ من الدخل القومي في حالة تمويل التنمية بمصادر محلية وتمويل اجنبي يصل الى ٢٪ من الدخل القومي .
(نفس المراجع المذكورة بالجدول السابق ونفس الصفحات)

ومن هذا الجدول يتضح ان الاستهلاك النهائي قد ارتفع بمعدل زيادة سنوى قدره ٧,٤٪ في المتوسط خلال سنوات الخطة العشرية السابقة ؛ وبمعدل ٨٪ في المتوسط في الخطة الخمسية الاولى (٦٠/٦١ - ٦٥/٦٤) و ٦,٨٪ في الخمس سنوات التالية ، فاذا علمنا ان معدل الزيادة السنوى في اجمالي الناتج المحلى قد ارتفع خلال الخطة الخمسية الاولى بمقدار ٨,٤٪ (١) فان معنى ذلك ان الزيادة في الاستهلاك استغرقت كل الزيادة في الناتج اجمالى المحلى تقريبا ، بل ويلاحظ انه في سنوات كثيرة من خطة التنمية فقد سبق معدل الزيادة في الاستهلاك النهائي معدل النمو في الناتج المحلى اجمالى (٢) ، كما ان معدل الزيادة في الاستهلاك فاق معدل الزيادة السنوى في السكان زيادة كبيرة جدا حيث كانت الزيادة في السكان تبلغ نحو ٢,٨٪ سنويا بينما كانت الزيادة في الاستهلاك تبلغ في المتوسط ٨٪ كما اوضحنا . اى ان الزيادة في الاستهلاك بلغت نحو ثلاثة امثال الزيادة في السكان .

وبالنسبة للسنوات الخمس التالية (٦٥/٦٦ - ٦٩/٧٠) نجد انه بينما ارتفع معدل الزيادة السنوى في اجمالى الناتج المحلى بواقع ٦,٣٪ فقد ارتفع معدل الزيادة السنوى في الاستهلاك بواقع ٦,٨٪ كما اوضحنا .

هذا وترجع الزيادة في معدلات الاستهلاك الى عدة عوامل اهمها ، التزايد الكبير في الاعداد السكانية اذ تصل الزيادة في السكان خلال الخطين الخمسين الاولى والثانية نحو ٨٠٠ ألف نسمة في السنة ، وهى نسبة كفيفة بزيادة الطلب على السلع ولا سيما الغذائية على النحو الذى سنوضحه بالتفصيل بعد قليل ، فضلا عن التوسع الكبير في الانفاق على الخدمات الحكومية بكافة انواعها وتزايد كل من التوظيف والاجور بمعدلات كبيرة بالإضافة الى تغيير النمط المعيشى

(١) وزارة التخطيط ، متابعة وتقييم الخطة الخمسية الاولى لبرابر ٦٦ ص ٧٢ .

(٢) راجع متابعة النمو الاقتصادى فى ج.ع.م. وزارة التخطيط المسطس ١٩٧٠ ص ٥٨ .

للبواطنين وزيادة دخول الأفراد التي كانت محرومة من قبل نتيجة لتنفيذ مشروعات التنمية علاوة على إعادة توزيع الدخل من الذين يكون ميلهم للإدخار مرتفعاً $high propensity to save$ إلى هؤلاء الذين يكون ميلهم للاستهلاك مرتفعاً $high propensity to consume$ فضلاً عن التوسع في نظام البيع بالتسيط ، ناهيك عن زيادة الاستهلاك العام والطوارئ ونتيجة لزيادة الانفاق على الجهود الحربية اعتباراً من عام ١٩٦٧ ، وذلك على النحو الذي سنفصله فيما بعد .

ولا يخفى أن استمرار تزايد الاستهلاك من شأنه أن يؤدي إلى قصور ما يخصص لتمويل الاستثمارات وبالتالي إلى عجز في ميزان المدفوعات بالإضافة إلى عجز الميزانية العامة وظهور الموجات التضخمية في الاقتصاد .

ومع ذلك فليس معنى ما تقدم أننا في صف الضغط على مستوى الاستهلاك ، فهناك أمر لا ينبغي أن ننغله ، هو أن الارتفاع بمستوى المعيشة أصبح هدفاً لكل فرد في مجتمعنا الحاضر ، وعلى ذلك ، فإن السلوك الانفاقي يكون في اتجاه زيادة الاستهلاك وانتقاص المدخرات . ونظراً إلى أن التنمية تتطلب زيادة المدخرات حتى يمكن تحقيق الاستثمارات المطلوبة ، فإنه يبدو أن هناك تعارضاً واضحاً بين أهداف الاستثمار ، والاستهلاك والإدخار . وهذا ما أشارت إليه **المعادلة الصعبة** في الميثاق الوطني حيث تقول «كيف يمكن أن نزيد الاستثمار حتى نزيد الإنتاج ، وفي نفس الوقت نزيد الاستهلاك في السلع والخدمات للارتفاع بمستوى المعيشة» (١) ، وعلى ذلك فإن الحل يكمن في نظرنا في وجوب تنظيم الاستهلاك ليكون في الحدود المناسبة ، مع الأخذ في الاعتبار أن الضمير الاجتماعي يقضي بعدم مطالبة الطبقات الفقيرة بمزيد من التضحيات التي ظلت تتحملها حقاً طوالاً حتى تستطيع هذه الطبقات أن تتلوق ثمرة جهدها وتبذل أقصى طاقتها في خدمة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ، وهذا أمر

(١) الميثاق الوطني ، الباب السادس .

لكه الميثاق الوطنى فى موضع آخر حيث يقول «أن حرمان جماهير شعبنا طال مده ، وتجنيداتها تجيدا كاملا لبناء الصناعة الثقيلة واغفال مطالبها الاستهلاكية يتناقض مع حقها الثابت فى تعويض حرمانها الطويل ، ثم هو يعطل ، من غير مبرر حقيقى ، امكانيات الوفاء بتطلعاتها المتبعة» (١) .

وعلى ذلك فانه نظرا الى ان زيادة الاستهلاك تعتبر مصدرا تضخميا ، فان الاستهلاك - بنوعيه الفردى والجماعى - يجب ان يكون فى نطاق التنظيم (٢) ، بمعنى الادعو السياسة الاستهلاكية الواجبة التطبيق الى انقاص الاستهلاك النهائى كما لا تدعو الى تجميده ، ولكن هذه السياسة يجب ان تدعو الى زيادة الاستهلاك من سنة الى اخرى ، على ان تكون نسبة الزيادة فى الاستهلاك اقل من معدل النمو فى الناتج المحلى الاجمالى بنسبة كافية لتوليد الاحجام المتطلبة من الادخار المحلى لتمويل الاستثمار المحلى المخطط (٣) ، وما يجب ان يكون فى نطاق التحديد هو الاستهلاك الترقى او الكمالى (٤) ، اذ ان تحديده لا يتناقض مع متطلبات الجماهير ، ويؤدى فى الوقت نفسه الى امكان التوسع فى الاستثمارات اللازمة لرفع حجم الناتج المحلى .

(١) الميثاق الوطنى الباب السابع .

(٢) ان السياسة المثلى لتنظيم الاستهلاك الفردى تقتضى فى رأينا دوازة هيكل الطلب المحلى على السلع والخدمات وتصنيف السلع الى ثلاث لمرة ما هو ضرورى وما هو ترقى او كمالى لانخاف سياسة تكفل توفير الاولى بالكميات والاستثمار المناسبة مع تنظيم تداول الثانية من طريق فرض الضرائب والسياسة السعرية المناسبة .

(٣) راجع موجز متابعة وتقييم النمو الاقتصادى فى ج ٢٠٠٠ م عام ٦٦/٦٥ - وزارة التخطيط ، سبتمبر ١٩٦٧ ومتابعة النمو الاقتصادى ، مايو ١٩٧١ م ص ٧ وس ٦١ على التوالى .

(٤) وقد يقال ان هناك ما يشفع لوجود الاستهلاك الكمالى حيث يمكن من طريقه امتصاص جزء من الدخول الكبيرة (اللا يمتد السلع الكمالية بأسعار مرضية) الامر الذى يبنى زيادة المخرجات ، هذا القول ينطوي على حجة سليمة فى الظاهر ولكن الواقع غير ذلك لان الاستهلاك الكمالى يعنى بالنسبة لسلع المستوردة «الاستيراد فى استخدام النقد الاجنبى» ، كما يعنى بالنسبة لسلع المحلية «مشتا اقتصاديا لا مبرر له» . (راجع فى تفصيل ذلك ، د. محمديدار ، اقتصاديات التخطيط الاشتراكي ، ١٩٦٧ م ٢٢٠ و ٢٢١) .

زيادة النمو السكاني :

رأينا من قبل (١) ، كيف يؤدي هذا المصدر من مصادر الضغط التضخمى الى اتجاه مستويات الاسعار فى الدول المتخلفة الى الارتفاع بسبب تزايد السكان بمعدل يزيد بكثير عن معدل زيادة الموارد المتاحة لهم .

ومعلوم ان للانفجار السكاني آثار هامة على اقتصادنا القومي باعتباره حجر الزاوية فى مشاكلنا الاقتصادية (٢) . وتعتبر مشكلة الزيادة فى السكان من المشكلات الرئيسية التى عانى منها الاقتصاد القومى خلال خطط التنمية الاقتصادية والتى حالت دون تمتع المواطنين بشمار الزيادة فى الإنتاج والدخل دون رفع مستوى الدخل عند المعدل المنشود، هذا علاوة على ان هذه الزيادة كان لها الاثر الكبير فى زيادة الاستهلاك بمعدلات عالية ، على النحو الذى رأيناه من قبل (٣) . فقد كان معدل النمو السنوى للسكان فى الفترة من ١٩٦٠ الى ١٩٧٠ فاصح ٢.٣٨٪ ثم زاد هذا المعدل فى الفترة من ١٩٦٠ الى ١٩٧٠ فاصح ٢.٥٤٪ (٤) ، وذلك على ما يبدو من الاحصائية الآتية :

(١) راجع ما تقدم من ١.٦ .

(٢) باعتباره سيؤدي ان عاجلا أو آجلا الى الضغط على موارد الثروة الزراعية والصناعية المستقلة ومن ثم الى ظهور الفلة المتناقصة وخاصة فى الرعاة وباعتبار أن الزيادة فى الاعداد السكانية تعتبر فى حد ذاتها عتية فى سبيل تكوين رؤوس الاموال المستخدمة فى عملية التنمية أو بمعنى آخر ستؤدي الى نقص فى معدل الترميم الرأسمالى بسبب النقص فى معدلات الادخار . ان المعدل العالى للبوليد فى مصر يعوق كلا من الادخار والاستثمار ويؤدي من حجم الاستهلاك بما قد يستتبع زيادة الاستيراد ونقص التصدير فيلقى مزيدا من المصاء على ميزان المدفوعات (راجع الثرة الاقتصادية لينا مصر مارس ٦٩ من ٩٢ و٩٥) .

(٣) راجع متابعة وتقييم الخطة الخمسية الاولى ، وزارة التخطيط ،

فبراير ١٩٦٦ من ٥٦ .

(٤) وعدد السكان بالآلاف هو عديم التقديرى فى منتصف العام على أساس معدل النمو السنوى ٢.٣٨٪ وهو يمثل معدل النمو السنوى بين تعدادى ٤٧ و١٩٦٠ فى الفترة الاولى ومعدل نمو سنوى ٢.٥٤٪ وهو يمثل معدل النمو السنوى بين تعدادى ٦٠ و١٩٦٦ (راجع الكتاب السنوى للاحصاءات العامة .. الجهاز المركزى للتقبة العامة والاحصاء يونيو ١٩٧١ من ١١) .

تقرير اعداد السكان

(بالالف)

السنة	عدد السكان	الزيادة السنوية
١٩٥٢	٢١٤٢٧	٤٩٤
٥٣	٢١٩٤٣	٥٠٦
٥٤	٢٢٤٦٠	٥١٧
٥٥	٢٢٩٩٠	٥٢٠
٥٦	٢٣٥٢٢	٥٤٢
٥٧	٢٤٠٨٧	٥٥٥
٥٨	٢٤٦٥٥	٥٦٨
٥٩	٢٥٢٢٧	٥٨٢
٦٠	٢٥٨٢٢	٥٩٥
٦١	٢٦٥٧٦	٧٤٧
٦٢	٢٧٢٥٧	٦٧٨
٦٣	٢٧٩٤٧	٦٩٠
٦٤	٢٨٦٥٩	٧١٢
٦٥	٢٩٣٨٩	٧٣٠
٦٦	٣٠١٣٩	٧٥٠
٦٧	٣٠٩٠٧	٧٦٨
٦٨	٣١٦٩٣	٧٨٦
٦٩	٣٢٥٠١	٨٠٨
٧٠	٣٣٣٢٩	٨٢٨

(المصدر - الكتاب السنوي للإحصاءات العامة ، الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء القاهرة ٧١ ص ١١) .

وفي أحد تغييرات الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء ان عدد السكان سجل في مصر عام ١٩٨٥ الى ٥٢٢ مليون نسمة على أساس معدل زيادة سنوي مركب قدره ٢.٨٪ (١) أما فيما يتعلق بتوزيع الأعمار فإن النسبة في عام ١٩٦٠ التي تبلغ نحو ٤٢٪ (٢)

(١) الفترة الاقتصادية بدءاً من مارس ١٩٦٦ من ٨٧ من المرجح وتم ٢٠٠٦ لسنة ٦٦ الجهاز المركزي لتعبئة العامة والإحصاء .

(٢) وهذه النسبة تعتبر من الأيسر نسب في العالم ، فقد بلغت النسبة في نفس الفترة في الصين ٤٤٪ وفي الهند ٤٠٪ وفي إسرائيل ٤١٪ وفي اليابان ٤٥٪ والولايات المتحدة ٤٧٪ وفي المملكة المتحدة ٤٧٪ تراجع فترة تلك عمر ، المرجع السابق ص ٥٥٧ .

لما دون الخامسة عشرة (١) ستبلغ وفقاً لتقدير ١٩٨٥ نحو ٤٥٣٪ -
وهي نسبة مرتفعة .

وتشير احصاءات السكان في الفترة موضوع البحث ان الاقتصاد
المصرى يعاني انفجاراً سكانياً Population Explosion يتمثل في اتجاه
معدل الوفيات الى النزول دون اتجاه نزولى واضح ، ومقابل في
معدل المواليد ، فاتجاه نمو تزايد معدل الزيادة الطبيعية وتزايد معدل
النمو السكاني بالتالى (٢) .

وترجع اهم اسباب المعدل السريع لنمو السكان في مصر الى
التناقص التدريجى في الوفيات - خصوصاً في الاطفال - وطول الاعمار
بسبب زيادة الدخل القومى واعادة توزيعه وتوفر قسط اكبر من
الرعاية الصحية . الامر الذى يؤدى الى ثبات نسبى في معدل المواليد
المرتفع (٣) .

(1) Bent Hansen and Girgis A. Marzouk, Dev. and economic
Policy in U. A.R , Amsterdam 1965, p. 28.

(٢) وهذه الظاهرة تحتاج الى دراسة تحليلية لتتبعها الاقتصادية وخاصة من
حيث اثرها على الميل الى الاستهلاك ونمط الاستهلاك وعلى الطائفة الادخارية وكذلك من
حيث اثرها على معدل نمو القوى العاملة والقوة البشرية عموماً واثار ذلك على
الانتاجية لكل مشغل (راجع د. فؤاد شريف، مذكرة رقم ٣٤ لجنة التخطيط القومى
ص ١٠) .

(٣) لعدة اعتبارات يرجع اهمها الى انه بالرغم من زيادة الدخل القومى فان
مستوى المعيشة ينسجم بالانخفاض اذ يلاحظ انه بينما زاد مستوى الدخل الفردى من
٥٠٢ جنيهاً الى ٧٠٢ جنيهاً في الفترة من عام ١٩٦٠/٥٩ الى ١٩٧٠/٦٩ فان معدلات
الزيادة في السكان ما زالت مرتفعة ، ويفسر ذلك بان هذا القدر من الدخل يعتبر اقل
من الحد الفاصل بين «الفقر والفنى» ، والجدير بالإشارة ان ابحاث الكتاب قد
اجمعت على ان هناك علاقة وثيقة بين الفقر وكثرة الانجاب ، وعلى ذلك فان الخصوبة
وانجاب الاطفال تتحددان الى حد كبير بمستوى المعيشة . ومن اهم هذه الاعتبارات
ايضا المجتمع الزراعى المتخلف ، ذلك ان المجتمع الزراعى في مصر ما زال متخلفاً ،
تتطلب محاصيله الزراعية الاساسية (وبصفة خاصة القطن) ايدى عاملة كثيرة تكون هونا
للفلاح ، وعلى الرغم من الخطوات التى اتخذتها الدولة لاصلاح الريف فان هناك بعدة
امور تساعد على ثبات معدلات المواليد المرتفع في ريفنا المصرى وهى المناسخ وعدم
تنظيم اوقات الفراغ وتدنيس الشباب المصرى للزواج وسهولة الطلاق وعدم
الزواج (راجع النشرة الاقتصادية لبيك معمر المرجع السابق ص ٧٢ - ٧٧) .

وتفرع عن مشكلة السكان عدة مشاكل نبرز خطوطها الرئيسية فيما يلي (١) :

- ١ - يثير موضوع زيادة عدد السكان مشكلة علاقة السكان الزراعيين بعرض الأرض الصالحة للزراعة وما يترتب على ذلك من سريان مبدأ تناقص الفلة ، فلقد كان من اثر الانفجار السكاني زيادة الضغط على الموارد الاقتصادية المحدودة وبصفة خاصة الأرض الزراعية باعتبارها المصدر الرئيسى للمواد الغذائية ومصدر العمل لغالبية السكان (٢) . ولا يخفى أن الزراعة تسهم في مصر بنحو ٢٠٪ من الانتاج القومى و ٦٠٪ من العمالة ، ومن النتائج المترتبة على ذلك أن الانخفاض فى الانتاج الزراعى بالنسبة للفرد يؤدي الى نقص ملحوظ فى المواد الغذائية ، على النحو الذى سيأتى ايضاحه .
- ٢ - ان انتقال السكان من الريف الى الحضر حيث الاتجاه الى السلع يؤدى الى زيادة الاستهلاك من توعيات معينة من السلع مثل اللحوم والفاكهة .

٢ - ان التركيب العمرى للسكان غير المتجانس ينضم نسبة عالية من التابعين بمعنى انه يحتوى على نسبة كبيرة من مجموع السكان تكسب في فئات السن الصغيرة (دون الخامسة عشرة) وذلك نتيجة لانخفاض معدل الوفيات في الاطفال - مما يترتب عليه انخفاض نسبة القوى العاملة الى جملة السكان (٣) الامر الذى يترتب عليه انخفاض القدرة على الادخال ذلك انه مع ثبات انتاجية

(١) راجع لكل يرى ، السكان والتنمية الاقتصادية في مصر ، ١٩٦٦ ، ص ٢١ و ٢٢ .

(٢) وعلى الرغم من التحسن المتروك وسائر الرى مما ادى الى إمكانية زراعة اتر من محصول واحد على نفس الرقعة من الأرض وبالتالي الى زيادة المساحة المحسوبة ، تقول بالرغم من ذلك ، فان نمى الفرد من المساحة المحسوبة قد انخفض .

(٣) فقد انخفضت هذه النسبة من ٢٠٪ الى ٢٦٪ في السنة من ١٩٧٠ - ٦٠ راجع د. عمرو ملى الدين - التنمية الاقتصادية في ٢٠٠٤ ، من مطبوعات معهد الدراسات العربية ، ديسمبر ١٩٦٨ من ١٧ .

ودخل الفرد ، فانا يجب ان نتوقع انه كلما كبر عدد التابعين بالنسبة للعامل ، قلت المقدرة على الادخار ، وتوضح الاحصاءات ان نسبة الاطفال دون الخامسة عشرة قد ارتفعت من ٢٠٪ عام ١٩٤٧ الى نحو ٤٢٪ عام ١٩٦٠ (١) ، وستزيد الى ٤٥٪ عام ١٩٨٥ وفقا للتقدير السابق وذلك على حساب المجموعة العمرية المنتجة اقتصاديا (١٥ - ٦٤ سنة) التي تقوم باعالة باقى السكان ، ولا يخفى ان نصفهم من الاناث اللاتي تمثل قوتهم العاملة المنتجة نسبة ضئيلة جدا ، ومن هنا فان النمو السريع في عدد السكان والنسبة المرتفعة للاطفال التابعين الى السكان تؤدي الى زيادة الاستهلاك وخفض الادخار ومن ثم ظهور الضغوط التضخمية في الاقتصاد .

ولا شك ان الزيادة الكبيرة في عدد السكان تعتبر مشكلة رئيسية تواجه عملية التنمية الاقتصادية حيث ان الزيادة الكبيرة في عدد السكان تحول دون اناحة قدر اكبر للاستثمارات ، ويرجع ذلك الى ان هذه الزيادة تشكل ضغطا على الخدمات العامة وخاصة في مجالات التعليم والصحة العامة والاسكان وبالتالي توجه شطرا كبيرا من الاستثمارات في المجالات غير المنتجة للسلع المادية الامر الذي يؤدي الى الاختلال في التوازن بين التيار النقدي والتيار العلمي (٢) فضلا عن انها تؤدي الى زيادة الاستهلاك التي تعتبر العبء الكبير التي تواجه خطة التنمية الاقتصادية والتي أدت الى ظهور الضغوط التضخمية في الاقتصاد المصري على النحو الذي رايناه من قبل ، بالإضافة الى ما تسفر عنه الزيادة السكانية من الانخفاض في المدخرات بسبب اعالة التابعين مما يؤدي الى نقص تكوين رأس المال اللازم لتنفيذ مشروعات التنمية الاقتصادية ويساهم بدوره في توليد الضغوط التضخمية . ولا ادل على ذلك من الارقام التي اظهرتها الخطة الخمسية

(١) See : Bent Hansen, op. cit., p 26.

(٢) وليس معنى ذلك عدم أهمية الاتفاق على قطاع الخدمات ، بل ان الاتفاق عليها من الزم الضروريات للقطاعات الأخرى ، وأنا المقصود ايشاح أنه لوأ الزيادة الكبيرة في السكان لاكن توليد فطر من هذه الاستثمارات وتوجيهها الى القطاعات العلمية التي تؤثر الزيادة في انتاجها تأثيرا مباشرا على النمو الاقتصادي.

الأولى حيث بلغت نسبة الاستثمارات في قطاعات الخدمات إلى اجمالي الاستثمارات ٤٤.١٪ وهي نسبة كبيرة للدولة آخذة في النمو (١) .

وعلى الرغم من أن ج.م.ع. قد حققت نجاحا ملموسا في الميدان الاقتصادي إلا أنها ما تزال متخلفة في الميدان الديموغرافي ، وظاهرة التخلف هذه تتمثل في ارتفاع معدلات المواليد بالمقارنة بالدول المتقدمة والمتخلفة ، فبينما بلغ معدل النمو السكاني في مصر خلال الخطة الخمية الأولى ٢.٨٪ (٢) فقد كان هذا المعدل في نفس الفترة على النحو التالي : ١.٨٪ في العالم ٨٨ - ٦٣ : ٠.٩٪ في أوروبا و ١.٤٪ في شرق آسيا و ١.٦٪ في أمريكا الشمالية و ٢.٤٪ في جنوب آسيا وأستراليا و ٢.٢٪ في أفريقيا و ٢.٦٪ في أمريكا الجنوبية . وكان هذا المعدل منخفضا في كثير من الدول المكتظة بالسكان وعلى سبيل المثال ، اليابان والباكستان والهند حيث بلغ المعدل ٠.٩٪ و ٢.٤٪ و ٢.٢٪ على التوالي (٣) .

للاعتبارات المقدمة يوصى الكتاب بوجوب اتخاذ السياسات المناسبة لتنظيم الأسرة بقصد الحد من الزيادة الكبيرة والبرسة في السكان عن طريق رفع الحد الأدنى القانوني لسن الزواج بمقدار سنتين مع اتخاذ الإجراءات اللازمة لمراعاة تطبيقه بدقة (٤) علاوة على النساء الإعفاءات الضريبية الممنوحة للأسر الكبيرة العدد فضلا عن توفير المساعدات الصحية ووسائل تنظيم الأسرة على أوسع نطاق بأجر اسمي أو بالجان مع القيام بحملة دعائية إعلامية فعالة على المستوى القومي .

(١) راجع متابعة وتقييم الخطة الخمية الأولى ، وزارة التخطيط - فبراير

١٩٦٦ من ٥٧ و ٥٨ .

(٢) وهو خير من أعلى المعدلات في العالم فضلا عن تميزه بالثبات والاستقرار .

(٣) نفس المرجع السابق من ٥٨ .

(٤) وهذا الحد يبلغ الآن ١٦ سنة للذكور و ١٥ سنة للإناث ويجرى التمديد منه على نطاق واسع في الأرياف حيث توجد مشكلة الحقيقة بالإضافة إلى وجوب ادخال تعديل أساسي في القانون السفتي قصد تنظيم الزواج والطلاق حتى يكون ذلك تنبها لما لألمان الوطنيين إلى قيام حاجة قومية إلى تنظيم الأسرة وانظر التثيرة الاقتصادية البنك الأهلي المصري ، المجلد السابع عشر العدد الأول ١٩٦٤ من ٥٥ .

٢ - ضعف مرونة عرض الحبوب الغذائية

ذكرنا من قبل أن القوى التضخمية التي تظهر في الدول المتخلفة ترجع بدرجة كبيرة إلى ضعف مرونة عرض المنتجات الزراعية ، وخاصة أن الاستهلاك في الدول المتخلفة يتركز في المواد الغذائية الزراعية وبصفة خاصة الحبوب الزراعية ، فزيادة الطلب على الحبوب الغذائية يؤدي إلى ارتفاع المستوى الحضام للأسعار لأن إنتاج هذه السلع غير مرن على الأقل في الفترة القصيرة (١) . ونضيف إلى ما تقدم أن منظمة الأغذية والزراعة التابعة للأمم المتحدة (الفاو) أعدت دراسة عن علاقة الاتفاق على الغذاء بالدخل الفردي في عدد من الدول المتقدمة والمتخلفة ثبت منها ما يقره المنطق الاقتصادي بالفعل وعلى النحو الذي اشرنا إليه من أن نصيب الغذاء من إجمالي الاتفاق يتضاءل كلما ارتفعت الدخل (٢) ، وهذا ما يفسر الأهمية الكبرى التي تمثلها الحبوب في البلاد المتخلفة حيث تشكل الغذاء الأساسي لسكان هذه البلاد .

ويتضح من الجدول الآتي أطوار تدهور نصيب الفرد من إنتاج الحبوب الغذائية في مصر ، ويرجع ذلك بصفة أساسية إلى الزيادة السريعة والمطردة في عدد السكان ، وبعبارة أخرى أن الأمر يتمخض عن تدهور نصيب الفرد من إنتاج الحبوب الغذائية الزراعية مما

(1) G. Maynard, Inflation and Growth in Latin America, Oxford economic paper, V. 15, March 1963, No. 1 p. 64, and see also U. N. Survey of current inflationary and deflationary tendencies, Sep. 1947, p. 5.

(٢) وذلك على النحو الآتي :

٢٠٠٠	١٠٠٠	٥٠٠	٢٠٠ - ١٠٠	٢٠ - ١٠	{ متوسط الدخل السنوي للفرد بالدولار
٢٢٠	٢٢٥	٢٣٥	٢٥٠	٢٧٠	
{ نسبة ما يتفق على التنازل من المأكل					

د. محمد محروس اسماعيل ، مشكلة الغذاء في الوطن العربي ، مصر القاهرة ١٩٦٤ في أبريل ١٩٧١ ص ٢٨٥ .

يترتب عليه زيادة كبيرة في استيراداته ، فبعد أن كانت البلاد ، منذ نحو ثلاثين عاما ، تصدر الحبوب أكثر مما تستورد رجعت كفة الاستيراد فيها وأصبحت الحبوب تعتبر من أهم الواردات التي تلقى عينا كبيرا على ميزانية النقد الأجنبي (١) .

(جسول)

التوسط السنوى لاجمالى انتاج الحبوب القبلية

في السنة من عام ٢٥ الى عام ١٩٧٠

(الانتاج بالالف طن)

مجموع	نسبة	نسبة	عدد	متوسط
مجموع السكان	نسبة	نسبة	عدد السكان	متوسط
بالالف	بالالف	بالالف	بالالف	بالالف
٢٧٥	١٦.٥٧	١٢٠٧	٦٨٤	٢٣٣
٢٤٦	١٧٥.٥٤	٢١٢	٧٣٦	٢٥٤
٢٣٢	١٩١٤.٤٢	٢٤٩	١١١	١٨٣
٢٠٢	٢١٤٣٧	٢٣٤	٨٣	١.٥
٢١١	٢٤٤٣٣	١٧٩	١٣٨٥	١٣٢
٢٢١	٢٧٢٥٥	٢٥	١٧٨٤	١٤٢
٢١٩	٢.٩٢٦	٦٧٧٥	٢١٧٨	١١٢
٢٢٤	٢٣٢٢٩	٧٤٧٠	٢٦٠٤	٨٢
٢٢٤	٢٣٢٢٩	٧٤٧٠	٢٦٠٤	٨٢

مصدر ارقام الانتاج :

المجلة الاقتصادية للبنك المركزي المصري - المجلد الحادي عشر
العدد الثالث ١٩٧١ ص ١٨٤ .

مصدر ارقام السكان :

الجهاز المركزي للتعبئة والاحصاء - الكتاب السنوى ١٩٧١
ص ١١ .

(١) وبذلك تحيكت عدة عوامل تساعد جميعها على تحول الاقتصاد المصري الى حالة مجزأة الى ارجاع د. فؤاد شريف ، هو الاقتصاد المصري في الخمسة والعشرين سنة الاخيرة ، لجنة التخطيط القومي ، يونيو ١٩٥٨ ص ٢٢ .

ودقيق للملاحة العيوب الفلاحية للإحتياجات السابقة فان البلاد لا تالو جهتها في زيادة الانتاج المحلى بتحسين وسائل الزراعة وزيادة الرقعة المزروعة اى تعمل على زيادة الانتاج افقيا ورأسيا ، اذ لا حناص من ضرورة العمل السريع لزيادة الانتاج بكافة الوسائل الممكنة حتى لا يمثل استيراد الحبوب - وطلب الطعام عموما (١) - ضغطا كبيرا على ميزان المدفوعات (٢) ، ذلك ان نسبة صافي الواردات الفلاحية تبلغ ١٤٪ من قيمة اجمالي الواردات (متوسط ١٩٦٦ - ١٩٦٨) ونحو ٢٢٪ بالنسبة لقيمة اجمالي الصادرات ، اى ان الواردات الفلاحية الصافية تبطل تقريبا ربع حصة الصادرات وهي كما نعلم ، ما زال معظمها يتكون من السلع التقليدية التى تتزايد قيمة ما يصدر منها ببطء شديد ، فى الوقت الذى تتزايد فيه نسبة صافي الواردات الفلاحية نظرا لزيادة الطلب على الغذاء بسبب الزيادة المستمرة فى السكان .

ولاستجلاء هذه الحقيقة نورد الجدول التالى :

جدول

انتاج الحبوب الفلاحية وصافي الواردات والاستهلاك ودرجة

الاكتفاء الفلاحى فى مصر

(١٠٠ طن متري)

السنة	الانتاج	صافي الواردات	الاستهلاك	درجة الاكتفاء الفلاحى
٤٨ - ٥٢	٤١٠.١٠	٥٨٢٢	٤٦٨٣٢	٪٨٧
١٩٥٦	٥٤٩٥٠	٥٥١٤	٦٠٤٦٤	٪٩١
١٩٥٨	٤٩٣٠٠	٨٥٩٧	٥٧٨١٧	٪٨٥
١٩٦٠	٥٣٧٦٠	١٠٥٢٣	٦٤٩٩٣	٪٨٣
١٩٦٢	٦٤٤١٠	١٦٨٤٥	٨١٢٥٥	٪٧٩
١٩٦٤	٦٣٥٢٠	١٧٧٣٩	٨١٢٥٩	٪٧٨
١٩٦٦	٦٤٨٠٠	٢٠٦٥٠	٨٥٤٥٠	٪٧٦
١٩٦٧	٦٧١٣٠	٢٤٣٩٧	٩١٥٢٧	٪٧٣
١٩٦٨	٧٤٢٨٠	١٨٤٦٨	٩٢٧٤٨	٪٨٠

(١) وتكبد البلاد دفع مبالغ كبيرة وبها لعرف الاجنبى فى سبيل استيراد الفرق بين ما تنتجه وبين ما تستهلكه من الطعام ، فى وقت تتزايد الحاجة فيه الى اتفاق حصة البلاد منه فى شراء المسدد والآلات اللازمة للتنمية الاقتصادية .

(٢) النشرة الاقتصادية لبلدنا الاملى ، المجلد ١١ العدد ٢ من ٢٧٠ .

(المصدر : د. محمد محروس اسماعيل ، المرجع السابق ص ٢١٦)

من الصوفى السابق يمكننا الوقوف على ظاهرة عامة هي زيادة الطلب على المواد الغذائية نتيجة لعدة عوامل أهمها زيادة النمو السكان وزيادة دخولهم وعدم قدرة عرض هذه المواد على مواجهته نظرا لضآلة مرونته . ولتوضيح ذلك نورد الجدول الآلى الذى يبين معدل التغير فى انتاج الحبوب الغذائية فى السنوات الأخيرة :

معدل التغير فى انتاج الحبوب الغذائية

السنة	الانتاج (بالمائة طن مترى)	التغير السنوى	معدل التغير السنوى %
٦٢	٦٤٤١٠	-	-
٦٤	٦٣٥٢٠	٨٩٠-	١-
٦٦	٦٤٨٠٠	١٢٨٠	٢
٦٧	٦٧١٢٠	٢٢٢٠	٣
٦٨	٧٤٢٨٠	٧١٥٠	١٠
(المتوسط السنوى)	-	-	٢٢٥

وبمقارنة المتوسط السنوى لمعدل تغير انتاج الحبوب الغذائية الذى يوضحه الجدول السابق والبالغ ٢٢٥٪ بالمتوسط السنوى لمعدل التغير فى الطلب فى المدة المقابلة (١) الذى سجل نحو ٧٪ (٢) ، يتضح لنا مدى ضآلة مرونة انتاج الحبوب الغذائية فى مصر .

(١) مع التجاوز فى المقارنة ، إذ أن السنوات للتغير الأول ميلادية والسنوات للتغير الثانى مالية ، نظرا لأن الإحصاءات ٢ سمنا ، وعلى كل فالتقود هو معرفة اتجاه مؤشرات التغير .

(٢) متوسط السنوات من ٦٤/٦٢ الى ٦٨/٦٧ (راجع ما تقدم ص ١٨٤) .

وجلة الحنول فان ج.م.ع. تمتلئ من حنول كبير في التساج
 (١) ويتوقع ان يستمر المجزلة لفترة طويلة (٢) على انه مما يخفف
 حنول المجز في الاجل القصير العمل الدائب لرفع الانتاجية الزراعية ،
 اما في الامد الطويل ، فانه في الامكان تخفيف حدة المشكلة من طريق المضي
 قسما في توسيع الرقعة الزراعية فضلا عن مضاعفة الجهود المبذولة
 في ميدان ضبط النسل ، على انه حتى يتحقق ذلك ، فان هذه
 المشكلة ستظل تضغط بشدة على حصيللة النقد الاجنبى (٣) .

وهكذا فانه نظمرا الى ان الحبوب الغذائية تكون نسبة هامة
 من ميزانية الاسرة في الدول الآخذة في النمو ، فانه يترتب على ضعف
 مرونة عرض المواد الغذائية في مواجهة الطلب المتزايد عليها زيادة
 اسعارها كما يترتب عليه ايضا ان استيراد هذه المواد يشكل عبئا على
 ميزان المدفوعات .

(١) ويرجع السبب في محدودية زيادة انتاج الحبوب الغذائية الى ان التوسع
 الزراعى الاقصى محدود جدا ، اما التوسع الرأسى ، او زيادة انتاجية الارض المزروعة ،
 فليلاحظ ان انتاجية بعض المحاصيل في مصر - كما تقر احصاءات A. O . - تعتبر
 عالية جدا ، ففلة الصندس والذرة الرفيعة والاطمان الطويلة التيلة تعتبر اعلى فلة في
 العالم ، اما بعض المحاصيل الاخرى كالذرة ففلة السودان في مصر عالية نسبيا اذا ما
 قورنت دوليل ، ومن ناحية اخرى توجد محاصيل اخرى تقل انتاجيتها بكثير من
 بعض الدول مثل الذرة الشامية والقمح والبطيخ . هذا ويلاحظ ان فلة السودان في
 معظم المحاصيل الضرورية تفوق كثيرا الفلة في الدول المتخلفة ، فاذا اخذنا الهند مثلا ،
 نجد ان فلة معظم محاصيلها ، ان لم يكن جميعها ، تعادل ثلاثة اثمان فلة نظائرها في
 الهند ، بل نجد ان بعض المحاصيل في مصر مثل القطن ، تبلغ حوالى خمسة اضعاف
 ثلاث مثيلتها في الهند اراجع د. فوزى رياض ، تخطيط الصناعات في ضوء مواردها ،
 معهد الدراسات المصرية مارس ٦٥ ص ٢١ .

(٢) انظر د. فوزى رياض ، المرجع السابق ص ٤ - ٢١ .

(٣) د. محمد محروس اسماعيل ، المرجع السابق ص ٢١٥ .

٢ - تنفيذ مشروعات التنمية الاقتصادية

رأينا فيما سبق أهم مصادر الضغط التضخمي التي تتضمنها الهيكلة الاقتصادية في مصر ، ومن جهة أخرى فقد أدى تنفيذ مشروعات التنمية الاقتصادية والاجتماعية الى ظهور ضغوط تضخمية في الاقتصاد ، والى زيادة مستمرة وملحوظة في اسعار الجملة وفي نفقات المعيشة (١) وذلك نتيجة للاخذ بالنظرية القائلة بضرورة احداث نتيجة سريعة في الفسفرة الاولى من التنمية حتى يتمكن الاقتصاد القومي من مواجهة الانفجار السكاني وحتى يكتسب القوة اللازمة لمواصلة النمو الذاتي في المستقبل علاوة على ان جانباً كبيراً من الاستثمارات وجهه الى المشروعات التي رحد وقتاً طويلاً في التنفيذ بدون عائد سريع . فوري . بالإضافة الى ان برامج السمة في مصر لم تهمل الجانب الاجتماعي والاجتماعي في عملية التنمية السريعة ، كذلك اخذ في الاعتبار فترات الحرمان الطويلة التي عانت منها الشعب المصري والمواطنين المحقة التي وصلت لها الدخول ومعدلات الاستهلاك ، وقد تربت على كل ذلك ان اسعار الهود بين الموارد المتاحة فعلاً للاستثمار الصافي اللارم لزيادة الدخل القومي بالمعدل المستهدف لشضاعته الدخل القومي في عشر سنوات .

واذا استعرضنا نتائج الخطة الخمسية الاولى اتضح لنا انه يمكن تحقيق زيادة في الدخل المحلى على اساس الاسعار الثابتة لعام ٦٠/٥٩ بلغ خلال الخمس سنوات ٢٧٠٪ بمتوسط سنوي قدره ٦٠٪ (٢) محققاً ٨٠٪ من الزيادة المستهدفة بالنسبة للقطاعات السلعية كما وصلت الزيادة في قطاع الخدمات الى ٩٣٪ من الزيادة المستهدفة وبذلك تكون الزيادة الكلية للقطاعات السلعية

(١) د. سمير أمين ، القوى التضخمية والقوى الانكماشية في اقتصاد الاقليم العربي . مصر العاصرة العدد رقم ٢٦٤ ص ٥ .

(٢) وهي نسبة مرفعة الى حد كبير بالمقارنة بنسب الزيادة في الدول النامية إذ لم يتجاوز معدل النمو في الدخل القومي فيها سوى من ٢ الى ٤٪ على الاكثر (راجع متابعة وتقييم الخطة الخمسية وزارة التخطيط ليناير ١٩٦٦ ص ٢٥ و ٢٦) .

والخسائر نحو ٨٦٪ من الزيادة المستهدفة . كما أمكن تحقيق نسب متقاربة في السنوات التالية للخطة الخمسية .

غير أن هذا النجاح في الاقتراب من الغاية المستهدفة قد قللت من **السره الضغوط التصحيحية** التي تولدت عن التوسع النقدي الناشئ عن زيادة الاستثمارات التي تم تنفيذها ، عن الموارد الفعلية التي تحققت ، بقدر فاق الحد المأمون للتوسع ، وقد لوحظ هذا في السنة الأخيرة (٦٤/٦٥) من الخططة الخمسية الاولى ، كما قلل من اثره ايضا ما أحدثه من ارهاق شديد لامكانيات البلاد ونضوب مواردها وما نشأ من ارتفاع حجم الاستهلاك من ضغط شديد على مستوى الامر .

ومن جهة اخرى فقد تطلبت اغراض التنمية السحب على **الارصدة الاجنبية واستمرار الاقتراض من الخارج** ، وعلى الرغم من الجود التي بلغت لزيادة الصادرات فان ارقام الاستهلاك المتزايدة لا تدع مجالا واسعا لهذه الزيادة ، فضلا عن أن سياسة التصنيع نفسها التي قامت لتحقيق هدف اساسي هو تقليل الضغط على ميزان المدفوعات بالاتجاه الى تصنيع بدائل الاستيراد وتحقيق مبدأ الكفاية الذاتية خاصة في السلع الصناعية الاستهلاكية . تقول انه على الرغم من أن هذه السياسة قد حققت نجاحا ملحوظا من غير شك من حيث زيادة طاقة الانتاج الصناعي الى القدر الرقمي المستهدف أو ما يقرب منه فانها وضعت في اعتبارها الطلب المحلي فحسب دون مراعاة لعامل هام آخر هو اعتماد العديد من الصناعات التي قامت على مواد اولية مستوردة ، بل وعلى سلع مصنوعة في الخارج ، وكل ذلك أدى الى الضغط على ميزان المدفوعات مما أدى الى ظهور المجتر ١١٦

ومن جهة ثانية، لم تتلزم الدولة بسياسة العمالة الاقتصادية في وحدات القطاع العام إذ لوحظ منذ صدور التشريعات الاشتراكية أن حلت العوامل الاجتماعية محل العوامل الاقتصادية عند تقرير سياسة العمالة (١) وأصبح مبدأ «تشغيل أكبر عدد من العمال» مبدأ تطبيقه الدول وسمي إلى تحقيقه تحقيقاً كاملاً ولتج من ذلك أن أصبح هناك فائض في المطلة، أو بمعنى آخر تحولت البطالة السافرة إلى بطالة مقنعة ، ولا شك أن هذه السياسة، بالإضافة إلى التشريعات الاجتماعية الاشتراكية المتعلقة بتخفيض ساعات العمل بسبع ساعات في بعض سنى الخطة والمتعلقة بالحد الأدنى للأجور ، تؤثر تأثيراً مباشراً على إنتاجية العمل ، وهذا ما حدث بالفعل ، فبينما بلغت الزيادة في الإنتاجية خلال الخطة الخمسية الأولى بواقع ١٨٣٪ أي بمعدل سنوى يقل عن ٤٪ نجد أن الأجور النقدية قد زادت بنحو ٣١٣٪ خلال نفس الفترة أي بمعدل سنوى يزيد عن ٦٪ (٢) ، وكل ذلك يوضح لنا مدى الضغوط التضخمية التي انتشرت في الاقتصاد على النحو الذى سيأتى بالتفصيل لدى بحث موضوع أنواع التضخم في الاقتصاد المصرى .

(١) Andreas S. Gerakis, A Survey of dev. during the First Five-Year Plan, Vol. 14, No. 3, Nov. 1967, I. M. F. « Staff papers », pp. 457. 8.

(٢) راجع متابعة وتقييم الخطة الخمسية الأولى ، وزارة التخطيط ، فبراير ١٩٦٦ ص ٦٧ و ٧٠ .

المبحث الثاني

انواع التضخم في الاقتصاد المصري

اوضحنا في الدراسة السابقة ان التضخم تعدد أنواعه وتتداخل فيما بينها ، ولتسهيل التمييز بين أنواعه المختلفة ، لقد قدمنا عدة معايير تتعلق بإشراف الدولة على الاسعار (التضخم الظاهر ، والتضخم المكبوت) ومصدر الضغط التضخمى (تضخم الطلب ، وتضخم النفقة) وحدة الضغط التضخمى (التضخم الجامع ، والتضخم العادى) واختلاف القطاعات الاقتصادية (التضخم السلمى ، والتضخم الرأسمالى) وتغير العلاقات الدولية (التضخم المصنر ، والتضخم المستورد) . ونظرا الى اننا قد اوضحنا التضخم الظاهر والمكبوت لدى تناول موضوع تحركات الاسعار ، فيهما بصفة خاصة دراسة التضخم منظورا اليه من ناحية مصدره .

فقد اتضح لنا ان للتضخم مصدران : فائض الطلب ، وزيادة النفقة ، ويضيف البنيان الاقتصادى للدول المتخلفة مصدرا ثالثا هو التضخم الهيكلى (١) ، ولكن يجب ان يكون معلوما ، ووفقا للمنطق الذى انتهجناه ان زيادة النفقة او التضخم الهيكلى لا يباشران اثرهما على الاسعار بصفة مستقلة وذاتيا دون ان تكون مصحوبة بفائض طلب ، ذلك ان الارتفاع فى الاسعار يجب ان يؤدى الى خلق دخول نقدية ، وهذه الاخيرة يجب فى الوقت نفسه ، ان تؤدى الى خلق طلب فعلى (٢) « actual demand » ، اى ان حركة الاسعار يمكنها ان تبدأ فقط اذا صاحب تضخم النفقة والتضخم الهيكلى تضخم

(١) راجع د. محمد زكى شامى - التنبؤ الاقتصادية - الكتاب الثانى ٦٦

ص ١٠ و ١٢ .

(2) Emilé James, Inflation, edited by D.C. Hague, op. cit., p. 14.

في الطلب . وعلى ذلك يكون ثلوعا التضخم (التفقة ، والهيكلي) مصحوبين بفائض في الطلب .

وستتناول في الطلب الاول تضخم الطلب فتوضح اتجاهات الطلب في خطط التنمية (١) ثم نتولى تحليل عناصر الطلب في الاقتصاد المصري ، ونوضح في الطلب الثاني تضخم التفقة في صورته الثالبة وهي زيادة الاجور ، وستوضح لنا مدى تأثير هذا النوع من التضخم على الاقتصاد في ضوء الزيادة في التوظيف وزيادة الاجور ، الامر الذي ادى الى زيادة الانتاجية بدرجة اقل من الزيادة في الاجور ، وهي ظاهرة خطيرة يجب العمل على تلافيها بكل الطرق الممكنة ، ذلك ان الزيادة في الانتاجية قد لعبت دورا فعالا في كل التجارب الناجحة في النمو الاقتصادي في الدول المختلفة . بخلاف الحال في مصر فان الاعتماد كله قد تركز في السياسة الاستثمارية الكثيفة ، ومعنى ذلك عدم استخدام الموارد الاقتصادية الاستخدام الامثل ، ومن هنا فانا سنلقى الضوء في هذا المطلب على الفروقات التي نراها كقيلة بزيادة الانتاجية .

اما المطلب الثالث فيخصص لموضوع هام هو التضخم الهيكلي في الاقتصاد المصري الذي سيعنى بايفاح الاختناقات التي نشأت فيه ، ومعلوم ان هذا النوع من التضخم تتصف به الدول للتخلفة بصفة عامة ، بسبب التحول العدا في بنيان الطلب . وستوضح لنا بعض المظاهر الهامة التي صاحب تنفيذ مشروعات التنمية في مرحلة التخطيط الشامل .

وعلى ذلك فانا سنتناول المصادر الثلاثة للتضخم في الاقتصاد المصري في ثلاثة مطالب على النحو التالي :

المطلب الاول	تضخم الطلب
المطلب الثاني	تضخم التفقة
المطلب الثالث	التضخم الهيكلي

(١) راجع البحث الثالث الخاص بالفترة التضخمية الوقوف على مدى تعقيد فائض الطلب خلال التنمية في ج ٢٠٠٤ .

المطلب الاول

تصميم الطلب

١. اتجاهات الطلب في خطط التنمية :

لقد زاد الطلب خلال الخطة الخمسية الاولى (٦٠/٦١ - ٦٤/٦٥) مقاسا بالاتفاق بالاسعار الجارية بنحو ٥٥٪ عن سنة الاساس ٥٩/٦٠ (١)، كما زاد في خطط التنمية في السنوات من ٦٥/٦٦ - ٦٩/٧٠ بنحو ٢٥٪ عن سنة الاساس ٦٥/٦٤ .

فقد كانت الزيادة كبيرة في الانفاق الاستثماري والاستهلاكي الحكومي والخاص (٢) ، فقد زاد الطلب من ١٣٧١ مليون جنيه في سنة الاساس ٥٩/٦٠ الى ٢١٢٦ مليوناً في ٦٤/٦٥ بزيادة قدرها ٥٥٨٤ مليوناً ، في الخطة الخمسية الاولى ، كما زاد الطلب من ٢٢٦٤ مليوناً من الجنيهاً في سنة الاساس ٦٤/٦٥ الى ٣٠٧٢٧ مليوناً في ٦٩/٧٠ بزيادة قدرها ٨٠٨١ مليوناً من الجنيهاً .

ووصلت جملة الانفاق الاستثماري لتكوين رؤوس الاموال الثابتة Fixed Capital Formation في الخطة الخمسية الاولى ١٥١٣ مليوناً من الجنيهاً بمتوسط سنوي قدره ٣٠٢٦ مليوناً من الجنيهاً بالسعر الجارى ، وهذا يعادل نسبة قدرها ١٩٪ من اجمالي الدخل المحلى في المتوسط خلال سنى الخطة . وتعتبر هذه النسبة عالية بالقياس الى النسبة المحققة في سنة الاساس ٥٩/٦٠ حيث لم

(١) راجع متابعة وتقييم الخطة الخمسية الاولى ، وزارة التخطيط ، طبرابر ١٩٦٦ ص ٧٢ .

(٢) والمدير بالذكر ان الحكومة نجحت في اتمصاص الزيادة في الدخل المتصرف فيه disposable income من طريق الزيادة في الضرائب والتأمينات الاجتماعية ، ومن هنا كانت نسبة زيادة الانفاق الخاص اقل منها في الانفاق الاستثماري والحكومي «See: Andreas S. Gerakis, I. M. F., op. cit., p 457»

بلغ الإعرار ١٢٪ فقط . كذلك تغير هذه النسبة عالية بالفترة
بالمسب التي تتحقق في الدول المختلفة والمتقدمة على حد
سواء (١) .

كما وصلت جملة الاتفاق الاستثماري في السنوات ١٦/١٥ إلى
٧٠/٦٩ مليوناً من الجنيهات بمتوسط سنوي قدره
٢٨٢.٨ مليوناً بالسر الجاري ، وهو يعادل نسبة قدرها ١.١٨٪
من إجمالي الدخل المحلي في المتوسط خلال مدى الفترة الخمسية
التي . ويشر تراجع هذه النسبة من الحقيق في الفترة الخمسية
الأولى إلى المتغيرات المتغيرة بطرق ومتطلبات المدوان وزيادة
الاحتياجات اللازمة للاستهلاك والإنتاج .

ومن جهة أخرى فقد زاد الاتفاق الاستهلاكي الحكومي
بالأسعار الجارية من ٢٢٨ مليون جنيه في سنة الأساس ٦٠/٥٩
للفترة الخمسية الأولى إلى ٤٢١ مليوناً في ٦٥/٦٤ أي بواقع نسبة
متراكمة ٨٩٪ ، كما زاد هذا النوع من الاستهلاك من ٤٢٧.٤ مليوناً من
الجنيهات في ٦٥/٦٤ ، وهي سنة الأساس للفترة الخمسية الثانية ،
إلى ٧١٧ مليوناً في ٧٠/٦٩ أي بواقع ٦٤٪ (٢) .

كما زاد الاتفاق الاستهلاكي الخاص بالأسعار الجارية من
١٧١.٦ مليوناً من الجنيهات في سنة الأساس للفترة الأولى ٦٠/٥٩
إلى ١٢٢.٠ مليون جنيه في ٦٥/٦٤ أي بواقع نسبة زيادة متراكمة

(١) مطية الفترة الخمسية الأولى ، المربع الثاني من ١٢ .

(٢) وتراجع زيادة الاستهلاك الحكومي في السنوات الثلاث الأخيرة ١٨/٧٧ و ١٨/٧٨
١١ و ٧٠/٦٩ إلى المتغيرات العربية نتيجة ما عرفت من حركة التحرير من أمثلة مباشرة
وغير مباشرة مادية كانت ومستوى ، فقد بلغ الاتفاق القومي الخاص بالقطاع والاسم
القمي لرفاهية كبيرة فوصل إلى ٢٨٠ مليون جنيه عام ١٨/٧٧ أو نحو ١١٪ من إجمالي
التابع المحلي و ٥٠٪ من الاتفاق الحكومي ووصل إلى ٢٧٥ مليون جنيه عام ١٦/٧٨
أو نحو ١١٪ من إجمالي التابع المحلي و ٤٥٪ من الاتفاق الحكومي كما بلغ ٢٧٥
مليون جنيه عام ٧٠/٦٩ أو نحو ١٦٪ من إجمالي التابع المحلي و ٦٦٪ من الاتفاق
الحكومي في هذا العام كما يتغير اتفاق عام ٧١/٧٠ ببلغ ٥٧٧ مليون جنيه تراجع
البيان الاستهلاكي والذي لتتبع الوتيرة العالية للدولة ٧٢/٧١ من ٨٨ .

٢٧٪ ، وكذلك زاد الاستهلاك الخاص من ١٤٦٢٩٩ مليوناً من الجنيهات إلى ٦٥/٦٤ وهو سنة الأساس للخطة الخمسية الثانية ، إلى ١٩٣٦٩٦ مليوناً في ٧٠/٦٩ أي بواقع ٢٢٪ .

٢ - الاستهلاك النهائي :

عرفنا أن زيادة الطلب ترجع إلى زيادة الاستهلاك النهائي (١) سواء كان حكومياً أم خاصاً بأحجام ومعدلات في غاية الارتفاع ، فقد ارتفع في الخططة الخمسية الأولى (٦١/٦٠ - ٦٥/٦٤) من ١١٩٩٧٧ مليوناً من الجنيهات في سنة الأساس ٦٠/٥٩ إلى ١٧٦٢٢٢ مليوناً من الجنيهات في السنة الخامسة للخططة مقدراً بالأسعار الجارية بزيادة قدرها ٥٦٢٢٥٥ مليوناً وبنسبة زيادة قدرها ٤٦٩٪ عن سنة الأساس - وبمعدل سنوي قدره ٨٪ في المتوسط ، هذا على حين أن إجمالي الناتج المحلي ارتفع من ١٣٧٥٦٦ مليوناً من الجنيهات في سنة الأساس إلى ٢٠٥٠٦٦ مليوناً في السنة الأخيرة من الخططة بزيادة قدرها ٦٧٥ مليوناً وبنسبة زيادة قدرها ٤٩١٪ وبمعدل زيادة سنوي قدره ٨٤٪ ومعنى ذلك أن تزايد الاستهلاك قد استحوذ على الجانب الأكبر من الزيادة في إجمالي الناتج المحلي على النحو الذي أوضحناه من قبل (٢) .

كما ارتفع الاستهلاك النهائي في الخططة الخمسية الثانية (٦٦/٦٥) - ٦٩/٦٧ من ١٩٠٠٣٣ مليوناً من الجنيهات في سنة الأساس ٦٥/٦٤ إلى ٢٦٥٦٦٦ مليوناً في السنة الخامسة للخططة مقدراً بالأسعار الجارية بزيادة قدرها ٧٥٦٢٣٣ مليوناً وبنسبة زيادة قدرها ٣٩٨٪ من سنة الأساس وبمعدل سنوي قدره ٦٨٪ في المتوسط ، في الوقت الذي ارتفع فيه الناتج المحلي الإجمالي من ٢١٩١٨٨ مليوناً من الجنيهات في سنة الأساس إلى ٢٩٧١٣٢ مليوناً في السنة الأخيرة من الخططة بزيادة قدرها ٧٧٩٥٦٦ مليوناً وبنسبة زيادة قدرها ٣٥٦٪ وبمعدل زيادة سنوي قدره ٦٣٪ في المتوسط .

(١) . الاستهلاك النهائي هو عملية استخدام السلع والخدمات العامة من الإنتاج المحلي والواردات في اشباع حاجيات وريجات المجتمع الاستهلاكية (راجع المصادر الخططة العامة للتنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٦١/٦٠ - ١٩٦٥/٦٤ ص ١٠٧) .

(٢) (راجع ما تقدم ص ١٨٤)

وكان من نتيجة تزايد الاستهلاك التتالي لهذه المعدات المالية ، وبخاصة في مدى الخطة الثانية ، أن جعلت نسبة الاستهلاك التتالي الى اجمالي الناتج المحلي منه متزايدة المالية ، فقد كانت هذه النسبة في سنة الأساس للخطة الاولى ١٩٧٢٪ تدرجت بمعدل ٨٥٦٪ و٨٩٦٪ و٨٨٦٪ و٨٧٦٪ و٨٥٦٪ على مدى مدى الخطة الخمسية الاولى . وفي الخطة الخمسية الثانية لارتفعت هذه النسبة لارتفاعا كبيرا ، فيعد أن كانت ٨٥٩٪ في سنة الأساس تدرجت بمعدل ٨٥٩٪ و٨٥٩٪ و٩٠٦٪ و٩٠٦٪ و٨٩٦٪ على مدى مدى الخطة الخمسية الثانية.

وقد انعكس ذلك كله على جهود نسبة الادخال المحلي الى اجمالي الناتج المحلي وقصور المخزرات المحلية عن تمويل الاستثمارات المخططة في الخطة الخمسية الاولى ، الامر الذي ادى الى الاعتماد على العالم الخارجى في تمويل الاستثمارات بنسب غير صغيرة والاعتماد على عجز الموازنة العامة في التمويل مما ترتب عليه توليد الضغوط التضخمية (١) .

وتجدر الإشارة الى انه بتطويل الاستهلاك الكلى التتالي بنوعيه استهلاك الافراد والاستهلاك الجماعى يتضح ان النوع الاخير من الاستهلاك قد زاد بمعدل اعلى بكثير من النوع الاول ، فبينما لارتفع استهلاك الافراد بمعدل سنوى يبلغ نحو ٧٪ في الخطة الاولى ونحو ٦٨٪ في الخطة الثانية ، لارتفع الاستهلاك الجماعى بمعدل سنوى يبلغ ١٨٪ في الخطة الاولى و١٢٪ في الخطة الثانية .

(١) ويقول تقرير البنك الاهلى للمصرى في هذا الصدد انه لا يجب ان تجاوز في قفنا بمعد الضغوط التضخمية حد القول ، لا طلب انها ترجع الى الزيادة السريعة الزامية في الائتاق العام فالتنا يجب ان ننظر اليها على انها خاضعة لتوجيهات الحكومة . وبعبارة اخرى لتنا تواجه تضخما يلعبا بسبب ارتفاعه . فقد كانت الحكومة في ديسمبر ٦٥ بانخفاض هذه فترات فورية وسريعة فبالاستهلاك الحد من الضغوط التضخمية بالإضافة الى تخفيض معدل نمو الائتاق العام في ٦٦/٦٦ و٦٧/٦٦ ، وقد بدأت هذه الاجراءات في التخفيف من حدة هذه الضغوط فلا فراجع النشرة الاقتصادية للبنك الاهلى للمصرى ، العدد التاسع عشر العدد التالى ١٩٦٦ من ١٩٦٦) وسيضع لتنا تضخما لهما بعد الاجراءات التى اتخذتها الحكومة لتخفيف التضخم .

٢ - عوامل تزايد الاستهلاك النهائي :

يرجع الاتجاه الصعودى القوى فى الاستهلاك الى مجموعة من العوامل لعل أبرزها ما يلى :

١ - تزايد السكان السنوى بمعدلات تعتبر من أعلى المعدلات فى العالم ، وفى الخطة الاولى بلغت الزيادة فى السكان من ٢٥٦١٥ ألف نسمة فى سنة الأساس ٦٠/٥٩ الى ٢٩٤٥٦ ألف نسمة فى نهاية الخطة ٦٥/٦٤ بزيادة قدرها ٣٨٤١ ألف نسمة وبمتوسط زيادة سنوى قدره ٧٦٨ ألف نسمة وبمعدل نمو سنوى فى المتوسط نحو ٢,٨ ٪ ، ثم بلغ عدد السكان فى نهاية الخطة الثانية ٣٢٩١٥ ألف نسمة (١) بزيادة قدرها ٣٤٥٩ ألف نسمة عن سنة الأساس ٦٥/٦٤ وبمتوسط زيادة سنوى قدره ٦٩٢ ألف نسمة وبمعدل نمو سنوى فى المتوسط نحو ٢,٧ ٪

٢ - التوسع فى الإنفاق على الخدمات الحكومية بكافة أنواعها توسعا كبيرا . كما يستدل من زيادة الاستهلاك الجماعى على النحو المفصل قبل . حيث راد هذا النوع من الاستهلاك فى الخطة الاولى من ٢٢٨٨١ مليوناً من الجنيئات فى سنة الأساس ٦٠/٥٩ الى ٤٣١٣٣ مليوناً فى السنة الاخيرة من الخطة بزيادة قدرها ٢٠٣٢٢ مليوناً وبنسبة زيادة قدرها ٨٩,١ ٪ عن سنة الأساس وبمعدل زيادة سنوى فى المتوسط قدره ١٨ ٪ ، وفى الخطة الثانية زاد من ٤٣٧٤٤ مليوناً فى سنة الأساس ٦٥/٦٤ الى ٧١٧ مليوناً من الجنيئات فى السنة الاخيرة من الخطة بزيادة قدرها ٢٧٩٦٦ مليوناً وبنسبة زيادة قدرها نحو ٦٤ ٪ عن سنة الأساس بمعدل زيادة سنوى قدره ١٣ ٪ فى المتوسط .

وجدير بالذكر أن الاستهلاك الجماعى يولد فى النهاية طلباً جديداً على الاستهلاك السلمى فى الوقت الذى لا يكون قد ساهم مساهمة

(١) راجع تقرير متابعة النمو الاقتصادى فى جمهورية مصر العربية لعام ٧٠/٦٩
وزارة التخطيط مايو ٧١ ص ٣٦ .

مباشرة في انتاج السلع اللازمة لاشباعه ، وعلى ذلك يكون مملا
هنا من عوامل القوى التضخمية .

٢ - تزايد الاجور بمعدلات عالية خلال سنى الخطتين الاولى
والثانية دون ان يصاحبها زيادة مماثلة في الانتاجية للمشتغل على
النحو الذى يأتى بيانه . وقد اتمكت معظم هذه الزيادة في
الاجور على الطلب على السلع الاستهلاكية (١) نظرا لما هو معروف
من زيادة الميل الحدى للاستهلاك عند اصحاب الاجور (٢) .

٤ - تزايد حجم العمالة عما كان مستهدفا في الخطة الاولى باكثر
من ٢٠٠ الف مشتغل ونسبة زيادة سنوية متوسطة اقل من ١٪ في
الخطة الاولى و ٢,٢٪ في الخطة الثانية على النحو الذى سيأتى
بيانه ، الامر الذى دسح معدلات الاستهلاك الى ارقام عالية .

٥ - التوسع في تيسر نظام البيع بالتقسيط . وخاصة في مجال
السلع الاستهلاكية المعمرة خلال سنى الخطة الاولى وبعض سنوات
الخطة الثانية .

٦ - كما انه يمكن القول ان نوعية الفئات التى حصلت على
ريادة في الدخول سواء هي مكتسبي الاجور او غيرها من الفئات الجديدة
من التجار الذين استفادوا من وجود الاختناقات في التطلعات
المختلفة . هذه النوعية كان لها التركيز في زيادة الميل للاستهلاك
والاستيراد ايضا ، الامر الذى ادى الى زيادة الطلب زيادة كبيرة من
السلع الضرورية والكمالية المحلية والمستوردة على حد سواء . واذا
كانت الدولة تضع حائلا نحو استيراد السلع الكمالية فان هذه

(١) ذلك ان رفع الاجور في مجتمع على من المصروفين يترتب عليه زيادة في
الانفاق الاستهلاكي لواقع الاجور في المجتمع الاشتراكي ، جمعية ادارة الاموال العربية ،
تخميس النشرة الاقتصادية لشرك مصر سبتمبر ٦٤ ص ١٢٥ .

(٢) طال بان جروما كبيرا من عوائد التملك في قطاع الزراعة يثير بعد نشر
الملكيات الصغرى ، دخلا شبيها بالاجور ، وقد اتمكت هذه العوائد في الطلب على
السلع الاستهلاكية .

السلع كانت تصل الى السوق بشكل أو بآخر ، ونعنى من طريق
التهرب ، ولا اقل على ذلك من أن انتشر السلع المهربة في الحال
التجارية والنولوع الرئيسية في المدن الكبيرة اصبح امرا بشكل
السلطات مشكلة كبرى .

ونظرا الى أن استمرار تزايد الاستهلاك بمعدلات عالية على النحو
السابق ، يؤدي الى قصور المدخرات المحلية عن تمويل الاستثمارات
المتطلبية للنمو المتزايد (١) وبالتالي الى الاعتماد على عجز الموازنة العامة
في التمويل مما يؤدي الى خلق الموجات التضخمية، فاته من الضروري
الحد من التزايد الكبير في معدلات الاستهلاك وخاصة من الاستهلاك
الجمامى عن طريق ضغط النفقات الجارية للميزانية العامة للخدمات .
ومن الضروري ايضا ، أن يكون معدل تزايد الاستهلاك النهائى في
سنوات الخطة القادمة اقل من معدل تزايد اجمالى الناتج المحلى
بقدر كاف حتى تتولد الاحجام الكافية من المدخرات المحلية لتمويل
الاستثمارات المخططة .

(١) ومن المهم أن نذكر دائما أن أى توسع في الاستهلاك إنما يشع قيودا على
حجم الاستثمار ويستتفد موردا كان يمكن أن يخصص للنمو الاقتصادي . وبديى أن
انتاجنا القومى يوجه في النهاية لمصلحة المستهلكين الا أننا في حاجة الى توسع
القياس الذى يوضح لنا التوزيع الأمثل للموارد مع زيادة وقاهية المستهلكين .
والنمية الاقتصادية عملية طويلة الاجل ولا يمكن بلوغها الا بتفخية من جانب الرفاهية
الاستهلاكية . على أن مسألة توثيق الاستهلاك والخدمات ستظل دائما مشكلة صعبة مهما
لوحقت اساليب التخطيط ، ذلك أن سيطرة المخططين على الاقتصاد محدودة في
الكثير من المجالات مثل أسطر الصادرات والواردات والانتاج الزراعى ، ولكن يجب
أن يستند في هذا المجال على مبدأ هام هو أن التخطيط عملية مرنة وهذا يعنى ، في
رأينا ، أن الطريقة المثلى للتخطيط هي تعديل الخطة كلما اقتضت الظروف ذلك
برامج النشرة الاقتصادية البنك الاملى المصرى ، المجلد السابع عشر ، العدد
الثالث ١٩٦٤ م ٢٠٦ .

ولا شك أن هناك سياسات عديدة يمكن اتخاذها لضبط تزايد الاستهلاك النهائي في الحدود المخططة (١) ، ويمكن تلخيص أهم هذه السياسات فيما يلي (٢) .

١ - الحد من تزايد الاستهلاك الجماعي عن طريق ضغط النفقات الجارية للميزانية العامة للخدمات .

٢ - التحكم في الدخل الموزعة بحيث يكون هناك تناسب بين هذه الدخل وحجم الاستهلاك النهائي المراد عدم تجاوزه ، وذلك عن طريق احتجاز بعض الدخل عند منبع توزيعها .

٣ - يجب التحكم في الطلب على السلع التي تنجها إليها الدخل الموزعة . وذلك عن طريق اتباع السياسات السعرية المناسبة .

وبعد من الملائم في هذا الصدد الإحالة على السياسات الاستهلاكية المعروفة و ظل اقتصاديات الحرب والتنمية على النحو الذي سيأتي ذكره

(١) ويذكر O'Brien في هذا الصدد ، أنه إذا كان المجتمع المصري على استعداد لضبط الاستهلاك فإنه يستطيع أن يحقق معدل أفضل لمعوى المعيشة .
« P. O'Brien, op. cit., p. 187 »

(٢) راجع وزارة التخطيط ، تقييم الخطة الخمسية الأولى ، المرجع السابق
من ٨٩ .

المطلب الثاني

تضخم النفقة

عرفنا من قبل أن الصورة الغالبة في تضخم النفقة هي زيادة الأجور زيادة تفوق الزيادة الانتاجية ، وستقصر دراستنا هنا على زيادة الأجور باعتبارها أهم بواعث تضخم النفقة في الاقتصاد المصري . أن منطق الأمور يفرض علينا عرض تطور ارقام الأجور ثم تطور ارقام العمالة ، وبعد ذلك نجرى مقارنة بين متوسط اجر المشتغل ومتوسط انتاجيته ليتبين لنا مدى زيادة الأجور عن الزيادة الانتاجية .

١ - زيادة الأجور :

اظهرت اعوام الخطة الخمسية الاولى ان الأجور قد زادت من ٥٤٩ر٥ مليوناً من الجنيهات في سنة الأساس ٥٩/٦٠ الى ٨٧٨ر٩ مليوناً في السنة الخامسة ٦٤/٦٥ بزيادة قدرها ٣٢٩ر٤ مليوناً أي بنسبة زيادة قدرها ٦٠٪ عن سنة الأساس .

وترجع الزيادة في الأجور اساساً الى الزيادة الكبيرة في العمالة بنحو ١٣٢٧ر٠٠٠ مشتغل على النحو الذي سيأتى تفصيله ، وإلى الزيادة في متوسط الاجر نتيجة تطبيق القوانين الاشتراكية (١) ومنها الحد الأدنى للأجور والأخذ بتحديد العمل بسبع ساعات في بعض سنى الخطة (٢) .

(١) يلاحظ ان التشريعات الاقتصادية في مصر قد سبقت مطالب العمال لزيادة الأجور ، ولم تعد المفاوضات الجماعية بعد يوليو ٦١ ذات موضوع ذلك ان المفاوضات الجماعية تشا لوجود تناقض في المصالح بين العمال وأصحاب الأعمال ، ومن هنا ينتج صراع بينهما ، ولكن الوضع يختلف في المجتمع الاشتراكي ، ذلك ان صاحب العمل يلوب في كيان المجتمع اللاتقني ، ومن ثم فان هذا التناقض والصراع لا يكون له مكان فيه .

(٢) ولا يخفى ان تطبيق القرار الذي اصدره مجلس الوزراء بترتيب بدل طبيعة عمل المشتغلين بالشركات الصناعية التابعة للطاقة العام اعتباراً من أول يناير ١٩٧٢ بمعدل يتراوح بين ١٠ - ٢٠٪ من قيمة الاجر (أول وبدل الفئة الوظيفية) سيترتب عليه زيادة الأجور زيادة كبيرة .

ويلاحظ أنه في حين أن إجمالي الدخل المحلي (مقوما بالأسعار الجارية) قد زاد في نهاية الخطة (إلى ١٨٨٤ر. مليوناً من الجنيئات) بنسبة زيادة قدرها ٤٦٦٪ من سنة الأساس (١٢٨٥ر٢) مليون جنيه) ، فإن الأجور (بالأسعار الجارية) قد تمدت هذه النسبة من الزيادة بكثير ، إذ زادت في السنة الأخيرة بنسبة ٦٠٪ عن سنة الأساس .

ونفس الشيء حدث في **الخطة الخمسية الثانية** (٦٦/٦٥ - ٦٩/٦٨) . وإن كان أقل حدة ، فقد زادت الأجور من ٨٩٠ر٣ مليوناً من الجنيئات في سنة الأساس ٦٥/٦٤ إلى ١١٧٩ر٧ مليوناً في السنة الخامسة للخطة ٦٩/٧٠ بزيادة قدرها ٢٨٩ر٤ مليوناً وبنسبة زيادة قدرها ٣٢٥٪ عن سنة الأساس .

وترجع الزيادة أساساً إلى الزيادة الكبيرة في العمالة بنحو ٩٤١ر٣٠٠ مشغول للاعتبارات الموضحة قبل في الوقت الذي لم يزد فيه إجمالي الدخل المحلي ، مقوماً بالأسعار الجارية ، في نهاية الخطة ٢٥٥٢ر٨ مليون جنيه بواقع ٢٩ر٣٪ عن سنة الأساس (١٩٧٥) مليون جنيه) .

وإذا استمرت **الظاهرة السابقة** ، ونعني بها سبق نسبة زيادة الأجور لنسبة زيادة إجمالي الدخل المحلي لفترة طويلة ، فإنها تكون من أهم العوامل لتوليد الضغوط التضخمية في الاقتصاد ، ذلك أنها تعمل على زيادة الاستهلاك النهائي بمعدلات مطردة وتؤدي إلى قصور المدخرات المحلية عن تمويل الاستثمارات المطلوبة للتنمية وزيادة العجز في ميزان المدفوعات والاتجاه إلى عجز الموازنة العامة في التمويل (١) ، وقد بان كل ذلك على مدى سني خطط التنمية ولا سيما في السنين الأخيرة من الخطة الأولى.

وتجدر الإشارة إلى أنه كان من نتيجة سبق نسبة الزيادة في الأجور لنسبة الزيادة في إجمالي الدخل المحلي ، أن انخفضت نسبة

(١) See : Bent Hansen, op. cit , p. 238.

الزيادة في عوائد التملك (١) في خطط التنمية الاقتصادية عن نسبة الزيادة في اجمالي الدخل المحلي فلم يزد متوسط معدل الزيادة السنوي في عوائد التملك عن ٦٪ مقابل معدل زيادة متوسطة في الدخل المحلي الاجمالي ٦.٦٪ ومعدل زيادة متوسطة للاجور ٧.٧٪ على النحو الذي يفصله الجدول التالي :

تطور الاجور وعوائد التملك واجمالي الدخل المحلي

(بالمليون جنيه)

السنة	الاجور الحققة	معدل الزيادة ٪	عوائد التملك الحققة	معدل الزيادة ٪	تطور اجمالي الدخل المحلي	معدل الزيادة ٪
٦٠/٥٩	٥٤٩٥	-	٧٣٥٧	-	١٢٨٥٢	-
٦١/٦٠	٥٦٦٥	٢١	٧٩٧٠	٨٢	١٣٦٣٥	٦١
٦٢/٦١	٦١٨٢	٩١	٧٩٢٨	-٦٠	١٤١١١	٢٥
٦٣/٦٢	٧٠٦٧	١٢٧	٨٥٦١	٨٠	١٥٦٢٨	١٠٨
٦٤/٦٣	٧٩٢٢	١٢١	٩٤٧٤	١٠٧	١٧٣٩٦	١١٢
٦٥/٦٤	٨٧٨٩	١٠٩	١٠٠٥	٨٠	١٨٨٤٠	٨٢
٦٥/٦٤	٨٩٠٣	-	١٠٨٤٧	-	١٩٧٥٠	-
٦٦/٦٥	٩٧٩١	١٠٠	١١٤٥٠	٥٦	٢١٢٤١	٧٥
٦٧/٦٦	١٠٠٢٢	٢٣	١١٧٨٢	٢٩	٢١٨٠٤	٢٦
٦٨/٦٧	١٠٢٤١	١٩	١١٤٠٧	-٢١	٢١٦٤٨	-٧
٦٩/٦٨	١١٠٥٦	٨٠	١٢٣٢٨	٨١	٢٣٣٩٤	٧٦
٧٠/٦٩	١١٧٩٧	٦٧	١٣٧٣	١١٢	٢٥٥٢٨	٩١
التوسط السنوي	-	٧٧	-	٦٠	-	٦١

(المصدر - تقارير متابعة خطط التنمية لوزارة التخطيط الخطة الخمسية ص ٤٨ - ٥٠ ، وتقرير عام ٦٧/٦٦ ص ٧٥ وعام ٦٨/٦٧ ص ٤٤ وعام ٧٠/٦٩ ص ٤٤) .

ومن جهة اخرى فان خطط التنمية ، لم تتمخض فقط عن انخفاض نسبة الزيادة في عوائد التملك عن نسبة الزيادة في الدخل

(١) أي الزيادة في عوائد الدخل الاخرى غير عائد الاجر .

الاجمالي المحلى نتيجة لسبق الزيادة فى الاجور بنسبة الزيادة له، بل نتجت كذلك نتيجة ثانوية . تتلور فى تغيير الاهمية النسبية بين الاجور وعوائد التملك لصالح الاجور (١) فزادت الاهمية النسبية للاجور فى نهاية الخطة عما كانت عليه فى سنة الاساس وانخفضت هذه الاهمية بالنسبة لعوائد التملك على النحو الذى سنوضحه فى موضوع التضخم الهيكلى .

٢ - الزيادة فى العمالة :

من المعروف ان المجتمع المصرى قد ورث عن نظام ما قبل الثورة اوضاعا تميزت بتركيز ضخم للقوة العاملة فى القطاع الزراعى ، مع وجود نسبة مرتفعة من البطالة المقنعة فى الريف تفديها زيادة مستمرة فى عدد السكان ، فضلا عن انحراف التعليم والتدريب انحرافا جعله غير ملائم لخدمة متطلبات التنمية الاقتصادية . ومن هنا فقد بذلت الدولة منذ قيام الثورة جهودا كبيرة لتوفير العمل المنتج امام المواطنين باعتبار ان العمل حق لكل مواطن كما ورد فى ميثاق العمل الوطنى .

كذلك فقد التزمت الخطة الخمسية الاولى والثانية بتوفير اكبر قدر من فرص العمل امام الزيادة السنوية التى حدثت فى قوة العمل المدنية نتيجة لنمو السكان فى سن العمل ونتيجة لطبيعة التطور الاجتماعى بزيادة أهمية دور المرأة فى المجتمع وتزايد عدد العاملات من النساء ، هذا فضلا عن التزام خطة التنمية بتخفيض نسبة البطالة

(١) وتجدر الاشارة الى ان موائد التملك فى قطاع الزراعة هى اقرب فى طبيعتها الى الاجور منها الى حقوق التملك، ومن الجائز اضافتها الى الاجور ، وذلك بعدما قامت به اشتراكيتنا من تحديد الحد الأدنى للملكية الزراعية ، ونشر الملكية الزراعية على اوسع نطاق ، هذا وتبلغ موائد التملك من قطاع الزراعة نحو ثلث مجموع موائد التملك فى الاقتصاد القومى ، راجع متابعة وتقييم الخطة الخمسية الاولى - المرجع السابق ص ٥٢ .

المنفعة في الريف ونسبة عدد الذين يعملون عمالة متقطعة غير مجزية في الأنشطة الأخرى من الاقتصاد القومي (١) .

وقد ترتب على زيادة العمالة في الخطة الأولى ، ان ارتفع عدد المشتغلين في الاقتصاد القومي من ٦٠.٦٠.٠٠٠ إلى ٧٣.٣٣.٤٠٠ مشتغل في السنة الأساس ٥٩/٦٠ إلى ٧٣.٣٣.٤٠٠ مشتغل في السنة الخامسة للخطة بنسبة زيادة قدرها ٢٢٪ عن سنة الأساس ، وبذلك ارتفعت نسبة التوظيف (٦) من ٨٩٪ في سنة الأساس إلى ٩٢٪ في نهاية الخطة (٦٥/٦٤) بنسبة زيادة في نسبة التوظيف قدرها ٣١٪ (٦) كما ارتفع عدد المشتغلين إلى ٨٢٧.٤٧ ألف مشتغل في نهاية الخطة الثانية ٧٠/٦٩ ، ويعني هذا ان نسبة التوظيف قد بلغت ٩٢٪ في نهاية الخطة الثانية بنسبة نقص قدرها ٥٠٪ وكل هذا لا ينفي وجود نسبة ملموسة من البطالة المنفعة في التوظيف ، اذ قد لجأت الحكومة الى هذا الاجراء لاعتبارات اجتماعية اكثر منها اعتبارات اقتصادية (٤) .

٢ - قياس انتاجية المشتغل ومتوسط أجره :

وعلى مدى خطط التنمية الاقتصادية ، فقد زاد متوسط أجر المشتغل في الاقتصاد القومي في مجموعه ، وفي جميع قطاعات

(١) وكان من نتيجة ذلك ان تجاوزت الخطة الخمسية الاولى اعداد العمالة المستهدفة ، فبلغت الزيادة المحققة في عدد المشتغلين خلال سنة الخطة ١٣.٣٧.٤٠٠ مشتغل ويعني ذلك ان مقدار الزيادة السنوية في العمالة في المتوسط بلغت ٢٦.٥٥.٠٠٠ مشتغل ، وهذه الزيادة المحققة في الخطة الخمسية الاولى تزيد عما كان مستهدفا لها بما يربو على ٣٠.٠٠.٠٠٠ مشتغل ، كما بلغت الزيادة المحققة في عدد المشتغلين ٩٤.١٣.٠٠٠ مشتغل خلال سنة الخطة الثانية بمتوسط زيادة سنوية قدرها ١٨.٨٢.٠٠٠ مشتغل ، وهي نسبة كما نرى كبيرة استلزمها التسوف قطاعات الاقتصاد القومي وحتمها تطبيق القوانين الاشتراكية المنطوقة بالعمالة واعمها خفض ساعات العمل ، خلال الخطة الخمسية الاولى ، والالتزام بتشغيل الخريجين راجع ، متابعة الخطة الخمسية الاولى ، ووزارة التخطيط ، فبراير ١٩٦٦ ص ٥٩ .

(٢) اي نسبة العمالة الى قوة العمل المدنية .

(٣) تارة نسبة البطالة قدرها ٧٤٪ ، ومن المنتظر ان يبقى عليها في خطط التنمية المقبلة حتى يمكن الوصول الى العمالة الكاملة في الاقتصاد المعمر .

(٤) Gerakis, op. cit , p. 458

الاقتصاد القومي زيادة كبيرة ، فقد زاد متوسط الاجر في سنوات الخطة الاولى مثلا من ٨٥٥ جنيه في سنة الأساس ٦٠/٥٩ الى ١١٢٢٢ جنيها في السنة الخامسة ٦٥/٦٤ بزيادة قدرها ٢٦٨٨ جنيها ونسبة زيادة قدرها ٢١٢٢٪ من سنة الأساس ويرجع هذا الارتفاع اساسا الى السياسة الاشتراكية التي هدفت الى تحسين توزيع الدخل لصالح الطبقات العاملة ، اكثر من رجوعها الى زيادة انتاجية المشتغل .

واللاحظة الاساسية في هذا المجال انه من المتغيرات الاقتصادية الهامة التي لم تحقق فيها الخطة الخمية الاولى نجاحا نسبيا يذكر هو نقص نسبة الزيادة في انتاجية المشتغل (١) عن نسبة الزيادة في متوسط اجر المشتغل ، فعلى حين ارتفع متوسط اجر المشتغل في الاقتصاد القومي في السنة الاخيرة للخطة الاولى بنسبة ٢١٢٢٪ من سنة الأساس كما قدمنا ، فان انتاجية المشتغل لم ترتفع خلال هذه الفترة الا بنسبة ١٨٢٪ ، ومن ثم يكون متوسط اجر المشتغل قد سبق انتاجيته بكثير .

ومما يزيد الامر حرجا وخطورة ، فقد اتضح انه خلال الخطة الخمية الاولى ان زيادة السبق في تراجع الانتاجية يتركز في القطاعات العلمية وبالذات في القطاعين الرئيسيين الزراعة والصناعة ، فقد بلغت نسبة الزيادة في متوسط اجر المشتغل في القطاعات العلمية في نهاية الخطة ٢٩٥٪ من سنة الأساس ، في حين ان نسبة الزيادة في انتاجية المشتغل لم تبلغ الا ١٧٧٪ ، وفي قطاع الزراعة بلغت نسبة زيادة متوسط اجر المشتغل ٤٦٧٪ مقابل ٩٧٪ فقط . وفي قطاع الصناعة بلغت نسبة زيادة متوسط اجر المشتغل ٢٢٨٪ مقابل ٩٪ .

اما في قطاعات الخدمات ، فقد ارتفعت نسبة الزيادة في متوسط اجر المشتغل خلال هذه الفترة ٢٦٤٪ مقابل ١٩٥٪ في انتاجيته .

(١) يبرر من انتاجية المشتغل بمساهمة المشتغل في الإنتاج ، وقد استخدمت خطة التنبيه في ج.ع.٢٠٠٠ لقياس الانتاجية بنسبة لقيمة الإنتاج على المشتغلين ، ولذا فيبر من الانتاجية المتوسطة .

والبداية التالية بين انتاجية المشتل ومتوسط اجراءه خلال سنة التشغيل الفمسية الاولى والزيادة المحققة من سنة الاساس :

متوسط انتاجية المشتل						متوسط اجراء المشتل					
الزيادة نسبة %	زيادة الانتاجية نسبة %	السنة الغامسة ٦٥/٦٤	سنة الاساس ٦٠/٥٩	الزيادة نسبة %	زيادة الاجراء نسبة %	السنة الغامسة ٦٥/٦٤	سنة الاساس ٦٠/٥٩	التطامات			
١٩٥٧	١٩٥٣	١٩٦٥	١٩٥٣	١٩٥٧	١٩٥٣	١٩٥٣	٢٠٥٩				
١٥٠	١٢٣	١٩٦٥	١٨٠	٢٢٨	٣٣٧	١٨١٣	١٤٧٦	الزراعة			
١٥٠	٦١٦	٢١٧٣	١٥٤٦	٢٩٤	٥٩٤	٢٦١١	٢٠١٧				
١٥٠	٢٧٠	٥٢٤٩	٥٥١٩	٣٧٧	٦٠	١٥٥٦	١٦١٦	الكهرباء			
١٥٠	٧٨٣	٥٢٠٦	٤٤٢٤	٣٩٥	٢١٤	٧٥٦	٥٤٣				
١٥٠	٢١٣	٨٢٤٩	٦١٩٩	٢١٦	٢٨٨	٢١٨٦	١٧٩٨	مجموع القطاعات السمية			
١٥٠	٥٧٨	٢١٧٨	٢٦٠	٢٦٣	٢٩٠	١٣٩٤	١١٠٤				
١٥٠	٧٨٨	٣٩٦١	٤٧٥٠	٣٧١	٢٣٢	٨٥٧	٦٣٥	الانتاج			
١٥٠	٤٤٦	٤٨٥١	٤٤٠٥	١٨٦	٣٩٨	٢٥٤٤	٢١٤٣				
١٥٠	٤٧٧	٣٢٧٩	٢٨٠٢	٢٦٥	٤٤٣	٢١١٤	١٦٧١	المرافق العامة			
١٥٠	٦٨٤	٤١٨٤	٣٥٠٠	٢٦٤	٣٩٦	١٨٩٥	١٤٩٩				
١٥٠	٧٥٤	٤٨٧٦	٤١٢٣	٢١٣	٢٦٨	١١٢٣	٨٥٥	مجموع قطاعات الخدمات			
١٥٠	٧٥٤	٤٨٧٦	٤١٢٣	٢١٣	٢٦٨	١١٢٣	٨٥٥				
١٥٠	٧٥٤	٤٨٧٦	٤١٢٣	٢١٣	٢٦٨	١١٢٣	٨٥٥	الاجمالي			
١٥٠	٧٥٤	٤٨٧٦	٤١٢٣	٢١٣	٢٦٨	١١٢٣	٨٥٥				

والمصدر وزارة التخطيط متباعدة النقطه الفمسية الاولى المرجع السابق من ٦٧ و ٧٠ :

وإذا استعرضنا أرقام الانتاج والاجور والعمالة خلال الفترة الخمسية الثانية ٦٦/٦٥ - ١٩٧٠/٦٩ يتبين لنا انه قد حدث نفس الشيء ، فقد زادت الانتاجية بمعدل يقل كثيرا من الزيادة في الاجور على النحو الذى يتضح من الارقام التالية (١) :

الانتاج بالاسعار الجارية وبالمليون جنيه	جملة الاجور بالمليون جنيه	عدد المشتغلين بالالف	متوسط اجر المشتغل بالجنيه	متوسط انتاجية المشتغل بالجنيه
(١)	(٢)	(٣)	(٢) ÷ (٣)	(١) ÷ (٢)
٦٥/٦٤ ٢٨٧٥٥٩	٨٩٠٠٢	٧٢٣٢٢٤	١٠٧٦	٥٢٨٥
٧٠/٦٩ ٥٣٠٦٦	١١٧٩٧	٨٢٧٤٧	١٤٢٥	٦٤١٣
الزيادة عن سنة الأساس	—	—	٢٤٩	١١٢٨
معدل هذه الزيادة	—	—	٢٢٢٤٪	٢١٢٤٪

وتفصح لنا هذه الارقام على انه بينما زادت الانتاجية المتوسطة في السنة الخامسة عن سنة الأساس بنسبة زيادة متراكمة بلغت ٢١٢٤٪ ، أى بمعدل سنوى ٤٣٪ ، فإن الزيادة في متوسط الاجر قد فاقتها بكثير حيث بلغت نسبة زيادتها المتراكمة ، في نفس الفترة ٢٢٢٤٪ ، أى بمعدل سنوى ٦٥٪ .

وبمعنا ان نذكر في هذا المجال ، ان هذه الظاهرة الخطيرة ، ونعنى بها زيادة الانتاجية بمعدل يقل من الزيادة في الاجور ، كان لها اثر كبير في ايجاد الفسوط التضخمية في الاقتصاد نتيجة لاتعدام التوازن بين التيار النقدي والتيار السلمى أى بين الطلب الفعلى وهو طلب نقدي والمرضى الفعلى وهو مرض حقيقى متمثلا في

(١) مصدر الارقام ، تقرير متابعة خطط التنمية لوزارة التخطيط ، اعداد مختلفة .

السلع والخدمات (١) الأمر الذى أدى إلى خلق فجوة عملت على المساهمة في تزايد الاستهلاك بمعدلات عالية ، وقصور المدخرات عن تمويل الاستثمارات المطلوبة للتنمية ، وزيادة العجز في الموازنة العامة ، مما أدى إلى توليد الضغوط التضخمية . كل هذه الأمور يجب الحد من استمرارها ، ومن أهم السبل لتحقيق ذلك الاهتمام برفع مستوى الانتاجية .

٤ - ضرورة زيادة الانتاجية :

واللاحظ أن الاهتمام قد تركز في الخطة الخمسية الأولى على رفع الأجور أكثر من الاهتمام برفع الانتاجية وقد يكون ذلك أمرا مستغنا في سنى الخطة الخمسية الأولى التى لازمت التطبيق الاشتراكي في البلاد بنية تصحيح الظلم الاجتماعى الذى كان واقعا على السواد الأعظم من الإبدى العاملة .

غير أنه من الضرورى أن تعطى الانتاجية الاهمية الكبرى في المرحلة القادمة ، باعتبارها الوعاء الاساسى ، كما يقول تقرير متابعة الخطة الأولى (٢) للزيادة في الدخل وأن تربط كل زيادة في الأجور بزيادة الانتاجية ، على النحو الذى نفعله فيما بعد عند الكلام على ضبط الأجور ، حتى يمكن تحقيق فوائد اقتصادية كافية لتحقيق هدف مضاعفة الدخل في عشر سنوات والقضاء على الضغوط التضخمية المترتبة على سبق مستوى الأجور لمستوى الانتاجية .

وإذا كان النمو الاقتصادى الذى حدث في معظم الدول على اختلاف مذاهبها الاقتصادية قد تحققت نسبة كبيرة منه عن طريق رفع مستوى الانتاجية في الاقتصاد القومى فإن النمو في ج.ع.م. قد تحقق نتيجة للسياسة الاستثمارية الكثيفة وعلى ذلك لم تستخدم موارد البلاد الاقتصادية الاستخدام الأمثل (٣) .

(١) راجع ما تقدم من ٧٥

(٢) متابعة الخطة الأولى وزارة التخطيط المرجع السابق من ٧١ .

(٣) راجع متابعة النمو الاقتصادى في ج.ع.م. ٢٠٤٠ . وزارة التخطيط أغسطس ١٩٦٨ .

على انه يجب ان يكون مفهوما : ان زيادة الانتاجية لا تنعكس على رفع انتاجية المشتغل فحسب . بل تشمل ايضا التوفير في استخدام السلع الوسيطة اللازمة لانتاج كل وحدة من وحدات السلع ، كما تشمل حسن استخدام الاموال القومية الثابتة من اجل اطالة عمر استخدامها في العملية الانتاجية . ويتطلب ذلك بالطبع ، الارتباط بخطة محددة في كل قطاع وفي كل وحدة انتاجية من طريق تحديد نسبة الزيادة السنوية المطلوبة في الانتاجية (١) ، وحتى تنجح هذه الخطة ينبغي الاهتمام ببرنامج يتكون من ثلاث نقاط (٢) :

الاولى - الارتفاع بمستوى القدرة الادارية والتنظيمية في الوحدات الانتاجية وذلك من طريق تنمية القوى الادارية والتنظيمية ، وفرض نوع من الرقابة الفعالة على مستوى الاداء .

الثانية - الاهتمام بالحوافز بهدف حث العاملين على زيادة الانتاجية وذلك عن طريق ربط التزايد في الاجر بالتزايد في الانتاجية ومنح المكافآت المختلفة اذا تجاوز الانتاج حدا معينا .

الثالثة - التوسع في التدريب والتأهيل المهني للعاملين باعتباره الاسلوب السريع لرفع مستوى الانتاجية كذلك يجب تعليم التعليم الفني بجميع مستوياته باعتباره الوسيلة الفعالة لخدمة الانتاج مباشرة في الاجل الطويل .



(١) يلاحظ ان الجهاز الحكومي يوزع اداة لقياس الانتاجية ، ولان يشاء ذلك الا ببيع اسلوب مواتية الكفاء على الخصم الذي ستوفقه فيها بعد .

(٢) انظر تقرير وزارة التخطيط عن الخطة الخمسية الاول الرجوع السابق ص ١١١

المطلب الثالث

التضخم الهيكلي

علمنا فيما سبق أن الدول المتخلفة تتسم بنوع خاص من التضخم هو التضخم الهيكلي *Structural inflation* وهو يظهر في شكل ضغط شديد على الاسعار في غمار عملية التنمية بسبب الاختناقات المادية *Physical bottlenecks* في الانتاج وذلك بسبب محدودية الطاقة الانتاجية للاستجابة الى الزيادة في الطلب نتيجة لتضايف عدة عوامل متصل بهيكل او ببيان الدول المتخلفة الاقتصادية (١) .

ويرجع حدوث هذا النوع من التضخم بصفة خاصة ، لا الى التغيرات التي تنجم عن عملية التنمية الاقتصادية في العلاقات المتبادلة او المتداخلة على مستوى المجاميع الكلية كالتغيرات في الاقتصاد القومي كالدخل او الاستهلاك على النحو الذي رايناه من قبل ، وانما يرجع الى التغيرات التي تطرأ على مستوى القطاعات او الانشطة المكونة لها (٢) ، كالتغيرات في القطاعات المختلفة تبعاً لتغير معدلات النمو في القطاعات او في اسواق معينة او صناعات معينة او نتيجة لعدم التنسيق الكافي ، سواء على مستوى التخطيط او على مستوى التنفيذ بين قطاعات الاقتصاد القومي في مجموعه او بين الشروعات الداخلة في كل قطاع على حدة او عدم ملائمة السياسات المطبقة او عدم دقة التقديرات واختلاف النسب المخططة عن النسب المنفذة .

(١) راجع ما تقدم من ص ١١٤

(٢) Etude sur L'Economie Mondiale, 1969 - 1970, Nations Unies, New York 1971, p. 114 ets .

ومكنا لما لم يبلغ معدل النمو في القطاعات المعدل المطلوب
للتسليم مع المعدلات الأخرى ، فإن عدم التوازن العظمى Sectoriel
أو الوظيفة fonctionnel تصبح عديدة ومتنوعة ، الأمر الذى يؤدي
الى زيادة الأسعار في قطاعات معينة من الاقتصاد القومى نتيجة للتحويل
الحاد في بنية الطلب الذى يكون مصحوبا باختناقات في الاقتصاد
المعموم .

وتحدث هذه الاختناقات مثلاً في عرض الجيوب الفولاذية والنقل
والقدرة على الاستيراد وما إلى ذلك من الأمور التى تنبع من
الطبيعة البنائية للدول الأخذة في النمو (١) .

وعلى الرغم من أن مصر قد انجزت الكثير من المشروعات
الحوية التى أثرت على الاقتصاد القومى تأثيراً كبيراً من ناحية الزيادة
في الدخل وفى الإنتاج ، وأظهرت أثراً واضحاً في المجالات المختلفة
كالصناعة والكهرباء والزراعة ومشروعات النقل والخدمات كالصحة
والإسكان والتعليم ، إلا أنها قد تعرضت ، كغيرها من الدول الأخذة
في النمو ، الى ظهور التضخم الهيكلى (٢) .

وبهنا هنا أن نبرز أهم مظاهر هذا اللون من التضخم في
الاقتصاد المصرى خلال عملية التخطيط الشامل للتنمية
الاقتصادية .

(١) قارن د. محمد رزق شامى ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الثانى ،
١٩٧٠ م ٩٢ .

(٢) ويلاحظ أن التغيرات الهيكلية التى لحقت بالاقتصاد المصرى ، لا تسب
فقط الى العلاقات بين القطاعات المختلفة في الاقتصاد القومى ، وإنما تسب أيضاً الى
المرور الذى يطبعه الطلب الركوبى في التنمية الاقتصادية ، وفمنى به انشاء
القطاع الخاص ليترد التقدم في المجالات الاقتصادية .

أولاً - زيادة أسعار السلع الغذائية بنسبة أكبر من زيادة أسعار السلع الصناعية :

لقد سبغت التنمية الاقتصادية في مصر زيادة ملموسة في الأسعار ، كما يعبر عنها الرقم القياسي لأسعار الجملة ولنفقات المعيشة ، وقد لاحظنا لدى عرض هذه الأرقام (٨) ، أن أسعار السلع الغذائية تسير في زيادتها مع اتجاه الزيادة في الرقم العام للأسعار . ولكن ما هي نسبة هذه الزيادة ؟ ، هل هي نسبة زيادة مساوية لنسبة الزيادة في الرقم العام أم تنقص عنها أم تزيد ؟ .

لإمكان الحصول على هذه النتيجة نستخدم ما يسمى **بالرقم القياسي النسبي** (٩) ، وذلك عن طريق نسبة الرقم العام للمواد الغذائية (أو الرقم العام للمواد الصناعية) بالرقم العام لجميع المواد في كل من الرقمين القياسيين لأسعار الجملة ولنفقات المعيشة (وفقاً لسنة الأساس ١٩٥٩/٦٠) ، وهو أمر يظهره الجدولان التاليان :

جدول (١)

الأرقام النسبية للمتوسطات السنوية لأسعار الجملة

السنوات	الرقم العام للمواد الغذائية	الرقم النسبي	الرقم العام للمواد الصناعية	الرقم النسبي	الرقم العام لجميع المواد
(١)	(٢) ÷ (٣)	(٢)	(٢)	(٢) ÷ (٣)	(٢)
٦١/٦٠	١٠٢ر٨	١٠٢ر٣	٩٨ر٠	٩٧ر٥	١٠٠ر٥
٦٢/٦١	١٠٧ر٩	١٠٦ر٢	٩٥ر٢	٩٣ر٧	١٠١ر٦
٦٣/٦٢	١٠٥ر٦	١٠٥ر١	٩٥ر٥	٩٥ر٠	١٠٠ر٥
٦٤/٦٣	١٠٦ر٤	١٠٤ر٦	٩٧ر١	٩٥ر٤	١٠١ر٧
٦٥/٦٤	١١٦ر٣	١٠٧ر٥	١٠٠ر٣	٩٢ر٦	١٠٨ر٢
٦٦/٦٥	١٢١ر٨	١١٢ر٣	١٠٤ر٠	٨٨ر٨	١١٧ر٣
٦٧/٦٦	١٥٠ر١	١١٩ر١	١٠٥ر٣	٨٣ر٥	١٢٦ر٠
٦٨/٦٧	١٥٨ر٢	١٢١ر٠	١٠٧ر٤	٨٢ر٢	١٣٠ر٧
٦٩/٦٨	١٤١ر٥	١١٢ر٩	١١٠ر٦	٨٨ر٢	١٢٥ر٣
٧٠/٦٩	١٤٦ر٦	١١٢ر٣	١١٥ر٨	٨٨ر٧	١٣٠ر٥

(١) .راجع ما تقدم من ١٣٠

(٢) .راجع د. مصطفى رشدي ، النظرية النقدية من خلال التحليل الاقتصادي
الكل (صحت الطبع) .

جدول (٧)

الأرقام النسبية للمتوسطات السنوية لتلفقات المعيشة

السنوات	الرقم العام للمواد الغذائية (١)	الرقم العام لتلفقات المعيشة (٢)	الرقم النسبي (١) ÷ (٢)
٦١/٦٠	٦٨٤	١٠٠٣	٦٨
٦٢/٦١	١٠١٤	٦٦٦	١٠١٨
٦٣/٦٢	١٠٢٤	٦٧٦	١٠٤٦
٦٤/٦٣	١٠٥٦	٦٦٧	١٠٦٢
٦٥/٦٤	١٢٣٢	١٠٦٣	١١٢١
٦٦/٦٥	١٤٥٧	١٢٣١	١١٨٤
٦٧/٦٦	١٥٢٧	١٢٨٦	١١٨٥
٦٨/٦٧	١٤٧٧	١٢٧٧	١١٥٧
٦٩/٦٨	١٤٧٧	١٢٧٥	١١٥٨
٧٠/٦٩	١٥٧٨	١٢٣٣	١١٨٤

يتضح من الجدول الأول أن الرقم العام للمواد الغذائية زاد نسبة أكبر من الزيادة في الرقم العام لجميع المواد ، وقد بلغت الزيادة في السنة الأولى ٦١/٦٠ ٢٣٪ ثم تدرجت إلى أن بلغت أقصاها عام ٦٨/٦٧ حيث حقق الرقم ٢١٪ ثم تراجع إلى ١٢٩٪ وإلى ١٢٣٪ في ٦٩/٦٨ و ٧٠/٦٩ على التوالي .

وقد بلغ المتوسط السنوي لهذه الزيادة من الرقم العام خلال الفترة محل الدراسة (٦١/٦٠ - ٧٠/٦٩) ١٠٣٪ .

وفي الوقت نفسه تكشف لنا أرقام المواد الصناعية أنها تنخفض باستمرار عن الرقم العام لجميع المواد ، فقد بلغت نسبة الانخفاض ١٢٪ في السنة الأولى ثم تدرجت إلى أن بلغ الانخفاض أقصاه في ٦٨/٦٧ حيث بلغ ١٧٨٪ من الرقم العام ثم تراجع إلى ١١٨٪ و ١١٢٪ في ٦٩/٦٨ و ٧٠/٦٩ على التوالي . وقد بلغ المتوسط السنوي لانخفاض أرقام المواد الصناعية من الرقم العام لجميع المواد خلال هذه الفترة ١٩٤٪ .

كما يتضح من الجدول الثاني أن نفس الاتجاه قد تحقق في أسعار المستهلكين ، فقد زاد الرقم العام للمواد الغذائية بنسبة أكبر من

الرقم العام لاسعار المستهلكين بصفة عامة . فبينما سجل رقم المواد الغذائية تراجعاً قدره ١٩٪ عام ٦١/٦٠ نجده يحقق تزايداً ملموساً على مدى السنوات الاخرى محل الدراسة بالفا اقصاه في ١٧/٦٦ حيث سجل الرقم ١٨٥٪ . وبعد ان تراجع الى ١٥٧٪ و٨٥٪ عامي ٦٨/٦٧ و ٦٩/٦٨ واصل ارتفاعه مرة اخرى عام ٧٠/٦٩ حيث بلغ ١٨٤٪ . وقد بلغ المتوسط السنوي لهذه الزيادة عن رقم نفقات المعيشة ١١٪ خلال هذه الفترة .

وتراجع ظاهرة زيادة اسعار السلع الغذائية وغالبيتها زراعية

نسبة أكبر : اسعار السلع الصناعية (١) الى تراجع وضعف مرونة عرض الحبوب الغذائية (٢) ، التي تكون النسبة الغالبة للواد الغذائية في الدول المتخلفة ، اى نقص ما يخص الفرد من هذه الحبوب ، نظرا لاعتبارات عدة اهمها ، عدم زيادة الانتاج الزراعى ، ولا سيما راسيا ، زيادة تتفق مع زيادة عدد السكان ، وذلك في الوقت الذي يزيد فيه الميل للاستهلاك من المواد الغذائية نتيجة لاعادة توزيع الدخول في المجتمع المصري (٣) ، فضلا عن زيادة الدخول التي يتمخض عنها تنفيذ مشروعات التنمية الاقتصادية ، وذلك تطبيقا لقانون انجل Angel's law الذى يقرر انه في المجتمعات الزراعية المتخلفة يوجه الجزء الاكبر من الدخول الحقيقية الى المواد الغذائية على النحو الذى اوضحناه من قبل ، واشرنا الى ان تراجع وضعف مرونة عرض الحبوب الغذائية يشكل مصدرا هاما من مصادر الضغط التضخمى في مصر (٤) .

(١) وفي هذا الصدد ينصح بمفراكتساب (Andrew Shonfield) الدول المتخلفة بتجميد اسعار المنتجات الزراعية مع ترك اسعار المنتجات الصناعية تنطلق ، وذلك بهدف حماية محدودى الدخل من آثار التضخم الفارة Economic Growth and Inflation Bombay 1961, pp 4.11.

(٢) Nations Unies, Etude sur L'Economie Mondiale, op. cit., p. 114 ets.

(٣) انظر د. فؤاد شريف ، نمو الاقتصاد المصرى في الخمسة والعشرين سنة الاخيرة ، المذكرة رقم ٢٤ من مذكرات لجنة التخطيط القومى ص ٤ .

(٤) راجع لتفصيل ذلك فى ص ١٩٣

ثانياً - زيادة الأسعار في الريف عنها في المدن :

ونتيجة لانخفاض انتاجية الزراعة عن الصناعة فان معدل النمو في الدخل الزراعي - الذي يمثل الريف - يكون اقل من معدل النمو السنوي في الدخل الصناعي - الذي يمثل المدن . ومؤدى ذلك ان سكان المدن تكون قدرتهم على ملاحقة الزيادة في الاسعار اكبر من قدرة سكان الريف ، فضلاً عما تتمتع به المنتجات الصناعية من مرونة في زيادة الاسعار (١) . وعلى ذلك فان عبء التضخم يكون اكبر على الريف . وبذا يتحمل سكانه تكاليف التنمية اكثر من غيرهم .

ولبيان تطور الدخل في كل من قطاعي الزراعة والصناعة ، دعنا نطلع عما يفصح عنه الجدول التالي:

تطور الدخل المحلى من قطاعي الزراعة والصناعة

(بالاسعار الثابتة وبالمليون جنيه)

السنة	قطاع الزراعة القيمة معدل التغير السنوي %	قطاع الصناعة القيمة معدل التغير السنوي %
٦٠/٥٩	٤٠٥٠	٢٥٦٣
٦١/٦٠	٤٠٢٧	٢٨٥٦
٦٢/٦١	٣٧٣٠	٣٠٩٩
٦٣/٦٢	٤٢٦٤	٣٢٩٢
٦٤/٦٣	٤٥٢٩	٣٦٩٦
٦٥/٦٤	٤٧٧٠	٣٨٥٠
	٥٨٢٠	٤٢٣٤
٦٦/٦٥	٥٨٨١	٤٣٣٨
٦٧/٦٦	٥٦٩٥	٤٣٦٩
٦٨/٦٧	٥٩٥٢	٤٣٣١
٦٩/٦٨	٦٠١٥	٥٧٧٢
٧٠/٦٩	٦٤٠٨	٨٦٧٧
التوسط السنوي	-	-

(١) ويمكن التفات في تطور السلوك السرى الصناعى والسلوك السرى الزراعى ضرورة العناية برفع معدل النمو الحقيقى للزراعة التى ترفع اسعارها بسرعة نتيجة زيادة الطلب عليها ، نظراً لسهولة مرونة هذا الطلب ، كما يكسب ضرورة تميز الحاصلات الزراعية على أساس الاسعار التوازنية الجارية في اسواق التصدير اراجع ، متابعة وتقييم التمسو الاقتصادى لى ج.ع.٢٠٠٠ ، وزارة التخطيط ، مايو ١٩٧١ ص ٣٩٠ .

(المصدر : الخطة الخمسية الاولى من ٢٧ و ٢٨ خطة عام ٦٦ / ٦٧ من ٦٥ خطة ٦٨ / ٦٧ من ٢٥ خطة ٦٩ / ٧٠ من ٢١ وكلها صادرة لوزارة التخطيط عن متابعة النمو الاقتصادي) .

ويتضح لنا من هذا الجدول ان معدل نمو الدخل في القطاع الصناعي اكثر منه في القطاع الزراعي (٨) و (٧) ، وعلى مدى السنوات العشر محل الدراسة (٣) ، وقد بلغ المتوسط السنوي للدخل الزراعي ٢٧٪ ، بينما وصل المتوسط السنوي للدخل الصناعي ٧٥٪ الامر الذي يوضح لنا مدى الزيادة في الاسعار التي يعاني منها الريف (٤) .

وقد دلت دراسة قام بها خبراء صندوق النقد الدولي تحقق هذه الظاهرة ، حيث لاحظت ان الزيادة في اسعار القطن التي تدفعها الحكومة للمنتجين قد تراوحت ما بين ١١ و ٥٠٪ خلال

(١) فان معظم الزيادة في الدخل المحلى الاجمالى التولد من القطاعات السلبية يأتي من قطاع الصناعة ، فقد بلغ متوسط معدل الزيادة السنوية من قطاع الصناعة ٨٥٪ خلال الخطة الخمسية الاولى (٦١/٦٠ - ٦٥/٦١) وهي من اعلى المعدلات في العالم ، بينما لم يتعد الدخل التولد من قطاع الزراعة الا ٢٦٪ خلال نفس الفترة اذ ارجع متابعة وتقييم الخطة الخمسية الاولى ، وزارة التخطيط ، ٦٦ من ١٢٩ .

(٢) واستمرار الانخفاض النسبي في معدل النمو في القطاع الزراعي يؤدي الى ان تصبح الزراعة اختناقا يحد من التوسع في الأنشطة الاقتصادية الاخرى (د. محمد دويدار ، اقتصاديات التخطيط الاشتراكي ، ١٩٦٧ من ١٢٦) .

(٣) ويرجع ذلك جزئيا الى تأخر صدور قرارات الحد الأدنى لاجور العمال الزراعيين ، اذ انه لم تصدر الا في اوائل السبعينات على حين صدرت قرارات الحد الأدنى لاجور العمال الصناعيين في اوائل الستينات .

(٤) وقد يبدو متناقضا القول انه على الرغم من اتجاه اسعار السلع الغذائية للزيادة ، وفاليتها سلع زراعية ، بنسبة اكبر من السلع الصناعية ، فان الدخل الزراعي ، ونسبي به قطاع الريف ، يكون اقل من الدخل الصناعي . ولكن الامر لا يتطوّر فيها فهتقد على تناقصها . وتفسر ذلك بتلخص في انه في السوق الذي تزيد فيه اسعار السلع الزراعية فلان تكلفتها تزيد أيضا بنسبة قد تكون في الغالب اكبر . ويرجع ذلك على الأرجح ، الى زيادة اسعار مستلزمات الانتاج الزراعي بالإضافة الى تسليم الارواح بمضى الحاصلات الزراعية اوجزه منها الى الحكومة بأسعار مخدّعة ، وقد لا تكون هي الاسعار التوازنية . ومن ثم فان الدخل الزراعي يتعرض الى الانخفاض .

الفترة من ٦١/٦٢ الى ٦٤/٦٥ وهي نسبة تقل من الزيادة في الاجور (١) التي بلغت ٤٣٨٪ خلال نفس الفترة ، الامر الذي يعنى نقص دخول المزارعين عن دخول مكتسبى الاجور بدرجة كبيرة .

واحساسا بهذه الظاهرة فقد قام الجهاز المركزى للتعبئة العامة والاحصاء بتكوين ولسم قياسي جديد لاسعار المستهلكين متخلدا ٦٦/٦٧ سنة اساس ومستخدما اوزانا مستخرجة من بحث ميزانية الاسرة لعام ٦٤/٦٥ موسعا درجة شمول الاطار السلمي لكل من حضر وريف مصر ، وقد رؤى تمثيل الريف بلوقام مستقلة تصدر لأول مرة شملت ٧٥ قرية موزعة على ست محافظات وذلك نظرا للاهمية الكبيرة التي يحتلها الريف المصرى في مجتمعا ولاختلاف اذواق وعادات وانماط استهلاك افراده عن مجتمع الحضر (٢) وذلك على النحو الذى اوردناه من قبل .

= وقد نتج من ذلك جزيا ، تراكم الديون على المزارعين قبل الهيئة العامة للانسان الزراعى ، الامر الذى لمسته الحكومة ، فقررت في منتصف الستينات التجاوز مع نصف الديون لدى الهيئة المكسورة ، وقررت في اوائل السبعينات وفى منتصف ٧٢ تحميلها نصف تكاليف مقاومة الافات الزراعية واسقاط بعض الديونيات ، وذلك تخفيفا عن كاهل المزارعين .

(١) وفيما يلى بيان يوضح اسعار شراء القطن من المنتجين في السنة من ٦١/٦٢ الى ٦٤/٦٥ للقطنار القرى بالتالارى Tallaris (او هو يساوى ٢٠ جنيه مصرى) وفقا لوحدة صندوق النقد الدولى :

السنة	٦١/٦٢	٦٢/٦٣	٦٣/٦٤	٦٤/٦٥
منسوق	٨٤٠٠	٨٤٠٠	٨٤٠٠	٨٩٥٠
كرنك	٨٥٠٠	٨٥٠٠	٨٥٠٠	٨٩٥٠
جيزة ٤٥	٩٥٠٠	٩٥٠٠	٩٥٠٠	١٠٠٠٠
جيزة ١٧	٧٥٠٠	٧٥٠٠	٧٥٠٠	٨٠٠٠
دمنسوة	٧٠٠٠	٧٢٠٠	٧٢٠٠	٧٧٥٠
المنوفى	٧٠٠٠	٧١٠٠	٧١٠٠	٧٦٧٥

« Andreas S. Gerakis, op. cit., p. 417.

(٢) راجع النشرة الشهرية للاوقام القياسية لاسعار المستهلكين (مرجع الجهاز المركزى دلم ١٢/٧٢١ فى نوفمبر ١٩٧٠ .

وقد كشفت الأرقام القياسية الجديدة ، وعلى النحو الذي أوضحناه من قبل من هذه الظاهرة الهامة ، وهي اتجاه معدل الاسعار الى الزيادة في الريف عنه في المدن ، فتوضح الأرقام ما يأتي :

الأرقام القياسية لاسعار المستهلكين في ريف وحضر مصر

$$(100 = ٦٧/٦٦)$$

سنة	حضر	ريف
٦٨/٦٧	١٠٢٠	١٠١٨
.	١٠٥٤	١٠٥٦
٧٠/٦٩	١٠٩٦	١١٣٥

وترجع الظاهرة السابقة الى ان القطاع الزراعي ما زال القطاع المتخلف (بشكل واضح) في اقتصادنا القومي (٨) ، فانه على الرغم من الجهود التي بذلتها الحكومة منذ عام ١٩٥٢ لغاية نهاية الستينات في المجال الزراعي ، حيث زادت رقعة الارض الزراعية ١٤٪ (في مقابل ٨٪ خلال النصف الاول من القرن العشرين) مع تحسين انتاجية المحاصيل (٩) ، فانه مع ذلك مازالت الزراعة القطاع المتخلف في اقتصادنا

(١) ويرجع ذلك لما تنصف به طبيعة الانتاج الزراعي من تأثر بالاحوال الجوية والافات الزراعية (فقد تكررت ظاهرة انخفاض الانتاج الزراعي بسبب اماسية محصول القطن بالدودة ، والظروف الجوية المعاكسة كموجات المنيق والامطار الغزيرة في السنة الثانية من الخطة الاولى ٦٦/٦٦ والسنة الثانية من الخطة الثانية ٦٧/٦٦ ، بالإضافة الى عدم تطوير اصلاح الزراعي: فشل عملية استصلاح الاراضي . والواقع ان حل المشكلة يكون بالتصنيع الزراعي وبتنوير الانتاج بحيث يتحول الفلاح من زواعة المحاصيل التقليدية في بعض مساحات ارضه الى زراعة المحاصيل الاخرى كالخضر والفاكهة حيث الدخل اكبر ، ونعتقد ان سياسة التنوع الرشيدة تكمن في سلوك التدرج في هذا المجال . ويجدر الملاحظة الى: يجب العمل على تخطيط وتنسيق عملية استصلاح الاراضي حتى لا تفيع الجهود لدى (راجع ، متابعة النمو الاقتصادي في ج.٢٠٤٠ ، وزارة التخطيط ، أغسطس ٦٨ ص ٥) .

(٢) فقد اصبح متوسط انتاج القطن للفدان ٨٨ درة قنطارا بدلا من ١٩ درة والقطن الشر ٢٥ درة قنطارا بدلا من ٢٥ درة والقمح ٧٧٥ درة اربيا بدلا من ١٨ درة والذرة الشامية ١١٣٧ درة اربيا بدلا من ٦٢١ درة اراجع الكتاب السنوي للاحصاءات العامة ، الجهاز المركزي للتعبئة العامة والاحصاء ، يونيو ١٩٧١ ص ٢١ .

العمى . ومن هنا يبرز أهمية مواصلة الجهد من أجل تطوير الزراعة تطويراً علمياً، علماً بأن زيادة الإنتاج الزراعى مرتفع بالاختلاط بالأساليب الزراعية العلمية الحديثة القائمة على المكنة والتسميد والتجميع .

لهذه الاعتبارات فإن الأمر يتطلب العمل على زيادة الدخل الزراعى الإجمالى عن طريق القضاء على نقط الاختناق فى القطاع الزراعى بإعطاء البرامج الزراعية أهمية خاصة فى السنين القادمة من ثلاث نواح . الأولى - العناية بخصوبة الأراضى الزراعية وخاصة تلك الأراضى التى كشفت نتائج الحصر التصنيفى بأنها أراضى موسطة وضعيفة الخصوبة ، والثانية - توبة أراضى الحياض وتنظيم الدورة الزراعية فيها بشكل تلاءم مع نظام الري الدائم الجديد بحيث يستبدل المحاصيل التى لا تحقق إنتاجاً عالياً بمحاصيل أخرى أكثر إنتاجاً . والثالثة - استكمال أعمال الاستصلاح فى الأراضى الجديدة لإدخالها دورة الاستزراع والوصول بها للأراضى الحديثة ، وإدخال الأراضى الحديثة الحالية من جهة أخرى . إلى دورة النضوج الانتعاشى (١١) .

ثالثاً - تغير الاهمية النسبية في الدخل المحلي الاجمالي لصالح الاجور :

ادت التغيرات في العلاقات المتبادلة بين القطاعات المختلفة في الاقتصاد القومي الى ظهور النتائج الهيكلية الهامة ، وتبلور في تغير الاهمية النسبية في الدخل المحلي الاجمالي بين الاجور وعوائد التملك في الاقتصاد لصالح الاجور ، حيث زادت الاهمية النسبية للاجور في نهاية الخطة الثانية ٧٠/٦٩ عما كانت عليه في سنة الاساس للخطة الاولى ٦٠/٥٩ ، وفي الوقت نفسه انخفضت هذه الاهمية النسبية لموائد التملك ، وتظهر هذه النتيجة واضحة من الجدول التالي :

التغير في الاهمية النسبية بين الاجور وعوائد التملك بالنسبة الى الدخل المحلي الاجمالي

(نسبة مئوية)

السنة	الاجور	عوائد التملك
٦٠/٥٩	٤٢ر٨	٥٧ر٢
٦١/٦٠	٤١ر٥	٥٨ر٥
٦٢/٦١	٤٣ر٨	٥٦ر٢
٦٣/٦٢	٤٥ر٢	٥٤ر٨
٦٤/٦٣	٤٥ر٥	٥٤ر٥
٦٥/٦٤	٤٦ر٧	٥٣ر٢
٦٦/٦٥	٤٦ر١	٥٣ر٩
٦٧/٦٦	٤٦ر٢	٥٣ر٨
٦٨/٦٧	٤٧ر٢	٥٢ر٨
٦٩/٦٨	٤٧ر٤	٥٢ر٦
٧٠/٦٩	٤٦ر٢	٥٣ر٨

(المصدر ، وزارة التخطيط ، متابعة الخطة الخمسية الاولى من ٥٤ ومتابعة الخطط السنوية لاعوام ٦٧/٦٦ و ٦٩/٦٨ و ٧٠/٦٩ من ٧٥ و ٤٤ و ٤١ على التوالي) .

يتضح من الجدول السابق ان الاهمية النسبية للاجور في الدخل المحلي الاجمالي قد ارتفعت باستمرار (١) - باستثناء ٦١/٦٠ -

(١) طبقا بان العمالة قد زادت من ٦١٠.٠٠٠ مشغول الى ٨٢٧٤.٧٠٠ مشغول في المدة من ٦٠/٥٩ الى ٧٠/٦٩ .

من ٤٢٨٪ في سنة الأساس ٦٠/٥٩ على مدى السنوات العشر محل
الدراسة الى ان بلغت اقصاها محققة ٤٧٤٪ عام ٦٩/٦٨ ثم
راجعت قليلا في عام ٧٠/٦٩ حيث سجلت ٤٦٢٪ في مقابل تناقص
مستمر في الاهمية النسبية لعوائد التملك في الدخل المحلي الاجمالي .

ويعنى ما تقدم انه حيث ترتفع الاهمية النسبية للاجور في
الدخل المحلي الاجمالي فانها تمارس ضغطا على جانب الطلب نتيجة
لزيادة الميل الحدى للاستهلاك للمجتمع ككل ، ذلك ان فئة
مكتسبي الاجور تنصف بارتفاع الميل الحدى للاستهلاك بالمقارنة
بالفئات الاخرى في المجتمع .

رابعاً - ضغط قوة العمل المعنية على الاقتصاد القومي :

على الرغم من أن ج.م.ع. قامت بتوظيف قدر كبير من القوى العاملة للاعتبارات الاجتماعية التي سبق إيضاحها من قبل (١) ، فإنه يلاحظ أن مستوى التوظيف لم يتحرك في السنوات العشر السابقة، أن لم يقل . فقد كانت نسبة التوظيف (٢) في عام ٦١/٦٠ ٩٣٧٪ أصبحت في عام ٧٠/٦٩ (٩٢٪) ، علماً بأنه قد أضيف عدد كبير إلى العمالة وقدره ٧٦٢٨٠٠ مشتغل خلال هذه الفترة حيث كان عدد المشتغلين في بداية الفترة ١١٩٠٠٠ و٦٨٠٠ أصبح ٨٢٧٤٧٠٠ في نهايتها وذلك على ما يوضحه تفصيلاً الجدول التالي :

تطور العمالة في الاقتصاد المصري

(العدد بالآلاف)

السنة	عدد المشتغلين	معدل الزيادة السوية ٪	قوة العمل المدنية	نسبة التوظيف ٪	نسبة التعطل ٪
٦٠/٥٩	٦٠٠٠٦٠	-	٦٧١١٠	٨٩٥	١٠٥
٦١/٦٠	٦١١٠٦١	٨٤	٦٩٤٠٠	٩٣٧	٦٣
٦٢/٦١	٦٦٥٦٩	٢٢	٧١٦٩٠	٩٢٩	٧١
٦٣/٦٢	٦٨٦٨٢	٢٢	٧٤٠٩٠	٩٢٧	٧٣
٦٤/٦٣	٧٠٨٥٠	٢٢	٧٦٥٧٠	٩٢٥	٧٥
٦٥/٦٤	٧٣٣٢٤	٢٥	٧٩١٨٠	٩٢٦	٧٤
٦٦/٦٥	٧٦٠٦٠	٢٢	٨١٨٧٠	٩٢٩	٧١
٦٧/٦٦	٧٧١٤١	١٤	٨٤٦٦٠	٩١١	٨٩
٦٨/٦٧	٧٨٢٧٦	٨	٨٥٤٥٠	٩١٥	٨٥
٦٩/٦٨	٨٠٥٥٢	٢٩	٨٧٦٢٠	٩١٩	٨١
٧٠/٦٩	٨٢٧٤٧	٢٨	٨٩٨٥٨	٩٢١	٧٩

(المصدر ، وزارة التخطيط ، متابعة الخطة الخمسية والخطط السنوية ٦٧/٦٦ و٦٩/٦٨ و٧٠/٦٩ ص ص ٦٣ و٨٦ و٥٢ و٥٠ على التوالي) .

(١) راجع ما تقدم من ٢١٩

(٢) أي نسبة العمالة إلى قوة العمل المدنية .

ويتضح من هذا الجدول أن نسبة البطالة السافرة في عام ١٩٦١/٧ بلغت ٧٠٪ ، ولكن ما هو أخطر من ذلك وأكثر ضرراً ، هو ما يتضمنه جهاز القطاع المأم والجهاز الحكومي من فائض في القوى العاملة أو بطالة مقنعة (١) ، بسبب فرض «جهاز القوى العاملة» أعداداً من المشتغلين على المنشآت لا تناسب احتياجات العمل من ناحية الكم والكيف الأمر الذي يترتب عليه إجهاد اقتصادي على هذه المنشآت وتحميلها أعباء ثقلاً تتمثل في زيادة الأجور مع نقص في الإنتاجية مما ينتج عنه زيادة في الأسعار .

لذا فإنه أصبح من الضروري رسم خطة لاستخدام فائض القوى العاملة في الجهاز الحكومي والقطاع المأم استخداماً أمثل . وقد يقضى ذلك تقبل بعض المشتغلين الحاليين من قطاع إلى آخر على أنه يجب أن يراعى في هذا المجال ، تركيز العمالة في القطاعات ذات الإنتاجية المالية وعلى الأخص في القطاعات العلمية (غير الزراعة) كقطاع الصناعة (٢) .

ولا يخفى أن نسبة التعمطل تشكل عبئاً جديداً على الخطط القادمة إذ يصبح من أهم أهدافها السعى للقضاء على هذا الحجم من البطالة السافرة في الاقتصاد القومي باعتبار أن العمل حق لكل القادرين عليه والراغبين فيه ، وفقاً لما تقتضيه اعتبارات المجتمع الاشتراكي .

(١) راجع متابعة النمو الاقتصادي في ج.ع.م. ، وزارة التخطيط : المجلس

١٩٦٨ من ٦٤ .

(٢) باعتباره القطاع القائد لعملية النمو في البلاد بدلاً من تركيزها في قطاع الخدمات وذلك لتصبح هيكل العمالة في الاقتصاد القومي الذي خالف المستهدف في الخطين الأول والثانية ، ومن ثم لئلا ينفوٹ التخطيط التي تنوّد في الاقتصاد القومي . واللا حظ أن الأهمية النسبية للقطاع في القطاعات العلمية لم يمتدحها تمييز كبير من التخطيط الشامل ، إذ تراوحت هذه الأهمية النسبية بين ١٢.٢٪ في ١٩٥١/٦٠ و ١٦٪ في ١٩٧٠/٧٠ . وعلى الرغم من انخفاض الأهمية النسبية لقطاع الزراعة فلم يكن هذا الانخفاض في الأهمية النسبية للقطاعات العلمية إلا بمسددلات صغيرة ، حيث تراوحت فيما بين ٥٤٪ عام ١٩٥١/٦٠ و ٨٩٪ عام ١٩٧٠/٧٠ . راجع : وزارة التخطيط ، متابعة النمو الاقتصادي في ج.ع.م. ، المنطس ١٤ من ٨٧ والمطس ٧٠ من ٥٢ ومايو ٧١ من ٤٨ ، وانظر د. محمد دويدار ، الرجوع السابق من ٢١٦ و ٢١٧ .

ولكن يجب التنبيه في هذا المجال ، الى انه يجب أن توجه العمالة الجديدة في القطاعات ذات الإنتاجية العالية . كما ذكرنا ، بهدف تصحيح هيكل العمالة في الاقتصاد القومي (١) .

ولم ظاهرة أخرى تؤثر على عرض القوى العاملة في المدن ، هي ما يشاهد من ظهور الاتجاه نحو نقل سكان القرى وزيادة سكان المدن في الوقت نفسه ، الأمر الذي يضيف أعباء تتعلق بوجود تشغيل هذه الأعداد الغفيرة .

فقد أظهرت سنوات التعداد السكاني النتيجة الآتية :

سنوات التعداد				البيان	
١٩٦٦	١٩٦٠	١٩٤٧	١٩٣٧		
٢٠٠٧	٢٥٩٨٤	١٨٩٦٧	١٥٩٢١	جملة عدد السكان بالالف	

النسبة المئوية لسكان المدن الكبرى (١٤٢١ ١٨٠ ٢١٥ ٢١٨٨
بالحافظات الى جملة السكان

النسبة المئوية لسكان المدن (١٠٢ ١٢١ ١٥٨ ١٨٠
بالحافظات الى جملة السكان

النسبة المئوية لسكان القرى (٧٥٠ ٦٩٠ ٦٢٣ ٥٩٠
بالحافظات الى جملة السكان

(المصدر ، الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء ، الكتاب السنوي للإحصاءات العامة ، يونيو ١٩٧١ ص ١٧) .

لكل هذه الأمور ، وحتى لا تشكل القوة العاملة ضغطاً اقتصادياً ، يقتضى الأمر أن يصاد تخطيط التعليم والتدريب بكافة مستوياته بحيث يتماشى مع احتياجات التخطيط الاقتصادي والاجتماعي في البلاد بما يمكن معه تلافى البطالة السافرة والمقنعة في المنشآت حتى يسفر تشغيل الأعداد الجديدة من العمال عن انتاج حقيقي ، لا في تحويل البطالة السافرة الى بطالة مقنعة فحسب ، وفي هذه الحالة ، لا تمثل البطالة المقنعة ضغطاً على مستوى الاسعار .

١. راجع . مناعة النمو الاقتصادي لـ ج.ع.م. ، وزارة التخطيط ، المجلس
١٩٧٠ ص ٥٢

ومن جهة أخرى ، فإن الأمر يستلزم أيضا دراسة تنظيم ما للهجرة من الريف إلى المدن (١) ، أو أن يصاد التخطيط الصناعي ليكون أكثر انتشارا في مصر من الناحية الجغرافية بحيث يمكنه استيعاب الأعداد المتظرة هجرتها إلى المدن حتى يخف الضغط على المدن الكبيرة ، وكل هذه الأمور تستلزم دراسات مستفيضة ومتشعبة (٢) لا يمكن حتى مجرد تركيزها في هذه المجالة .

خامسا - طول مدة المشروعات المنفذة :

سبق أن ذكرنا من قبل أنه على الرغم من أن الاتفاق الاستثماري يخلق دخولا نقدية تولد طلبا فعالا في الحال ، إلا أن ناتج بعض المشروعات قد يحتاج قبل أن يصبح قابلا ومتوافرا للاستهلاك ، إلى فترة انشاء طويلة نسبيا ، ومن هنا يصاحب عملية تكوين رأس المال : في المراحل الأولى للنمو ، اختلال في التوازن بين قوى العرض وقوى الطلب ، يتمكس أثرها في شكل ارتفاع في المستوى العام للأسعار ، وتزداد حدة الارتفاع ، إذا كانت فترة الانشاء طويلة .

وقد توفرت مصر على تنفيذ العديد من المشروعات الاساسية التي تتفرق وقتا طويلا نسبيا ، من هذه المشروعات ، الحديد والصلب واستصلاح الاراضي والرى والصرف واقامة سد اسوان العالي ، وهذه المشروعات استلهمت استثمارات كبيرة ولم تات بشمارها الا بعد مرور فترة من الوقت ، فمثلا نجد أن السد العالي قد بدى في تنفيذه في ١٩٦٠/١/٩ ولم ينته الا في ١٩٧٢/١/١٥ ، وقد بلغت تكاليف المشروع نفسه ٢٤٠ مليون جنيه ، كما تبلغ الاعمال المترتبة على انشائه مثل تحويل الرى الحوضى الى رى مستديم واعمال الطرق والاسكان .. الخ نحو ٥٠٠ مليون جنيه .

(١) بمعنى أن يتم انتماء المجرى بصورة انتاجية ، وهذا ما حدث في بلاد عديدة (N.U. , Etude sur L'economie Mondiale, op. cit , p. 114 etc.)

(٢) ومن هنا فلا غرابة أن يذكر الأستاذ Seymour E. Harris أن التخطيط هو في الواقع دراسة لكل نواحي الاقتصاد .

ويستهدف المشروع نتائج اقتصادية هامة ، منها اضافة ١٢ مليون فدان جديدة الى الرقعة الزراعية (١) وتحويل ٧٠٠ الف فدان الى الري المستديم وتوفير المياه اللازمة لزراعة مليون فدان اوز سنويا لاغراض التصدير ، وتوليد طاقة كهربائية تصل الى عشرة مليارات كيلووات ساعة سنويا لتوفير الطاقة اللازمة للتوسع الصناعى .

وتقدر الزيادة المباشرة فى الدخل القومى المترتبة على تنفيذ المشروع بنحو ٢٣٤ مليون جنيه سنويا (٢) .

ان مثل هذا المشروع ، بما استلزمه من سحب عوامل انتاج ضغطت على السوق المحلى ، فادت الى حدوث اختناقات فى عديد من السلع فى الوقت الذى استلزم فيه استثمارات كبيرة لمدة طويلة دون اى عائد ، كل هذه الامور ادت الى اختناقات فى السلع المختلفة ، فضلا عن آثار المشروع على بعض الظواهر كنقص الطمى فى مياه النيل على الانتاج الزراعى وبعض الانشطة القائمة عليها واهمها مواد البناء ، الامر الذى ادى الى ظهور السوق السوداء فيها ووجود الاسعار المزدوجة .

وما يقال عن مشروع السد العالى يقال عن المشروعات الاساسية الاخرى التى تستلزم بعض الوقت حتى يظهر انتاجها فى الاسواق وتسبب فى الوقت نفسه اختناقات وارتفاعات فى الاسعار نتيجة للتضخم الهيكلى الذى ينشأ مع هذا النوع من المشروعات .

(١) تشمل التوسع فى مديرية التحرير وادكو ومربوط وسحراء المالحة وشرق قناة السويس وغربها ، ينقل على مراحل بحيث ينتهى الاستصلاح والاستزراع ، كما هو مخطط ، فى نهاية عام ١٩٧٢ .. ١

(٢) راجع ، الجهاز المركزى للتبئة العامة والاحصاء ، الكتاب السنوى ، يونيو

هذه هي أهم صور التضخم الهيكلي التي رأينا إبرازها في هذه
المقالة ، ولو أننا استرسلنا في تتبع النمو في القطاعات المختلفة
والنفيرات التي طرأت عليها وفي الوحدات المكونة لها والصناعات
التي واجهتها ، ومن ثم الاختناقات التي نشأت بملدها ، لظهرت لنا
أنواع متعددة وصور متفاوتة من التضخم الهيكلي، ذلك أن التضخم،
كما يقول الأستاذ Wilson عمل معقد^(١) ، ولا سيما في الدول
الآخذة في النمو التي يتسم بنيانها الاقتصادي بطابع خاص يحتوي
مصادر عديدة للضغط التضخمي على النحو الذي رأيناه في صفحات
أخرى .

(١) Thomas Wilson, Inflation, op. cit., p. 91

المبحث الثالث

قياس التضخم

(الفجوات التضخمية)

تطور التحليل الخاص بالتضخم بعد الحرب العالمية الثانية وأصبح الكتاب يفتقر دراسة التضخم بمساعدة الفجوة التضخمية « Inflationary gap » ، وهي من الاصطلاحات التي ابتدعها كينز في بحثه الذي أصدره عام ١٩٤٠ بعنوان كيف تدفع نفقات الحرب « How to pay for the war » وكان الهدف الرئيسي من استخدام الفجوة التضخمية هو قياس الضغط على المستوى العام للأسعار الذي ظهر خلال الحرب العالمية الثانية ، وقد اعتبرها كينز القوة الدافعة في جهاز التضخم وحاول أن يقدرها حسابيا وبوحدات نقدية « Monetary terms » أي بقياس كمي يمكن السلطات النقدية من اتخاذ ما يتناسب من إجراءات (١) .

(١) الواقع أن الاقتصادي فيكسل Wicksell هو أول من غير تحليل التضخم من الرأي الكلاسيكي الذي ينسب إلى الزيادة في عرض النقود ، إلى الزيادة في الطلب الفعّال ، وقد وجد هذا التحليل تأكيداً أكبر في النظرية العامة لكينز التي ركزت حول تأثير التغيرات في الطلب الفعّال على مستويات النشاط الاقتصادي ، ومع ذلك فإن هناك فرقا جوهريا بين تحليل المدرسة الكينزية والمدرسة الفيكسلية . فقد ركزت المدرسة الكينزية أسواقها على الزيادة التي تحدث في الطلب على السلع وتجاهلت الزيادة التي تحدث في الطلب على عوامل الإنتاج مفترضة في ذلك أن عدم التوازن الذي يطرا على أسواق السلع ينعكس أثره مباشرة على التوازن في أسواق عوامل الإنتاج ، وعلى الأخص سوق العمل أما المدرسة الفيكسلية فهي تبني تحليلها على التضخم على أساس تجميعي لفائض الطلب في أسواق عوامل الإنتاج وفائض الطلب في أسواق السلع لإرجاع ملاحظة معهد التخطيط القومي رقم ٦٦١ المشار إليها من ٢٥ راجع أيضا R. J. Ball, Inflation and the theory of money. Allen and Unwin, London 1964, pp. 70-72.

ويهدف هذا القياس إلى تحديد الثغرة بين المتاح من السلع والخدمات ومدى نقصها أو زيادتها عن القوة الشرائية المتوافرة في أيدي المستهلكين وبالتالي العمل على زيادة حجم المتاح منها أو الحد من حجم القوة الشرائية لدى المستهلكين .

والفجوة التضخمية تنشأ في الاقتصاد في فترة معينة من الزمن ، إذا حدث إفراط في الطلب الكلي على السلع والخدمات أو إفراط في عرض النقود . وتمثل في الحالة الأولى في فائض الطلب الكلي ، وهو عبارة عن زيادة الإنفاق القومي (بالأسعار الجارية) عن الناتج القومي الحقيقي (بالأسعار الثابتة) ، وتمثل في الحالة الثانية في فائض العرض النقدي ، وهو عبارة عن الفرق بين العرض النقدي وما بين ما يرغب أن يحتفظ به الأفراد من دخل حقيقي في شكل نقود (عند أسعار ثابتة) .

وقد جاءت المدرسة السويدية بأفكار جديدة لتحليل الفجوة التضخمية ، فأدخلت أسلوب **الفجوة المتوقعة** *ex ante gap* في كل من أسواق السلع *commodity-markets* وأسواق عوامل الإنتاج *Factor-markets* وتمثل الفجوة في مفهوم هذه المدرسة في الزيادة في القيمة المتوقعة للطلب الكلي الفعال في كل من هاتين السوقين عن قيمة السلع والخدمات التي يقدر تحقيقها خلال فترة معينة من الزمن . كلها مقدرة بالأسعار السائدة وقت التقدير (١) .

(1) Bronislaw Oyrzanowski, ed. by D. C. Hague, op. cit., p. 334
ولتحليل التجربة التورمية يمكن الرجوع إلى Bent Hansen, The theory of inflation,
op. cit., ch. 3 and A. J. Hagger, op. cit., pp. 30, 31.

قياس الفجوة التضخمية (١) :

يمكن قياس الفجوة التضخمية (أو الإنكماشية) وفقا لعدة معايير ،
نختار منها معيارين : معيار فائض المروض النقدي ومعيار فائض
الطلب النقدي .

أولا : معيار فائض المروض النقدي :

والفجوة التضخمية وفقا للمعيار فائض المروض النقدي ، هي
عبارة عن الفرق بين الزيادة في العرض النقدي وبين الزيادة في حجم
ما يرغب الأفراد أن يحتفظوا به من دخل حقيقي في شكل نقود (عند
أسعار ثابتة) وذلك خلال فترة زمنية معينة ، وعلى ذلك فإن هذا
القياس يمكن وضعه في الصيغة الآتية :

$$\text{الفجوة} = \text{الزيادة في عرض النقود} - \frac{\text{كمية النقود}}{\text{اجمالي الناتج القومي}} \times \text{الزيادة في اجمالي الناتج القومي}.$$

فإذا رمزنا للفجوة بالرمز G والزيادة في عرض النقود ΔM
والناتج القومي الإجمالي GNP والطلب على النقود (٢) $\frac{M}{GNP}$ فإن
المعادلة السابقة تأخذ الصورة الآتية $G = \Delta M - \frac{M}{GNP} \Delta GNP$

(١) راجع في هذا الموضوع : د. قزاد هاشم ، اقتصاديات النقود والتوازن
النقدي ، ١١٥٩ ص ٢١٧ وما بعدها ود. حسن محمد سليم ، التضخم والتنمية
الاقتصادية ، من مطبوعات معهد الدراسات المصرفية ، ١٩٧١/٧٠ وراجع أيضا
H. Speight Economics, op. cit., pp. 560-581, Beat Hansen,
Inflationary gap, I N P. 1966, 16, Magdi M. El-Kamash,
Economic Development in Egypt, Ferederick A. Praeger, New York
1948, p. 56.

(٢) وهو مقرب سرعة التداول الداخلية للنقود .

ويتطبق هذا المعيار في قياس الفجوات التضخمية في الاقتصاد
المصري خلال مرحلة التخطيط الشامل تظهر لنا النتائج الموضحة
في الجدول الآتي :

(٥)	(٤)	(٣)	(٢)	(١)	السنة
التضخم ١ - ٤	2×2	الزيادة في الناتج القومي الحقيقي (٢) ΔGNP	الطلب على النقود $M + GNP$	الزيادة في المعروض النقدي (١) ΔM	
١٥٤	٢٢٧	٧٨٣	٢٢٩	٢٨١	٦١/٦٠
١٣٦	١٤٢	٤٧٦	٣٠	٢٧٩	٦٢/٦١
٢٠٤-	٣٦٤	١٢٥٦	٢٢٩	١٦٠	٦٣/٦٢
٥١٩	٤٢٦	١٣٣٠	٣٢٢	٩٤٥	٦٤/٦٣
٣٢٧	٢٧٨	٩٢٥	٣٠	٦٠٥	٦٥/٦٤
٣٢٩	٢٨٣	٨٨٣	٣٢٢	٦١٢	٦٦/٦٥
٥٠	٢١	٦٦	٣٢٢	١٦	٦٧/٦٦
٥٠	١٩٩-	٦٢٣-	٣٢٢	١٩٤-	٦٨/٦٧
٩٤-	٤٧٤	١٤٨١	٣٢٢	٢٨٠	٦٩/٦٨
٢٧٤	٤٦٣	١٤٤٦	٣٢٢	٧٣٧	٧٠/٦٩

ويشير هذا الجدول الى وجود اتجاهات تضخمية خلال مرحلة
التخطيط وان ظهرت بوادر اتكماشية في السنوات ٦٣/٦٢ و ٦٧/٦٦
و ٦٨/٦٧ و ٦٩/٦٨ نظرا الى ان الزيادة في المعروض النقدي لم تعالج الزيادة
في الناتج القومي الحقيقي خلال هذه السنوات ، ومعنى ذلك ،
واستنادا الى هذا المعيار يمكن المحافظة على الاستقرار النقدي
وتفادي الاختلال عندما تتناسب الزيادة في عرض النقود مع الزيادة
في الناتج القومي الحقيقي .

(١) المجلة الاقتصادية للبنك المركزي ، اعداد مختلفة .

(٢) نظرا لعدم وجود سلسلة من الناتج القومي الحقيقي GNP فقد استخدمنا
في الجدول سلسلة من الدخل المحلي الحقيقي GDI

نتيـجا : معيار فائـض الطـلب الكلى :

والفجوة التضخمية ، وفقا لمعيار فائـض الطـلب الكلى ، هى عبارة عن الفرق بين الزيادة فى الاتفاق الكلى (بالاسعار الجارية) عن الناتج القومى الحقيقى (بالاسعار الثابتة) (١) .

ولامكان الوقوف على فائـض الطـلب الكلى ، يتطلب الامر بيان الاتفاق بانواعه الثلاثة (الاتفاق الاستهلاكى الخاص والحكومى والاتفاق الاستثمارى) ومقارنته بالناتج المحلى الاجمالى الحقيقى (٢) ، وهذا ما سيوضحه الجدول التالى (٣) :

(١) See : Andreas S. Greakis, I. M. F. op. cit., p. 458.

(٢) نظرا لعدم وجود سلطة من الناتج القومى الحقيقى «GNP» فقد استخدمنا سلطة من الناتج المحلى الحقيقى «GDP» .

(٣) المصدر : الاتفاق الاستهلاكى للجدول السابق من ١٩٧٢ ، الاتفاق الاستثمارى ، من ٦٠/٥٩ - ٦٥/٦٤ الخطة الخمسية الاولى من ١٢ ومن ٦٦/٦٥ - ٦٧/٦٦ تقرير خطة ٦٧/٦٦ من ١٢٦ ومن ٦٨/٦٧ - ٦٩/٦٨ تقرير خطة ٦٩/٦٨ من ١٠٠ و ٧٠/٦٩ تقرير خطة نفس العام من ٦٨ اما الناتج الاجمالى الحقيقى (بالاسعار الثابتة) من ٦٠/٥٩ - ٦٥/٦٤ الكتاب السنوى للجهاز المركزى للاحصاء يونيو ٦٨ من ٢٢٥ ولم تنبئه ، ومن ٦٦/٦٥ - ٦٧/٦٦ تقرير خطة ٦٧/٦٦ من ٢١٦ ومن ٦٧/٦٨ - ٦٩/٦٨ تقرير خطة ٦٩/٦٨ من ١٥٨ و ٧٠/٦٩ تقرير خطة نفس العام من ١٥٨ .

تطور فائض الطلب الكلى خلال خطة التنمية الضرية

(١٩٧٠/٦٩ - ٦١/٦٠)

(بملايين الجنيهات)

السنة	الاتفاق (بالاسعار الجارية)			الناتج المطلبي الاجمالي الحقيقى (بالاسعار الثابتة)	فائض (أو نقص) الطلب الكلى
	الخاص	الحكومى	المجموع		
	(١)	(٢)	(٣)	(٤)	(٥ - ٤) (٦)
٦٠/٥٩	٩٧١٠٦	٢٢٨٠١	١٧١٠٤	١٢٧١٠٦	-٤٥٠٤
٦١/٦٠	٩٩٣٠٢	٢٥٥٠٩	٢٢٥٠٦	١٤٧٤٠٨	+١٥٠٤
٦٢/٦١	١١٠٠١	٢٤٧٠١	٢٥١٠١	١٥٩٩٠٧	+٨٦٠٤
٦٣/٦٢	١١٧٠٠٨	٢١٨٠٢	٢٩٩٠٦	١٧٨٨٠٦	+١٣٢٠٢
٦٤/٦٣	١٢٤٩٠٢	٤٠١٠٨	٣٧٢٠٤	٢٠٢٣٠٥	+٢٠٦٠٠
٦٥/٦٤	١٣٣٠٠٩	٤٣١٠٢	٣٦٤٠٣	٢١٢٦٠٨	+١٤٠٤
٦٦/٦٥	١٥٨٣٠٢	٤٨١٠٩	٤٤٦٠٢	٢٥١١٠٤	+١٨٦٠٥
٦٧/٦٦	١٦٣٢٠٧	٤٨٨٠٧	٣٦٦٠٧	٢٥١٧٠٨	+١٩٢٠٧
٦٨/٦٧	١٧٠٨٠٢	٥٦٧٠٢	٣٤٢٠٢	٢٦١٧٠٨	+٣٢٠٠٢
٦٩/٦٨	١٨٠٧٠١	٦٤٤٠٦	٣١٨٠٢	٢٧٦٩٠٩	+٣٤٠٢
٧٠/٦٩	١٩٣٩٠٦	٧١٧٠٠	٤١٦٠١	٣٠٧٢٠٧	+٤٠١٠٤

وبلاحظ من الجدول السابق ان الفجوات التضخمية قد ظهرت بصفة دائمة خلال سنى الخطة وزادت فى السنوات الاخيرة بشكل ملحوظ (١).

(١) يلاحظ مثلا ان عام ٦٨/٧٧ قد اظهر فائضا فى الطلب رغم ما اشم به الاقتصاد من اتجاه اتكافئ محسوس. وهذا الفائض يمكن تفسير وجوده بأنه من الجواز ان تكون الحسابات القومية قد تضمنت أنواعا من الاتفاق لم تستخدم بعد، فعلا من المائل النفس الذى صاحب ظروف الحرب بتأجيل الاتفاق ومعلوم ان الاتفاق فى ظروف مهيبة كظروف الحرب من شأنه ان يخرج العلاقة بين التفضيلات الانمائية من وضعها الطبيعى طبقا لقواعد النظرية النقدية، ومن هنا قد لا ترتفع الاسعار رغم وجود قدر من فائض الطلب نظرا لتفصيل السيولة او الاكتناز السائل المرتبط بالترقب والانتظار .. وبالاختصار لو ان هذا الوضع قد املته ظروف الحرب وخرجت به من سيرة الاوضاع الطبيعية. وجدير بالاشارة ان هذا النوع من التحليل يقترب من التحليل الحديث لفريدمان لدالة الطلب على النقود حيث يدخل معيارا جديدا يمثل طريقة اتفاق النقود فى ظروف خاصة (راجع د. مصطفى رشدى، النظرية النقدية من خلال التحليل الاقتصادى الكلى صحت الطبع).

هذه هي دراسة من الفجوات التضخمية ، وفي رأينا ان المعيار الاول ، يفضل المعيار الثاني نظرا الى ان الاحصاءات المتعلقة به تكون اسرع توفرًا وأكثر دقة ، الامر الذي جعل صندوق النقد الدولي يستند الى مثل هذا النوع من المنهج في قياس الاتجاهات التضخمية على النحو الذي اوضحناه في دراستنا السابقة (١) .

ومن جهة اخرى فان المنهج التوقمي ex ante يعتبر منهجا مرغوبا فيه لقياس الفجوة التضخمية ، على اعتبار انه لكي يكون تقدير الفجوة مفيد حقا كمرشد للسياسة الاقتصادية ، فلا بد من تقديرها مقدما حتى تتمكن السلطات من اتخاذ اجراء في الوقت المناسب .

ونظرا الى ان ارقام الميزانيات التقديرية لمشروعات القطاع العام في مصر يصعب الحصول عليها لهذا الغرض فانه لا يستطاع ، والحالة هذه ، تقدير الفجوة المتوقعة .

(١) راجع ما تقدم من ١٥٥ .

القسم الثاني

لوضعكم كوسيلة لتمويل التنمية الاقتصادية

استعرضنا في القسم الاول التضخم باعتباره ظاهرة اقتصادية ونمى بها تلك الحركة الصعودية المستمرة في الاسعار .. وانبأ اتوأمها في الاقتصاديات المتخلفة وفي الاقتصاد المصرى . وستكون مهمتنا في هذا القسم دراسة التضخم لا باعتباره ظاهرة اقتصادية ، ولكن باعتباره وسيلة من وسائل تمويل التنمية الاقتصادية مستعرضين الاتجاهات القوية للتحويل بالتضخم والاتجاهات المعارضة له .

وهنا قد يثور تساؤل ، هل توجد علاقة بين التضخم كظاهرة والتضخم كوسيلة ؟

الواقع ان التضخم لا يختلف وصفه بحسب ما اذا كنا ننظر اليه كظاهرة او كوسيلة اذ يظل في الحالتين «حركة صعودية مستمرة في الاسعار» على النحو الذى اوضحناه من قبل ، بمعنى اننا لا نستطيع ان نفرز التضخم كظاهرة او كوسيلة ، ولكن ما يمكننا الوقوف عليه هو : هل يعتبر التضخم مخططا ام غير مخطط ؟

فاذا كان التضخم غير مخطط ، بمعنى ان القوى الاقتصادية للمجتمع تدفع الاسعار الى الارتفاع لعدة اعتبارات تتعلق بالعرض او الطلب او تتعلق بالهيكل الاقتصادى نفسه ، كما هو مشاهد في الدول المتخلفة حيث تحتوى هياكلها الاقتصادية على عوامل للضغط التضخمى ، فان هذا التضخم يعتبر ظاهرة كثره من الظواهر الاقتصادية الأخرى .

ويعتبر التضخم مخططا ، اذا عمد المخطط الى زيادة الاسعار للوصول الى تخفيض الاستهلاك بالنسبة لعدد كبير من الافراد وبالتالي اقتطاع جزء من دخولهم يحول الى قطاع الاعمال في صورة ارباح ، فاذا ما اعاد هذا القطاع استثمار هذه الارباح ، فان التضخم يؤدي الى زيادة المدخرات ومن هنا يعتبر صورة من صور الادخار الاجبارى نظرا الى ان ذوى الدخل الثابتة في المجتمع تضطربهم الاسعار المرتفعة لسلع الاستهلاك ان يخفصوا استهلاكهم منها (1) .

(1) Frederic Benham, Economics, 4th. ed, Pitman London, 48, p 339.

ومن ثم نجد أن نجاح وسيلة التمويل التضخمي (١) مرتهن بمدى نجاح المخطط في توجيه القوة الشرائية في المجتمع ، اذ يقال في هذا المجال أن عدم وجود السياسة المالية المناسبة لتحويل القوة الشرائية هي العقبة الاساسية أمام استخدام هذه الوسيلة من وسائل التمويل (٢) .

ولكن هل نجح التمويل عن طريق التضخم في زيادة التراكم الرأسمالي في الدول المتخلفة ؟

لقد اثار التمويل التضخمي للتنمية الاقتصادية في البلدان المتخلفة كثيرا من الجدل في الفكر الاقتصادي المعاصر ، فبينما يوصي البعض بالاتجاه الى التوسع النقدي كأداة لتشجيع الاستثمار وتعجيل النمو الاقتصادي ، ينصح الآخرون بوجود تجنب الوسائل التضخمية بسبب ما تغذي اليه من زيادة في الاسعار لا تكون تحت السيطرة . وهو امر يضر بالاقتصاديات المتخلفة نظرا لضعف او عدم مرونة الجهاز الانتاجي . كما انه من المنفق عليه بوجه عام أن التنمية الاقتصادية يجب أن تتحقق بأقل ضغط ممكن على الاسعار (٣) .

(١) أو على نحو ما يطلق عليه بعض الكتاب «التضخم النخمي» .
Specific inflation « See : Ugo Papi, Inflation, edited
by Hague, op. cit., p. 55 » .

(٢) Geoffrey Maynard, Economic dev. and price level,
op cit., p. 6.

(٣) د. عبد الحميد القاسبي - تمويل التنمية الاقتصادية في البلدان المتخلفة
١٩٦٨ ص ٣٦٠ و ٣٦١ .

بعد هذه المجالة ألا يعنى لنا ان نطرح بعض الاسئلة التى تحتاج الى جواب قاطع . هل ننصح الدول المتخلفة باللجوء الى التضخم لتخذه كوسيلة لتمويل مشروعات التنمية الاقتصادية نظرا لقصور موارد التمويل ، وما هي الشروط الواجب توافرها حتى يؤدي التضخم الى تحقيق التراكم الرأسمالى بنجاح ، وما هي المشاكل التى قد تنجم عن ذلك ؟ ام ننصح هذه الدول بتجنب هذه الوسيلة من وسائل التمويل نظرا لما قد يترتب على اتباعها من اضرار حينما يقلت التضخم من عقاله مضيقا ثمار التنمية ونتائجها ؟ وفي هذه الحالة ما هي الوسيلة البديلة عنه التى يكون من شأنها دفع عجلة التنمية الى الامام ؟ ام هل هناك حجم امثل للتضخم يحقق هدفين في وقت واحد بمعنى ان يتخذ اداة تمويلية فعالة ، ويبعد في الوقت نفسه الاقتصاد القومى عن الانار الضارة لهذه الظاهرة ؟ وما هو موقف الاقتصاد المصرى في هذا المجال ؟

ان هذه الاسئلة ستكون موضع اجابة القسم الثانى من هذه الدراسة يحتوينا ثلاثة فصول :

- الفصل الاول يتناول الاتجاهات المؤيدة للتمويل بالتضخم .
- الفصل الثانى يدرس الاتجاهات المعارضة للتمويل بالتضخم .
- الفصل الثالث يبحث التمويل بالتضخم في الاقتصاد المصرى .

اتصل المؤيد

الانجماات المؤيدة للتمويل بالتضخم

يعتبر التمويل بالتضخم من المسائل التي اثلرت كثيرا من الجدل في الفكر الاقتصادي التنموى ، فيعتقد اصحاب التمويل بالتضخم انه من الوسائل الفعالة التي يمكن للبلاد المتخلفة ان تلجأ اليها لتمويل التنمية الاقتصادية (١) ، وانه ليس هناك دولة متخلفة واحدة كانت جادة في تنفيذ برامجها الاقتصادية لم تجد من الحتم عليها ان تلجأ الى هذه الوسيلة في تمويل مشروعاتها ، فهي سياسة هامة للدول المتخلفة لا تستطيع ان تستغنى عنها (٢) .

وعلى هذا فان المؤيدين للتضخم يرون ان مشكلة البلاد المتخلفة لا تكمن في الواقع في المفاضلة بين الاخذ بالتضخم او عدم الاخذ به وانما تتمثل في تقدير موجه التضخم المناسبة التي تحققها في غمار عملية التنمية ، او بمعنى آخر يجب على السلطات النقدية تحديد الحجم الامثل للتضخم لسد الفجوة بين موارد الخططة واستخداماتها .

ولم يقتصر الامر على الجدل العلمي فقط وانما تعداه الى التجارب الواقعية في الدول المتخلفة التي استعملت التضخم كوسيلة لزيادة التركيم الرأسمالي فيها ، ومن هنا فان منهج الدراسة في هذا

(١) E. M. Bernstein and I. G. Patel, Inflation in relation to economic development, I. M. F. « Staff papers » Vol. 2 No. 3, Nov. 52, p. 374.

(٢) راجع د. محمد مكرم حمدي - التزود وامال البنوك والبطرة الخارجية -

الفصل لن يقتصر على التحليل النظري بل يمتد الى التجارب الواقعية وذلك للوصول الى حكم واضح في تقييم هذه الوسيلة من وسائل التمويل .

وقد تفاوتت الحجج والآراء التي يستند اليها انصار التمويل التضخمى في تبرير استخدام هذه الوسيلة في التمويل ، وهى وان كانت لا تشكل اتجاها واحدا ، الا انها تؤيد في جوهرها التضخم ، وقد استند هذا الفريق من الكتاب في تقديم حججهم على ما اسفرت عنه تجربة التمويل بالمعز من نجاح في الهند في الخطة الخمسية الاولى ١٩٥٦/٥١ .

ولا يخفى ان تمحيص هذه الآراء يتطلب استعراض هذه الحجج ومدى ما تنطوى عليه من صحة واستقراء تجربة الهند في التمويل بالمعز للوقوف على ما اصابها من نجاح او فشل .

وعلى ذلك فانا سنتناول الدراسة في هذا الفصل على مبحثين :

المبحث الاول التمويل بالتضخم في الدول المتخلفة .

المبحث الثانى التجربة الهندية في التمويل بالتضخم .

المبحث الأول

التمويل بالتضخم في الدول المتخلفة

لا يتنازع أحد في أن من الممكن أن يستلهم التضخم لفترات قصيرة متقطعة في تمويل الاستثمار إذا عجزت المدخرات المحلية والأجنبية عن تقديم الموارد اللازمة لتحقيق معدل مناسب من النمو الاقتصادي ، وتحصل عملية التمويل التضخمي بكل بساطة في ائمان الحكومة في تمويل الاستثمارات عن طريق الاقتراض من البنك المركزي (الإصدار الجديد) أو الاقتراض من النظام المصرفي (تزويد المشروعات العامة والخاصة بالائتمان) بما يتعدى الحدود التي يتسنى في نطاقها المحافظة على استقرار الأسعار (١) .

إن السياسة التوسيلية في رأي انصار التمويل بالتضخم أن تشجع الاستثمارات العامة والخاصة بنقض النظر عن طريقة تمويلها بحيث تضمن الدولة تنفيذ جميع المشروعات الاستثمارية اللازمة لتحقيق أهداف الخطة باتباع ما يسمى بمنهج تمويل الحرب (٢) War Finance Approach ، ولقد ساق هؤلاء الكتاب حججا متعددة ، وهي وإن اختلفت في اتجاهاتها ، إلا أنها تنفق على شيء واحد هو تأييد التضخم باعتباره أداة لتحقيق الادخار الإجباري في المجتمع عن طريق إعادة توزيع الدخل القومي لصالح الطبقات الفنية أو بمعنى آخر إعادة توزيع الدخل في صالح الطبقات التي يكون ميلها الحادى للادخار مرتفعا (٣) .

(١) د. محمد زكى شافعى - التنمية الاقتصادية - الكتاب الثانى ص ١٧ .

(٢) فعملية التنمية في جوهرها مشابهة تماما لعملية الدخل في حرب كبرى ، فالنمر في كليهما يتطلب تمويل كامل لاقتصاديات الدولة من طريق اعادة توزيع واستخدام جميع الموارد الاقتصادية بأسرع ما يمكن ، والجهود الذى يبذل لتحقيق النمر في كليهما يشابه الى حد كبير لراجع د. عبد النعم فوزى وآخرين - اقتصاديات المالية العامة - ١٩٧٠ ص ٢٨١ .

(٣) Geoffrey Maynard, op. cit., p. 15.

وتتلخص ميكاناتيكية سياسة التمويل بالتضخم كما يوضحها بنت هانسن (١) فيما يأتى : نفترض أن الائتمان تكيف نفسها في كل لحظة بما لتغيرات الطلب ، فإذا فرضنا أننا بدأنا بحالة من التوازن وأنه فجأة توسعت خطط الاستثمار نظرا لزيادة الائتمان المصرفي ، فإن النتيجة التي تتحقق في هذه الحالة هي ارتفاع الطلب على العمل والموارد الانتاجية الأخرى لاستخدامها في الأغراض الاستثمارية ، ومن ثم ترتفع الأجور والائتمان لمعامل الانتاج الأخرى ، وينتقل بالتالى العمال وعناصر الانتاج الأخرى من صناعات السلع الاستهلاكية الى صناعات السلع الرأسمالية ، وهذا التحول في تخصيص الموارد هو في الواقع جوهر نظرية الادخار الاجبارى . فبدون هذا التحول لن يكون هناك ادخار اجبارى .

ويجب ان نلاحظ هنا انه خلال عملية تحويل الموارد من الصناعات الاستهلاكية الى الصناعات الرأسمالية . تحدث ارباح كبيرة في صناعات سلع الاستهلاك . فالأجور المرتفعة وما يتولد عنها من زيادة في تيار الانفاق النقدي والنقص في انتاج السلع الاستهلاكية كل ذلك يؤدي الى زيادة اسعار السلع الاستهلاكية بنسبة اكبر من الزيادة التي حدثت في الدخول النقدية لاصحاب عوامل الانتاج ، ومن ثم تنخفض الأجور الحقيقية على حين تتحقق هناك ارباح كبيرة غير متوقعة في صناعات سلع الاستهلاك ، وهذا الانخفاض الذي طرأ على الدخول الحقيقية لاصحاب عوامل الانتاج والذي يصاحبه زيادة في ارباح المنظمين هو الاساس الذي تعتمد عليه الزيادة في الادخار الاجبارى او نظرية التمويل بالتضخم (٢) .

(1) See : B. Hansen, op. cit., p. 37.

(2) Geoffrey Maynard, op. cit., pp. 11 - 14.

والوصول الى تحقيق الادخار الاجبارى ، فان الكتاب المؤيد للتضخم يتصحن الدول المتخلفة باتباع سياسة التقود الرخيصة او سياسة عجز الميزانية على اعتبار ان التمويل بهذا الشكل يجعل التضخم يقضى على آثاره السيئة بنفسه (١) Self-destructive وفى رأى هؤلاء الكتاب ان مشكلة الدول المتخلفة لا تكمن فى الاختيار بين الاستقرار النقدى او التضخم ، فالتضخم يعتبر وسيلة فعالة بل وحتمية للاسراع بعملية التنمية الاقتصادية واما مشكلة هذه الدول الفعلية تكمن فى تقدير موجة التضخم المناسبة او بمعنى آخر الحجم الامثل للتمويل التضخمى (٢) .

وعلى هذا فتنقسم الدراسة فى هذا البحث الى المطلب الاربعة الآتية :

المطلب الاول يخص للدراسة الحجج المؤيدة للتمويل بالتضخم .

المطلب الثانى يعنى بمعرض التضخم كوسيلة لتحقيق الادخار الاجبارى .

المطلب الثالث يتناول عملية التمويل بالتضخم .

المطلب الرابع يدرس الحجم الامثل للتضخم .

(١) W. Arthur Lewis, op. cit., p. 216.

(٢) انظر د. نؤاد حاتم ، الاستقرار النقدى والتنمية الاقتصادية ، معهد الدراسات العربية ، يونيو ١٩٦١ ص ١٠ .

المطلب الأول

الحجج المؤيدة لتمويل بالتضخم

يتفق جميع الكتاب على أن نقص رؤوس الاموال يكون احدى المشكلات الاساسية التى تواجهها الدول المتخلفة عند قيامها بعملية التنمية الاقتصادية (١) وبخاصة عندما تتبع سياسة انمائية قوامها التضييق (٢) وذلك لعدة اسباب اهمها انخفاض مستوى الادخار الاختيارى فضلا عن عدم كفاءة الاجهزة القائمة على تجميع المدخرات وجمود الجهاز المالى بما شرب على هذا من صعوبة تعبئة القروض المحلية غير التضخمية وعجز الجهاز الضريبى عن تعبئة الموارد اللازمة لتمويل التنمية الاقتصادية وعدم كفاية انسياب رؤوس الاموال الاجنبية ، وبالتالي تعمذر الاعتماد على المدخرات الاجنبية فى توفير جانب يعتد به من الموارد اللازمة لتحقيق معدل مناسب من النمو الاقتصادى (٣)، (٤)

(١) باستثناء بعض الدول مثل الكويت وفنزويلا اد. على لطفى ، التنمية الاقتصادية - ٧١ ص ١٢ - ٢٠ .

(٢) تتميز البلاد المتخلفة عموما بندرة رأس المال وسوء استخدامه وعدم كفاية ما يتكون منه لتمويل الاستثمارات اللازمة للنهوض باقتصادياتها ، وبفقر نقص رأس المال بجموعتين من القوى الدائرية المفرغة تتصلان بعرض رأس المال والطلب عليه وتؤديان فى النهاية الى فسالة تكوين رأس المال ، فيقدر البعض أن صافي الادخار المحلى فى هذه البلاد يتراوح بين ٨٥٪ وهو معدل شديد الانخفاض لا يسمح باجراء استثمارات كبيرة بل ولا يكاد يكفى مواجهة الزيادة المطردة فى السكان والاحتفاظ بالمستوى الراهن من رأس المال للفرد (راجع Arthur Lewis, op. cit., p. 244) .

(٣) د. محمد زكى شافعى - التنمية الاقتصادية - الكتاب الثانى ص ١٧٦ و ١٧٧ .

(٤) تلخص مسائل تمويل التنمية الاقتصادية فى عدة مقترحات وعندما طلبت الاسم المنحلة مشورة الخبراء فى تمويل التنمية فى البلاد المتخلفة تركزت توصياتهم بوجوب قيام الدول المتقدمة بتخصيص ١٤ مليار دولار كل عام لهذا الغرض ، كما أبدى بعض الكتاب مثل Nurkse اهتماما خاصا بضرورة البحث عن الوسائل التى يمكن بها توجيه القوى العاملة المحلية ولوجها على انتاج السلع الرأسمالية ، أما أدلر لويس =

ولذا فإن سد القصور بين المصادر المتاحة لتمويل وبين حجم الاستثمارات (١) تشكل في غالب الأحوال العقبة الأساسية في هذه الدول عند تنفيذها برامج التنمية الاقتصادية ، ويرى فريق من الكتاب أن الدول المتخلفة لا تجد مخرجا إلا بالتمويل من طريق التضخم (٢) ، إذ لو اعتمدت التنمية على المدخرات الوطنية والأجنبية - على عدم كفايتها - فإن النمو الاقتصادي يكون ضئيلا وقد يصبح سلبا بسبب زيادة معدل النمو السكاني عن معدل النمو الاقتصادي (٣) ومن هنا يؤكد بعض الكتاب وفي مقدمتهم آرثر لويس أنه يمكن الاعتماد على التضخم لتمويل التنمية إذ أنه صاحب دائما عطلات النمو الاقتصادي السريع في روسيا واليابان (٤) .

والعقبة الأولى والأساسية لانصرار التضخم تتمثل في خلقه للأدخال الإجباري ، أي الاعتماد على ارتفاع الأسعار في خفض مستوى الاستهلاك بما يترتب على هذا من تحرير موارد إضافية للاستثمار وتحصل العملية التضخمية هذ في أحداث زيادة في الطلب النقدي

== فذكر أن الدول المتخلفة يمكنها بسهولة أن تخر ١٢٪ من دخلها القومي كل عام لتحقيق التنمية الاقتصادية W A. Lewis, op cit , p. 244 وراجع النشرة الاقتصادية لكث العمل المرمي - المجلد التاسع - العدد الأول ١٩٥٦ ص ٦١ .



(١) لذا ما لريد زيادة الأصول الرأسمالية وما تولده من دخل حقيقي بمعدل ٥٪ سنويا كما يهدف إليه مؤتمر الأمم المتحدة للتنمية الاقتصادية ينحصر نصفه لمواجهة نمو السكان وقوة العمل والنصف الآخر لزيادة الإنتاجية يجب أن يرفع الاستثمار المبنى إلى نحو ١٥ - ٢٠٪ من الدخل القومي يضاف إليها نحو ٥ - ٦٪ من الدخل القومي لتغطية استهلاك رأس المال وزيادة الإنفاق على التطعيم والصحة وغير ذلك من عناصر الاستثمار البشرى (انظر د. عبد الحميد القناص ، المرجع السابق ص ١١٦) .

(٢) See : Ugo Papi, Inflation, ed. by D. C. Hague op. cit., p. 55.

(٣) G. Maynard, Economic development and the price level, op. cit. pp. 6-7.

(٤) A. H. Hansen, Public enterprise and economic dev., London 1960. بترجمة المجلد القومي للناشر والترجمة ص ١٢٨ .

الكلى عن العرض الحقيقى للسلع والخدمات عند مستوى الاسعار السائد وبعبارة اخرى فى احدات تضخم ناشئ من جذب الطلب ، ولا يستدل على الاعتماد على التضخم فى تمويل التنمية بالارتفاع الطفيف فى الاسعار او الارتفاع فى الاسعار عبر المدة الطويلة وانما يستلزم ، كما يشير بريتون فى صدد ايضاح معالم التمويل بالتضخم ، لارتفاعا فى الاسعار بمعدل يتراوح بين ١٠ و ١٥ ٪ سنويا وذلك لمدة تتراوح بين خمس وسبع سنوات على ان يمثل فى عشر سنوات الحد الاقصى للارتفاع المستمر فى الاسعار (١) .

والتضخم اذا نجح يعتبر طريقة من طرق الادخار الاجبارى (٢) **Compulsory Saving** ذلك ان الارتفاع فى الاسعار ، وهو الصورة العامة للتضخم ، يودى الى تخفيض الاستهلاك بالنسبة لعدد كبير من الافراد وبالتالي يقتطع جزءا من دخولهم يحول الى قطاع الاعمال فى صورة ارباح ، فاذا ما اعاد قطاع الاعمال استثمار هذه الارباح ، فان التضخم على هذا النحو يكون قد نجح فى زيادة حجم المدخرات الحقيقية فى المجتمع عن طريق المدخرات الاجبارية التى تولدت عن التضخم ، وبمعنى آخر (٣) فان التضخم بهذه المثابة يعمل على اعادة توزيع الدخول الحقيقية من قطاعات الاقتصاد القومى التى يكون فيها الميل الحدى للادخار منخفضا الى القطاعات الاخرى التى يكون فيها هذا الميل مرتفعا اى يعيد توزيع الدخول لصالح الطبقات التى تقوم بالادخار والاستثمار (٤) . ومن هنا فان التضخم يتمخض عن

(١) د. محمد زكى شافى ، المرجع السابق ص ١٧ .

(٢) والمدخرات الاجبارية ليست وسيلة مستخدمة فى تمويل التنمية فكثيرا ما صاحب التضخم التنمية ، واحيانا مجل بها فى القرن التاسع عشر فقد كت الراسالية فى مراحلها الاولى فى انجلترا بمساعدة المدخرات الاجبارية فقد على تضخم الارباح التنمية المالية فى ظل الراسالية وذلك غلت روسيا عملية تكوين رأس المال بتحديد الاستهلاك اثناء نموها الاقتصادى اراجع د. فؤاد هاشم المرجع السابق ص ١١٠ .

(3) Andrew Shonfield, op. cit., p. 4.

(4) Arthur Lewis, op. cit., pp. 217-222 and Shonfield, op. cit., p. 4.

القطاع جزء من القوة الشرائية التي لدى بعض المستثمرين الأمر الذي يخفض من مستوى دخولهم الحقيقية ويتمثل الإدخال الإجباري بالنسبة لهؤلاء المستثمرين في ذلك الجزء الذي يقطع من الدخل بطريقة الزامية .

ويبدى أنصار التمويل بالتضخم انه لا يمكن الإدعاء هنا بأن الأموال التي كُنت عن طريق الادخار الإجباري يمكن أن تتحول إلى المضاربة بدلا من الاستثمار المنتج ، ذلك أن هذا التحول أمر مستبعد ، نظرا إلى أن الحكومة في الاقتصاديات المتخلفة تقوم بدور هام في التنمية الاقتصادية وتوجه الاستثمارات الوجهة التي تراها في صالح النمو الاقتصادي . وتقوم في الوقت نفسه بالتحكم في القدر المطلوب من التضخم الذي يتفق مع أهداف الاستثمار ، ومعنى ذلك أنه لا بد أن تملك الحكومة بزماء الموقف وتتحكم في قرارات الاستثمار ولا سيما بالنسبة للأرباح التضخمية التي تؤول إلى القطاع الخاص (١) .

ويضيف أنصار التمويل بالتضخم (٢) أن الإسراع في التنمية ودفعها للإمام لا يمكن أن يتحقق دون اللجوء إلى الوسائل التضخمية (٣) نظرا إلى أن برامج التنمية الاقتصادية في الوقت الحاضر هي برامج ضخمة وطموحة (٤) ، إذ أنه لن يكون هناك مزيد من

(١) G. Maynard, op. cit., pp. 11 - 14.

(٢) ومن بين هؤلاء الكتاب S.H. Slichter و E.M. Bernstein و I.G. Patel, Inflation in relation to economic dev , pp. cit., p. 374.

(٣) يلاحظ أن النجاء الدولة للتضخم كمصدر من مصادر الإيراد العام كان معتبرا فيما مضى طريقة استثنائية بحتة ولم يكن الرأي العام يقبل النجاء الحكومات إليها ، إلا في الفترات غير العادية كفترات الحروب وما إليها ، كذلك لم يكن الاقتصاديون الذين يعبرون عن النظرية الكلاسيكية يقبلون النجاء الدولة إلى التضخم . وقد كانت هذه الأفكار مسلم بها حتى عهد حديث نسبيا ، غير أن الفكر الاقتصادي المالي قد تغير على اثر ظهور كتابات كينز وعلى ذلك أصبح الانجاء إلى التضخم في الدول الرأسمالية المتقدمة كوسيلة لتمويل النفقات العادية طريقة عادية لازمة إلى جانب الموارد الأخرى في مكافحة الكساد (أنظر د. ليبي شقير - المالية العامة ١٩٥٧ من ١٣٣٦ و١٣٣٦).

(٤) Problems in economic development, edited by E. A. G. Robinson, Mac, London 1965, pp. 210, 196 - 211.

الاستثمارات بغير مزيد من المدخرات لانهما وجهان لظاهرة واحدة^(١)، ان استخدام السياسة المالية لتمتيع الموارد الرأسمالية اللازمة لتمويل التنمية الاقتصادية في البلدان المتخلفة ليس فكرة نظرية مجسدة فقد اعتمدت التنمية اليابانية سنة ١٨٧٠ في مراحلها المبكرة على توفير رأس المال اللازم من طريق الضرائب والقروض وكذلك التوسع الائتماني ، وبذلك تمكنت اليابان من بناء نموها الصناعي وحدث نفس الشيء في المملكة المتحدة سنة ١٧٩٠ والولايات المتحدة سنة ١٨٥٠ حيث ساعد التضخم السعري على تكوين رؤوس الاموال اللازمة عن طريق تحويل الموارد من الاستهلاك الى الارباح والاستثمار^(٢) .

وعلاوة على الحجة الاساسية السابقة يسوق انصار التضخم حججا اخرى لشرح وجهة نظرهم في الاخذ بأسلوب التضخم في الدول المتخلفة وقد اختلفت هذه الآراء في تبريراتها وان اتفقت على شيء واحد هو وجوب الاخذ بالتضخم كشرط ضروري لضمان معدل مرتفع من التنمية الاقتصادية في الدول المتخلفة .

الحجة الثانية - ترى الاخذ بالتضخم باعتباره يكفل الاستخدام الكامل للموارد الانتاجية^(٣) فكما هو معلوم توجد بالدول المتخلفة موارد كثيرة عاطلة وعلى الاخص الايدي العاملة العاطلة التي توجد بالقطاع الزراعي ، ومهمة التنمية الزراعية هي تشغيل تلك الموارد ، فاذا التجأتا ، مع موارد التمويل الاخرى ، الى التضخم ، فان هذه الموارد سوف تشغل وسيزداد رأس المال المنتج للسلع ، فتزيد كمية المنتجات المعروضة وعلى ذلك فلن يحدث التضخم الارتفاع غير المرغوب فيه في الاسعار ، بمعنى ان يقضى التضخم بنفسه على آثاره السيئة « Self - destructive » اذا استخدم في تنمية رأس المال المنتج لانه

(١) See : Stephen Enk, Economics for development, 64 p. 234.

(٢) W. W. Rostow, op. cit., p. 291

(٣) Problems in economic development, op. cit., p. 208.

يزيد من كمية السلع المعروضة الأمر الذى يمنع الارتفاع فى الأسعار (١) ، وبمباراة أخرى لكى ترتفع الاستثمارات فى الدول النخلفة يسود الاعتقاد بأنه لا بد من الحصول على أكبر حجم ممكن لجعل الناتج القومى ، ويقضى الأمر بدوره عدم ترك أى عوامل انتاجية عاطلة (٢) .

فاذا وجدت مقدرة انتاجية عاطلة فانه يكون من الواضح ان تزود الحكومة المشروعات بالزيد من الائتمان بما يترتب عليه من الزيادة فى الطلب النقدى الكلى ، ولن تنخفض هذه الحالة من حيث المبدأ عن ضغط صعودى على الأسعار ، ذلك انه ما دامت تتوفر القدرة الانتاجية المعطلة فستحرض الزيادة فى الطلب النقدى زيادة العرض الحقيقى من السلع والخدمات ، وينتفى بالتالى ما يدفع بالأسعار للارتفاع (٣) و (٤) .

الحجة الثالثة - تنجه الى القول ان التضخم يعمل على تسهيل استيراد راس المال من الخارج وقد استندت هذه الحجة الى ما يعرف فى النظرية الكلاسيكية بالتحركات الدولية لراس المال Classical theory of international capital movements فهذه النظرية تقرر انه لكى ينتقل راس المال من بلد الى آخر يلزم أن يكون فى البلد المقترض قدر معين من التضخم النسبى ومن ارتفاع فى الأسعار يزيد عما فى بقية دول العالم ، ويعنى ذلك طبقاً للتفكير الكلاسيكى حدوث عجز فى ميزان المدفوعات الجارية للبلد المقترض كنتيجة لتدهور معدلات

(١) د. محمد لبيب شقير - المالية العامة ١٩٥٧ من ٢٢٨ وراجع W. Arthur

Lewis, The theory of economic growth, op. cit., p. 217.

(٢) راجع B. Hansen التضخم والتطور فى ميزان المدفوعات ترجمة د.

صلاح الدين الصيرى معهد الدراسات العربية ١٩٦٠ من ٢٥ وما بعدها .

(٣) د. محمد زكى شامى ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الثانى من ١٠٢ و ١٠١ .

(٤) Kendleberger, Economic development, 2nd. ed. McGraw Hill book, Tokyo 1965, p. 228.

الأنشيطال (١) ، ومن هنا فإن التضخم يجعل من الممكن لبلد المتخلف أن يستورد رأس المال من الخارج ليتمكن من تنفيذ برامج التنمية الاقتصادية .

أما الحجة الرابعة - فتستند للاخذ بالتضخم الى ظاهرة الوهم النقدي *Monetary illusion* ويتركز مضمون هذا الاتجاه في أن الدولة يمكنها زيادة النقود الورقية او المصرفية وتستخدمها في شراء عوامل الانتاج وتوظيفها في بناء رأس المال مما يؤدي الى زيادة الدخول وزيادة أسعار السلع الاستهلاكية حيث لا يصاحب هذه الزيادة في النقود زيادة مماثلة في السلع . ومن شأن هذه الحالة التضخمية التي تنشأ بسبب زيادة كمية النقود أن توهم الأفراد بأن مستوى المعيشة أخذ في الارتفاع نتيجة زيادة الدخول النقدية ، وبعد مرور فترة من الوقت وقبل أن يدرك الجمهور أن الأسعار ترتفع بنسبة أكبر من ارتفاع الدخول تكون الدولة قد تمكنت من بناء قدر كبير من رؤوس الأموال والمشروعات الانتاجية حيث تبدأ في الانتاج وتعمل على زيادة عرض السلع في الاقتصاد وتوجه الأسعار مرة أخرى للانخفاض (٢) .

كما تذهب **الحجة الخامسة** الى القول بأنه نظرا الى أن الاقتصاديات المتخلفة يتسم أفرادها بعادة الاكتناز حيث يقدر البعض أنه في بعض بلاد جنوب شرقي آسيا والشرق الأوسط ، تبلغ مكتنزات الأفراد من الذهب نسبة ١٠٪ من الدخل القومي فإن الحكومات يمكنها أن تصدر نقودا جديدة تعادل الأموال المكتنزة ، وبذلك لا تظهر ضغوط تضخمية في الاقتصاد ، وهذه الحجة كانت ضمن الحجج التي استندت اليها الهند في التحويل بالتضخم في خططها الخمسية (٣) . وكذلك تذكر دراسة المجلس الهندي للشئون الدولية في تقرير

(١) B. Hansen , op cit., p. 36.

(٢) راجع ديمى دى ، المرجع السابق ص ١٠٦ و G Maynard, op. cit., pp. 14-15.

(٣) A. H. Hanson, Public enterprise and economic dev. ترجمة ادار القومية للتأليف والترجمة ص ١١٢ .

اللجنة الثانية لمجلس التعاون الاقتصادي في آسيا والشرق الاقصى
 عند التصريح باستخدام الوسائل التخفيفية لتمويل التنمية
 الاقتصادية وذلك في تقرير اللجوء الى التضخم انه يوجد في كل البلاد
 المتخلفة قطاع من الاقتصاد لا يتعامل بالنقد وهو لا يسهم في
 الادخار والاستثمار او يسهم قليلا وجرعة خفيفة من التضخم تؤدي
 بشكل عام الى ادخال هذا القطاع في نطاق الاقتصاد النقدي وبذلك
 تجعله يسهم بدرجة اكبر في عملية الاستثمار (١) ذلك انه من شأن
 اتساع نطاق الاقتصاد النقدي على حساب قطاع الاكتفاء الذاتي زيادة
 حاجة المجتمع الى الارصدة النقدية تلبية لما تنصرف اليه رغبة
 المستهلكين الجدد للنقد من الاحتفاظ بأرصدة نقدية بدافع
 المعاملات (٢).

وتتجه الحجة السادسة الى تبرير الاختل بالتضخم بابرار ان
 الارتفاع الوئيد في مستوى الاسعار كما يقول Sir Dennis Rebertson
 يشجع رجال الاعمال على الاستثمار ويقول Nicholas Kaldor ان
 الجرعات المتوسطة من التضخم تكون ضرورية للنمو الاقتصادي
 وتركز وجهة نظره في انه عندما يرى المنظّمون ان الاسعار قد
 ارتفعت فانهم يقبلون على الاستثمار وهذا من شأنه زيادة معدل النمو
 ذلك ان الحافز على الاستثمار يرتبط بتوقعات ارتفاع الاسعار
 فضلا عن ان ما يشجع رجال الاعمال على الاستثمار اعتمادهم
 ليس على اموالهم وانما سهولة الحصول على الائتمان المصرفي (٣).

هذه هي فعوى الحجج التي ساقها انصار التمويل من طريق
 التضخم لتأييد وجهة نظرهم وهم يرون بمصدر الحجة الاولى
 والاساسية انه اذا كان الادخار الاجباري او اعادة توزيع

(١) نفس المرجع السابق ص ١٢٦ .

(٢) د. محمد زكي شافعي - المرجع السابق ص ١٠٢ .

(٣) See : Shonfield, op. cit., pp. 15-17, G. Maynard, op. cit., pp. 11-14, and R. A. Mundell, Monetary theory, Goodyear Co., California 1971, p. 22.

الدخول بين الطبقات في المجتمع يؤدي الى بغض الآثار الضارة بالطبقات المحدودة الدخل في الدول المتخلفة ، فان هذه الآثار الاجتماعية ما هي الا لمن يسيط تدفعه هذه المجتمعات من اجل تحقيق التقدم لبلادها(١) وتوفر مستوى معيشة افضل لشعوبها ، وانه يجب على هذه الشعوب ان تتحمل اعباء التنمية لصالح الاجيال القادمة (٢) .

والواقع ان للتنمية دائما ثمن يجب ان يدفعه احد ، واختيار الدافع هو اختيار سياسى قبل كل شيء ، فالتضخم يوزع هذا الثمن على مختلف أفراد الشعب ولا سيما اصحاب الدخل التى لا تنفر مع تفر الاسعار فيفرض عليهم ادخارا اجباريا ناشئا - كما رأينا - من الفجوة بين ارتفاع الاسعار المترتب على زيادة الانفاق وارتفاع الدخل النقدية التى يحصلون عليها . فالبلاذ المتخلفة التى تختار سياسة الاستقرار النقدى عابدا ان تقنع ببطء فى النمو الاقتصادى يقرب من الجمود وتلك التى تختار سياسة التمويل التضخمى عليها ان تتحمل التضحيات .

ان البلاد المتخلفة وهى بسبيل تطوير اقتصادياتها بالسرعة والمعدل الذين يتفقان مع الروح الشورية التى تحرك شعوبها وتدفعها دفعا الى ازالة الصعاب وتحطيم المراقيل تفرض الطرف عن الاستقرار النقدى *Monetary Stability* الذى يعتمد على المدخرات الحقيقية فى تمويل مشروعات التنمية الاقتصادية وذلك لان لها ظروفًا خاصة تدفعها الى اتخاذ التضخم سبيلا للتمويل . فالحق انه ليس هناك دولة متخلفة واحدة كانت جادة فى تنفيذ برامجها الاقتصادية لم تجد من المحتم عليها ان تلجأ الى هذه الطريقة فى تمويل مشروعاتها .

غير ان هذه السياسة فى التمويل رغم استحالة استغناء الدول المتخلفة عنها تفرض مسؤوليات جسيمة على السلطات النقدية كما تفرض تضحيات جسيمة على عامة الشعب . وتمثل المسؤوليات فى

(١) Stephen Enke, op. cit , pp. 235/6.

(٢) G. Maynard. op. cit., p. 13.

ضرورة تقدير موجة التضخم المناسبة التي يمكن تحقيقها أثناء تنفيذ برامج التنمية ، أما التضخميات فتتمثل في النقص الخطير في السلع الاستهلاكية التي تعجز عن مواجهة الزيادة الكبيرة في الطلب التي تترتب على زيادة الدخول الناشئة عن مشروعات التنمية الاقتصادية بصفة عامة ومشروعات التكوين الاساسي او التكوين الهيكلي *Infra - Structure* بصفة خاصة . والحقيقة ان الاختيار بين الاستقرار النقدي والتمويل بالتضخم لا يعدوان يكون اختيارا بين التطور التقليدي البطيء والدفع السريع لاقتصاديات هذه البلاد (١) .

واضمان ان تنم التنمية الاقتصادية في رفق في ظل من التمويل التضخمى ينصح بعض الكتاب (٢) بأنه على الدول المتخلفة ان تبدأ التنمية بالصناعات الاستهلاكية حتى يمكنها اشباع زيادة الطلب الناجم عن تنفيذ مشروعات التنمية الاقتصادية بخلاف المشروعات التي ستفرق تنفيذها وقتا طويلا او مشروعات بناء راس المال الاجتماعى، في الوقت الذي تلجأ فيه للتمويل بالتضخم على جرعات (٣) *Doses* يفصل بين كل منها والاخرى بعض الوقت حتى لا تستمر الاسعار في الارتفاع بشكل دائم فعند كل جرعة ترتفع الاسعار بعض الشيء وبعد ان يعطى للانفراد الزمن الكافي لتقبل هذا الارتفاع حتى يصبح في شعورهم شيئا طبيعيا ، تعطى الجرعة التالية وهكذا .. او بمعنى آخر ان يكون استخدام التضخم لفترات قصيرة متقطعة في تمويل الاستثمار .

(١) راجع د. محمد مظلوم حيدى ، المرجع السابق ص ١٠٥ وراجع ايضا *Problems in economic development, ed by Robinson, op. cit., 196-211*

(٢) W. Arthur Lewis, the theory of economic growth op. cit., pp. 225, 335/6.

(٣) وفي هذا الصدد يقول وزير المالية الهندي ان التمويل بالتضخم «ليس فعلا» وانما هو علاج» راجع *R. G. Kulkarni, Deficit Financing and economic dev. op cit., p. 313.*

المطلب الثاني

التضخم كوسيلة لتحقيق الادخار الاجارى

(نموذج ماينارد)

اشرنا فيما تقدم الى أن التضخم يمكن ان يعد وسيلة لخلق الادخار الاجبارى لما يمكن ان يتحقق بمقتضاه من انتزاع هذا النوع من الادخار من الافراد (١) ، ذلك أن الارتفاع في الاسعار يؤدي الى خفض الاستهلاك لدى فريق من المستهلكين وبالتالي يقطع جزءا من دخولهم الحقيقية يحول الى قطاع الاعمال في صورة ارباح يعاد استثمارها ، ومن هنا يكون التضخم في هذه الحالة بمثابة وسيلة لتحقيق الادخار الاجارى .

ولكن الى أى مدى ينجح التضخم في هذا الصدد ؟

ان هذا المطلب سيخصص لتحليل الميكانيكية التى يعمل بها التضخم في الاقتصاد في سبيل تكوين الادخار الاجبارى . وفي رأينا ان أفضل وسيلة لسلوك هذا السبيل هو التحليل الرياضى ، وفي هذا المجال يقدم لنا ماينارد (٢) نموذجا للتحليل (٣) ، فيفترض أننا بصدد اقتصاد معين (٤) ، وأن مستوى الإنفاق الاستثمارى $Investment$ expenditure يحدد على أساس معدل معين من الدخل القومى هو (a) وأن هذا المعدل يطابق هذه النسبة من الدخل القومى التى تدخر اختياريًا . وإذا رمزنا للميل المتوسط للاستهلاك $average propensity to consume$ بالرمز "b" فانا نستنتج ما يأتى :

(١) د. محمد زكى شافعى - التنمية الاقتصادية - الكتاب الثانى ص ٨٨ .

(٢) See : Geoffrey Maynard, Economic development and the price level, Macmillan, London 1963, pp. 15 - 26.

(٣) فاردن نموذج آخر في Harry Johnson, Monetary economics, Allen and Unwin, London 1967, pp. 286 - 291 .

(٤) علما بأن الإنفاق الحكومى والتجارة الخارجية مستبعدان من القرض البسيط المعروض في المتن .

$$a = 1 - b$$

وإذا افترضنا أن قطاع المشروعات يقوم بزيادة مستوى الاستثمار إلى النسبة (x) من الدخل القومي فإن (x) تكون أكبر من (a) ، وإذا افترضنا أيضا أن الوصول إلى هذا المستوى يعتبر هدفا حقيقيا ، بمعنى أنه لن يتأثر بالتضخم السعري ، أو بمعللة أخرى ، نفترض أنه بعد الزيادة البدئية فإن الاتفاق الاستثماري سيزيد بنفس نسبة زيادة الأسعار والدخل القومي النقدي ، وأخيرا نفترض أن الناتج القومي الحقيقي لا يمكن زيادته في الأجل القصير وأن الأسعار جميعها على درجة كافية من المرونة والتحرك للمحافظة على التوازن بين العرض والطلب .

وبالاستعانة بالفروض السابقة فإنه يمكننا الوصول إلى الصيغة الرياضية formula للزيادة التي تحدث في الدخل القومي النقدي .

فإذا رمزنا للزيادة في الدخل القومي النقدي بالرمز « Δy » والمستوى البدئي لهذا الدخل بالرمز « y » ، وللميل الحدي للاستهلاك marginal propensity to consume بالرمز « b » ، فإننا نحصل على المعادلة الآتية :

$$\Delta y = \frac{y(x-a)}{1-b-x} \quad (1)$$

(1) أن هذه المعادلة مشتقة من القاعدة التي تنص أن الزيادة في الدخل القومي تساوي (a) الزيادة في الاتفاق على سلع الاستثمار مضافا إليها (b) الزيادة في الاتفاق على سلع الاستهلاك وتكون الزيادة في الاتفاق الاستثماري من النسبة (a) للدخل القومي إلى النسبة (x) مضافا إليها التفسير في الاتفاق للمحافظة على الاستثمار كنسبة ثابتة من الدخل ، أما الزيادة في الاتفاق الاستهلاكي فتعادل الزيادة في الدخل مدفوعة في الجبل الحدي للاستهلاك وعلى ذلك نجد أن

$$\begin{aligned} \Delta y &= \Delta I + \Delta C \\ &= y(x-a) + \Delta y \cdot x + \Delta y \cdot b \\ &= \frac{y(x-a)}{1-b-x} \end{aligned}$$

وهذه المعادلة توضح لنا أن (\hat{y}) لها قيمة محددة بحدسنا
 أن الدخل القومى سوف يصل الى مستوى جديد أعلى ، ويتميز
 بالتوازن نظريا الى أن $(b' + x)$ أقل من الواحد الصحيح .

غير أن هذا الشرط قد لا يكون مقبولا ما لم يحدث تغير في
 توزيع الدخل حتى يمكن تخفيض الميل المتوسط في الاستهلاك خلال
 فترة المضاعف وذلك بناء على المنطق الآتى : نظرا الى أن $a+b=1$
 و (x) أكبر من (a) فإن (b) لا بد أن تكون أقل من (b) إذا كانت
 $(b' + x)$ أقل من الواحد الصحيح . وبعبارة أخرى يجب أن يكون
 الميل الحدى للاستهلاك أقل من الميل المتوسط للاستهلاك حتى
 يمكن أن يحدث تغير في توزيع الدخل القومى ، أو أن يكون هناك
 حالة وهم نقدى (Monetary illusion) بين فريق من الأفراد إذا
 كانت الزيادة في الدخل نقدية وليست حقيقية .

على أننا إذا تفاضنا عن هذه المشكلة مؤقتا فإن الزيادة النسبية
 في الدخل النقدى والأسعار يمكن حسابها على أنها تعادل :

$$(1) \quad \frac{x - a}{1 - b' - x}$$

وعلى هذا فإن الأسعار سترتفع كثيرا كلما كان الفرق بين (x)
 و (a) كبيرا أى كلما كانت الزيادة المطلوبة في الاستثمار كبيرة وعلى
 سبيل المثال نذكر أنه إذا كانت $x = 0.5$ و $a = 0.4$ و (b')
 $= 0.9$ فإن الأسعار والدخل النقدى سيزيدان بواقع ٢٠ ٪ .

ومن ثم فإن كفاءة التضخم efficiency ، ونرمز لها بالرمز (e) ،
 في زيادة حجم الادخار الحقيقى ، يمكن تحديدها كنسبة بين الزيادة

(1) ان الزيادة النسبية في الدخل النقدى والأسعار تساوى $\frac{\hat{y}}{y}$ والتي

$$\text{تساوى ايضا } \frac{x - a}{1 - b' - x}$$

في الادخار ، ممبرا عنها كسبة من الدخل ، وبين الارتفاع النسبي في الاسعار بمعنى أن

$$e = \frac{(x - a)}{(x - a) / (1 - b' - x)} = 1 - b' - x$$

ومعنى ذلك انه كلما ارتفعت قيمة هذا الكسر كانت كفاءة التضخم كبيرة والعكس بالعكس ، ومعـلوم ان الكفاءة القصوى Maximum efficiency للتضخم تتحقق عندما يكون الميل الحدى للاستهلاك مساويا صفرا ، بينما الكفاءة الدنيا Minimum efficiency للتضخم تتحقق عندما تكون $b' + x$ مساويا للواحد الصحيح .

ولكن قد تكون المعادلة السابقة في تحليل التضخم ومدى تأثيره في حركة المدخرات غير مرضية لانها لا تأخذ في حسابها التغيرات التي تحدث في توزيع الدخل اذ انها تتطلب افتراض ثبات الميل الحدى للاستهلاك وهذا امر يصعب افتراضه ، ذلك انه ليس من المتوقع ان تظل حالة توزيع الدخل ثابتة دون تغيير ما دمتنا نتوقع ان تتغير الاسعار النسبية لعناصر الانتاج خلال التضخم ، كما انه اذا لم تكن هناك تغيرات غير نسبية في اسعار عناصر الانتاج واختلافات في الميل الحدية للاستهلاك ، فان التضخم لا ينجح في زيادة حجم الادخار الاجبارى حيث ان عملية اعادة توزيع الدخل القومى بين الاجور والارباح خلال فترة التضخم وما ينجـم عنها من تخفيض الدخول الحقيقية لبعض الفئات (كالعمال مثلا) وزيادة الدخول الحقيقية لفئات اخرى (كالمنظمين مثلا) هي الاساس الذى تعتمد عليه الزيادة في الادخار والاستثمار عن طريق التضخم .

ولنتنقل الى مرحلة اخرى حيث نعدل المعادلة السابقة بصورة اخرى وناخذ في الاعتبار العلاقة بين تغيرات الاجور والاسعار لتلقى ضوءا على العلاقة بين التضخم والادخار الاجبارى . وعلى هذا فسوف نفترض ان الاقتصاد القومى يتكون من قطاعين فقط هما:

- ١ - قطاع الاجور ، ٢ - قطاع الارباح .

وعندما تعمل الصيغة السابقة ، فإن مضاعف الدخل (a) -
السر الذي اُخذ في اعتباره الزيادة النسبية في الدخل والاسعار يصبح
وفقا للمعادلة الآتية :

$$P = 1 - \frac{x - a}{rw(u - v) + v + x}$$

وعلى ذلك فإن كفاءة التضخم يمكن ان تقاس على النحو التالى :

$$1 - [vw(u - v) + v + x]$$

حيث ان p = الزيادة النسبية في الاسعار او الدخل القومى النقدي .

a = معدل الاستثمار المبدئى الى الدخل القومى .

x = معدل الاستثمار المستهدف الى الدخل القومى .

u = الميل الحدى (والمتوسط) للاستهلاك بالنسبة لكاسبى
الاجور .

v = الميل الحدى (والمتوسط) للاستهلاك بالنسبة لكاسبى
الارباح .

r = معامل الاسعار - الاجور (اى التغير النسبى فى الاجور
مقسوما على التغير النسبى فى الاسعار) .

w = معدل الاجور المبدئى الى الدخل القومى .

ومرة اخرى اذا افترضنا ان الاستثمار الحقيقى سيزيد من
النسبة (a) للدخل القومى الى النسبة (x) بينما يظل حجم الناتج
القومى ثابتا ، فانه يمكننا ان نستدل من هذه المعادلة على ان
التوازن للدخل والاسعار يكون مستقرا عندما يكون $rw(u-v) + v + x$
اقل من الواحد الصحيح ، ونستطيع كذلك ان نكتشف القيمة
القصى لمعامل الاسعار - الاجور wage-price coefficient التى تناسب
مع التوازن النهائى للدخل والاسعار .

ومن جهة اخرى فان هذه المعادلة توضح لنا ان الزيادة فى
الاسعار التى تحدث كنتيجة لزيادة الاستثمار الحقيقى تعتمد على قيمة

(x) و (x - a) و $\frac{1}{x}$ و $\frac{1}{x-a}$ وكلما كانت قيم هذه التغيرات كبيرة كانت الزيادة في الاسعار كبيرة .

كما انه من المعلوم ان قيمة الميل الحدى (والمتوسط) لاستهلاك المنظمين (v) والزيادة المستهدفة في الاستثمار ($a - x$) ومعامل الاسعار - الاجور (r) لها اهمية كبيرة ، ذلك ان حجم (r) يحدد لنا مدى نجاح التضخم في اعادة توزيع الدخل ، فاذا كانت قيمة (r) مساوية للواحد الصحيح بمعنى ان الاجور تتغير بنفس معدل تغير الاسعار ، فان اعادة توزيع الدخل لن تتحقق بمعنى انه اذا ارتفعت الاجور بنفس نسبة الارتفاع في الاسعار فان الادخار الحقيقي لن يتحقق . كما ان (v) اى الميل الحدى (والمتوسط) لاستهلاك كاسبى الارباح تحدد لنا مدى نجاح اعادة توزيع الدخل في زيادة الادخار اى ان الفرق بين x و a و ($x - a$) تحدد لنا الزيادة الحقيقية المستهدفة في الادخار .

تقييم النموذج :

من العرض السابق يتضح لنا ان الادخار الاجبارى لا يمكن ان يتحقق الا اذا ارتفعت الاسعار بنسبة اكبر من ارتفاع الاجور ، اى ان الادخار لا يتحقق الا على حساب كاسبى الاجور . وعلى ذلك فانه من وجهة نظر العدالة الاجتماعية يفضل ان ينخفض الاستهلاك الحقيقى لكاسبى الارباح حيث ان ذلك يخفف العبء عن كاسبى الاجور . اما اذا كان هناك هدف للمحافظة على المستوى الحقيقى لاستهلاك كاسبى الاجور عن طريق ربط الاجور بالاسعار (اى بجعل (r) تساوى الواحد الصحيح) فان الامر يتطلب ان ينخفض الميل المتوسط لاستهلاك كاسبى الارباح ، فاذا لم ينخفض هذا الاخير فان الادخار لن يتحقق واذا حدث وفرضت الحكومة معدلا عاليا من الضرائب على الدخل التقدى الحدى « Marginal money incomes » لكاسبى الارباح فان الدخل المتاح لهم سوف يرتفع بنسبة اقل من نسبة ارتفاع الاسعار ، ولكن يلاحظ ان هذا الوضع يجعل كاسبى الارباح يخفضون ادخارهم الحقيقى بدلا من ان يخفضوا استهلاكهم الحقيقى ، وعلى ذلك فان ربط الاجور بالاسعار لا يقدم لنا حلا للمشكلة .

المطلب الثالث

عملية التمويل بالتضخم

تعددت الدراسات التي تربط دائماً بين عملية خلق النقود والتضخم ، فعملية خلق النقود بنوعها الإصدار الجديد وزيادة الائتمان المصرفي (١) تعمل على خلق ادخار مصطنع بزيادة وسائل الدفع ثم الاستحواذ عليها واستخدامها في عملية التنمية الاقتصادية ، وهو ما يطلق عليه التمويل عن طريق التضخم أو التمويل بالمعجز (٢) . فتثور عملية خلق النقود عندما يظهر في الميزانية عجز نتيجة عدم كفاية الإيرادات للسوفاء بحاجات الإنفاق ، ومن هنا تظهر الحاجة إلى تغطية هذه الفجوة عن طريق خلق نقود جديدة .

والملاحظ أنه يوجد فارق بين نوعي التمويل بالتضخم ، الإصدار الجديد وزيادة الائتمان المصرفي (٣) ففي الحالة الثانية قد يتصور رد القروض المصرفية بعد انتهاء أجل المحدد لها بحيث يمكن القول أن هذه الطريقة تتمم على تحقيق السحب التلقائي للقوة الشرائية التي القيت في التداول ، بخلاف الحالة الأولى حيث تتمثل في زيادة وسائل الدفع دون الالتزام بالرد في أجل معين .

(١) ومحدد المادة الآتية اتجاهات التضخم الائتماني حيث ترمز للسنوات بالرمز n وللجزء من الدخل الذي يأتي من الائتمان الجديد بالرمز d وسرعة التداول في السنة بالرمز (\bar{v}) وعلى ذلك فإن مضاعف الأسعار يكون كما يلي : $(1 + d)nv$.
« See : Stephen Enke, Economics for development 64, pp. 234/5 » .

(2) Benham, Economics, Pitman, London 1948, p. 529 .

(٣) يفضل البعض أن يتم تمويل عجز الميزانية عن طريق البنوك التجارية عوضاً عن البنك المركزي باعتباره أن الر ذلك يكون أقل في أحداث السيول التضخمية (راجع : د. محمد سامي محمد - دراسة تحليلية لميزانية بنك تجاري - معهد الدراسات المصرفية مايو سنة ١٩٦٦ ص ١١) .

الا ان هذه التفرقة في الواقع تفرقة ظاهرية مردها ان البنوك غالبا ما تلتزم وهي بصدد خلق الائتمان بالاحتفاظ بنسبة معينة من الاحتياطي النقدي ؛ ومن هنا فان التوسع في خلق النقود الائتمانية يرتبط دائما بالتوسع في الاسدار . ولكن على كل حال ، ونظرا للاوضاع الاقتصادية والنقدية التي تشهدها الدول النخلة والتي سبق ان اوردناها من قبل واعلمها تخلف العملات المصرفية حيث تتم تسوية معظم المدفوعات بالنقود المادية (١) فان التمويل بالمعز يتخذ عادة شكل الاسدار الجديد (٢) .

ولكن يجب ان يكون من الواضح انه ليست كل زيادة في الاسدار أو الائتمان المصرفي تشكل تمويلا تفضيما ، ذلك ان الزيادة في حجم الانتاج تتطلب زيادة مماثلة في وسائل الدفع . كما ان اطراد زيادة عدد السكان وتحول النظام الاقتصادي من قطاع معيشي في بعض اجزائه الى قطاع نقدي يكون للتقود فيه الشأن الاول في اجراء المبادلات يقتضي حجما من وسائل الدفع يطرد تزايد وبتشبي مع زيادة الطلب على هذه الوسائل (٣) ، ذلك ان التوسع الانتاجي لا يمكن ان يبلغ غايته الا اذا هبث له الوسائل التي تساعده على تحقيق ذلك ، ومن اهم هذه الوسائل اطراد زيادة كمية النقود اللازمة لحمل كميات الانتاج من مراحل العمليات الانتاجية من بدايتها الى نهايتها ، ولو ان الانتاج استمر يطرد تزايد ، ولم تقتصر هذه الزيادة بزيادة مناسبة في وسائل الدفع ، فانه يواجه مشكلة عنيفة تعرض الاسعار للانحيار (٤) وعلى ذلك فان التوسع في خلق النقود في هذه الحدود ليس

١٠. انظر البحث الثاني من الفصل الثاني بالنظم الثالث من هذه الدراسة .

(2) R. G. Kulkarni, Deficit Financing, op. cit., p. 15.

١١. الاسناد وهيب ميحه ، ملالة السياسة المالية بالنظم النقدي ، المرجع السابق من ٧٠ وراجع ايضا Stephen Enke, op. cit., p. 221 and see also : Kendlberger, op. cit., p. 233.

(١) وتطلب التنمية الاقتصادية لاطراد نجاحها مرونة في النظام النقدي يكفل لها انتاج وسائل الدفع للتزايد الى المستوى المناسب مع حجم المبادلات ، فلما مجز النظام النقدي من مبادلة مقتنيات النمو الاقتصادي فان حركة النمو لا يدوان تتصل ويقتضي الانباء نمو التقدم وراجع : الاسناد وهيب ميحه - المرجع السابق من ٥٠ .

من شأنه ان يؤدي الى ارتفاع الاسعار (١) ، بل انه لو تقامبت السلطات النقدية من التوسع في خلق النقود في تلك الحدود لأدى هذا الى وقوع الاقتصاد القومي فريسة للانكماش بما يترتب على ذلك من عرقة للنمو الاقتصادي (٢) .

تعريف التمويل بالمعجز :

يختلف تعريف التمويل بالمعجز (٣) باختلاف البلدان واختلاف الافتراض ، ففي الدول النرية ينصرف مفهوم التمويل بالمعجز الى زيادة اتفاق الحكومة عن ايراداتها الجارية (٤) ، وبذلك يتضمن الاتفاق الذي يعول بالاقتراض من الجمهور ، ويقول Jacques Rodk ، ان الزيادة في الاتفاق عن ايرادات الميزانية تترجم نفسها الى أنواع متعددة من المعجز (٥) اما في الهند فيستبعد الاتفاق الممول من الجمهور من مفهوم المعجز ، لانه يعول في الواقع من ادخال حقيقى (٦) .

وقد تضمنت دراسة لجنة الامم المتحدة الاقتصادية لاسيا والشرق الاقصى لتمويل التنمية الاقتصادية عن طريق عجز الميزانية ، تعريف المعجز عموما بأنه الزيادة في مجموع اتفاق الحكومة على الإيرادات الحكومية الجارية ، أى انه يساوى صافي الزيادة في اقتراض الحكومة مضافا اليه صافي النقص في حقوقها وارصدها النقدية ، واوضحت هذه اللجنة ان عجز الميزانية قد يغطى بالنقد الاجنبى عن طريق القروض والارصدة الاجنبية او بالعملة المحلية عن طريق

(١) See : Kindleberger, op. cit., p. 233.

(٢) راجع : د. محمد زكى شافعى - التنمية الاقتصادية الكتاب الثانى ص ١٠٤ .

(٣) كان هناك تفرد عام خلال القرن التاسع عشر واولال القرن العشرين من استخدام عجز الميزانية نتيجة لسوء الفهم الذى نشأ عن مناقلة شاعت آنذاك من أن ما ينطبق على الفرد ينطبق على المجتمع « H. Speight, op. cit., op. 552

(٤) R. G. Kulkarni, op. cit., 15.

(٥) Ugo Papi, Inflation, edited by D. C. Hague, op. cit., pp 55/6 .

(٦) راجع ، مذكره معهد التخطيط القومى رقم ٦٦١ ، المرجع السابق ص ١٢٧ .

الاقتراض من الجمهور أو استخدام الأرصدة النقدية والاقتراض من البنك المركزي وأصدار العملة مباشرة بواسطة الحكومة ، على أن الاستخدام الجارى لاصطلاح التحويل بالمعنى هاليسا ما يعصرف الى عجز الميزانية المبنى على الاصدار النقدي المباشر أو الاقتراض من الجهاز المصرفي أو السحب من الأرصدة النقدية المتواجدة .

ويتخذ مفهوم المعبر لدى الدول المتقدمة اقتصاديا اشكالا متعددة ومن هذه الأشكال (١) ، توسع الحكومة في حجم مدفوعاتها التحويلية Transfer payments بأن تزيد من منح الإعانات النقدية والعينية للأفراد أو أن تقوم بالتعجيل بسداد جالب من قروضها كوسيلة ليد المجتمع بقوة شرائية اضافية ، وقد تكون الإعانات التي تمنحها الحكومة في شكل نقود دون أن يكون هناك قيد بالنسبة لطريقة التصرف فيها واما أن تكون متعاينية أو في صورة بطاقات تخول لحاملها الحصول على سلع أو خدمات معينة ، وقد يأخذ هذه الاشكال كذلك توسع الحكومة في اتفاقها على بغض مرافق الخدمات وكذا بعض المشروعات العامة Public works التي يمكن تنفيذها بسرعة ومرونة كافيتين كما قد يأخذ هذه الاشكال نقص إيرادات الضرائب كوسيلة لمجتمع بقوة شرائية اضافية باعتبار أن تكييف مستوى إيرادات الضرائب يفضل سياسة تكييف مستويات الانفاق الحكومي كوسيلة مالية لتحقيق الاستقرار في مستوى الانفاق النقدي الكلى للمجتمع ، ومن هذه الاشكال بالطبع التوسع في الائتمان المصرفي للتأثير في كمية الفرص النقدي وسعر الفائدة وحجم الاستثمار الخاص بالتالى ، عن طريق عمليات شراء الاوراق المالية في السوق المفتوحة ، وعن طريق خفض نسب الاحتياطيات الى الودائع واسعار اعادة الخصم وعن طريق استخدام وسائل الرقابة الكيفية ، كما قد تأخذ هذه الاشكال أيضا اتباع سياسة مؤداها الحلولة دون انخفاض مستوى الاجور ، وفي الدول الاشتراكية قد

(١) راجع في تفصيل ذلك : د. عبد المنعم فوزى وآخرين ، اقتصاديات المالية

العامية - ١٩٧٠ - ٥٢٠ - ٥٢٢ .

يكون في صورة خفض ائتمان السلع والخدمات اللازمة للاستهلاك ولو ادى هذا الى انقاص فائض المشروعات الصافي الذي يؤول الى خزانة الدولة .

على ان مفهوم التمويل بالمعجز يختلف في الدول المتخلفة حيث تخصص جميلة الاموال الناتجة عنه في تمويل مشروعات التنمية الاقتصادية لسد الفجوة التي تظهر نتيجة عدم كفاية الموارد لتغطية الانفاق الاستثماري (١) .

ولكن هل يكون التمويل بالمعجز في كل الاحوال تضخميا ؟

رابنا من قبل انه طبقا للتحليل الكينزى ، اذا تميز الاقتصاد بمرونة في الجهاز الانتاجى وكانت به طاقات معطلة اى اذا لم يصل هذا الاقتصاد الى نقطة التشغيل الكامل فان المصدر الجديد او زيادة الائتمان المصرفى تعمل على شيوع الارباح القدرية وزيادة الانتاج ولا تؤدي الى زيادة بعد بها في الاسعار ، وبذلك فان التمويل بالمعجز في هذه الحالة لا يكون تضخميا . بل ان المشاهدات التاريخية تدل على ان سلوك الرقم القياسى لاسعار الجملة واتجاهات المعجز في ميزانية الحكومة الامريكية خلال الفترة من سنة ١٩٢٠ الى سنة ١٩٥٢ قد تحركا في اتجاهات مضادة خلال الخمسة عشر عاما الاولى من هذه الفترة ثم سارا في نفس الاتجاه في الثمان اعوام الاخرى (٢) . اما اذا وصل الاقتصاد الى مرحلة التشغيل الكامل فان اى زيادة في كمية النقود تترجم عن نفسها في شكل زيادة في المستوى العام للأسعار .

(١) نظرا الى ان الدول المتخلفة يجيب ان تستثمر ما بين ١٢ و ١٥٪ من الدخل القومى في حين ان المدخرات المحلية لا تتعدى ما بين ٨ و ١٠٪ فاذا اخذنا في الاعتبار ان الاعتماد على المدخرات الاجنبية يكون بين ٢ و ٣٪ فان الفجوة بين الاستثمار والادخار يجب ان سد من طريق المدخرات الاجبارية « Forced savings » بنوعها الضرائب والتضخم ، فاذا علمنا انه يكون من الصعب زيادة جميلة الضرائب في الدول المتخلفة فانه لا مناص والحالة هذه من اللجوء الى التضخم .

« See : Kindleberger op. cit. , p. 228 »

(٢) د. يوسف عبد الجيد - الدين العام العربى في ج-٢٠٠٠ - معهد الدراسات المصرفية رقم (١) لسنة ١٩٦٨ ص ٦ .

هذا التحليل لا ينطبق على الاقتصاديات المتخلفة لاعتبارات عديدة ، على ما سنرى فيما بعد ، أهمها عدم مرونة الجهاز الإنتاجي وعدم وجود طاقات إنتاجية معطاة (١) بحيث يمكن القول بصفة عامة أن النظرية الكمية تسرى في هذه الحالة مما أغرى البعض بتقرير أن هذه النظرية قد تكون في بعض الحالات نظرية ممتازة في سريانها على الاقتصاديات المتخلفة (٢) . وعلى ذلك يمكن القول أن التمويل بالجزء في الدول المتخلفة يكون في أغلب الأحوال تضخيميا للاعتبارات التي تتعلق بالهيكل الاقتصادي لهذه الدول (٣) و (٤) . ذلك أن كل زيادة في الإصدار تؤدي في الغالب من الأمر إلى زيادة في الأسعار (٥) .

(١) ويجب أن يلاحظ أن درجة مرونة الجهاز الإنتاجي ليست على مستوى واحد بالدول المتخلفة ولذلك تتفاوت آثار خلق النقود في العمل على زيادة الأسعار من دولة إلى أخرى (راجع د. رفعت المحجوب - الطلب المعلى - ١٩٧١ ص ١٦٦) .

(2) Bent Hansen, Inflation in small countries, op. cit., pp 6/7.

(٣) على أنه يجب أن يكون مفهوما أن درجة النمو الاقتصادي تختلف من دولة إلى أخرى ، فقد سبق اقتصاد دول متخلفة ما التمويل بالجزء لدرجة معينة لكون جهازها الإنتاجي قد حقق درجة من المرونة نظرا لأنها قطعت شوطا ملحوظا في التنمية الاقتصادية .

(4) R. G. Kulkarni, op cit., p. 97 and Kindleberger, op. cit., p. 235.

(٥) لأن الزيادة الأولية في الدخل ، وإن كانت تعرف إلى حد كبير على المواد الغذائية الناتجة من الزراعة ، فتزيد من دخول المنتجين الزراعيين ، إلا أنهم لا يستطيعون زيادة الإنتاج الزراعي وتكون النتيجة زيادة أسعار المواد الغذائية ، بل وينفذ ذلك أن زيادة دخولهم تؤدي إلى زيادة قدرتهم على الاستهلاك من المواد الغذائية الزراعية ، مما يؤدي إلى انقاص المروض من هذه المواد الأمر الذي يؤدي من تفاقم الزيادة في الأسعار ، أما فيما يتعلق بالإنتاج غير الزراعي ، فإن احتمالات زيادة الإنتاج فيه ليست أكبر من احتمال زيادة الناتج الزراعي نفسه وذلك بسبب قصور الطاقة الإنتاجية ، فإذا زاد الطلب زادت الأسعار ، وعلى ذلك نخلص بنتيجة عامة هي أن زيادة الإصدار في الدول المتخلفة تؤدي إلى زيادة الدخل النقدية لا الحقيقية (راجع د. عبد المنعم البيه ، المرجع السابق ص ٢٢) .

وتعتبر الاشارة ان بعض الكتاب يقررون ان التمويل بالمعز
يكون تضخيميا بحسب بلوغ درجة مرونة الجهاز الانتاجي في
الدول المتخلفة ، ويفرق في هذا المجال بين مرحلتين (١) :

المرحلة الاولى : مرحلة ما قبل البدء في التنمية ، حيث يكون
الجهاز الانتاجي قليل المرونة لعدم توافر كل الموارد اللازمة ، وفي هذه
الحالة تتطلب التنمية استيراد الموارد اللازمة من الخارج بالعملية
الاجنبية ، ولذلك لا يمكن للاصدار الجديد ان يحقق ذلك (٢) ، وفي هذه
الحالة فان اثر الاصدار ينصرف في حالة انعدام مرونة الجهاز الانتاجي
الى الامان لا الى الانتاج ، وعلى ذلك فان الالتجاء الى الاصدار
الجديد له خطورته لانه يؤدي الى التضخم حيث انه يزيد من الدخول
الموزعة ويزيد بالتالي من الطلب على اموال الاستهلاك ونظرا لعدم مرونة
الجهاز الانتاجي فانه يحول دون الاستجابة للطلب ، ومن هنا فان
زيادة الطلب على سلع الاستهلاك ، وقد امتنع عليها ان تنصرف الى
المرض تؤدي الى التضخم .

المرحلة الثانية : مرحلة ما بعد البدء في التنمية ، وفيها يكون
الجهاز الانتاجي قد حقق درجة من المرونة عن طريق استيراد بعض
الموارد عن طريق القدر الذي تم من التنمية ، وفي هذه الحالة يمكن
الى حد ما - الالتجاء الى الاصدار الجديد لان اثره سينصرف في
الجزء الاكبر منه ، الى زيادة الانتاج نظرا للقدر من المرونة الذي تحقق
للجهاز الانتاجي .. ويشترط في هذه الحالة توافر موارد معطلة في
الداخل . حتى اذا وصل البلد المتخلف الى مرحلة تشغيل كل
موارده وجب عليه ان يوقف الاعتماد على هذا الاصدار في التمويل .

(١) د. وقت المحبوب ، السياسة المالية والتنمية الاقتصادية ، الرسالة رقم
٢٨ من رسائل لجنة التخطيط القومي من ٢٠ .

(٢) الا اننا نذكر الحكومة ، مثلا في ان تشتري جزء من المحصول الاساسي لتصديره
للخارج وتشتري بشفه المعدات اللازمة للانتاج اذا كانت تتمتع ببركر احتكاري -
او شبه احتكاري - على .

وطبقا لهذا المفهوم فإن الإصدار الجديد يؤدي الى ريدو الاسعار في الدول المتخلفة بالقدر الذي لا يستطيع الجهاز الانتاجي الاستجابة فيه الى الطلب النقدي ، وطبيعى ان الامر يختلف من دولة الى اخرى في جزئياته وان كانت توصم هذه الاقتصاديات ، بصفة عامة ، بعدم وجود موارد عاطلة تكون ممددة للتشغيل فورا ، اى انها تكون في حاجة الى العوامل المكملة لعناصر الانتاج والتي يمكن ان تنجم مع عنصر العمل لا الى الطلب النقدي (١) .

وفي الوقت نفسه يتوقف مدى الآثار التضخمية التي تنتج من الإصدار الجديد اساسا على اعتبارين : الاول نوع الاستثمارات التي يستخدم الإصدار الجديد في تمويلها والثاني الفئات الاجتماعية التي تؤول اليها الدخول الجديدة . ف فيما يخص بالاعتبار الاول نجد ان الآثار التضخمية تتوقف على مدى مساهمة الاستثمارات الجديدة في مرونة عرض السلع الاستهلاكية وعلى المدة اللازمة لهذه المساهمة بحيث تقل هذه الآثار مع ارتفاع هذه المساهمة وقصر المدة اللازمة لها ، ولذلك يحسن عندما يتقرر استخدام الإصدار الجديد في تمويل التنمية ان تخصص المبالغ الناتجة عنه في تمويل مشروعات تؤدي في مدة وجيزة الى زيادة عرض سلع الاستهلاك (٢) ، مما يقضى الى حد ما على مشكلة جمود العرض ويخفف من حدة التضخم ، وبمعنى آخر يجب الا يخصص كل الإصدار الجديد في البلاد المتخلفة في تمويل المشروعات الرأسمالية او مشروعات بناء رأس المال الاجتماعى . اما الاعتبار الثاني فمن المؤكد ان الآثار التضخمية الناتجة عن الإصدار الجديد تكون اكبر لو آلت الدخول الجديدة الى الطبقات ذات الميل المرتفع للاستهلاك (٣) . هذا ويفضل عدم الالتجاء الى الإصدار الجديد

(١) راجع د. عبد المنعم البيه - دور السياسة المالية في البلاد النامية والبلاد

المتقدمة - ١٩٦٥ ص ٣٥ .

(٢) كما يحسن الا تكون هذه المشروعات من النوع الذي يحتاج الى عملات اجنبية كثيرة ، ذلك ان الإصدار الجديد لا يوفر بداهة هذا النوع من العملات ، الا اذا استخدم في شراء جزء من الحاصل الاساسية بفرض تعديرها .

(٣) انظر د. وفعت المحجوب ، المرجع السابق ص ١٦٦ .

الآ بعد انتهاء المرحلة الأولى من مراحل التنمية الاقتصادية وبعد أن يكون الجهاز الإنتاجي قد حقق درجة من الرقوة تكفل له مواجهة التزعات التضخمية الناشئة عن تزايد الاستهلاك .

ومن جهة أخرى ، لا يغفونا الإشارة إلى أن استخدام الائتمان التراكم لمدة طويلة في البلاد المتخلفة يكون له نفس آثار الإصدار الجديد ، أي أن استخدام هذه الائتمانات يؤدي في الدول المتخلفة ، وهي ذات جهاز إنتاجي غير مرن إلى زيادة في المستوى العام للأسعار (١) .

ومن جهة أخرى يلزم ولیم آرثر لويس (٢) إلى القول أن الدول المتخلفة يمكن أن تحقق نموا اقتصاديا عن طريق تحقيق حصيلة وافرة من الفوائض ، ونظرا للصعوبات المتعلقة بجمود النظام المالي في هذه البلاد مما يتعذر معه الحصول على هذه الحصيلة فإنه يمكن أن تحقق النمو المطلوب وتصل إلى نفس النتيجة عن طريق التضخم (٣) ، ذلك أن الإنتاج الذي يتمخض عن سلع إنتاجية جديدة هو الإنتاج نفسه سواء مول بالمدخرات أو بخلق نقود جديدة ، وتكون المفاضلة بين الأخذ بأي منهما في الغالب ذات طابع سياسي ، أي أن التضخم يعتبر أداة اقتصادية سياسية Politico-economic instrument ، ولا يخفى أن بعضا من التضخم - إذا أحكمت إدارته - يكون مفيدا ويؤدي إلى تكوين رؤوس الأموال في هذه الدول .

ومن المعلوم أن التضخم يمر في ثلاثة مراحل : ففي المرحلة الأولى ترتفع الأسعار بسرعة - ث يكون رأس المال في دور التكوين ، وفي المرحلة الثانية يسير التضخم ببطء بطريقة تؤدي فيها زيادة الأسعار إلى إعادة توزيع الدخول وبشكل يجعل الإدخار الاختياري يلحق بالاستثمار ، أما في المرحلة الثالثة ، فإن الأسعار تنخفض ، نظرا إلى أن إنتاج السلع الاستهلاكية الإضافية التي أنتجتها رؤوس الأموال تظهر

(١) قس المرجع السابق ص ١٦٨ .

(٢) See : Arthur Lewis, op. cit., pp. 219, 404/5.

(٣) Compare : Kindleberger, op. cit., p. 227.

في الاسواق ، وبذلك يقضى التضخم على آثاره السيئة بنفسه
« Self-destructive » (١) لأنه يؤدي الى زيادة عرض السلع في
الاسواق ان عاجلا وان آجلا .

ويضيف لويس ان اثر التضخم على تكوين رؤوس الاموال يعتمد
على الفرض من خلق التضخم ، فاذا كان هذا الفرض يتمثل في
زيادة الانفاق الحكومي كدفع المهابا المرتفعة او لاغراض الحرب
والتسليح ، فان التضخم لن يؤدي بالطبع الى تكوين رؤوس الاموال
ما لم يكن في الاقتصاد فريق من الراسمالين الذين
يستثمرون الأرباح في رأس المال الثابت وهو امر غير متوفر بلا
جدال في الدول المتخلفة ، اما اذا كان التضخم ، سواء في الدول
المتقدمة او المتخلفة ، يستخدم في اغراض الانفاق الحكومي الذي
يتمثل في خلق الأصول المفيدة « Useful assets » مثل مشروعات
الرى . فان الاثر الذي سترتب على التضخم هو زيادة التراكم
الراسمالي في هذه الدول .

وعلى هذا النحو ، فانه طبقا لما تقدم ، لا يوجد ثمة اختلاف بين
الانتاج سواء مول عن طريق المدخرات او خلق نقود جديدة ، بمعنى
ان اثر الانتاج الجديد على الاسعار يكون هو نفسه في الحالتين ، مؤديا
الى خفض الاسعار طالما ان التضخم يستخدم في خلق رأس مال مفيد
« Useful capital goods » وليس لاغراض الحرب والتسليح ، ومن
ثم فانه يمكن ان يقضى على آثاره السيئة بنفسه .

ولكن بلاحظ ان هذا الامر اذا كان من الممكن تحقيقه في الدول
المتقدمة حيث يكون الجهاز الانتاجي كبير المرونة وبممكنه اجتذاب عوامل

(١) The Economics of the developing countries, op. cit., p. 143.

الانتاج العاطلة وحيث تكون هناك طاقات يمكن تشغيلها في الحال ، فإن الامر بالنسبة للدول المتخلفة مختلف ذلك ان الجهاز الانتاجي ، كما سبق القول ، ضعيف المرونة وحيث الموارد العاطلة لا يمكن تشغيلها في الحال، فانه في هذه الحالة تؤدي اى زيادة اضافية في النقود الى زيادة في الانتاج الزراعى والصناعى بدرجة محدودة جدا ، ويترتب على الزيادة في الدخول النقدية زيادة في الاسعار(١)، ومن هنا يقال ان التمويل بالمعجز له دور محدود جدا في الدول المتخلفة على الرغم مما يؤكده البعض من ان التضخم يعتبر وسيلة فعالة بل وحتمية للتعجيل بالنمو الاقتصادى ولا سيما ان هناك قدرا من التضخم واقعا لا محالة في غمار عملية التنمية الاقتصادية .

ومع ذلك يردد انصار التمويل بالتضخم انه لا يمكن تجنب التضخم كوسيلة لتمويل الاستثمار في الدول المتخلفة(٢) ، وانه في حالات معينة ، واذا ما حدث تضخم معتدل فانه لن يكون ضارا، بل على العكس يؤدي الى دفع التقدم الاقتصادى بشرط ان يدار بحكمة وان يتم بجرعات معتدلة ومتقطعة غير مستمرة وان تتم موازنة آثاره بالوسائل غير التضخمية « anti - inflationary » ، فيجب على الحكومات ان تكون حذرة في استخدام هذه السياسة من سياسات التمويل والا لتمادى في استخدامها والا ادى الامر الى تضخم خطير ذلك ان السياسة التضخمية التى تكون تحت الرقابة « under control » تكون غير ضارة بل وضرورية وتساعد على التنمية الاقتصادية ، وترتبط درجة نجاحها بمدى كفايتها في ادارة سياسة التمويل بالمعجز . وعلى ذلك فانه يمكننا ان نجمل العوامل التى يتوقف عليها مدى نجاح او فشل التمويل التضخمى في النقاط الآتية :

(١) ولكن يلاحظ ان الدخول المتزايدة الناتجة من التضخم اذا امتلكت بشأنها معنى السياسات التى تعمل على امتصاصها، فانها قد لا تنفق الى التضخم .
« W. Arthur Lewis, op. cit., p. 221 » .

(٢) E. M. Bernstein and I. G. Patel, op. cit., p. 374.

١ - قبل أن يتقرر اتخاذ التمويل بالمعجز وسيلة لتمويل فإن أول شيء يجب أخذه في الاعتبار، هل هناك قوى تضخمية يستدعيها ظهور في الاقتصاد أم لا ؟ وإذا كان الأمر كذلك فإن التمويل بالمعجز يضيف قوى أخرى ، ولكن إذا كان الاقتصاد لا يبدو فيه هذه العوامل بشكل ظاهر ، وإذا كان المجتمع مستعدا لامتصاص أى زيادة في كمية النقود فإن التمويل بالمعجز في هذه الحالة يمكن أن يؤدي إلى توسع في القطاعات المنتجة .

٢ - أن تكون كمية النقود المصهورة بالقدر الضروري ، ويمكن أن يقال في هذا الصدد أنه توجد عدة معايير عامة للحجم الأمثل للتضخم ، ولكن لا يمكن أن نضع معادلة تطبق على كل الاقتصاديات المتخلفة بحيث يمكن القول أن قدرامينا من التمويل يكون في حدود الأمان ، فهذه المسألة هي في الواقع مسألة ملائمة بين اقتصاد وآخر .

٣ - أنه يكون من الضروري ربط سياسة التمويل بالمعجز بالخططة الائتمانية للدولة بحيث يكون التضخم تحت الرقابة والسيطرة وأن تستخدم السياسات التصحيحية لتحقيق التوازن في الاقتصاد فقد نجحت تجربة اليابان في التضخم سنة ١٩٣٢ - ١٩٣٧ نظرا إلى أن الحكومة استطاعت أن تجعل التضخم تحت السيطرة عن طريق التنسيق في السياسات الائتمانية والنقدية والمالية في البلاد (١) .

٤ - أن تكون نسبة التمويل بالمعجز إلى الاستثمار الكلى مناسبة (٢) ، بمعنى أن لا تكون هذه النسبة مرتفعة بصورة لا يمكن السيطرة معها على الاتجاهات التضخمية ، ونرى فيما بعد كيف عضلت زيادة النسبة الممولة بالمعجز في الهند في خطتها الثانية الشروط التضخمية في الاقتصاد لما عرقل خطة التنمية آنذاك .

(1) R. G. Kulkarni op. cit., p. 100.

(2) See : Harry Johnson, Monetary economics, Allen and Unwin 1967, p. 285.

٥ - أن يؤخذ في الاعتبار زيادة المواد الغذائية اللازمة للاستهلاك حتى لا يؤدي قصور المرض منها إلى الضغوط التضخمية العبادة التي تؤدي إلى عرقلة النمو الاقتصادي . بمعنى أنه إذا لم تكن الشروعات من شأنها زيادة انتاج السلع الاستهلاكية في الوقت الذي ترد فيه الدخول نتيجة للتمويل بالمعجز فإنه يتعين مواجهة ذلك باستيراد مزيد من هذه السلع حتى يتحقق التوازن بين العرض والطلب (١) .

٦ - أن برنامج التمويل بالمعجز يجب أن يقوم على سياسة لا تفقد الناس الثقة بالنقد (٢) ، فلا يجب أن تكون الزيادة في عرض النقود مستمرة وبجرعات كبيرة ، ولكن يجب أن تتم ، كما ذكرنا من قبل في أكثر من موضع بجرعات صغيرة وأن تكون متقطعة يفصل بين كل منها والأخرى بعض الوقت ، حتى لا تستمر الأسعار في الارتفاع باستمرار دائما ، فعند كل جرعة من التضخم ، سترتفع الأسعار بعض الشيء ، ويجب إعطاء الأفراد الزمن الكافي لكي يتقبلوا هذا الارتفاع حتى يصبح في شعورهم شيئا طبيعيا ، ثم بعد ذلك تحدث الجرعة الأخرى من التضخم وهكذا .. وعلى هذا فإن استخدام الجرعات المعقولة وبالتوقيت المناسب سيعمل على التقدم الاقتصادي (٣) .

٧ - أنه يجب على الحكومة أن تستخدم هذه الوسيلة من وسائل التمويل بحذر وبدقة وبإحكام ، وأن تتصرف بحكمة مع تنسيق السياسات النقدية بالسياسات المالية للوصول إلى خطة محكمة للتمويل بالمعجز مع استخدام الوسائل غير التضخمية « Anti - inflationary » لكي تكون عوامل تصحيح في الاقتصاد .

(١) G. Maynard , op. cit. , pp. 43/4.

(٢) See : W. Arthur Lewis, op. cit. , pp. 225, 335 / 6.

(٣) راجع د. محمد إيب شقير ، المالية العامة ، ١٩٥٧ ص ٢٤٢ ود. محمد زكري شافعي ، التنمية الاقتصادية الكتاب الثاني ص ١٨ ود. عبد المنعم فوزي ود. عبد الحليم بركات مالية الدولة والمؤسسات العامة ٦٧ ص ٥٢١ وما بعدهم .

٨ - يجب على الحكومة ان تراقب ويحظر التغيرات في الاوضاع الاقتصادية وان تتخذ الخطوات المقررة في الاجراءات الصحيحة ، فمن المعلوم ان نسبة من الاتفاق الاضائي هو عامل هام في تحديد سلوك الاسعار اذا استخدمت سياسة التمويل بالمعز ، كما ان نسبة الاتفاق الحكومي الى الاتفاق القومي لا تقل اهمية في هذا المجال . ومن جهة اخرى فانه اذا كان الاتفاق الحكومي يمثل نسبة كبيرة من الاتفاق القومي فانه لن ينتج عنه ارتفاع كبير في الاسعار ، وعلى الحكومة ان تراقب ذلك بحذر وان تتخذ الاجراءات الصحيحة في الوقت المناسب (١) .

٩ - كما يمكن للحكومة ان تعمل على توجيه الاستثمار الى القطاعات التي يكون فيها معدل انتاجية راس المال Capital-output ratio مرتفعاً وحيث يكون العائد سريعاً (٢) . كما يجب ان يراعى ان الانتاج الزراعي المتزايد والجهود التي تبذل في هذا الاتجاه تكون هامة في الموازنة مع التاثيرات التوسمية للتمويل بالمعز ، فنظراً الى ان الاتفاق الرئيسي للجواهر يتركز - كما اوضحنا من قبل على الجيوب الفلاحية فان الزيادة السريعة في عرض المواد الفلاحية في الدول المتخلفة يعتبر عاملاً هاماً غير تضخمى (٣) .

١٠ - واذا ظهرت في الاقتصاد بوادر الارتفاع في الاسعار ، فان على الحكومة ان تتخذ من الخطوات الكفيلة بالرقابة والتحكم في اسعار السلع ولا سيما الضرورية منها وان تتبع من الاجراءات ما يكفل عدالة توزيعها كان تتبع نظام البطاقات اذا كان ذلك محتماً . ولا يخفى ان مثل تلك الرقابة تحتاج لكفاية وقدرات عالية في الاجهزة القائمة على تنفيذها . ذلك ان الرقابة على الاسعار

(1) See : R. G. Kulkarni, op. cit., pp. 124/5.

(2) Op. cit.

(3) Geoffrey Maynard, op. cit., p. 280.

تخدم اهدافا مزدوجة فبالاضافة الى التأثير المباشر على الزيادة في الاسعار ككل ، فلها ايضا تأثير غير مباشر في تخفيض طلب العمال على الزيادة في معدلات اجورهم نتيجة للارتفاع في الاسعار وبذلك لا يتخلل هيكل النفقات لمشروعات خطة التنمية .

١١ - كذلك فان المتاثيرات التضخمية للتمويل بالمعجز يمكن ان تعمل على تقليلها اذا ما نفذ برنامج للرقابة على الواردات بحيث يسمح باستيراد الآلات التي تكون لازمة للتنمية والسلع الاستهلاكية الضرورية ، بينما توضع قيود شديدة على استيراد الكماليات ونصف الكماليات سواء عن طريق تحديد الواردات او فرض ضريبة عالية عليها (١) .

١٢ - انه اذا استطاعت الحكومة ان تعمل على الحصول على القروض الخارجية والمعونات الاجنبية فان ذلك سيعمل على امكانية استيراد الآلات والمعدات اللازمة لزيادة الطاقة الانتاجية في الداخل ويعتبر عاملا يعتد به في التقليل من تأثير التمويل بالمعجز في غمار عملية التنمية الاقتصادية .

ولكن كل هذه العوامل ليست منفصلة عن بعضها البعض بل انها تمتزج فيما بينها وتكون التأثيرات المتداخلة لها وهي التي تقرّر النتائج التي يتمخض عنها برنامج التمويل بالمعجز ، على انه يجب التسليم بان الدول المتخلفة لا يمكنها ان توفر كثيرا من هذه المطالب نظرا لجمود نظمها المالية وعدم كفايتها وضيق اسواقها النقدية والمالية (ان لم تكن متقدمة تماما) ، وعلى ذلك فان مهمة الدول المتخلفة تكون صعبة في هذا المجال ويجب ان تبذل في نفس الوقت جهود كبيرة لتنظيم الجهاز المالي والاداري . ذلك ان التخطيط للتنمية يفترض مسبقا تنظيم الاقتصاد ووجود اوجه الرقابة التي يجب ان يكيف المجتمع نفسه لتقبلها اذا ما رغب في تنمية سريعة . وما دام التخطيط يوضع

(1) See : Stephen Enke, *Economics for Development*, 64 op. cit., p. 475.

بالنسبة للإنتاج المادي « *Physical production* » فإن التخطيط النقدي والمالي يجب أن يتال نفس الأهمية . إذ لا يخفى أن ظهور التضخم في دول أمريكا اللاتينية كان سببه الأساسي سوء سياسة الذين سيطروا على التمويل ، وعلى العكس فإن برنامجا لتمويل بالمعز يكون محكما ومندرا بكفاءة *efficiently managed* يمكن ألا يكون تضخميا بدرجة كبيرة ويساعد في الوقت نفسه على إطراد التنمية الاقتصادية (١) .

وعلى ذلك فإن التمويل بالمعز يمكن أن يكون أداة فعالة في زيادة النمو الاقتصادي على أساس مخطط في الحدود التي رسمناها من قبل ، وفي هذه الحدود وفي ضوئها يمكن استخدام التمويل بالمعز في الدول المتخلفة بأمان ، فإذا ظهرت البؤر التضخمية وجب ضبطها على الفور عن طريق الوسائل التصحيحية وبذلك ، وفي ظل هذه الرقابة والإدارة المحكمة والحذرة يمكن أن يساعد التمويل بالمعز الدول المتخلفة على تحقيق نمو اقتصادي سريع - ولكن ثمة نقطة يجب أن نؤكد دائما هي أن التمويل بالمعز لا ينصح به كسياسة دائمة - وإنما هو كما يقول أحد كبار الاقتصاديين الهنود دواء وليس غفاء (٢) - ويجب أن يكون موقوتا ولا بد أن ينتهي في يوم أو آخر - ولكن حتى فجر هذا اليوم الذي ينتهي فيه - على حد تعبير أحد الكتاب (٣) - وهو اليوم الذي يمكن فيه تمويل مستوى الاستثمار المطلوب من خلال الميخرات الاختيارية - ليس لنا من عدم الأخذ به من سبيل .

(١) R. G. Kulkarni, op. cit. , 123.

(٢) انظر ص ١٢٤ حاشية .

(٣) Op. cit., p. 127.

المطلب الرابع

الحجم الأمثل للتضخم

فكّرنا فيما سبق أن انصار التمويل بالتضخم يدّعون أن مشكلة البلاد المتخلفة لا تكمن أساساً في الاختيار بين الاستقرار النقدي والتضخم وإنما تتركز مشكلتها الفعلية في تقدير موجة التضخم المناسبة أو بمعنى آخر الحجم الأمثل للتمويل التضخمي لسد الفجوة بين الموارد المتاحة والاستثمارات المطلوبة لتحقيق برامج التنمية الاقتصادية . وقد كشفت لنا دراسة تكوين الادخار الإجباري أنه كلما كانت الزيادة في الأجور أقل من الزيادة في الأسعار ، فإن الدخل القومي سيماد توزيعه لصالح طبقة النظمين ، أما إذا ارتفعت الأجور بنفس نسبة ارتفاع الأسعار فإن الادخار الإجباري لن يتحقق مهما كانت درجة ارتفاع الأسعار .

وعلى ذلك فإن نجاح التمويل التضخمي يتوقف على درجة تغير الأجور بالنسبة لتغير الأسعار ، فكلما كان الفرق كبيراً بينهما أمكن تحقيق كمية كبيرة من الادخار الإجباري ، بمعنى أنه إذا ارتفعت الأسعار بمعدل يزيد عن معدل ارتفاع الأجور فإن هذا من شأنه تخفيض الدخل الحقيقية لكاسبي الأجور ، ويؤدي في الوقت نفسه إلى زيادة أرباح كاسبي الأرباح مما يمكنهم من إعادة استثمارها .

هذا هو لب الموجة المناسبة من التضخم التي ينادي بتحقيقها أنصار التمويل بالتضخم . ولكن ما هي الشروط التي أن توافرت يصبح التضخم ناجحاً في التمويل وبالحجم المطلوب ؟

لقد جرت عدة محاولات لتقدير الحجم الأمثل للتضخم منها ما يكتفى بذكر الشروط التي يجب توافرها حتى يصبح التضخم وسيلة فعالة للتمويل ، ومنها ما يشير إلى درجة علاقة الأجور بالأسعار ومنها ما يلزم ذلك بتحديد القدر اللازم كميًا ، وسنعرض لهذه المحاولات فيما يلي :

أولاً - شروط نجاح التضخم :

يلزم بعض الكتاب أن التضخم يكون ناجحاً في زيادة التراكم الرأسمالي في الدول المتخلفة إذا توافرت في الاقتصاد شروط معينة، فيشرط ماينارد «Maynard» توافرها يأتي (١) :

١ - وجود فائض من العمل في الاقتصاد يمكن أن يستخدم في إنتاج السلع الإنتاجية «Capital goods» على أن لا يكون ذلك على حساب إنتاج السلع الاستهلاكية «Consumption goods» بدرجة كبيرة
٢ - توافر ميول مرتفعة للادخار عند الطبقات التي تحصل على أرباح عالية في فترات التضخم .

٣ - أن يتم اختيار المشروعات الاستثمارية التي تحقق عائداً سريعاً .

٤ - وجود سلطات نقدية فعالة للرقابة على الأسعار للتحكم فيها عندما تنجح إلى الارتفاع غير المخطط .

٥ - أن توجد في الاقتصاد حالة الوهم النقدي Money illusion ويلاحظ أن هذه الشروط لا يمكن توافرها جميعها في الدول المتخلفة .

ويشرط بعض الكتاب الآخرين - لكي يكون التضخم فعالاً ، بتعين أن يتوافر في الاقتصاد ما يأتي (٢) :

١ - أن يكون هناك إعادة توزيع للدخل من هؤلاء الذين يكون الميل الحدي للادخار منخفضاً لصالح هؤلاء الذين يكون الميل الحدي للادخار مرتفعاً .

٢ - أن يخصص الادخار الإجباري لأنواع من المشروعات تؤدي إلى نمو حقيقي للطاقة الإنتاجية للاقتصاد .

(١) See : Geoffrey Maynard, op. cit., pp. 38/9.

(٢) Readings in the applied economics of Africa, edited by Edith H. Whetham and Jean I. Currie, Cambridge 1967, p. 222.

٣ - يجب أن تكون السلطات النقدية على درجة من الكفاءة تمكنها من ضبط التضخم وتمنع أى زيادة سريعة فى الأسعار تفقد الأفراد الثقة فى النقود .

٤ - أن يكون النقص فى المدخرات هو العائق للنمو فى الاقتصاد . ومن الواضح أن الدول المتخلفة لا يمكنها أن تحقق الشروط السابقة على درجة يعتد بها .

ويلعب هجنز الى أن التضخم يعتبر ناجحاً فى زيادة معدل النمو الاقتصادى إذا كانت الحكومة مسئولة عن جزء كبير من برنامج التنمية الاقتصادية وإذا كانت قادرة على تنظيم الاستثمارات الخاصة فتحول دون أساءة توزيع رأس المال الخاص والزام المشروعات الخاصة بالتشى مع برنامج التنمية وإذا كانت هذه الحكومات برغم القوى التضخمية قادرة على السيطرة على الأسعار ووقف الارتفاع غير المرغوب والسيطرة على الواردات ومقدارها (١) .

ويضع وليم آرثر لويس (٢) قائمة من الأسئلة يتوقف نجاح التضخم على الإجابة عليها ، وطبعاً أن الدول المتخلفة تختلف بعضها عن بعض فى الإجابة عليها تبعاً لظروف كل منها ، كما أن بعض الحكومات يمكنها الاستجابة الى التضخم دون غيرها ، فيقول لويس ، أنه من المهم أن نعرف من هم الذين يحصلون على الأرباح التضخمية ، هل هم العمال أم المنظرون وماذا سيفعلون بها ، هل ستنفق على أغراض الاستهلاك أو المضاربة أو ستستخدم فى خلق رؤوس أموال جديدة ؟ وهل من الممكن زيادة إنتاج السلع الاستهلاكية بسرعة وهل ستكون الفترة الأولى للتضخم طويلة ؟

وهل الاقتصاد من النوع الذى يمكن فيه بسهولة السيطرة على أسعار السلع الأساسية بدون ظهور الأسواق السوداء بشكل كبير ؟

(١) راجع هانسون ، المرجع السابق ص ١٢٠ و ١٢١ .

(٢) W. Arthur Lewis, op. cit, pp. 404-6.

وهل هناك حركات قوية للثقات المالية التي تحول تضخم
الطلب الى تضخم نفقة ؟

وهل هناك معدلات من الضرائب يمكنها ان تمتص نسبة عالية
من الدخل النقدي بنفس السرعة التي يخلقه التضخم بها ؟

ان الاجابة على هذه الاسئلة يحدد بالطبع درجة نجاح التضخم
والى اى حد يمكن الاعتماد عليه كوسيلة لزيادة التكوين الرأسمالى
فى الدول المتخلفة ، فهل تتوافر هذه الاعتبارات فى الاقتصاديات
المتخلفة ؟

ثانيا - علاقة الاجور بالاسعار كشرط لنجاح التضخم :

من المعلوم ، وكما أوضحنا من قبل ان التضخم لكنى ينجح فى
التركيم الرأسمالى ، او بمعنى آخر فى زيادة الادخار الاجبارى
يجب ان تكون الزيادة فى الاجور اقل من الزيادة فى الاسعار ، ولكى
نتتبع مراحل التضخم ، نقف على النموذج الذى يقدمه لنا بودر
A. K. Poddar فيقسم مراحل التضخم الى اربعة (١) :

المرحلة الاولى ، هى المرحلة التى تزيد فيها الاسعار مع بقاء

الاجور النقدية على حالها اى ان : $\frac{\delta w}{\delta t} = 0$ ، $\frac{\delta p}{\delta t} > 0$

والمرحلة الثانية ، هى المرحلة التى تزيد فيها الاسعار مع زيادة

الاجور النقدية ولكن بنسبة اقل من نسبة الزيادة فى الاسعار ،

اى ان $\frac{\delta p}{\delta t} > \frac{\delta w}{\delta t}$

(١) حيث يرمز لمعدل التغير فى الاجور بالرمز w وعمر الزمن بالرمز t
الاسعار راجع مذكرة معهد التخطيط القومى رقم ٦٦١ ، المرجع السابق ص ١٠١
A. K. Poddar, Inflation and economic Growth Indian
Journal of economics, No. 174, Jan. 1964 .

راجع ايضا فى هذا الصدد راي R. G. Kulkarni, op. cit., p. 119

والمرحلة الثالثة ، هي المرحلة التي تزيد فيها الاسعار مع زيادة

$$\frac{\delta p}{\delta t} = \frac{\delta w}{\delta t} : \text{ ان :}$$

والمرحلة الرابعة ، هي المرحلة التي ترتفع فيها الاجور بنسبة اكبر

$$\frac{\delta w}{\delta t} > \frac{\delta p}{\delta t} : \text{ اي ان :}$$

واذا استرجعنا المبادئ السابقة فانه يسهل علينا معرفة أي

مرحلة من مراحل التضخم تكون ملائمة للتمويل ، ففي المرحلة الاولى زادت الاسعار بينما ظلت الاجور على حالها ومعنى ذلك ان الفرصة تكون مناسبة لزيادة الادخار الاجباري ، وفي الثانية زادت الاسعار بنسبة اكبر من الزيادة في الاجور ، وعلى ذلك يمكن للادخار الاجباري ان يتكون ولكن بنسبة اقل من المرحلة الاولى ، وفي المرحلة الثالثة فان الادخار الاجباري لا يتكون حسب التحليل السابق نظرا الى ان الزيادة في الاسعار تماثل الزيادة في الاجور ، اما في المرحلة الرابعة فلا يتكون ادخار اجباري ايضا بل وتستفيد الحركة العمالية من التضخم .

ثالثا - التحديد الكمي للزيادة في الاسعار :

وعند الكلام عن الحجم الامثل للتضخم ، فانه يتبادر الى الذهن التحديد الكمي للزيادة في الاسعار ، وقد جرت في هذا المجال بعض المحاولات لتحديد الدرجة المثلى من التضخم التي يمكن ان تصل اليها البلاد المتخلفة ، ففي دراسة لبعض الكتاب انه لكي يرتفع معدل الادخار القومي من ٦٪ الى ٨٪ يلزم ان ينخفض النصيب النسبي للاجور من الدخل القومي بنحو ٢٣٪ وان تزيد الارباح بنسبة تصل الى ٥٠٪ ، ولتحقيق هذه النتيجة ، بافتراض ثبات الاجور النقدية ، فانه يلزم ان يرتفع المستوى العام للاسعار بنسبة ٥٠٪ عن مستواها السابق (١) .

(١) المرجع السابق ص ١٠١ .

وبلاحظ ما ينطوى عليه هذا الاتجاه من شطط واضح ، اذ ان رفع الاسعار بمعدل ٥٠ ٪ معناه ان يصل الاقتصاد الى مرحلة من التضخم بالغة الخطورة قد ينقلب معها الى تضخم جامح لا يبقى ولا يلد ، فضلا عن ان تكاليفه الاجتماعية تكون بالغة القسوة على الطبقات محدودة الدخل بالإضافة الى ما يترتب على ذلك من فقد الثقة في النقود وتحطيم للنظام النقدي لذا فانه يبدو لنا ان هذا الاتجاه لا يستقيم مع فلسفة التنمية الاقتصادية والاجتماعية في عالمنا المعاصر ، ومن هنا يجب استبعاده .

وما ينصح به انصار التمويل بالتضخم ان يكون ارتفاع الاسعار وئيدا وعلى جرعات doses يفصل بين كل منها والاخرى بعض الوقت حتى لا تستمر الاسعار في الارتفاع استمرارا دائما ..

وقد قدر هجنز (١) ان الدرجة المثلى للتضخم التى يمكن ان تصل اليها البلاد المتخلفة تتحدد بزيادة سنوية في الاسعار بواقع ٥ ٪ (٢) .

ولا يخفى انه من الصعوبة بمكان التعميم في هذا المجال حيث متفاوتت الدرجة المثلى من بلد الى بلد ومن وقت الى آخر ، تبعاً لاختلاف درجة تطور كل دولة واختلاف الظروف التى تعيش فيها ومدى قوة النقابات العمالية واختلاف المرونة المتعلقة بعرض السلع .. الخ .. ومن هنا فانه يكون من غير الملائم ان يخضع الحجم الامثل للتضخم لمقياس كمى ، ذلك ان التضخم الذى يكون في مستوى الامان يخضع لاعتبارات متعددة ومعقدة في نفس الوقت .

ومن هنا نجد انه من الملائم في تحديد الحجم الامثل للتضخم الركوز الى المقياس الذى تحدده العلاقة بين الاسعار والاجور حيث انه يوضح لنا مراحل تكوين الادخار الاجبارى في الاقتصاد بما يمشى مع ظروفه وامكانياته الخاصة به .

(١) R. G. Kulkani, op. cit. pp. 120-127.

(٢) ويقدرها البعض الاخر من ٤ - ٦ ٪ سنويا ، كما يذهب Harold Harberger الى ان الحد الامنى يجب الا يزيد عن ١٠ ٪ See: Harry G. Johnson, Manetary economics, allen and unwin, London 1967, p. 284 .

المبحث الثاني

تجربة الهند في التمويل بالتضخم

شدت تجربة الهند^(١) في التمويل بالتضخم في خططها الخمية التي بدأت في ابريل سنة ١٩٥١ اهتمام كثير من الباحثين في مجال التنمية الاقتصادية باعتبارها ميدانا واقعيا لاستخدام سياسة التمويل بالتضخم أو باستحداث عجز الميزانية . كما ان الدول المتخلفة الاخرى كانت تتطلع الى التجربة الهندية لتجلب نتائجها وما يمكن ان تطبقه في بلادها .

وقد وضع اطار الخطة الهندية للتنمية الاقتصادية والاجتماعية في سلسلة من مشروعات السنوات الخمس تستهدف مضاعفة الدخل القومي في عام ١٩٦٧/٦٨ . وقد قدر في هذه الخطط أن ترتفع نسبة الاستثمار الى الدخل القومي من ٥٪ في بداية تنفيذ الخطة الى ١٧٪ عام ١٩٧٦/٧٥ . وروعى في هذا التقدير مساهمة القطاع العام في الاستثمار على مر سنى الخطة تبعا لزيادة الإنفاق على المشروعات قليلة الربح نسبيا مثل الصناعات الثقيلة .

(١) لا يخفى أن الهند تعتبر في عداد الدول المتخلفة اذ تنطبق عليها كل خصائص التخلف . ويتلخص وصف اقتصادها بأنه اقتصاد زراعي يعتمد فيه نحو ٧٢٪ من السكان على النشاط الزراعي الذي يستوعب نحو ٧٥٪ من القوى العاملة في الهند ، ويتم الاقتصاد بانخفاض معدل الادخار وسرعة نمو السكان وما يؤدي اليه من اعتماد الطلب على المواد الغذائية ، كما يتسم بتخلف المناطق الريفية وارتفاع كثافة السكان اظهر ثاني دولة في العالم اكتظاظا بالسكان مع عدم مرونة سلع التصدير وزيادة الميل للاستيراد والاستهلاك ، واخيرا ندرة ظاهرة في الكفاءات الادارية والفنية

مراجع : U. N. Survey of current Inflationary and deflationary tendencies. 1947, p. 5) .

ولكى نقف على مدى نجاح أو تعثر التمويل بالتضخم في الهند ،
فإن علينا أن نتبع ما تمخضت منه الخطط الخمسية من نتائج مع
التركيز على الجانب التمويلي في هذه الخطط وعلى الإخص تمويل
استثمارات القطاع العام .

١ - الخطة الخمسية الأولى (١٩٥٦/٥٥ - ٥٢/٥١)

بدأ تنفيذ الخطة الخمسية الأولى في أبريل سنة ١٩٥١ واستهدفت
زيادة الدخل القومي بواقع ١٣٪ وتحسين نسبة الاستثمار الى
الدخل القومي لتصل الى نحو ٧٪ في نهاية الخطة بواسطة استخدام
الموارد المحلية بطريقة أكثر كفاءة مع معالجة الاختلالات التي طرأت
على الاقتصاد الهندي خلال الحرب العالمية الأخيرة ، وقد أعطيت
أولويات الاتفاق على القطاعات وفقاً لى (١) :

أولويات الاتفاق في الخطة الخمسية الأولى

القطاع	تقديرات الخطة	الاتفاق المعلن
	%	%
١ - الزراعة وتربية الريف	١٤.٦	١٤.٨
٢ - الري والقوى	٢٧.٢	٢٩.١
٣ - الصناعة والتعدين	٧.٩	٥.٠
٤ - النقل والمواصلات	٢٤.٠	٢٦.٤
٥ - الخدمات الاجتماعية	٢٢.٤	٢١.٠
٦ - بنود متنوعة	٣.٦	٣.٧
المجموع	١.٠	١.٠

(١) R.G.Kulkarni, Deficit financing and economic development,
Asia publishing house, New York 1963, p. 180.

وقد تم توزيع استثمارات الخطة الخمسية الاولى (١) فيما بين القطاعين العام والخاص بالتساوي ، ويضم القطاع العام المشروعات التي تملكها وتديرها الحكومة المركزية او حكومات الولايات ، أما القطاع الخاص فهو يضم المشروعات التي يملكها ويديرها الافراد . وقد كانت الفلسفة الاقتصادية للتخطيط الهندي قائمة على اساس ان تقوم لجنة التخطيط بوضع الهدف على ان يتحمل القطاع العام مسئولية اتجار مختلف الاستثمارات الاساسية تاركا الاستثمارات الاخرى للقطاع الخاص ، وقد اعتمد الاخير في التمويل على موارده الخاصة ممثلة في المدخرات الصغيرة والارباح غير الموزعة ، وهى موارد غير تضخمية ، اما القطاع العام فقد قام باستخدام مصادر اخرى في التمويل تضمنت التمويل التضخمى ، وذلك على ما يبين من الجدول التالى :

مصادر تمويل الاتفاق العام في الخطة الخمسية الاولى (٢)

مصادر التمويل	تقديرات الخطة بليون روبية	%	الارقام الفعلية بليون روبية	%
١ - فائض الإيرادات العامة	٧٠.١	٢٨	٧٤.٥	٢٩
٢ - إيرادات السكك الحديدية	٧٠.١	٨	١٠٥.١	٦
٣ - قروض عملة	١٠٥.١	٦	٢٠٤.٢	١٠
٤ - المدخرات الصغيرة	٢٧.٢	١٣	٢٠٤.٢	١٥
٥ - مصادر داخلية أخرى	٢٣٣.١	٦	٨٠.٠	٤
٦ - مصادر الميزانية (١+٢+٣+٤+٥)	٥٨.١٢	٦١	٧٧.١٢	٦٤
٧ - المعونات الخارجية	٢١.٥	٢٥	٢.٢٠	١٠
٨ - عجز الميزانية	١٠.٢	١٤	٢٢.٥	٢٦
٩ - المجموع الكلى (٦+٧+٨)	٦٩.٢	١٠٠	١٢.٢٠	١٠٠

(١) راجع د. عبد الحميد القاسم - تمويل التنمية الاقتصادية في البلدان النامية - ١٩٦٩ من ١٢٤ - ١٢٥ .

(٢) المصدر : النشرة الاقتصادية للبنك الاسيوى - المجلد الثالث عشر - العدد الثالث والرابع ١٩٦٠ من ٢٢٧ .

وتتضح من هذا الجدول الحقائق الآتية :

(١) ان لجنة الخطة قد حددت مصادر التمويل غير التضخمية (١ - ٥) بواقع ٦١٪ من جملة الاستثمارات المطلوبة بينما كان التمويل الفعلي اكبر من هذا القدر فوصل الى ٦٤٪ من جملة الاستثمارات .

(٢) انه بينما حدد نصيب التمويل بالمعونات الاجنبية بواقع ٢٥٪ من جملة الاستثمارات ، لم تطلق الحكومة الهندية سوى ١٠٪ فقط من هذه المعونات .

(٣) ونتيجة لذلك ، وحتى يمكن تغطية الفجوة بين الموارد والاستخدامات - كان لزاما ان يصبح التمويل بالمعجز ٢٦٪ بدلا من ١٤٪ كما كان مقدرا من قبل ، وهي نسبة ، كما يبدو ، بالغة الارتفاع .

وفي الواقع ان ما شجع الحكومة الهندية على استخدام سياسة التمويل بالمعجز هو امالها في ان يتم الافراج عما لها من الارصدة الاسترلينية المتراكمة لدى بريطانيا مما يؤدي الى ازالة اى اثر تضخمى ممكن ان ينشا من زيادة في كمية النقود (١) ، الا ان هذا الامر لم يتحقق .

وعلى الرغم من ضخامة الاستثمارات في الخطة الخمية الاولى وارتفاع نسبة ما تم تمويله منها بمعجز الميزانية الامر الذى يتوقع معه حدوث ضغوط تضخمية بعيدة المدى ، فان الاقتصاد الهندى لم يتعرض الى اى من هذه الضغوط واحرز من النتائج ما يفوق ما كان مقدرا له . فارتفع الدخل القومى في نهاية الخطة الى ١٧٥٪

(١) راجع : د. حميدة زهران ، مشكلات تمويل التنمية الاقتصادية في البلاد المتخلفة مع دراسة تطبيقية للجمهورية العربية المتحدة ١٩٧١ من ٣٦١ و٣٦٢ .

بدلاً من ١٣٪ كما كان مخططاً (١)، ويمكن تعليل ذلك بالاعتبارات الآتية :

١ - أنه فضلاً عن أن الخطة قد وجهت أولوية الاستثمار إلى القطاع الزراعي (بما فيه تنمية الريف والري والقوى) حيث بلغت جملة الاستثمارات فيه ٤٣٩٪ من جملة الاستثمارات ، فقد ساعدت الظروف الجوية (وبخاصة عام ١٩٥٤/٥٣) على حدوث زيادة كبيرة في الانتاج الزراعي ، حتى أن أسعار السلع الزراعية انخفضت نتيجة لزيادة العرض منها مما ترتب عليه تدخل الحكومة الهندية (في السنة الخامسة من الخطة) بشراء جزء من فائض السلع الزراعية لمنع الاسعار من أن تتدهور وذلك حماية لدخول المنتجين الزراعيين .

٢ - أنه بينما يلاحظ أن المعونة الخارجية لم تبلغ نصف المبلغ المقدّر ، حيث كان المقدّر لها ٢٥٪ لم تحصل الهند منها الا على ١٠٪ فقط ، فانه يعوض عن ذلك توفر الاصول الاجنبية في بداية الخطة ، وقد ساعد ذلك على التغلب على الصعاب الناشئة عن عدم كفاية المعونة الاجنبية .

٣ - التحسن غير المألوف في معدل الاستثمار الى الناتج حيث بلغ هذا المعدل ١٩ : ١ بدلاً من النسبة المسلم بها نظرياً وهي ٣ : ١ ، على أنه من الثابت أن الزيادة الكبيرة التي طرأت على الانتاج الزراعي لم تكن راجعة الى الاستثمار بقدر ما كانت نتيجة لتحسن الظروف الجوية التي ادت الى زيادة الانتاج بصورة غير متوقعة (٢) .

(١) مع أن الاستثمار لم يتجاوز ١٠٠٠ بليون روبية ، ومكداً فقد بلغ معامل رأس المال الحدي « Marginal capital output ratio » في الاقتصاد الهندي ١٩ : ١ بدلاً من النسبة المسلم بها نظرياً وهي ٢ : ١ ومعلوم أن معامل رأس المال الحدي هو عبارة عن العلاقة بين الاستثمار والزيادة التي طرأت على الدخل (أو الناتج) وعلى ذلك تكون الزيادة في الناتج :

$$\frac{1700 \times 1000}{100} = 17000$$

ومعامل رأس المال الحدي $\frac{21000}{17000} = 1.24$.

(٢) راجع : مذكرة مهندس التخطيط القومي رقم ٦٦١ ، المرجع السابق ص ١٣٠ .

١٣١٥ .

وقد استمنا بؤشرات الأرقام القياسية في الهند خلال الخطة الخمسية الأولى نجلها توضع انه بينما كان الرقم القياسي لاسعار الجملة ١٥٠ في عام ٥١/٥٠ قد انخفض الى ٢٧٨ و ٢٨٥ و ٢١٧ و ٢٢٩ و ٢٦٠ في السنوات من ٥٢/٥١ الى ١١٥٦/٥٥ (١) على التوالي كما ان الرقم القياسي لتفقات الميشة (٢) قد سجل انخفاضاً ملحوظاً في السنة الأخيرة للخطة ، حيث كان ١٠١ في عام ١١٥١/٥٠ فانخفض الى ٦٦ في عام ١١٥٦/٥٥ (٣) .

هذه صورة لما تم في الخطة الخمسية الأولى في الهند ، ومنها يتضح ان سياسة التمويل بالمعز التي انتهجتها الهند في الخطة قد نجحت نتيجة للظروف التي صاحبت تنفيذها وبصفة خاصة الزيادة الكبيرة التي حدثت في الانتاج الزراعي بسبب ملامعة الأحوال الجوية وتركيز الجهود على التنمية الزراعية . كل هذه الظروف ، فضلاً عن توافر أهداف الخطة قد أدت الى منع ظهور الضغوط التضخمية في الاتحاد الهندي خلال الفترة من ١١٥٢/٥١ الى ١١٥٦/٥٥ حيث كان الاقتصاد في وضع يمكنه من امتصاص الزيادة في كمية التقود التي كانت تأتي من خلال التمويل بالمعز نظراً للزيادة الكبيرة في الانتاج الزراعي على النحو الذي اشرنا اليه . وعلى ذلك يمكن القول ان سياسة التمويل بالمعز لم تكن موضع اختبار في الخطة الخمسية الأولى .

الخطة الخمسية الثانية (١١٥٧/٥٦ - ١١٦١/٦٠)

وفي ابريل سنة ١١٥٦ بمناقشة الخطة الخمسية الثانية في جو مغمم بالتفاؤل ، واستهدفت هذه الخطة زيادة الدخل القومي بواقع ٢٥٪ مقابل ١٢٪ في الخطة الأولى كما قلر لارتفاع الاستثمار الى الناتج بنحو ٢٠٢ : ١ . وقد كانت هذه الخطة كبيرة وطموحة

(١) ١١٥٢/٥٢ = ١٠٠ -

(٣) ١١٤٩ = ١٠٠ -

(3) See : R. G. Kulkarni, op. cit., p. 210 .

مستهدف وضع أساس التقدم الصناعى والتنمية المتوازنة في قطاعات الاقتصاد المختلفة . وبذلك امتازت الخطة الثانية باللامه من حيث استراتيججة التنمية .

ولبيان مدى اسهام الاستثمارات في التصنيع في الهند ، نعرض اولويات الانفاق على القطاعات المختلفة في الخطة الثانية في الجدول التالى (١) :

اولويات الانفاق في الخطة الخمسية الثانية

القطاع	تقديرات الخطة %	الانفاق الفعلى %
١ - الزراعة وتنمية الريف	١١ر٨	١١ر٥
٢ - الرى والقوى	١٧ر٩	١٨ر٧
٣ - الصناعة والتعدين	٢٢ر٥	٢٢ر٠
٤ - النقل والمواصلات	٢٨ر٠	٢٨ر١
٥ - الخدمات الاجتماعية	١٨ر٠	١٨ر٧
٦ - بنود متنوعة	١ر٨	-
المجموع	١٠٠	١٠٠

وقد تم توزيع الاستثمارات في الخطة الثانية على القطاعين العام والخاص ، الا انه يلاحظ ان القطاع العام قد استأثر في الخطة الثانية بنحو ٥٩٪ من جملة الاستثمارات والباقي للقطاع الخاص ، ويرجع ذلك الى الاتجاه نحو الاستثمار في الصناعات الثقيلة ورغبة في ارساء قواعد التنمية (٢) .

(١) المصدر : النشرة الاقتصادية للبنك الاعلى المصرى - العدد الثالث والرابع - المجلد الثالث عشر من ٢٢٦ .

(٢) ان اهتمام حكومة الهند بالصناعة وجه خاص قد كان محل نقد R. Nurkse
اذ اعتبرها - احدى اسباب التضخم الذى حدث في الهند خلال هذه الخطة اراجع
مذكرة معهد التخطيط المقوم المرجع السابق من ١٢٩ حاشية .

اما مصادر تمويل القطاع العام القصيرة والقصية فهي ممثلة في
ارقام الجدول الآتي (٢١) :

مصادر تمويل القطاع العام في الخطة الخمسية الثانية

الارقام القطبية بليون روبية	تقديرات الخطة بليون روبية	مصادر التمويل
١ -	٢٥٠	١ - فائض الإيرادات العامة
٢ -	١٥٠	٢ - إيرادات الكسك الحديدية
١٧ -	٧٠٠	٣ - قروض عامة
٨ -	٥٠٠	٤ - المدخرات الصغيرة
٢٨ -	١١٠٠	٥ - مصادر داخلية أخرى
٥٥ -	٢٨٠٠	٦ - مصادر الميزانية
		(١٥ ٤ ٢ + ٢ ١١)
٢٤ -	٨٠٠	٧ - المعونة الأجنبية
٢٥ -	١٢٠٠	٨ - عجز الميزانية
١٠٠ -	٤٨٠٠	٩ - المجموع الكلي
		(٨ ٧ + ٦)

من هذا الجدول يتضح لنا ان الوارد غير التخمينية للاتفاق العام
بلغت ٥٨٪ من جملة الاستثمارات في الخطة الثانية ، كما قدر ان
تحصل الهند على ١٧٪ من المعونات الأجنبية اما الجزء الباقي وقدره
٢٥٪ فقد خطط تمويله بمجزز الميزانية .

(١) مذكورة معهد التخطيط رقم ٦٦١ الربيع السابق من ١٩٦٠ وقد تمثيل البيانات

راجع R. G. Kulkarni op. cit., p. 262.

ومنذ بداية السنة الأولى للخطّة الثانية بدأت الضغوط التضخمية تظهر في الاقتصاد بسبب عدة أمور أهمها : زيادة معدل الاستثمار القومي من ٧٪ في الخطّة الأولى ١١٪ في الخطّة الثانية وهو رقم مبالغ فيه لا تحتمله قدرة الاقتصاد الهندي مع تركيز جانب هام من الاستثمارات في زيادة السكان بأكثر مما هو مقدر له في الخطّة ، فقد ارتفع هذا المعدل بواقع ٢٪ بينما كان مقدرا له ٥١٪ . وقد أدى كل ذلك الى ظهور الاختلالات النقدية وازهاق ميزان المدفوعات الهندي ، مما يتطلب فرض قيود شديدة على النقد الاجنبي .

ومما زاد من تعقيد الامور ، حينما بلغت الازمة أشدها سنة ١٩٥٧ ، قرب اصول الاجنبية من النفاذ واصبح لزاما تخفيض حجم الاستثمار قليلا فضلا عن هبوط قيمته الفعلية بنحو ٢٠٪ من الاهداف المرسومة نتيجة لارتفاع مستويات الاسعار (١) .

ولذلك سرعان ما تراجعت الحكومة الهندية عن سياسة التفاوض بعد نجاح الخطّة الأولى وقامت بمراجعة ارقام الخطّة وتعديل مصادر التمويل مرة اخرى وتخفيض الحد المسموح به في التمويل بالعجز من ٢٥٪ كما كان مقدرا الى ٢١٪ فقط مع تخفيض الاستثمار في الصناعة الثقيلة من ٢٠٪ الى ١١٪ ، وقد نجحت الحكومة الهندية في اقناع بعض الدول المتقدمة لامدادها بالإعانات اللازمة لاكمال الخطّة وبذلك ارتفع نصيب هذه العونان في الخطّة من

(١) في عامي ٥٨ و ١٩٥٩ وافقت الولايات المتحدة وبريطانيا والمانيا الغربية واليابان بالتعاون مع البنك الدولي للانشاء والتعمير - على منح الهند قرضا قيمته نحو ٢٥٠ مليون جنيه استرليني حتى يمكنها التغلب على مشكلة انخفاض حيازتها من اصول الاجنبية ، كما حصلت الهند من الولايات المتحدة على كميات كبيرة من قانص حاصلاتها الزراعية . والواقع ان الهند قد حصلت أثناء تنفيذ مشروع السنوات الخمس الثاني على نحو ١٠٥٠ مليون جنيه استرليني من البنك الدولي وبنفس الدول الغربية و ١١٢ مليون جنيه استرليني من الكتلة السوفيتية ، كما قات بسحب ٤٠٠ مليون جنيه استرليني من اموالها الاسترلينية اراجع النشرة الاقتصادية للبنك الدولي ، المراجع السابق من ١٩٦٢ .

١٧٪ الى ٢١٪ مما أدى الى التخفيف من الضغوط التضخمية التي ظهرت في الخطة الثانية (١) .

والا رجعا الى الارقام القياسية ، نجد ان الرقم القياسي لاسعار الجلة قد ارتفع على مدى السنوات الخمس للخطة بنسبة تصل الى ٢٠٪ ، اما اسعار السلع الغذائية فقد صفت في الارتفاع بنسبة ٢٧٪ ، بينما زادت اسعار السلع الصناعية بنسبة ٢٥٪ (٢) . كما نجد ان الرقم القياسي لتققات المعيشة قد اتجه ايضا الى الارتفاع خلال سنى الخطة اذ ارتفع هذا الرقم الى ١٢٤ في نهاية فترة الخطة بينما كان قد تراجع الى ١١٦ في نهاية الخطة الاولى (٣) .

ويمكن ان يعزى ظهور التضخم في الهند في الخطة الخمسية الثانية الى الاعتبارات الآتية :

١ - سوء الاحوال الجوية وتأثيرها على الانتاج الزراعى ، بحيث أدى ذلك الى ارتفاع اسعار السلع الزراعية بنسبة ٢٧٪ كما اوضحنا من قبل .

٢ - الاهتمام بالصناعة الثقيلة ، في الوقت الذى ارتفعت فيه اسعار المواد الخام بسبب الاختناقات التى حدثت فى بعض القطاعات ، وفى عرض المواد الأولية مما تترتب عليه ارتفاع اسعار السلع الصناعية .

٢ - الزيادة التى حدثت فى حجم الطلب الفعال بسبب زيادة عدد السكان وزيادة الدخول التقليدية التى تمخضت عنها التنمية الاقتصادية ، وعدم استجابة العرض بسبب نقص السلع الزراعية

(١) راجع : رمزي زكى ، مذكرة معهد التخطيط رقم ٦١١ ، الرجوع السابق ص ١٤٤

(٢) Kulkarni, op. cit., p. 280 .

(٣) See : Andrew Shonfield, Economic growth and Inflation, the Council for economic Education, Bombay 1961 p. 34.

على النحو الموضح قبلاً ، مما مهد السبيل لظهور الضغوط التضخمية في الاقتصاد الهندي في تلك الفترة .

هذه هي صورة لتجربة الهندي الخطة الخمسية الثانية ويستشف منها أنها بالفت في التفاؤل بالنسبة للقطاع الزراعي ، وهو قطاع يعتمد بصفة أساسية على الأحوال الجوية ، كما غامرت بالنزول في ميدان الصناعات الثقيلة بشكل لا يحتمله الاقتصاد الهندي الأمر اللبى أدى الى ظهور الضغوط التضخمية منذ بداية الخطة حتى نهايتها بسبب السياسة التى انتهجتها بالتمويل بالعجز ولم تقم للثبات النسبى للأسعار وزناً .

ومن هنا ، وبعد أن مر الاقتصاد الهندي بالتجربة الحقيقية للتمويل التضخمى ، أدركت لجنة التخطيط خطورتها (١) وخلصت الى نتيجة هامة مؤداها انه عند وضع أى برنامج استثمارى معين ، فان درجة الثبات النسبى للأسعار تتوقف الى حد كبير ، في بلد كالهند ، على مدى الزيادة التى نظراً على عرض السلع الزراعية ، حيث تحتل وضعا استراتيجياً في الاقتصاد الهندي ، ذلك ان هيكل الاسعار في الهند يعتمد الى حد كبير على عرض الحبوب الفدائية (٢) .

وعلى ذلك فانه يمكن القول ان سياسة التمويل بالتضخم التى اتبعتها الهند في الخطة الخمسية الثانية قد فشلت .

(١) لقد ذكر وزير مالية الهند أثناء التضخم الذى حدث خلال الخطة الثانية «اننى أشك فيما اذا كنا نستطيع مواصلة الاعتماد على التضخم في التمويل . ويجب علينا ان نزيد مواردنا من طريق الضرائب والقروض والادخار» R. G. Kulkarni , op. cit., p. 284 »

(٢) Op. cit , p. 284.

٢ - الخطة الخمسية الثالثة (١٩٦١/٦٢ - ١٩٦٦/٦٧)

بالرغم من أن الخطة الخمسية الثانية كانت أكثر جرأة وملامة من الخطة الخمسية الأولى ، فإن الخطة الخمسية الثالثة كانت أقل منها في هذا المجال ، وعلى الأخص فيما يتعلق بإنحية التمويل بالمعجز ، وقد استهدفت الخطة الثالثة زيادة الدخل القومي بواقع ١٢٪ تقريبا (مقابل ٢٥٪ في الثانية و ١٢٪ في الأولى) كما قدر ارتفاع الاستثمار القومي في نهاية الخطة بنحو ١٤٪ (مقابل ١١٪ في الثانية و ٧٪ في الأولى) بينما قدر معدل رأس المال بنحو ٢٦٢ : ١ (مقابل ٢٠٢ : ١ في الثانية و ١٩١ : ١ في الأولى) . واللاحظة الجديرة بالذكر أن مقدار التقل الذي أعطى للزراعة في هذه الخطة قد زاد بدرجة كبيرة (١) وذلك في ضوء تجربتي الخطة الأولى والخطة الثانية ، ونورد فيما يلي أولوية الاستثمار في القطاعات المختلفة (٢) بالليون روية :

القطاع	تقديرات الخطة	٪
الزراعة وتنمية الريف	١٠٠٦٨	١٤
الري والقوى	١٦٦٦٢	٢٢
الصناعة والتعدين	١٧٨٨٤	٢٤
النقل والواصلات	١٤٨٨٦	٢٠
الخدمات الاجتماعية	١٢٠٠	١٧
بنود متنوعة	٢٠٠	٢
الجموع	٧٥٠٠	١٠٠

(١) وترى الخطة الثالثة أن مساهمة الدخل القومي في عام ١٩٦٨/٦٧ ، ولكن لا على أساس مستوى أسعار عام ١٩٥٢/٥٣ كما كان مقدرا في الأصل ، بل على أساس أسعار عام ١٩٥٨/٥٧ التي توفرت في الواقع بنحو ٢٨ ٪ بالنسبة الاقتصادية فيك الأملي الرجوع السابق ص ٣٢٥ .

(٢) Kalkarai, op. cit., p. 58.

من هذا البيان يتضح كبر حجم الاستثمار المخصص للزراعة وتنمية الريف ، فقد بلغ ١٤٪ من جملة الاستثمارات مقابل ١١.٨ ٪ في الخطة الثانية ، ويرجع ذلك الى ما كشفت عنه تجربة تنفيذ الخطة الثانية من أهمية زيادة الانتاج الزراعى حتى يمكن مواجهة الزيادة المستمرة في الطلب على السلع الزراعية الغذائية وحتى يمكن بالتالى مقاومة هذا المصدر التضخمى الاساسى .

وقد تم توزيع الاستثمارات في الخطة الثالثة على القطاعين العام والخاص - خص القطاع العام ٦٥٪ منها والباقي للقطاع الخاص (١) ، وبلاحظ ان الخطة الثانية وما تمخص منها من مشاكل وخيمة فيما يتعلق بإمكانية التمويل التضخمى ، قد لغنت الهنود درسا مفيدا عن عدم فعالية هذا الاسلوب من التمويل في الدول المتخلفة . ومن هنا نلاحظ ان نسبة الاستثمار الممول عن طريق العجز في الميزانية قد اتخفض بدرجة كبيرة (٢) ، وذلك على نحو ما يتضح لنا من استعراض بنود الجدول التالى :

مصادر تمويل القطاع العام في الخطة الخمسية الثالثة (٣)

مصادر التمويل	تقديرات الخطة بليون روبية	٪
١ - فائض الإيرادات العامة	٥٥٠	٧.٢
٢ - إيرادات السكك الحديدية	١٠٠	١.٢
٣ - قروض عامة	٨٠٠	١٠.٧
٤ - المدخرات الصغيرة	٦٠٠	٨.٠
٥ - مصادر داخلية أخرى	٢٧٠٠	٣٦.١
٦ - مصادر للميزانية (١+٢+٣+٤+٥)	٤٧٥٠	٦٣.٤
٧ - المعونات الأجنبية	٢٢٠٠	٢٩.٣
٨ - عجز الميزانية	٥٥٠	٧.٣
٩ - المجموع (٦+٧+٨)	٧٥٠٠	١٠٠

(١) راجع : د. نؤاد هاشم - الاستقرار النقدى والتنمية الاقتصادية - معهد الدراسات المصرفية يونيو ١٩٦١ ص ١٤ - ١٥ .

(٢) انظر : د. يوسف عبد الجيد - الدين العام المرفق في ج.ع. ٢٠٠٤ - معهد الدراسات المصرفية ١٩٦٨ ص ١٨ .

(٣) Source : Gov. of India, Planning Commission, Third Plan, Nov. 1963 « Kulkarni, op. cit., p 380 » .

فمن الجدول السابق يتضح لنا ان نسبة مامول من استثمارات القطاع العام عن طريق عجز الميزانية بلغت ٧٢٪ في الخطة الخمسية الثالثة ، مقابل ٢٦٪ في الاولى و ٢١٪ في الثانية ، وفي الوقت نفسه زادت نسبة ما يعول عن طريق مصادر الميزانية من ٥٥٪ في الثانية الى ٦٣٪ في الثالثة .

ولعل اهم النقاط التي يدور حولها النقاش في معرض الحديث عن الخطة الخمسية الثالثة هي مدى نجاحها في الوصول الى نقطة البدء في مرحلة النمو الذاتي « Self sustained growth » التي تعرف في الفكر الاقتصادي للتنمية الاقتصادية بأنها تلك المرحلة التي يزيد فيها معدل الاستثمار بصورة تؤدي الى زيادة الانتاج القومي بنسبة اكبر من الزيادة في الطلب الناتجة عن زيادة معدل السكان بحيث يمكن توجيه جزء من هذه الزيادة في الناتج القومي الى الاستثمار من جديد بعد مقابلة احتياجات الاحلال والتجديد .

وقد جاء في احد التقارير التي اصدرتها الامم المتحدة في السواب الاخيرة ان معدل الاستثمار الذي يعتبر نقطة البدء في مرحلة النمو الذاتي هو ١٥٪ من الدخل القومي، وذلك على اساس افتراض ان معدل الاستثمار الى الناتج يبلغ نحو ٣ : ١ وبذلك ينتج من استثمار ١٥٪ من الدخل القومي زيادة سنوية فيه مقدارها ٥٪ وهي زيادة تعتبر كافية لتحقيق بداية النمو الذاتي ، وهذه المعدلات قريبة من معدلات الخطة الثالثة حيث حددت لجنة الخطة هدفها بزيادة الدخل القومي بمعدل ٥٪ سنويا وبمعامل رأس مال قدره ٢٦٢ كما اشرنا ، ومن هنا يتبين لنا (بالاعتماد على معادلة هارود دومار) ان معدل الاستثمار المطلوب يقرب من تقديرات الامم المتحدة (١) .

(١) وعلى اية حال فان رأيا قويا يقول بأنه ليس من اليسر الوصول الى نقطة الانطلاق الحقيقية الا بعد تحسين مستوى التوظيف نحننا جوهريا بحيث يتم استيعاب جميع الايدي العاملة الجديدة أولا بأول . (راجع النشرة الاقتصادية للبنك الاهلي - المجمع السابق من ٢٢٥ وقرآن ذ. وياض الشيخ - مشاكل تمويل التنمية الاقتصادية في ج٠ع ٢٠٠٤ - معهد الدراسات المصرفية رقم ٢٩ لسنة ١٩٦٨) .

وذكر أن أدركته الحكومة الهندية من أن التضخم كفيلاً
بإضاعة كل الجهود التي تبذل في سبيل زيادة الإنتاج القومي ، فإن
الهند لا يمكنها التركيز على التمويل بالتضخم خلال الخطة الخمسية
الثالثة واتحصر هذا المورد فأصبح ٧٢٪ من جملة الاستثمارات وذلك
حتى تتفادى الزيادة السريعة في الأسعار .

ويلاحظ أنه أثناء تنفيذ الخطة الثالثة تم عرض الاقتصاد
الهندي إلى ضغوط تضخمية نظراً لركود الإنتاج الزراعي وبطء النمو
في الإنتاج الصناعي الأمر الذي أدى إلى زيادة الأسعار ، فقد أشارت
الأرقام القياسية لأسعار الجملة إلى تسجيل ارتفاع منذ بداية تنفيذ
الخطة حتى عام ١٩٦٤/٦٣ بواقع ٩٣ ، ومن ثم أصبحت مشكلة
الاستقرار السعري « Price Stability » خلال الخطة الثالثة
أمراً ذا أهمية كبيرة ويلقى اهتمام الرأي العام الهندي (١) .

من هذا العرض لتجربة سياسة الهند في التمويل بالعجز يتضح
لنا مدى الخطورة التي تتطلبها هذه السياسة التمويلية في
الدول المتخلفة الأمر الذي أدركته الهند نفسها فقررت التراجع عن
هذه السياسة وخففت نسبة التمويل في الخطة الثالثة إلى ٧٢٪ من
جملة الاستثمارات بينما كانت ٢٦٪ في الخطة الأولى و ٢١٪ في الخطة
الثانية كما رأينا ، أما نجاح الخطة الأولى فلم يكن وليد هذه السياسة
في التمويل وإنما كان مرجعه ظروفاً أخرى سادت الاقتصاد الهندي
آنذاك وبخاصة تحسن الأحوال الجوية الذي أدى إلى زيادة الإنتاج
الزراعي وزيادة كبيرة وهو يمثل وضعاً استراتيجياً في المجتمع
الهندي ، ومن هنا لا يمكن التمويل على نجاح الخطة الأولى وإنما
المقياس الصحيح هو الخطة الثانية والخطة الثالثة حيث تبين لنا عدم
نجاح سياسة التمويل بالتضخم في الهند .

فقد تبين لنا مما تقدم أن استخدام التمويل بالمعز لا يجاد
بالتضخم (الذي يهدف إلى خلق الادخار الإجباري) لم ينجح في

(١) Andrew Shonfield, op. cit., « Introduction ».

الخطه الخمسية الثانية في الهند ، نظرا الى ان الافراد لم ينقصوا من استهلاكهم الحقيقي وقابلت الزيادة في الطلب النقدي زيادة مناظرة في الاستهلاك ، وترتب على ذلك حدوث الاختناقات في الاقتصاد الامر الذي ادى الى ظهور الضغوط التضخمية بشكل واضح في الاقتصاد الهندي خلال تلك الفترة .

وبهذه المناسبة ، تجدر الاشارة الى انه ليس كل تمويل بالعجز يعتبر تضخميا ذلك انه اذا استخدم التمويل بالعجز في الوقت الذي تصاحب فيه الزيادة في الطلب الكلي زيادة في العرض الكلي، فان التمويل في هذه الحالة لا يعتبر تضخميا (١) . وهو ما حدث في الخطه الخمسية الاولى في الهند حيث صاحبت الزيادة في الطلب الكلي زيادة في العرض الكلي . ومن ثم لم يتعرض الاقتصاد للضغوط التضخمية ، وهو الامر الذي دعانا الى التقرير بصدد هذه الخطه بأن التمويل التضخمي في هذه الحالة لم يكن موضع الاختبار .

وهذه الحقائق قد فطن اليها الحكومة الهندية خلال تنفيذ الخطه الثالثة للتنمية الاقتصادية . اذ قررت لجنة الخطه عدم التمويل على سياسة التمويل بالعجز في الخطه الرابعة (٢) حتى لا يؤدي التضخم بشمار التنمية ويكون عقبة في طريق تقدمها وحتى تتم التنمية في ظل من الاستقرار النقدي وتكفل لتطبيقات المحدودة الدخل مستوى معيشي افضل وهو ما تعنيه مشروعات التنمية الاقتصادية (٣) .

(١) ويمكن الحصول على نفس النتيجة اذا استخدم التمويل بالعجز وامكن تعويضه بإرصدة تكون لدى الدولة من النقد الاجنبي او بقروض من الخارج .

(٢) R. G. Kulkarni. op cit., p. 289 (٢)

(٣) ويرى بعض الاقتصاديين الهنود ان التضخم يعتبر ظاهرة اجتماعية يجب مواجهتها على اساس تنظيم التضخم لان ترك الاسعار ترتفع بدون هيمنة معناه ان تتحمل الطبقات الفقيرة معظم اعباء التنمية ويرون وجوب تثبيت اسعار الموارد الغذائية بما يكفل ضمان عدم تحميل الطبقات الفقيرة فوق ما تستطيع على ان تترك اسعار السلع الصناعية لتحدها ظروف تكاليف الانتاج لان مشتري السلع الصناعية يجب عليه ان يدفع ثمن التنمية ، راجع : النشرة الاقتصادية لبنك مصر - ديسمبر سنة ١٩٦٤ ص ٥٢ - ٥٤ .

وعلى هذا النحو فان السند الذى يستند اليه انصار التمويل بالتضخم ، وهو تجربة الهند فى التمويل بعجز الميزانية قد انهار (١) ، قفلا من الردود الحاسمة التى جاء بها انصار الاتجاهات المعارضة للتضخم ، وبالإضافة الى عدم امكان الركون الى التجربة الهندية ، فان تجارب دول أمريكا اللاتينية ، على ما سيأتى بيانه دليل قوى على فشل قدرة التضخم على زيادة التراكم الرأسمالى فى الدول المتخلفة .

(١) وقفلا من ذلك فأتى أود أن أذكر أن الدراسة التى قدمها المجلس الهندى للشئون الدولية فى تقرير اللجنة الثانية لمجلس التعاون الاقتصادى فى آسيا والشرق الاقصى متعنا يتناول موضوع استخدام الوسائل التخفيفية لتمويل التنمية الاقتصادية - بحيث يذكرها فى مكان نجدد يرفضها فى الوقت نفسه . راجع : ترجمة كتاب *Public enterprise and economic dev. by A. H. Hansen.* اصدار المبرية للتأليف والترجمة ص ١٢٦ .

الفصل الثاني

الاتجاهات المعارضة للتمويل بالتضخم

سيمنى هذا الفصل بدراسة وتحليل الاتجاهات المعارضة للتمويل بالتضخم ويعرض لأراء جمهرة الكتاب الذين يرون ان الاستقرار النقدي ضرورة من ضرورات التنمية الاقتصادية الرشيدة وان الحجة الاساسية التي يستند اليها انصار التمويل بالتضخم وهى تحقيق الادخار الاجبارى عن طريق تحويل الموارد الاقتصادية من انتاج السلع الاستهلاكية الى انتاج السلع الرأسمالية قد لا تتحقق فمن الجائز الا يودى التمويل التضخمى الذى يعطى للاستثمارات الي زيادة التكوين الرأسمالى اذ قد لا تنجح الصناعات الرأسمالية فى اجتذاب عوامل الانتاج اليها عن طريق رفع اسعارها بالإضافة الى الآثار الاجتماعية الباهظة التكاليف والآثار الاقتصادية التى تعمى برهيج التنمية الاقتصادية .

كما سيمنى هذا الفصل بتنفيذ الحجج الاخرى التى يسوقها انصار التمويل بالتضخم لتبرير وجهة نظرهم ويبرهن على فساد الاسس التى يستندون اليها .. ذلك انه لا يمكن تطبيق السياسة المالية التمييزية على الدول المتخلفة لان كينز كان يفترض وجود طاقات انتاجية عاطلة فى اقتصاد جهازه الانتاجى مرن على حين ان الحالة فى الدول المتخلفة ليست كذلك حيث لا توجد بها طاقات معطلة وانما توجد موارد عاطلة وفرق كبير بين الاثنين ، فالمعروف ان الجهاز الانتاجى للدول المتخلفة عديم المرونة فضلا عن الخصائص الهيكلية الاخرى التى تتصف بها هذه الدول .. وبالإضافة الى ذلك فان باقى الحجج لا تسندها الادلة النظرية والواقعية .

وَفَصْلاً عَنْ ذَلِكَ فَسَنَعْرِضُ فِي هَذَا الْفَصْلِ لِأَثَارِ التَّضَخُّمِ عَلَى
التَّنْمِيَةِ وَكَيْفَ يُوْدِي إِلَى اخْتِلَالِ مِيزَانِ الْمَدْفُوعَاتِ وَاخْتِلَالِ التَّوَازَنِ
الاجْتِمَاعِيِّ بَيْنَ الطَّبَقَاتِ بِالْإِضَافَةِ إِلَى مَا يَسْبِيهِ مِنْ تَوْجِيهِ رُؤُوسِ
الْأَمْوَالِ إِلَى فُرُوعِ النِّشَاطِ الْاِقْتِسَادِيِّ ذَاتِ الْإِنْتِاجِيَّةِ الْمُنْخَفِضَةِ (١)
وَاسْتِحَالَةِ حِسَابِ التَّكَالِيفِ الْحَقِيقِيَّةِ لِلْمَشْرُوعَاتِ فِي خُطَّةِ التَّنْمِيَةِ إِلَى
جَانِبِ الْأَثَارِ الْآخَرِىِّ الَّتِي تَمَرُّقُلُ النَّمُوَ الْاِقْتِسَادِيَّ . كَمَا نَبْحَثُ
كُلَّكَ فِي هَذَا الْفَصْلِ مَدَى الْعِلَاقَةِ بَيْنَ النَّمُوِ الْاِقْتِسَادِيِّ وَمَعْدَلِ التَّغْيِيرِ
فِي الْأَسْعَارِ ، وَهَلْ يَكُونُ بَيْنَهُمَا عِلَاقَةٌ طَرْدِيَّةٌ أَمْ لَا ، وَسَيُثَبِتُ لَنَا
الْوَاقِعُ الْتَارِيخِيُّ أَنَّهُ لَا تَوْجِدُ ثَمَّةَ عِلَاقَةٍ مُنْتَظَمَةٍ بَيْنَ التَّغْيِيرِ فِي مَعْدَلِ
الْأَسْعَارِ وَمَعْدَلِ النَّمُوِ (٢) .

وَنَظَرًا إِلَى أَنَّ أَنْصَارَ الْإِتِّجَاهَاتِ الْمَارِضَةِ لِلتَّضَخُّمِ يَسْتَنْدُونَ فِي
تَأْيِيدِ وَجْهَةِ نَظَرِهِمْ إِلَى مَا أَصْفَرَتْ عَنْهُ تَجَارِبُ دَوْلِ امْرِيكََا الْإِلَاتِينِيَّةِ فِي
التَّضَخُّمِ فَأَنَّا سَنَعْرِضُ لَهَا بَشْيَءً مِنَ الْإِبْصَاحِ لِنُبَيِّنَ أَنَّ التَّضَخُّمَ لَمْ يَنْجِجْ
فِي زِيَادَةِ التَّرَاكُمِ الرَّأْسِمَالِيِّ فِي هَذِهِ الدُّوَلِ بَلْ بِالْعَكْسِ ، فَقَدْ كَانَ التَّضَخُّمُ
مُصْحُوبًا فِي بَعْضِ الْأَحْوَالِ بِانْخِفَاضٍ فِي مَعْدَلِ تَكْوِينِ رُؤُوسِ الْأَمْوَالِ (٣) .
وَعَلَى ذَلِكَ فَانِ الدِّرَاسَةَ فِي هَذَا الْفَصْلِ سَتَنْقَسِمُ إِلَى مَبْحَثَيْنِ :

المبحث الأول للآراء المعارضة للتمويل بالتضخم .

المبحث الثاني لتجربة دول امريكا اللاتينية .

(1) See : Kindleberger, Economic development, op. cit., p. 227

(2) Rattan J. Bhatia, Inflation, Deflation and Economic Development, I. M. F. « Staff Papers » Vol. 8 Nov. 1960 p. 101.

(3) Eugenio Gúdin, Inflation in Latin America, Hague, op. cit. p. 345

المبحث الأول

الآراء المعارضة للتضخم

يعارض فريق كبير من الكتاب الأخذ بالتضخم كوسيلة للتمويل في الدول المتخلفة ، ويعتقدون أن تحقيق التنمية الاقتصادية مع ضمان الاستقرار النقدي يجب أن يكون هدف كل سياسة اقتصادية سليمة حتى تسير التنمية في الاتجاه الصحيح دون أن تعترضها مشاكل التضخم التي تؤدي إلى فشل خطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية في هذه البلاد^(١) ، ذلك أن الدول المتخلفة كما يقول الأستاذ « Haberler » إذا لجأت إلى التضخم ، فإن معنى هذا أنها تنفق أكثر مما تتيحه مواردها الأمر الذي يجعلها فريسة لزيادة كبيرة في الأسعار تؤدي بالنظام النقدي وتمرقل النمو الاقتصادي^(٢) .

بل إن بعض الكتاب أمثال Hans Singer يذهب إلى التقرير إلى أنه لم توجد حالة واحدة ناجحة من حالات التنمية كانت مقترنة بالتضخم^(٣) . فقد كانت التنمية الناجحة في كل الحالات غير مقترنة بالضغوط التضخمية ، أنه لم يكن هناك تضخم في إنجلترا في فترة التنمية عام ١٧٨٩ و ١٩١٤ ولا في التنمية التي خاضتها في الماضي

(١) وبخشي ارتفاع الأسعار على النفع الذي يعود من التنمية ، فقد ترتفع الأسعار ارتفاعا ينمى الزيادة النقدية في الدخول بحيث يفر بعضه خاصة بأصحاب الدخول المنخفضة وعندئذ تكون التنمية المعتمدة على التمويل التضخمي تنمية مفللة أراجع د. فؤاد هاشم ، الاستقرار النقدي والتنمية الاقتصادية - معهد الدراسات المصرفية يونيو ١٩٦١ ص ٩ .

(2) Eugenio Gudín, op. cit., p. 345 .

(٣) ويقول نيكولاى كسندر أيضا أن التضخم لم ينجح في تحقيق التنمية الاقتصادية في أي مكان - مقاله عن البنوك في البلاد المتخلفة، معهد الدراسات المصرفية سنة ١٩٥٧ ص ٢١ .

الولايات المتحدة أو اليابان أو الاتحاد السوفيتي . كذلك يمكن القول انه لم يكن هناك تضخم خلال فترات التنمية التي قامت بها كل من البرازيل والارجنتين في بداية القرن العشرين (١) . الامر الذي يقطع بانه لا توجد علاقة بين النمو الاقتصادي والتضخم (٢) .

ان الحجج التي يستند اليها انصار التمويل بالتضخم كلها حجج مردود عليها ولا يمكن قبولها ، ذلك ان الاقتصاديات المتخلفة ذات طبيعة بنيانية خاصة ولا يمكن ان تحتل حقتها بجرعات اضافية من التضخم وكفاها ما تعانيه من عوامل وجوده ، فضلا عما ينجم عنه من التكاليف الاجتماعية القاسية التي تحملها الطبقات المحدودة الدخل والتي تسعى التنمية نفسها الى زيادة دخلها بالاضافة الى الآثار التضخمية الضارة بهذه الاقتصاديات .

ومن جهة اخرى ، فان تجربة الهند في التمويل ماثلة امامنا ، وقد فشلت في اتخاذ التضخم وسيلة للتمويل فضلا عن ان التجارب الاخرى قد اثبتت انه لا توجد علاقة واضحة بين التضخم والنمو الاقتصادي على النحو الذي سنراه في هذا البحث وفي التحليل الذي سنقدمه فيما بعد لتجربة دول أمريكا اللاتينية في هذا المجال .

وعلى ذلك فانا نرى ان نقسم هذا البحث الى ثلاثة مطالب :

الاول يفند الحجج التي ساقها انصار التمويل بالتضخم .

والثاني يستعرض علاقة التضخم بالنمو الاقتصادي .

والثالث آثار التضخم على التنمية الاقتصادية .

(1) Eugenio Gudín, op. cit., p. 345.

(2) See : Kindleberger, op. cit., 230 .

المطلب الأول

الرد على الحجج الواردة للتضخم

سبق ان ذكرنا (١) ان الحجة الاساسية لاتصلر التضخم تتركز في ان التضخم يعتبر وسيلة من وسائل تحقيق الادخار الاجبارى حيث يعمل على اعادة توزيع الدخول الحقيقية من قطاعات الاقتصاد القومى التى يكون فيها الميل الحدى للدخل منخفضا الى القطاعات الأخرى التى يكون فيها هذا الميل مرتفعا .. بمعنى ان يكون توزيع الدخول في صالح الطبقات التى تقوم بالادخار والاستثمار في المجتمع ، وقد ساق انصار التضخم ، بالاضافة الى هذه الحجة الاساسية ، حججا اخرى لتبرير وجهة نظرهم ، وهى ان اختلفت في اتجاهاتها ، الا انها تتفق على شيء واحد - هو تأييد التضخم .

ولكن اذا استعرضنا هذه الحجج واحدة واحدة انضح أنها واهية ولا تكاد تستند على أى أساس من الواقع ويقدم إليها انصار الاتجاهات المعارضة للتضخم أوجها عديدة من النقد ، وفيما يلي تركيز لنقد الحجج السابقة ، **عنا الحجة الأولى** حيث تفضل تناوله بعد ذلك :

فالحجة الثانية : التى يستند إليها انصار التحويل بالتضخم تقرر ان التضخم يعتبر وسيلة فعالة لتشغيل المولد العاطلة التى توجد في الدول المتخلفة ، وعلى الأخص الأيدى العاطلة في القطاع الزراعى على النحو الذى أوضحناه من قبل ، ومن الواضح ان هذا الرأى يستند الى بعض الاعتبارات التاريخية التى تتخذ من تجسرة البلاد المتقدمة خلال فترة الكساد مثالا لتحويل المشروعات الاستثمارية في البلاد المتخلفة عن طريق التوسع في الائتمان المصرفى أو الإصدار الجديد ، وزيادة التشغيل لمواجهة الزيادة في الطلب الفعلى .

(١) راجع ص ٢٥٦ .

والواقع ، انه اذا كانت السياسة المالية التعميضية هي التفسير المباشر لزيادة الطلب أو الانفاق النقدي في فترات الازمات الدورية ، لما تتسم به النظم الرأسمالية من «تفشي البطالة أو الفقر في محيط وفرة الموارد الانتاجية» ، فانه لا يمكن تطبيق هذه القاعدة على الدول المتخلفة ، فهناك فارق كبير بين صورة البطالة التي عالجها كينز والبطالة البنائية أو البطالة المقنعة التي تعتبر أهم صور البطالة في البلاد المتخلفة حيث يشتغل جانب كبير من الابدن العاملة بأعمال منخفضة الانتاجية كالمدان الزراعى اذ يرجع شيوع هذا النوع من البطالة الى عجز المقدرة الانتاجية للاقتصاد القومى ، أو بعبارة اخرى الى عدم كفاية نطاق استغلال الموارد الطبيعية وقصور مستوى المعارف الفنية وعدم توفر الآلات والمهمات وما اليها من أدوات الانتاج بالقدر اللازم لتوفير اسباب العمل المجزئ للأفراد (١) .

ويرجع ذلك الى ان الهيكل الاقتصادى للدول المتخلفة يتسم بعدة خصائص لا توجد في الهيكل الاقتصادى للدول المتقدمة . فالاقتصاديات المتقدمة تتميز عموما بارتفاع درجة مرونة عرض عوامل انتاجها ، كما ان الصناعة تسود اقتصادياتها القومية وبالتالي فان البطالة التي تتعرض لها بطالة صناعية اجبارية وتميل الى الكساد الدورى ، كما ان اقتصاديات السوق Market Economy تكون أكبر حجما من الاقتصاديات المتخلفة . وهذا بخلاف الحال في الدول المتخلفة حيث يتسم هيكلها الاقتصادى بفضالة مرونة العرض الكلى للانتاج على وجه العموم مع الاهمية النسبية للزراعة والندرة الكبيرة في رؤوس الاموال والبطالة المقنعة التي تتركز في القطاع الزراعى ، على

(١) انظر : د. محمد زكى شافى ، مقدمة في النقود والبنوك - ١٩٦٩ ص ٤٢٢ و ٤٢٣ ، وبعبارة اخرى تمثل مشكلة البلد المتقدم في ان لديها جهازا انتاجيا متقدما يستطيع ان ينتج كمية من المنتجات قد لا يبررها الطلب الفعلى ، أى تمثل مشكلته في ان الطلب الفعلى كثيرا ما لا يكفى لتشغيل جهازه الانتاجى المتقدم ، بينما مشكلة البلد المتخلف تتمثل في عدم توافر الجهاز الانتاجى الكافى لتشغيل الموارد المعطلة . (راجع : د. رنمت المحجوب ، السياسة المالية والتنمية الاقتصادية ، الرسالة رقم ٢٨ من رسائل لجنة التخطيط القومى - ص ١٨) .

النحو الذى اوضحناه ، كما تسم ايضا بنبة هلمة من السلع لا
تدخل السوق فضلا عن ارتفاع الميل الحدى للاستهلاك (١) .

وفي ضوء العوامل السابقة للدول المتخلفة ، فان الآثار المتوقعة من
زيادة الاستثمار العام والمولة بتقود جديدة ستكون مختلفة عن نظيرتها
في الدول المتقدمة ، فالزيادة الاولى في الانفاق الاستثمارى ستؤدى
بالطبع الى خلق دخول جديدة وهذه الدخول ستعمل الى احداث
ضغط متودى في الطلب على السلع والخدمات . ونظرا الى ان معظمها
يكون منتجات زراعية فان عرضها يكون غير مرن على الاقل في الفترة
القصرى . وعليه فلا نتوقع ان يستجيب عرض الانتاج الى الزيادة
المطلوبة لتمويل الاستثمار الى الارتفاع ويظهر ضغط تضخمى (٢) حتى ولو
لم يصل الاقتصاد الى نقطة التشغيل الكامل (٣) .

وعلى ذلك فان افتراض انصار التمويل بالتضخم غير صحيح ؛
ذلك ان افتراض وجود طاقات انتاجية معطلة في الزراعة والصناعة
وان هذه الطاقات تكون صالحة للتشغيل فورا بمجرد زيادة حجم
الطلب الفعلى عن طريق الزيادة في حجم وسائل الدفع ، هو افتراض ؛
كما رايانا لا يمكن تصوره في البلاد المتخلفة (٤) ، فمشكلة هذه الدول
ليست في الواقع هي مشكلة نقص في الطلب الفعلى وانما هي نقص في
العرض الفعلى . وعلى ذلك فان الاتجاه السابق يحاول تطبيق
التحليل الكينزى على الاقتصاديات المتخلفة تطبيقا آليا خاطئا . فكينز

(1) Problems in economic dev., ed. by Robinson, op. cit., p. 208.

(٢) انظر : د. محمد عبد السلام مجيبة ود. مبعى طابرس قرسة ، التقدود
والبنود والتجارة الخارجية - ١٦٧ ص ٢١٤ - ٢١٨ ود. محمد لبيب شقر ، المالية
البلد ، ١٦٧٢ المرجع السابق ص ٢٢٦ ، ود. فؤاد شريف - السياسة النقدية في
مصر ١٩٥٥ ص ٢١ ، وولدن بنت طقس ، المرجع السابق ص ٢٥ ، ٢٦ .

(٣) التحليل الكينزى ليست له أهمية كبيرة بالنسبة لعدم الاستقرار الاقتصادي في
البلاد المتخلفة سواء سلك التطبيق بالضرورة القصيرة او بالمدى الطويل بسبب اختلاف
بنية الاقتصاد القومى في هذه البلاد منه في الدول المتقدمة وراجع : د. عبد الحميد
الكنسى ، المرجع السابق ص ٢٢٧ .

(4) W. Arthur Lewis, op. cit., pp. 217-8.

عندما تعرض لمشكلة البطالة في البلاد الرأسمالية كان يتسكلم عن وجود طاقات انتاجية في القطاع الصناعي كانت مستغلة ثم انخفض حجم الطلب الكلى فانخفض حجم الانتاج وترك وراءه طاقة معطلة كانت تعمل فعلا من قبل ويمكنها ان تعمل مرة اخرى اذا حققت حقنا كافيا بطلب فعال وهذه الظروف بالطبع غير متواترة في الدول المتخلفة (١) .

وبديهي ان مفهوم الموارد العاطلة يختلف في الدول المتخلفة عنه في الدول المتقدمة . فالدول الاولى مهما ضمت من الموارد العاطلة طبيعية كانت ام بشرية (٢) ، فانها لا تكون في حالة تمكثها من الاستخدام المباشر في الانتاج في الوقت المعاصر حيث تحتاج الى معدات وآلات رأسمالية تجعلها تنتظم في دولا ب العمل لا الى الطلب النقدي (٣) .

. Monetary Demand

والحجة الثالثة : وهى التى تقول بالاخذ بالتضخم لتسهيل استيراد رأس المال يفندها انصار الاتجاهات المعارضة للتضخم بأنه يكون من الغريب أن الذين ينادون بالتضخم من أجل التطور والنمو يسوقون سندا لهم فيما يعرف بالنظرية الكلاسيكية للحركات الدولية لرأس المال ، ذلك أنه لا يلزم لاستيراد رأس المال حدوث تضخم مع ارتفاع مستوى الاسعار المحلية . فالذى يلزم فعلا ليس هو تغير المستويات النسبية للاسعار ، وهو ما افترضته النظرية الكلاسيكية ، وانما زيادة المقدرة الشرائية ، أى زيادة الطلب على السلع والخدمات ،

(١) راجع محاولة تحليل الاقتصاديات المتخلفة وفقا للتحليل التقليدى في ، الطلب الفعلى ، د. رفعت المحجوب ، ١٩٧١ ص ٢٧٥ وما بعدها .

(٢) ان وجود بطالة سافرة او مقننة في معظم الدول المتخلفة لا يتضمن اساسا كافيا للتمويل بالتضخم حيث لا ترجع البطالة فيها الى تصور الطلب النقدي (كما هو الحال بالنسبة للبطالة الدورية في الدول المتقدمة) وانما يرجع الى نقص العناصر التى تتضافر مع العمل البشرى في عملية الانتاج (د. عبد الحميد القافى ، المرجع السابق ص ٢٦٢) .

(٣) راجع ، د. عبد النعم البيه ، دور السياسة المالية في البلاد النامية والبلدان المتقدمة ، ١٩٦٥ ص ٢٥ .

وهو الامر الذي افترضته نظرية أو هلسين (١) . بل يلاحظ عكس ما افترضته هذه الحجة ذلك أن التضخم يعتبر أداة لعدم اجتلاب رؤوس الاموال الأجنبية (٢) .

اما الحجة الرابعة : والمتعلقة بظاهرة الوم النقدى ، فانها محل نظر فى أكثر من موضع :

١ - فقد سبق أن ذكرنا بصدد الرد على الحجة الثانية أن الفروض التى تسوقها إنما تنصرف الى الدول المتقدمة حيث تكون هناك موارد عاطلة يمكن تشغيلها فوراً بزيادة الاتفاق وهذا ما يستلزم ، كما رأينا . درجة عالية من المرونة فى الجهاز الإنتاجى بحيث ينصرف اثر الزيادة النقدية الى الزيادة فى التشغيل لا الاسعار . علاوة على أن الاموال السالجة عن السياسة التضخمية التى تنتهجها البلاد المتقدمة تكون عاجزة عن توفير الصرف الاضطرارى لشراء الآلات والعملة المستوردة (٣) ، والفقر الإنتاجى المطلوب . ان هذه الامور تحتاج الى موارد جميعية يمكن من استيرادها من الخارج .

٢ - كذلك فانه ليس هناك من ضمن خضوع بعض الافراد فى تجميع لظواهر الوم النقدى لفترة طويلة لا سيما اذا كانت الاستثمارات المحددة تتطلب فترة انشائية طويلة . اذ قد تنمادى الاسعار فى ارتفاع بحيث ترتب عليها انخفاض ملحوظ فى مستويات الاحرار الحقيقية . الامر الذى يدفع العمال الى المطالبة بزيادة الاجور . فاذا نجحوا فى ذلك ارتفعت الاجور النقدية بينما لا ترتفع الانتاجية بنفس النسبة الامر الذى يترتب عليه ارتفاع آخر فى الاسعار (٤) ، ناهيك

(١) B. Hansen, Inflation problems in small countries, op. cit., Lecture 3 .

(٢) د. عبد المنعم فوزى ود. عبدالكريم صادق بركات ، مائة الدولة والهيئات المحلية ١٩٦٧ ص ٥٢٢ .

(٣) Economic Bulletin, National Bank of Egypt, Vol. 8 No. 1, p. 6.

(٤) See : Geoffrey Maynard, op. cit., pp. 14 — 16 and see also : Jacques Auzray, Le scandale du développement, Paris 1965, pp. 172/3.

عن نشوء لولب السعر/الاجر وما يجره من مشاكل تضر البغ الضر
بالاتصاد القومى(١) .

وبصدد **الحجة الخامسة** التى تقول ان الدول المتخلفة يمكن ان
تصدر نقودا جديدة تعادل الاموال المكتنزة ، وذلك نظرا لنغشى عادة
الاكتناز بالدول المتخلفة على النحو الذى اوضحناه آنفا ، فان هذه
الحجة لا تستند على اساس سليم اذ لم تبين لنا ما هو المعدل الجارى
للاكتناز فى هذه الدول ، بالطبع انه غير معروف . ومن جهة اخرى
فماذا يكون الموقف اذا قام بعض الافراد ولاسباب مختلفة بزيادة
معدل الانفاق من اموالهم المكتنزة (٢) .

وبما يتعلق **بالحجة السادسة** التى تقول ان التضخم يؤدى الى
حفز الاستثمار ينساء المعارضون من الذى ضمن عدم تحول
الارباح الناتجة عن التضخم الى المفاربة بدلا من الاستثمار
المنتج(٣) ، كما ان الدول لا تستطيع السيطرة على توجيه الاستثمارات
كفاءة نظرا الى الطبيعة البنائية لهذه الاقتصاديات المتخلفة ولا
سيما ضعف اسواقها النقدية والمالية ان لم تكن غير موجودة اصلا
مما يترتب عليه ضعف الادوات التى تكون فى متناولها للسيطرة على
اوجه الاستثمار .

(١) ونشير فى هذا المجال ان البعض يقرر ان التضخم المخطط لا يكون فى مقدوره
انتزاع الادخار الاجبارى ، ويقولون ان التضخم الذى يقدر له النجاح فى انتزاع
الادخار الاجبارى قد يطرا صدفة بلا رسم ولا تدبير (راجع د. محمد زكى شامى ،
المرجع السابق ص ١٩) .

(2) A. H. Hanson. Public enterprise and economic dev.

المرجع السابق ص ١١٢ و ١٢١

(3) See : G. Maynard, op. cit., pp. 11 - 14, 38 and see :
Problems in economic dev., op. cit., 209 and R. G. Kulkarni,
op. cit., p. 115.

هذه هي الانتقادات التي توجهها الآراء المعارضة للتمويل
التضخمي (١) ويتضح منها مدى الشطط الذي اتزلق فيه أنصاره
والمبالغة الواضحة التي تكمن في استمارة بعض النظم التي وضعت
للتطبيق في الاقتصاديات المتقدمة ومحاولة تطبيقها على الاقتصاديات
المختلفة رغم التفاوت في البنيان الاقتصادي لكل منها (٢) .

أما بالنسبة للنقد الذي يوجه إلى الحجة الأولى المتعلقة بالإدخار
الإجباري فإنه يشمل عدة أمور . نبداها بنقطين : الأولي تتعلق
بالطريقة التي يعمل بها التضخم في إعادة توزيع الدخل ، فقد رأينا
أنه لكي ينجح التضخم في تكوين الإدخار الإجباري في المجتمع فعليه
أن يعمل على إعادة توزيع الدخل لصالح الطبقات التي يكون الميل
للحدي للإدخار عندها مرتفع . هي طعة التنظيمين يسما يكون في
صالح الذير يكون الميل للحدي للإدخار عندهم منخفضا ، وهم
طبقة العمال . أن معنى ذلك أن حوس تكاليف التضخم الاجتماعية .
محصلا عن تكاليفه الاقتصادية . لاحظ (٣) فمن الناحية الاجتماعية .
يدور واسحا أن هذا الاتجاه - 'عائد توزيع الدخل - متأثر بالفكر
الذي يؤمن بقوة طبقة الغنية كدحرك للنمو . كما أنه يتخذ
من المساوات في توزيع الدخل مصالحا سبيلا للتنمية . ولا شك
أن الوقت الراهن غير مناسب لتعمل هذه الأفكار التقليدية التي بدأت
تراجع أمام التهورات التحررية وأسوار المبادئ الديمقراطية
واعتناق بعض الدول المختلفة الاشتراكية لتحقيق التنمية
السريعة والتوزيع العادل للدخل لازالة الفوارق بين الطبقات ، ولذلك

(١) راجع المخاطر الناجمة من اتباع سياسة الائتلاف المظطب بمجيز الميزانية
في دراسة الأنظمة الاقتصادية المقارنة لاسنانا الدكتور محمد ابراهيم فؤاد
مذكرات لطلبة الدراسات العليا بكلية الحقوق بجامعة الاسكندرية العام الجامعي
١٩٧٠/٦١ ص ١١ .

(٢) وقد طرحت اللجنة الاقتصادية للأمم المتحدة لدول آسيا والشرق الأدنى
الدول المختلفة من استخدام التمويل بالمعبر «Kindleberger, op. cit., p. 237» .

(٣) G. Maynard, op. cit., p. 14 and see also Stephen
Eake, op. cit., p. 244.

أصبح الاستناد إلى التفاوت الطبقي لتبرير التقدم قولاً غير معقول بكاد لا يجد له أنصاراً . فالفكرة التي تستند إلى أنه يجب الأخذ بالتضخم باعتباره بمعدل على إعادة توزيع الدخل بين الطبقات لزيادة الأغنياء غنى والفقراء فقراً هي فكرة خطيرة لا تجد من يقبلها في عالمنا المعاصر ، فالنمية يقصد منها ، أول ما يقصد ، تحقيق ورفع مستوى المعيشة لأفراد المجتمع ورفع مستوى الدخل الحقيقي ، فهو ليس مجتمع الأغنياء فقط ، بل المقصود بصفة أساسية هو رفع مستوى معيشة محدودى الدخل من أبناء هذه الدول ، وعلى ذلك فإن التكاليف الاجتماعية التي تنجم عن التمويل بالتضخم هي في الواقع تكاليف باهظة ولا يمكن القول أنها تعتبر نمواً بسيطاً لتحقيق التقدم . ومن هنا يشير Van Philips بحق إلى أن في هذا التفرم الاجتماعي ما يكفى للقول بوجود تجنب التضخم كوسيلة لتمويل التنمية الاقتصادية . (١)

ومن الناحية الاقتصادية ، فإن إعادة توزيع الدخل التي ترتب على التضخم لا تؤدي في كل الحالات إلى الاستثمار إذ توضح لنا التجارب التاريخية أن استخدام التضخم في هذا المجال لم يكن فعالاً ، فقد تبين أن التضخم الذي أدى إلى زيادة أرباح المنتجين والمزارعين في البلاد المتخلفة على النحو الذي حدث في فترات الحروب ، لم يؤد إلى العمل على توجيه الأرباح الكبيرة المحققة في الاستثمار في المشروعات الإنتاجية بل على العكس اتجهت الزيادة في الدخل إلى الاستهلاك الترفى والكمالي . ومن هنا فانه يمكن القول بأن افتراض إمكان قيام الفرد الذي يحصل على أرباح يدفع عجلة التنمية حيث يقوم بإعادة استثمار الأرباح هو فرض بعيد التصور في البلاد المتخلفة (٢) .

(١) وإذا كان تركيز رأس المال عندئذ يجرى على حساب مستوى معيشة الطبقات محدودة الدخل والأطباء من العمال ، فانه فضلاً عن كونه تضخية باهظة التكاليف اجتماعياً ، فلا يخفى ما ينطوي عليه من تأثير على القدرة الإنتاجية لهم ، وهو أمر حيوى للتنمية ، وذلك على النحو الذي أظهرته تجربة شيلى سنة ١٩٥٥ (راجع د. محمد زكى شافعى ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الثانى من ١٠٠ وانظر Maynard, op. cit., p. 37 and R. G. Kulkarni, op. cit., p. 115).

(٢) رموزى زكى ، المرجع السابق من ١٠٨ .

وتتعلق النقطة الثانية : بأن التمويل على زيادة مدخرات الطبقات ذات الميل الحدى المرتفع من الادخار اصبح في الاتجاهات الحديثة امرا قد قلت اهميته ، اذان هذه الاتجاهات تعمل على نسبة زيادة المحتجز من الدخل في شكل ارباح محتجزة وتأمينات اجتماعية ومدخرات فردية صغرى الحجم كبيرة العدد ، وهو امر يقلل من الاهمية النسبية للمدخرات الفردية للطبقات ذات الفئات العليا من الدخل ، كذلك تشير الدراسات الاحصائية في الدول الرأسمالية كالولايات المتحدة الى ان التضخم المستمر منذ نهاية الحرب العالمية الأخيرة قد صاحبه ثبات نسبى في نسبة عوائد حقوق التملك من الدخل القومى المتزايد ، وبطالب الكتاب هناك بزيادة نسبة عائد العمل من الدخل القومى كوسيلة للمحافظة على اكبر معدل للنمو الاقتصادى (١) .

هذا فضلا عن ان الواقع الاقتصادى قد اثبت ان التضخم السعري لم يكن له دور منتظم في تحقيق الادخار الاجبارى في مراحل النمو المختلفة . فقد اثبتت الدراسة التى قام بها Rattan J. Bhatia (٢) انه . حتى في الدول المتخلفة ، يمكن للاتحادات العمالية تحقيق زيادات في الاجور لمواجهة الزيادة في نفقات المعيشة ، لذا فان تخلف الاجور لا يمكن افتراضه كوعاء لزيادة الادخار الاجبارى .

ولتبع هذه الدراسة احصائيا ، فقد اختار الكاتب خمس دول لاجراء التحدة وهى المملكة المتحدة والمانيا والسويد وكندا واليابان لمعرفة هل حدثت زيادة في الارباح اثناء التضخم السعري ام لا ، وتجرى الاحصائية وفقا لما يلى :

(١) د. احمد حافظ الجموينى - التضخم - الاقتصاد والمحاسبة العدد ٢٥٠ أكتوبر سنة ٦٨ م ١١ .

(2) See : Rattan J. Bhatia, Inflation, Deflation and Economic development, I. M. F. «Staff Papers», Vol. 8 No. 4, Nov. 1960 p. 101

جداول

معدل التضخم السنوى فى الاسعار والاجور النقدية والإنتاجية والأرباح فى الدول الخمس

البلد والسنوات الاسعار الاجور
النقدية الإنتاجية الأرباح*

للمملكة المتحدة :

١٨٢٩ - ٥٠	٢٢٢ -	٢٢	١٠	-
١٨٥٠ - ٥٦	١٠	١٠	٢٠	..
١٨٥٦ - ٦٠	٥٠	٤٠	١٩	+
١٨٦٠ - ٦٤	٥٩	١٩	٢٢	+
١٨٦٤ - ٦٩	٢٠ -	١٩	٢٩	-
١٨٧٣ - ٨٧	٢٩ -	١٠	٧ -	-
١٨٦٦ - ١٩١٢	١٧	٧ -	٠ -	+

للاتينا :

١٨٧٧ - ٨٢	٢٢ -	٥٠ -	٠ -	+
١٨٨٢ - ٨٦	٢٧ -	١٨	٢٨	..
١٨٨٦ - ٩١	٨٨	٨٨	٠ -	..
١٨٩٢ - ٩٥	١٠ -	٧ -	٢٢	+
١٨٩٥ - ١٩٠١	١٠	٨٨	١٨	-
١٩٠١ - ١١	٢٤	١٨	٢٢ -	..

للسويد :

١٨٧٠ - ٧٥	٢٦	٤٩	٢٠	+
١٨٧٥ - ٨١	٢٦ -	٥٠ -	٩ -	-
١٨٨٢ - ٨٧	٢٧ -	٥٠	١٠	-
١٨٨٧ - ٩١	٥٠	٢٦	٤٤	+
١٨٩١ - ٩٥	٢٤ -	١٩	٢٧	-
١٨٩٥ - ١٩٠١	٢٠	٢٩	٦٦	-
١٩٠٢ - ١٢	٤٤	٢٢	٢٢	+
١٩٢٤ - ٢٩	٢٢ -	٢٢	٢١	+
١٩٢٩ - ٢٤	٥٠ -	١٠ -	٤٠	-

* تشير + الى فترات زيادة الأرباح و - الى انخفاضها و .. الى ثباتها

البلد والسنوات	الاسعار	الاجور التقديرية	الانتاجية	الارباح
----------------	---------	---------------------	-----------	---------

كندا :

١٨٦٠ - ١٩٠٠	- ٠.٨	١.٧	١.٢	-
١٩٠٠ - ١٠	- ٠.٩	- ٠.٩	- ٠.٢	-
١٩١٠ - ٢٠	٧.٩	٠.٨	٠.٣	+
١٩٢٠ - ٢٠	- ٢.٤	- ١.٠	٤.٥	+
١٩٣٣ - ٢٩	١.٤	٤.٧	٢.٢	-

اليابان :

١٨٨١ - ٨٦	- ٧.٨	- ٠.٣	٢.٤	-
١٨٨٦ - ٩٣	٢.٧	٠.٠	٢.٢	+
١٨٩٣ - ٩٨	٥.٩	٦.٩	٤.٥	+
١٨٩٨ - ١٩.٣	٢.٥	٢.٩	١.٥	+
١٩.٣ - ٦	٤.٩	١.٥	١.٨	+
١٩.٦ - ١٢	١.٠	٤.١	٤.٣	+
١٩١٥ - ٢١	١٢.٤	٧.٧	٤.٤	+
١٩٢١ - ٢٧	- ٢.٣	١.٤	٤.٥	-
١٩٢٧ - ٢٢	- ٥.٢	- ٢.٥	٥.٢	+
١٩٣٢ - ٣٦	٦.٧	٠.٠	٢.٤	+

ويتضح من هذا الجدول أنه في كل من المملكة المتحدة والمانيا والسويد وكندا لم يكن اقتران الزيادة في الاسعار بالزيادة في الارباح منتظما ، ولكنه اختلف من بلد الى آخر ، اما في اليابان فان التجربة تختلف عن اندوز الاربع الاخرى ، فقد زادت الارباح والاسعار في معظم الفترات ، زادت الاسعار ٧ مرات من عشر ، وفي كل مرة من المرات السبع كانت تزيد الارباح ، بينما تراجعت الارباح مع تراجع الاسعار مرتين ولكنها في الثالثة زادت الارباح بينما تراجعت الاسعار .

هذه هي الافكار التي عرضها كتاب الاتجاهات المعارضة للتضخم بشأن الرد على حجج انصار التمويل بالتضخم وفكرة اعادة توزيع الدخل بين الافراد التي تنجم عنه .

على أنه يجب ألا يفوتنا القول ان الميكانيكية التي قدمها انصار التمويل بالتضخم ، وان كانت تتسم بوجاهة ظاهرة ، إلا انها تنطوى على مثالب خطيرة . فبذكر بنت هانسن انه من السهل الإشارة الى حالات لا تؤدي فيها الزيادة في الاسعار الى زيادة في تكوين رأس المال وإلى ادخار اجباري . فقد لا تنجح صناعات السلع الرأسمالية في جذب العوامل الانتاجية - عن طريق رفع اسعارها - من صناعات السلع الاستهلاكية . الأمر الذي قد يحدث اذا كانت العوامل الانتاجية اللازمة لصناعات السلع الرأسمالية ذات مميزات خاصة (كالعملال ذوى المهارة او القدرة الخاصة) . لو تحققت حالة فشل الصناعات الرأسمالية في جذب عوامل الانتاج اليها ، فان النتيجة الوحيدة للتضخم ستكون زيادة في الدخول النقدية مع عدم تغير الادخار الحقيقى . ومن هنا فان التضخم لن يؤدي الى زيادة الادخار الحقيقى ، بل انه سيصاحبه في الوقت نفسه فشل بعض الخطط الاستثمارية . ولن يجنى الاقتصاد القومى من ورائه الا الاضرار (١) .

وبلاحظ من جهة أخرى انه عندما ترتفع الاسعار . فانها تنطوى على تخفيض للدخول الحقيقية للأفراد . الأمر الذى يدفعهم الى تخفيض مدخراتهم ليتمكنوا من المحافظة على مستوى استهلاكهم السابق ، بل يمكننا ان نتصور حدوث حالات الانتطاع من المدخرات السابقة وكذلك حالات الادخار السلبي (٢) .

وعلى ذلك فان حساب الأثر الحقيقى للتضخم على حركات الاستثمار يجب أن يكون نشاطه الأثر الصافى ، أى بعد خصم الأثر الذى يحدث فى مدخرات الأفراد نتيجة التضخم من الزيادة التى طرأت على الاستثمار بعد حدوث التضخم .

(١) B. Hansen, op. cit., p. 37

(٢) د. محمد ليث شقير ، المرجع السابق ص ٢٤١ ورمزى ذكى ، المرجع

وعلى الرغم من صعوبة الحصول على بيانات دقيقة ومفصلة من الإذخار والاستثمار في الدول المتخلفة في الفترات التضخمية وغير التضخمية فإنه من الثابت أن التضخم يحدث آثارا عكسية بالنسبة للإذخار الاختياري فضلا عن أنه لا توجد علاقة محددة بينه وبين الإذخار الإجباري . ولاستجلاء الأمر فإن بعض البيانات المتاحة قد تعطي صورة تقريبية عن توضيح الفكرة الخاصة بعدم زيادة الاستثمار بدرجة كبيرة في حالات التضخم .

جدول يوضح

معدل تكوين رأس المال كنسبة مئوية من اجمالي الناتج القومي في بعض دول أمريكا اللاتينية في الفترة من عام ١٩٤٥ الى عام ١٩٥١ (١)

السنة	المعدل الاجمالي			المعدل الصافي		
	شيلي	كولومبيا	كوبا	شيلي	كولومبيا	كوبا
١٩٤٥	١٠٠٣	١٢٧	١٢٤	٦٨	٨٤	١٠٩
١٩٤٦	١٠٢	١٥٧	١٨٢	٧٠	١٢٣	١٧٧
١٩٤٧	٩٢	١٦٧	١٦٠	٦٠	١٢٦	١٤٩
١٩٤٨	١٠٦	—	١٤٠	٧٦	—	١٢٤
١٩٤٩	١٠٤	—	١٣٨	٧٢	—	١٠٥
١٩٥٠	١١٢	—	١٣٨	٤٧	—	١٠٤
١٩٥١	١١٢	—	١٤٢	٤٧	—	١٠٤

ويتضح من الجدول السابق أن شيلي ، وهي من الدول التي اعتمدت بدرجة كبيرة على الإذخار الإجباري المتولد عن التضخم ، تواجه معدلا منخفضا في تكوين رأس المال بدرجة ملحوظة عن كولومبيا التي اعتمدت على التضخم الخفيف ، على حين أن كوبا التي لم تعتمد على التضخم في التمويل ارتفع بها معدل تكوين رأس المال (٢) . وهذا

(١) رمزي زكي ، المرجع السابق من ١١٧ حاشية .

(٢) راجع مسدلات التضخم بالدول الثلاث في G. Maynard, op. cit , p. 234

ما يجعل دلائل واضحة على أن التضخم لا يؤدي إلى زيادة المدخرات بل على العكس يؤدي إلى تخفيضها ، ومن ثم نستنتج أن الآثر الصافي على حركة المدخرات يكون ضعيفا بل قد يكون سالبا .

هذا ولا يفوتنا كذلك أن نوضح نقطة أخرى ، ذلك أن انصرار التمويل بالتضخم يقولون أنه يمكن الاعتماد عليه في زيادة تكوين رؤوس الأموال بالدول المتخلفة إذا أحكمت إدارته وأدير بحلر وكان بجبرعات صغرى متقطعة واستخدمت الوسائل الغير تضخمية anti-inflationary لضبطه والاستعانة في هذا الشأن بالادوات المالية والنقدية ، مع توافر اعتبارات سبق أن أوردناها. ولكن من الذي يضمن أن يكون التضخم وثيدا معتدلا ؟ ومن الذي يضمن أن لا ينقلب التضخم إلى تضخم جامح يفقد الثقة في النقود ، وهل يكون في مقدور الاقتصاديات المتخلفة أن تدبر التضخم بكفاءة على نقص وقصور الادوات النقدية والمالية التي تملكها ؟

ان وليم آرثر لويس وهو من مؤيدي التضخم - وهم قلة - قد وضع قائمة من الاسئلة على النحو الذي أوردناه من قبل اذا توفرت الاجابة عليها في الدول المتخلفة فانه يمكن الاخذ بالتضخم ، واهم هذه الاسئلة ، هل ستفق الارباح التضخمية في اغراض الاستهلاك ام في خلق رؤوس اموال جديدة ؟ هل يمكن السيطرة في الاقتصاد على اسعار السلع الاساسية ؟ هل هناك معدلات من الضرائب يمكنها أن تمتص قدرا كبيرا من الدخل النقدي بنفس السرعة التي يخلقه التضخم بها ؟

ولقد علمنا من قبل أن الدخول الزائدة تتجه في الدول المتخلفة لا الى الاستثمار ولكن الى الاستهلاك نظرا لارتفاع الميل للاستهلاك فيها ، ونعلم كذلك أن السيطرة على اسعار السلع الاساسية امر مشكوك فيه في الدول المتخلفة نظرا لعدم كفاية النظم النقدية والضريبية وجزء يعتد به من الاقتصاد يعتمد على الاقتصاد المعيشي ، كذلك من المشكوك فيه جدا ان تستطيع الدول المتخلفة باجهزتها المالية الجامدة والضعيفة وضئيلة الكفاية ان تمتص قدرا كبيرا من الدخل النقدي لذا نطلب الأمر ذلك ... اليس هذا صعب المنال في الدول المتخلفة ؟

كذلك يشترط هجنز عدة شروط اهمها ان تكون الحكومات المتخلفة قادرة على السيطرة على الاسعار ووقف اى ارتفاع غير مرغوب وكذلك السيطرة على الواردات ومق دارها ، فضلا من ذلك فانه يشترط ان تمتلك الدول المتخلفة ادوات نقدية ومالية تمكنها من السيطرة على التضخم ، فهل يمكن تحقيق ذلك فى الدول المتخلفة ! من الواضح ان الدول المتخلفة لا يمكنها القيام بهذا الدور بدليل ان من حاول منها القيام به قد فشل على ما اتضح من تجربة الهند وما سيتضح من تجربة أمريكا اللاتينية . وعلى ذلك فان التضخم كما يجمع الكتاب لا يؤكد النمو (١) .

(١) Kindleberger, Economic Development, op. cit., p. 247.

المطلب الثاني

عدم انتظام العلاقة بين التضخم والنمو الاقتصادي

تعددت الدراسات في مجال العلاقة بين التضخم والنمو الاقتصادي ، وقد اثبتت كلها انه لا توجد علاقة منتظمة بين التضخم والنمو الاقتصادي . اثبتت ذلك دراسة كل من « Maynard » (١) و « Gudín » (٢) عدم انتظام العلاقة بين التضخم والنمو الاقتصادي في دول أمريكا اللاتينية ، على النحو الذي سنفصله فيما بعد . واثبتته الدراسة التي اجراها بنك التسويات الدولي (٣) على ما سنوضحه عند الكلام على ضرورة الاستقرار النقدي كأساس للتنمية الاقتصادية الرشيدة ، كما اوضح ذلك « Felip Pezos » (٤) في الدراسة التي اجراها على شيلي وكولومبيا وكوبا حيث تبين ان المدخرات الاجبارية لم تؤد الى تكوين رؤوس الاموال بل بالعكس قلت منها ، وبالمثل ابان ذلك كل من « Bernstein and Patel » (٥) في الدراسة التي اجراها في هذا الصدد وقد اتضح منها ان الاثر الصافي للتضخم على الادخار والاستثمار لا يكون ذوبال ، بالإضافة الى الدراسة التي قام بها كل من « Freidman and Schwartz » عن الاقتصاد الأمريكي

(1) Geoffrey Maynard, Economic development and the price level, Macmillan, London 1963, pp. 238 - 275 .

(2) Eugenio Gudín, Inflation in Latin America, See : D. C. Hague, Macmillan, London 1962, pp. 348 - 358.

(٣) راجع النشرة الاقتصادية لبنك رقم - العدد الاول مارس سنة ١٩٦٥ م .
٢٨ - ٥٢ مترجمة من Maurice Frère .

(4) Felip Pezos, Development and Financial Stability, I. M. F. « Staff Papers » Vol. 3 No. 2, Oct. 1953, p. 236.

(5) E. M. Bernstein and I. G. Patel, Inflation in relation to economic development, I. M. F. « Staff Papers » Vol. 2 No. 3, Nov. 57, pp. 363 - 398.

في المدة ١٨٦٧ - ١٩٦٠) والتي اتضح منها أن هذا الاقتصاد قد نما بمعدلات مرتفعة أو منخفضة سواء في فترات التضخم أو الانكماش (١).

وقد اخترنا دراسة قام بها « Rattan J. Bhatia » (٢) لامتلاء صورة سريعة للعلاقة بين التضخم والنمو الاقتصادي .

لقد أثبتت هذه الدراسة أنه لا توجد علاقة منتظمة Systematic relationship بين معدل تغيرات الأسعار ومعدلات النمو الاقتصادي بناء على البيانات الإحصائية ، فتدل الدراسة على أن زيادة الأسعار قد تكون مقترنة بزيادة الإنتاج كما أن انخفاض الأسعار قد يكون مقترنا بزيادة الإنتاج أيضا .

١ . - علاقة التغير في الأسعار بمعدل النمو في الفترة الطويلة :

وقد أثبتت التجربة أنه لا توجد علاقة منتظمة بين التغير في الأسعار والنمو الاقتصادي في الفترة الطويلة على النحو الذي يتضح من الجدول الآتي :

(١) M. Friedman and J. Schwartz, Monetary History of the United States, « 1867 - 1960, » Princeton University Press Princeton 1963 .

(٢) Rattan J. Bhatia, Inflation Deflation and Economic development, J. M. F. « Staff Papers » Vol 8 No. 1, Nov. 1960, pp. 101-114.

جسول

معدلات تغيرات الاسعار ومعدلات النمو الاقتصادي في الفترة الطويلة

البلد	الفترة	معدل التغير في الاسعار	متوسط معدل النمو
المملكة المتحدة	١٨١٢ - ٢٣	٢٧-	٢٤
	١٨٣٩ - ٥٠	٢٤-	٢١
	١٨٥٦ - ٧٣	٠١	٢٩
	١٨٧٣ - ٩٦	٢٢-	١٦
	١٨٩٦ - ١٩١٢	١٨	١٧
المانيا	١٨٦٥ - ٧٥	١٩	٢١
	١٨٧٥ - ٩٠	٥٠-	٤٢
	١٨٩٠ - ١٩١٠	١٢	٢٢
السويد	١٨٦٥ - ٧٥	١٦	٢٦
	١٨٧٥ - ٨٧	١٨-	١٩
	١٨٩٥ - ١٩١٢	١٤	٢٤
	١٩٢٤ - ٣٤	١٣-	٢٦
كندا	١٨٧٣ - ٩٦	١٧-	٣٥
	١٨٩٦ - ١٩١٢	٢٣	٤٥
	١٩٣٢ - ٣٨	٢٨	٦١
اليابان	١٨٨١ - ٨٦	٧١-	٤٤
	١٨٨٦ - ١٩٠٦	٢٦	٣٨
	١٩٠٦ - ١٣	١٠	٤٦
	١٩١٣ - ٢١	١٠٦	٢٦
	١٩٢١ - ٣٢	٥٠-	٤٥

ويتضح من الجدول السابق ان العلاقة بين تغير الاسعار والنمو الاقتصادي في هذه الدول كان مختلفا من دولة الى اخرى . ففي المملكة المتحدة والمانيا واليابان ، كان معدل النمو يأخذ اتجاهها مضادا لمعدل التغير في الاسعار على حين انه في السويد وكندا كان ارتفاع معدل النمو مصحوبا بارتفاع في معدل التغير في الاسعار ، وهذا ما يقطع بعدم وجود علاقة منتظمة بين معدل تغير الاسعار ومعدل النمو الاقتصادي في الفترة الطويلة.

ويحاسب معامل الارتباط *Correlation Coefficient* بين معدل نمو الاسعار ومعدل النمو في الفترات الموضحة بالجدول فانه يكون وفقا لى : بالنسبة للمملكة المتحدة - ١٩٤٧ ر. ، ألمانيا - ١٩٧٥ ر. ، السويد ١٩٦٦ ر. ، كندا ١٩٨٠ ر. ، اليابان - ١٩٦٥ ر. ، ويتضح من هذه النتائج انه لا توجد علاقة منتظمة بين التغير في الاسعار ومعدل النمو الاقتصادى في الفترة الطويلة حيث تكون في بعض الاحيان علاقة طردية، كما قد تكون علاقة عكسية .

٢ - علاقة التغير في الاسعار بمعدل النمو في الفترة القصيرة :

اما في الفترة القصيرة فاناسنورد الجدول الآتى متضمنا بيانات الدول الخمس ، لنرى ما اذا كانت الفترة القصير تختلف عن الفترة الطويلة ام لا .

جدول

معدلات تغيرات الاسعار ومعدلات النمو الاقتصادى في الفترة القصيرة

الدولة	الفترة	معدل التغير في الاسعار	متوسط معدل النمو
المملكة المتحدة	١٨١٢ - ٢٢	٤٢-	٢٩
	١٨٢٥ - ٢٢	١٨-	٢٥
	١٨٣٢ - ٢٩	٢١	٤٢
	١٨٣٩ - ٥٠	٢١-	٢٢
	١٨٥٠ - ٥٦	٤٠	٢٩
	١٨٥٦ - ٦٠	١٨-	٢٤
	١٨٦٠ - ٦٢	١٢	١٩
	١٨٦٤ - ٦٩	١٨-	٢٥
	١٨٧٢ - ٨٧	١٨-	١٦
	١٨٩٦ - ١٩١٢	١٥	١٦

الدولة	الفترة	معدل التغير في الاسعار	متوسط معدل النمو
المانيا	١٨٦٥ - ٧٠	٢٥	٢ر٤
	١٨٧٠ - ٧٥	١ر٤	٢ر٨
	١٨٧٥ - ٨٠	-٢٣	٤ر٢
	١٨٨٠ - ٨٥	-١١	٤ر٣
	١٨٨٥ - ٩٠	-٢٣	٤ر٣
	١٨٩٠ - ٩٥	-٦	٢ر٧
	١٨٩٥ - ١٩٠٠	-٤	١ر٩
	١٩٠٠ - ١٠	١٨	٢ر٢
السويد	١٨٦٥ - ٧٠	٢٠	٢ر٢
	١٨٧٠ - ٧٥	٢٦	٤ر٧
	١٨٧٥ - ٨١	-٦١	١ر٥
	١٨٨٢ - ٨٧	-٢٧	٢ر٢
	١٨٨٧ - ٩١	٥١	٢ر٢
	١٨٩١ - ٩٥	-٤١	٤ر٣
	١٨٩٥ - ١٩٠١	٢٠	٢ر٨
	١٩٠٢ - ١٢	٤١	٢ر٥
كندا	١٩٢٤ - ٢٩	-٢٢	٢ر٧
	١٩٢٩ - ٣٤	-٥١	١ر٤
	١٨٧٢ - ٧٨	-٤١	٤ر٠
	١٨٨٢ - ٨٦	-٢٠	٢ر٦
	١٨٩٠ - ٩٦	-٤٤	١ر٩
	١٨٩٦ - ١٩٠٤	٢١	٤ر٣
	١٩٠٤ - ١٢	٢١	١ر٥
	١٩٢٢ - ٢٨	-٢٥	٤ر٥
اليابان	١٩٣٢ - ٣٨	١٧	١ر٥
	١٨٨١ - ٨٦	٧٨	٦ر٤
	١٨٨٦ - ٩٣	٢٧	٤ر٥
	١٨٩٣ - ٩٨	١ر٥	٥ر٥
	١٨٩٨ - ١٩٠٢	٢٥	٢ر٠
	١٩٠٢ - ٦	٤٩	٢ر٧
	١٩٠٦ - ١٢	١٠	٤ر٩
	١٩١٥ - ٢١	١٢٤	٤ر٦
	١٩٢١ - ٢٧	-٢٢	٦ر٣
	١٩٢٧ - ٣٢	-٢٥	١ر٥
	١٩٣٢ - ٣٨	٦٧	٢ر٣

ويتضح من الجدول السابق الخاص بالفترة القصيرة أن النتيجة واحدة بالنسبة لها وبالنسبة للفترة الطويلة أي أنه لا توجد علاقة منتظمة بين معدل تغير الأسعار ومعدل النمو الاقتصادي . أن معدلات النمو قد سارت في اتجاه مضاد لمعدلات التغير في الأسعار في ألمانيا واليابان . أما في السويد وكندا فإن معدلات النمو المرتفعة كانت مصحوبة بمعدلات مرتفعة من الأسعار ، وأما في المملكة المتحدة فقد حدث عكس الفترة الطويلة بمعنى أنه وجدت علاقة طردية بين معدل التغير في الأسعار ومعدل النمو الاقتصادي .

وبحساب معامل الارتباط بين معدل تغير الأسعار ومعدل النمو في الفترات الموضحة بالجدول ، فإنه يكون وفقاً لما يلي : بالنسبة للمملكة المتحدة ٠.٢٥ ر . ، ألمانيا - ٠.٧ ر . ، السويد ٠.٤٢ ر . ، كندا ٠.٦٠ ر . ، اليابان - ٠.٦١ ر . . وتفصح هذه النتائج عن عدم وجود علاقة منتظمة بين النمو الاقتصادي والتغير في الأسعار في الفترة القصيرة حيث تكون هذه العلاقة طردية ، كما قد تكون علاقة عكسية ، بل أن الأمر يختلف من بلد إلى آخر ، وأحياناً يختلف في البلد الواحد في كل من الفترة الطويلة أو القصيرة ، على النحو الذي اتضح لنا من حالة المملكة المتحدة ، حيث كان معامل الارتباط في الفترة الطويلة عكسياً (-٠.٤٧ ر .) بينما كان في الفترة القصيرة طردياً (٠.٢٥ ر .) .

من هذا الموضع الإحصائي يتضح أنه لا توجد علاقة منتظمة بين معدل التغير في الأسعار ومعدل النمو الاقتصادي (١) وبذلك لا يمكن القول أن التضخم يمكن أن يساعد على التنمية الاقتصادية ، وكما أثبت التحليل النظري فساد هذه النظرية فإن الواقع التاريخي كان خير شاهد ودليل ، مما يوجب استبعاد التضخم كأداة لتمويل التنمية الاقتصادية في الدول المتخلفة ، وبذلك نضيف سنداً آخر في صف الاتجاهات المعارضة للتضخم .

(١) يقول Dow أن الإحصائيات أثبتت أن زيادة الأسعار تؤدي إلى نمو الإنتاجية
 مراجع : (J. C. Dow, See: Inflation, edited D. C. Hague, op. cit. p. 49)

المطلب الثالث

آثار التضخم على التنمية الاقتصادية

ان التضخم يرتب أوضاعا وظواهر معينة لها من الآثار الاقتصادية ما ينعكس على الاقتصاد القومى ككل ، فالنتيجة دائما هي خلق موازنات جديدة في الاقتصاد (١) ، وهناك اجماع في الرأي على أن التضخم سيء ، بيد أنه يوجد خلاف حول درجة سوءه ، فبينما يقول بعض الخبراء أنه يعتبر أكبر خطر يواجه الاقتصاد ، يجادل البعض الآخر فيقول أنه لا يلحق به إلا أضرارا قليلة (٢) .

ويعدد كتاب الادب الاقتصادي الآثار المختلفة التي تنجم عن التضخم في مؤلفاتهم ويذكرون أنه يعمل على تحطيم القواعد الاقتصادية التي تتخذ كمرشد للاقتصاديين ، وأنه يعتبر صورة خاصة من عدم الاستقرار ويبحث على عدم الثقة والطمأنينة ، بل ان التضخم المستمر يؤثر على النواحي الاجتماعية والسياسية ، اذ انه يضعف الحكومات وتدلل لنا الحوادث التاريخية على ذلك (٣) .

وحتى يمكننا الوقوف على صورة للآثار الضارة للتضخم بصفة عامة وآثاره على التنمية الاقتصادية ، فقد رأينا إيجازها فيما يلي :

(١) وراجع د. مصطفى رشدي - التحليل النقدي ونظرية الدخل القومى - ١٩٧١ ص ٦٢ .

(٢) الرخاء بدون تضخم - ص ١١ ترجمة الدكتور حسين عمر لكتاب John Philips Wernette, Growth and Prosperity without inflation, 1961

(٣) للإدارة في فرنسا لسنتين طويلة ولإيطاليا حتى وقت قريب ولدى دول أوروبية أخرى وعديد من دول أمريكا اللاتينية قد فقدت كفاءتها وفقت مكانتها بسبب التضخم الذي استمر في بلادها ودعها من الزمن (كتاب أضواء جديدة على الفكر الاقتصادي ص ٢٨٧ ترجمة د. خليل حسن خليل لكتاب John Kenneth Galbraith, the Affluent Society

أولا - التضخم يؤدي الى حيز جهاز الثمن من القيام بوظيفته :

ان التضخم وما يؤدي اليه من انخفاض في قيمة النقود (١) يفضي الى الاخلال بجهاز الثمن بأكمله من القيام بوظيفته في توجيه الانتاج تبعاً للطلب الفعال للمستهلكين ، واذا كان ارتفاع المستوى العام للأسعار لا يتربط عليه تغيير في القيم النسبية لمختلف السلع والخدمات فإنه قد يؤدي الى توقع الأفراد لارتفاع الأسعار وبالتالي الى زيادة أخرى في الطلب ، فارتفاع جديد في الأسعار ، فإذا توقع المستهلكون ان الأسعار سترتفع في المستقبل بنسبة أكبر منها في الوقت الحاضر بادروا الى الحصول على السلع الاستهلاك للحاضر والمستقبل ، او ببساطة أخرى قاموا باحلال السلع محل النقود لجرد الرغبة في التخلص من النقود التي تفقد قيمتها باستمرار . وكذلك اذا توقع المنتجون ارتفاع الأسعار في المستقبل عمدوا الى زيادة الانتاج وتأجيل البيع مما يساعد على ارتفاع الأسعار (٢) .

وعندما ترتفع الأسعار ، فإن ذلك لا يؤدي الى نقص في الطلب وزيادة في العرض ، كما يحدث في حالة التوازن ، بل يؤدي الى زيادة أخرى في طلب المستهلكين ونقص آخر في عرض المنتجين ، ولذا تميل الأسعار الى الارتفاع بطريقة تراكمية لأن العرض لا يزيد عن الطلب عندما ترتفع الأسعار فوق أسعار التوازن ، بل يزداد الطلب وينقص العرض ، وتتسع الفجوة بين الطلب والعرض (٣) . وقد يستمر هذا الارتفاع التراكمي في الأسعار حتى تفقد النقود قدرها محسوساً من قيمتها وهندئلك تفقد النقود وظيفتها

(١) انه يجب ان ينظر الى التغير في قيمة النقود باعتباره تغير في الاسعار في نفس الوقت ، اي انهما يتغيران معاً وحتماً في اتجاهات متكسبة (انظر د. محمد ابراهيم غزلان المرجع السابق ص ٢٨٣) .

(٢) د. فؤاد شريف - المشكلة النقدية - الطبعة الاولى - ص ٤ - ٥ وراجع د. فؤاد مرسى النقود والبنوك - الطبعة الاولى ١٩٥٨ ص ٤٠٤ .

(٣) د. فؤاد شريف ، المرجع السابق ، ص ٤ - ٨ ولان د. محمد زكي شامس - مشكلة النقود والبنوك ١٩٦٦ ص ٨٧ .

الاصلية كدالة للمبادلة وكمقياس للقيم^(١) ومن هنا ينحصر الدور الرئيسي للتضخم في ادخال تغييرات غير عادية على هيكل الجهاز الانتاجي مما يترتب على ذلك من بلور بلور الاختلال في الاقتصاد القومي^(٢).

لكن في التضخم يؤدي الى فقدان القوة وقيمتها كمخزن للقيم :

يؤدي التضخم وما ينجم عنه من تخفيض قيمة النقود ، الى اضعاف ثقة الافراد في العملة ، ويترتب على ذلك ان تفقد النقود احدى وظائفها باعتبارها اداة لاختزان القيم وكداة للادخار ، ونتيجة لذلك يزداد ميل الافراد للاستهلاك وينقص بالتالى ميلهم للادخار ، ذلك انه ما دامت القوة الشرائية للنقود آخذة في التدهور يوما بعد آخر ، فان الافراد يبادرون الى الانتفاع بما لديهم منها بشراء ما يلزمهم قبل ان تهمل قيمتها ، لذا فانه يقال دائما ان التضخم يخفض الادخار النقدي ويشجع على « الادخار » المبنى اى الاحتفاظ بالسلع بدلا من النقود^(٣) . اما ذلك الجزء من الدخل الذى يفضلون الاحتفاظ به في شكل نقدي ، فانهم يحتفظون به في شكل عملات اجنبية تتمتع بثبات نسبي اكبر من قيمتها او في صورة ذهب او عملات ذهبية اجنبية .

كما يؤدي التضخم الى الادخار السلبي ، اى الى الاستدانة ، لاذ ان لارتفاع الاسعار يشجع كثيرا من الافراد وخاصة ذوى الدخل الثابتة والمنخفضة الى اللجوء الى مدخراتهم التى تم تكوينها في فترات

(١) وقد حله الجال يقول كينز « لا توجد وسيلة اكثر حدة لتقويض الانس التي يقوم عليها كيان المجتمع اكثر من فقدان النقود لوظيفتها ، لان هذه العملية تستخدم قوى الهدم الخفية للقوانين الاقتصادية بطريقة يصعب اكتشافها » راجع Graham Hutton, Inflation and Society, Allen and Unwin, London 1960, p. 9)

(٢) راجع د. محمد زكى شافعى ، المرجع السابق من ص ٨١ .

(٣) ويقول بعض الكتاب ان عدم الاكتناز الاختيارى ينتج من الثقة في استقرار العملة الورقية راجع W. Arthur Lewis, The theory of economic growth, Allen and Unwin, 1961, p. 246,)

سابقة لاقتطاع جزء منها وإتقانه على سطح الاستهلاك وغبة منهم في المحافظة على مستوى استهلاكهم منسلما لا الكس وخولهم التفتتة لتحقيق مستوى الاستهلاك الذى كانوا يتمتعون به قبل لوضع الأسعار .

وإذا استمر التضخم فترة طويلة من الزمن فانه يؤدي الى القضاء على مدخرات الطبقات الفقيرة والمتوسطة قضاء كاملا (١) ، فضلا عن ان التضخم يؤدي كذلك الى هروب رؤوس الاموال الوطنية للاستثمار في الخارج وعدم اقبال رؤوس الاموال الاجنبية على الاستثمار في الداخل (٢) .

ثالثا - التضخم يؤدي الى توجيه الاستثمارات في غير صالح الاقتصاد القومى :

يؤدي التضخم الى تضليل المنتجين في قراراتهم الخاصة بتنظيم الانتاج ، وقد يرتفع المستوى العام للأسعار لارتفاعا مريما ، كما يحدث في وقت الحرب ، مما يؤدي الى زيادة الإيراد الكلى بنفس نسبة ارتفاع الأسعار على حين ان التكاليف الكلية لا تتزايد بنفس النسبة بسبب ان هناك عناصر تنقلت ثلثة الامور التى يترتب طيه زيادة الأرباح زيادة كبيرة تجعل الحكومة تفرض ضريبة استثنائية على الأرباح . وفي الواقع ان هذه الأرباح الإضافية ، حتى لو صادرتها الحكومة ، تعتبر لربما وهمية أكثر منها حقيقية ، لان الأرباح التى زلت هي الأرباح الثقيلة لا الأرباح الحقيقية ، لاذ ان انسلط

(١) انظر فيما الموضوع د. محمد زكى خانى - المرجع السابق ص ٨٢ و ٨٣ - د. قواد مرس ، المرجع السابق ص ٤٠٥ ود. قواد شريف ، المرجع السابق ص ٤٤ - ود. عبد الله لوزى وآخرين اقتصاديات مالية عامة - الطبعة الاولى سنة ١٩٧٠ ص ٢٨٠ .

(2) See : Kindleberger, Economic development, 2nd., ed . McGraw Hill book Co. Tokyo 1965, p. 227.

الاستهلاك المحتجزة (١) من الأرباح لا تكفى لأحلال آلات جديدة بالأسعار المرتفعة محل الآلات القديمة بعد استهلاكها ، وعلى ذلك فإن الأرباح التى آلت الى رجال الأعمال أو حصلتها الحكومة فى شكل ضرائب - لم تحافظ على رأس المال - وإنما كانت بمثابة توزيع لرأس المال ذاته على رجال الأعمال أنفسهم أو استخدامه لدفع ضريبة الأرباح الاستثنائية وبذلك يؤدى التضخم الى استهلاك رأس المال القومى (٢) .

كذلك يؤدى توقع ارتفاع الأسعار فى المستقبل ، على النحو الذى رآناه من قبل ، الى زيادة الطلب فى الوقت الحاضر لجبرد الهروب من النقود التى تفقد قيمتها بحسبها فى سلع وأصول ترتفع أسعارها - وهذه الزيادة فى الطلب أشبه بزيادة طلب المضاربين عندما يتوقعون ارتفاع السعر فى المستقبل - فيعمدون الى الشراء بقصد التخزين حتى ترتفع الأسعار . وعندما يتحول المستهلكون الى ما يشبه المضاربين فى سلوكهم ، يزداد الطلب زيادة كبيرة قد توهم المنتجين بأنها زيادة حقيقية فى الطلب تستمر لمدى طويل . وفى الوقت نفسه تزداد الأرباح النقدية للمنتجين على النحو الذى سبقت الإشارة اليه بسبب تخلف النفقات الكلية النقدية وراء الإيراد الكلى ، فتجتاحهم موجة من التفاؤل وتدفعهم الى زيادة الطاقة الإنتاجية لمصانعهم فوق ما قد يلزم طاقة الاستهلاك فى المدى الطويل . ولذلك يختل التوازن بين العرض الكلى والطلب الكلى (٣) .

ومن جهة أخرى ، لما كانت أسعار السلع الاستهلاكية والكمالية عادة هى التى ترتفع أسعارها باستمرار وتكون أول ما يتجاوب

(١) راجع ذلك البحث المفصل من مشاكل التطبيق عند اظهار اثر التضخم على القوائم المالية (د. محمود سبع ، مجلة الاقتصاد والمحاسبة العدد ٢٥٤ فبراير ١٩٦٩ ص ٢٥ - ٢٥٤) .

(٢) د. فؤاد شريف ، المرجع السابق ص ١٠ - ١١ .

مع القسوى التضخمية فان ذلك يؤدي الى سوء توجيه الاستثمارات
الى توجيهها في غير صالح الاقتصاد القومي (١) ، ومن أمثلة ذلك توجيه
الاستثمارات في الدول النخلة الى فروع النشاط الاقتصادي الأقل
انتاجية مثل بناء الممرات والنقل الفاخرة (٢) وهذه الفروع من
النشاط ، لا تفيد التنمية في اول مراحلها حيث توجه رؤوس الاموال
الى انتاج السلع والخدمات التي ترتفع اسعارها باستمرار والتي
تستهلك من جانب اصحاب الدخول العالية والمتوسطة ، وترتفع فيها
بالتالي معدلات الربح مثل انتاج السلع الترفيفية وزيادة استيراد
السلع المعمرة والمخلفة على الاراضي الزراعية .

وتدل الاحصاءات عن البرازيل وشيلي في اعقاب الحرب العالمية
الثانية على ان التضخم قد جلب قدرا كبيرا من رؤوس الاموال
للاستثمار في بناء الممرات والنقل الفاخرة على نحو ما يتضح لنا من
الجدول التالي (٣) :

نسبة الاستثمار في البنى الى خطة الاستثمار الحدية في شيلي	الرقم القياسي للاستثمار في البنى ١٩٤٧ = ١٠٠ في البرازيل	السنة
٢٢٦	٥٨	١٩٤١
٢٢١	٦٧	١٩٤٢
٢٤٠	٥٢	١٩٤٣
٢٤٤	٦٢	١٩٤٤
٢٤١	٧٠	١٩٤٥
٢٤٦	١٠٠	١٩٤٦
٢٢٢	١٢٣	١٩٤٧
٢٢٢	١٠٠	١٩٤٨
٢٢٧	٩٠	١٩٤٩

(١) د. عبد الحليم فوزي وآخرون - المرجع السابق ص ٢٨٠ .

(٢) Kindleberger, Economic development, op. cit., p. 227.

(٣) Source : E.M. Bernstein and I.G. Pael, op. cit., p. 378.

ونتيجة لتوجيه الاستثمارات الى فروع النشاط الاقتصادي الأقل انتاجية ، فان التضخم ينجم عنه ما يسمى « بالتبذير الاقتصادي » مع توطن غير مرغوب فيه للموارد الاقتصادية (١) ، ومن هنا يقترح البعض ان تتدخل الحكومات في النظام الاقتصادي وتعتمد الى الرقابة على الاستثمار (٢) investment control .

رابعاً - التضخم يؤدي الى اعادة توزيع الدخل :

والتضخم يصيب جميع الافراد . ولكنه يمكن بعضهم ، وهم الاقلية ، من زيادة دخولهم و ثرواتهم الى حد كبير ، ويترك الاغلبية بدخل يزيد بمعدل اقل من معدل زيادة الاسعار او بثروة ناقصة قد اقتطع التضخم جزءاً منها . ومن هنا يعاد توزيع الثروة والدخل في المجتمع (٣) ، لذا فانه يقال ان التضخم غير عادل « unjust » وله آثار هامة على توزيع الدخل « distribution of income » أي على الأوضاع النسبية للمجموعات او الطبقات الاجتماعية المختلفة (٤) .

وعندما يحدث التضخم تميل « الاجور النقدية » الى الارتفاع ولكن بنسبة اقل من ارتفاع الاسعار بوجه عام ، أي أن الاجور تميل الى التخلف وراء المستوى العام للاسعار بحيث يقل الاجر الحقيقي (٥) ويكون هذا بمثابة اعادة لتوزيع الدخل القومي من اصحاب الدخل الثابتة التي لم ترتفع بنفس نسبة ارتفاع المستوى العام للاسعار الى اصحاب الدخل المتغير ، وهم اولئك الذين يستطيعون زيادة أسعار منتجاتهم

(١) انظر د. احمد عبيد محمود - الموجز في النقود والبنوك - ١٩٦٩ من ٥٨ .

(٢) See : Emile James, *Inflation*, op. cit., p. 11.

(٣) راجع د. فؤاد مرسى - النقود والبنوك - الطبعة الاولى ١٩٥٨ من ٤٠٦ .

(٤) Jurg Nickans, the 'effects of post-war inflation on the distribution of income, *Inflation* edited by D. C. Hague, op. cit., pp. 23-78.

(٥) وذلك في هذا السعد مجازاً وان التضخم يفرس (شراباً) في السوق بنفسه
 (٦) See : Henry Hamilton, op. cit., p. 76

وخدماتهم بنفس . سبة الزيادة في المستوى : أسعار او منها . كما ان التضخم يؤدي الى تخفيض الدخل الحقيقية لاصحاب الدخل الثابتة كحرياب المعاشات والذين يتمتعون ، بصفة عامة ، على الدخل الثابتة ، اذ ان دخولهم ثابتة لا تتغير بتغير قيمة النقود في حين ان الدخل الحقيقية لهم ، اى قدرتهم على تحويل اجورهم النقدية الى سلع وخدمات ، تتناقص (١) .

وفي الوقت نفسه ، تزداد دخول اصحاب الدخل المتغيرة كالمنظمين (٢) « entrepreneurs » ومكسبي الارباح « profit-earners » والمستغلين بالتجارة ومشروعات القطاع الخاص (٣) . كما يكون التضخم في صالح المدينين على حساب الدائنين (٤) ، اى انه يؤدي بصفة عامة الى زيادة التفاوت في الدخل مما ينتج عنه الاخلال بالتوازن الاجتماعي بين الطبقات في المجتمع (٥) .

(١) انظر د. فوزاد شريف ، المرجع السابق ص ١٢ - ١٤ ود. مصطفى رشدي ، المرجع السابق ص ٦٧ ، ويضيف - بحق - ان هذا يستدعي ضرورة ارباط تحديد قيمة دخولهم بالمستوى العام للأسعار بحيث يمكن تصور زيادة المعاشات والدخل الثابتة مع زيادة الاسعار .

(٢) الذين يستفيدون من كمية السلع المخزونة والمنتجة طبقا لاسعار ما قبل التضخم (اقرن د. محمد زكي شافعي - المرجع السابق ص ٨٤) .

(٣) وبذلك فان بعض القطاعات من المجتمع تربح على حساب القطاعات الاخرى ولا يقابل ربحهم النسبي عمل اضافي اومخاطرة ، وبالعكس فان مخاطر التجارة تعتمد بصفة عامة خلال التضخم المستمر (H. Speight, op. cit., p. 423) ويقول بعض الكتاب ان هؤلاء الذين يتشكلون بأشكال خاصة ويكونون أكثر نشاطا يستفيدون من حالات التضخم (Stephen Enke, Economics for dev. 64, pp. 235-9) ويقول البعض الآخر ، ان الدخل تنتقل من اصحاب الدخل الثابتة الى الارباب من ملاك الارض والوسطاء ورجال الاموال من ظفروا بأرباح اما بسبب التضخم في ذاته واما بحكمتهم ودعائهم في استغلال ظروف ارتفاع الاسعار لراجع التجارة الدولية والتنمية الاقتصادية لـ Jacob Viner ترجمة سني القناني ص ٣٦٢) .

(٤) فالدائنون طفرمون يقول قيمة قروضهم ممثلة قوة شرائية اقل مما اطلقت والعكس بالنسبة للمدينين كما ان التضخم يكون على حساب ثلاث اخرى مثل اصحاب الرموز العقارية وحلة السندات واصحاب ودائع البنوك ومنطوق التوفير وحيلة يواصل التضخم تراجع د. محمد زكي شافعي - المرجع السابق ص ٨٦) .

(٥) ان كثيرا من الرافضين يقررون ان التضخم «اللاذني» بعد الحرب العالمية الاولى قد اتى الطبقة الوسطى ، ولذا مهد الطريق لظهور الاشتراكية القومية « Frederic Deham, op. cit., p. 483 » .

وقد يقال ان الفلاحين يستفيدون من التضخم ومن ارتفاع اسعار السلع الزراعية مع ثبات نفقاتهم ، والحقيقة ان هذا التفسير فيه تجاوز للطبيعة الركبة للعلاقات الاقتصادية ، فلا شك انه في حالة التضخم يستفيد الفلاح من ارتفاع اسعار منتجهاته ، ولكنه في نفس الوقت يقاسى من ارتفاع اسعار السلع الصناعية والخدمات التي يحتاج اليها، وبذلك يعاني الفلاحون ايضاً من آثار التضخم (١) .

وبالإضافة الى ما تقدم فانه في فترات التضخم يزداد العبء الحقيقي للفرائب غير المباشرة على اصحاب الدخول الثابتة اذ ان ارتفاع اسعار السلع المستوردة ، بسبب زيادة الفرائب غير المباشرة، يجعل العبء الحقيقي للضريبة اعلا على اصحاب الدخول الثابتة حتى مع بقاء العبء النقدي على حاله ، على حين يتقصر العبء الحقيقي على اصحاب الدخول المتغيرة (٢) .

كما انه في فترات التضخم يهبط العبء الحقيقي للدين دون العبء النقدي، فيفيد من ذلك المدين على حساب الدائن (٣) وبالعكس في

(١) راجع في ذلك د. مصطفى رشدي - المرجع السابق ص ٦٧ .

(٢) د. قزاد شريف - المشكلة النقدية - الطبعة الاولى - ص ١٥ .

(٣) وبذلك تتعرض طبقة الدائن بالدين للخطر ، مع انها حجر الزاوية في النظام الرأسمالي - على انه باستطاعة الدائنين ان يحتاطوا من قبل اي عند التعاقد ضد خطر ارتفاع الاسعار وتدهور قيمة النقود فيشترط على المدينين ما يكفل لهم الوفاء بنقود ثوبها الثمالية من نفس ما كانت عليه عند التعاقد ، مثل اشتراط الدفع بالذهب ويسمى «شرط الذهب» Gold clause ، وهذا كله ما لم يتدخل الشرع ويحرم مثل هذه الطرق - ففي فرنسا مثلاً ابيان التوراة على الملكية سواء حال العملة فاصبح الناس يتعرضون من التعامل بها واصبح للسلع سعران احدهما بالعملة القانونية والاخر بالذهب مخاطرين في ذلك بحياتهم لان الحكومة فرضت انذاك عقوبة الامتداد على من لا يقبل التعامل بوزنها النقدي لراجع د. قزاد مرسى - النقود والبنوك الطبعة الاولى ١٩٥٨ ص ٤٠٧ وما بعدها ود. احمد عبيد محمود ، الوجز في النقود والبنوك ١٩٦٦ ص ١٧ و١٨ والاستلا وعيب مسيحة ، د. احمد نظمي عبد الحميد ، نظرية النقود والائتمان ١٩٥٦ ص ٢٠ .

اوقات انخفاض الاسعار يزداد المبدء الحقيقى للدين زيادة كبيرة ويظل المبدء التقدى ثابتا ، فيفيد من ذلك الدائن على حساب المدين عند الوفاء (١) .

وعلى ذلك يكون من الواضح ان كل طبقة من الطبقات في المجتمع تتأثر بالتضخم تأثرا كبيرا او صغيرا وفقا لاعتبار يتعلق بمدى قدرة افراد كل طبقة اجتماعية على تكيف مستوى معيشتهم مع الظروف الاقتصادية الجديدة ، ويتصل هذا الاعتبار بمركزهم في السلم الاجتماعى ومدى تأثير الطبقة الاجتماعية التى ينتمون اليها وخضوعها لالوان من التقاليد لا يستطيع افرادها تجاهلها ، فاذا كانت هذه الطبقة الاجتماعية من اليسر عليها اجراء التكيف المناسب فانها يمكنها ان تحصل على زيادات في الدخول النقدية تلاحق الزيادة في الاسعار ، بينما يلاحظ ان الطبقة المتوسطة من ذوى الدخل الثابت (٢) تتأثر تأثرا كبيرا بالتضخم ، وعلى الرغم من الزيادات في دخول هذه الطبقة خلال المواجهات التضخمية ، فان هذه الزيادات تتبع زيادة الاسعار بفواصل زمنية اى ان الزيادة في الاسعار تسبق الزيادة في الدخول (٣) .

(١) ولقد نشأت مشكلة الديون المقاربتى مصر بسبب التضخم فقد لجأ الزائرون الى الافتراض بفلسفان اموالهم المقاربتية عندما كانت اسعار القطن مرتفعة في السنوات التى اعقبت الحرب العالمية الاولى ، وعندما حان موعد الوفاء جبت سعر القطن ومستوى الاسعار بوجه عام فاصبحت قيمة هذه الديون مقومة بالوحدات الحقيقية (قناطير القطن مثلا) اصناف قيمتها الاسمية . وبذلك ازداد المبدء الحقيقى لهذه الديون زيادة خطيرة ادت الى توقف الدينين من الدائنين فالتفت اجراءات اذهار الافلاس والبيع الجبرى وبالتالي الى تحويل الثروة المقاربتين ايدى الزائرين الى ايدى المائتين ، ولذلك فقد تدخلت الحكومة لتحمى توزيع الثروة المقاربة ، ولو ظلت قيمة التقسود ثابتة لا نشأت هذه المشكلة (راجع د. فؤاد شريف - المرجع السابق ص ١٤ و ١٥) .

(٢) وعادة يكونون موفقين وهم مساهمون فى التضخم See : Stephen Enke, *Economics for development* 64, p. 237.

(٣) الاستلا ومعيب مسيحة ، مشكلة التلا ، المحاضرة رقم ٦ من محاضرات العام الجامعى ٥٩/٥٨ ، جلسة الثامنة ص ٧٦ وراجع H. Spright, *Economics, The analysis of prices and incomes*, Methuen 1960, London pp. 422/3.

خلاصا - التضخم يؤثر على ميزان المدفوعات :

يؤثر التضخم على ميزان المدفوعات تأثيرا سلبيا ، فلا شك ان جزءا من الزيادة في القوة الشرائية - ما لم يصاحبها رقابة على الواردات - ستصرف الى زيادة في الواردات السلبية ، كما ان الجزء الباقي من الزيادة في القوة الشرائية ستصرف الى زيادة الطلب الفعال داخل الدولة الامر الذى يؤدى الى زيادة الاستهلاك المحلى بكميات من السلع والخدمات التى كانت ستصدر للخارج ، وبالإضافة الى ذلك فان زيادة اسعار السلع والخدمات المحلية بالنسبة لاسعار العالمية يقلل من امكانية منافستها للسلع الاجنبية في الاسواق العالمية فتتدهور كمية الصادرات ، ومن ثم فان الزيادة في الواردات من ناحية ونقص الصادرات من ناحية اخرى وهروب رؤوس الاموال الوطنية من ناحية ثالثة يؤدى الى اختلال ميزان المدفوعات (١) ، ويؤدى ذلك بدوره الى صعوبات في الصرف الاجنبى ويجعل الاقتراض الخارجى اكثر صعوبة (٢) ، وللتغلب على العجز في ميزان المدفوعات قد تلجأ الحكومات الى تخفيض قيمة عملتها في سوق الصرف .

وتجدر الإشارة الى ان العجز في ميزان المدفوعات قد يضيف الى الضغوط التضخمية في الداخل ضغوطا اخرى (٣) ، فاذا لجأت الدولة مثلا الى وضع قيود وتنظيمات على الاستيراد ، فانها تؤدى بدوره الى منع ترب القوة الشرائية الفائضة الى العالم

(١) مما يؤدى الى نقص احتياطي البلد من النقد الاجنبى (راجع د. عبد المنعم فوزى وآخرين - اقتصاديات المالية العامة - ١٩٧٠ من ٢٨٠) وانظر ايضا د. محمد عبد العزيز مجيبة ود. ميسى نفوس قرعة ، الشاغل الاقتصادية المعاصرة ١٩٦٦ من ١٦٦ ودارن Frederic Banham. المرجع السابق من ٤٠٥ ودارن ايضا
D. F. M. - المرجع السابق من ٤٠٥ ودارن ايضا
Economics, Pitman, London 1948, p. 451.

(2) Bent Hansen, op cit., p. 36.

(٣) فعلى الرغم من ان اثر المبادىء لصح ميزان المدفوعات يعتبر انكاسا ، الا ان اثره غير المباشر قد يمارس اثرا تضخيميا ويضيف الى القوى التضخمية قوى اخرى (راجع د. سمير امين ، القوى التضخمية والقوى الانكاسية في مصر ، مصر المعاصرة لعدد ٢٩٤ من ١١ و١٢) وراجع ايضا Enilé James, op. cit., 6p Bent Hansen op cit., p. 20 and G. Maynard, op. cit., p. 4.

الخالجى ، فتكون النتيجة ، توجيه هذه البراءة : الاسواق
الحالية (١) مما يدعم الاتجاه الموصى للاسعار .
سافنا - الطبيعة التراكمية للتضخم :

ان النقد الهام (٢) الذى يوجه الى التضخم يتمثل في طبيعته
التراكمية حيث ان القوى التضخمية اذا ما اتبع لها ان تعمل عملها في
النظام الاقتصادى ، فانها لا تلبث ان تستفحل وتستشري بصورة
سريعة وتراكمية ، وفي هذه الحالة يصبح التضخم ، او بعبارة اخرى
سرعة ارتفاع الاسعار من العوامل الهامة التى تحدد قرارات المنتجين
والعمال ورجال الحكم . وخلاصة القول انه اذا اطلق العنان للتضخم
فانه يصبح ظاهرة لصيقة بالاقتصاد القومى ، ويعد صفة اساسية من
صفاته ويصعب على السلطات المسئولة ابقائه بسهولة بدون حدوث
اضطرابات عنيفة في شتى المجالات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية
والعولية على السواء (٣) ، فضلا عن ان استمرار التضخم لا يمكن
اصلاحها ، واجتئ ما يمكن عمله لمواجهة هو محاولة تثبيتته
« stabilize » عند المستوى الجديد ، لان العودة الى مرحلة ما
قبل التضخم « pre-inflation » امر يفوق التصور (٤) .

هذا وتجدر الاشارة الى ان عدم تجانس التضخم
« Heterogeneity of inflation » يساعد على ادامته ، بمعنى ان

(١) انظر د. مجيبة ود. قرصة ، المرجع السابق ص ١٢٦ ود. مجيبة ود.
محروس ، التطور الاقتصادى ، ١٩٦٨ ص ١٦٦ .

(٢) هناك نقد آخر مؤداه ان التضخم يؤدي الى تملر حساب التكاليف الحقيقية
الشروطات المثقلة بسبب ما يشترط من ارتفاع التكاليف الثابتة من التكاليف المتغيرة
ما يتلر منه تحقيق الامتثال الانتاجية المطلوبة فضلا عن صعوبة كمية التملر
ان التضخم على التوائم المالية تراجع د. محمود سبيح ، مشاكل التطبيق عند التملر
ان التضخم على التوائم المالية - مجلة الاقتصاد والحياة لرباير ١٩٦٦ ص ٥ -
١٥٤ .

(٣) راجع مذكرة معهد التخطيط القومى رقم ٦٦١ ، المرجع السابق ص ١٢٢ .

(٤) Henry Hinkle op. cit. p. 50.

الاختلافات في مرونة العرض والطلب وفي مرونة الاسعار في مختلف القطاعات تؤدي الى تحركات اسعار المال من القطاعات المراقبة اسعارها الى القطاعات الاخرى (١) .

سابعاً - تحول التضخم الى نوع جامع :

وقد يتحول التضخم الذي يهدف الى التمويل الى تضخم لمولى جامع ، ينشأ نتيجة تلاحق الارتفاع في الاجور والاسعار ، ويقضى في نهاية الامر بالاقتصاد القومي الى الانهيار . ومن هنا فان قلة من الاقتصاديين هم الذين يفتحون الباب لاتخاذ التضخم اداة لتمويل التنمية الاقتصادية ويضعون من القيود والشروط على انتهاج هذا السبيل ما يجعل اسداء النصح للبلاد المتخلفة بانتهاجه امراً غير ذي موضوع ، ومن هذه الشروط ان تتوفر الظروف التي تحول دون ان يقع الاقتصاد القومي في برائن تضخم جامع الامر الذي يقتضى ان تتوفر لدى السلطات النقدية والمالية من الوسائل والاساليب ما تستطيع ان تحكم به الرقابة على معدل ارتفاع الاسعار بحيث لا يتجاوز ارتفاعها المعدل المخطط . واذا لا يقول احد ان لدى السلطات النقدية والمالية بالبلاد المتخلفة من الوسائل والاساليب ما يكفل لها احكام الرقابة على معدل ارتفاع الاسعار ، فان في اقتضاء هذا الشرط ما يحتم استبعاد الاعتماد على التضخم في تمويل التنمية الاقتصادية من الناحية الواقعية (٢) .

هذه هي بعض اضرار التضخم على التنمية (٣) ، ونحب ان نشير الى ان التضخم يقضى كذلك الى استجالة حساب التكاليف الفعلية للمشروعات المستقبلية بسبب ما يترتب عليه من ارتفاع النفقات

(١) *Emilé James, Inflation, edited by D. C. Hague op. cit , pp. 11- 12.*

(٢) د. محمد زكي شافعي ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الثاني ص ١١ .

(٣) راجع آثار التضخم في الاقتصادات الاشتراكية في مقالة د. عبد الكريم صادق بركات - التضخم في الدول ذات الاقتصاد المخطط منشورة بمجلة *مجلة الاقتصاد* بدمشق الاسكندرية يناير ٦٤ ص ٨٢ - ٨٤ .

تعملية من المبادئ الاقتصادية ، ومن ثم يفسد التخطيط للتنمية اسرها
 حقيقة ، كما نحب ان نذكر بصفة خاصة الى ما يؤدي الى التضخم
 من حيث الادخار الاختياري نظرا للاقبال للبتير في قيمة التتود
 وهروب رؤوس الاموال الوطنية الى الخارج ، وتصلر اجتناب رؤوس
 الاموال الاجنبية للاستثمار في الداخل ، الامر الذي يؤدي الى تقليل
 رأس المال الذي يخص لاستثمارات التنمية الاقتصادية .

وبالاضافة الى ما تقدم فان ارتفاع الاسعار يؤدي الى زيادة
 نفقات الدولة ، ونظرا لضيق سوق رأس المال وجمود النظام المالي في
 الدول المتخلفة على النحو الذي أوضحناه ، فانه يتصلر زيادة
 الضرائب او عقد القروض الصلبة الامر الذي يضطر الحكومات الى
 زيادة الإصدار او زيادة الائتمان المصرفي ويؤدي الى تفاقم الضغوط
 التضخمية (١) .

(١) سرفنا في التي موجرا لانظر الهمة التضخم التي تسبب الاقتصاد القومي
 بالاضرار ، ولكن هل كل انواع التضخم ضارة ؟

يسوق لنا كينز نوعين من التضخم : المطلق والجزئي ، فلما التوسع الاول وهو
 ينشأ عندما يصل الاقتصاد الى مرحلة التوقف الكامل ، فلا حثا انه من التوسع
 الضار ولا يد السطحات من ان تصل الى التضخم طيه لانه لا يؤدي الى زيادة الانتاج
 وانما يؤدي الى استمرار ارتفاع مستويات الاسعار واستمرار ارتفاع مستوى الاجور
 بحيث يلقى كل منها الآخر ووجود القوة الشرائية التي تملكه كالتالي الى الارتفاع ،
 فنفسو حبال سيقا متوازي بين الاسعار والاجور ، وهكذا ينشأ ما يسمى باللوب
 الرنول *Victims Spiral* وكل هذا يعني لنا الخطر الذي يتعرض له البعير
 الانتاجي لو ترك التضخم المطلق وحده .

اما التضخم الجزئي كما - *Sellin* وهو ينشأ في الاقتصاد الذي لم يصل الى
 نقطة التوقف الكامل بعد فانه يؤدي - للذاتت عوامل الانتاج تصنف بالرونة الكيرة -
 الى زيادة الانتاج والى قطع نفقات الاجور بمستويات التشغيل جميعا ، ومن ثم فان
 هذا النوع يعتبر نفعيا حثا يفيد الاقتصاد القومي لانه حصول زجلا الاممال على
 ارباع لغيرة (شوائية) نتيجة لزيادة الاستهلاكهم الى توسيع امالهم الامر الذي يؤدي
 الى زيادة حجم الانتاج القومي الحقيقي يصل الى الحد الذي يفسد ، فلما انتهت
 مستويات الانتاج الى التوقف استجابة لطلب التزايد من ناحية المستهلكين ومن
 ناحية الصناعة نفسها فان جلبا كبيرا من عوامل الانتاج المعلقة يتم توظيفها ، وهكذا
 من حثا ان يفسد على البطالة الموجودة في الاقتصاد حثا كثيرا . وعلى كل فان هذا
 التشغيل يطلق على الاقتصاديات المتقدمة تراجع الاستلا وحبب صيحة ، ود. احمد
 فلي من الصيد ، الرجح السابق حثا وما بعدهم .

لكل هذه الاعتبارات ، والاعتبارات التي مردناها بصدد الرد على الحجج التي ساقها أنصار التمويل بالتضخم ، فإن جمهرة الكتاب يجمعون على نيل التضخم كأداة لتمويل التنمية الاقتصادية ، في حين لا يؤيده إلا قلة يحيطونه بشروط يكاد يكون توفرها أمرا مستحيلا على النحو الذي رأيناه ، وينصح جمهرة الكتاب الدول المتخلفة بأن تتم التنمية الاقتصادية في ظل من الاستقرار النقدي حتى لا يتسبب التضخم في ضياع ثمار التنمية ، وبمعنى آخر فإن التنمية الاقتصادية الرشيدة هي التي تستبعد التضخم كأداة للتمويل ، ونحن نتفق في الرأي مع هؤلاء الكتاب .

المبحث الثاني

تجربة دول أمريكا اللاتينية ٢

ذكرنا من قبل ان اتسار الاتجاهات المارسة للتضخم مستندون لتأيد وجهة نظرهم في ان التمويل بالتضخم او ان التضخم بصفة عامة لم ينجح في زيادة التراكم الرأسمالي في الدول المتخلفة ، الى التجارب التي تمت في دول أمريكا اللاتينية (١) ، وستولى هنا عرض هذه التجارب لنرى ما تمخضت عنه من نتائج ومدى تأثير التضخم الذي نشأ في هذه الدول على اتجاهات النمو الاقتصادي فيها .

ومن ثم فانا سنعرض لبحث هذا الموضوع هنا في ثلاث نقاط ، سولى الاولى استعراض الجذور التاريخية للتضخم في هذه الدول ، ونيرر الثانية الخصائص العامة لها . لتنتهى الثالثة بدراسة علاقة التضخم بالنمو الاقتصادي فيها .

١ - الجذور التاريخية للتضخم في دول أمريكا اللاتينية :

يوضح لنا الواقع التاريخي انه خلال القرن التاسع عشر كانت دول أمريكا اللاتينية تتمتع بميزات نسبية كبيرة في انتاج المواد الأولية مما يمكنها من الحصول على حصة وافرة من الصرف الاجنبى من الصادرات . وعلى الرغم من ذلك فانها لم تتمكن من استيراد ما يلزمها من السلع الرأسمالية والوسيلة اللازمة للتنمية الاقتصادية ، نظرا الى ان هذه الحصة كانت تبدد في مجالات اخرى ، فالجزء الاكبر منها - وهو يتمثل في ارباح الشركات الاجنبية التي تقوم بالاستثمار في الداخل وفي الدخول التي تؤول الى ملاك الاراضى الذين

١. ونظم أمريكا اللاتينية مصادرا من الدول ولكن لاحظ ان دول هذه المنطقة من العالم سم بصفة خصائص طرية تجلها بقلوب مع يعطيا الى حد كبير وهي نموما خصائص الدول المتخلفة .

جيمون في طلب الدول - كان يتجه الى الخارج ، لما التفتوه
الباقي فكان يفتد فيما بين استيراد السلع الكمالية او الاتفاق في السلع
الاستهلاكية المحلية .

وقب قيام الحرب العالمية الاولى ظهرت الحاجة الى التصنيع ،
وقد كانت ملامح النهضة الصناعية بوضوح في كل من شيلي والمكسيك
والارجنتين والبرازيل حيث كثرت الصناعات المحلية واصبحت تقوم
بالتباعد جانب ملموس من الطلب المحلي ، كما صاحب هذه النهضة
الصناعية تطور مماثل - ولكن بدرجة اقل - في قطاع الزراعة (١) ،
وعندما تحسنت ظروف التجارة الدولية في اعقاب الحرب العالمية
واصلت هذه الدول نموها حيث زادت الصادرات وانساب رأس
المال الاجنبي اليها ، فساهم رأس المال الانجليزي في تمويل قدر كبير
من المشروعات الاساسية كالسكك الحديدية والقوى والواصلات وفي
امتصاص قدر كبير من القروض التي كانت تصدرها حكومات دول
امريكا اللاتينية .

وما ان حل بالعالم الكساد الكبير سنة ١٩٢٩ حتى تعرضت
تجارة الصادرات الى التدهور مما ادى الى انخفاض حصيله هذه
الدول من الصرف الاجنبي وانخفضت بالتالي قدرة هذه البلاد
على استيراد ما يلزمها من السلع الانتاجية والوسيلة والاستهلاكية ،
ولهذا يرى بعض الكتاب ان الكساد الكبير قد حطم الهيكل المالي
«Financial Structures» الذي تعتمد عليه هذه الدول في التنمية
الاقتصادية (٢) .

في ظل هذه الظروف لم يكن هناك بد من العمل على المحافظة
على مستوى المعيشة الذي يتوقف اساسا على مدى نجاح هذه الدول
في حماية الصناعات الناشئة في الداخل وتوفير ما يلزمها
من السلع الرأسمالية والوسيلة وقد اتخذت هذه الدول عدة

(١) ملحة عهد التخطيط القومي رقم ١١١ ، المرجع السابق ص ٢٥٨ .

(٢) Eugenio Gudín, Inflation in Latin America, op. cit. p. 342.

اجراءات تستهدف منها توفير الحماية الجمركية للصناعات الناشئة وابعاد نظام الحصص ، ومع ذلك فقد واجه النمو الصناعي عدة صعوبات اهمها مشكلة التمويل بسبب انخفاض الاستثمارات الاجنبية بسبب علة نتيجة للتخفيضات المتكررة التي اجرتها دول أمريكا اللاتينية في عملاتها الوطنية (١) ، ومشكلة نقص المهارات الفنية وعدم امكانها الاستفادة من وفورات الإنتاج الكبير نظرا لضيق نطاق السوق المحلية . ولكل هذه الاعتبارات كانت منتجات القطاع الصناعي تباع بأسعار مرتفعة . وفي الوقت نفسه لم ينشط القطاع الزراعي طلبية كل حاجات الطلب المحلي مما أدى الى ارتفاع الأسعار .

لهذا كان من الحتمي في ظل هذه الظروف . ان يميل المستوى العام للأسعار للارتفاع في معظم دول أمريكا اللاتينية وقد كان هذا الارتفاع حادا بسبب خاصة في البرازيل وشيلي والمكسيك .

ومع ذلك فقد بدأت دول أمريكا اللاتينية تجتاز فترات من الانعاش بعد الحرب العالمية الثانية . فقد زادت حصيلة الصادرات الاجنبية نتيجة للصادرات المتزايدة الى الدول الصناعية المتحولة بنية اعادة بناء طاقتها الانتاجية التي دمرتها الحرب (٢) كما زاد حجم الدخول في هذه البلاد مما أدى الى زيادة حجم الطلب فيها وانعكست في شكل ارتفاعات متواصلة في الأسعار والأجور ونفقات المعيشة .

وقد استمرت حركة الانتماش في هذه الدول حتى بداية الخمسينات وعندما نشبت الحرب الكورية (١٩٥٠ / ٥١) زادت

(١) قلت بعض دول أمريكا اللاتينية خلال الثلاثينات بأجراء تخفيضات في عملاتها الوطنية بنية تشجيع الصادرات وقد أدى ذلك الى زيادة الصادرات فعلا ، الا أنه كان في الواقع طلاء من عوامل ارتفاع الأسعار داخل الاقتصاد وابعاد - التثنية - التضخم - لذلك يمر - السنة الرابعة عشرة - العهد الاول - مارس سنة ١٩٦١ من ١٤ وما بعدها .

الصادرات بشكل ملحوظ وارتفعت أسعار المواد الأولية مما أدى الى زيادة الدخل وارتفاع المستوى العام للأسعار .

على أنه يجب أن يلاحظ ، أنه إذا كان تخصص اقتصاديات دول أمريكا اللاتينية في المواد الأولية قد أدى الى ظهور التضخم في معظم دولها فقد أدى ذلك أيضا الى اتجاه معدل التبادل الدولي لغير صالحها في الفترة التي تلت الحرب الكورية (١)، فأخذت أسعار صادرات معظم هذه الدول في الانخفاض ، فانخفضت أسعار الصادرات من المواد الأولية كالبترول والسكر والبن والقطن ، في الوقت الذي ارتفعت فيه أسعار الواردات ، كما صاحب ذلك انخفاض في حجم الاستثمارات المتدفقة على الدول المنتجة للمواد الأولية بصفة عامة ، كل هذا أدى الى أن سادت في معظم دول أمريكا اللاتينية حركة من الركود وانخفاض في معدل النمو الاقتصادي .

وهكذا يتبين لنا من العرض السابق ، أن التاريخ الاقتصادي لمجموعة دول أمريكا اللاتينية خلال الفترة من أواخر القرن التاسع عشر الى السنوات الخمسينية يعكس لنا مدى المعاناة التي تعانيها الدول المتخلفة المنتجة للمواد الأولية ، ذلك أن تخصصها في إنتاج هذه المواد يمرض اقتصادها لتقلبات اقتصادية وتقيدية عنيفة (٢)، فضلا عن أن معدل التبادل الدولي يتجه في المدة الطويلة في غير صالح هذه البلاد (٣) ، ولا مخرج لها من هذا الأمر إلا أن تدعم هيكل اقتصادها بالتصنيع مهما كلفها من متاعب في أولى مراحل التنمية .

(١) د. حمية زهران ، مشكلات تمويل التنمية الاقتصادية في البلاد المتخلفة

١٩٧١ م ٢٧٤ .

(٢) Geoffrey Maynard, Economic development and the price level. Macmillan, London 1963, p. 275.

(٣) انظر د. حازم البيلادي ، نظرية التجارة الدولية ، ١٩٦٨ ، ص ١٨٦ وراجع د. محمد زكي شافعي - مشاكل التجارة الدولية للبلاد المنتجة للمواد الأولية - مصر للطباعة - العدد ٢١٨ ص ٢٦ .

٢ - الخصائص العامة لدول أمريكا اللاتينية :

يذكر الكتاب ان التضخم الذي نشأ في هذه الدول كان نتيجة للظروف السياسية والاجتماعية التي كانت يعيشها . وتمثل الظروف السياسية في تعرض هذه الدول لكثير من الهزات السياسية والثورات الوطنية كما انه كان من نتيجة قيام حكومات منتخبة من الشعب في دول كثيرة منها اتخاذ تدابير اجراءات أهمها التأميم والتصنيع مهما كان الثمن . وقد عارض التأميم استخدام رأس المال الاجنبي الذي كانت تعتمد عليه البلاد من قبل في الاستثمار بل عارض استخدام رأس المال الخاص . وبهذه المناسبة فان ولوج طريق التصنيع ادى الى تحويل جزء من الموارد القومية للاستثمار في قطاع الصناعة عوضا عن قطاع الزراعة وكل هذا ادى الى ظهور العجز الكبير في الميزانية وظهور التضخم واختلصا في فترة ما بعد الحرب العالمية الثانية حيث وصل العجز الى اكثر من ٥٠٪ من الإيرادات العادية . أصبح عجز الميزانية امرا مألوفيا بل وفي تزايد مستمر وذلك على ما بين الجدول التالي (٢) ، وبلا حظ من هذا الجدول ان العجز كان اقل حدة في المكسيك وفنزويلا والبرازيل منه في كولومبيا والارجنتين الى ان سمنا بوجود عجز دائم في الميزانية لم يختف خلال هذه الفترة .

(١) Eugenio Gudín, op. cit., p. 343.

(٢) G. Maynard, op. cit., p. 251; Source : U.N. Economic Survey of Latin America, 1955, « Part 2 », Table 35.

عجز الفيزيائية كالمسبة متوبة من الازداد الطائى فى بعض دول
امريكا اللاتينية فى الفترة من ١٩٤٥ الى ١٩٥٥

السنة	الارجنتين	البرازيل	شيلي	كولومبيا	المكسيك	فنزويلا
١٩٤٥	٦٥٠-٦٥٠	-	١٤٢٣-	٢٠٦-	٢٠٦-	١٨١-
٤٦	٥٧٠-	-	١٩٢-	٢٣٩-	٢٢-	١٠٥
٤٧	١٦٨-	٢٢٢	١٤٨-	١٥٥-	١٦٧-	٥٩
٤٨	٥٠٥-	٢٢	٤٨-	٢٢٩-	٢١٦-	٢٢٢-
٤٩	٢٨٦-	١٤٠-	٧٧-	١١٢-	٦٤-	٠٩
٥٠	٢٤٢٣-	١٦٧-	١٢٢٢-	١٠-	٤١-	٢٣٧-
٥١	٢١٦-	٩٥	٧٤-	٢٥-	١١٧-	٤١-
٥٢	٢٥٧-	٦٧	٢٣٧-	٠٩-	٠٢-	٠٦
٥٣	٢١٠-	٦٨-	٢٠٢-	١٣٢-	٩٦-	٨١
٥٤	-	٥٢-	٢٨١-	١٣٢-	١٦٤-	-
٥٥	-	١٢٢٢-	-	-	-	-

وتتمثل الظروف الاجتماعية فى ان النظام الاجتماعى فى هذه الدول كانت تسوده الطبقية بشكل يترتب عليه عدم عدالة توزيع الدخل القومى بين الطبقات الاجتماعية .

وكذلك تتمثل الظروف الاقتصادية فى حالة متوسط دخل الفرد السنوى ووجود البطالة المقنعة واعتماد النشاط الاقتصادى فى هذه البلاد - بما فيه النشاط التصديرى - على عدد ضئيل من المحاصيل الزراعية (١) ، مما يعرضها الى تقلبات اسعار هذه السلع وتراخى الزيادة فى حجم الصادرات فضلا عن اتجاه معدل التبادل الدولى لتحرك فى غير صالحها ، مما يضى عليها صفة التنمية الاقتصادية للدول المتقدمة ، واخيرا ابتلاؤها بالتزايد السكانى الذى يعتبر حجر عثرة امام مشروعات التنمية الاقتصادية .

(١) ولما نظرنا الى دول امريكا اللاتينية ككل نجد ان النشاط الزراعى والاستخراجى

من البترول والسكر والبنوتون نمو على اجمال الصادرات (Raynard op. cit. p 210)

على أنه يجب أن يلاحظ ، لدى دراسة معدلات النمو الاقتصادي في الدول المختلفة المنتجة للمواد الأولية بصفة عامة ، موقف معدلات التبادل الدولي (١) Terms of trade اذ أنها في الواقع تعدد قدرة الدولة على الاستيراد وبذلك تعتبر محددا أساسيا لعملية التنمية ، وإذا استعرضنا التغيرات التي حدثت في دول أمريكا اللاتينية بالنسبة لمعدلات التبادل وبالنسبة للنتائج المحلي في الخمسينات نجد أن هناك ارتباطا بينهما فعلى سبيل المثال نلاحظ أن الزيادة الكبيرة التي حدثت في معدلات التبادل كانت مصحوبة بزيادة مماثلة في النتائج المحلي في كل من المكسيك وبيرو وفنزويلا والسلفادور ونيكاراجوا وذلك على النحو الذي يوضحه الجدول التالي :

التغيرات في معدلات التبادل والنتائج القومي في الفترة

ما بين ١٩٥٢/٥٠ - ١٩٥٨/٥٦

(١٠٠ = ١٩٥٠)

الدولة	التغير في معدلات التبادل	التغير في النتائج المحلي
المجموعة الاولى :		
دول حدث فيها تضخم شديد		
البرازيل	٣٠-	٣٢+
الأرجنتين	٩-	١٢+
المكسيك	٤٦+	٤٠+
شيلي	٢١+	٢٤+
كولومبيا	٨+	٣٢+
بيرو	٣٠+	٢٥+
أوروغواي	٢٦-	زيادة طفيفة
بوليفيا	٢٣-	تغير طفيف
بوروجواي	٤-	زيادة طفيفة
المجموعة الثانية :		
دول حدث فيها تضخم طفيف		
فنزويلا	٦٤+	٦٤+
كوبا	٢+	زيادة طفيفة
كوستاريكا	٢١+	٤٣+
الدومينيكان	٢٥+	زيادة كبيرة
أكوادور	٣٦+	٢٥+
السلفادور	٤٦+	٤٥+

(١) وتقاس بنسبة أسعار الصادرات الى اسطر الواردات.

النمو في الناتج المحلي	التغير في معدلات التبادل	النمو في الناتج المحلي	التغير في معدلات التبادل
زيادة كبيرة	٢٧٧	زيادة كبيرة	٢٧٧
زيادة طفيفة	٢٢٠	زيادة طفيفة	٢٢٠
زيادة طفيفة	٢٤٧	زيادة طفيفة	٢٤٧
زيادة كبيرة	٢٤٠	زيادة كبيرة	٢٤٠

(المصدر مذكرة معهد التخطيط القومي رقم ٦٦١ من ١٦٧ عن
U.N. Economic Bulletin for Latin America, Vol. 7 Feb. 1962 p. 4).

وإذا كانت معدلات التبادل هي التي تعبر عن المبدأ الأساسي
للتنمية الاقتصادية في دول أمريكا اللاتينية ككل، فبالنظر إلى
كل دولة على حدة ورأينا مدى سيطرة قطاع التصدير على الأنشطة
الاقتصادية في كل دولة على حدة، حيث تمثل الصادرات من البترول
في فنزويلا ٨٠٪ من الناتج القومي، وفي هذا المصدر. وفي
كوبا، تصل النسبة للبكر إلى ٧٠٪ من الصادرات وتمثل من ربع إلى
ثلث الناتج القومي، أما في كولومبيا، فيمثل ٤٠٪ من الناتج القومي وثلثي
الصادرات في كولومبيا، كما يمثل بالنسبة لدول أمريكا الوسطى
(السلفادور وجواتيمالا وكوستاريكا وإكوادور) أغلب صادراتها، وتعتبر
البرازيل بالطبع من أكبر منتجي البين في العالم إذ تعد بنحو ٥٠٪
من الاحتياجات، أما اقتصاد شيلي فيتركز أساساً على إنتاج النحاس،
ليس لأن إنتاجه يمثل نسبة كبيرة من الناتج القومي أو حتى صادراته
تمثل ٥٠٪ ولكن لأن مورداً كبيراً من الدخل الحكومي يأتي من هذا
المصدر، كما أن ٩٠٪ من صادرات الأرجنتين مصدرها الزراعة وتربية
الماشية (١).

وعندما يتركز اقتصاد دولة ما على إنتاج وتصدير واحد أو
عدد قليل من المنتجات الأولية فإن معدل نموها الاقتصادي واستقرارها

التقدي يتمدان الى حد كبير على الطلب المالى لهذه المنتجات .
ونظرا الى انه لا يمكن التحكم في الطلب المالى فضلا عن ان عرض
هذه المنتجات لا يمكنه الاستجابة في الفترة القصيرة الى هذا الطلب
بسبب عدم مرونته على النحو الذى رايناه من قبل ، فان اى
تغيرات في الطلب تؤدي الى تغيرات محسوسة في اسعار المواد الاولية
الامر الذى يترتب عليه عرقلة خطط النمو الاقتصادى .

٢ - علاقة التضخم بالنمو الاقتصادى في دول امريكا اللاتينية :

عرضنا فيما سبق اشارة الى الجذور التاريخية للتضخم الذى
حدث في دول امريكا اللاتينية واتبعناه بلمحة عن خصائص هذه
الدول من وجهة النظر التى تعيننا وسنحاول الآن ان تكشف العلاقة
بين النمو الاقتصادى والتضخم ، عل توجد بين التضخم والنمو
الاقتصادى علاقة منتظمة ؟

من الطبيعى ان تكون وسيلتنا المقارنة بين معدلات النمو
الاقتصادى ومعدلات الزيادة في الاسعار ، وسنقدم الاحصائية
التالية التى أعدتها الامم المتحدة لمعرفة مدى العلاقة بينهما .

النمو الاقتصادي والتضخم في دول أمريكا اللاتينية (١)

في الفترة من عام ١٩٤٦ إلى عام ١٩٥٥

البلد	معدل النمو %	معدل التضخم %
الأرجنتين	٥٠	٤٤
البرازيل	٤٠	٢٨
شيلي	٥٠	١٢٠
كولومبيا	٢٥	١٣
كوبا	٢٨	انخفضت الاسعار
الدومينيكان	٢٥	١
اكوادور	٢٨	٣
جواتيمالا	٢٢	٤
هندوراس	٢٠	٥
المكسيك	٢٢	١٠
بيرو	٤١	٢٢
فنزويلا	٤٠	٢٥

ويتضح من هذا الجدول انه بينما احرزت بعض الدول كالبرازيل وبيرو وفنزويلا أعلى زيادة نسبية في الانتاج الحقيقي فان الزيادة في الاسعار لم تكن على وتيرة واحدة ، وفي الوقت نفسه فقد ارتفع الانتاج في بلاد ككوبا وفنزويلا والدومينيكان بينما انخفضت الاسعار او لم تزد الا قليلا ، ومن ناحية اخرى ، حيث كان معدل الزيادة في الاسعار مرتفعاً في بعض الدول مثل الأرجنتين وشيلي كان معدل النمو بطيئاً ، وهذا مما يقطع بعدم وجود علاقة قوية بين النمو الاقتصادي والتضخم .

واذا ذهبنا مع انصار التمويل بالتضخم الى قولهم بان التضخم يؤدي الى زيادة معدل تراكم رؤوس الاموال فاننا سوف نحصل في نهاية المطاف على النتيجة السابقة وهي انه لا توجد علاقة طردية بين التضخم وبين زيادة تراكم رؤوس الاموال ، فقد ارتفع ، على سبيل

المثال ، معدل تغير الاسعار في البرازيل في الفترة ما بين سنة ١٩٤٨ وسنة ١٩٥٠ من ٧ر. الى ١٠ر. في حين انخفض معدل تكوين رؤوس الاموال من ١٥٧ر الى ١٣٤ر خلال نفس الفترة ، ومن جهة أخرى فانه في الفترة من سنة ١٩٥٠ الى سنة ١٩٥١ ارتفع معدل تغير الاسعار من ١٠ر. الى ١٤ر. وارتفع معدل تكوين رؤوس الاموال في هذه الفترة من ١٣٤ر الى ١٥٤ر . وفي بعض الفترات ظل كل من معدل ارتفاع الاسعار ومعدل تكوين رؤوس الاموال ثابتا وذلك على مايتضح من الجدول التالي :

العلاقة بين التضخم ومعدل تكوين رؤوس الاموال في البرازيل(١)
في الفترة من عام ١٩٤٨ الى عام ١٩٥٨

السنوات	معدل ارتفاع الاسعار	معدل تكوين رؤوس الاموال
١٩٤٨	٧ر.	١٥٧ر
١٩٤٩	١٠ر٦	١٣٩ر
١٩٥٠	١٠ر١	١٣٤ر
١٩٥١	١٤ر.	١٥٤ر
١٩٥٢	٧ر٩	١٤٧ر
١٩٥٣	١٩ر٨	١٢٨ر
١٩٥٤	١٩ر٨	١٢٨ر
١٩٥٥	١٩ر٥	١٤٢ر
١٩٥٦	٢٣ر٥	١٤٠ر.
١٩٥٧	١٣ر١	١١٧ر
١٩٥٨	١٥ر٦	١١٢ر

وتؤكد الحقائق السابقة الاحصاءات المتعلقة بمعدلات الانتاج الحقيقي ومعدلات الزيادة في الاسعار في شيلي ايضا ، اذ ثبت من هذه الاحصاءات ان معدل التضخم قد ارتفع من عام ١٩٥٢ الى عام ١٩٥٣ من ٧ر٩ الى ١٩ر٨ بينما انخفض الانتاج الحقيقي خلال هذه

1) Eugenio Gudim op cit., p 350.

الفترة بنسبة تقراوح بين ١٢٪ و ٢٠٪ - ونجد ايضا انه بينما ارتفع معدل التضخم من عام ١٩٥٥ الى عام ١٩٥٦ من ١٩٪ الى ٢٣٪ فان الانتاج الحقيقي قد انخفض معدله في هذه الفترة من ٢١٪ الى ١٣٪ .

وتوضح الارقام كذلك انه بينما انخفض معدل التضخم من عام ١٩٥٦ الى عام ١٩٥٧ من ٢٣٪ الى ١٣٪ ارتفع الانتاج الحقيقي في نفس الفترة بمعدل من ٢١٪ الى ٤٥٪ . ومن جهة اخرى نجد ان معدل التضخم من عام ٥٢ الى عام ١٩٥٤ لم يتغير في حين ان معدل النمو في الانتاج الحقيقي ارتفع من ٢١ الى ٧٩ وذلك على نحو ما يوضحه الجدول التالي :

الطاقة بين تغيرات الاسعار ومعدلات الزيادة في الانتاج الحقيقي

في البرازيل (١) في الفترة من عام ١٩٤٧ الى عام ١٩٥٨

السنة	معدل ارتفاع الاسعار	معدل الزيادة في الانتاج الحقيقي	اجمالي الانتاج الحقيقي بـلايين الكروزيروس
١٩٤٧	—	—	١٦٤ر٦
١٩٤٨	٧ر٠	٦ر٣	١٨٦ر٤
١٩٤٩	١٠ر٦	٤ر٤	٢١٥ر٦
١٩٥٠	١٠ر١	٦ر٨	٢٥٤ر٠
١٩٥١	١٤ر٠	٦ر١	٢٠٧ر٨
١٩٥٢	٧ر٩	٦ر١	٢٥٢ر٢
١٩٥٣	١٩ر٨	٢ر١	٤٢٩ر٨
١٩٥٤	١٩ر٨	٧ر٩	٥٥٥ر٨
١٩٥٥	١٩ر٥	٤ر١	٦١١ر٢
١٩٥٦	٢٣ر٥	٣ر١	٨٨٠ر٩
١٩٥٧	١٢ر١	٤ر٥	١٠٤٢ر٧
١٩٥٨	١٥ر٦	٤ر٧	١٢٦٠ر٦

هذه هي حقيقة الملامح الاساسية للتضخم الذي حدث في دول أمريكا اللاتينية ويتضح منها ان كلاً من العوامل الداخلية والخارجية

(1) Eugenio Gudín, op. cit. p. 347.

قد لعبت دورا في أحداث هذا التضخم ، وكان العامل الخارجى اهم بكثير من العوامل الداخلية ، ولا غرو فان حصيلة الصادرات ومعدل التبادل الدولى لا يكون لهما تأثير من ناحية الطلب والعرض في الاقتصاد فقط ولكن ايضا لان لهما تأثير غير مباشر على التمويل الحكومى .

على انه يجب ان يلاحظ ان العامل الجوهري الذى ادى الى حدوث التضخم في هذه الدول هو ، كظاهرة عامة في الدول المتخلفة ، ما يتسم به اقتصادها من طبيعة هيكلية خاصة . ذلك ان القطاع الزراعى ينمو ببطء بالنسبة للقطاعات الاخرى في الاقتصاد ، فضلا عما يؤدي اليه الاعتماد على محصول واحد او محاصيل قليلة من تعرض اطالب للتقلب مما يؤدي الى ظهور الضغوط التضخمية في الاقتصاديات المختلفة (١) على النحو الذى رايناه من قبل تفصيلا .

ومهما يكن من امر فان النتيجة التى نخرج بها من تجربة دول امريكا اللاتينية انه لا توجد علاقة منتظمة بين التضخم والنمو الاقتصادى اذ ان التضخم الذى مارسه دول امريكا اللاتينية لم ينتج عنه زيادة تكوين رؤوس الاموال بها ، بل الثابت عكس ذلك ، فقد كان التضخم مصحوبا بانخفاض في معدل تكوين رؤوس الاموال على نحو ما اوضحته الاحصاءات السابقة ، وتؤكد هذه الاحصاءات وتدعمها بعض العوامل الاخرى التى تتردد في كتابات المعارفين باقتصاديات دول امريكا اللاتينية ، ومن اهم العوامل التى ادت الى فشل التضخم في زيادة التركيم الراسمالي في هذه الدول ما يأتى :

(١) التضخم لم يؤد الى زيادة المدخرات القومية :

راينا فيما سبق ان انصار التمويل بالتضخم يستندون الى حجة اساسية هي ان التضخم يؤدي الى تحقيق الادخار الاجبارى . وراينا هذا الادخال يتحقق عندما يكون معدل الزيادة في الاسعار أكبر

(1) G. Maynard, op. cit., pp. 333 - 257.

من معدل الزيادة في الاجور ، فهل نجحت دول أمريكا اللاتينية في هذا
المجال ؟

ان ما حدث في دول أمريكا اللاتينية هو العكس تماما . فقد
ارتفعت معدلات الاجور النقدية بدرجة اكبر من المعدلات التي ارتفعت
بها نفقات المعيشة ومعنى ذلك ان هذه الدول لم تحقق ادخارا ايجيريا
عن طريق التضخم . ومعناه ايضا ان العمال قد استفادوا من
الضغوط التضخمية التي سادت بلادهم .

كما نتج من التضخم بعض عمليات الادخار السلبي حيث لجأ
بعض الافراد ، وعلى الاخص اصحاب الدخول المحدودة الى
السحب من مدخراتهم السابقة حتى يستطيعوا المحافظة على
مستوى استهلاكهم العادي .

ويذكر بعض الكتاب انه وان ادى التضخم الى زيادة مدخرات
القطاع الحكومي نظرا لزيادة حصيله الضرائب فان القيمة الحقيقية
للازادة لا تكون ذات اهمية ، فاذا كان الفرد يدفع ضريبة معدلها ١٠٪
على دخله البالغ ٢٠٠٠٠ بيزوس قبل التضخم (= ٢٠٠٠ بيزوس)
فانه في سنوات التضخم اذا أصبحت الضريبة تفرض على دخل
يبلغ ٨٠٠٠٠ بيزوس (= ٨٠٠٠ بيزوس) فان القيمة الحقيقية لهذا
المبلغ لا تزيد كثيرا عن القيمة الحقيقية للدخل السابق (١) .

(١) ولكن يلاحظ ان التضخم ادى الى بعض نماذج من الادخار ايجيريا في بعض
دول أمريكا اللاتينية وذلك يتمثل في النقص الذي حدث في دخول اصحاب الودائع
بالبنوك ومن يتكون ارسدة نقدية سالبة ، ففي البرازيل مثلا كان اجمالي الودائع
تحت الطلب ٤٠٠ بليون كروزيروس سنويا ، ونظرا الى ان الاسعار قد ارتفعت بمعدل
٢٠٪ سنويا فان الودائع قد تحولوا خسارة تقريبا ٨٠ بليون كروزيروس موقعة حسب
حجم ارسدة كل بنك ، ولهذا السبب فان الزيادة المستمرة في الاسعار في البرازيل قد
ادت الى تراجع حجم الودائع الاجلة خلال الفترة من عام ١٩٦٦ الى عام ١٩٦٨ من
٢٤٨٢ الى ١٠٦٠ فقط . (راجع Godin, op. cit., pp. 348/9, 352)

في مشروعات التنمية وذلك لضمان الحافز على الاستثمار في المشروعات الأساسية نظرا لفائدة معدلات الربح فيها وانطوائها على درجة كبيرة من المخاطرة فضلا عن طول مدة الاستثمار بالمقارنة بالصناعات الخفيفة (١) .

كما ان سوء توزيع الموارد قدامت الى مستوى الاقاليم المختلفة للدولة الواحدة ، فبينما حظيت بعض الاقاليم بكثير من الاستثمارات الثابتة لم تزل الاقاليم الاخرى من هذه الاستثمارات شيئا .

وفي الوقت نفسه ادى التضخم الى تغيير تركيب الهيكل الاقتصادي لدول أمريكا اللاتينية في صالح قطاع الخدمات على النحو الذي رايناه في البرازيل وشيلي حيث بلغت نسب ما يساهم به قطاع الخدمات ٥٧٪ من اجمالي الانتاج القومي سنة ١٩٥٥ وهي نسبة غير عادية حتى بالنسبة للبلاد المتقدمة اذ المفروض ان قطاع الخدمات يتبع في الاهمية القطاعين الصناعي والزراعي لا ان يكون في المقدمة .

هذه هي تجربة دول أمريكا اللاتينية في التضخم (٢) اوضحنا جذورها التاريخية في ضوء الهيكل الاقتصادي لهذه الدول ، وراينا مدى العلاقة بين التضخم والنمو الاقتصادي وخلصنا الى نتيجة مؤداها القطع بعدم وجود علاقة منتظمة بين التضخم والنمو

(١) وقد ادى انحراف الاستثمار الى قطاع المباني بدلا من مشروعات التنمية الاقتصادية ان اصبح معدل رأس المال الى الناتج في صناعة المباني معدلا كبيرا جدا لا يتناسب مع دولة متخلفة .

(٢) ان التضخم في دول أمريكا اللاتينية قد اصبح تضخما مزمنًا Chronic Inf. نظرا لتكرار حدوثه ، ان الافراد تعلموا في ظل هذا النوع من التضخم كيف يحصلون على الفائدة التي تتناسب مع التضخم وكيفوا امورهم على هذا الاساس ، كلاك فان المشروعات قد عدلت اوضاعها لتتلاءم مع التضخم ، وعندما فصل الى هذا الوضع من التضخم الزمن فان الافراد يمتنعون عن شراء السندات ويحجمون عن الايداع في الودائع الاجلة وبذلك لا تستطيع الحكومة ان تقترض من الافراد للاجل المتوسط او الطويل لتغطية ميزانيتها كلاك يظهر في المجتمع النزاع الدائم بين العمال واصحاب الاعمال على الودائع في الاجل وبسبب من ذلك الاضرابات والتشاكيل الاقتصادية .

الاقتصادي إذ لم ينجم عن التضخم الذي ساد في هذه البلاد زيادة في
الانتاج القومي نتيجة للزيادة في الأسعار ، وهو أمر يؤكد وجوب
استبعاد التضخم كوسيلة لتمويل في الدول المتخلفة وبذلك تصبح
تجربة دول أمريكا اللاتينية سندا هاما يستند إليه أنصار الاتجاهات
المعارضة للتضخم .

الفصل الثالث

التمويل بالتضخم في الاقتصاد المصرى

(نموذج تجريبى للاقتصاد النامى)

عرضنا فى الدراسة السابقة لعملية خلق النقود بنوعها الاصدار الجديد وزيادة الائتمان المصرفى . وراينا ان التمويل بالتضخم يأخذ فى الدول المتخلفة عادة شكل الاصدار الجديد لما تنسم به اقتصاديات هذه الدول من عوامل هيكلية خاصة اهمها تخلف المعاداة المصرفية .

وسيتولى هذا الفصل عرض دراسة للتمويل بالتضخم فى الاقتصاد المصرى كنموذج تجريبى للاقتصاد النامى ، وستقسم الدراسة فيه الى بحثين ، يعنى المبحث الاول بدراسة حجم الائتمان المصرفى ويحدد مفهومه ويوضح عما اذا كانت الزيادة المطلقة فى حجم الائتمان المصرفى تنهض وحدها سببا فى توليد الضغوط التضخمية ام لا ، كما سيعنى هذا المبحث ايضا بربط حجم الائتمان المصرفى بالنشاط الاقتصادى واستخراج علاقات هامة بينهما ونعنى بها الميل المتوسط والميل الحدى لاستخدام الائتمان المصرفى . وفى نهاية المبحث نحلل اسباب زيادة حجم الائتمان المصرفى فى الاقتصاد وامنازه بصدها

ويعنى المبحث الثانى بموضوع عجز الميزانية العامة فى الاقتصاد المصرى ومدى استعانة المخطط به كوسيلة لتمويل التنمية الاقتصادية ، كما يقوم بتحليل المركز المالى للجهاز المصرفى للوقوف على ما اذا كان عجز الميزانية يعتبر السبب المباشر فى زيادة حجم وسائل الدفع فى الاقتصاد . على اننا سنمقد ، فى نهاية هذا المبحث ، من جهة اخرى ،

مطلوبة بين زيادة حجم الائتمان المصرفي وعجز الميزانية العامة
للوقوف على أهم الأسباب شائنا في توليد الضغوط التخفيمية في
الاقتصاد المصري .

وبناء على ما تقدم فإن هذا الفصل سيضم مبحثين :

المبحث الأول زيادة الائتمان المصرفي .

المبحث الثاني عجز الميزانية العامة .

المبحث الاول

زيادة الائتمان المصرفي

اتضح لنا من الدراسة السابقة ان الزيادة في الائتمان المصرفي تنفضى الى التضخم اذا كانت تفوق مقدرة الجهاز الانتاجي على استيعاب هذه الزيادة ، فمعلوم ان العبرة ليست بالزيادة المطلقة في الائتمان المصرفي ، وانما العبرة بربط هذا التغير بالنشاط الاقتصادي على التفصيل الذي رايناه في مؤشرات التضخم في الاقتصاد المصري .

والان ينثور التساؤل - ما هو مفهوم الائتمان المصرفي ؟ وهل زاد في الاقتصاد المصري بقدر لا يستقيم مع الزيادة في النشاط الاقتصادي للبلاد ؟ وما هي الحلول المناسبة في هذا المجال ؟

سبق ان ذكرنا ان هناك مفهومين لحجم الائتمان المصرفي ، المفهوم الواسع الذي يدخل فيه المطالبات من الحكومة ومن القطاع العام ومن البنوك المتخصصة على ما تظهره مكونات النظام التقدي في مجموعه ، والمفهوم الضيق الذي يتمثل في الكمبيالات الخصومة والقروض والسلفيات والاستثمارات لدى البنوك التجارية بالإضافة الى ما يحوزها البنك المركزي من اذون خزانة وسندات حكومية ، وقد رجحنا الرأي الثاني وان كانت مكوناتهما تتماثل الى حد كبير .

ولكن هل زاد الائتمان المصرفي في الفترة من ٦١/٦٠ - ٧٠/٦١ عن الحد الذي يؤدي الى ضغوط تضخمية ؟ للوقوف على ذلك نطلع على الجدول الآتي :

السنة	النشاط الاقتصادي بالاسعار الثابتة القيمة بالمليون جنيه	حجم الائتمان المصرفي القيمة بالمليون جنيه	الرقم القياسي
٦٠/٥٩	٢٥٤٧ر٩	٤١٨ر٩	١٠٠
٦١/٦٠	٢٦٨٥ر٥	٥٠٣ر٠	١٢٠
٦٢/٦١	٢٧٧٧ر٢	٥٤٤ر٧	١٣٠
٦٣/٦٢	٣٠٨٦ر٣	٥٨٦ر٧	١٤٠
٦٤/٦٣	٣٣٤٥ر٧	٧٤٣ر٤	١٧٧
٦٥/٦٤	٣٤٧٤ر١	٨٠٧ر١	١٩٣
٦٦/٦٥	٤٠٩٢ر٢	٩١٧ر٠	٢١٩
٦٧/٦٦	٤١٠٦ر٢	٩٨٠ر٢	٢٣٤
٦٨/٦٧	٤٠٣٠ر٧	١٠٥٠ر٢	٢٥١
٦٩/٦٨	٤٤٤٠ر٣	١١١٦ر٨	٢٦٧
٧٠/٦٩	٤٧٥٤ر٨	١٢٢٤ر٤	٢٩٢

يتضح من هذا الجدول أنه بينما زاد النشاط الاقتصادي بواقع ١٨٧٪ نجد أن حجم الائتمان المصرفي قد زاد بواقع ٢٩٢٪ . وفي الوقت نفسه فإنه بحساب المتوسط السنوي للزيادة في الائتمان المصرفي خلال الفترة محل البحث نجد أنه قد بلغ ١١٥٪ بينما بلغ المتوسط السنوي للزيادة في النشاط الاقتصادي خلال نفس الفترة ٨٥٪ فقط ، وهذه الزيادة الكبيرة التي حدثت في الائتمان المصرفي ، ساهمت بدون شك في الضغوط التضخمية في الاقتصاد ، وهذا ما مله صندوق النقد الدولي على النحو الذي سيأتي ذكره .

وإذا ربطنا النشاط الاقتصادي في علاقة مع الائتمان المصرفي أطلقنا عليها الميل المتوسط لاستخدام الائتمان المصرفي (١)
Average propensity to use bank credit.

(١) راجع د. فؤاد هاشم - تمويل الجواز المصرفي للتنمية ، المرجع السابق

خلال الفترة السابقة ظهرت لتسا الاتجاهات الموضحة بالجدول الآتي:

جدول

النشاط الاقتصادي والائتمان المصرفي : الميل المتوسط

س.ب	النشاط الاقتصادي بالاسعار الثابتة (١٩٦٠)	الائتمان المصرفي	الميل المتوسط لاستخدام الائتمان المصرفي
١٩٦٠	(١)	(٢)	(١) ÷ (٢)
٦١	٢٦٨٥٥	٥٠٣٠	٥٠٣٠
٦٢	٢٧٧٧٢	٥٤٤٧	٥٤٤٧
٦٣	٢٠٨٦٢	٥٨٦٧	٥٨٦٧
٦٤	٢٢٤٥٧	٧٤٣٤	٧٤٣٤
٦٥	٢٤٧٤١	٨٠٧١	٨٠٧١
٦٦	٤٠٩٢٢	٦١٧٠	٦١٧٠
٦٧	٤١٠٦٢	٦٨٠٢	٦٨٠٢
٦٨	٤٠٣٠٧	١٠٥٠٢	١٠٥٠٢
٦٩	٤٤٤٠٣	١١١٦٨	١١١٦٨
٧٠	٤٧٥٤٨	١٢٢٤٢	١٢٢٤٢

(المصدر - البيانات الخاصة بالنشاط الاقتصادي من ٦٠ - ٦٥ متابعة وتقييم الخطة الخمسية الاولى وزارة التخطيط ص ٨ وبيانات السنوات ٦٦ و٦٧ و٦٨ متابعة خطة عام ٦٧/٦٨ ص ٤٥ وبيانات عام ٦٩ و٧٠ متابعة خطة ٦٩/٧٠ ص ١٣) .

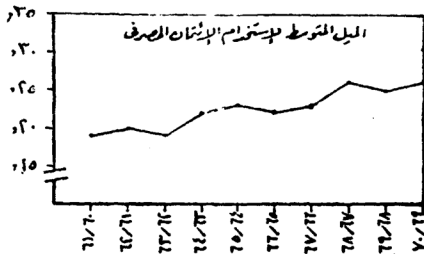
ويتضح من هذا الجدول وعلى ما يظهره الشكل رقم (٩) أن الميل المتوسط لاستخدام الائتمان المصرفي كان يزيد في السنوات الاولى زيادة متقطعة ثم اخذ يزيد بعد ذلك بالتدريج خلال السنوات الخمس الاخيرة ولكنها مع ذلك تعتبر زيادة بطيئة .

والشاهد أن هذا المعدل كان مستقرا تقريبا في السنوات الثلاث الاولى (٦١/٦٠ - ٦٣/٦٢) فيما بين ١٩ و ٢٠. ثم زاد الى ٢٢.

* الاسعار من ٦٠ - ٦٥ مبنية على اساس اسعار ٦٠/٥٩ اما السنوات التالية فهي مبنية على اساس اسعار ٦٥/٦٢ .

في ٦٤/٦٣ واستقر عند هذا المستوى تقريباً (اي فيما بين ٢٢ر. و٢٣ر.) في السنوات الاربع التالية (٦٤/٦٣ - ٦٧/٦٦) ثم تابع زيادته الى ٢٦ر. عام ٦٨/٦٧ واستقر عند هذا المستوى الجديد تقريباً (اي فيما بين ٢٥ر. و٢٦ر.) في السنوات الثلاث الاخيرة (٦٨/٦٧ - ٦٩/٦٩) . (٧٠)

وهكذا نجد ان الميل المتوسط لاستخدام الميل المصرفي يرتفع من ١٩ر. الى ٢٦ر. في الفترة من ٦١/٦٠ الى ٧٠/٦٩ وذلك على النحو الذي يظهره الشكل التالي رقم (٩) . اي ان هذا المعدل يوحى بزيادة تدريجية في الاعتماد على الائتمان المصرفي لا سيما في السنوات الثلاث الاخيرة من خطة التنمية موضع الدراسة .



شكل رقم ٩

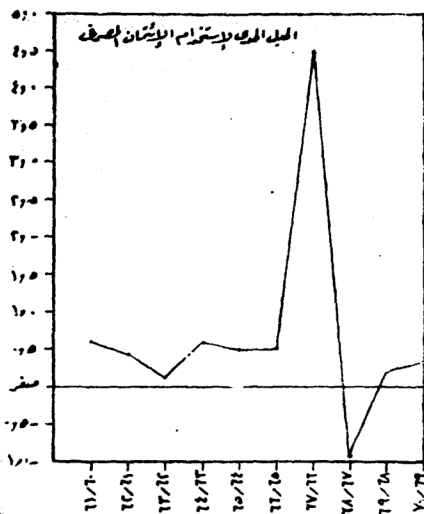
ومن جهة اخرى اذا حسبنا ما يطلق عليه الميل الحدى « Marginal propensity to use bank credit » استخدام الائتمان المصرفي خلال نفس الفترة عن طريق ربط معدلات التغير في الائتمان المصرفي بمعدلات التغير في النشاط الاقتصادي فاننا نحصل على النتيجة الآتية :

جدول

النشاط الاقتصادي والائتمان المصرفي : اليل الحدي

يوني	التغير في النشاط الاقتصادي	التغير في الائتمان المصرفي	اليل الحدي لاستخدام الائتمان المصرفي
(1)	(2)	(3)	(4) ÷ (3)
١٩٦١	١٣٧٠٦	٨٤٠١	٠.٦١
١٩٦٢	٩١٧	٤١٧	٠.٤٥
١٩٦٣	٣٠٩١	٤٢٠	٠.١٤
١٩٦٤	٢٥٩٤	١٥٦٧	٠.٦٠
١٩٦٥	١٢٨٤	٦٣٧	٠.٥٠
١٩٦٦	٢١٦٣	١٠٩٩	٠.٥١
١٩٦٧	١٤٠	٦٣٢	٤٥١
١٩٦٨	٧٥٥-	٧٠٠	٠.٩٣-
١٩٦٩	٣٠٩٦	٦٦٦	٠.٢٢
١٩٧٠	٣١٤٥	١٠٧٦	٠.٢٤

يتضح من الجدول السابق ان اليل الحدي لاستخدام الائتمان المصرفي كان يتطلب بشكل حاد على النحو الذي يظهره الشكل رقم (١٠) ، بينما كان ال٠.٦١ عام ٦١/٦٠ اتجه الى الانخفاض في السنتين التاليتين ٦٢/٦١ و ٦٣/٦٢ الى ٠.٤٥. ثم الى ٠.١٤ ، وبعد ان استقر فيما بين ٠.٥٠ و ٠.٦٠ خلال السنوات الثلاث ٦٤/٦٣ - ٦٥/٦٦ نجده يقفز قفزة موجهة تصل الى ٤٥١ عام ٦٦/٦٦ وقد يرجع زيادة الاعتماد على الائتمان المصرفي الى تمويل الخزون من السلع الذي بلغ تراكمه نحو ٥٠٪ من الدخل الصناعي في تلك السنة والى الاعتبارات التي سبق ذكرها من قبل ، ثم يتراجع بالسالب (-٠.٩٣) عام ٦٧/٦٨ بسبب انخفاض معدل النشاط الاقتصادي في تلك السنة من السنة التي سبقتها ثم يسجل ٠.٢٢ و ٠.٢٤ على ٦٩/٦٨ و ٧٠/٦٩ على التوالي .



شكل رقم ١٠

يتضح من العرض السابق أن معدلات الائتمان المصرفي لا تعطى على إطلاقها دلالة واضحة عن مدى حدوث الضغوط التضخمية في الاقتصاد المصري إلا بربطها بمعدلات النشاط الاقتصادي وهو الأمر الذي أوضحناه عند استخراج معاملي الاستقرار النقدي لقياس التضخم في الاقتصاد المصري وقد اتضح لنا من هذا المعامل أن معظم سني الخطة الشاملة (٦١/٦٠ - ٧٠/٦٩) قد أظهر تضخماً نتيجة استخدام الائتمان المصرفي بجرعات كبيرة ، ونظراً لما لوحظ من أن الجهاز المصرفي قد افترط في منح الائتمان في بعض سني الخطة لا سيما عام ٦٦/٦٧ (حيث بلغت زيادته اذ ذاك ٧٪) وذلك رغم وجود مدخرات عاطلة وانكماش النشاط الاقتصادي في تلك السنة بصورة لم يحقق خلالها إلا نمواً ضئيلاً بلغ ٠.٣٪) ، فإن الأمر أصبح يقتضي وضع خطة ائتمانية يمتد بها الجهاز المصرفي في نشاطه ، أسوة

بتخطيط التفرعات الاقتصادية الأخرى من إنتاج ودخل وعمالة ..
الخ وذلك تحقيقاً لربط القطاعات الاقتصادية بخطة متكاملة تحقق
التوازن الداخلي ، وسنعرض لذلك بشيء من التفصيل في القسم
الثالث عند دراسة علاج التضخم في الاقتصاد المصري .

والآن وبعد فرغنا من التحليل السابق ألا يحق لنا أن نطرح
سؤالاً : ما هو السبب في زيادة الائتمان المصرفي ؟

إذا نظرنا إلى مكونات الائتمان المصرفي نجده يتكون من نوعين
أساسيين - الأول - أذون الخزانة لدى البنك المركزي والبنوك
التجارية ، وهذه الأذون تعتبر في قمة الائتمان المصرفي وأشدّه حدة
وأبعده أثراً . وترجع الزيادة فيها إلى تمويل عجز الميزانية ، على
النحو الذي سنوضحه فيما بعد . والنوع الثاني سكون من الأوراق
المالية والاستثمارات وتكون نفعاتها وطاق صيق بحيث يكون أثرها
محدوداً ومن 'وراق تجارية محصومة ، ودروس وسلفيات وتمثل
التسهيلات الائتمانية لذا فإن التفرعات التي تحدث فيها تعتبر عاملاً
هاماً في حجم الائتمان المصرفي . والملاحظ أن التسهيلات الائتمانية
قد رادت منذ عام ١٩٦٠ شكل ملحوظ . ويرجع ذلك إلى تمويل
مشروعات التنمية الاقتصادية نظراً لاتساع القطاع العام واضطراره
بالجزء الأكبر من المشروعات الائتمانية . وقد حصلت القطاعات
النابعة للقطاع العام على نحو ٨٠٪ من هذه التسهيلات (١) . والجدول
الآتي يوضح أن الصناعة قد استأثرت بالنصيب الأكبر حيث
بلغت نسبتها ٥٢٪ عام ٦٧/٦٨ وذلك على النحو الآتي :

(١) راجع التسهيلات الائتمانية للقطاع العام من مطبوعات معهد الدراسات المصرفية

يونيو ٦٢ من ١٥ .

توزيع المستخدم من التسهيلات الائتمانية (١) حسب النشاط
الاقتصادي المقترعين

(بالمليون جنيه)

رقم قياسي	المجموع الكلي	أنشطة أخرى	الخدمات	التجارة	الصناعة	الزراعة	يوني
١٠٠	٢٥٦٩	٢٠٨	١٢٢	٩٤٨	١١٥٤	١٣٧	١٩٦٠
١١٠	٢٨٣٤	٢١١	١٣٨	١٠٨٣	١٢٧١	١٣١	٦١
١٢٠	٣٠٩٢	٢٧١	٢٢٠	٨٨٣	١٤٦٨	٢٥٠	٦٢
١٤٥	٣٧٢٣	٢٧٣	٢٢٤	١١٥٩	١٧٧٤	٢٨٣	٦٣
١١٨	٣٠٤٠	٢٥٥	١٩٨	٧٦١	١٦٨٨	١٣٨	٦٤
١٦٠	٤١١٨	٢٢١	٢٦٠	١٣٤٠	١٩٢٠	٢٧٧	٦٥
١٥٩	٤٠٩٦	٢٩٧	٢٩٣	١٢٦٩	١٩٣٥	٢٠٢	٦٦
١٦٦	٤٢٥٢	١٨٧	٣٠٠	١١٨٣	٢٢٥٧	٢٢٥	٦٧

المصدر - النشرة الاقتصادية للبنك الاهلى المصرى المجلد الرابع
والعشرون العدد الاول ٧١ جدول ٥/١ .

ومهما يكن من أمر . فان هناك حقيقة لا شك فيها وهى ان الزيادة
السريعة فى الائتمان المصرفى تسبق الزيادة فى معدل النشاط الاقتصادى
وقد ساهمت فى توليد الضغوط التضخمية فى الاقتصاد المصرى ، وعلى
ذلك فقد اشترط صندوق النقد الدولى فى برنامج التثبيت الذى
تلتزم به مصر عندما تقدمت له فى ابريل ١٩٦٢ للحصول على حق
سحب مبلغ قدره ٤٢٥ مليون دولار ، اشترط الصندوق وضع
حدود قصوى لما يمكن ان تكون عليه التسهيلات الائتمانية التى

(١) تشمل التسهيلات التى استخدمتها كافة البنوك .

(٢) A. S. Gerakis op. cit., p. 462.

بمنحها الجواز المصرفي للقطاعين العام والخاص ، وبالفعل كانت الحدود القصوى للتسهيلات الائتمانية أكثر فاعلية من الأدوات الأخرى في ضبط التضخم^(١) وذلك على النحو الذي سنفصله في دور أدوات السياسة النقدية بالقسم الثاني.

(١) راجع د. جرجس عبده مروق ، السياسة النقدية والائتمانية في ج.ع.م. المرجع السابق ص ٢١ .

(٢) ومن جهة أخرى قد يثور تساؤل ، هل قامت الزيادة في حجم الائتمان المصرفي بالدور الحاسم في ارتفاع الأسعار ؟ الواقع أن هذه الظاهرة في بعض جوانبها قد تكون نتيجة لارتفاع الأسعار لا سببا له ، فربما أن بعض المنشآت التي كانت تتوقع ارتفاع الأسعار حاولت أن تسبق الارتفاع المرتقب للاحتفاظ بمركزها في السوق للجات إلى زيادة مخزونها ورفع أسعارها كلما سمحت الأحوال بذلك واحتاجت إلى قروض مصرفية لتنفيذ هذه السياسة ، وقبلت البنوك ، فيما يبدو ، تمويل مثل هذه العمليات ، وقد ساعد على ذلك تحقيق الارتفاع المطرد في الأسعار (قارن د. سمير أمين المرجع السابق ص ٢٢) .

المبحث الثاني

عجز الموازنة العامة

ذكرنا فيما تقدم ان السياسة الانتمائية التوسعية التي اتبعتها مصر خلال خطط التنمية الاقتصادية توضح مدى العجز الكبير في الموازنة (الميزانية) العامة (١) وهنا قد يثور تساؤل : هل استخدم التضخم - أو التمويل بالعجز - كوسيلة لتمويل التنمية ؟ أو بمعنى آخر : هل كانت سياسة التمويل التضخمي سياسة مقصودة ؟ وما مدى تطور العجز في الميزانية العامة ؟

وفي هذا المجال يجدر الإشارة الى انه على الرغم من ان مبرعا من انحراف مد اوصى لدى اعداد خطة السبع الاقتصادية الشاملة باخذ التضخم وسيلة لتمويل التنمية (٢). الا ان المخطط المصري استبعد هذه الوسيلة من وسائل التمويل ، وروى في وضع الخطة الخمسية الاولى (١٩٦٠/٦١ - ١٩٦٥/٦٦) وخطط السنوات التالية - تنسيق الموارد المحلية والوارد المتاحة من الخارج وتوزيعها على مختلف القطاعات .

(١) معلوم ان الميزانية العامة تستخدم كأداة لإدارة الاقتصاد القومي وتوجيهه والتأثير في مختلف كيانه ومكوناته ، ويتفاوت مدى ونطاق هذه الإدارة بما لاهية القطاع العام في الاقتصاد القومي وستورياته . وتفرض النفقات العامة ألقها في مختلف النواحي ، كما تسم الى حد كبير في تحديد مستوى النشاط الاقتصادي في مجموعه ولا سيما في المجتمعات الاشتراكية حيث تعتبر الميزانية العامة أداة للتخطيط الاقتصادي والاجتماعي ، وعلى ذلك فهي تستخدم منذ الحرب العالمية الثانية ، كوسيلة لتحقيق الاستقرار في قيمة النقود والحد من الانكماش التضخمي والانتكاسية التي تهدد النشاط الاقتصادي (راجع د. ويسافى الشيخ ، ميزانية الدولة ، معهد الدراسات المصرية يوليو ٦٧ ص ١٢ و١٣) .

(٢) انظر نيكولاي كستر - البتولا في البلاد المتخلفة من مطبوعات معهد الدراسات المصرية ابريل ١٩٥٧ .

وتدل البحوث التي أجريت لتقدير الموارد المتاحة على كفايتها لمقابلة الانفاق الاستثماري بدون الالتجاء الى الوسائل التضخمية لتمويل الخطة (١) ، ذلك انه من أهم الاسس التي تبنى عليها الدولة سياستها بصدد تمويل برامج التنمية تجنب الوسائل التمويلية التي تؤدي الى التضخم (٢) ووضع ميزانية عامة متوازنة تتجنب نشوء القوى التضخمية او الانكماشية (٣) .

وقد اعلنت الحكومة في مرات عديدة لدى عرض الميزانية العامة انها تتميز بخصائص هامة اولها انها تعتبر «أضخم ميزانية للدولة بدون تضخم» ، لان اهتمام الحكومة بمصالح الجماهير وحرصها الدائم على توفير السلع الاساسية بالاسعار المناسبة يدفعها الى تجنب أية زيادة في الاسعار ومنع ظهور أي اتجاه تضخمي (٤) ، كما جاء بتقارير لجنة الخططة والميزانية بمجلس الشعب بالنسبة للخطوط العامة التي يتعين على الحكومة الالتزام بها «القضاء على الثغرات التضخمية الموجودة ومنع ما يتولد منها مستقبلا» ، كما اشارت الحكومة اكثر من مرة الى عزمها على الاستمرار في اتباع سياسة مكافحة التضخم واصلاح الاختلال في ميزان المدفوعات والاهتمام بالاصلاح الاقتصادي والمالي والحد من التوسع في الائتمان المصرفي والاقبال من الاعتماد على الاقتراض الخارجي قصير الاجل بالإضافة

(١) د. عبد المنعم فوزي - السياسة المالية في النظام الاشتراكي - ١٩٦٧ ص ٨٩ .

(٢) د. عبد المنعم فوزي - د. عبد الكريم صادق بركات - مالية الدولة والهيئات المحلية ١٩٦٧ ص ٥٦٦ .

(٣) بيان السيد وزير الاقتصاد امام اللجنة المركزية للائتلاف الاشتراكي المتقدمة في ١٩٧٠/٤/٢٢ .

(٤) وبصف ببيان السيد وزير الخزانة امام مجلس الأمة بجلسته المنعقدة في ١٩٦٦/٦/٦ : ان الحكومة حريصة على اجراء ومتابعة الدراسات الخاصة بالتكاليف والاسعار لاتخاذ التسعير اداة ايجابية لتحسين اقتصاديات الوحدات من جهة والتخفيف على المواطنين من جهة اخرى ، ومن المأمول ان تقوم اللجنة الوزارية للصناعة والاسعار وجهاز تخطيط الاسعار بدورها الإيجابي في هذا المجال .

الى الإجراءات المتعلقة ببرامج التثبيت التي اتفقت بالاتفاق مع صندوق النقد الدولي (١) .

وكان موضوع التضخم من الموضوعات الهامة التي نوقشت للاصلاح الاقتصادى والمالى على اساس ان توالى العجز فى الميزانية ادى بالضرورة الى زيادة حجم وسائل الدفع وبالتالي الى وجود قوة تضخمية فى الاقتصاد (٢) .

ومع ذلك فقد استعان المخطط المصرى بالتضخم كوسيلة لتمويل فى احدى سنوات الخطة الشاملة وهى سنة ١٩٦١/٦٠ ، كما لم ينجح الاقتصاد المصرى من القوى التضخمية (٤) سواء كان ذلك نتيجة لمصادر الضغط التضخمى الذى يتسم به الاقتصاد المصرى (٥) ، شأنه فى ذلك شأن الاقتصاديات المخلفة بصفة عامة ، أم نتيجة لسياسة مقصودة اضطرت اليها الحكومة بلجوءها الى الاقتراض من الجهاز المصرفى لتمويل العجز فى الميزانية العامة .

ومهما يكن من أمر فانه للحكم على مدى استعانة المخطط المصرى باستخدام عجز الميزانية فى التمويل يحسن الوقوف على تطور الإنفاق العام ومدى لجوء الحكومة الى الجهاز المصرفى فى هذا المجال وآثاره .

(١) تقرير وفد ج.م.ع.د. برئاسة د. حسين خلاف فى مشاورات لجنة القيود على موازين المدفوعات التابعة للجنة Gatt المنعقد فى اكتوبر ١٩٧٠ ص ١٢ .

(٢) د. احمد حافظ الجسوينى - التضخم - الاقتصاد والمحاسبة سبتمبر ٦٨ ص ٤ .

(٣) فقد اعتمد على تمويل القطاع العام لتمويل تضخيميا (بعجز الميزانية) بنحو ٦١ مليون جنيه من اجمالي الوارد البالغة ٢٥٦ مليون جنيه بنسبة قدرها ٢٢٤٪ من اجمالي موارد القطاع العام (د. فؤاد حاسم ، الاستقرار النقدى والتنمية الاقتصادية - محاضرة أقيمت فى معهد الدراسات المصرفية فى يونيو ١٩٦١) .

(٤) انظر تقرير وفد مصر فى مشاورات لجنة القيود على موازين المدفوعات التابعة للجنة برئاسة د. حسين خلاف اكتوبر ١٩٧٠ ص ١٢ .

(٥) راجع ما تقدم من ١٨١ .

من الواضح ان الاتفاق العام في الميزانية العامة للدولة (١) قد تطور خلال السنوات الماضية تطوراً واسع المدى ، فبعد ان كان ايرادات مليوناً من الجنيهات عام ٥٩/٦٠ ارتفع الى ٧٧٩٧ مليوناً عام ٦١/٦٢ ثم ارتفع من ٩٧٠ مليوناً عام ٦٢/٦٣ الى ١١٩٧٧ مليوناً عام ٦٦/٦٧ ثم ارتفع من ١٩٤١٩ مليوناً عام ٦٧/٦٨ ليصل الى ٢٤٤٦٤ مليوناً عام ٧٠/٧١ ، كما زاد العجز زيادة كبيرة ، فبعد ان كان ٦٦٣ مليوناً عام ٥٩/٦٠ ارتفع الى ٢٢٩٤ مليوناً عام ٦١/٦٢ ، كما ارتفع من ٢٤٢٥ مليوناً عام ٦٢/٦٣ الى ٣٥٦١ مليوناً عام ٦٤/٦٥ ، حيث بلغ انقصاء في تلك السنة وذلك على النحو الذي توضحه ارقام الجدول التالي بالليون جنيه :

ايرادات واتفاق الدولة في المدة من عام ٥٩/٦٠ الى عام ٧١/٧٠

السنة (٢)	الايرادات	الاتفاق	عجز الميزانية
٥٩/٦٠	٤٤٤٨	٥١١١	٦٦٣
٦٠/٦١	٥٤٠٥	٧٠٠١	١٥٩٦
٦١/٦٢	٥٥٠٣	٧٧٩٧	٢٢٩٤
٦٢/٦٣	٧٢٧٥	٩٧٠٠	٢٤٢٥
٦٣/٦٤	٧٧٤٣	١٠٧٩٤	٣٠٥١
٦٤/٦٥	٨٢٨٣	١١٨٤٤	٣٥٦١
٦٥/٦٦	٩٥٧١	١٢٠٦٠	٢٤٨٩
٦٦/٦٧	٩٥٨٣	١١٩٧٧	٢٣٩٤
٦٧/٦٨	١٦٧٨٥	١٩٤١٤	٢٦٢٩
٦٨/٦٩	١٨١٦٢	٢١٤٦٥	٢٣٠٣
٦٩/٧٠	٢٠٤٣٨	٢٣٩١٠	٢٤٧٢
٧٠/٧١	٢١٥٠٣	٢٤٤٦٢	٢٩٥٩

(١) يلاحظ ان النفقات العامة تمارس على الاستهلاك آنلاراً مباشرة. واخرى غير مباشرة . ويقصد بالاولى الزيادة الاولى في الطلب على اموال الاستهلاك ويقصد بالثانية الزيادات التالية المترتبة على الزيادة الاولى اذا تغير الاستهلاك في نفس اتجاه الاتفاق العام سواء كان ذلك بالنقص او الزيادة . ولكن يتوقف مدى هذه التغيرات على الميل العدي الاستهلاك للمستفيدين . وتحدث النفقات العامة آثارها على الاستهلاك القسومي عن طريقين الاول يتمثل في شراء الدولة مباشرة لانواع من السلع الاستهلاكية ويتمثل الثاني في توزيع الدولة لدخول بخصم جزء منها للاستهلاك اراجع د. عبد المنعم فوزي وآخرين ، اقتصاديات المالية العامة ١٩٧٠ ص ١٨٤ .

(٢) بالنسبة للسنوات من عام ٥٩/٦٠ الى ٦٢/٦١ فانها تشمل مصروفات الميزانية الانشائية ولا تشمل ايراداتها اذ لم توضح هذه الايرادات في التقديرات السنوية =

(مصدر الإرقام النشرة الاقتصادية البنك الاهلى - المجلد الرابع والعشرين - المجلد الأول ١٩٧١ احصاءات من وزارة الخزانة)

يلاحظ على الجدول السابق تزايد الإنفاق العام وظهور عجز الميزانية بشكل واضح ولا سيما منذ بدء تنفيذ مشروعات التنمية والتخطيط الشامل في عام ١٩٦٠/٦١ ، ويرجع عجز الميزانية بصفة أساسية الى قصور مرونة إيرادات الدولة ، وبخاصة النظام الضريبي ، من ملاحقة الزيادة اللازمة في المصروفات (٣) .

ويرجع تزايد الإنفاق العام الى ازدياد الدور الذى تقوم به الدولة لاعطاء دفعة قوية لعملية التنمية الاقتصادية خلال السنين الماضية وتحملها أعباء متزايدة تمثلت في تنفيذ الجانب الأكبر من الاستثمارات وعدم الاعتماد على القطاع الخاص اعتمادا يذكر في هذا المجال (٤) ، بالإضافة الى الأعباء المترتبة على تمصير الاقتصاد القومى وتوسيع نطاق القطاع العام . ومع تزايد الإنفاق الحكومى على مشروعات التنمية وارتفاع معدل تكوين رأس المال منذ بداية الخطة الخمسية الأولى بدأ العجز فى الميزانية العامة للدولة يتزايد باستمرار نتيجة لتزايد النفقات بمعدل أسرع من الإيرادات ، وقصور الإيرادات العامة بشكل واضح عن تغطية الإنفاق ، وقد تم تمويل العجز بالاقتراض من الداخل والخارج وادى التوسع فى الاقتراض الداخلى الى ارتفاع حجم الدين العام بشكل منتظم على النحو الذى يوضحه الجدول التالى :

== بالميزانية والنسبة تكون بصفة أساسية من المساعدات والقروض الأجنبية والداخلية والتوسع النقدى ، وفيما يخص بالسنوات من ١٩٦٧ الى ٧١/٧٠ فإن أوقلمها تمثل اجمالى تقديرات المصروفات قبل استبعاد الامانات والتحويلات .



(١) ومن المعروف أن العجز الجارى فى ميزاننى الخدمات والأعمال لما أن يكون ناتجا عن اسراف بدون مبرر أو من حالة النشاط الاقتصادى نفسه أو من فيتن فى الجهاز الإنتاجى .

(٢) د. سمير أمين - المرجع السابق ص ٢٢ .

(٣) P. O' Brien, op. cit., 187.

اجمالي الدين المسام
في المدة من ٦١ الى ١٩٧٠

نسبة (٧) : (٦) %	نسبة (٥) : (٦) %	الدخل الحلي بالاسعار الجارية	احصائي الدين المسام	اذون الخزانة	حيلة التقروض التيبة	سندات المؤسسات المزمنة	قروض التحويل الخارجي	التقروض الوطنية وقروض الانتاج	يونيو
(١)	(٨)	(٧)	(٦)	(٥)	(٤)	(٣)	(٢)	(١)	
٢١	٦٢	١٣٦٢٥٥	٤٩٢ر٢	١٨٥٠٠	٢٠٧ر٢	٢٢ر٢	٥٤٥	٢٢٢ر٠	١٩٦١
٢٧	٦١	١٤١١ر١	٥١٩ر٢	٢٠٠٠٠	٢١٩ر٢	٢٢ر٢	٦٥٥	٢٢٢ر٠	٦٢
٢٨	٦٠	١٥٦٢ر٨	٥٨٩ر٢	٢٢٥٠٠	٢٥٤ر٢	٢٢ر٢	١٠٤٥٠	٢٢٢ر٠	٦٣
٤٠	٥١	١٧٢٩ر٦	٦٨٩ر٢	٢٢٥٠٠	٢٥٤ر٢	٢٢ر٢	٥٠٠٥٠	٢٢٢ر٠	٦٤
٢٥	٥٠	١٩٧٥٠٠	٦٨٩ر٢	٢٤٥٠٠	٢٤٤ر٢	٢٢ر٢	٥٠٠٥٠	٢٢٢ر٠	٦٥
٢٢	٥٠	٢١١٢٤ر١	٦٨٩ر٢	٢٤٥٠٠	٢٤٤ر٢	٢٢ر٢	١٠٠٠٠	٢٢٢ر٠	٦٦
٢٢	٤٩	٢١٨٠٠٤	٦٩٩ر٢	٢٥٥٠٠	٢٤٤ر٢	٢٢ر٢	١٠٠٠٠	٢٢٢ر٠	٦٧
٢٢	٥٠	٢١٦٤ر٨	٦٩٩ر٢	٢٥٥٠٠	٢٤٤ر٢	٢٢ر٢	١٠٠٠٠	٢٢٢ر٠	٦٨
٢٠	٤٧	٢٢٢٩ر٤	٦٩٩ر٢	٢٧٠٠٠	٢٢٩ر٢	٢٢ر٢	١٠٠٠٠	٢٢٢ر٠	٦٩
٢٧	٤٦	٢٥٥٢ر٨	٦٩٤ر٢	٢٧٥٠٠	٢١٩ر٢	٢٢ر٢	١٠٠٠٠	١٩٧ر٠	٧٠

(المصدر - القروض : المجلة الاقتصادية للبنك المركزي المصري
اعداد مختلفة - الدخيل : تقارير وزارة التخطيط ، ٢ اعداد مختلفة ،
راجع ما تقدم ص ١٤٥) .

من ارقام هذا الجدول يتضح لنا ان نسبة الدين العام الى الدخل
المحلى قد زادت بالتدريج من ٢١٪ عام ٦١/٦٠ حتى وصلت
الى ٤٠٪ عام ٦٤/٦٣ ثم انخفضت بالتدريج ايضا حتى
بلغت ٢٧٪ .

وتجدر الاشارة الى ان الانخفاض في نسبة الدين العام الى الدخل
المحلى الذى تحقق اخيرا هو في الواقع انخفاض غير حقيقى نظرا
لأتجاه الحكومة منذ عام ٦٢/٦١ الى الحصول على قروض من
الجهاز المصرفي في شكل تسهيلات ائتمانية غير منقطة بأوراق مالية
حكومية ، وعلى سبيل المثال ، فقد وصلت قيمة هذه التسهيلات الى
٣٣٩ مليون جنيه في يونيو ١٩٦٨ (١) .

فإذا أخذنا في الاعتبار قيمة هذه التسهيلات الائتمانية كغير
المنقطة بأوراق حكومية (٢) ارتفعت نسبة الدين العام الى الدخل المحلى
من ٣٢٪ الى ٤٧٪ في عام ٦٧/٦٨ .

ومن جهة أخرى اذا حسبنا نسبة القروض القصيرة الاجل (٣)
الى اجمالى الدين نجد أن هذه النسبة تعتبر كبيرة فبلغت ٦٢٪ في

(١) د. محيى الدين الغريب ، عجز الميزانية وحجم وسائل الدفع في ج ٢٠٤٠٠
الرجع السابق ص ٢ .

(٢) وان كان هذا لا يعنى بالطبع عدم وجود مكوك (من أى نوع) مقابل هذه
التسهيلات .

(٣) ويلاحظ على الذين القروانة ان التجديد المستمر لها يجعلها تقترب في
طبيعتها الى حد كبير من طبيعة السندات حيث تحول من قرض قصير الاجل الى
قرض متوسط او طويل الاجل . وقد يبرى التفكير منذ البعض في وجوده تحويل كون
القروانة الموجودة حاليا الى قرض او قروض متوسطة او طويلة الاجل ، ما دام انها تجدد
على نحو مستمر ، على اننا لا نعتقد صواب هذا الراى ، إذ ان تحويلها الى سندات
متوسطة او طويلة الاجل يلعب بالازايا الهائلة التى تجعل منها أداة صالحة للدخول في

٦١/٦٠ وتدرجت في النقصان حتى ٧٠/٦٩ حيث بلغت ٢٦٪ على النحو الذي يوضحه الجدول السابق (١) .

وتجدر الإشارة في هذا المجال ان الحكومة قد درجت في السنوات الاخيرة على استهلاك الديون المتوسطة والطويلة الاجل عن طريق زيادة القروض القصيرة الاجل . فعندما حان موعد استحقاق قرض الانتاج ٢٪ (١٠ مليون جنيه) خلال عام ٦٤/٦٥ وقرض الانتاج ٣٪ (١٥ مليون جنيه) خلال عام ١٩٦٨ لجأت الحكومة الى زيادة الاقتراض مقابل اذونات خزانة بنفس المقدار لاستهلاك هذه الديون . فاذا استمرت الحكومة على اتباع هذا الاسلوب في استهلاك السندات وهو ما يتوقع حدوثه ، فان معنى ذلك ان نحو ٨٠٪ من القروض الداخلية المتوسطة والطويلة الاجل سوف تتحول الى قروض قصيرة الاجل في خطة التنمية القادمة ولغاية ١٩٧٥ (٢) . والجدير بالذكر انه كان ضيق السوق المالي من ناحية وضيق السوق النقدي خارج النظام المصرفي من ناحية اخرى ، سببا في زيادة اعتماد الحكومة على الجهاز المصرفي لتمويل المعجز في ميزانية الدولة الامر الذي ادى الى زيادة قيمة المطلوبات من الحكومة بالجهاز المصرفي ، كما تظهر في المركز المالي للجهاز المصرفي في مجموعه باعتبار ان قيمة هذه المطلوبات تعتبر في الواقع احدي العوامل الرئيسية المؤثرة على وسائل الدفع . فقد سجلت هذه

== لقطاع النقد او لتوظيف بمضار ال البنوك التجارية فيها لمدة قصيرة مع ضمان السيولة وعدم التعرض لفقدان شيء من قيمة تلك الاذون حتى حلول ميعاد وفاتها (راجع د. حسين خلاف - اذون الخزانة في الاقتصاد المصري من مطبوعات معهد الدراسات المصرفية مايو ٦١ ص ٢٥) .



(١) كما يلاحظ ايضا انه بينما يلسخ الرقم القياسي لنمو القروض الثابتة انصاه في عامي ٦٢/٦٢ و ٦٤/٦٢ حيث بلغ ١١٥ فقد تناقص حتى وصل الى ١٠٤ في عام ٦٩/٧٠ ، في الوقت الذي نمت فيه القروض قصيرة الاجل مثله في اذون الخزانة نوا تدريجيا كبيرا فبلغ الرقم القياسي ٢٠٠ في عام ٦٩/٧٠ الامر الذي يؤكد زيادة الاعتماد على الجهاز المصرفي لتمويل المعجز في الميزانية .

(٢) حيث سيتم استهلاك القروض التي توارى استحقاقها من عام ٧٠ الى ٧٥ وبلغ ٢٥٩٢ مليون جنيه من اجمالي القروض الحكومية البالغة ٢٢٦٢٢ مليون جنيه (راجع معي الدين القريب - المرجع السابق ص ١٢) .

المطلوبات رقما قياسيا يبلغ اكثر من ٣٠٠٪ في المدة من ٦٠ - ٧٠ ، ومن المعلوم ان الزيادة في هذا البند تمكس الدور المالى للخرانة ، وهو الدور الرئيسى الذى تقوم به عن طريق سياسة الاتفاق الحكومى .

وتمثل **المطلوبات من الحكومة** العامل الهام والمؤثر في حجم وسائل الدفع ، ويرجع ذلك الى زيادة اهميتها النسبية في جانب الاصول للجهاز المصرفى . ذلك ان الخصوم النقدية تساوى صافى الاصول مطروحا منها الخصوم غير النقدية وحسابات رأس المال . اى ان الخصوم النقدية تمثل التزامات الخزانة (العملة المساعدة) والبنك المركزى والبنوك التجارية التى تستخدم كاداة لتسوية المدفوعات ، وبمعنى آخر فانها تمثل وسائل الدفع التى تكون تحت تصرف المجتمع (١) ، وعلى ذلك فان وسائل الدفع (الخصوم النقدية) تحدد بالعلاقة بين صافى الاصول الواردة في المركز المالى للجهاز المصرفى من جهة وبين صافى الخصوم او الالتزامات غير النقدية وحسابات رأس المال من جهة اخرى ، وبمعنى آخر فانه بينما يمثل صافى الاصول العامل التوسعى فان صافى الخصوم غير النقدية وحسابات رأس المال يمثل العامل الانكماشى (٢) .

ويتكون جانب الاصول من صافى الاصول الاجنبية (٣) والمطلوبات من القطاع الخاص (٤) والمطلوبات من البنوك المتخصصة (٥) والمطلوبات من

(١) في شكل النقود الورقية والمعدنية في التداول والودائع الجارية الخاصة بالبنوك التجارية .

(٢) وفي اى لحظة معينة فان حجم وسائل الدفع انا يعادل مقدار الزيادة في صافى اصول الجهاز المصرفى من صافى الخصوم غير النقدية وحسابات رأس المال ، فكما زاد الفرق بين صافى الاصول وصافى الخصوم غير النقدية وحسابات رأس المال زاد حجم وسائل الدفع وبالعكس كلما نقص الفرق ، انكمش حجم وسائل الدفع .

(٣) وهى عبارة عن قسمة الموجودات من الذهب والنقد الاجنبى في الجهاز المصرفى بعد طرح الالتزامات بالنقد الاجنبى .

(٤) وتمثل القروض والسلفيات التى منحها البنوك التجارية للقطاع المالى وقطاع الامال بيا في ذلك الاوراق التجارية المخصصة والاوراق المائيلة التى اسدرها هذا القطاع وتحفظ بها هذه البنوك في محفظتها .

(٥) وهى عبارة عن القروض والحسابات المدينة بالبنك المركزى والبنوك التجارية

الحكومة (١) . كما يتكون جانب الخصوم غير النقدية من ائبائه
التقود (٢) وودائع الحكومة (٣) والودائع الاخرى (٤) ، وتمثل بنود الموازنة
حسابات رأس المال (٥) ، وذلك على النحو الذى يوضحه الجدول التالى:

التي حصلت عليها البنوك الخصمة وهى البنك الصنامى والبنوك العقارية
والؤسسة المصرية العامة للائتمان الزراعى والمائى .



(١) ويتكون الجانب الاكظم منها من الاستثمارات الحكومية او السندات واذن
الخزائنة التي تصدرها الحكومة المصرية ، والتسهيلات الائتمانية التي تحصل عليها
الحكومة، كما تشمل هذا البند ايضا التزام الحكومة مقابل العملة المساعدة وودائع
مندوق توفير البريد .

(٢) وهذه تمثل الودائع الاجلة والادخارية فى البنوك التجارية وودائع صندوق
توفير البريد ، وهذه جميعها الرامات على البنوك التجارية والخزائنة للقطاع الخاص ،
وهى لا تعتبر جزءا من وسائل الدفع وفقا لالحريف الذى اخذ به البنك المركزى فى
مصر على النحو المسابق شرحه (راجع ص ١٥٦) الا انه نظرا لما تتمتع به من
سهولة جعلها قريبة الشبه بوسائل الدفع فانه يطلق عليها «ائبائه التقود» .

(٣) وهذه تشمل الودائع الحكومية وودائع المؤسات والهيئات العامة فى البنك
المركزى والبنوك التجارية سواء كانت هذه الودائع جارية ام آجلة .

(٤) وتشمل هذه الودائع التزامات على الجهاز المرفق تجاه العالم الخارجى وتشمل:
اولا - حسابات القاصة والحسابات الاخرى بالعملة المصرية ، وتشمل هذه
الحسابات مائى مديونية الحكومة المصرية لدول الاتفاقيات اساسا وهى تمثل قسوة
شرائية ممكنة تحت تصرف الدول الاجنبية يمكن أن توجه الى شراء سلع وخدمات
مطبعة .

ثانيا - حسابات صندوق النقد الدولى وهى عبارة عن الالتزامات قصيرة الاجل
للمندوق .

ثالثا - الاموال المقابلة للمعونة الامريكية وهذه الودائع تمثل التزامات الجهاز
المرفق قبل الحكومة الامريكية المترتبة على ايداع قيمة القمح الذى تم توريده الى مصر
وتم بيعه الى المائى . ويستخدم جزء من هذه الودائع فى تمويل بعض المشروعات فى
نطاق الاتفاق المبرم فى هذا الخصوص بين الحكومة المصرية والحكومة الامريكية - وتظهر
هذه المجموعة من الودائع تحت بند واحد لتلقى بعض القسوة على العملات مع قطاع
العالم الخارجى او الاجنبى كما تفكها الاحصاءات المرفقة . (راجع الجسلة
الاقتصادية للبنك المركزى المرفى الجسلة الثالث العدد الرابع ٦٣ ص ٤١٦ - ٤١٨) .

١٥١ وتشمل رأس المال المدفوع: الاحتياطات المحجزة والارباب غير الوزمة.

جدول

المركز المالي للجهاز المصرفي في مجموعه (وسائل الدفع والعوامل المؤثرة فيها)

(بالمليون جنيه)

يونيو ١٩٧٠	يونيو ١٩٦٠	
٤٧٤ر٩	١٩٢ر٤	(أ) صافي العملة المتداولة خارج البنوك
٢٨٦ر٦	١٧٧ر٠	(ب) الودائع الجارية الخاصة
٧٦١ر٥	٣٦٩ر٤	المجموع
العوامل المؤثرة على وسائل الدفع		
١ - الأصول		
٥١ر٣-	١١٥ر٣	(أ) صافي الأصول الاجنبية
٢٩٣ر٩	٢٠٨ر٢	(ب) مطلوبات من القطاع الخاص
٢٦٠ر٦	١٩٦ر٣	١ - القروض والسلفيات
٣٢ر٣	١١ر٩	٢ - الاوراق المالية
١٦١ر٩	٩١ر٩	(ج) مطلوبات من البنوك المتخصصة
١٣ر٠	٢ر٠	١ - استثمارات
١٤٨ر٩	٧١ر٩	٢ - تسهيلات ائتمانية
١١٤٦ر٩	٣١١ر٩	(د) مطلوبات من الحكومة
١٠٥٧ر٥*	٢٥٩ر٥	١ - استثمارات وتسهيلات
١٥ر٥	١٤ر٠	٢ - الاموال المقابلة للعملة المساعدة
٧٣ر٩	٢٨ر٤	٣ - ودائع صندوق توفير البريد
١٥٥١ر٤	٧٢٧ر٣	المجموع
٢ - الخصوم غير النقدية		
٣٤٧ر٩	١٢٥ر٤	(أ) شبه النقود
٢٧٤ر٠	٨٧ر٠	١ - الودائع لاجل والتوفير لدى البنوك
٧٣ر٩	٢٨ر٤	٢ - ودائع صندوق توفير البريد
١٢٢ر٠	٦٧ر٩	(ب) الودائع الحكومية
٢٠٨ر٦	٩٩ر٥	(ج) ودائع أخرى
٣٢ر٥	٤٧ر٣	١ - حسابات المقاصة وحسابات أخرى
١٤٧ر٢	٤٢ر٣	بالعملة المصرية
٢٨ر٩	٩ر٩	٢ - ودائع الاموال المقابلة الامريكية
٦٧٨ر٥	٢٩٢ر٨	٣ - حسابات صندوق النقد الدولي
١١١ر٤-	٦٥ر١-	المجموع
٧٦١ر٥	٣٦٩ر٤	٣ - بنود الموازنة (حسابات رأس المال)
٧٦١ر٥	٣٦٩ر٤	مجموع العوامل المؤثرة

(المصدر - المجلة الاقتصادية للبنك المركزي المصري - المجلد ٤
و ١٠ العدد ٢/٤ ص ١٨٣ و ٢٢٥ على التوالي) .

عرفنا مما تقدم ان البنود المكونة لجانب الاصول تمثل العامل
التوسعي بالنسبة لوسائل الدفع ، فزيادة صافي الاصول الاجنبية
والمطلوبات من القطاعات المختلفة لها اثر توسعي على حجم وسائل الدفع
بينما نجد ان زيادة الالتزامات غير التقيدية لها اثر انكماشى ، فاذا
استعرضنا ارقام الجدول السابق نجد ان البنود المكونة لجانب
الاصول تكون اتجاهاتها وفقا لما يلي:

ففيما يختص بصافي الاصول الاجنبية فانه يتجه الى التناقص
نتيجة للعجز في ميزان المدفوعات . وبعد ان كانت هذه الاصول رقما
موجبا كبيرا تناقصت الى رقم سلبى كبير ، فقد كان صافي هذه
الاصول ١١٥٣٠ مليوناً عام ١٩٦٠ انخفض الى - ٥١٣٠ مليوناً عام
١٩٧٠ . ومعنى ذلك ان التزامات الجهاز المصرفى من التقيد الاجنبى
تتجاوز الموجودات من الذهب والتقيد الاجنبى التى تتوفر لديه ،
وبمعنى النقص فى هذا البند وجود اثر انكماشى على حجم وسائل الدفع
وان كانت اهمية هذا البند النسبية ضئيلة .

وبالنسبة للمطلوبات من القطاع الخاص ، فلم تجل زيادة يعتمد
بها فى الفترة من ٦٠ الى ٧٠ فبعد ان كان هذا البند ٢٠٨٢٠ مليوناً
عام ١٩٦٠ ارتفع الى ٢٩٣٩١ مليوناً عام ١٩٧٠ وبذلك بلغ الرقم القياسى
لهذا البند ١٤١٪ . ويرجع ذلك الى العوامل الموسمية التى تؤثر
على حجم المطلوبات من القطاع الخاص حيث تزيد بشكل ملحوظ
فى الفترة من اكتوبر حتى فبراير وتصل ذروتها فى شهر ديسمبر ثم
تتجه الى الانخفاض اعتباراً من يونيو حتى تصل ادناها فى اغسطس
وذلك بسبب التمويل الموسمى لمحصول القطن ، وبالمطبع فان
التوسع فى منح الائتمان الى القطاع الخاص يؤدى الى زيادة حجم
وسائل الدفع .

ومن جهة اخرى فقد سجلت المطلوبات من البنود المتخصصة
زيادة كبيرة خلال الفترة محل البحث فبعد ان كانت ٩٢٩١ مليون

عام ١٩٦٠ ارتفعت الى ١٦١١٩ مليون جنيه عام ١٩٧٠ برقم قياسي قدره ١٧٦٪ ويرجع معظم هذه المطالبات الى القروض التي تحصل عليها المؤسسة العامة للائتمان الزراعي والتعاوني نتيجة للدور الذي تقوم به بعد التوسع في التسويق التعاوني للمحاصيل الزراعية .

اما فيما يختص بالمطالبات من الحكومة ، وهو العامل الهام والمؤثر على حجم وسائل الدفع من ناحية اهميتها النسبية ومن ناحية معدل التغير فيها فقد ارتفعت من ٣١١٩٩ مليوناً عام ١٩٦٠ الى ١١٤٦٩٩ مليوناً عام ١٩٧٠ برقم قياسي قدره ٣٦٨٪ .

فاذا استعرضنا بند الاستثمارات والتسهيلات الائتمانية الذي يمثل الجانب الاعظم من المطالبات من الحكومة اي بما يعادل اكثر من ٩٠٪ منها - نجد انها زادت من ٢٥٩٠٥ مليون عام ١٩٦٠ الى ١٠٥٧٥ مليوناً عام ١٩٧٠ برقم قياسي ٤٠٨٪ . كما زادت اهمية بند الاستثمارات والتسهيلات الائتمانية الى جملة الاصول من ٣٦٪ عام ١٩٦٠ الى ٧٤٪ عام ١٩٧٠ .

هذا ويتراوح معدل الزيادة السنوي للاستثمارات والتسهيلات الائتمانية التي تحصل عليها الحكومة من الجهاز المصرفي ٢٢٪ في المتوسط في سنوات الخطة الاولى ٩٪ في المتوسط في سنوات الخطة الثانية .

وتجدر الاشارة في هذا المجال الى ان الخزانة قد تجاوزت حدود الاقتراض المصرح لها به من البنك المركزي وفقاً لقانون البنوك والائتمان رقم ١٦٣ لسنة ١٩٥٧ ، فقد نص هذا القانون على انه «يجوز» ان يقدم البنك قروضاً للحكومة لتغطية ما قد يكون في الميزانية العامة من عجز موسمي بشرط الاتزيد بقيمة هذه القروض على ١٠٪ من متوسط ايرادات الميزانية العامة خلال السنوات الثلاثة السابقة ...» غير انه من الثابت ان القروض غير المغطاة التي حصلت عليها الحكومة اعتباراً من عام ٦٤/٦٥ قد تجاوزت هذه الحدود على النحو الموضح قبل .

والآن يحق لنا أن نتساءل : هل كل الزيادة في بند الاستشفارات والتسهيلات الائتمانية الحكومية - التي تكون معظم المطالبات من الحكومة - تهدف الى تمويل عجز في الميزانية العامة للدولة ؟ ام كانت هناك عوامل أخرى بجانب عامل تمويل عجز الميزانية يؤدي الى زيادة هذا البند ؟

بدراسة الارقام الشهيرة للسندات الحكومية والمضمونة منها في ميزانية البنك المركزي ، بقميها الاصدار والعمليات المصرفية ، ومقارنة النفقات فيها منذ عام ١٩٦٠ مع توازن اصدار واستهلاك القروض العامة والسندات المضمونة من الحكومة وقروض التمويل الخارجي ، يلاحظ ان هناك تطابقا بين الاثنين ، أي بين اصدار السندات وزيادة ما لدى البنك المركزي منها من جهة وبين استهلاك السندات ونقص ما في حوزة البنك المركزي منها من جهة أخرى . علما بأن البنك المركزي لم يلجأ في أي وقت الى اتباع سياسة السوق المفتوحة كأداة للتأثير على سيولة البنوك التجارية وقدرتها على منح الائتمان والسيولة النقدية للجمهور . وبمعنى آخر فان مالدی البنك المركزي من الاوراق المالية هو في الواقع ، نتيجة لتعامل مباشر مع الخزنة وتزويدها بالقروض اللازمة لتمويل عجز الميزانية وما صاحب ذلك من زيادة حجم وسائل الدفع (١) .

ونظرا الى ان هذه القروض للانفاق على مشروعات التنمية وتشغيل مزيد من العاملين ، فقد ترتب عليها زيادة كمية النقود الورقية وهو ما يفسر ارتفاع نسبة النقود المعدنية والورقية في التداول الى مجموع وسائل الدفع اعتبارا من عام ١٩٦٣ وعلى النحو الذي يوضحه الجدول التالي :

(١) انظر د. محي الدين الغريب المرجع السابق ص ٢٦ .

تطور عمية وسجل الدفع والاهمية النسبية لكوناتها

(بالمليون جنيه)

الاهمية النسبية لصافي النقد المتداول الى المجموع %	صافي النقد المتداول خارج الجهاز المصرفي	الودائع الجارية الخاصة	المجموع	
(١) ÷ (٢) × ١٠٠	(١)	(٢)	(٣)	(٤)
١٩٦٠	١٩٢ر٤	١٧٧ر٠	٣٦٩ر٤	٥٢
٦١	٢٠٧ر٨	١٩٩ر٧	٤٠٧ر٥	٥١
٦٢	٢٥٢ر٩	١٨٢ر٥	٤٣٥ر٤	٥٨
٦٣	٢٨٧ر٠	١٦٤ر١	٤٥١ر١	٦٤
٦٤	٣٥٧ر٩	١٨٧ر٥	٥٤٥ر٩	٦٦
٦٥	٤١٣ر١	١٩٣ر٣	٦٠٦ر٤	٦٨
٦٦	٤٣٧ر٥	٢٣٠ر١	٦٦٧ر٦	٦٦
٦٧	٤٣٢ر٦	٢٣٦ر٦	٦٦٩ر٢	٦٤
٦٨	٤١٦ر٥	٢٣٣ر٣	٦٤٩ر٨	٦٤
٦٩	٤٣٦ر٠	٢٥١ر٨	٦٨٧ر٨	٦٣
٧٠	٤٧٤ر٩	٢٨٦ر٦	٧٦١ر٥	٦٢

(المصدر - المجلة الاقتصادية للبنك المركزي المصري ، اعداد مختلفة) .

اما فيما يختص بالبنوك التجارية ، فانه نظرا للانخفاض الشديد في اسعار الاوراق المالية بعد صدور قرارات يوليو سنة ١٩٦١ نتيجة لتهاوت الجمهور على البيع فقد انتهزت البنوك هذه الفرصة لزيادة ما في حوزتها من السندات الحكومية باعتبارها من الاصول السائلة التي تلزم بالاحتفاظ بحد ادنى منها كنسبة من الودائع ، الامر الذي ادى الى زيادة السيولة النقدية لدى الافراد مما دعى البنك المركزي ، في مايو ٦٢ الى مطالبة البنوك بالاحتفاظ بالحد الادنى على

الأقل للنسبة بين السندات الحكومية وجملة الأصول التي كانت سائدة في نهاية عام ١٩٦١ ، وأن تحصل البنوك على ما يلزمها من السندات للمحافظة على هذه النسبة من البنك المركزي أو من البنوك التجارية الأخرى فقط لتجنب زيادة السيولة النقدية للقطاع الخاص (١) ، وعلى ذلك امتنع على البنوك التجارية شراء السندات من سوق الأوراق المالية . ومن جهة أخرى فقد أدى اتجاه أسعار الأوراق الى الانخفاض الى عدم اقدام البنوك على بيع ما في حوزتها من أوراق تزيد عن حاجتها تجنباً للخسائر (٢) .

من العرض السابق يمكننا الإجابة على السؤال الذي طرحناه من قبل والمتعلق بالاستفسار عما إذا كان استمرار الزيادة في بند الاستثمارات والتسهيلات الائتمانية الحكومية يهدف الى تمويل عجز الميزانية ، بالقول بأنه نظراً لما اتضح لنا من أن التغيرات في هذا البند تكون نتيجة لتعامل مباشر بين الخزنة والجهاز المصرفي ، فإن الزيادة السريعة فيه ترجع الى التجاء الحكومة لتمويل عجز الميزانية العامة للدولة بصفة مستديمة بالاقتراض من الجهاز المصرفي . ونظراً الى أن التغيرات في بند الاستثمارات والتسهيلات الائتمانية الحكومية تعتبر العامل الرئيسي الذي يؤدي الى زيادة حجم وسائل الدفع فإن عجز الميزانية ، هو السبب المباشر في الزيادة السريعة في حجم وسائل الدفع (٣) .

(١) راجع د. جرجس عيده مرزوق ، السياسة النقدية والائتمانية في ج ٢٠٤٠ ، المرجع السابق ص ١٤ .

(٢) وعلى ذلك فإن التعامل بالأوراق المالية اقتصر على الجهاز المصرفي من جهة والخزنة من جهة أخرى وامتنع التعامل بين الجهاز المصرفي والجمهور ونيت سوق الأوراق المالية بمرئود دائم .

(٣) وهنا قد يثور سؤال آخر ، هل هناك من وسيلة لوضع حد أعلى لوسائل الدفع ؟ يجب على هذا السؤال دورانس وهوأت بأن هناك اعتبارات عدة تجعل هذا الأمر عديم الجدوى منها صعوبة تعريف وسائل الدفع تعريفاً دقيقاً فضلاً عما يتصف به ذلك من الجسود بالإضافة الى ما يترتب على ذلك من الحد من خصوم الجهاز المصرفي وقد يقتضي ذلك رفض قبول الودائع التي تجاوز الحد المقرر لها وهو ما يتعارض مع الاستقرار النقدي المطلوب ومن هنا يرى دورانس وهوأت أن الوسيلة الفعالة للحد من

وحتى حقيقة قد أمرها المثلون في مصر في أكثر من مناسبة فقد أعلن وزير الاقتصاد أن زيادة اعتماد الحكومة على الجهاز المصرفي لتمويل العجز في الميزانية قد أدى إلى ظهور الفسوط التضخمية في الاقتصاد إذ أن وسائل الدفع (خلال الخطة الخمية الأولى) قد زادت بنحو ضعف الزيادة التي تحققت في الدخل المحلي الإجمالي (١) .

نخلص مما تقدم أن زيادة التجاء الحكومة إلى الجهاز المصرفي للاقتراض منه لتمويل عجز الميزانية العامة خلال المدة من عام ٦٠/٦١ إلى عام ٦٩/٧٠ كانت لها آثار توسعية على وسائل الدفع ، وبذلك سارت المتغيرات الثلاثة ، عجز الميزانية ، والاقتراض من الجهاز المصرفي ، ووسائل الدفع في اتجاه واحد .

على أن الزيادة المطلقة في وسائل الدفع لا تغضى إلى زيادة الأسعار إلا إذا تجاوزت الزيادة المحققة في الدخل المحلي الإجمالي على النحو الذي أوضحناه من قبل (٢) . وبذلك لا يمكن الحكم على الآثار التوسعية لوسائل الدفع إلا بمقارنتها بأرقام الدخل المحلي الإجمالي .

والجدول التالي يوضح أرقام عجز الميزانية والاقتراض من الجهاز المصرفي ووسائل الدفع والدخل المحلي الإجمالي في الفترة محل البحث .

== من سيولة الائتماد القومي في مجموعه تكمن في وضع حدود معينة على أصول الجهاز المصرفي القروض والسلفيات والأوراق المالية) أو وضع حدود معينة على التسهيلات واستثمارات البنوك عوضاً عن الأسلحة التقليدية (وضع سعر الخصم والقيام بعمليات السوق المفتوحة ورفض نية الاحتياطي) وحدها (راجع د. جرجس عبده مرزوق نفس المرجع السابق من ١٢١٢ و G. S. Dorrance and W. M. White, I. M. F. Vol. 9 No. 3, Nov. 62, pp. 331 - 332).

(١) وقد أعلن السيد الوزير ذلك بمناسبة حضوره ندوة القادة الإداريين باعتبار أن الفسوط التضخمية تعد من بين المعوقات الاقتصادية في المجتمع المصري وعقدت الندوة بالقاهرة في ١٩٦٩/٢/٢٠ .

(٢) على اعتبار ثبات سرعة دوران النقود ، وبحساب هذه السرعة في الفترة محل البحث ١٩٦٠/٦١ - ١٩٧٠/٦٩ ، عن طريق نسبة الحجم الكلي للاتفاق على كمية النقود نجد أنها تعتبر ثابتة تقريباً . (راجع ما تقدم من ١٩٦٢) .

أرقام مجز الميزانية والاقتراض من الجهاز المصرفي ووسائل المدفوع والادخل المطلق الاجمالي

(القيمة بالليون جنيه)

الادخل المطلق الاجمالي الحقيقي			حجم وسائل المدفوع			الاستثمارات والتسهيلات الاقتصادية الحكومية			مجز الميزانية			السنة
معدل النمو السنوية %	القيمة	معدل النمو السنوية %	القيمة	معدل النمو السنوية %	القيمة	القيمة	معدل النمو السنوية %	القيمة	القيمة	معدل النمو السنوية %	القيمة	
—	١٢٨٥٠٢	—	٣٦٩	—	٢٥٠	٢٥٩٥	—	١٤٠٧	٦٦٣	—	٦٦٣	٦٠/٥٩
١٦٦	٧٨٧٢	١٠٢٢	٢٨٧	٤٠٧٥	٦٣٨	٢٢٣٧	١٤٠٧	٩٢٣	١٥٩٦	٩٢٣	١٥٩٦	٦١/٦٠
٢٥٢	٤٧٦	٦١	٢٧٩	٤٣٥٤	٧٤٠	٣٩٧٣	٤٢٧	٦١٨	٢٢٩٤	٦١٨	٢٢٩٤	٦٢/٦١
٨٧١	١٢٥٦	٢٣٧	١٦٠	٤٥١٤	٥٧٥	٤٥٤٨	١٤٥	٥٧	١٣١	١٣١	١٣١	٦٣/٦٢
٨٧١	١٢٣٠	٢٠٢	١٤٥	٥٤٥٩	١٧٨٤	٦٣٣٢	٢٥٤	٦٢٦	٣٠٥١	٦٢٦	٣٠٥١	٦٤/٦٣
٥٥٥	١٢٣٠	١٦١	٦٠	٦٠٦٩	٥٢٤	٦٨٥٦	١٦٧	٥١٠	٢٥٦١	٥١٠	٢٥٦١	٦٥/٦٤
٥٥٥	—	١٦١	—	—	—	—	٢٢٩	—	—	—	—	(متوسط)
٥٥٥	٨٨٢	١٠٢	٦١٢	٦٦٧٦	١٥١	٧٨٨٨	٢٠١	١٠٧٢	٢٤٨٩	١٠٧٢	٢٤٨٩	٦٦/٦٥
٢٥٢	٦١	٢٠	٦١٢	٦٦٩٢	٧٠٦	٨٥٩٤	٣٨	٣٨	٢٣٩٤	٣٨	٢٣٩٤	٦٧/٦٦
٢٥٢-٢٢٣	٢٠١٤٨	٢٣٧-٢٣٧	١٩٤	٦٤٩٨	٤٨١	٩٠٧٥	٤٨١	١٣٥	٢٦٢٩	١٣٥	٢٦٢٩	٦٨/٦٧
٢٥٢	١٤٨١	٥٨	٢٨٠	٦٨٧٨	٤٨١	٩٥٦٤	٢٥٦	٦٧٤	٢٣٠٣	٦٧٤	٢٣٠٣	٦٩/٦٨
٢٥٢	١٤٤٦	١٠٧	٢٣٧	٧١١٥	١٠٦	١٠٥٧٥	١٠٦	١٦٩	٢٤٧٢	١٠٦	٢٤٧٢	٧٠/٦٩
٢٥٢	—	—	—	—	—	—	١١	—	—	—	—	(متوسط)

يتضح من الجدول السابق أن متوسط معدل الزيادة السنوية في حجم وسائل الدفع في الخطة الخمسية الأولى قد بلغت ١٠.٦٪ في الوقت الذي لم يبلغ فيه متوسط معدل الزيادة السنوية في الدخل المحلي الإجمالي إلا ٦.٦٪ ، أي أن معدل التغير في حجم وسائل الدفع فاق معدل التغير في إجمالي الدخل المحلي في تلك الفترة بكثير ، الأمر الذي يوضح لنا أن ثمة ضغوطاً تضخمية تواجبت في الاقتصاد نتيجة زيادة وسائل الدفع زيادة تجاوزت بكثير الزيادة المحققة في الدخل المحلي الإجمالي (١) .

وهذا ما يشير إليه - ولو جزئياً - الرقم القياسي للأسعار ، إذ وصل الرقم القياسي لأسعار الجملة (على اعتبار أن سنة الأساس ٥٩/٦٠ = ١٠٠) عام ١٠٨٢/٦٤ ، كما وصل الرقم القياسي لأسعار التجزئة عام ١٠٩٣/٦٤ ، وأن كان الاقتصاد يتضمن قدراً غير قليل من التضخم المكبوت (٢) .

كما يتضح من هذا الجدول أيضاً أن متوسط الزيادة السنوية في وسائل الدفع في الخطة الخمسية الثانية قد بلغ ٤.٨٪ مقابل ٢.٢٪ في الدخل المحلي الإجمالي - ومعنى ذلك أن التضخم لم يكن بالمعدل المأموس الذي تحقق في الخطة الخمسية الأولى ، وأن كان الرقم القياسي للأسعار قد سجل معدلاً أكبر فبلغ رقم أسعار الجملة عام ١٣٠٥/٦٩ ، وبلغ رقم أسعار التجزئة في نفس العام ١٣٢٣/٦٩ .

والواقع أن عجز الميزانية التضخمي قد بلغ أرقاما كبيرة ، فقد تدرج العجز في الميزانية العامة من ١١.٧٪ إلى الدخل المحلي الإجمالي عام ٦١/٦٠ ، وبلغ اقصاد عام ٦٥/٦٤ حيث حقق ١٨٪ ، كما بلغت الزيادة في الأثمان المصرفي ٦.٢٪ عام ١٩٦٠ ، وبلغت اقصادها في عام ٦٤/٦٣ حيث حققت ٩٪ .

(١) A. S. Gerakis, op. cit., 462.

(٢) B. Hansen, op. cit., p. 16.

وعلى ذلك فإنه يظهر لنا أن عجز الميزانية العامة هو السبب الرئيسي في الضغوط التضخمية في الفترة محل البحث على النحو الذي يوضحه الجدول التالي :

نسبة العجز في الميزانية العامة وزيادة الائتمان المصرفي الى الدخل المحلي الإجمالي

(بالاسعار الجارية وبالمليون جنيه)

السنة	الدخل المحلي الإجمالي	المعجز في الميزانية القيمة	الزيادة في الائتمان المصرفي القيمة النسبة
٦١/٦٠	١٣٦٣٥	١٥٩٦	١١٧ ٨٤١ ٦٢
٦٢/٦١	١٤١١١	٢٢٩٤	١٦٣ ٤١٧ ٢٩
٦٣/٦٢	١٥٦٢٨	٢٤٢٥	١٥٥ ٤٢٠ ٢٧
٦٤/٦٣	١٧٣٩٦	٣٠٥١	١٧٥ ١٥٦٧ ٩٠
٦٥/٦٤	١٩٧٥٠	٣٥٦١	١٨٠ ٦٣٧ ٣٢
٦٦/٦٥	٢١٢٤١	٢٤٨٩	١١٧ ١٠٩٩ ٥٢
٦٧/٦٦	٢١٨٠٤	٢٣٩٤	١٠٩ ٦٣٢ ٢٩
٦٨/٦٧	٢١٦٤٨	٢٦٢٩	١١٧ ٧٠٠ ٣٢
٦٩/٦٨	٢٣٣٩٤	٢٣٠٣	١٤١ ٦٦٦ ٢٨
٧٠/٦٩	٢٥٥٢٨	٢٤٧٢	١٢٨ ١٠٧٦ ٤٢
التوسط السنوي	-	-	١٤١ - ٤٢

(المصدر - الدخل : وزارة التخطيط ، تقارير متابعة خطة التنمية ، أعداد مختلفة ، عجز الميزانية ، راجع ما تقدم ص ٢٨١ ، الائتمان المصرفي وراجع ما تقدم ص ٣٧٤) .

اتضح لنا من دراسة عجز الميزانية أنه المسئول ، بصفة أساسية ، عن التضخم الذي تعرض له الاقتصاد المصري خلال فترة التخطيط الشامل للتنمية الاقتصادية محل الدراسة . وقد لجسست الحكومة ، شأنها في ذلك شأن كثير من البلاد الأخلفة في التنمية ، عاباً الى الاقتراض من الجهاز المصرفي لسد الفجوة بين مطالب

التمويل الاستثمارى وبين الموارد المتاحة . نظرا الى ان الحكومة هي
التي تقوم بتنفيذ الغالبية العظمى من الاستثمارات (١) .

ومعلوم ان المفالة في تطبيق سياسة التمويل بمجزز الميزانية قد
يؤدى الى التضخم الحاد الذى يطيح بأهداف التنمية ، ومن هنا
تبرز خطورة المهمة الملقاة على عاتق السلطات النقدية وهي مهمة تحديد
الحجم الأمثل للتمويل التضخمى . أو بمعنى آخر تحديد الحد الأمثل
للزيادة في كمية النقود زيادة تتمشى مع تحقيق هدف مزدوج :

يتمثل الأول في تحقيق أقصى وأسرع معدل للنمو الاقتصادى ،
ويركز الثانى في المحافظة على الاستقرار النقدى في الاقتصاد ،
وأداة ذلك استخدام أدوات ضبط التضخم بفعالية ، وبعبارة أخرى
تجمل التضخم تحت السيطرة باستخدام الوسائل المضادة للتضخم
anti - inflationary . لتكون عوامل تصحيح في الاقتصاد ، وذلك على
النحو الذى سنوضحه عند الكلام على أدوات ضبط التضخم في
الاقتصاد المصرى .

ولكن : هل نجحت الحكومة في ان تجمل التضخم تحت
السيطرة ؟

الواقع ان الاقتصاد المصرى قد عانى من وجود القوى التضخمية
المحسوسة فيه . وان كان المخطط المصرى استطاع السيطرة ، الى
حد ما ، على هذه القوى من طريق الاجراءات السعرية والفريية
والدخلية التى اتخذت في ديسمبر ٦٥ ويوليو ٦٧ ، وقد ساعد على
تحقيق هذه السيطرة اتساع القطاع العام وتعبئة موارده لتمويل الخطة ،
فخلا عن الزيادة الكبيرة في موارد الهيئة العامة للتأمينات الاجتماعية
والهيئة العامة للتأمين والمعاشات ، الامر الذى كان له اثر ملموس في
الحد من اعتماد القطاع العام على الجهاز المصرفى لتمويل جزئه من

(١) نظرا لانعدام التناق بين الشروط التى يقوم بتنفيذها القطاع الخاص فعلا
من عدم كفايتها في تحقيق النمو المطلوب .

مشروعات التنمية (١) ، على النحو الذى سنوضحه بالتفصيل فيما
يصل .

ومن الواضح أن مصر قد تمتعت بدرجة ملحوظة من استقرار
الاسعار خلال الفترة محل الدراسة بالمقارنة بغيرها من الدول على الرغم
من الاعتبارات الموضحة قبل (٢) .

وهنا قد يثور تساؤل آخر ، هل يكون من الملائم أن تستمر
الحكومة في نهج أسلوبها المشار اليه في التمويل ؟

لقد سبق أن ابدينا في بداية الكلام عن عجز الميزانية عزم
الحكومة على القضاء على الضغوط التضخمية في الاقتصاد ، اذ ان هذه
الضغوط كانت محل قلقها وقلق صندوق النقد الدولي (٣) ، الذى
يوصى دائما بوجود تلافى العجز في الميزانية للحد من الضغوط
التضخمية (٤) ، وقد اتخذت لهذا الغرض عدة اجراءات سعرية
وإضريبية ودخلية في مناسبات عديدة اشرنا اليها من قبل .

كما اعلنت الحكومة في مناسبات أخرى عن عزمها على انتهاز
سياسة مؤداها الحد من التوسع في الائتمان المصرفى والاقلال من الاعتماد
على الاقتراض الخارجى قصير الاجل . كما طبقت ، بالاتفاق مع
صندوق النقد الدولي ، عدة برامج للتثبيت الاقتصادى في السنوات
٦٢ و٦٤ و١٩٦٨ .

ولكن ازاء الضغوط التضخمية المتولدة في الاقتصاد المصرى
للاعتبارات التى اوردناها من قبل ، فقد اعرب الصندوق مؤخرا انه

(١) راجع د. جرجس عبده مرزوق ، السياسة النقدية والائتمانية في ج.٢٠٤٠ ،
المرجع السابق ، ص ٢٢ .

(٢) B. Hansen, op. cit., p. 15.

(٣) د. مرزوق ، المرجع السابق ، ص ٩ .

(٤) بتخفيض المصروفات وزيادة الإيرادات من طريق الضرائب .

يستوى الانتباه الى ان زيادة نفقات التنمية والدفاع ، قد أدت الى اتساع عجز الميزانية على الرغم من زيادة الإيرادات المحلية والمواهب الخارجية . وقد ترتب على تمويل الجهاز المصرفي لهذا العجز بالإضافة الى العمليات المصرفية الأخرى ارتفاع معدل التوسع في الائتمان المصرفي ارتفاعا كبيرا .

ومن ثم فقد أوصى الصندوق باتخاذ الإجراءات اللازمة ، وعلى الأخص الإجراءات المالية ، للحد من معدل الزيادة في الائتمان المصرفي حتى لا تتعبد الضغوط التضخمية الى الظهور بشكل واضح .

وعلى الرغم من اتخاذ بعض الخطوات للقضاء على الاختلال في جهاز الاسعار والحد من الزيادة المفرطة في الأجور ، فقد أعرب الصندوق عن اعتقاده بأن انتهاج سياسات شاملة للأسعار والدخول من شأنه الاسهام في زيادة كفاءة النظام الاقتصادي (١) .

لهذه الاعتبارات ، ونظرا الى اننا قد اتينا الى رفض التمويل بالعجز كوسيلة لتمويل التنمية لما ينجم عنه من اضرار تضخمية ، فانا نرى عدم الاسترسال في اتباع هذه الوسيلة (٢) ، بل يجب ان يتركز الاعتماد على الادخار القومي باعتباره المصدر الطبيعي لتمويل النمو المتوازن على التفصيل الذي سنراه عند الكلام من الموقف الادخاري في مصر .

(١) انظر تقرير وفد مصر برئاسة د. حسين خلاف في لجنة القبول على موارث المدفوعات التابعة للجان (الاتفاقية العامة للتجارة والتريفات) لعام ١٩٧٠ ، أكتوبر ص ١١ .

(٢) ونعتقد ان ذلك يمكن ان يتم من طريق الاقتطاع من الاعتماد على التمويل بالعجز بالتدريج سنة تلو أخرى الى ان يختفى .

القسم الثالث

لبنمو الإقتصاد والاستقرار النقدي

تمهيد :

انتهينا في دراستنا السابقة الى وجوب رفض التمويل من طريق التضخم في الدول المتخلفة وعدم التورط في السياسات التضخمية التي تؤدي الى انهيار خطط التنمية الاقتصادية ، وكفى الدول المتخلفة ماتمانيه من ضغوط تضخمية تقضى بها طبيعة بنيانها الاقتصادى على النحو الذى رايناه عند عرض عوامل التضخم في هذه الدول . لذا فمن الضروري ان تتم التنمية في ظل من الاستقرار النقدي ، باعتبار ان هذا الاستقرار ضرورة من ضرورات النمو المتوازن السريع بحيث تستند كل قوة شرائية في الاقتصاد الى حقيقة انتاجية (١) .

ومن هنا يعارض فريق كبير من الكتاب المعاصرين التمويل بالتضخم (٢) . ويعتقدون ان تحقيق التنمية مع ضمان الاستقرار النقدي يجب ان يكون هدف كل سياسة اقتصادية حكيمة حتى تسير التنمية الى الامام وفي الاتجاه الصحيح دون ان تعترضها مشاكل التضخم التي قد تودى بها (٣) ، اذ من المتفق عليه بوجه عام ان التنمية يجب ان تتم بأقل ضغط ممكن على الاسعار (٤) .

(١) ولا يخفى كيف تعظم أهمية المال من توفير أسباب الاستقرار الاقتصادى الداخلى في قمار عملية التنمية الاقتصادية: بما يضمن تأمين انتظام دولاب التنمية الاقتصادية ما لم تهيأ أسباب الاستقرار الاقتصادى الداخلى ، ومن أهم مظاهره تحقيق درجة محدودة من استقرار مستوى الاسعار (انظر د. محمد زكى شانس - التنمية الاقتصادية ، الكتاب الثانى ، ص ٤ - وراجع د. عبد المنعم البيه - دور السياسة المالية في البلاد النامية والبلاد المتقدمة ١٩٦٥ ص ٢٧) .

(2) Stephen Enke, Economics for development, 1964, p. 244.

(3) Graeme S. Dorrance, Inflation and Growth, I.M.F. Vol. 8 No. 1, March 1966, p. 82.

(٤) كما يجب ان تضمن برامج التنمية وجوب المحافظة على الاستقرار الداخلى في البلاد المتخلفة لتجنب الضغط التضخمى الناشئ من زيادة الدخول على عرض الغذاء وغيره من سلع الاستهلاك الضرورية عند الاضطلال بخطط التنمية من طريق منح بعض الاولويات للمشروعات الربوية الانتاج مع الاهتمام نسبيا بزيادة الانتاج الزراعى وبيع الاستهلاك الضرورية ، وعلى ذلك يجب ان تقتصر عملية التنمية بنسبة الصادرات الصناعية التي تمكن هذه البلدان من استيراد تلك السلع (د. عبد الحميد القناص - المرجع السابق ص ٢٠٠) .

ولا شك أن هذا القريب من الكتاب لا يعنى بالاستقرار النقدي ان تظل كمية النقود ثابتة دون تغيير ، فالزيادة في الانتاج المادي الحقيقي المترتبة على تنفيذ برامج التنمية الاقتصادية، تحتاج لتمويلها زيادة مناسبة في كمية النقود المتداولة وفي حجم الائتمان المصرفي ، ومعنى هذا أن كمية النقود لا بد أن تزيد زيادة لا تتعدى الحد المناسب لها (١) ، أي أن هذه الزيادة في كمية النقود يجب أن تتناسب مع الزيادة في حجم الانتاج - والعكس بالعكس - والا أدت إلى الاختلال النقدي (٢) .

فلاستقرار النقدي من أهم مستلزمات النمو السريع المتكامل لكونه أقوى العوامل لتكوين المدخرات، إذ أن التضخم وما ينجم عنه من انتشار ظاهرة التفضيل السلمي بدلا من التفضيل النقدي يجعل الأفراد يحجمون عن الادخار خشية خفض القوة الشرائية لمدخراتهم مستقبلا ، فضلا عن أن الإحصاءات التي أجرتها بعض المؤسسات الدولية تؤكد أنه ليس ثمة علاقة محددة وواضحة بين ارتفاع الأسعار والنمو الاقتصادي ، فانه علاوة على ما تقدم من اثبات عدم انتظام العلاقة بين معدل التغير في الأسعار والنمو الاقتصادي، فقد أجرى بنك التسويات الدولية دراسة تحليلية قارن فيها متوسطات معدلات النمو السنوي بمتوسطات الزيادة السنوية في الأسعار ، انضح في المجموعة الأولى من الدول أن متوسط معدل النمو السنوي المحتسب طبقا للأسعار الثابتة مرتفع نسبيا ويفوق في معظم الحالات الزيادة في الرقم القياسي العام للأسعار (٣) ، كما انضح في المجموعة الثانية من الدول

(١) See : E. S Shaw. Monetary Stability in a growing society, California 1958, p. 232.

(٢) د. عزاد هاشم ، الاستقرار والتنمية - معهد الدراسات العربية - يوليو ١٩٦١
 من ٨ في نفس المجلد وراجع الاستاد وعبيد مبيحة - ملاتة السياسة المالية بالتضخم النقدي - الرسالة رقم ٤٢ من وسائل لجنة التخطيط القومي ، ١٩٥٩ من ٥

(٣) فبالنسبة للترويج نجد أن معدل نموها يصل إلى ٢٢٪ وسجل ارتفاع الأسعار نفس الرقم ، وسجلت في السويد ١٢٪ و٢٢٪ على التوالي ، وفي فرنسا ١٢٪ و٢٢٪ في الولايات المتحدة ٢٢٪ وفي هذه الحالات على أن تكون تلك النسب عالية بما

أن معدل النمو الاقتصادى والزيادة قد انخفض عن الزيادة السنوية فى الاسعار (١) . وهذا ما يقطع بعدم وجود علاقة منتظمة بين النمو الاقتصادى والزيادة فى الاسعار (٢) . ولم نذهب بعيدا وتجربة دول امريكا اللاتينية توضح لنا هذه الحقيقة كاملة (٣) ، بل أنه يقال دائما ان التضخم يؤدي الى عرقلة تنفيذ برامج التنمية الاقتصادية (٤) وذلك على النحو الذى اتضح لنا من استعراض تنفيذ خطة الهند الخمسية الثانية وخطتها الثالثة مما دفع الحكومة الهندية الى نبذ هذه الوسيلة من وسائل التمويل فى الخطة الرابعة ، هذا ويؤمن صندوق النقد الدولى بان الاستقرار النقدى شرط أساسى لنجاح التنمية الاقتصادية (٥) .

وبعد أن استعرضنا فى القسم الاول «التضخم باعتباره ظاهرة اقتصادية» ووقفنا على طبيعته فى الدول المتخلفة ومظاهره فى الاقتصاد المصرى ، وأوضحنا فى القسم الثانى «التضخم باعتباره وسيلة لتمويل التنمية الاقتصادية» فى الدول المتخلفة وحددنا موقفنا من اتخاذ أداة للتمويل ، رأينا أن نخصص القسم الثالث من هذه الدراسة لموضوع النمو الاقتصادى والاستقرار النقدى .

وتهتم سياسات الاستقرار الاقتصادى فى الوقت الحاضر بتحقيق
عديد من الأهداف أهمها : معدل سريع من النمو الاقتصادى والتوظيف
الكامل والاستقرار فى القوة الشرائية للعملة (٦) ، ونود أن نشير هنا الى

(١) وبالنسبة لإيطاليا يصل معدل النمو الى ٢٤٪ مقابل زيادة فى الاسعار تصل الى ١٠٪ وفى فرنسا ٢٤٪ و١٩٪ والمملكة المتحدة ١٩٪ و٢٣٪ على التوالى
 (٢) راجع النشرة الاقتصادية لبنك مصر ، العدد الاول السنة العاشرة مارس ١٩٦٥ ، مقالة مترجمة لموديس فسرير ص ٤٢ .

(٣) انظر ص ٢٨٥ من هذا المؤلف .

(٤) راجع د. محمد زكى شافعى - مقدمة فى النقود والبنوك ١٩٦٦ ص ١٠٠ .

(٥) برامج التثبيت وسميلات صندوق النقد الدولى الانشائية - المجلة الاقتصادية للبنك المركزى المصرى ، المجلد الثانى - العدد الرابع ١٩٦٢ ص ٤٧٠ .

(٦) يضاف الى الأهداف السابقة تحقيق التوازن فى ميزان المدفوعات واعادة توزيع الدخل لصالح الطبقات الفقيرة والاستقرار والثقة فى هيكل النظام المبرر ... الى غير =

أن نوعية الاستقرار الذى نمنّيه فى هذه الدراسة بصفة خاصة هو الاستقرار فى القوة الشرائية للعملة أى الاستقرار النقدي .

وبناء على ما تقدم فإن طبيعة الدراسة فى هذا القسم تفرض علينا تقديم دراسة مركزة للنمو الاقتصادى وعلاقته بالاستقرار النقدي وموقف الاقتصاديات المتخلفة فى هذا المجال .

ومن جهة ثانية ، وحتى يتسنى للتنمية الاقتصادية أن تتم فى ظل من الاستقرار النقدي ، فإن الأمر يتطلب ضبط الضغوط التضخمية التى تتعرض لها الاقتصاديات المتخلفة ورقابتها والسيطرة عليها، عن طريق تخفيض كمية النقود بوسائل السياسة النقدية، وعن طريق تخفيض الانفاق الكلى بوسائل السياسة المالية، وعن طريق التحكم فى الأجور باستخدام السياسة الاجرية ، كما يتطلب الأمر أيضا ضبط آثار التضخم باستخدام سياسة القيود المباشرة.

ومن جهة ثالثة ، فانا نرى اعطاء أهمية خاصة لمعالجة التضخم فى الاقتصاديات المتخلفة عن طريق تخفيض الانفاق الاستهلاكى ، باعتبار أن هذه الاقتصاديات تتسم بظاهرة التزايد المستمر السريع فيه ، باستخدام الوسائل التى من شأنها زيادة الادخار ، ليس فقط لتحرير موارد واتاحتها لاستثمارات التنمية التى تعاني الدول المتخلفة قصورا فيها ، وانما أيضا للقضاء على مصدر رئيسى من مصادر الضغط التضخمى فيها وهو التوسع الكبير فى الاستهلاك على النحو المفصل قبل (١) . ونظرا لما تتسم به السياسة الادخارية من أهمية فنخصص لها دراسة مستقلة .

== ذلك من الاهداف اراجع د. حسن محمد سليم ، التضخم والتنمية الاقتصادية ، من مقالات معهد الدراسات المرفقة ٧١/٧٠ ص ٢٧ و ٢٨ وراجع ايضا Edward Shapiro Macro economic analysis, Harcourt, New York 1966, pp. 567/8).



(١) راجع ما تقدم من ١٠٨ ومن ١٨٢ .

هذا وسيقترن البحث بدراسة تطبيقية للاقتصاد المصري
(كنموذج للاقتصاد النامي) .

على أنه لا يفوتنا من جهة رابعة ، ونحن نمر بتجربة حرب
وتنمية في الوقت نفسه ، ان تقدم دراسة للتضخم في ظل اقتصاديات
الحرب والتنمية .

وبناء على ما تقدم فان دراسة القسم الثالث ستضم أربعة
فصول هي :

- الفصل الاول النمو الاقتصادي وعلاقته بالاستقرار النقدي .
- الفصل الثاني ضبط التضخم في الاقتصاديات المتخلفة .
- الفصل الثالث السياسة الادخارية في الاقتصاديات المتخلفة .
- الفصل الرابع التضخم في ظل اقتصاديات الحرب والتنمية .



الفصل الأول

النمو الاقتصادي وعلاقته بالاستقرار النقدي

يقصد بالنمو الاقتصادي مجرد الزيادة في الدخل الفردي الحقيقي ، أما التنمية الاقتصادية ، فالراجع تعريفها بأنها تتحصل في الدخول في مرحلة النمو الاقتصادي السريع ، وبعبارة أخرى ، تحقيق زيادة سريعة وتراكمية ودائمة في الدخل الفردي الحقيقي عبر فترة ممتدة من الزمن (١) .

وقد لقي موضوع النمو اهتمام الادب الاقتصادي في الماضي والحاضر ، وتضم دراسة النمو الاقتصادي موضوعات متعددة ، ويعنيها هنا بصفة خاصة علاقة النمو بالاستقرار النقدي .

وقبل ان نعرض لجوانب هذا الموضوع ، نحب ان نشير الى ان النمو الاقتصادي قد تناولته بالتحليل نماذج مختلفة (٢) ، تختلف باختلاف النظريات التي تنتمي اليها ، فهناك نظريات هيبة « real » تفترض ان الانتاج يتم في ظل نسب ثابتة « fixed proportions » من رأس

(١) جلي اننا نعلم بالنمو الاقتصادي في الدراسة التي تقدمها في القسم الثالث مرادفاته للتنمية الاقتصادية (راجع د. محمد زكي شامي ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الاول ١٦٦٨ ص ٧٨) .

(٢) وتوجد عشرات من النماذج الاخرى التي تطورت على يد كتاب امثال Von Newmann, Pasinetti, Kaldor, Ramsey, وقد اشرنا في المتن الى الاجابات الرئيسية لنماذج المختلفة ، للتعمق راجع : Growth economics, edited by Amartya Sen, Penguin modern economic Readings 1970, Edward Shapiro, Macroeconomic Analysis, Detroit Harcourt 1968, pp. 530-566, R.G.D' Allen, Macro-economic theory, Mac. New York 1908, p. 197 and see also : Stanley bober, The economics of cycles and growth, John Wiley, New York 1968, pp. 267-297.

المال والعمل ولا نسمح بإمكانية الإحلال substitution بينهما ، وبمثل نموذج هارود (١) R. F. Harrod ودومار (٢) E. Domar هذا الاتجاه . وهناك نظريات عينية ، ولكنها تسمح بإمكانية الإحلال بين عناصر الإنتاج ، وبمثل هذا الاتجاه النيوكلاسيكي « Neo - classical » عديد من الكتاب أهمهم سولو (٣) « Solow » ، وهناك أيضا نظريات ، فضلا عن أنها تسمح بإمكانية الإحلال بين عناصر الإنتاج ، فإنها

(١) ويتحقق التوازن عند هارود عندما يتعدل معدل النمو الفعلي (geometric rate of growth) G_w مع معدل النمو المطلوب فيه G_w (warranted rate of growth) وتحدد G_w في معادله الأساسية من طريق قسمة الإذخار S على معدل رأس المال/الناتج C أي أن $G_w = \frac{S}{C}$ ، فإذا افترض أن الإذخار $= 10\%$ وأن معدل رأس المال/الناتج $= 4$ فإن معدل النمو المطلوب فيه $= 2.5\%$ سنويا) بينما تتحدد G عن طريق قسمة الإذخار S على معدل رأس المال/الناتج الفعلي C_p أي أن $G = \frac{S}{C_p}$ ، ومعنى ذلك إذا تساوت C مع C_p فإن G تساوى G_w ، وتكون في حالة توازن ، لذلك فإن المسئلة الأساسية في نموذج هارود تدور في كيفية التوفيق بين G_w و G للآليات المختلفة التي تحكم المتغيرين ، إذ لا يوجد بالضرورة تعادل بينهما .

(٢) ويهدف هذا النموذج إلى تحديد معدل النمو في الدخل الذي تتطلبه المحافظة على التوظيف الكامل . ويحاول نموذج دومار دراسة كيفية حدوث توازن بين الاستثمار والإذخار في الفترة الطويلة ، ويبني نموذجه في ظل مجموعة من الافتراضات يكون الاقتصاد فيها في حالة توازن عند تساوى الطاقة الإنتاجية P والدخل القومي Y ، ويحدد النمو المتوازن عن طريق $a\sigma$ (a = الميل الحدي للإذخار و σ = معامل رأس المال) فإذا كانت $a = 12\%$ و $\sigma = 30\%$ فإن معدل النمو المتوازن $= 3.6\%$ سنويا .

وبلاحظ أن نموذجي هارود ودومار انبعاثا تعاليم كينز واستماتا في تحليلهما بالمعجل والمضاعف . وقد انتقد النموذجان لأنهما لا يأخذان في اعتبارهما الإحلال بين عناصر الإنتاج ومن هنا يتصفان بالحمود والتجريد ، فضلا عن أنهما نموذجين مبنيين ، لا يدخلان القوى النقدية في التحليل ، ومن ثم يلحقهما القصور . ومع ذلك ، وعلى الرغم من هذا كله ، فإن نموذج هارود/دومار في النمو قد احتل مكانا مرموقا بين نظريات النمو الحديثة ورسم الطريق للعديد من البلاد لسلوك سبيل النمو الاقتصادي .

(٣) و Swan و Phelps ، ويحاول نموذج سولو إقامة نظرية للنمو المتوازن المستقر في ظل الإطار النيوكلاسيكي ، فهو يقر الافتراضات التي افترضها هارود هذا النسب الثابتة بين عناصر الإنتاج ، ويسمح بإمكانية الإحلال بينها لتحقيق التوافق بين G و G_w وهو بذلك يكون قد طور نموذجا هارود/دومار وأزال عنه حالة الحمود . وأهم الانتقادات التي وجهت إلى نموذج سولو، أنه مازال نموذجا مبنيا بينهما تعتبر التغيرات النقدية ، في الواقع ، ذات تأثير هام في عملية النمو .

تدخل القسوى النقدية في اطار التحليل وذلك لكي تمارس تأثيرها على عملية النمو الاقتصادى ، بعد ان كان التحليل في النماذج السابقة ، مجرد تحليل عيى يجعل النقود محايدة neutre ، ويمثل هذا الاتجاه عديد من الكتاب اهمهم توبين (١) Toblin .

ولكن ، هل تعترض التنمية الاقتصادية التى تتم في الاقتصاديات المتخلفة في الوقت الحاضر نفس شروط النمو الاقتصادى ، ام تنسم بطبيعة خاصة ؟ ومن جهة اخرى ، هل يعتبر الاستقرار النقدى ضرورة للنمو الاقتصادى ؟ او بمعنى آخر ، هل يؤثر الاختلال النقدى على عملية النمو الاقتصادى ؟

الواقع ان التنمية التى تتم في الاقتصاديات المتخلفة في الوقت الحاضر تختلف عن النمو الاقتصادى الذى يتم تحقيقه في الاقتصاديات المتقدمة ، فلكل مناخه وظروفه . كما ان التنمية تختلف عن النمو الاقتصادى الذى يحدث تلقائيا او النمو الذى حدث في الماضى ، اذ التنمية التى تتم في الوقت الحاضر لا بد ان تكون برامجها ضخمة حتى يمكنها رفع مستوى الدخل القومى بسرعة ، كما تنسم بقيام الحكومة بالشرط الاكبر منها (٢) .

ويميل كثير من الكتاب الى المساواة بين التنمية الاقتصادية والنمو الاقتصادى واعطاء الاصطلاحين مدلولوا واحدا ، غير ان فكرة النمو الاقتصادى بمعناها المجرد ، قد تنصرف الى زيادة الدخل القومى الحقيقى التى تحدث بمرور الزمن على كثير من المجتمعات

(١) و Johnson ، وقد اقام توبين نموذج على اجراء الاحلال بين عناصر الانتاج مع ادخال القرى النقدية في اطار التحليل ، وقد اظهر هذا النموذج مدة نتائج اهمها ان سلوك مستوى الاسعار يعتمد على عدة اعتبارات منها معدل التوسع في القسوى العاملة ومعدل عرض النقود الذى يضيفه الميزر الحكومى ومعدل التحسن في الفن الانتاجى ، وعلى الرغم من هذا النموذج قد اكمل النقص الذى تفرقت له النماذج السابقة ، الا انه انتقد في انه يفترض الى وجود دالة مستقلة للاستثمار يأخذ في اعتبارها توقعات المستقبل .

(٢) د. فؤاد هاشم ، الاستقرار النقدى والتنمية ، المرجع السابق ص ٢٤

الاقتصادية وتؤدي الى زيادة معدل النمو الطبيعي فيها(١) ، أما التنمية الاقتصادية فتتصرف الى قيام الدولة بدفع المتغيرات الاقتصادية في سبيل النمو بأسرع من معدل النمو الطبيعي وبذلك تعتبر في جوهرها نموا اراديا مدفوعا(٢) .

ومع ذلك فان التنمية تفترض نفس شروط النمو مع مراعاة انها تختلف عنه بوجود عوامل هيكلية تتحل بطروف البلاد المتخلفة الاقتصادية والاجتماعية(٣) .

ومن جهة أخرى اذا كانت الاقتصاديات المتخلفة تنسم بالموامل الهيكلية الخاصة بها ، فان عملية التنمية الاقتصادية تنحصر في القيام بتغير هيكل في الاقتصاد ينشئ عن دفعة قوية على اساس استراتيجية ملائمة(٤) .

ويعتبر التغير الهيكلي عنصرا اساسيا من عناصر التنمية ، واذا كان يمكن للبلاد المتقدمة ان تحقق معدلا مرتفعا من النمو دون ان يتطلب ذلك سوى تغير ضئيل في الهيكل الاقتصادي ، فان البلاد المتخلفة لا يمكنها تحقيق مجرد معدل متواضع من النمو دون اجراء تغييرات يعتد بها في هيكلها الاقتصادي ، فما بالنسبة يتطلبه تحقيق النمو السريع من تغيير :

(١) فتزايد المعرفة الانسانية وتراكم رأس المال وزيادة القوى العاملة من جهة وزيادة الطلب على الانتاج من سلع وخدمات من جهة أخرى ، كلها اسباب تؤدي الى نمو المجتمعات نموا طبيعيا .

(٢) انظر د. عبد الحميد القاسي - تمويل التنمية الاقتصادية في البلدان المتخلفة ، ١٩٦٦ ص ٨٤ .

(٣) من بين هذه العوامل النقط السكاني ، التناحر الاقتصادي ، تخلف استخدام الموارد الطبيعية ، نفور رأس المال وسوء استخدامه ، انخفاض مستوى الانتاجية ، الفسالة النبية في الدخل وسوء توزيعه ، التخصص في الانتاج الاولى ، التنمية الاقتصادية (انظر : المرجع السابق ص ٨ - ٥٧ ود. محمد زكي شافعي ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الاول ١٩٦٨ ص ٢٦ - ٤٢ ود. صلاح نامق ، نظريات النمو الاقتصادي ، ١٩٦٥ ص ١ - ٢٠ ود. دبيع شرايعة، مشاكل التنمية الاقتصادية ، ١٩٦٦ ص ٢٢ وما بعدها) .

(٤) انظر د. محمد زكي شافعي، المرجع السابق ص ٧٧ ود. حازم البيلادي ، التنمية الزراعية ١٩٦٧/٦٦ من مطبوعات معهد البحوث والدراسات العربية ص ١١ .

ومعلوم ان التغيرات الجوهرية في الهيكل الاقتصادى لا تتانى دون **دفعه قوية** ليتسنى اقالة الاقتصاد من الركود ، ومن هنا فان الدفعه القوية تتطلب حدا أدنى من الموارد تخصص لعملية التنمية، والا جمل البسطه في عملية النمو فريسة لمصيده التخلف .

على أن نجاح التغيير الهيكلى الذى ينبثق عن دفعه قوية يتطلب **اتباع استراتيجيه ملأمة** تتمثل في الاسلوب (أى الخطوط العريضة) الذى تنهجه السلطات في دفع عجلة التنمية الاقتصادية طبقا لخطة مرسومة وشاملة تستهدف تحقيق معدل سريع من النمو الاقتصادى .

بناء على ما تقدم ، واذا كانت التنمية الاقتصادية تفترض نفس شروط النمو مع مراعاة النواحي الهيكلية السابقة ، واذا كان الاستقرار النقدى يعتبر ضرورة للنمو الاقتصادى ، فانه يكون أكثر ضرورة للتنمية الاقتصادية .

وقد رأينا في دراستنا السابقة (١) مدى حساسية الاقتصاديات المتخلفة للتضخم عنها في الاقتصاديات المتقدمة للاعتبارات المتعلقة بـ **جهاكلها الاقتصادية لعوامل التضخم العديدة** التى تكمن فيها فضلا عن أن التنمية الاقتصادية في حد ذاتها تضيف الى هذه العوامل عوامل أخرى تقضى بها تنفيذ المراحل الاولى للمشروعات الانمائية في اتجاهين :

١ - أن لكل استثمار طبيعة مزدوجة ، فهو من جهة يخلق طاقة إنتاجية معينة ، ومن جهة أخرى يولد طلبا فعالا عن طريق الدخول النقدية الناشئة عن انفاقه ، وبينما لهذه الطاقة طبيعة متخصصة (٢) الا أن الطلب الذى تخلقه يكون أكثر عمومية (٣) .

(١) راجع ما تقدم من ٩٨ .

(٢) بمعنى انها تكون متخصصة في إنتاج معين .

(٣) أى انه يتصرف الى كائنة أنواع السلع والخدمات .

ب - انه على الرغم من الانفاق الاستثمارى يخلق طلبا فى الحال
الا ان ناتج المشروعات قد يحتاج الى وقت طويل قبل ان يصبح متوفرا
للاستهلاك .

كل هذه الامور تجعل اعتبارات الاستقرار النقدى وتغادى
التقلبات فى الاسعار ضرورية ملحة للتنمية الاقتصادية المتوازنة ، الامر
الذى دفعنا - بصفة اساسية - وعلى النحو المفصل بدراستنا
السابقة - الى نبذ التضخم كوسيلة لتمويل التنمية وتفضيل اعتبارات
الاستقرار ، وكفى الاقتصاديات المتخلفة ما يحتويه بنيانها من
ضغوط تضخمية ، ومن هنا يجمع جمهور الكتاب - بحق - ويؤمن
سندوق النقد الدولى بان الاستقرار النقدى يعتبر شرطا اساسيا
لنجاح التنمية الاقتصادية .

فلا يخفى ان الاختلال النقدى لا يبيء المناخ الملائم لسياسة
التنمية الاقتصادية ويؤدى الى عرقلتها فى اتجاهات رئيسية مختلفة
اهمها :

اولا - الاختلال النقدى يؤثر على النمو الاقتصادى من حيث
تقليل الادخار ، فنحن نمرف ان ارتفاع الاسعار يؤدى الى تخفيض
قيمة النقود واضعاف ثقة الافراد فى العملة ، ومن ثم يزداد ميلهم
للاستهلاك ويقل ميلهم للادخار ما دامت القوة الشرائية للنقود
أخذة فى التدهور (١) ، اما ذلك الجزء من الدخل الذى يفضل
الافراد الاحتفاظ به فيكون فى احدوهم (٢) :

(١) وقد حاولت بعض الهيئات فى بعض الدول التى تقسم بتجميع المدخرات من
الافراد ، ادخال نظم تسحب بازالة آثار التضخم على معدل الادخار ، ومن امثلة هذه
الهيئات ما تتبعه الجمعيات التعاونية فى السويد ، حيث تقوم بتجميع المدخرات من
الافراد وتمهد لهم برد الاموال التى اودعوها لديها بماثل قوتها الشرائية ، وتستعين
هذه الجمعيات بالارقام القياسية لنفقات المعيشة لقياس التغيرات التى تطرأ على
قيمة النقود اراجع د. جابر جاد مبدد الرحمن ، اقتصاديات التعاون ، الجزء
الاول ١٩٥٨ ص ٤٨٦ .

(٢) فضلا عن هروب رؤوس الاموال الى الخارج ، وتطرد اجتذاب رؤوس اموال اجنبية
للاستثمار فى الداخل الامر الذى يؤدى الى تقليل رؤوس الاسوال التى تخصص
لاستثمارات التنمية .

الاول - شراء السلع باعتبار ان قيمتها تفضل النقود في اختزان القيمة ، ومن هنا يقال ان التضخم يخفض الادخار النقدي ويشجع على الإدخار العيني .

الثاني - اقتناء الذهب والعملات الاجنبية التي تتمتع بثبات نسبي .

واذا استمر ارتفاع الاسعار لفترة طويلة فانه يؤدي الى ظهور الادخار «السلبي» وقد يؤدي الى القضاء على مدخرات الطبقة الفقيرة والمتوسطة قضاء كاملا .

ومن هنا فان الاختلال النقدي لا يكون في صالح الاقتصاد القومي من حيث انه يؤدي الى تخفيض المدخرات التي تعتبر الرءاء الاساسي للاستثمارات في الدول المتخلفة واداة ناجزة للنمو المتوازن فيها .

ثانيا - الاختلال النقدي يؤثر على النمو الاقتصادي من خلال التأثير على ميزان المدفوعات تأثيرا سارا ، ونقص احتياطي البلد من النقد الاجنبي ذلك ان الطلب الزائد يأخذ اتجاهين :

- زيادة الاستهلاك من السلع المحلية مما يؤدي الى تقليل الكمية المخصصة للتصدير منها ، ويؤدي في الوقت نفسه الى زيادات اخرى في الاسعار المحلية ، مما يقلل من امكانية منافستها للسلع الاجنبية في الاسواق الخارجية وبذلك تندهور الصادرات .

- زيادة الاستهلاك من السلع المستوردة .

ونتيجة لنقص الصادرات من جهة وزيادة الواردات من جهة اخرى، يظهر العجز في ميزان المدفوعات مما يترتب عليه نقص في حصيلة البلد من الصرف الاجنبي ويجعل الاقتراض الاجنبي اكثر صعوبة ، كل ذلك ينمكس اثره على التنمية الاقتصادية .

ونظرا الى ان مشروعات التنمية تتطلب المزيد من استيراد السلع الاستثمارية والوسيلة والاستهلاكية الاساسية ، فان نقص

حصيلة الصرف الاجنبى تجعل المشروعات الانمائية فى موقف حرج
وتؤدى الى عرقلة تنفيذ خطط التنمية الاقتصادية .

**ثالثا - الاختلال النقدى يؤثر على النمو الاقتصادى نتيجة تعطيل
جهاز الثمن عن القيام بوظيفته فى توجيه الانتاج :** فاذا ارتفعت
الاسعار مثلا ، فان ذلك يترتب عليه ان يتوقع المستهلكون ارتفاع
الاسعار فى المستقبل وبالتالي زيادة اخرى فى الطلب ، وكذلك اذا توقع
المنتجون ارتفاع الاسعار فى المستقبل عمدوا الى زيادة الانتاج وتأجيل
البيع مما يؤدى الى زيادات اخرى فى الاسعار ، وعندما ترتفع الاسعار
تؤدى الى زيادة اخرى فى طلب المستهلكين ونقص آخر فى عرض
المنتجين، ومن هنا تزيد الاسعار بطريقة تراكمية وقد تستمر هذه الزيادة
التراكمية حتى تفقد النقود جانبا كبيرا من وظيفتها كأداة للمبادلة
وكمقياس للقيم، ومن ثم ينحصر الاثر الرئيسى للاختلال النقدى فى ادخال
تغييرات غير عادية على هيكل الجهاز الانتاجى فى الاقتصاد .

وفضلا عن ذلك فانه ينبغى عن الاختلال النقدى توجيه
الاستثمارات فى غير صالح الاقتصاد القومى وتضليل المنتجين فى قراراتهم
الخاصة بتنظيم الانتاج (١) ذلك ان المشاهد ان اسعار السلع
الاستهلاكية والكمالية هى التى ترتفع اسعارها باستمرار عادة فى
فترات التضخم ، ومن امثلة ذلك توجيه الاستثمارات ، وبصفة
خاصة فى الدول المتخلفة الى فروع النشاط الاقتصادى الاقل انتاجية،
وينتج عن ذلك ما يسمى «بالتبذير الاقتصادى» ، ومن هنا يقتصر دور
البعض ان تتدخل الحكومات فى النظام الاقتصادى ، ولا سيما فى
الدول المتخلفة ، وتعتمد الى الرقابة على الاستثمار .

**رابعا - الاختلال النقدى يؤثر على النمو الاقتصادى من خلال عدم
امكان الوصول الى نمط تخصيص الموارد الامثل ، وذلك لان الاسعار**

(١) فعلا من مبادئ حساب التكاليف الفعلية للبرامج المستقبلية ما يترتب
عليه من ارتفاع النفقات الفعلية من النفقات المقدرة ومن هذه الناحية يشهد التباطؤ
للتنمية امرا حتميا . ان حركتها لا تلتزم بالخطط المرسومة .

تلمب دورا رئيسيا في السياسة الاقتصادية من حيث تأثيرها على نمط تخصيص الموارد في الاقتصاد.

فمعلوم أن الاسعار تعتبر ، في النظام الرأسمالي ، الوجه الاساسى لعملية تخصيص الموارد ، وبالنسبة للمنتج فإن الموارد تنتقل الى انتاج السلعة التى تقل نفقات انتاجها المتوسطة عن سعرها ويستمر الانتقال حتى ينخفض الربح نتيجة لارتفاع نفقات انتاجها بسبب زيادة اسعار خدمات عوامل الانتاج المستخدمة بزيادة الطلب عليها. اما اذا كانت النفقات المتوسطة للسلعة تزيد عن سعرها فنجد أن الموارد تخرج من ميدان انتاجها سعيا وراء تحقيق عائد اكبر في مجال آخر ، ويستقر نمط تخصيص الموارد حيث لا يكون هناك مجال لتحقيق ربح اضافي من الانتقال من نشاط انتاجي الى آخر .

وبالنسبة للمستهلك ، فيكفل مبدأ سيادة المستهلك حرية التصرف في دخله فيقوم بشراء السلع بالسعر السائد او يتجه الى طلب البدائل التى تنخفض اسعارها .

في ظل هذا النظام تتفاعل قرارات المنتجين والمستهلكين وتحدد كمية السلع المختلفة ، وبدون جهاز الثمن لا يمكن الوصول الى هذه النتيجة .

كما تؤدي الاسعار في ظل النظام الاشتراكي ذى التنفيذ اللامركزي (١) هذا الدور نفسه مع فارق واحد هو أن السعر لا يتحدد في السوق وانما يقوم المخطط بتحديد الاسعار وتعديلها بما يعمل على تحقيق الخطة الاقتصادية والاجتماعية باكبر كفاءة ممكنة ، بينما لا تؤدي الاسعار دورا له شأنه في ظل النظام الاشتراكي المخطط تخطيطا مركزيا شاملا في مجال السياسة والتنفيذ (٢) .

(١) راجع د. محمد سلطان ابو على ود. هناء خير الدين ، الاسعار وتخصيص

الموارد ، ٧٢ من ٢٨٧ - ٢٨٩ .

(٢) هناك اتجاه قوى في الادب الاقتصادي الاشتراكي يقرر انه اذا كانت الفترات الاولى في المجتمعات الاشتراكية تقتضي تحديد الاسعار بدون اعتبار للتغيرات التى

والألاحظة الأساسية التي تعيننا في هذا المجال هي أن أسعار الندرة « Scarcity prices » هي التي تحقق لنا الكفاءة « efficiency » للمشروعات . فإذا لم تكن الأسعار تعبر عن أسعار الندرة وبالتالي لا تعبر عن النفقات الحقيقية للموارد المستخدمة ، فإن تخصيص الاستثمارات لن يكون التخصيص الأمثل Optimum إذ أنه يمكن في هذه الحالة الحصول على فائدة أكبر إذا ما تم تخصيص بديل لنفس الحجم من الموارد (١) .

وترتيباً على ذلك فقد خلص « Bent Hansen » (٢) - على سبيل المثال - إلى أن مشكلة الكفاءة الاقتصادية في مصر لا تتركز في التنظيمات الأساسية للإنتاج في القطاع العام أو في كفاءة رؤساء مؤسساته أو في البيروقراطية بقدر ما تتركز في مسألة الأسعار ، ذلك أن انحراف الأسعار هي السبب الأساسي في عدم كفاءة الاقتصاد المصري ، لأن وضع الأسعار لا يركز على معايير صحيحة إذ أن التدخل الحكومي لم يجعل أسعار الندرة في وضعها الصحيح ، وجعل المشروعات في حالة لا تمكنها من تخطيط هيكل أجورها .

ولكن قد يشور التساؤل - كيف يمكن السير في عملية التنمية الاقتصادية ، وهي تعنى التغيير في القطاعات المختلفة في الاقتصاد القومي ، مع المحافظة ، في الوقت نفسه ، على الاستقرار النقدي (٣)

== نظراً على الانتاجية أو التكاليف أو النفقات التي تطرأ على هيكل الأسعار والتكاليف في السوق العالمي ، فإنه في الفترات التالية يجب أن تتمدد الأسعار وتأخذ شيئاً من المرونة في حالات تغير مستويات التكلفة أو الانتاجية ، مع ربط هيكل الأسعار الداخلية تدريجياً بالأسعار الخارجية ، كما يجب الانفصال هيكل أسعار المستهلك من هيكل أسعار المنتج ، وأن كان إصلاح هيكل الأسعار وفقاً لهذه المقامير يحتاج إلى فترة من الوقت أراجع الندرة الاقتصادية لبثك مصر ، ديسمبر ١٩٦١ من ٢١٢٠ والنظر النموذج اليوسلافي : J. V. Miadek, E. Sturc and M. R. Wyczalkowski. The change in the Yugoslav Ec. System, I. M. F (Staff papers) Vol. 2 Nov. 1952, pp. 410-412).

(١) راجع ما تقدم من ١٥٢ .

(٢) P. O'Brien op. cit., pp. 257-261.

(٣) كما لا يعنى الاستقرار النقدي ، وكما أوضحنا من قبل ، الإبقاء على كمية النقود ثابتة دون تغيير ، فالزيادة في الإنتاج المادي الحقيقي المترتبة على تنفيذ مشروعات =

أو الاستقرار في قطاع الاسعار أختارنا تبرز مشكلة هامة تنحصر في كيفية تحقيق النمو مع الاستقرار ، أو بمعنى آخر تنحصر في كيفية التوفيق بين مقتضيات التنمية وبين المحافظة على مستوى ثابت للاسعار (١) .

والواقع ان التنمية الاقتصادية تفترض التخطيط والرقابة، ولا بد ان يمتد التخطيط وتمتد الرقابة لكفالة الاستقرار التقدي والعمل على تصحيح ما ينشأ من انحرافات عن الاوضاع التوازنية ، عن طريق الدراسة الدقيقة والرقابة الواعية لاحوال السوق النقدية والعمل على ضبط الاختلالات النقدية ورقابتها على النحو الذى سنوضحه في استعراض وسائل ضبط التضخم في الدراسة التالية .

على انه لا يفوتنا التقرير في هذا الصدد ان الامر اصبح ملحا في ان تسارع سلطات التخطيط في مصر الى اتخاذ الاجراءات المناسبة لاصلاح هيكل الاسعار في الاقتصاد ولا سيما بعد ان اصبح معظم القطاع الانتاجي وتجارة الجملة في نطاق القطاع العام، وذلك عن طريق استخدام اسعار الندرة توصلا الى تخصيص امثل للموارد على المشروعات ، من اجل التوفير في استخدام الموارد النادرة وتقليل نفقات الانتاج ، ذلك ان اى نظام لا يأخذ في حسابه قواعد عادلة لتوزيع الموارد لا يمكن ان يحقق الكفاءة في الاقتصاد القومي ، ومن ثم ، ولتحقيق الرقابة والتخطيط في مجال الاسعار ، فان الامر اصبح ضروريا في ان يضطلع جهاز تخطيط الاسعار ، الذى انشئ في اغسطس سنة ١٩٧١ ، بمسؤولياته ويعكف على دراسة الاوضاع المتعلقة بهيكل الاسعار في الاقتصاد والملاءمة بين الاسعار وبين الاعتبارات الاقتصادية والاجتماعية في المجتمع المصرى .

== التنمية تحتاج لتمويلها الزيادة مناسبة في كمية النقود لا تتعدى الحد التناسق مع الزيادة في حجم الانتاج بحيث لا تؤدي الزيادة في كمية النقود الى اختلال تقسدي يمتد به .



(١) انظر د. سمير امين - القوى التضخمية والائتمانية في الاقتصاد المصرى ،

مركز الدراسات والبحوث الاقتصادية ، ١٩٦١ ، ص ٢١ .

الفصل الثاني

ضبط التضخم^١ في الاقتصاديات المتخلفة

أوضحت دراسة تعريف التضخم أنه يتسم «بحركة صعودية مستمرة في الاسعار» تغير من قيمة النقود^(١) ، فهل يمكننا الوصول الى وسيلة لتثبيت مستوى اسعار السلع او بتعبير آخر منع تغير القوة الشرائية للنقود بالنسبة للسلع ؟

ان هنالك محاولات قد بذلت من جانب بعض الكتاب للوصول الى هذا الغرض تتمثل في تقديم احدى قاعدتين :

القاعدة الاولى (٢) - قاعدة مستوى الاسعار الثابت :

ويقتضى بها خطط اصلاح النقدي لتثبيت الاسعار وتعتمد على رقم قياسي للاسعار لارشاد السياسة النقدية ، فإذا ارتفع هذا الرقم عن مستواه في فترة الاساس اتخذت عمدة وسائل انكماشية لاعادته الى ذلك المستوى كرفع نسبة الاحياطي القانوني للبنوك التجارية ورفع سعر اعادة الخصم ، بهدف تخفيض مستوى الاسعار بانقاص كمية النقود ، أما اذا انخفض مستوى الاسعار من سنة الاساس

(١) كان كتاب ما بعد الحرب العالمية الاولى يتكلمون عن «سلاج التضخم تحت عنوان» تثبيت قيمة النقود» صمروا عن أملهم في العودة الى نظام معدني ثابت القيمة ولذلك ناقشوا الوسائل التي تكفل تثبيت قيمة النقود في الداخل والخارج بالنسبة للذهب ، وساد بين الكتاب الفرنسيين اعتقاد بأن تثبيت سعر الصرف الخارجي والعمل على رفعه يؤديان حتما الى تدفق اوراق البنكنوت على بنك الاسدار فتقل قيمتها في التداول ويحدث الانكماش المطلوب (انظر - د. لؤي مرسي - النقود والبنوك - الطبعة الاولى ١٩٥٨ ص ٤٠٩) .

(٢) د. محمد ابراهيم غزلان - قرارات في النقود والبنوك بالمعيار

الاقتصادية ١٩٦١ ص ٥١ - ٥٥ .

تتخذ الخطوات العكسية لزيادة كمية النقد وبالتالي لتشجيع ارتفاع الاسعار .

ولكن تواجه تطبيق هذه القاعدة بعض الصعوبات منها ، هل المقصود هو تثبيت المستوى العام للاسعار ام مستوى اسعار الجملة ام مستوى اسعار التجزئة ، وكيف يمكن الوصول الى القياس الدقيق وبصفة خاصة بالنسبة لاسعار التجزئة حيث لا يكون هناك تماثل بين السلع على مر السنين لخضوعها لتغيرات دائمة في جودتها وتكوينها .

وفضلا عن ذلك فقد لقيت هذه القاعدة عدة اوجه من النقد اهمها ان تثبيت الاسعار كثيرا ما يتعارض مع الاهداف الاخرى الاكثر اهمية للجهاز الاقتصادي ، فقد يكون التدخل ضارا اذا انخفض السعر نتيجة لتحسن مستوى الكفاءة الانتاجية ، علاوة على صعوبة تحقيقها عمليا في جهاز اقتصادي قائم على المنافسة الحرة ، ومع ذلك ففي الحدود التي يخدم فيها تثبيت الاسعار الاهداف الاقتصادية الاخرى ، يجب النظر اليه كأحد العوامل المرشدة للسياسة النقدية لا الميار الوحيد لها .

القاعدة الثانية (١) - قاعدة العمل :

وهناك قاعدة اخرى ظل الاقتصاديون يقترحونها من آن لآخر منذ اوائل القرن التاسع عشر ، وهي قاعدة العمل ، ومع انها لم تطبق عمليا على الاطلاق ، الا انه من المستحسن معرفة طبيعتها العامة .

فالبدأ المرشد في هذه القاعدة هو تثبيت سعر الاجر النقدي اي القوة الشرائية لوحدة النقد بالنسبة لخدمات العمال او ثمن العمل بحيث يصبح هناك رقم قياسي رسمي لسعر الاجر تسترشد به السياسة النقدية على نحو مماثل للرقم القياسي للقاعدة الاولى ،

(١) انظر في تفصيل ذلك ، نفس المرجع السابق ونفس الصفحات .

وبقيس هذا الرقم سعر الاجر ، وعلى ذلك فان ثبات القوة الشرائية للنقود يتحقق على اكمل وجه بتسويتها بوحدة من العمل .

ولكن بالرغم من وجاهة هذه القاعدة الظاهرة فان هناك شكاً كبيراً في امكان تطبيقها نظراً الى ان هناك اختلافات كبيرة في سعر الاجر .
واذا فشلت محاولات بعض الكتاب في الوصول الى قاعدة تكفل تثبيت مستوى الاسعار ، فهل هنالك وسيلة اخرى لتفادي آثار التضخم ؟ ليس من العدالة مثلاً ان تعمل الدولة عن طريق التشريع على المحافظة على مستوى عيش الطبقات التي تتعرض للتضخم ؟ رعاية لهم اجتماعياً ، وذلك عن طريق الامر بمنح اعانة الغلاء التعويضية ، ولماذا لا يوضع مقياس متحرك « Sliding scale » ترتفع الاجور والمرتبات وفقاً له كما تنخفض وفقاً له كلما سجل الرقم القياسي لنفقات المعيشة ارتفاعات وانخفاضات ؟

اذا عمدنا الى هذا الحل واخذنا في تطبيقه وجدنا انفسنا ندور حول دائرة مفرغة ، ذلك لانه بدل رفع ^{١٠٠} الى ^{١١٠} يسور بحيث يعاد التوازن بينها وبين الاسعار يؤدي الى زيادة الطلب لمن حظروا بزيادة في دخولهم النقدية ومن ثم تتجه الاسعار ارتفاعاً مرة اخرى لتعود فتسبق الاجور ثانية .. وهكذا ينتهي الامر الى ذلك السباق المزدول بين الاسعار والاجور حيث تسبق الاسعار الاجور ثم تعود للحاق بها فلا يلبث الامر قليلاً حتى تعود الاسعار للارتفاع مرة اخرى وهكذا (١) .

ومن ثم فان بعض الكتاب يرون ان العلاج يجب ان يأخذ صورة تحكم في الاسعار وتحديد لها بحيث لا تتجاوز في ارتفاعها حداً اقصى ، بيد ان تحديد الاسعار له مشكلاته التي تصاحبه ، من اهم هذه المشكلات صعوبة تحديد نفقة الانتاج اللازمة لانتاج الكمية الكلية من كل سلعة يراد طرحها في الاسواق لان نفقات الانتاج تتفاوت تفاوتاً

(١) الاستاذ وهيب مسيحة - مشكلة الفلاء - المحاضرة رقم (٦) من المحاضرات العامة لجامعة القاهرة - ١٩٥٩/٥٨ م ٧ - ٨ .

كبيرا من منتج لآخر ، ولان نوع السلعة قد يختلف ايضا لا بين منتج وآخر فحسب وانما بالنسبة للمنتج نفسه الذى قد يرى انتاج انواع مختلفة من نفس السلعة ، وهذه الصعوبة التى تواجه السلطات المسؤولة من تحديد الاسعار هى التى تملى عليها تطبيق دائرة السلع التى تحدد اسعارها (١) .

ولكن ليس معنى ذلك ان التضخم يمشى فى سبيله بلا عائق ويحدث من الآثار ما يحدث بلامعراض فان السلطات تتدخل لمعالجة كجهاز تصحيح للوضع الاقتصادى لاجاد التوازن بين التيار النقدى والتيار السلمى ، وفى هذا المجال يقترح بعض الكتاب مؤشرات عامة لمعالجة التضخم فى ضوء المصادر الناشئة عنها لان التعرف على هذه المصادر سيساعد بدون شك على تحديد اوجه العلاج فى ضوء تشخيص نوع التضخم الناشئ عنه (٢) .

فإذا كان التضخم ناشئا عن زيادة الطلب فان الامر يتطلب تخفيض معدلات الانفاق بامتصاص القوة الشرائية الزائدة اى تعقيم جزء من الطلب (٣) ، والمفاضلة فى هذا المجال بين اللجوء الى القروض العامة او زيادة الضرائب او الائتئ معا واتباع عدة وسائل منها ضغط الاستهلاك الخاص والجماعى او استخدام بعض القيود المباشرة (كنظام البطاقات) وتشجيع الادخار الاختيارى ، وبمعنى آخر يتطلب الامر تخفيض مستوى الطلب النقدى الفعال " level of effective monetary demand " وذلك حتى تصبح كل قوة شرائية فى الاقتصاد مستندة الى حقيقة انتاجية .

(١) نفس المرجع السابق من ٨ - ٦ .

(٢) وغالبا ما يكون التضخم من النوع المركب الذى يرجع الى اكثر من سبب ، فضلا من ان التضخم اذا بدأ فى الظهور يصبح كالليل يأخذ عدة طرق لا يمكن التنبؤ بابعادها ، الا اذا درست نواحي الاقتصاد القومى دراسة كافية للميل على تعريف طاقته (د. احمد حافظ الجموينى ، التضخم ، مجلة الاقتصاد والحاسبة ، سبتمبر ١٩٦٨) .

(٣) انظر د. مصطفى رشدى - التحليل النقدى ونظرية الدخل القومى - ١٩٧٢ من ٦٤ وقارن OECD (The Organization for Economic Co-operation and Development) No. 40, Dec. 1970, pp. 27 - 34.

حيث يذكر ان الحكومات الديمقراطية تلتى معويات سياسية عندما تحاول ان تضغط على الطلب

السياسة النقدية الكمية منها والكيفية ، والتي تؤدي الى تخفيض كمية النقود في الاقتصاد ، كرفع سعر الخصم ، ورفع نسبة الاحتياطي القانوني واستخدام عمليات السوق المفتوحة واستخدام الاسلوب المباشر ، ويمكن ان تتمثل في وسائل السياسة المالية كزيادة الضرائب وطرح القروض العامة وتخفيض الانفاق العام . كما يمكن ان تتمثل ايضا في استخدام سياسة اجبرية من شأنها التحكم في الاجور لتحقيق التوازن بين الزيادة في الاجور والزيادة في الانتاجية .

ومن جهة أخرى ، يمكن ضبط مظاهر التضخم والتخفيف من آثاره عن طريق استخدام بعض السياسات ، ونعني بها سياسة القيود المباشرة كالتميز الجبري ونظام البطاقات ونظام توزيع السلع (١) .

وستتناول هذه الوسائل الاربعة لضبط التضخم ورقابته في كل من الاقتصاديات المتقدمة والمختلفة والاقتصاد المصري (كنموذج للاقتصاد النامي) ، على انه يكون من الضروري قبل ذلك ، ان نعرف كيف تعمل هذه الوسائل في الاقتصاديات المتقدمة ، وعلى ذلك فان هذا الفصل سيشمل المباحث الثلاثة التالية :

- المبحث الاول وسائل ضبط التضخم في الاقتصاديات المتقدمة .
- المبحث الثاني وسائل ضبط التضخم في الاقتصاديات المختلفة .
- المبحث الثالث وسائل ضبط التضخم في الاقتصاد المصري .

(١) ان حالات التضخم التي تصيب الاقتصاد القومي ، قد تكون مقولة ، وقد تكون هامة من النوع الجامع تلعب بكل شيء وتحطم النظام النقدي تماما وتدمر اركان الدولة من النواحي الاقتصادية والاجتماعية بل والسياسية ايضا ، ولا تفلح وسائل ضبط التضخم المذكورة في التوصل للاحسن وضبطه ، فلا تجد الحكومات مفرًا من اللجوء الى الاسلحة النقدية الشاملة لمعالجة الاختلالات النقدية . علاجا جلوبيا ، من طريق سحب العملة القديمة واحلال عملة جديدة محلها تساوي عددا معينًا من العملات القديمة (ففي الاسلحة النقدية الذي تم في ألمانيا عام ١٩٢٣ كان المارك الجديد يساوي مليون مليون مارك قديم) ويقرن هذا الاجراء بسياسة اقتصادية ومالية لتكفل الاستقرار للعملة . وقد حدثت عبر التاريخ عدة اسلحة نقدية شاملة في بعض الدول منها ألمانيا ١٩٢٣ وروسيا ١٩٢٢ (راجع د. محبة ود. محروس ، التطور الاقتصادي

١٩٦٨ من ١٩٦٤ وما بعدها)

المبحث الاول

وسائل ضبط التضخم في الاقتصاديات المتقدمة

سنناول في هذا البحث وسائل ضبط التضخم في الاقتصاديات المتقدمة (١) في أربع موضوعات هي : وسائل السياسة النقدية ووسائل السياسة المالية والسياسة الاجرية وسياسة القيود المباشرة .

١٠ الرأسمالية ، اما بالنسبة للاقتصاد المخطط فيلاحظ ان يمكن استخدام وسائل فاعلة لضبط التضخم نظرا الى ان الاسعار التي يقيها المنتجون تكون مستقلة عن تلك التي يدفعها المستهلكون ، فضلا عن ان السلع الرأسمالية الثابتة (Fixed Capital) good. توزع عن طريق السلطات المخططة مما يجعل موضوع زيادة الانتاج من طريق المزايدة على عوامل انتاج اضافية امرا محدودا ، علاوة على ان الاستثمارات المالية تكون تحت سيطرة الدولة ، ومن ثم لا نستطيع ان نخلق اجورا تضخمية بالتهديد بالانزلاق ، فضلا عن انه ليس هناك مدرسة رأسمالية تتعامل مع زيادة نفقات المعيشة .

وبالاحاط ان سلاح التضخم يستخدم أدوات متعددة تختلف بحسب ما اذا كان التضخم ناشئا عن الازمة النقدية أو الازمة سود المرفية ، وعلى العموم فإن الاقتصاديات الاشتراكية لديها اجهزة جيدة لعلاج التضخم ، وتستخدم في هذا المجال عدة أدوات لامتناس الفائض من الدخول الموزعة بواسطة الضرائب وتشجيع الادخار واستخدام القروض العامة والاسلحات النقدية بنية تحقيق التوازن بين التباين النقدي والنيار السلم .

وبالنسبة لتضخم الازمة النقدية فإنه نظرا الى ان جره من الاسباب التي تؤدي اليه هي اختلال التناسب بين تيار الانفاق النقدي وتيار العرض الحقيقي من السلع والخدمات فإن الوسيلة المثلى لابقائه تكمن في وجوب تحقيق التوازن بين القوة الشرائية للأفراد وبين قيمة السلع والخدمات المعروضة في السوق . تستعين المجتمعات الاشتراكية في هذا المجال بما يسمى بخطة موازنة الدخول النقدية والانفاق للإنفاق (The Balance of Income and expenditure of the population) .

اما فيما يتعلق بتضخم النقود المرفية فإن مجالته تعتبر مشكلة هامة في ظل النظام الحالي للتخطيط في المجتمعات الاشتراكية ، إذ أنه لا يوجد حتى الآن خطة فعالة في يد الدولة تعمل على تحقيق التوازن بين مجموع القروض قصيرة الاجل التي تمنحها البنوك للمؤسسات وبين قيمة المواد الخام والسلع نصف المصنوعة خلال فترة معينة وتتحمر معالجة هذا النوع من التضخم في تطبيق خطة وحيدة تسمى «خطة الائتمان» Credit Plan وهي في الواقع خطة ائتمان قصيرة الاجل . راجع في تفصيل ذلك د. عبد الكريم صادق بركات - المرجع السابق ص ١١٨ و ١١٩ Bronislaw Oyrzanowski, op. cit. pp. 337-341 and Thomas Wilson, op. cit. pp. 128/9.

١ - وسائل السياسة النقدية

تتصرف السياسة النقدية « Monetary policy » التقليدية في الفكر الاقتصادي السائد الى ادارة ومراقبة عرض واستخدام النقود في الاقتصاد بما في ذلك النقود المادية والائتمانية ومراقبة الصرف الاجنبى، بقصد تحقيق اهداف معينة تتركز في السيطرة على المستوى العام للاسعار وبالتالي تأثيرها على النشاط الاقتصادي بصفة عامة .

وتحتل الرقابة على عرض واستخدام الائتمان في الاقتصاد جوهر السياسة النقدية التقليدية بمعناها الخاص ، وبميل الاتجاه في الفكر المعاصر الى توسيع مفهوم السياسة النقدية ليفطى تنظيم سيولة الاقتصاد القومى في مجموعه دون الوقوف عند حدود الرقابة على عرض واستخدام النقود والائتمان . وتعمل السياسة النقدية عن طريق التأثير على عرض النقود ومعدل الفائدة وامكانية الحصول على النقود (١) availability of money .

ويتضمن الهيكل الائتمانى الى جانب الجهاز المصرفى الذى يشكل قطاعا رئيسيا في الاقتصاد ، مختلف مؤسسات الوساطة المالية غير المصرفية التى تتوافر على جميع موارد الادخار القومى ووضعها تحت تصرف الراغبين في الاقتراض لمختلف الآجال ، وتعرف سوق التعامل بالائتمان قصير الاجل بالسوق النقدية او سوق النقود Money Market كما تعرف سوق الاقتراض او توظيف الاموال لاجل طويل بالسوق المالية او سوق راس المال (٢) Capital Market .

ويتكون الجهاز المصرفى بالمعنى العام من بنوك تجارية او بنوك ودائع وبنوك غير تجارية او بنوك متخصصة ، ويقصد بالبنوك

(١) انظر د. عبد الحميد محمد القاضى - المرجع السابق ص ٢٥٨ - ود. محمد يحيى عويس - الاقتصاد الكينزى ١٩٦٦ ص ٢٠٤ - وقارن د. احمد عبده محسنود - النقود والبنوك - ١٩٦٩ ص ١٤٠ .

(٢) راجع د. محمد زكى شافعى - مقدمة في النقود والبنوك - ١٩٦٩ ص ٢٢٤ .

التجارية - وينصرف اليها اصطلاح الجهاز المصرفي بمعناه الخاص - مؤسسات الائتمان غير المتخصصة، وتقوم بصفة معتادة بقبول ودائع تحت الطلب أو بعد أجل قصير والتعامل في الائتمان قصير الأجل ، وتتميز هذه البنوك بالقدرة على خلق وتصفية النقود المصرفية أو الائتمانية أو نقود الودائع (١) التي تتمتع بقبول عام في الوفاء (٢) ، ومن هنا كان استئثارها بالاهتمام الأول في مجال الدراسات النقدية والميل الى قصر اصطلاح الجهاز المصرفي عليها دون غيرها من البنوك المتخصصة .

والمعروف ان البنوك التجارية في ظل النظام الرأسمالي هي خالقة الائتمان عن طريق حسابات جارية تسندها وداائع اقتراضية ، ولا ريب ان هذه العملية تزيد من وسائل الدفع في الاقتصاد وتحدث ضغوطا تضخمية اذا لم تبين على الاعتبارات الاقتصادية الخاصة بالمجتمع (٣) .

(١) تكون النقود المصرفية من وداائع البنوك وتنتقل ملكية الودائع تحت الطلب منها من شخص الى شخص آخر بواسطة الشيكات وهذا النوع من النقود يمثل الجانب الغالب من العرض الكلي في البلاد المتقدمة اقتصاديا ففي الولايات المتحدة مثلا يبلغ حجم الودائع نحو ٩٠٪ من العرض الكلي للنقود وفي إنجلترا يعادل ٨٠٪ (راجع د. محمد ابراهيم فولان ، المرجع السابق ص ٢٥ ود. محمد عبد العزيز عجمية ود. صبحي تادرس قريعة المرجع السابق ص ١٨) .

(٢) وذلك بناء على قدرتها في خلق الودائع ويسمى هذا النوع من الودائع بالودائع الائتمانية أو المشتقة « Derivative deposits » تمييزا لها من الودائع الحقيقية أو الودائع الأولية « Primary deposits » ويرجع مبدأ قدرة البنوك على خلق الودائع الى اكتشاف هذه البنوك ان معدل السحب المائل للودعين على ودائعهم لا يبلغ الا نسبة ضئيلة من مجموع ودائعهم الأولية ومتدلت يكون لدى البنوك احتياطي زائد « Excess reserves » وعلى ذلك تستطيع البنوك ان تستخدم هذا الاحتياطي الموالد في خلق وداائع جديدة ما دام احتياطياها النقدي يكون في مستوى الامان « Safe level » وهذه الودائع تستخدم كوسيلة للدفع أي كجزء من كمية النقود ، وهذا هو أساس ما يقال ان «البنوك التجارية هي (مصانع نقود) بجانب كونها تجر في النقود» . (راجع د. محمد ابراهيم فولان - المرجع السابق ص ٧٠ ود. فؤاد مرسى - المرجع السابق ٩٧ - ١٠٠ وما بعدها ود. قسود شريف ، المرجع السابق ص ٢٢ - ٤١ ود. محمد عبد العزيز عجمية ود. صبحي تادرس قريعة - المرجع السابق ص ١٨ وما بعدها ود. مصطفى رشدي - المرجع السابق ص ٨٥) .

(٣) في موضوع خلق الائتمان في الاقتصاد ذات الاشتراكية انظر د. خليل حسن خليل ، البنك المركزي في الاقتصاد القومي - معهد الدراسات المصرفية ، يونيو سنة ١٩٦٥ ص ٢ وما بعدها .

ويشغل البنك المركزي^(١) المكان الرئيسى فى السوق النقدى ،
 الذى هو البنك الذى يقف على قمة النظام النقدى والمصرفى
 « Monetary and Banking System » فى الدولة باعتباره خالق النقود
 القانونية والممثل لقمة السيولة والقادر على التأثير فى ندرة البنوك
 التجارية على خلق نقود الودائع ويكون مع وزارة الخزانة ما يسمى
 بالسلطات النقدية « Monetary Authorities » . ويقوم البنك
 المركزى ، وهو ما بهمننا بصفة اساسية هنا بمراقبة الائتمان كما
 ونوعا وتوجيهه الوجهة التى تتفق وتنفيذ السياسة النقدية المرغوبة ،
 وبالطبع يكون لديه من الوسائل المؤثرة ما يمكنه من تطبيق هذه
 السياسة والتحكم فى حجم وسائل الدفع على النحو المطلوب (٢) .

ويحاول البنك المركزى التأثير على عمل النقود والائتمان للمعاونة
 على تحقيق عمل الجهاز الاقتصادى بصورة منتظمة وكبيرة الكفاءة ،
 فهو يسعى فى سبيل تحقيق هذا الهدف الى التأثير على الجهاز
 الاقتصادى فى الاتجاه الذى يساعد على استقراره عن طريق تيسير
 التوسع فى الائتمان فى بعض الاوقات ومقاومة هذا التوسع فى اوقات
 أخرى (٣) .

وللبنوك المركزية قدرة على التأثير فى حجم الائتمان وبالتالي فى
 حجم النقود المصرفية ، وعادة تستخدم البنوك اسلحتها فى التأثير
 على كمية الائتمان ونوعه او بمعنى آخر قد تكون هذه الاسلحة لها
 تأثير على عرض الائتمان ، كما قد يكون لها تأثير فى الطلب عليه (٤) .

(١) للوقوف على وظائف البنك المركزى فى افانسة ، انظر د. محمد ابراهيم غزلان -
 المرجع السابق ص ٩٠ وما بعدها .

(٢) انظر د. محمد ابراهيم غزلان - المرجع السابق ص ٩٠ وما بعدها ومن
 ١٠٥ ، د. محمد عبد العزيز عجيبة ود. مبحى تادرس قريضة المرجع السابق ص
 ١٥٦ - ١٥٩ .

(٣) د. محمد ابراهيم غزلان - المرجع السابق ص ٢٤٧ .

(٤) د. مصطفى رشدى - المرجع السابق ص ٩٢ .

ويعتمد البنوك المركزية في ادارة شؤون النقد والائتمان على وسائل متعددة لمراقبة واستخدام الائتمان يمكن ودها الى وسائل عامة او كمية: General or Quantitative credit control ووسائل نوعية او كيفية Selective or Qualitative credit control. وترى الوسائل الاولى الى مراقبة حجم الائتمان بصفة غير مباشرة اى من طريق مراقبة حجم الاحتياطيات المصرفية (١) ، وتهدف الوسائل الثانية الى التأثير على الائتمان مباشرة وليس عن طريق حجم هذه الاحتياطيات وتكون موجهة نحو استخدامات معينة للائتمان وليس الى مجرد حجم الودائع المصرفية القائمة او بمعنى آخر تعمل على تحديد انواع الائتمان وتسهيل الحصول عليها او تصنيفها (٢)، وذلك بخلاف النوع الاول الذى يتصف بالشمول والعمومية (٣) .

ولا يخفى ان وسائل الرقابة على الائتمان التى تمارسها البنوك المركزية تختلف من بلد الى آخر من حيث الدرجة ومن حيث النوع بحسب المرحلة التى وصلت اليها الدولة من التطور الاقتصادى وحجم ونوع مواردها المادية وتكوين جهازها المصرفى والائتماني بصفة عامة وكذلك بحسب علاقاتها المالية الدولية ومدى تطور سوقها المالى ومدى تنظيم نشاط سوقها النقدى (٤) .

(١) أى تلك الاحتياطيات التى يمكن للبنوك التجارية استخدامها كضمان للتوسع فى الائتمان بخلق الودائع .

(٢) انظر د. محمد عبد العزيز عجيبة ود. صبحى تادرس قريصة - المرجع السابق ص ١٨٩ ولزبد من التفصيل - راجع السياسة الائتمانية فى الاقتصاديات الاشتراكية د. احمد مبدد محمود المرجع السابق ص ١٨١ وما بعدها .

(٣) راجع د. محمد ابراهيم غزلان - المرجع السابق ص ٢٢٩ و ٢٦٦ ود. محمد عبد العزيز عجيبة ود. صبحى تادرس قريصة المرجع السابق ص ١٧٤ و ١٧٥ ود. عبد المنعم فوزى - السياسة المالية فى النظام الاشتراكى سنة ١٩٦٧ ص ٦٠ وما بعدها .

(٤) د. محمد ابراهيم غزلان - المرجع السابق ص ١٠٢ و ١٠٤ .

وفيما يختص بالرقابة الكمية على الائتمان فان البنوك المركزية تستخدم عدة أدوات تتركز في ثلاث رئيسية هي : تغيير سعر اعادة الخصم والقيام بعمليات السوق المفتوحة وتغيير النسب القانونية للاحتياطي النقدي ، يضاف اليها أدوات أخرى مثل قيام البنك المركزي بالعمليات المصرفية الخاصة (١) وممارسة نفوذه بالتأثير او الاغراء الادبي (٢) .

وستتناول فيما يلي بايجاز الادوات الرئيسية الثلاثة من الرقابة الكمية على الائتمان بهدف انقاص كمية النقود لنرى مدى تأثيرها على عرض واستخدام النقود والائتمان ومدى ملاءمتها في معالجة الاتجاهات التضخمية في الاقتصاد .

١ - تغيير سعر اعادة الخصم (٣) :

وتعد من اقدم وسائل البنك المركزي في التأثير على حجم الائتمان

(١) والهدف من قيام البنك المركزي بهذه العمليات هو ضرب المثل للبنوك التجارية للاقتداء به او العمل على تمكسلة نقص في الهيكل الائتماني في الاقتصاد بتقديم ائتمان معين اقرضت البنوك التجارية عن القيام به (راجع د. محمد زكي شافعي ، المرجع السابق ص ٢٩٨) .

ومع ذلك يؤخذ على قيام البنوك المركزية بعمليات معرفية يغلب عليها طابع المنافسة مع البنوك الاخرى ، انها في النظم الاقتصادية المتقدمة - قد تخالف التقاليد المصرفية .

(٢) ويمكن التأثير او الاغراء الادبي الذي تناوله البنوك المركزية في حث البنوك التجارية واغرائها بالتضامن معها لتنفيذ سياسة ائتمانية معينة تنسجم مع ما يرمى الى تحقيقه من أحداث كالحد او التوسع في الائتمان ، ومن الواضح ان نجاح هذه الوسيلة يتوقف على عوامل مختلفة اهمها المركز الادبي للبنك المركزي ومدى سيادة روح التعاون القائم بينه وبين البنوك التجارية (راجع الرخاء بدون تضخم ترجمة د. حسين عمر ص ١٢٩) .

(٣) او سعر القطع او سياسة سعر البنك Bank Rate Policy ، وسعر البنك هو التبرير الشائع علميا وهو في المادة املا من سعر الفائدة في السوق والفرق بينه وبين سعر اعادة الخصم ضئيل - وقد لا يكون هناك فرق على الاطلاق (انظر د. فؤاد مرسى - المرجع السابق ص ٢٧٧ - ٢٧٩) .

التي يقدمه البنوك التجارية للسوق النقدي (١) ، - والمقصود به سعر الفائدة التي يحصل عليها البنك المركزي من البنوك التجارية اما من عملية الاقتراض او عطية اعادة الخصم (٢) ، فالبنك التجاري الذي يكون في حاجة الى احتياطات اضافية في وسعه الالتجاء الى البنك المركزي للاقتراض او يبيع بعض أصوله (٣) وفقا لاسعار يحددها سعر اعادة الخصم ، ويمكن للبنك المركزي تغيير السعر وفقا لما تتطلبه الظروف وذلك بهدف تشجيع او تقييد الائتمان بواسطة البنوك التجارية عن طريق تخفيض او زيادة النفقة او تكاليف الحصول على هذه الاحتياطات الاضافية وبالتالي نقص المبالغ النقدية التي تكون تحت تصرفها مما يجعلها تعمل على تقييد الائتمان المنسوح للجمهور (٤) .

ولكى نلقى ضوءا على طبيعة وسيلة تغيير سعر اعادة الخصم والمنطق الذي تقوم عليه ، نفترض ان البنك المركزي قد تجمعت لديه البيانات الكافية التي تشير الى ان حجم الائتمان قد زاد عن المستوى المرغوب فيه وقد اخلت بوادر التضخم في الظهور ، ومن ثم فان البنك المركزي يقرر رفع سعر البنك اي يقرر رفع تكلفة الائتمان الذي يقدمه للبنوك التجارية. والغرض الذي يرمى اليه من ذلك هو ان تعمل البنوك التجارية - وجميع الاجهزة الائتمانية الاخرى في الدولة - على التقليل من اقتراضها من البنك المركزي وارتفاع بدورها مستوى اسعار الفائدة بالنسبة للجمهور ، وهذا امر يفهمه الى

(١) انظر د. حازم البيلوي ، النظرية النقدية ، ١٩٧١ ص ٧٤ .

(٢) قارن د. مصطفى رشدي - المرجع السابق ص ٩٤ .

(٣) كالاوراق التجارية .

(٤) د. محمد ابراهيم لؤلؤ ، المرجع السابق ص ٢٥٠ ود. عبد النعم لؤلؤ ود. عبد الكريم صادق بركات ، مالية الدولة والهيئات العامة ص ٥٧٨ ود. زكريا احمد نصر ، التحليل النقدي ، ١٩٥٩ ص ١٦٩ وتراجع الظروف التي تتوقف عليها فاعلية سياسة تغيير سعر اعادة الخصم في د. محمد عبد العزيز عجمية ود. حبيب لاندس قريبة - المرجع السابق ص ١٨٠ وما بعدها - وتراجع ايضا .

H. Spaight, Economics, op. cit., pp. 477-9.

التقليل من الخصم والافتراض من البنوك التجارية ويضع هذا للتوسع في الائتمان (١) حيث انه يؤدي الى التقليل من معدل الافتراض من البنوك التجارية ويؤدي بالتالى الى تقليل وسائل الدفع الاقتصاد (٢).

وبلاحظ انه كلما كانت سوق الخصم ضيقة وغير منظمة - كما هو الحال في معظم البلاد المتخلفة ، فان اثر سياسة تغيير سعر اعمدة الخصم تكون ضئيلة في التأثير على حجم الائتمان (٣) ، كما ان رفع السعر يضعف اثره في حالة الزواج بينما يكون اثره ملموسا في حالة التكساد فضلا عن ان اثره يتوقف على مرونة الطلب على الائتمان فاذا كانت هذه المرونة قليلة ، ضعف الاثر على حجم الائتمان ونتوقع حدوث العكس ايضا كلما زادت مرونة الطلب على الائتمان (٤) - كما تشترط فاعلية سياسة الخصم بصفة عامة الا تكون هناك مصادر اخرى للسولة او للائتمان ، سواء في السوق النقدي ذاته او في الاسواق الجانبية بخلاف البنك المركزي من شأنها ان تقلل من اهمية قروض الاخير وتكلفه هذه القروض (٥) .

(١) راجع د. محمد زكى شافعى - مقدمة النقود والبنوك - ١٩٦٦ ص ٢٨٥ ود. محمد عبد العزيز عجمية ود. مكي تادرس قريضة المرجع السابق ص ١٧٦ وراجع ايضا د. محمد يحيى موسى - المرجع السابق ص ٢٠٤ .

(٢) هذا ويجب ان يراعى ان مجرد رفع سعر الخصم من جانب البنك المركزى ليس كافيا لان يجعل البنوك التجارية محجومين خلق الائتمان والتوسع في القروض مادام يمكنها ان تمتص الزيادة في سعر الخصم في النفقة الكلية للدين بحيث تظل ارباحها ثابتة وبهذا يتحمل الزيادة الراغب في الحصول على القرض . ومن جهة اخرى فان الطلب على الائتمان من جانب القطاع غير المصرق لا يتأثر بزيادة نفقة الدين ما دامت هذه النفقة تمثل جزء ضئيلا من نفقة الانتاج ككل وطالما يستطيع ان يمول هذه الزيادة عن طريق رفع الانتاج او رفع اسعار السلع المنتجة ، ولا حرج في ذلك - فغالبا ما تكون الفترات التى يرفع فيها البنك المركزى سعر الخصم فترات تضخمية تتجهى بالزيادة في الطلب - وبالتالي فان المشروعات في مطالبتها بقروض لتوسيع نطاق انتاجها تفسد زيادة المبيعات وارتفاع الاسعار في نفس الوقت (راجع د. مصطفى رشدى - المرجع السابق ص ٩٦ وانظر في نفس المعنى النشرة الاقتصادية لبنك مصر - ديسمبر سنة ١٩٦٤ ص ٥٦ و ٥٧) .

(٣) راجع د. محمد زكى شافعى ، المرجع السابق ص ٢٨٦ .

(٤) د. محمد عبد العزيز عجمية ود. مكي تادرس قريضة - المرجع السابق ص ١٧٥ وما بعدها .

(٥) د. مصطفى رشدى ، المرجع السابق ص ٩٥ .

٢ - عمليات السوق المفتوحة :

اصبحت عمليات السوق المفتوحة من اهم وسائل الرقابة على الائتمان (١) ، وتتركز في قيام البنك المركزى ببيع وشراء الاوراق المالية والتجارية في سوق النقد والمال والهدف الرئيسى من عمليات السوق المفتوحة هو التأثير على الاحتياطيات النقدية للبنوك التجارية ، اى التأثير على سيولة ومقدرة هذه البنوك في خلق الائتمان فقد يكون الغرض من هذه الوسيلة تغيير كمية النقود الورقية في التداول او حجم الائتمان والودائع او تعديل ظروف الائتمان وبالتالي تغيير كمية النقود عامة (٢) .

فعندما يرغب البنك المركزى في علاج الضغوط التضخمية عن طريق تخفيض الاحتياطى النقدى للبنوك التجارية - لكى ترفع حدا للتوسع في الائتمان وبالتالي تخفيض النقود المصرفية - يدخل السوق بانما للاوراق المالية . ويتم التأثير في حجم الائتمان عن طريق التغير في آمرين الاول . كمية وسائل الدفع والثاني سعر الفائدة . وفيما يتعلق بالامر الاول . نجد مثلا ان بيع البنك المركزى الاوراق المالية من شأنه انقاص حجم وسائل الدفع وبالتالي التأثير في سيولة السوق النقدى بقطاعيه المصرفى وغير المصرفى عن طريق تقليل قدرة القطاع الاول على خلق نقود الودائع وعلى منح الائتمان وتقليل الإبداعات النقدية للقطاع الثانى في البنوك مما يحد من قدرتها على التوسع في خلق الائتمان . اما فيما يختص بالامر الثانى، فانه عند دخول البنك المركزى بانما فانه ، في الواقع ، يخفض من عرض كمية النقود القانونية في سوق النقد والائتمان وهذا من شأنه ان يرفع من ثمن

(١) د. محمد ابراهيم غزلان - المرجع السابق ص ٢٥٢ .

(٢) راجع د. محمد زكى شافعى - المرجع السابق ص ٢٨٦ ود. الزايرى - النقود

والبنوك الطبعة الاولى ١٩٥٨ ص ١٨٢ ود. مصطفى رشدى - المرجع السابق ص ٢٥٢ .

افتراضها الامر الذى يؤدى الى التقليل على الائتمان والعكس بالمعكس (١) .

ومن الطبيعى ان عمليات السوق المفتوحة تتوقف على وجود سوق متممة للاوراق المالية وعلى مدى استعمال التسهيلات المصرفية . فاذا كانت سوق المال ضيقة - كما هو الحال فى معظم البلاد المتخلفة - فان قيام البنك المركزى بعمليات السوق المفتوحة على نطاق كبير يخلق ولا شك تقلبات عنيفة فى اسعار الاوراق المالية مما يترتب عليه زعزعة المراكز المالية للبنوك وزعزعة الثقة فى هذه الاوراق (٢) .

واذا كان البعض يشكك فى فاعلية سياسة البنوك فى بيع وشراء الاوراق المالية ، نظرا الى ان الحوادث قد اثبتت عدم فاعليتها الا فى احوال قليلة ، الا ان هذه السياسة تعتبر مع ذلك اهم من سياسة سعر البنك نظرا لان نتائجها مضمونة ، ولذلك يدعم البنك المركزى فى العادة سياسة سعر البنك التى يتبناها بعمليات السوق المفتوح (٣) .

(١) اى يكون الهدف التقليل من حجم الائتمان ، وقد يحدث ان تقوم البنوك التجارية باستدعاء بعض القروض لكى تحافظ على مستوى السيولة المطلوب ، لذا فانه يقال دائما ان وسائل تخفيض حجم الائتمان تكون اكبر فاعلية من وسائل توسيمه ويلاحظ من جهة اخرى ان مجرد زيادة لارصدة النقدية فى حالة دخول البنك المركزى مشترا لاوراق المالية ليست كافية لحدتها لزيادة حجم الائتمان ، فهذا يتوقف على عدة عوامل اهمها رغبة الجمهور المتعاملين واقبالهم على الاقتراض الذى يتوقف على طبيعة توقعاتهم بالنسبة لمستقبل معدلات الارباح كما يتوقف ايضا على ودية البنوك فى الافتراض (راجع د. محمد عبدالعزيز عجمية ود. صبحى تادوس قريصة المرجع السابق ص ١٨١ و ١٨٢ ود. زكريا احمد نصر - المرجع السابق ص ١٧٥ وما بعدها) .

(٢) انظر د. محمد عبد العزيز عجمية ود. صبحى تادوس قريصة ، المرجع السابق ص ١٨١ وما بعدها ود. فؤاد مرسى ، المرجع السابق ص ٢٨٠ وما بعدها ود. حاتم البيللاوى ، المرجع السابق ص ٧٢ وقارن د. عبد النعم فوزى ود. عبد الكريم صادق بركات ، المرجع السابق - ١١٦٧ ص ٥٧٧ .

(٣) د. فؤاد مرسى ، المرجع السابق ص ٢٨١ .

٢ - تعديل نسبة الاحتياطي القانوني :

وبينما يكون الهدف الرئيسي للوسيلتين السابقتين هو التأثير على كمية الاحتياطيات للبنوك التجارية في مجموعها وبالتالي على مقدار الاحتياطيات الفائضة ، فإن الهدف الرئيسي لوسيلة تغيير نسب الاحتياطي تغير مقدار الاحتياطيات الفائضة مباشرة أى بجرة قلم (١) .

ويفضل البنك المركزي استخدام هذه الوسيلة على الوسيلتين السابقتين لأنهما تتطلبان شروطا ووظريا ، فأن يكون من الصعب توافرها إلا في النظم المصرفية المتقدمة (٢) .

واستخدام هذه الاداة من ادوات السياسة النقدية (٣) ، يكمن في انه اذا رأى البنك المركزي أن حجم الائتمان الذي قدمته البنوك التجارية قد جاوز المستوى المرغوب ورأى ضرورة تقليله بفرض مكافحة البوادر التضخمية في النشاط الاقتصادي فإنه يلجأ الى رفع نسبة القانونية للاحتياطي النقدي . فإذا لم يكن لدى البنوك التجارية فائض في أرصدها النقدية لتغطية الزيادة المطلوبة في الاحتياطي النقدي اضطرت الى تقييد ائتمائها ، ليس فقط عن طريق التشدد في تقديم القروض الجديدة بل قد تجد نفسها في مركز يحتم عليها استدعاء بعض قروضها ، وهذا من شأنه أن يحقق تخفيضا في حجم الائتمان الموجود فعلا ، كما تستطيع البنوك المركزية أن تلجأ الى تخفيض نسبة

(١) راجع د. محمد ابراهيم فولان - المرجع السابق ص ٢٦٤ و ٢٦٥ وقانون د. مصطفى رشدي ، المرجع السابق ص ٩٨ .

(٢) انظر د. محمد زكي شالمى - المرجع السابق ص ٢٨٨ ود. فؤاد مرسى ، المرجع السابق ص ٢٨٥ ود. حاتم البيلالوى ، المرجع السابق ص ٧٤ .

(٣) والمبدأ الذي تقوم عليه هذه الاداة هو انه في وسع البنك المركزي من طريق خفض ورفع نسب الاحتياطي النقدي القانوني ان يزيد او ينقص حجم احتياطيات البنوك التجارية مباشرة ، ولما كانت الاحتياطيات الفائضة هي أساس توسع البنوك التجارية في الائتمان ، فإنه من المفروض أن زيادتها أو انقاصها يؤدي الى أحداث تغييرات مماثلة في حجم الائتمان (راجع د. مصطفى رشدي - المرجع السابق ص ٩٨ ود. عبد الحميد القاضي المرجع السابق ص ١٧٤) .

الاحتياطي للعمل على زيادة حجم الائتمان لبعث النشاط في السوق
التقدي وتنشيط الحالة الاقتصادية (١) .

وتعتبر هذه الوسيلة - على الرغم مما يصفها البعض بقلة المرونة
وصعوبة أحداث تغييرات كبيرة كافية من الناحية العملية (٢) - أكثر
فاعلية في معالجة التضخم منها في تنشيط الحالة الاقتصادية ، ففي
أوقات الركود الاقتصادي قد يترتب على تخفيض النسبة القانونية
للاحتياطي التقدي مجرد زيادة فائض الإرصدة التقدية لدى
البنوك التجارية دون أن يترتب على ذلك استخدام هذه الفوائض فعلا ،
بينما في أوقات التضخم تكون هذه الوسيلة أكثر فاعلية لأنها تقنع
قيدا كليا مباشرا على مقدرة البنوك التجارية على التوسع في
الائتمان (٣) .

هذا وتجدر الإشارة الى أن التدابير التي تخول للبنك المركزي
إجرائها تتخذ عدة صور ، منها تعديل نسب الاحتياطي التقدي الى
الودائع ، أو فرض نسب للاحتياط تتصاعد كلما ارتفع مقدار الودائع ،
أو إلزام البنوك بإبداء احتياطيات إضافية في شكل ودائع خاصة
بفائدة محددة لدى البنك المركزي (٤) .

(١) فضلا من ذلك فالبانك المركزي يحدد هذه النسبة بما لتغير الظروف
الهيكلة أو الموسمية للاقتصاد القومي انظر د. محمد عبد العزيز عجينة ود.
مبهي تادرس قريصة ، المرجع السابق ص ١٨٤ و ١٨٥ ود. عبد النعم فوزي ود. عبد
الكريم صادق بركات - المرجع السابق ص ٨٧ ود. مصطفى رشدي ، المرجع السابق
ص ١٠١ .

(٢) راجع د. مصطفى رشدي ، المرجع السابق ص ١٠١ ود. عبد الحميد القاسي
المرجع السابق ص ٢٧٤ .

(٣) د. عجينة ود. قريصة ، المرجع السابق ص ١٨٥ ود. مصطفى رشدي ،
المرجع السابق ص ١٠١ .

(٤) راجع د. محمد رشدي ، المرجع السابق ص ٢٧٤ وانظر مجلة الاقتصادية للبنك المركزي المصري المجلد الثاني العدد
الربيع ١٩٦٢ ص ٢٦٨ .

هذه هي لحة سريعة عن الادوات الرئيسية التي يستخدمها البنك المركزي للرقابة الكمية على الائتمان بهدف انقاص كمية النقود ومعالجة الضغوط التضخمية في الاقتصاديات المتقدمة ، فهل يمكن الركون اليها في معالجة التضخم في الاقتصاديات المتخلفة ؟ هذا ما سنراه في البحث الثاني .

وفيما يختص بوسائل الرقابة النوعية او الكيفية على الائتمان فانها تتمثل في اشكال متعددة تعمل على التأثير على وجوه استعمال الائتمان . ويمكن استخدام هذه الادوات في معالجة التضخم عن طريق تصويب الحصول على الائتمان كرفع هامش الضمان الواجب تطلبه عند الاقتراض لشراء الأوراق المالية (١) ، والرقابة على الائتمان الاستهلاكي (٢) عن طريق تحديد حد ادنى لمقدار ما يدفع مقدما من ثمن السلعة ، وتحديد حد اقصى لاجل عقود البيع بالتقسيط (٣) .

يتضح مما تقدم ان وسائل الرقابة الكمية على عرض واستخدام النقود في السوق تعمل اساسا عن طريق رفع وخفض سعر الفائدة ،

(١) فاذا تراءى للبنك ان كمية المعاملات تضخمية قد ظهرت ، فانه يعمد الى تصويب الحصول على الائتمان ، ويتدخل برفع نسبة ضمانات الضمان بأن يجعلها ٥٠٪ بدلا من ٤٠٪ مثلا وبذلك يصبح القرض الذي يستطيع البنك التجارى منحه ٥٠٪ من القيمة السوقية للورقة المالية بدلا من ٦٠٪ ، وقد بلغ هامش الضمان في بعض الاوقات في الولايات المتحدة ١٠٠٪ ومعنى ذلك تحريم استخدام الائتمان للأوراق المالية (انظر د. محمد ابراهيم غولان ، المرجع السابق ص ١٦٨) .

(٢) وكذلك الرقابة على الائتمان العقاري ، عن طريق فرض حد اقصى للاقتراض لبناء المساكن ، وقد فرض هذا النوع من الرقابة لأول مرة بالولايات المتحدة كجزء من برنامج مكافحة التضخم بعد بدء الحرب الكورية (نفس المرجع السابق ص ١٦٩) .

(٣) وامتد هذا النوع من الائتمان في بعض الدول (الولايات المتحدة) ليشمل الحسابات المفتوحة لدى المحال التجارية والقروض الشخصية المقدمة للمستهلكين . هذا وقد كان برنامج التقييد الاختياري الذي طبق في الولايات المتحدة ايضا جزءا من محاولة الحد من الموجات التضخمية التي طلت الحرب الكورية ، وقد وجدت له مميزات وتقسيمات تفرق بين القروض التي ينبغي تشجيعها والقروض التي يجب ألا تشجع في الظروف السائدة كوسيلة لمعالجة التضخم آنذاك فراجع د. محمد ابراهيم غولان ، المرجع السابق ص ٢٧٠ وقرن د. زكريا أحمد نصر - المرجع السابق ، ص ١٨٩ وما بعدها) .

أما وسائل الرقابة الكيفية فأنها لا تؤثر على طلب النقود في السوق عن طريق تغيير سعر الفائدة وإنما عن طريق تغيير الكمية التي تعرض من النقود أو أنواع معينة من الائتمان.

وبلاحظ أن أنصار السياسة النقدية قد اعتادوا أن يعطوها أهمية كبرى لمكافحة الاتجاهات التضخمية أو الانكماشية في الاقتصاد ، وأنه وإن كانت هذه السياسة لم تثبت فعاليتها في مكافحة هذه الاتجاهات أثناء الكساد الكبير ، إلا أن ذلك لم يكن ، في رأيهم ، يرجع لقصورها وإنما يرجع لتردد القائمين بشئونها في اتخاذ الخطوات الحاسمة في الوقت المناسب (١) .

وقد انتقلت هذه السياسة في عدة مواضع أهمها (٢) أن مفعولها يتوقف على درجة مرونة الطلب الكلى بالنسبة للتغيرات في سعر الفائدة ، وهي مرونة عادة ما تكون ضعيفة . ولا تؤثر تأثيرا محسوسا على حجم الانفاق إلا إذا كانت سياسة قاسية قد يخشى من تطبيقها بالتهديد بحالة التضخم إلى كساد (٣) ، وتدل الأبحاث الحديثة على أن الطلب الكلى يكون قليل الحساسية بالنسبة للتغير في سعر الفائدة (٤) .

ومهما يكن من أمر الدفاع الذي أبداه أنصار السياسة النقدية في هذا المجال ، فإنه نظرا لما صاحب حلول الاهتمام بمستوى التشغيل

(١) انظر في تفصيل ذلك د. مجيبة ود. قريمة - المرجع السابق من ١٨٧ وما بعدها .

(٢) راجع تطور السياسة النقدية خلال فترة الخمسين عاما الماضية في النقود والبنوك - ١٩٦٦ - د. أحمد عبده محمود ص ١٢٩ وما بعدها .

(٣) من الواضح أن السياسة النقدية تتطلب شروطا معينة لضمان نجاحها منها مدى استجابة الجهاز المصرفي بأكمله لتوجيهات البنك المركزي ، كذلك لا يوجد ما يضمن أن التخليق سوف يستقيمون القروض في الأنشطة المحددة لها في حالة اتباع سياسة تقييد الائتمان ، وسيتوقف مدى نجاح السياسة النقدية على مدى استجابة رجال الأعمال لها وعلى مدى تأثرهم بسعر الفائدة كعاقب للاستثمار (د. محمد يحيى موسى - المرجع السابق ص ٢٠٥) .

(٤) د. أحمد عبده محمود - المرجع السابق من ١٩٢ وما بعدها .

والإنتاج محل الاهتمام بقيمة النقود من تغير مقابل في السياسة الاقتصادية يتمثل في زيادة الاهتمام بالسياسة المالية كأداة رئيسية فعالة تتمتع بالقدر على التأثير المباشر على مستوى النشاط الاقتصادي (١) ، فإنه لم يعد للسياسة النقدية سوى دور مكمل في مجموعة السياسات التي توجه للمحافظة على التشغيل الكامل في إطار من الاستقرار النقدي المحلي ، ويتلخص هذا الدور في اختيار الحجم الأمثل لمعدل التغير في كمية النقود ، ذلك المعدل الذي يتماشى مع تحقيق التوظيف الكامل المصحوب بالاستقرار النقدي (٢) .

هذا ويرى صندوق النقد الدولي أنه لكي يتسنى للدولة ضبط التضخم يجب عليها اتباع سياسة نقدية معينة تستخدم فيها الأسلحة النقدية والائتمانية التي سبقت الإشارة إليها وبصفة خاصة رفع نسبة الاحتياطي وتغيير سعر الخصم وعمليات السوق المفتوحة مع وضع حدود للتسهيلات الممنوحة من الجهاز المصرفي في مجموعة لكل من القطاعين العام والخاص .

(١) راجع د. محمد زكي خالدي - المرجع السابق - ص ٢٢١ وراجع E. A. Robinson. Problems in economic development. Mac. London 1966, pp. 190 - 211.

(٢) راجع في تفصيل ذلك د. صبحي تادرس قريصة - العوامل المحددة للتغير في كمية النقود - معهد الدراسات المصرفية - أبريل سنة ١٩٦٤ ص ٢٠٢ .

٢ - وسائل السياسة المالية

ان استخدام الميزانية كداة للرقابة على الانفاق القومى يعتبر من احدث الادوات التى تستخدمها السياسة الاقتصادية بعد ان كانت السياسة النقدية هى الاداة السائدة وذلك بزيادة التخطيط المالى فى الدول المختلفة وظهور الدور الوظيفى للمالية العامة Functional Public Finance (١).

وقد بين كينز (٢) ان الوسيلة الطبيعية لعلاج الازمات هى محاولة زيادة الطلب الكلى الفعال فى الدولة لتمويض النقص الذى يظهر فى الاستثمار عند مستوى التشغيل الكامل ، وتحقق ميكانيكية هذا العلاج فى انه لما كان انفاق الدولة (٣) على السلع والخدمات يتساوى تماما من حيث اثره على مستوى الدخل القومى مع الانفاق المستقل على الاستثمار ، فان زيادة انفاق الدولة على السلع والخدمات من شأنها ان تؤدي الى رفع مستوى التشغيل فى الدولة . وقد اخذ اتباع كينز منه تلك الآراء وادخلوا عليها تحسينات عدة بحيث اصبحت الان تكون فى مجموعها السلاح الاول الذى تعتمد عليه الدول الرأسمالية فى محاربة الازمات وتحقيق الاستقرار الاقتصادى (٤) .

وتسمى النظرية الخاصة بمحاولة تحقيق الاستقرار الاقتصادى عن طريق استعمال الدولة لسياسة الانفاق او سياستها الضريبية بنظرية السياسة المالية التمويضية Compensatory Fiscal Policy وقد اصبحت هذه النظرية الآن على درجة كبيرة من الاتقان بحيث لا يقتصر النصح بها على محاولة علاج الازمات فقط وانما تمتد لمعالجة التضخم أيضا (٥) .

(1) See : Thomas Wilson, Inflation, op. cit., pp. 131 - 138.

(٢) بعد ان هدم كينز الاسس التى تقوم عليها النظرية المالية التقليدية الكلاسيكية قدم أفكاره الموضحة بالمثل .

(٣) يمثل الانفاق العام فى الدولة الحديثة جزءا كبيرا من الانفاق القومى وللأسف قلته ولا شك سيؤثر على مستوى الاسعار الانتاج والتوظيف .

(٤) (٥) د. محمد ابراهيم غزلان ، المرجع السابق ص ٥٥٢ .

تقى فترات الكساد ، حيث يقل الطلب عن المستوى الذى يحقق التشغيل الكامل لعوامل الانتاج ، يصعب تكيف نفقات الدولة وإيراداتها بما يكفل زيادة الطلب عن طريق زيادة تيار الانفاق العام مع الاتجاه الى العجز المنظم Systematic deficit في الميزانية واستخدام الضرائب استخداما يشجع الطلب الخاص على الاستهلاك والاستثمار حتى يزيد التشغيل والانتاج وتخف حدة الركود او يقضى عليه . اما في فترات التوسع حيث يزيد الطلب زيادة تفوق قدرة الاقتصاد على انتاج السلع والخدمات عند مستوى التشغيل الكامل ، فلا بد ان تتجه السياسة المالية الى تقييد الطلب عن طريق خفض الانفاق العام وزيادة الضرائب مع تكوين فائض في الميزانية لامتصاص جانب من القوة الشرائية وحجزه عن التداول حتى يمكن وقف الضغط التضخمى واعادة التوازن والاستقرار الى النظام الاقتصادى (١) .

وغنى عن البيان ان السياسة المالية تختلف في النظم الاقتصادية الرأسمالية عنها في النظم الاشتراكية تبعاً لاختلاف دور الدولة في كل منهما (٢) . ففي الاقتصاديات الرأسمالية حيث تسود المشروعات الخاصة هيكل العمالة والانتاج تتجه السياسة المالية اسماً - رغم ازدياد اهميتها تبعاً لتطور دور الدولة في السنوات الاخيرة - نحو موازنة ومساندة الاستثمار الخاص وسد اى فجوة اتكماشية او تضخمية قد تطرأ على مستوى النشاط الاقتصادى عن طريق التأثير على مستوى الطلب الكلى الفعال في الاقتصاد مع اضطلاع الدولة بصفة عامة بالمرافق الاقتصادية والاجتماعية الهامة وبعض الصناعات الاستراتيجية . بينما تتخذ السياسة المالية في

(١) د. عبد الحميد القاسم ، المرجع السابق ص ٢٢٦ وما بعدها . ولورن : د. فؤاد هاشم ، المرجع السابق ص ١٨٠ وما بعدها . ود. فؤاد شريف - السياسة النقدية في مصر - ١٩٥٥ ص ٢١ وما بعدها .

(٢) د. عبد الحميد القاسم ، المرجع السابق ص ٢٢٢ ، ٢٢٣ وفي نفس المعنى راجع : د. عبد النعم لويزي ود. عبد الكريم صافق بركات ود. يونس أحمد الطريق ، المالية العامة والسياسة المالية ١٩٦٦ ص ٢٧ و ٢٨ .

الاقتصاديات الاشتراكية دورا اكثرا ايجابية بما لاتسع نطاق القطاع العام واضطلاع الدولة بالجانب الاكبر من النشاط الاقتصادي والاجتماعى في هذه البلاد واتجاه السياسة المالية الى التطابق مع السياسة الاقتصادية والاجتماعية بوجه عام .

ويكاد ينفقد الاجماع على اهمية السياسة المالية في مواجهة المشاكل المتعلقة بالتنمية الاقتصادية والاجتماعية في البلاد المتخلفة عموما بسبب ضخامة المسئوليات التى يلقيها تدعيم التنمية على عاتق الحكومات مع قصور الجهود الخاصة عن مواجهة التحديات الجسيمة التى تتعرض لتقدمها ومع ضعف الجهاز النقدي بها وعدم استجابة اقتصادياتها كثيرا لادوات السياسة النقدية التقليدية (١) .

وتهدف السياسة المالية الى علاج التضخم عن طريق تطبيق اساليب السياسة المالية للاقتصاد وفقا للفلسفة التى تعتنقها الدولة وذلك من خلال ميزانيتها العامة (٢)، وهنا يثور الجدل حول المفاضلة بين الفروض الحقيقية والضرائب ومدى تأثير كل منهما في الاقتصاد .

الفروض الحقيقية والضرائب :

يؤدى الاقتراض المحلى (٣) من الجمهور والمؤسسات المالية غير المصرفية الى تحويل الموارد الحقيقية من القطاع الخاص الى

(١) د. عبد الحميد القاضى ، المرجع السابق ص ٢٢٥ .

(٢) يقدم الفقه الاقتصادي ثلاث انواع من سياسات الميزانية : هي سياسة توازن الميزانية وسياسة الميزانية الموجبة ضد التقلبات الاقتصادية والسياسة الاستقرارية الائتمانية (انظر فى تفصيل ذلك د. فؤاد هاشم، النقود والتوازن النقدي ص ١٩٦ وما بعدها) ويبحث العالم والتضخم ، الشرة الاقتصادية ليك مصر ديسمبر سنة ١٩٦٤ ص ٥٨ وما بعدها) .

(٣) ان اتجاه الدول الى الاقتراض اصبح سمة مالية مشاعدة بوضوح فى معظم دول العالم فى الوقت الحاضر ، بل ان توسع الدول فى الاعتماد على هذا المصدر من مصادر التمويل اصبح يمثل المفهوم المتحرر للسياسة المالية الحديثة ما دام هذا المصدر يساهم فى تحقيق التوازن والتوازن فى الاقتصاد القومى اراجع فى تفصيل ذلك د. يوسف عبد الحميد ، الدين العام المرئى - مبادئ الدراسات المرئية رقم ٣ لسنة ١٩٦٨ ص ٢ - ٧ ، وقارن النظام المالى للاقتصاد السوفيتى - ترجمة احمد قزاق ويحيى ص ٢٦١ - ٢٦٢ .

الحكومة مباشرة ، ورغم ان هذا الاقتراض قد لا يقلل من الاتفاق الخاص على الاستهلاك والاستثمار بنفس القيمة المقترضة فان الزيادة في الطلب الكلى عادة ما تكون قليلة محدودة تبجها زيادة الإنتاج ، ان عاجلا او آجلا ، متى كان اقتراض الحكومة لا قراض انتاجية (١) .

وعلى هذا النحو ، اذا كان هناك ثمة فائض في الطلب في اقتصاد يسوده التوظيف الكامل ، فان السياسة المالية الرشيدة هي تلك التي تقوم بفرض ضريبة اضافية او عقد قرض عام داخلي حقيقي لامتصاص القوة الشرائية الزائدة في السوق . وقد يتراعى للسلطات المخططة انه يكون من الاوفق تجميد الحصيلة وعدم اتفاتها (٢) ، حتى يمكن ضبط التضخم على النحو الذي سنراه .

وفي هذا المجال يجب التفرقة بين الاقتراض الحقيقي السليم ، وغير ذلك الاقتراض الذي يتم عن طريق الافراد والوسائط غير المصرفية . وهو ضرب من ضروب الادخال الاختيلري في سندات القروض العامة (٣) ، وبين الاقتراض التضخمي ، اي ذلك الاقتراض الذي لا يستند من مدخرات موجودة ناتجة عن دخول سابقة بل من توسع تقدي او ائتماني باضافة قوة شرائية جديدة ، على النحو الذي رايناه من قبل .

ولكن ما هي افضل الوسائل في اقتصاد يسوده التوظيف الكامل ، لامتصاص فائض الطلب في الاقتصاد ؟ هل يكون من الافضل اللجوء الى

(١) د. عبد الحيد الثاني ، المرجع السابق ص ٣٦٠ .

(٢) او ما يسمى بالدورة المتقلة للتقود ، ويتم ذلك عن طريق مرور تيارات الدخل ورأس المال في طريق ملتق بحيث يحتفظ بكمية التقود الزائدة بعيدة عن اسواق السلع ورأس المال (انظر : د. عزاد مرسي ، المرجع السابق ص ١١١) .

(٣) التمسود بالقروض هنا ، القروض المملوكة الاجل ، ولكن يجب ان يلاحظ ان خصم البنك المركزي للاوراق التجارية يعتبر فرعا من الفرع الاجل من التنمية المصرفية ، ولكنه في الحقيقة يتحول الى قرض طويل الاجل على اثر تجديد مدد التنقية الاقتصادية فيك مصر - مارس سنة ١٩٦٥ ص ٤٨ مجلة مترجمة لـ (Maurice Frère) .

فرض ضرائب جديدة (أو زيادة الضرائب الحالية) أو عقد القروض الحقيقية علينا تجاه هذه التساؤلات ان نتبع ما يحدث .

إذا لجأت الحكومة الى زيادة الضرائب أو عقد القرض ، فإن الكمية الإجمالية للنقد تظل ثابتة إذ كل ما يترتب على فرض الضرائب أو عقد القروض هو تحويل جانب من القوة الشرائية من يد الافراد الى يد الحكومة ، التي قد تقوم بتعقيمها ، ولا يوجد فرق بين الوسيطتين إلا من حيث أن الضريبة فرض الزامي يؤخذ بلا مقابل ، على حين ان القرض استثمار اختياري تتحمل الحكومة التزام دفع فائدته وقبضة الاصل عند الاستحقاق ، ولذا فان وسيلة زيادة الضرائب أو عقد القروض تتفق مع احتياجات التوازن النقدي (١) .

وفي هذا المجال يرى البعض ان **الضرائب** - باعتبارها اهم وسائل تمويل الزيادة في الانفاق العام والاستهلاك الجماعي والاستثمارات العامة - تفضل القروض الحقيقية لمدة اسباب منها ، ان الضرائب أكثر الوسائل فاعلية لضبط التضخم والحد من ضغوطه بصفة خاصة في المجتمعات التي يطلب فيها تخلف المعدات المصرفية والائتمانية (٢) . كما ان الاكتتاب في القروض يشترط فيه عنصر الاختيار ، وهذا امر يتوقف على ما اذا كان عقد القرض في وقت مناسب من وجهة نظر الافراد ، ويتوقف أيضا على فرصة الربح من هذا الاستثمار بالنسبة الى فرص الربح البديلة ، ثم انه يحمل ميزانية الحكومة عبء الفوائد مما يحتاج معه الى تدبير ايراد اضافي لسدادها ، وقد يترتب على ذلك زيادة الضرائب على اصحاب الدخل الصغيرة أو الثابتة لدفع الفوائد لاصحاب الدخل الكبيرة من المكتنين ، ولذا قد يسعى عقد القرض الى توزيع الدخل القومي ما لم تجمع الاكتتابات من صفار

(١) د. فؤاد شريف ، المشكلة النقدية - الطبعة الاولى من ٢١ وفان د. محمد

ليبب بسقي - المالية العامة - ١٩٥٧ ص ٢٦٤ و ٢٦٥ .

(٢) د. وياض الشيخ - ميزانية الدولة ووسائل تمويل الزيادة في الانفاق العام -

معهد الدراسات المصرفية رقم ١٥ لعام ١٩٦٧ ص ٢٠ .

الدخزين ، وما لم تفرض الضرائب اللازمة لدفع الفوائد على اصحاب
الدخول الكبيرة (١) .

ومع ذلك يرى بعض الخبراء الماليين ان الطاقة الضريبية للممول
لها حدود ، وينصحون بالا تصل الضريبة الى الحد الذي يقضى على
الحافز على زيادة الانتاج ودفع الممول الى التهرب من دفع الضريبة
ولو عن طريق التوقف عن العمل لزيادة الانتاج بعد حد معين ، مما يؤثر
على الحافز على العمل والانتاج والاستثمار تأثيرا سلبيا ، فتؤدي
الى انقاص الانتاج القومي وبالتالي ايرادات الحكومة ، كما ان
الحكومات الديمقراطية تعرض شعبيتها السياسية لشيء من الخطر
اذا هي تمددت في زيادة الضرائب (٢) .

ومن جهة اخرى فكثيرا ما تكون زيادة الضرائب نفسها باعشا
على زيادة حدة التضخم بدلا من ان تكون اداة للحد منه ، وخاصة في
حالة وجود اتحادات عمال قوية . فمن المعلوم ان فرض ضريبة
اضافية على الدخول ينقص من الاجور النقدية كما ان زيادة
الضرائب والرسوم السلبية تعمل على زيادة نفقات المعيشة مما يضطر
اتحادات العمال الى المطالبة بعدم المساس بالاجور النقدية الصافية في
الحالة الاولى وبضرورة زيادة الاجور تبشيا مع لارتفاع نفقات
المعيشة في الحالة الثانية . كذلك فان الضرائب التي تفرض على
المؤسسات تعمل تحت ظروف تنافسية لا بد وان تعلى من نفقات
الانتاج كما قد تسبب في اقصاء عدد من المؤسسات الحديثة عن
حلبة الانتاج ، مما يقلل من عرض المنتجات ويمكن المؤسسات الباقية
من رفع اسعار السلع ، وهكذا تعتبر الضرائب التي تفرض على
المؤسسات واصحاب الوارد والتي تعمل على خفض حجم المنتج وارتفاع
الاسعار تضخمية بصفة عامة (٣) .

(١) انظر : د. فؤاد شريف ، المرجع السابق ص ٢٢ وفارنر د. غيليل جيسن
خليل ، اشواء جديدة على الفكر الاقتصادي ص ٢٦٠ وما بعدها .

(٢) د. فؤاد شريف ، المرجع السابق ص ٢٢ .

(٣) د. عبد النعم لويز ود. عبد الكريم صادق بركات ود. يونس احمد
الطريق ود. حامد عبد الجيد دوال ، اقتصاديات المالية الماسة ، ١٩٧٠ ص
٤/١٦٢

ومن هنا يفضل بعض الكتاب الانتجاع الى القروض الحقيقية ،
تقد يمكن عن طريق القرض العام امتصاص جزء كبير من القوة
الشراعية الزائدة وفي وقت أسرع مما يمكن تحقيقه عن طريق بعض
أنواع الضرائب ، فضلا عن أنه يفضل ان يكتب في مثل هذه
القروض أولئك الذين زادت دخولهم نتيجة للتضخم في حين يتمتع
أصحاب الدخول الثابتة عن الاكثاب الامر الذي يحقق عدالة نسبية
تفوق تلك التي تحققها زيادة الضرائب ، وبالإضافة الى ذلك فان عقد
القرض العام الحقيقي في مثل هذه الظروف ان يكون له من الآثار
السبية او ردود الفعل الاجتماعية والسياسية التي قد تصاحب رفع
الضريبة (١) .

وعلى هذا النحو فان لكل وسيلة من الوسيطين السابقتين مزاياها وعيوبها ، ويجب على الحكومة ان تختار الوسيلة التي تتلاءم مع ظروفها الاقتصادية والاجتماعية وان تطبقها بجرعات معقولة تتفق والبيئة الاقتصادية ، وان كنا نفضل استخدام السياسة الضريبية كدأة مثلى للحد من الضغوط التضخمية ولا سيما في المجتمعات التي يقلب فيها تخلف المعدات المصرفية والائتمانية ، وان كانت ثمة صعوبات تنور في هذا المجال وذلك على النحو الذي سنوضحه تفصيلا فيما بعد .

هذا ويوصى صندوق النقد الدولي بمعالجة التضخم عن طريق
انتهاج برامج لتثبيت الاقتصادى يتمثل جوهر اجراءاته المالية في
ملافاة المحر في ميزانية الدولة (٧) او خفضه بحيث يمكن تمويله بدون

(١) راجع : د. عبد التعم فوزى وآخرين ، اقتصاديات الالية العامة ، ١٩٧٠.

• ۱۳۳۳

(٢) هذا ويرى الصندوق أن التضخم يرجع الى وجود مجزئ في الميزانية و مع
الحركة بين استحداث الجور انما تنطفيء ضرورة قيام الدولة بتفويض برامج التنمية
فكرا لا تضخم التباين بين العروقات التي تقوم بتقليلها القطاع الخاص فضلا عن
عدم كفاية تحقيق التوسع التلقائي. فان الصندوق يوصي عادة بتقليل الميزانية وبقائه
المعقولة وذلك بتخفيض المصروفات وزيادة الإيرادات من طريق العوائق واجمع في
الرجوع عند تفرق السياسة النقدية والمالية لـ مع وجود عوائق في هذه
السياسات المعرفية في ١٩٦٤ من ٢٠٨ .

الالتجاء الى الاقتراض من البنك المركزى ، وهنا يجب العمل اما على تخفيض المصروفات او زيادة الإيرادات ، ويرامى ان ينصب تخفيض المصروفات اساسا على البنود المتسبة في عجز الميزانية كاعانات خفض نفقات المعيشة ومصروفات التشغيل الجارية وخسائر المشروعات المملوكة للدولة ، وينبغى كذلك مراعاة ان يتعادل الاستثمار العام مع الموارد المتاحة والنظر في التوسع في الموايا الاجتماعية ..

وفي نفس الوقت يجب العمل على زيادة إيرادات الدولة عن طريق تحسين الجهاز الادارى ، وزيادة فئات الضرائب القائمة وفرض ضرائب جديدة بحيث تؤدي الى زيادة التحصيلات باقل مجهود ادارى ، وبطبيعة الحال يجب ان يراعى انسر الضرائب المختلفة على حوافز الادخار والاستثمار والاستهلاك (١) .

هذه هي ملامح السياسة المالية التى يتفق كثير من الكتاب اليوم على انها تهدف بالدرجة الاولى الى المحافظة على مستوى عال من التوظيف مع استقرار الاسعار استقرارا نسبيا اى منعها من التقلبات الشديدة التى تضعف من قيمة النقد ، بحيث يسمح هذا الاستقرار النسبى بارتفاع الاسعار ارتفاعا بسيطا يصحح الاحوال الاقتصادية بصيغة السروج بدون تضخم (٢) .

وقد انتقلت هذه السياسة فى عدة مواضع منها (٣) ان الحكومة قد تهدف الى تحقيق فائض معين فى الميزانية لمعالجة التضخم ثم يتضح بعد ذلك ان الفائض كان اقل او اكثر مما ينبغى فضلا عما تسم

(١) برامج التثبيت وتسهيلات صندوق النقد الدولى - المجلة الاقتصادية للبنك المركزى العربى ، المجلد الثانى ، العدد الرابع من ٤٦٧ و ٤٦٨ .

(٢) راجع : د. فؤاد هاشم ، المرجع السابق من ١٨٠ وما بعدها .

(٣) اثبتت الحوادث ان السياسة المالية كانت هى الاخرى غير ناجحة فى بعض الاحوال لمعالجة التضخم (انظر د. احمد عبده محمود - المرجع السابق من ١٤٦ وما بعدها) .

به من عدم المرونة في تغيير معدلات الضرائب وتخفيض بنود الانفاق العام أو زيادته (١) .

ومهما يكن من أمر هذه الانتقادات ، فإن السياسة المالية قد أصبحت فوق كل شك أو جدل وتعتبر الاداة الرئيسية لمواجهة التضخم (٢) ، فهي تحتل الآن مكانا مهيمنًا في مختلف الميادين الاقتصادية والاجتماعية والسياسية ، ولكن على الرغم من أن الاقتصاديين بصفة عامة يضعون معظم ثقتهم في قدرة السياسة المالية على المحافظة على الاستقرار الاقتصادي ، إلا أن غالبيتهم ينصحون باستعمال هذه السياسة بالتعاون مع السياسة النقدية (٣) ، فيجب أن تقف السياسة المالية ، أزاء السياسة النقدية ، موقف الحليف المناصر ليتم الربط بين آثارهما ولتشد أحدهما أزر الأخرى ، إذ أن الحقيقة التي لا مراء فيها أن السياستين النقدية والمالية ضرورتان مما لضبط التضخم حتى تؤكد كل منهما آثار الأخرى وتساندها (٤) لتحقيق للدولة وسيلة فعالة للتثبيت الاقتصادي .

(١) نظرا للمصوبات التي يواجهها تعديل البطالة من حيث مستوياتها فضلا من الإجراءات التي تتعلق بالتعديل (See : D.C. Rowan, Output, Inflation and Growth, Mac. London 86, p. 461).

(٢) د. أحمد عبده محمود ، المرجع السابق ص ١٥ وراجع النشرة الاقتصادية ليك ممر ديسمبر ١٩٦٤ ص ٥٥٥٥ .

(٣) انظر د. محمد إبراهيم غولان - المرجع السابق ص ٢٥٦ و ٢٥٧ .

(٤) وحتى لا ياتي وقت تتعارض هاتان السياستان كما حدث في الماضي ، كان يحاول البنك المركزي رفع أسعار الفائدة لعلاج التضخم ، بينما تحقق الدولة ميورا في ميوايتها ، مما يعني أن ما تأخذه باليد اليمنى تعطيه باليد اليسرى وقد يؤيد مراجع د. فؤاد حاتم ، المرجع السابق ص ١٩٢ وانظر أيضا :

D. C. Rowan, op. cit. p. 461).

٢ - سياسة الأجور

عرفنا مما سبق ان التضخم الناجم عن زيادة النفقة ينشأ اساسا من الزيادة السريعة في اجور المشتغلين في الوقت الذي لا تحقق فيه انتاجيتهم ، اى قدرتهم على خلق السلع والخدمات ، نفس معدلات الزيادة في الاجور ، فينبغى في هذه الحالة لتجنب التضخم الا تفوق الزيادة في الاجور الزيادة في الانتاجية .

ومن هنا فانه لا يتيسر الوصول الى تحقيق عدم زيادة الاجور عن الزيادة في الانتاجية الا اذا استخدمت وسيلة تؤدي الى ربط معدلات الاولى بمعدلات الثانية ، اى اتباع ما يسمى بسياسة الاجر المركزية Centralized wage policy او سياسة الدخل Income Policy (١) بمعنى ان ترتبط اى زيادة في اى دخل من دخول ملاك عوامل الانتاج بالزيادة في انتاجية هذا المالك، لان الانتاجية المتزايدة وحدها يمكن ان تعبر عن نفسها بدخل اضافى عن طريق زيادة عائد return عوامل الانتاج الموظفة في الأنشطة الاقتصادية المختلفة ، اى انه يجب ان يكون التدخل الذى يؤثر على مستوى الاسعار مستوحى من المعايير الاقتصادية Economic Criteria قبل اى شئ ، والا ادى الامر الى الاختلال (٢) .

وفي هذا الصدد يقترح خبراء الامم المتحدة وجوب تدخل من جانب الحكومات والنقابات العمالية بهدف ربط الاجر بالانتاجية (٣) :

(1) See : D. G. Rowan, Output, Inflation and Growth, op. cit. p. 441 . وانظر د. احمد ميهه محمود ، الوجود في النقود والبنوك ، ١٦٦٩ م . ٦٠ .

(2) Ugo Papi, Inflation, edited by Hague, op. cit., p. 62.

(3) See : W. W. Rostow, The Process of Economic Growth op. cit. p. 232.

وفي هذا المجال (١) يقترح بعض الكتاب انشاء مجالس قومية للاجور والاسعار والكفاية الانتاجية على النحو المعمول به في بعض الدول حاليا (٢) كإنجلترا (٣) والسويد (٤) والترويج (٥) ، يكون غرضها تخطيط نمط الاجور Course of Wages بطريقة منسقة وبذلك تعالج بعض

(١) ويسوق بعض الكتاب سياسات أخرى لملاج نفخ النفقة منها :

١ - التغييرات في سير مفاوضات الاجور Changes in wages bargaining procedure ذلك انه نظرا لما يتبين من ان المساومات التمسكة على مستوى العتامة وعلى المستوى القومي تجعل من اليسور على المنتجين منع زيادات في الاجور وتعملها على المستهلك فان هذا الميسر يشترط ان تكون المساومة بمعدل ادنى فقط واذا رغبت الشئ في دفع زيادة اعلا فانه يجب عليها ان تحصل على ترخيص بذلك .

٢ - تعميم الاجسور (والاسعار) : وتركز هذه الوسيلة في عدم السماح للاجور بالارتفاع ، ويحدث ذلك بصفة خاصة ، عندما لا تمكن الحكومات من التوصل الى اتفاق مع نقابات العمال حول زيادة الاجور ، وقد اتبعت إنجلترا هذه الوسيلة في اوائل عام ١٩٧٢ (Speight op. cit. pp. 444/6)

(٢) راجع د. ژواد هاشم ، اقتصاديات النقد والنوازن التقدي ١٩٥٩ ص ٢٢٤ - ٢٢١ .

(٣) الواقع ان العمال في إنجلترا فريقان - فريق تقبل النقابات فيه التقدم التكنولوجي ولا يطالب بزيادة الاجور الا اذا زاد الانتاج - ومثال ذلك العمال في صناعة الصلب وهو فريق ما زال يمثل الاقلية . اما الفريق الغالب فلا يذهب الى هذا الرأي ولا يرى الا مصلحة العمال دون غيرها ، وعنده ان الآلات والمصانع ملحقمة بالعمل وليس المكس ، واذا زاد الانتاج فان مرجع ذلك قدرة العامل لا التقدم التكنولوجي او الاستثمار الصحيح ومنسلطو المقارنة بين إنجلترا وأمريكا . فالعمال في أمريكا لا يطالبون بزيادة الاجور الا بزيادة الانتاج ، وهذه هي القائمة العامة ولا يقيمون العقبات أمام التمدلات التكنولوجية اللازمة ولو ادت الى بعض البطالة . اما النقابات العمالية في إنجلترا فتأبى البطالة كما تكن اسبابها ، وهذا فرق كبير بين العمال في كل من إنجلترا وأمريكا . ولا تفرغ اتحادات العمال في أمريكا من ناحية المبدأ ، ان تبحث مع مشاكل الاجور موضوع زيادة الانتاجية لان ربط الاجور بالانتاج من شأنه ان يؤدي الى رفع الاجور الحقيقية ، اما غير ذلك فان زيادة الاجور الاسمية سوف يطفئها ارتفاع الاسعار . (انظر د. حسين فهمي - المرجع السابق - ص ١٠ - ١١)

(٤) اما مؤتمر اتحادات العمال في السويد فانه يعكس النظام الانجليزي لانه يمتن بحركات الاسعار عناته بمستوى الاجور ويطلب ان زيادة الاجور دون زيادة الانتاج فاعلة بالعمال غرضها باسحاب الاموال (نفس المرجع السابق ص ١٢) .

(٥) منذ يونيو ١٩٦٢ فان سياسة الدخول في الترويج تتم من خلال لجنة يرأسها رئيس الوزراء ، وتضم ممثلين من الهيئات المعنية ومنها اتحادات العمال واتحادات =

المسائل غير المنظمة التي تسود سوق العمل ، وتشكل هذه المجالس من ممثلين عن الاتحادات العمالية وأصحاب الأعمال والحكومة للوصول الى تحديد دقيق للزيادة السنوية في معدل الاجور التي يمكن منحها دون ان يؤثر ذلك على استقرار الاسعار وذلك على ضوء تقديرات الزيادة في الانتاج الحقيقي المنتظر في السنة القادمة ، ان دور هذه المجالس لا يقتصر على تحديد الحد الأدنى للزيادة في الاجور وانما يتعداه ايضا الى تحديد الحد الأعلى لها (١) .

ويبدو انه لنجاح نظام مجالس الدخول يجب توافر ما يأتي :

١ - ان تخطيط الدخول يقتضى تخطيط المرح الاقتصادي بأكمله ، فان تغيير الاجور يستدعي البحث في نظام الانتاج بأكمله ايضا لذلك يجب ان تنبج الانظار الى زيادة التنمية أولا ، ولعل في ذلك شيء من التسلسل ، فان التنمية تمرق لها زيادة الدخول النقدية كما ان زيادة الدخول رهمن بتقديم التنمية ، ولا ترضى نقابات العمال اتباع تحديد الدخول الا اذا أيقنت ان هناك تخطيطا عاما للتنمية ولن الحكومة القائمة قادرة على تنفيذ هذا التخطيط .

ب - لكي ينجح تحديد الاجر يجب ان تحدد ايضا الارباح ودخول الادارة كما لا يجوز ان يزيد معدل الارباح بنسبة اكبر من الزيادة في الاجور (٢) .

= اصحاب الامال ، وهذه اللجنة تقوم بتحديد سياسة الدخول في ضوء النمو الاقتصادي وفي ضوء الزيادة الدخول فيه ولا يحق للمعامل بعد ذلك ان يفرطوا او يطالبوا باى زيادة غير مقرر . وهذا التنسيق مكن الترويج من تحقيق نمو أسرع وبطالة اقل بالمقارنة بدول اوربوا الاخرى (OECD observer No. 51, Avril 71, pp. 29 - 31).

(1) Thomas Wilson, Inflation op. cit., pp. 261-7.

(٢) راجع د. حسين لمي - الامرات النقدية في البلاد الراسمالية - ١٩٧٠ م

ومن التجارب الهائلة لبعض الدول في مواجهة تضخم النفقة يتدخل مباشر من قبل السلطات توملا الى تحديد الدخول ، تجرية انجلترا ، فقد دأبت الحكومات المتعاقبة على حمل نقابات العمال على مبدأ تحديد الدخول مرارا على الوجه التالى (١) :

١ - انشئ في عام ١٩٥٧ «مجلس للاسعار والكفاءة الانتاجية والدخول» ، ويتقدم هذا المجلس بتقارير دورية عن العلاقة بين الاسعار والكفاءة والدخول ، وكانت نقابات العمال ترفض مقترحات هذا المجلس .

٢ - انشأ وزير الخزانة عام ١٩٦٢ «لجنة الدخول القومية» National Incomes Commission ووظيفة هذه اللجنة هي رسم سياسة لربط زيادة الاجور بزيادة الانتاجية ، ولقد قوبل انشاء هذه اللجنة بمعارضة شديدة من نقابات العمال ولم ترض عنه «لانه يقضى على حق العمال في التفاوض بشأن اجورهم» .

٣ - انشئ في سنة ١٩٦٢ مجلس للتنمية الاقتصادية القومية National economic development council لاستحداث نوع من التخطيط الذى يرمى الى زيادة معدل التنمية فى انجلترا كما يبحث فى وسائل تثبيت الدخول الصناعية .

٤ - وعندما فازت حكومة العمال بانتخابات سنة ١٩٦٤ نجحت الحكومة فى حمل نقابات العمال على ان تقبل من ناحية المبدأ اتباع سياسة لتحديد الدخول مقابل زيادة الضرائب على الارباح ومكاسب راس المال ، فانشئ «مجلس الاسعار والدخول» ، ولا يمكن بناء على ذلك اجراء اى زيادة فى اسعار السلع او زيادة فى الاجور الا قبل اخطار المجلس مقدما .

وعلى وجه العموم فان نجاح سياسة تحديد الدخول التى يضمها مجلس الاسعار والدخول يتوقف على سرعة الفصل فيما يعرض عليه من مشكلات وعلى المعيار الذى يستخدم لقياس عدالة المطالب الخاصة بزيادة الاجور ثم على كيفية تنفيذ القرارات بعد ذلك .

(١) انظر المراجع السابق ص ٢٠١٩ -

٤ - سياسة القيود المباشرة

من الطبيعي أن تحاول الدولة علاج مظاهر التضخم بوضع القيود المباشرة Direct control التي تمنع الأسعار من الارتفاع بحكم القانون ، وتهدف هذه القيود أن تحل محل جهاز الثمن في وظيفته الأساسية مؤقتا ، وهي توزيع عوامل الإنتاج على الصناعات المختلفة وتوزيع السلع الثمينة الصنع على مختلف نواحي الطلب .

على أن استعمال هذه القيود المباشرة لا يكون الفرض منه مجرد إيقاف تيار ارتفاع الأسعار خشية أن تتبعها الأجور بالارتفاع وتبدأ بذلك حلقة من التسابق بينهما بناء على اللولب المزدول Price - Wage Spiral . بل أن هناك أغراضا اجتهاعية أخرى منها محاربة الأرباح الطائلة التي تعود على الانتهازين من التجار بسبب ظروف نقص السلع . وتحديد الاستهلاك من السلع الضرورية التي يمكن أن ترتفع أسعارها في غياب القيود المباشرة ارتفاعا يبعدها عن متناول الطبقات الفقيرة (١) - وقد كانت هذه السياسة جزءا من اقتصاديات الحرب .

ومن بين الوسائل التي تتبعها سياسة القيود المباشرة ما يلي :

١ - تثبيت الأسعار :

ويقصد بهذه الوسيلة أن تعمل الدولة على تثبيت الأسعار وإيقافها عند الحد الملائم أي تستهدف جعل الأسعار في مستوى أقل عما لو ترك لتفاعل العرض والطلب (٢) . وقد أثبتت التجربة أن اتباع سياسة تثبيت الأسعار قد أخفقت في تحقيق لون من الاستقرار

(١) د. فزاد هاشم ، المرجع السابق ص ٢٢١ و ٢٢٢ وقارن أسفواء جديدة على الفكر الاقتصادي ترجمة د. خليل حسن خليل ص ٢٦٦ - ٢٦٨ هـ

(2) Seymour E. Harris, Inflation and the American Economy First edition, McGraw - Hill, New York 19٥٠ , p. 22.

المشود للكيان الانتاجى والاقتصادى عموما ، لان قوى وعوامل عديدة ، والتجربة للولايات المتحدة فى سنة ١٩٢٩ . استمرت وراء هذه الواجهة العريضة النيفة ، لمستوى اسعار عام ثابت مستقر ، واخذت تعمل عملهما فى احداث انقلاب خفى مستتر ، لم يلبث ان ظهر بعد حين ، فى شكل موجة رواج استثمارى ، كانت تبدو لاول وهلة ، انها الثمرة الطبيعية المرجوة للمحافظة على ثبات الاسعار ، ولكنها عندما تجاوزت حدودها المقدرة . تحولت الى موجة مضاربة سعودية جامحة ، لم تلبث طويلا حتى عادت على اعقابها . منحصرة عن جزر نزولى مكسح ، لم يبق ولم يدر (١) .

وبلاحظ ان هذه الوسيلة من وسائل القيود المباشرة لا يكتب لها النجاح الا اذا كانت جزءا من برنامج عام للتثبيت (٢) General program of
. Stabilisation

٢ - نظام البطاقات او تقنين السلع:

ونظرا لما يصاحب سياسة تثبيت الاسعار للحد من التضخم من قيام السوق السوداء واختزان السلع ، فان الامر يتطلب اتخاذ وسائل اخرى تقتزن بها ، فان الدولة تتدخل لوضع نظام يقضى بتحديد الاستهلاك من السلع الرئيسية وتوزيع الموارد فى المجتمع بموجب نظام البطاقات او تقنين السلع Rationing ، وهذا يعنى ان جهاز الائتمان يقف عمله لفترة معينة وواجب الدولة فى هذه الظروف ان تحل محله (٣) ، اذ انه كلما اطرد التضخم فى الزيادة اصبح توزيع السلع توزيعا غير عادل (٤) .

وقد طبقت هذه الوسيلة فى دول كثيرة وخصوصا خلال الحروب ، وقد اثبتت التجربة ان اسعار السلع الاستهلاكية كان يمكن

(١) الاساذ وهيب مبيحة ود. احمد نظمي عبد الحميد - نظرية النقود والائتمان - ١٩٥٦ من ١٢١ و ١٢٢ .

(2) Seymour E. Harris, op. cit., p. 23.

(3) Frederic Benham, Economics, op. cit., p. 528.

(4) Seymour E. Harris, op. cit., p. 6.

ان تزيد زيادة كبيرة في بريطانيا خلال الحرب العالمية الثانية لولا وسيلة التقنين التي ادت الى كبح الارتفاع في الرقم القياسي لنفقات المعيشة .

٢ - منح الإعانة:

ويمكن توجيه السياسة العامة المنطوية على تحديد الاسعار على اساس تحديد تكاليف الإنتاج مضافا اليها هامش معين من الربح ، وقد تحد هذه السياسة من ارتفاع اسعار السلع النادرة ، ولكنها لا تمنع ارتفاع الاسعار نتيجة لارتفاع تكاليف الإنتاج ، وهنا يصبح لا مناص من ارتفاع اسعار السلع ، فالطريقة المثلى هي ان تحدد الحكومة سعرا ثابتا للمواد الاستهلاكية الضرورية هو دون سعر التكلفة على ان تتحمل فرق السعر ، وهذا الفرق يتمثل في الإعانة Subside (١) .

وعلى الرغم من ان بعض الكتاب يؤكدون فعالية سياسة القيود المباشرة في فترات الحروب بل وفي فترات السلم ايضا نظرا الى انها تعمل على امتصاص الانفاق - بالزام الافراد بالادخار - حيث تكون الوسيلة البديلة هي فرض الضرائب العالية مما قد يؤثر على الحافز على العمل Incentive to work بخلاف القيود المباشرة (٢) ، فقد وجه كتاب آخرون انتقادات متعددة الى الوسائل التي تتبعها سياسة القيود المباشرة باعتبار انها لم تمنع ارتفاع الاسعار في احيان كثيرة ، بالإضافة الى ان هذه السياسة تعتبر قيда على النظام الاقتصادي ، فهي لا تمنع التضخم لانه لا يمكن لها ان تقضى على فائض الطلب الموجود في الاقتصاد وانما تحجب فقط علاماته المرئية لبعض الوقت وسترفع الاسعار ان عاجلا وان آجلا (٣) .

(١) د. حسين عمر - موسوعة المصطلحات الاقتصادية ص ٢٥ و ٢٦ .

(2) Thomas Wilson, Inflation, op. cit., pp. 82-86.

(3) See : Emil James, Inflation, op. cit., p. 11.

على ان فريقا كبيرا من الكتاب يرون ضرورة هذه السياسة في اوقات الحروب . وعلى وجه العموم فان القيود المباشرة قد تعمل على الإبطاء من معدل التضخم وان كانت لا تنجح تماما في القضاء عليه ، وهي يجب ان تكون قيودا مؤقتة ينبغي ان تسزل بزوال الاسباب التي تدعو اليها .

المبحث الثاني

وسائل ضبط التضخم في الاقتصاديات المتخلفة

نظرا لما تنسم به الاقتصاديات المتخلفة من مصادر للضغط التضخمى اى اتجاد نحو التضخم ، فان ضبط التضخم يكون مرغوبا فيه لتحقيق الاستقرار النقدى فى هذه الاقتصاديات (١) ، كما انه من المتفق عليه بوجه عام ، وكما اوضحنا من قبل (٢) ، ان التنمية الاقتصادية يجب ان تتم بأقل ضغط ممكن على الاسعار .

فقد عرفنا ان قيام الدول المتخلفة بتنفيذ برامج للتنمية الاقتصادية يؤدى الى ظهور لون من التضخم حتى ولو لم تنتهج هذه الدول سياسة التمويل بالتضخم . ومن هنا فلكى لا تمرقل هذه الظاهرة النمو الاقتصادى ، وحتى تكون الاسعار معبرا صحيحا عن القوى الاقتصادية السائدة فى السوق ، فانه يصبح ضروريا استخدام وسائل لضبط التضخم تكون بمثابة اجهزة تصحيح فى الاقتصاد . حتى تتم التنمية الاقتصادية فى ظل من الاستقرار النقدى .

ولكن ما هى الوسائل التى يمكن ان تعمل على ضبط التضخم فى الاقتصاديات المتخلفة ؟

لقد سبق ان استعرضنا من قبل فى البحث الاول وسائل ضبط التضخم فى الاقتصاديات المتقدمة ، فتناولنا وسائل السياستين النقدية والمالية وسياسة الاجور وسياسة القيود المباشرة ، وعرفنا ان سياسة الاجور تهدف الى ضبط تضخم النفقة ، وهو قليل الحدوث فى

(1) Chang Kia - Nguan, The Inflationary Spiral, op. cit, p. 368.

(2) راجع ما تقدم من ٤٠٢ x

الاقتصاديات المتخلفة ، وعلى ذلك فان اثرها في الحد من ارتفاع الاسعار يكون محدودا فيها ، وعلى ذلك ، فانا سنقصر الدراسة هنا على دور كل من وسائل السياسة النقدية ووسائل السياسة المالية في ضبط الاسعار في الاقتصاديات المتخلفة (١) .

وبصدد بوسائل العلاج التي تتبع في الاقتصاديات المتخلفة ، فان البعض يذهب الى انه يمكن استخدام وسائل العلاج التقليدية Orthodox remedies لضبط التضخم في هذه الاقتصاديات ، نظرا الى انها قد اثبتت فعاليتها في الاقتصاديات المتقدمة (٢) وانها يمكن ان تؤدي نفس الاثر ، ومع ذلك فانه لا يمكننا تقرير صحة هذا الرأي الا بعد استعراض مدى فعالية وسائل العلاج التقليدية في ضبط التضخم في الاقتصاديات المتخلفة على النحو الذي سنراه فيما يلي :

(١) ويمكن الاخذ بسياسة القيود المباشرة في الدول المتخلفة اذا اتفق الامر على التفصيل السابق دراسته في البحث الاول.

(2) See: Arthur W. Marget, The applicability of Orthodox monetary remedies to developed and underdeveloped countries, Inflation, edited by D. C. Hague, London 1962, pp. 317 - 331.

١ - وسائل السياسة النقدية

وبهنا قبل التمرض لدور السياسة النقدية في ضبط التضخم في الاقتصادات المتخلفة ، ان تلقى ضوءا على السياسة النقدية والمصرفية في هذه الاقتصادات ، اذ انه يقدر تخلف هذه السياسة او تقدمها يمكن الوقوف على مدى قدرتها على حصر الضغوط التضخمية والتحكم فيها .

وتتسم السياسة النقدية والمصرفية (١) في الدول المتخلفة بمدة امور نوجزها فيما يلي :

١ - قيام النظام المصرفي بصفة اساسية في المؤسسات التي تعامل في الائتمان قصير الاجل وحرمان قطاعات هامة من الاقتصاد القومي من الائتمان المصرفي ، وعدم كفاية الدور الذي تلعبه المؤسسات المصرفية في تجميع الارصدة السائلة واموال الادخار خاصة ما يستطاع امتصاصه منها من القطاع الزراعي، بل ان ائتمانها قصير الاجل لا يمتدنى تمويل التجارة الخارجية بحيث لا تجد الزراعة او الصناعة او التجارة الداخلية عونا جديا في الحصول على حاجتها من الائتمان قصير الاجل .

ولا يخفى ان القطاع الزراعي يتسم في هذه البلدان بسيادة نظام الاقتصاد الطبيعي اى عدم الاعتماد على النقود في عمليات التبادل الا في دائرة محدودة من السلع الاساسية ويزدهر فيه الائتمان غير المنظم والربوى ، وبذلك يكاد يخرج من مجال السياسة النقدية والائتمانية (٢) .

(١) راجع : د. محمد زكي شافعي ، النظم المصرفية بالبلاد المتخلفة اقتصاديا ، وسائل التخطيط القومي رقم (٢٩) يوليو سنة ١٩٥٧ من ٥ - ٧ .

(٢) Chang Kia-Nagu, The Inflationary spiral, Chapman and Hall London 58. p. 86.

٢ - عدم انتشار التسهيلات المصرفية وضالة عدد المؤسسات المصرفية وتركزها في المدن الكبرى (١) ، مما أدى الى عدة أمور أهمها عدم نماء المعاداة المصرفية وعدم قدرة هذه المؤسسات على تجميع المدخرات الوطنية (٢) ، واتجاه الافراد الى الاحتفاظ بمدخراتهم في شكل اصول عينية مكنزة أى ما يطلق عليه ظاهرة التفضيل السلمى في الدول المتخلفة مقابل ظاهرة التفضيل النقدي في الدول المتقدمة.

٣ - سيطرة البنوك الأجنبية على البنوك في الدول المتخلفة لكونها في العادة فروعا لها أو تربطها بها علاقة تبعية باعتبارها المقرض الأخير ، ولا يخفى أن بلوغ البنوك الأجنبية هذه الدرجة من السيطرة على البنوك بالدول المتخلفة له آثار خطيرة ، لا على النمو المتوازن لمختلف مرافق الاقتصاد القومى فحسب ، ولكن على مقدرة البنوك المركزية في الدول المتخلفة على السرقابة على الاحوال النقدية والائتمانية أيضا (٣) .

ويمكن تلخيص المظاهر المشتركة للنظم المصرفية في الدول المتخلفة في قيامها على المؤسسات التى تتعامل في الائتمان قصير الاجل وعدم انتشار التسهيلات المصرفية وضالة عدد المؤسسات المصرفية وتبعيتها للبنوك الأجنبية مما يؤدي الى تسرب المدخرات المحلية الى الدول المتقدمة فضلا عن حداثة عهد البنوك المركزية في البلاد المتخلفة (٤) وعدم

(١) ففي اندونيسيا مثلا يتركز الجهاز المصرفى في جزيرة جاوا و جاكارتا وفى الفلبين يتركز في مانيلا ويرجع ذلك الى تركز الاعمال التجارية والمنشآت الصناعية في هذه الأماكن (راجع محمود شاكر ، دور البنك المركزى في الاقتصاد القومى ، معهد الدراسات المصرفية ابريل ٦١ ص ١١٠) .

(٢) تكاد تقتصر وظيفة جميع المدخرات الصغيرة في البلاد المتخلفة بصفة اساسية على ثلاثة أنواع من المؤسسات هي : صندوق توفير البريد واقسام التوفير بالبنوك والجمعيات التعاونية التى تنتشر في بعض البلاد المتخلفة .

(٣) د. محمد زكى شافى ، المرجع السابق ص ٢٢ .

(٤) ولكن يلاحظ في الآونة الأخيرة ، وبعد حصول كثير من الدول المتخلفة على استقلالها ، بدخلت الحكومات الوطنية في ادارة النظم المصرفية الموروثة للقضاء على النفوذ الأجنبى وذلك بالإضافة الى حث البنوك على استخدام مواردها في خدمة التنمية الاقتصادية (دراسة مقارنة للنظم المصرفية - النشرة الاقتصادية للبنك الاهلى العربى - المجلد السابع عشر - العدد الثالث ١٩٦٤ ص ٢٣١-٢٣٢) .

قدرتها على القيام بمسئوليتها في الرقابة على النقد والائتمان في الاقتصاد (١) .

على ان الخل والضعف البنائي في النظام المصرفي السابق الاشارة اليه لا يكون مسئولا وحده عن عدم قدرة البنوك المركزية على الرقابة على النقد والائتمان ، فان الطبيعة الهيكلية للسوق النقدي والائتماني في الدول المتخلفة لا تمكنها ايضا من القيام بهذه الرقابة ، فمن المعلوم ان التداول النقدي يتمتع بصفة انسانية في معظم هذه الدول على النقود المادية (وبخاصة البنوك) اما نقود الوتائع فما زال دورها محدودا كدالة لتسوية المدفوعات (٢) . ومن شان تواضع اهمية نقود الوتائع اضعاف دور السياسة النقدية التقليدية في التأثير على الاحوال الاقتصادية (٣) ، وقيلاما بدور محدود في التأثير على عرض النقود في الاقتصاديات المتخلفة (٤) ، هذا فضلا عن ان الطبيعة الموسمية للنشاط الاقتصادي يؤدي الى اضعاف سلطان البنك المركزي على البنوك التجارية في السيطرة على حجم الائتمان المصرفي (٥) ، لذا فانه نتيجة لهذه الاوضاع فان البنك المركزي تقل قدرته : او قد يتعذر في السيطرة على سوق النقد وسوق رأس المال .

(1) Emile James, Inflation, op. cit., p. 4.

(٢) يبلغ التداول النقدي من نحو ٦٥ الى ٧٠٪ من جملة وسائل الدفع في الهند وفي مصر ٦٠٪ تقريبا مقابل ١٠٪ في الولايات المتحدة الامريكية و ٢٠٪ في المملكة المتحدة
راجع : د. محمد ابراهيم غولان - قراءات في النقود والبنوك والدورات الاقتصادية - ١٩٦٢ ص ٢٥ ود. محمد زكي شافعي ، المرجع السابق ص ٢٢٢ و Andrew Shonfield. Economic Growth and inf. op. cit. p. 4).

(٣) فمختار الزولعين ولوياب الحرف بل والشروعات الصغيرة والمتوسطة فئات تعتمد اعتمادا كبيرا على الائتمان الشخصي في تمويل حاجتها الى قروض قصيرة الاجل او طويلة الاجل ، وهذا القطاع بطبيعته بعيد عن محسور السيطرة المباشر للبنك المركزي (د. زكريا نصر التحليل النقدي - ١٩٥٩ ص ٢٠٨) .

(٤) راجع د. عبد التيم اليه ، دور السياسة المالية في البلاد النامية والبلاد المتقدمة ١٩٦٥ ص ٣٦ .

(٥) حيث يفتقر موسم النشاط بالزيادة كمية النقود ومرة التداول وارتفاع اسعار الفائدة وموت الاحتياجات النقدية للبنوك كما يفتقر موسم الركود انخفاض كمية النقود ومرة التداول وموت الفائض والاحتياجات لدى البنوك .

وكذلك تضاعف أو تنعدم سيطرة السلطات النقدية على شئون النقد والائتمان في كثير من الدول المتخلفة ، لا سيما في الدول الحديثة الاستقلال ، بسبب انتمائها الى مناطق نقدية تابعة لدول اجنبية (١) (كمناطق الاسترليني والفرنك الفرنسي والدولار الامريكى) وقيام نظمها النقدية على اتخاذ عملة اجنبية قاعدة للنقد الوطنية مع ضمان آلية تحويل العملة الوطنية بسعر التبادل دون قيود ، حيث ترتبط قيمتها الخارجية عندئذ بقيمة العملة الاجنبية ، كما يخضع التطور النقدى المحلى لتطور الاحوال النقدية في البلد المتبوع (٢) .

والآن بعد هذه المجالة عن النظم النقدية والمصرفية في الدول المتخلفة تنتقل الى ادوات السياسة النقدية التى تملكها الاقتصاديات المتخلفة ، ولكن قبل تناول هذه الادوات نود ان ننبه الى ما سبقت دراسته من قبل من ان التضخم الذى يظهر في الدول المتخلفة هو في الغالب تضخم طلب ومن النادر ان ينشأ فيها تضخم التكلفة ذلك لان من اهم اسباب النوع الاخير من التضخم هو ضغوط الاتحادات العمالية للمطالبة بزيادة الاجر ، ومعلوم ان النقابات العمالية بالدول المتخلفة هى في الواقع غير قوية وغير منظمة كما هو الحال بالدول الصناعية ، ومن هنا فان معظم التضخم الذى يوجد في الدول المتخلفة تضخم مرجعه فائض الطلب وتضخم هيكلى يحدث في غمار التنمية الاقتصادية .

(١) هناك مزايا كثيرة لنظام الاستقلال النقدي اهمها : ١ - ان البنك المركزى يمكنه ان يتبع سياسة مفادة دورية *A contra - cyclical policy* لموازنة التوسع في الدخول خلال الرواج وموازنة الانخفاض في الدخول خلال الكساد . ٢ - ان البنك المركزى يمكنه الافراج عن بعض الاسواق لاستخدامها في استثمارات قومية طموحية الاجل من الاحتياطيات النقدية . ٣ - ان الميزة الهامة تظهر في امكان تمويل التنمية الاقتصادية (راجع في تفصيل ذلك : *The Economics of the developing countries, edited by Sir Roy Harrod, London 1968, pp. 82-84*).

(٢) ومع ذلك ، فانه في ظل الاستقلال النقدي الذى حققته بعض الدول المتخلفة صبة استقلالها السياسى ، على النحو الذى حدث في بعض دول أمريكا اللاتينية في العشرينات والثلاثينات ، فان معظم هذه الدول قد عانى ايضا من التضخم وعدم القدرة على السيطرة على شئون النقد والائتمان فاقان د. عبد الحميد القفاني : المرجع السابق من ١٢٢ وراجع ٨٣ (Op. cit. 83).

وفي هذه الحالة فان التضخم اذا كان مصدره فائض الطلب فان الكبح النقدي Monetary restraint يمكن ان يمتص فائض الطلب ويؤدي الى استقرار مستوى الاسعار (١) . ومعنى هذا انه يمكن الركون بدرجة كبيرة الى وسائل السياسة النقدية لعلاج التضخم في الدول المتخلفة ، ولكن ، الى اى حد يكون هذا القول صحيحا ؟ للتحقق من ذلك دعنا نتتبع مدى فعالية وسائل السياسة النقدية في هذه الدول بنوعها الكمية والكيفية فيما يلى :

فيما يختص بالرقابة الكمية فانها تعتبر ، في اطار التنمية الاقتصادية اسلوبا هاما في مواجهة التضخم ومحاولة منع الزيادة في مستوى الاسعار او حصرها في حدود ضيقة دون تعطيل نمو الانتاج ذلك ان زيادة الناتج القومى وتوسيع نطاق القطاع النقدى بما لتقدم التنمية يتطلب زيادة مناسبة في عرض النقود والائتمان ، وتمثل وسائل السياسة الكمية الرئيسية في الوسائل الثلاثة التالية :

١ - سياسة سعر الخصم :

من المشاهد ان الدول المتخلفة لا تقوم باستخدام الاوراق التجارية من كمبيالات وسندات اذنية الا في نطاق محدود ، كما ان البنوك التجارية قلما تلجأ الى البنك المركزى للحصول على قروض ايا كان شكلها كخصم الاوراق التجارية وخصم الاذونات الحكومية والقروض المباشرة وذلك للاعتبارات المتعلقة بهيكل الجهاز المصرفى وضعف السوق النقدى والمالى ، وعدم تنظيم سوق الائتمان وضيقها واقتصارها على بضعة فروع تقليدية مثل تمويل حركة الحاصلات الزراعية والاستخراجية وحركة التجارة الخارجية ، هذا فضلا عن ان هذه البنوك تتراكم لديها ارصدة نقدية تفنيها عن الاقتراض من البنك المركزى واذا احتاجت الى السيولة فانها تلتجئ الى اسواق النقد الاجنبية .

(1) See : R. J. Ball, Inflation and the theory of money, Allen and Unwin, London 1964, p. 78 .

وترتبط على ذلك فان البنك المركزي اذا اراد التقليل من عرض واستخفاف النقود في فترات التضخم من طريق تغيير اسعار الخصم فان اثر هذه السياسة ستكون محدودة (١) ، نظرا للاعتبارات الموضحة قبل بالإضافة الى اعتبار آخر ، سبق ان اوضحناه من قبل ايضا ، هو ضعف حساسية الطلب على الائتمان بالنسبة لتغير سعر الفائدة .

وعلى ذلك ، وبناء على هذه الاعتبارات ، فان من المشاهد ان البنوك المركزية في الدول المتخلفة قلما تلجأ الى سياسة سعر الخصم للتأثير في سوق النقد والائتمان بل العادة ان يبقى سعر الخصم ثابتا لمدة طويلة (٢) . ومن هنا لا يتوقع لعمليات اعادة الخصم أهمية يعتد بها كدالة الرقابة على النقد والائتمان وكاداة لها شأن في معالجة التضخم (٣) .

ب - عمليات السوق المفتوحة :

راينا من قبل ان مجال عمليات السوق المفتوحة السوق النقدي (٤) والسوق المالي (٥) . ومعلوم ان البلاد المتخلفة اما انها لا تملك مثل هذه الاسواق ، واما ان يكون مالديها منها ضيقا الى درجة تجعل أي تدخل بالبيع او الشراء يؤدي الى تقلبات عنيفة في الاسعار ، ويفسر ضيق السوق النقدية بان الاوراق التجارية قليلة الاستخدام نسبيا ولا تتمتع بسوق منظمة تسبغ عليها سيولة تشجع على التعامل فيها ، هذا فضلا عن ان اذونات الخزنة لا تزال في هذه البلاد في اولى خطواتها ولم تتفعل بعد في عادات توظيف الاموال لدى المؤسسات الائتمانية او الافراد . اما ضيق السوق المالية فيرجع الى ضعف

(1) R. G. Kulkarni, op. cit. p. 107.

(٢) د. زكريا نصر - المرجع السابق ص ٢٠٢ و ٢٠٣ .

(٣) د. محمد زكي شافعي - مقدمة في النقود والبنوك - ١٩٦٩ ص ٢٨٦ وراجع The economics of the developing countries, edited by Sir Roy Harrod, London 68, p. 84.

(٤) كالتسجل في الاوراق التجارية والذونات الخزنة .

(٥) كالتسجل في الاسهم والسندات .

الهيكل الإنتاجي الرأسمالي وعدم انتشار الشركات المساهمة ، هذا الى جانب ان المستثمرين ، على النحو الذي رايناه ، يفضلون توظيف اموالهم في العقارات من مبان او اراض زراعية وفي اكتناز المعادن النفيسة او في السعى لتحقيق ارباح عاجلة تدرها المضاربة التجارية كنخزين السلع والافادة من الاتجاه التضخمى المميز لاغلب العالم المتخلف (١) .

مما تقدم يتضح ان نجاح سياسة السوق المفتوحة يكون محدود جدا في الدول المتخلفة لسببين :

الاول : انه يفترض لنجاح هذه السياسة كمال السوق واساعها ونوافر عدد كاف من الاوراق المالية في حوزة البنوك او في السوق وبدرجة تسمح بتغيير كمية الائتمان تغيرا ملموسا ، بينما تعتبر هذه السوق ضيقة جدا او غير موجودة اصلا في البلاد المتخلفة .

والثانى : اعتماد البنك المركزى لتحمل اى خسارة قد تتجهم . تدخله نتيجة للبيع بسعر منخفض على نطاق كبير او الشراء بسعر عال . بينما قد تحدث محاولات البيع والشراء على نطاق واسع في هذه الدول تقلبات عنيفة في قيم الاوراق المالية ، فالتدخل قد يحل السوق المالية نفسها ، هذا من جهة ، ومن جهة اخرى ، فانه نظرا الى ان هذه الاوراق معظمها حكومية فقد لا تكون الحكومة راغبة في احداث تقلبات من هذا القبيل في اسعار اوراقها المالية لما قد يترتب على ذلك من تفسيرات خاطئة قد تؤدى الى ضعف الثقة المالية فيها ، في حين ان هذه الحكومات تحرص دائما على المحافظة على استقرار اسعار اوراقها المالية .

ومن هنا ونظرا لعدم وجود سوق متسعة للاوراق المالية التجارية ، فان الكتاب يجمعون ، ويؤيدهم صندوق النقد الدولي ،

(١) راجع د. زكريا نعر ، المرجع السابق ص ٢٠٢ - ٢٠٥ .

على عدم جدوى عمليات السوق المفتوحة (١) في التأثير على حجم الائتمان في الدول المتخلفة بل أنها بالمعكس تؤدي الى حدوث تقلبات عنيفة وغير مرغوب فيها في الاوراق التجارية والمالية مما يترتب عليه زعزعة الثقة في مستقبل هذه الاوراق وزعزعة الثقة في المراكز المالية للبنوك في هذه البلاد (٢) .

ج - تعديل نسب الاحتياطي النقدي :

عرفنا من قبل ان هذه الوسيلة من وسائل الرقابة الكمية تعتبر من وسائل الحديثة التي تلجأ اليها البنوك المركزية في التأثير على مقدرة البنوك التجارية على تقديم الائتمان وخلق الودائع ، ومع الاعتراف بالطابع الموسمي للاقتصادات المتخلفة ، فان استخدام هذه الوسيلة يعتبر اكثر فعالية واقل كلفة من سياسة سعر الخصم وعمليات السوق المفتوحة ، وقد رأينا انه يكاد يكون من المستحيل استخدام هاتين الاداتين في الاقتصادات المتخلفة نظرا لضيق اسواق الخصم من ناحية وضيق اسواق النقد والمال من ناحية اخرى .

فتعديل نسب الاحتياطي القانوني اداة من ادوات السياسة الكمية يمكن استخدامها دون حاجة الى اشتراط اسواق نقد ومال متقدمة ، ولكن يجب ان يؤخذ في الاعتبار الحركة الموسمية للنشاط الاقتصادي وذلك على النحو الذي نهجه البنك الاهلي المصري حيث كان يجري على تعديل نسب الاحتياطي القانوني تيسيرا للعمليات الائتمانية الموسمية المتعلقة بمحصول القطن .

(١) ومعلوم ان سياسة السوق المفتوحة لا تقتصر على التعامل في البورصات ببين وشراء الاوراق التجارية والمالية ، بل تستطيع السلطات النقدية ان تنتهج هذه السياسة بالتعامل في اصول اخرى تحقق لها اهدافها ، فالتعامل في اللعب ايضا له اثره على الرصيد النقدي لمما كالتعامل في الاوراق المالية والتجارية وقد استخدمت هذه الوسيلة لكافة النظم في بعض الدول الشرقية خلال الحرب العالمية الثانية (نفس المرجع السابق ونفس الصفحات) .

(٢) د. محمد زكي شامي ، النظم المصرفية في الدول المتخلفة اقتصاديا المرجع السابق ص ١٨ . وانظر ٥٤ ج ٢ . The economics of the developing countries .

ولا شك انه في تعدد الصور التي يمكن ان تتخذها شروط الاحتياطي القانوني النقدي مايسمح بمراعاة الظروف والاوراع السائدة في النظم المصرفية في الدول المتخلفة فضلا عن ان عدم مرونتها النسبية وطابعها المباشر يجعلها بالفعل من خير الوسائل في العمل على الحد من الموجات التضخمية او على الاقل تخفيف حدتها في البلاد المتخلفة(١).

وعلى ذلك يجمع الكتاب على ان السياسة النقدية الرشيدة في الدول المتخلفة يجب الا تلجأ الى سياسة سعر الخصم او عمليات السوق المفتوحة الا في أضيق الحدود وحسب درجة تطور السوق النقدي والمالي ، على أن تتخذ من سياسة تغيير الاحتياطي القانوني النقدي الوسيلة الهامة في تحقيق الاستقرار النقدي باعتبارها انسب الوسائل في ادارة ومراقبة عرض واستخدام النقود والائتمان في هذه الدول. على ان هذه الاداة من أدوات السياسة النقدية قد تنجح في تقييد الائتمان ومنعه من التزايد ، ولكنها لا تقضى تماما على التضخم الذي لا ينشأ من زيادة الائتمان في الداخل ولكن نتيجة لزيادة ما تحصل عليه فئة مصدرى المواد الاولية من دخول نتيجة لزيادة ما يصدرونه من هذه المواد او ارتفاع قيمتها(٢).

والى جانب الوسائل الثلاث المتقدمة فانه يوجد امام السلطات النقدية في الدول المتخلفة وسيلتين اخريين ، **التأثير او الاغراء الادبي** و**قيام البنك المركزي بالعمليات المصرفية الخاصة** ، فاما الوسيلة الاولى ، فانه لما كانت البنوك المركزية حديثة العهد في الدول المتخلفة فضلا عن عدم امكانها السيطرة على سوق النقد والائتمان ، فانه يكون من المتعذر عليها اغراء البنوك التجارية بالتضامن معها في سياسة ائتمانية معينة كالحد أو التوسع في الائتمان ، أما قيام البنوك المركزية بمزاولة الاعمال المصرفية العادية في البلاد

(١) راجع د. ذكريا نصر ، المرجع السابق ص ٢٠٥ و ٢٠٦ .

(٢) انظر : محمود شاكر ، المرجع السابق ص ١٣ و ١٤ .

المتخلفة (١) ، وهي حديثة العهد بالنظم المصرفية ، يعتبر في رأيه أداة هامة لتميز السياسات التي تنتهجها هذه البنوك والتعويض ، الى حد ما ، عن اتجاهات غير مرغوبة من جانب البنوك التجارية (٢) .

وفيما يختص بالرقابة الكيفية على الائتمان فان لها اهمية خاصة في الدول المتخلفة . فلا شك أن تقدم التنمية الاقتصادية في الدول المتخلفة عموما يتطلب قيام السلطات النقدية بمراقبة توزيع الائتمان بين مختلف قطاعات الاقتصاد لضمان وضع الموارد المالية المتاحة في خدمة التنمية وتأمين حصول كل قطاع على احتياجاته من الائتمان بما يتفق مع - زده في الخطط او البرامج العامة للتنمية الاقتصادية (٣) .

ولا شك في مضاء الرقابة المباشرة في الدول المتخلفة وخاصة حين تتخذ صورة وضع حد اقصى لجملة قروض البنوك التجارية واستثماراتها عن طريق تحديد حد اقصى لجملة الاصول بالنسبة لكل بنك على انفراد . ويلاحظ المتبع لاتجاهات التشريعات المنظمة لمسؤوليات البنوك المركزية وسلطاتها التوسع في تزويد هذه البنوك بسلطات الرقابة الكيفية ، ولا غرو ، فقد رأينا كيف تكاد تنتفي امكانيات الاعتماد على أدوات الرقابة الكمية - باستثناء تعديل نسب الاحتياطي

(١) انظر موضوع قيام البنك المركزي بالعمليات المصرفية في مصر كثيرا من الجدل ، وقد كان له مؤيدوه ومعارضوه (راجع في تفصيل ذلك د. جمال الدين محمد سعيد - مصر المصارف العدد ٢٦٢ في ابريل سنة ١٩٥٨ من ١٠١ - ١٠٤) ثم جاء القانون رقم ١١٧ لسنة ١٩٦١ فجعل موازنة البنك المركزي للاموال المصرفية أمرا غير ذي موضوع (راجع د. محمد زكي شافعي - مقدمة في النقود والبنوك ١٩٦٦ من ٢٢٩) .

(٢) وذلك على خلاف ما تنص اليه النظم التقليدية في ادارة البنوك المركزية (د. محمد زكي شافعي، المرجع السابق ص ٢٦٥) .

(٣) على انه بالنسبة لدور الرقابة المباشرة في مدى ما يهيئه للبنك المركزي من رقابة على اوجه استخدام الائتمان في الاغراض التي يمنح من أجلها ، يلاحظ انه ، ولا سيما في مجال القطاع الخاص ، لا شيء يمنح القرضين لاغراض يقرها البنك المركزي من اوجه النشاط الاقتصادي من تحويل تلك الموارد الى ما لا يقره من الوجهه (راجع : د. محمد زكي شافعي ، المرجع السابق ص ٢٨٩) .

القانونى - نظرا لمجرد الاسواق النقدية والمالية او عدم وجودها
اطلاقا بهذه البلاد (١) .

وعلى هذا النحو ، يتضح مما تقدم ان دور وسائل السياسة
النقدية ، محدود (٢) في علاج التضخم في الدول المتخلفة (٣)
للمصوبات البنائية المعقدة والثرابطة التى تواجهها واحمها عدم نمو
الجهاز المصرفى وعدم نمو السوق النقدى والسوق المالى (٤)
وضعفهما ، ومن هنا يبرز الدور الهام الذى يلقي على السياسة المالية
لعلاج التضخم في هذه البلاد (٥) .

(١) نفس المرجع السابق ص ٢٦٨ .

(2) See : E. M. Bernstein and I. G. Patel, op. cit., p. 373.

(٣) وان كانت مطالبة بالقيام بالدور الهام في الاقتصاديات المتخلفة ، حيث
يتطلب الامر وجود ادارة نقدية Monetary Management لخطط التنمية
او بمعنى آخر تحديد كمية وسائل الدفع جنباً الى جنب مع تحديد باقى «الكليات»
كالاستهلاك والاستثمار والعمالة والخدمات وما الى ذلك ضمن اطار خطة محددة المعالم،
اى تحديد كمية وسائل الدفع التى تتماشى مع الظروف الاقتصادية الجديدة والحرص
من الزيادة فيها لتجنب حدوث الفجوات التضخمية (د. عبد الرزاق عبد المجيد -
دور القطاع المصرفى في الخطة القومية - معهد الدراسات المصرفية - فبراير ١٩٦١
ص ٢٥٢) .

(٤) انظر د. رفعت المحجوب - الطلب الفعلى - الطبعة الثانية ١٩٧١ ص ٢٦٤
ولنفس المؤلف راجع السياسة المالية في البلاد المتخلفة - الرسالة رقم ٢٨ من
Kindleberger, Economic Development, راجع op. cit., p. 240 .

(٥) ولكن لا معنى لتواضع دور وسائل السياسة النقدية ، استبعادها ، فلا شك
ان تطوير ادوات السياسة النقدية في البلاد المتخلفة من شأنه ان يساعد كثيرا في تعبئة
موارد الدخل ووضعها في خدمة التنمية ، ولئى التوسع ، ولئى تكونوا متفهمين ، ان
Economics of the developing countries, راجع op. cit., p. 84 .

٢ - وسائل السياسة المالية

يختلف مفهوم السياسة المالية وتفاوت الأهمية النسبية لما -
الى تحقيقه من أهداف في المجتمعات المتقدمة اقتصاديا عنها في البلاد
المختلفة ، ففي المجتمعات الأولى يكون الشغل الساعل للسياسة
المالية هو العمل على تحقيق الاستقرار الاقتصادي والسماح
لميزانية الدولة بالتقلب تبعا لأوجه الدورة الاقتصادية المختلفة (١) ، أما
في المجتمعات الثانية فإن السياسة المالية تركز اهتماما في تمويل برامج
التنمية الاقتصادية بما يخدم في الوقت نفسه الاستقرار الاقتصادي
بها . وهي تستهدف أهدافا اصلاحية وعلاجية لبعض اعتبارات
الاختلال (٢) او عدم الاستقرار التي تصيب هذه الاقتصاديات .

وقد أوضحنا فيما سبق أن تطوّر السياسة المالية في
الاقتصاديات الرأسمالية المتقدمة قد أغرى بعض الكتاب بالتوصية
بتطبيق الأساليب الكينزية على الاقتصاديات المختلفة ، غير أن
الظروف والأوضاع السائدة في هذه الاقتصاديات تختلف عن تلك التي
يفترضها كينز ، على النحو الذي أوردناه بشيء من التفصيل ، حيث
تتم بعبوب هيكلية في اقتصادها أهمها ضعف وعدم مرونة الجهاز
الإنتاجي وعدم قدرته على تشغيل موارده الإنتاجية المعطلة فورا ، وقد
رأينا أنه ، في معظم الأحوال ، يترتب على أي توسع في الطلب
النقدى ارتفاع تضخم مماثل في الأسعار .

(١) فإن حدث وكان الإنفاق الكلي على الناتج القومي أقل مما هو ضروري
للإحتفاظ بمستوى التشغيل الكامل فإنه يكون لزاما على الحكومة أن تكيف مستوى
إنفاقها وما تحصل عليه من إيرادات ، وأن تلجأ إلى التمويل بالمعز لتسد الفجوة
بين الدخل القومي عند مستوى التشغيل الكامل ومستوى الإنفاق القومي ، كذلك
تلجأ الدولة إلى التمويل بالفائض إذا زاد الطلب الكلي على السلع والخدمات زيادة
كبيرة لا تقابلها زيادة في الدخل الحقيقي للمجتمع لئلا يحدث التضخم (راجع د.
عبد المنعم فوزي، السياسة المالية في المجتمع الاشتراكي - ١٩٦٧ ص ٩ - (١) .

(٢) وينصح لهذه البلاد أن تتضمن برامجها الإنشائية نسبة كافية من المشروعات
التي يمكنها تعجيل أو تأخير تنفيذها عبر الدورات حتى تتم عملية التنمية بدرجة
جيدة المرونة تجعلها قادرة على مواجهة التقلبات التي تتعرض لها (نفس المرجع السابق) .

ونظرا الى انه قد اتضح لنا ان دور وسائل التقدي في علاج التضخم في الدول المتخلفة محدود ، فان الكتاب يلمون في ان تقوم وسائل السياسة المالية بدور هام في هذا المجال (١) ، ولا سيما ، لمواجهة وجود ظاهرة هامة في هذه الدول هي ظاهرة ارتفاع الميل للاستهلاك ، ومن ثم يندو تدخل الدولة بوسائل هذه السياسة امرا محمدا بهدف خفض الاستهلاك او تأجيله او تحويله الى النواحي الاستثمارية المفيدة .

الا ان خفض الاستهلاك في هذه الدول ليس بالامر الهين ، ذلك انه وهو منخفض ابتداء ، مسألة وان كانت ضرورية بسبب الرغبة في رفع المدخرات ، الا انها على جانب كبير من الصعوبة لا تبي من المظالم الاجتماعية ، ولذلك فان سياسة خفض الاستهلاك يجب ان توجه اساسا الى الاستهلاك الكمالى ونصف الكمالى ، اى يجب ان توجه اساسا الى الدخول المرتفعة والمتوسطة ، وان كان هذا التخييق يقلل من قاعليتها الى حد ما (٢) .

وبصدد الوسائل التى تستخدمها السياسة المالية فانا سنعرض لوسيلتي الضرائب والقروض العامة في علاج التضخم .

فالضرائب في الدول المتخلفة لا تستخدم فقط ، كمجرد مورد مالى لتمويل التنمية الاقتصادية فحسب وانما تستخدم كذلك كوسيلة لحسن استغلال الفوائض التى لو تركت في يد الافراد قد يعدها الانسراط في الاستهلاك عن تيار الاستثمار المنتج او قد يدفع بها الى اوجه ضياع لا جلوى منها ، وامام الصعوبات التى تواجهها البلاد المتخلفة في فرض الضرائب تظهر اهمية الدور الذى تلعبه السياسة المالية في تنسيق هيكل الضريبة واختيار انواع الضرائب التى تعمل على الحد من التضخم وتقييد حجم الاستهلاك ولا سيما

(١) د. زلمت المحسوب ، الطب'الطلى ، ١٩٧١ من ٢٦٤ .

(٢) انظر في تفصيل ذلك د. زلمت المحسوب ، المرجع السابق من ٢٥٥ و٢٥٦ .

البلدخى والتسرفى فى الوقت الذى لا تؤثر فيه على تيار الاستثمار (١) ، وهو موقف دقيق كما نرى (٢) .

واستخدام الضرائب كأداة من أدوات السياسة المالية يؤدي الى تخفيف بعض آثار التقلبات الاقتصادية التى تتعرض لها هذه البلاد (٣) ومواجهة ما يفلب أن يصاحب التنمية الاقتصادية من ضغط تضخمى (٤) عن طريق تقييد الاستهلاك المحلى فى حدود العرض المتاح وامتصاص الأرباح الاستثنائية للمصدرين والمنتجين للمواد الأولية .

وتهـ الضرائب من أقوى السياسات لمعالجة التضخم فى الدول المتخلفة (٥) ، فقد أثبتت تجربة الهند خلال الحرب العالمية الأخيرة وفى أعقابها ما يمكن أن يكون النظام الضريبى الملائم من أثر فعال فى الحد من التضخم .

كما يلاحظ فى هذا المجال ، وجوب اختيار نوعية الضريبة ، فإذا حدثت مثلا ارتفاعات مفاجئة فى الصادرات ، فإن فرض ضرائب عليها يكون أكثر فعالية من فرض الضرائب عموما . ومن هنا فقد

(1) Maynard, op. cit., p. 25 and R. G. Kulkarni, op. cit., p. 92.

(٢) ولا يخفى أنه فى الدول المتخلفة يكون تحصيل الضريبة من الطبقات الفنية غاية فى الصعوبة راجع Shonfield, Economic Growth and Inflation, op. cit., p. 33.

(٣) وبلا حظ أن أهمية ارتفاع المعدل الحدى فوق المعدل المتوسط للضرائب تزداد كأداة لمواجهة الضغط التضخمى الذى يصاحب عملية التنمية عادة لا سيما عندما تستخدم التوسع النقدى كأحدى وسائل زيادة نصيب الحكومة من الدخل القومى فضلا من دوره فى رفيع المعدل الحدى للأدخار فى هذه البلدان (راجع د. عبد الحميد القاضى ، المرجع السابق ص ٢٢٤).

(4) R. G. Kulkarni op. cit., p. 90.

(٥) تعتبر ضريبة الدخل من الأسلحة المالية الهامة فى الدول المتخلفة ، فقد استخدمت هذه الضريبة منذ الحرب العالمية الثانية بشكل متزايد ، ومع ذلك تعتبر الضرائب غير المباشرة من أكبر الموارد للإيرادات العامة فى الدول المتخلفة (راجع د. عبد النعم اليه - دور السياسة المالية فى البلاد النامية والبلاد المتقدمة - ١٩٦٥ - ص ٤١) وراجع كذلك Kindlerberger, Economic development, op. cit., p. 241 . وراجع أيضا ترجمة الشروع العام A. H. Hanson من ٥٨ .

نجحت بعض البلاد المتخلفة في زيادة الضرائب على الصادرات خلال الانتعاش الذي صاحب الحرب الكورية لامتناع جزء من الإرباح الكبيرة في قطاع التصدير ، وفي الوقت نفسه توفير قدر كاف من النقد الأجنبي لاستخدامه في التنمية الاقتصادية وفي برامج التثبيت الاقتصادي (١) .

غير أنه يؤخذ على ذلك عدة أمور أهمها أن حصيللة ضرائب الصادرات تتقلب بطبيعتها تبعاً لتقلب حجم وأسعار الصادرات فضلاً عن تعديل فئاتها يؤدي إلى زيادة حدة تقلب إيراداتها حيث يقترن ارتفاع حجم وأسعار الصادرات بارتفاع فئات الضرائب عليها ، كما يقترن انخفاض حجم وأسعار الصادرات برسوم تصدير منخفضة.

وعلى الرغم من الصعوبات التي تواجهها الدول المتخلفة من ناحية جمود النظام المالي الحكومي وعدم كفايته ، وصعوبة تنظيم الضريبة وضالة دخول الأفراد (٢) ، ووجود قطاع معيشي كبير وضالة القدرة الضريبية ، فضلاً عن تأثير زيادة الضريبة على الحوافز وتأثيرها على تثبيط الادخار الاختياري ليتنى للأفراد المحافظة على مستوى استهلاكهم السابق (٣) ، فإن السياسة الضريبية المحكمة تعتبر السياسة المأمونة في هذه الدول لابقاف التضخم (٤) . ومن هنا يجب على الدول المتخلفة أن تكيف نظامها الضريبي وفقاً للظروف التي يمر بها اقتصادها القومي ، إذ أن النجاح في الحد من القوى التضخمية يتوقف على مدى توفيق السلطات العامة في اختيار

(١) د. عبد النعم البيه - المرجع السابق - ص ٤١ .

(٢) أن مجال تنظيم الضريبة في الدول المتخلفة هو أمر صعب للغاية ذلك أن غالبية السكان في هذه الدول تنتج لاستهلاكها الشخصي ولا تمر عملية الإنتاج خلال الأسواق والمعاملات النقدية ، ومن هنا يصعب تقدير دخول أو ثروات الأفراد فضلاً عن أن هذه الدخول مشيلة من البداية بالإضافة إلى أنها إذا فرغت غريبة على الفئات الغنية فقط فإن حصيلتها ستكون مشيلة ويكون أثرها على الاستثمار ضاراً ، لهذا إلى جانب ما تبسم به هذه الدول من صغر حجم القطاع الصناعي والتجاري .

(3) See : R. G. Kulkarni, op. cit., p. 90

(4) Chang Kia - Ngan, The Inflationary Spiral, op. cit., p. 224.

القياسات الضريبية المناسبة (١) ، وبصفة خاصة نوعية الضريبة (٢) ،
للضرب بها في الواقع التي تكمن فيها الاخطار التضخمية أكثر من
غيرها (٣) .

اما استخدام القروض العامة كإداة من أدوات السياسة المالية في علاج التضخم ، فمن المعلوم أن القروض من الوسائل المعروفة التي كثيرا ما لجأت إليها الحكومات لامتصاص موارد التمويل اللازمة من المدخرات الحقيقية ولتعبئة المدخرات القومية والمكتنزات ، خاصة إذا عجزت السياسة الضريبية عن تغطية مصادر التمويل . ولكن يلاحظ أن الدول المتخلفة تواجه عدة مشاكل وهى بسبيل عقد القرض أهمها انخفاض حجم المدخرات ، وانتشار الاكتناز ، وظاهرة التفضيل السلعي ، وعدم توافر الأوراق المالية كالسندات الحكومية وأسهم الشركات الصناعية والتجارية في السوق المالي الضيق ، وكذلك فقدان الثقة في المركز المالي والاقتصادي للحكومات بالإضافة الى عدم وجود جهاز كفء لإدارة الدين العام .

وعلى ذلك فإن الاعتماد على القروض العامة في الدول المتخلفة محدود ، وهو نادر الحدوث حتى لو عملت الحكومة الى رفع سعر

(١) د. رياض الشيخ، ميزانية الدولة ووسائل تمويل الزيادة في الإنفاق العام ، معهد الدراسات المصرفية ١٩٦٧ ص ٤٦ وقادن د. عبد المنعم فوزى ود. عبد الكريم صادق بركات - مالية الدولة والهيئات المحلية - المرجع السابق ص ٥٧٥ وما بعدها .

(٢) ويفضل بعض الكتاب أن يبدأ الدول المتخلفة بفرض ضرائب غير مباشرة ، وإلا تلجأ الى الضرائب على الدخل إلا بعد أن تكون قد حققت تقدرا من التنمية الاقتصادية (راجع د. رفعت الحجاب - الرسالة رقم ٢٨ من رسائل لجنة التخطيط القومي ص ٢٦ وقارن Kindleberger, op. cit., p. 241)

(٣) كما تعتبر الضرائب أداة فعالة في القضاء على ظاهرة الإنفاق الواسع على الاستهلاك البدني والترقي المفرط من جانب الأغنياء في الدول المتخلفة ، والتي لا تتفق مع واقع بلادهم ، على النحو الذي أوضحناه من قبل ، وبذلك يتسرب جزء كبير من الدخل القومي الى الدول المتقدمة بينما تكون التنمية في أمس الحاجة اليه ، لذا فإنا نرى أن تعمل الدولة على فرض ضريبة مرفوعة على استيراد مثل هذه السلع وكذلك السلع المحلية التي من هذا النوع (قادن د. رفعت الحجاب - المرجع السابق ص ٢٠) .

الائتمانية ، إذ أن ارتفاع سعر الفائدة لا ينبغي أمام مشكلة دخول الأفراد
تفلا من أنه لا يفرهم على التخلي من مستوى استهلاكهم السابق (١) .

هذا فيما يتعلق بالفريبة والقرض المام ، أما فيما يختص
بتعطيل الإنفاق الحكومي في الدول المتخلفة كملاج للتضخم ، فيجب
الترقة بين نوعين من الإنفاق ، الإنفاق الاستهلاكي والإنفاق
الاستثماري ، أما النوع الأول ، فإن تخفيضه ، كلما كان ذلك مستطاعا ،
يمكنه أن يسهم في علاج التضخم ، أما النوع الثاني معناه التأثير على
مشتروعات التنمية الاقتصادية ، وهو أمر غير مرغوب فيه .

ولكن لا يبنى ما تقدم التقليل من شأن وسائل السياسة المالية
لعلاج التضخم في الدول المتخلفة ، فإن هذه السياسة تفضل السياسة
النقدية في نواح كثيرة نظرا للاعتبارات المتعلقة ببيان هذه الاقتصاديات
ومن ثم ترجح كفتها كوسيلة لعلاج التضخم هذه الدول ولا سيما من
ناحية تأثيرها على خفض الاستهلاك من السلع الكمالية (٢) دون الأساس
بخفض الاستثمار .

(١) د. عبد النعم رأسي - التقود والبنوك - ١٩٧١ ص ٢٠٧ .

(٢) Kindleberger op. cit., p. 241.

المبحث الثالث

وسائل ضبط التضخم في الاقتصاد المصرى

(نموذج للاقتصاد النامى)

استعرضنا في البحثين السابقين وسائل ضبط التضخم في كل من الاقتصاديات المتقدمة والمتخلفة فتناولنا وسائل السياستين النقدية والمالية وسياسة الأجور وسياسة القيود المباشرة . ومهمتنا في هذا البحث ان نتتبع مدى فاعلية هذه الوسائل لضبط التوازن التضخمية التى اصابت الاقتصاد المصرى (١) . ولكن قبل ان نتطرق الى تفصيل ذلك يكون من المفيد ان نلم المامة سريعة بأوضاع السوق النقدى والسوق المالى في مصر .

سوق النقد وسوق راس المال :

من المعروف ان سوق النقد هو سوق الائتمان الذى ينظم التعامل فى القروض القصيرة الاجل كسوق الخصم وسوق الاموال المقرضة لدى الطلب او لوقت قصير (٢) ، ومن هنا فان اهم ما يتميز به

(١) ويجدر الاشارة فى هذا المجال الى ان جزءا هاما من الاقتصاد القومى قد تحول الى الاقتصاد النقدى ، الا ان معظم الجمهور الذى دخل حديثا مجال التعامل النقدى ما زال بعيدا عن فكرة التعامل بواسطة الودائع المصرفية (فهى لا تكاد تبلغ اليوم لكثرة جلة النقود المتداولة) ، فهم يفضلون البنكنوت سواء لمقاومة احتياجات معاملاتهم او حتى للاحتفاظ بمدخراتهم ، ولعل ذلك هو سبب الزيادة المطردة فى نصيب النقد المتداول فى كمية وسائل الدفع (راجع النشرة الاقتصادية للبنك الاملى المصرى المجلد الثامن عشر - العدد الاول والثانى - ١٩٦٥ ص ٢) .

(٢) ويقضى قيام اسواق منظمة للائتمان بتمثيل الاجل توافر المقرضين الذين يقرضون أدوات الائتمان التى ينصب عليها التعامل فى هذه الاسواق ، ووجود المقرضين الذين يمكن الاعتماد عليهم فى التقدم لشراء هذه الأدوات ، وتوافر المؤسسات المتخصصة فى التوسط بين المقرضين والمقرضين للتعامل فى الائتمان قصير الاجل

السوق النقدي هو بالدرجة الاولى ما يتمتع به من سيولة (١) . وفي هذه السوق يجد البنك المركزي منفذه التقليدي للتأثير على سياسة البنوك التجارية ، كسياسة الخصم او سياسة السوق المفتوحة .

ويكاد يقتصر السوق النقدي في مصر ، شأنها في ذلك شأن معظم الدول المتخلفة ، على البنوك التجارية ، فلا يمكن القول انه يوجد سوق نقدي خارج النظام المصرفي ، ذلك ان سوق الخصم ضئيل (٢) ، فضلا من ان سوق الاموال المقرضة لدى الطلب ضئيل ايضا .

كما ان سوق راس المال في مصر يكاد يكون معدوما ، اذ انه بعد صدور قرارات التأميم في يوليو سنة ١٩٦١ تعرض سوق الاوراق المالية الى هزة عنيفة أدت الى ضيق نطاق التعامل به ، فمن الصعب القول الآن بان هناك تعاملًا في سوق الاوراق المالية لاسباب عدة يرجع بعضها الى طبيعة النظام الاشتراكي نفسه ويرجع البعض الآخر الى ضالة الاوراق المتداولة (٣) وإلى الحساسية الشديدة التي يتميز بها السوق والتي تؤدي الى حدوث تقلبات عنيفة في أسعار الاوراق المالية تعرض حاملها الى الخسائر الكبيرة مما يدفعهم الى تجنب بيعها والاحتفاظ بها ، فضلا عن ذلك فان نسبة كبيرة من هذه الاوراق في حوزة الجهاز المصرفي على النحو الذي يوضحه الجدول التالي الذي يبدو منه انه بينما كانت ملكية الجهاز المصرفي من الدين العام لا تتجاوز ٢٧.٥ ٪ في آخر يونيو سنة ١٩٥٤ ، فان هذه الملكية ارتفعت لتصل الى ٨٤.٢ ٪ من جملة الدين العام في آخر يونيو سنة ١٩٦٧ و٨١.٢ ٪ في آخر يونيو سنة ١٩٦٨ .

(١) كما انه يستدل على لئام السوق النقدي بمقدار ما يتصف به من سيولة او ما يتمتع به من نشاط ومدى تنوع الاصول التي تباع وتشترى فيه وتوقف سيولة السوق على مدى سهولة تحويل تلك الاصول الى نقد عند الضرورة .

(٢) د. محمد زكي شافعي ، مقدمة في النقود والبنوك ، ١٩٦٦ ص ٢٢٤-٢٢٧ .

(٣) نفس القرار الوزاري الصادر في ٢١ سبتمبر سنة ١٩٦١ بإعادة فتح بورصة الاوراق المالية بالقاهرة والاسكندرية (بعد ان اُلغيت لمدة شهرين بمقتضى القانون رقم ١١٦ لسنة ١٩٦١) بهان الاوراق التي يجوز تداولها في البورصة وعددها ١٢٢ ورقة منها ١٢ قرصا حكوميا و ١١ سهما و ٢٠ ورقة أخرى اراجع النشرة الاقتصادية للبنك الاملى المصري - المجلد الرابع عشر ، العدد الثالث ١٩٦١ ص ٢٢٧ .

جدول توزيع القروض الحكومية حسب الكلية

(بالمليون جنيه)				اجمالي الدين العام (السندات والذون الخزائنة)		السنة
ما في حوزة الافراد والمؤسسات المالية الاخرى	القيمة	ما لدى الجهاز المصرفي من الدين العام	القيمة	القيمة	القيمة	
٧٢ر٥	١٤١ر٢	٢٧ر٥	٥٢ر٧	١٩ر٥	٥٤/٥٢	
٥ر٥	١١٢ر٧	٤٤ر٥	٩٠ر٢	٢٠ر٢	٥٥/٥٤	
٤٨ر٩	١٢٤ر٨	١ر١	١٣٠ر٢	٢٥ر٥	٥٦/٥٥	
٤٢ر٧	١٢٥ر٢	٥٧ر٣	١٦٧ر٨	٢٩ر٢	٥٧/٥٦	
٢٨ر٠	١١٧ر٠	٦٢ر٠	١٩١ر٠	٢٠ر٨	٥٨/٥٧	
٤٢ر٥	١٥٣ر٩	٥٧ر٥	٢٠٩ر١	٣٦ر٢	٥٩/٥٨	
٣٧ر٠	١٥١ر٨	٦٣ر٠	٢٥٩ر٥	٤١١ر٢	٦٠/٥٩	
٢٤ر٣	١٦٨ر٩	٦٥ر٧	٢٢٢ر٢	٤٩٢ر٢	٦١/٦٠	
٢٤ر٧	١٢٨ر٣	٧٥ر٣	٢٩٠ر٩	٥١٩ر٢	٦٢/٦١	
٢١ر١	١٢٥ر٤	٧٨ر٩	٤٦٣ر٨	٥٨٩ر٢	٦٣/٦٢	
١٨ر١	١٢٤ر٤	٨١ر٩	٥٦٤ر٨	٦٨٩ر٢	٦٤/٦٣	
١٧ر٠	١١٧ر١	٨٣ر٠	٥٧٢ر١	٦٨٩ر٢	٦٥/٦٤	
١٧ر٠	١١٩ر٢	٨٣ر٠	٥٧٠ر٠	٦٨٩ر٢	٦٦/٦٥	
١٥ر٨	١١٠ر٨	٨٤ر٢	٥٨٨ر٤	٦٩٩ر٢	٦٧/٦٦	
١٨ر٨	١٣١ر٢	٨١ر٢	٥٦٨ر٠	٦٩٩ر٢	٦٨/٦٧	

(المصدر : د. محي الدين الغرب ، عجز الميزانية وحجم وسائل الدفع . المرجع السابق ص ١٦) .

هذا ، وقد انعكست اوضاع السوق النقدية والسوق المالية الاتفة الذكر على امكانية استخدام ادوات ضبط التضخم في الاقتصاد المصري ، فعمل استخدام العديد منها عديم الجدوى على النحو الذي سيتضح لنا من دراستنا لوسائل السياستين النقدية والمالية .

١ - وسائل السياسة النقدية

علمنا فيما سبق (١) ان وسائل السياسة النقدية في علاج التضخم تتركز في نوعين ، ادوات الرقابة الكمية وادوات الرقابة الكيفية ، وبينا ان النوع الاول من الرقابة يشمل ثلاثة اسلحة رئيسية هي تغيير سعر الخصم وعمليات السوق المفتوحة وتغيير نسب الاحتياطي القانوني . والنوع الثاني من الرقابة يشمل عدة ادوات اهمها الرقابة المباشرة على الائتمان . وقد اوضحنا (٢) ان الكتاب يجمعون على عدم جدوى استخدام اسلوبى تغيير سعر الخصم وعمليات السوق المفتوحة في الدول المتخلفة للاعتبارات المتعلقة بضيق السوق النقدي والمالى في هذه الدول . علاوة على ما يحيط سعر الخصم من اعتبارات نسبت الدراسات الحديثة عدم فاعليته في الرقابة على عرض واستخدام الائتمان في الاقتصاد بصفة عامة . ومن ثم فقد انحصر الاسلوب الوحيد من اساليب الرقابة الكمية - على محدودية فعاليته - لعلاج الاتجاهات التضخمية في الدول المتخلفة في تغيير نسب الاحتياطي القانوني بالاضافة الى ما يجيزه بعض الكتاب (٣) من مزاولة البنوك المركزية للاعمال المصرفية العادية بنية تعويض السوق النقدي عن اية اتجاهات غير مرغوب فيها .

ومن جهة اخرى فقد اوضحنا (٤) ما للرقابة الكيفية على الائتمان من اهمية خاصة في الدول المتخلفة وما تتطلبه التنمية الاقتصادية من قيام السلطات النقدية من مراقبة توزيع الائتمان بين مختلف قطاعات الاقتصاد لضمان وضع الموارد المتاحة في خدمة التنمية وتأمين حصول كل قطاع على احتياجاته من الائتمان بما يتفق مع دوره في الخطط او البرامج العامة للتنمية الاقتصادية .

(١) انظر ما تقدم من ٤٢٨ .

(٢) راجع ما تقدم من ٢١ و٢٢٣ .

(٣) د. محمد زكى شافعى ، المرجع السابق من ٢٦٨ .

(٤) انظر ما تقدم من ٤٦٧ .

ولكن ما هو دور وسائل السياسة النقدية في مصر في علاج التضخم .. وما مدى فعاليتها ؟

للإجابة على هذا السؤال فانا سنتناول نوعي الرقابة الكمية والكيفية في مصر بشيء من الإيضاح.

(١) وسائل الرقابة الكمية :

إذا لاحظنا استخدام البنك المركزي المصري (١) لاسلوب تغيير سعر الخصم اتضح لنا ان البنك لا يميل الى استخدامه ، فهو يحتفظ منذ سنين بسعر خصم ثابت دون تغيير عند ٥٪ (٢) ، ويرجع ذلك إلى حالة عمليات الخصم الذي يبلغ نسبة قليلة من مجموع الميزانية الإجمالية للبنوك التجارية وفلدة لجوء البنوك التجارية إلى البنك المركزي مما لا يهيء له مجالاً لتطبيق هذا الاسلوب بصورة مجدية (٣) . وقد سبق أن رفع سعر الخصم اعتباراً من ١٥ مايو

(١) ولا يخفى ان البنك المركزي المصري يستخدم الوسائل التقليدية وللتأثير في توجيه الائتمان من حيث كميته ونوعه وسعره ، بما تكفل مقابلة الحاجات الحقيقية للنشاط التجارى والصناعى والزراعى ، كما يستخدم طريق الائتضاع الودى Moral Seson والتعاون بين البنك المركزى والبنوك الأخرى على أساس حسن النية وتقدير المسئولية واحترام الصالح العام ، وتجدر الإشارة الى أنه كان الائتضاع الودى اثر هام في الوصول الى تقرير بعض القواعد ، منها نسبة السيولة وما يدخل في حسابها والاغراض التى ترمى اليها (انظر المادة الأولى من القانون رقم ١٦٢ لسنة ١٩٥٧ ، الذى يعتبر بحق أول دستور للأعمال المصرفية في مصر ، وراجع ، التطورات الائتمانية والمصرفية خلال ١٩٥٨ ، البنك الاهلى ص ١ - ١٤) .

(٢) وذلك اعتباراً من ١٥ مايو ١٩٦٢ حتى الآن ، وقد كان قبل ذلك ٢٪ ، كما دفعت في الوقت نفسه الفائدة الدائنة على الودائع لأجل وودائع التوفير بمناصفة يرتفع التثبيت التى تقدمت به مصر الى صندوق النقد الدولى في ابريل ١٩٦٢ وراجع د. جرجس عبده مرقوق ، السياسة النقدية والائتمانية في ج ٢٠٤٠ ، المرجع السابق ص ١٤ و١٦ وانظر نشرة الاقتصادى للبنك الاهلى المصرى المجلد الخامس عشر العدد الاول ص ٤ وراجع International Financial Statistics, I. M. F. Vol. 24, No. 5, May 71, p. 342.

وراجع الجليل حول تحديد أسعار الفائدة على المدخرات الشخصية في الودع الأول .

(٣) وراجع د. زكريا نصر ، التطويل النقدى ، المرجع السابق ص ١٧٥ و٢٠٢ ود. جمال الدين حميد ، المرجع السابق ، ص ١٧ .

١٩٦٢ من ٣ الى ٥ ٪ بمناسبة برنامج التثبيت التي تقدمت به مصر الى صندوق النقد الدولي في ابريل ١٩٦٢ للحصول على حق سحب قدر معين من العملات الاجنبية (١) ، الا ان اثره كان محدودا (٢) .

ومع ذلك ولا مكان الاستفادة من هذه الاداة اكبر استفادة ممكنة ، فقد يكون من الملائم دراسة رفع سعر الخصم باعتباره يعمل على توجيه الموارد نحو الاستخدامات الأكثر عائدا .

حقيقة ان الاستثمارات تتم في نطاق الخطة العامة للدولة ولا تتأثر بسعر الفائدة ، الا في اضييق الحدود (٣) ، فضلا عن ان سعر الفائدة يشكل نسبة منخفضة في حسابات التكاليف في الشركات ، الا انه يلاحظ ان هناك عددا منها قد يفالى في المتاجرة استنادا الى الاقتراض من الجهاز المصرفي بحيث تصبح التزاماتها قبل البنوك تجاوز رأس مالها واحتياطياتها عدة اضعاف . لهذا فان رفع سعر الفائدة على القروض والسلفيات قد يبعد مثل هذه الشركات عمن الاقتراض من البنوك الا في اضييق الحدود الممكنة (٤) .

(١) بلغ ٤٢٥ مليون دولار (اللجنة الاقتصادية ، البنك المركزي ، المجلد الثاني ، العدد الثاني ١٩٦٢ ص ١٩٢) .

(٢) والجدير بالاشارة ان البنوك قد راعت ان تكون التسهيلات أكثر سلامة ودفعت مملاتها للحد من المبالاة في المتاجرة الامر الذي ساعد على تحقيق الهدف المرغوب بتوجيه التسهيلات الائتمانية نحو الاغراض الاساسية الأكثر عائدا (د. جرجس عبده مرزوق ، المرجع السابق ص ٢١) .

(٣) راجع تقرير وفد ج.ع.م. الى اللجنة مشاورات موازين المدفوعات برباطة د. حسين خلاف التابعة للجان ، اكتوبر سنة ١٩٧٠ ص ١٩ .

(٤) وبهذه المناسبة قد يكون من المناسب النظر في تعديل احكام القانون المدني بحيث يجعل الحد الاعلى لسعر الفائدة ٨ ٪ بدلا من ٧ ٪ باعتبار ان مقتضيات السوق قد تتطلب ذلك في بلد أصبح فيه الائتمان على اى حال في يد الدولة . توجهه دون لمة خوف من الاستغلال ، ولا خوف من ان ذلك على خطة التنمية ، فالقطاع العام يفتلح بتدرج يزيد من ٨٥ ٪ من اجمالي الاستثمارات المقدرة في الخطة ويتم معظم التمويل عن طريق التمويل الذاتي . (راجع : جرجس عبده مرزوق ، المرجع السابق ، ص ١٥ و ١٦ وانظر تقرير وفد مصر بالجان اكتوبر ١٩٧٠ ص ١٩) .

وبالنسبة لاسلوب عمليات السوق المفتوحة ، فنظرا الى انه يشترط لنجاح استخدامه كمال السوق واتساعها وتوافر عدد كاف من الاوراق المالية في حوزة البنك المركزي او في السوق بدرجة تسمح بتغيير كمية الائتمان تغيرا ملموسا ، فانه قد اصبح من المستحيل بعد صدور قرارات التلقيم في عام ١٩٦١ استخدام هذا الاسلوب للتاثير على حجم الائتمان في الاقتصاد المصري لعدة اعتبارات اهمها ضيق السوق النقدي واتساع السوق المالي ، وعلى ذلك فان استخدامه كاداة للتاثير على كمية النقود يكون عديم الجدوى .

وفيما يختص بأسلوب تغيير الاحتياطي القانوني ، فان الكتاب يجمعون على فعالية هذا الاسلوب في الرقابة على عرض واستخدام الائتمان في الاقتصاد ، ذلك ان عدم مرونته النسبية وطابعه المباشر يجعله من خير الاساليب في العمل على مواجهة الاتجاهات التضخمية او على الاقل التخفيف من حدتها .

هذا وقد كانت نسبة الاحتياطي القانوني ١٧٥٪ من قيمة الودائع لنهاية ابريل ١٩٦٦ حتى رفعت - بناء على توصية صندوق النقد الدولي - الى ٢٠٪ اعتبارا من هذا التاريخ بهدف علاج الضغوط التضخمية ، وفي اغسطس من نفس السنة تقرر تخفيض هذه النسبة خلال موسم تمويل القطن على ان ترتفع الى المستوى المقرر ابتداء من اول مارس ١٩٦٧ (١) جريا على السنة التي استنتها البنك من تخفيض النسبة عن مستواها العادي خلال موسم تمويل محصول القطن (٢) .

(١) د. محمد زكي شافعي ، المرجع السابق ص ١٩٢ و ١٩٤ و ٢٧٧ .

(٢) وفيما يتعلق بقيام البنك المركزي بالامال المصرفية العادية ، فانه على حين اعترف القانون رقم ٥٧ لسنة ١٩٥١ ورقم ١٦٢ لسنة ١٩٥٧ للبنك المركزي في مصر بحق مزاولة الامال المصرفية العادية في حدود معينة ، فقد جام القانون رقم ٢٥٠ لسنة ١٩٦٠ في شأن البنك المركزي المصري والبنك الاملي المصري بنص يقصر قياسه بمزاولة العمليات المصرفية للحكومة والاشخاص الامتدادية العامة الاخرى وعمليات الائتمان مع البنوك طبقا لاحكام القانون رقم ١٦٢ لسنة ١٩٥٧ ، ومن ثم يستتبع على البنك المركزي مزاولة الامال المصرفية العادية لغير الهيئات المذكورة ، ونرى انه الاجتهاد الصحيح لراجع مناقشة تأييد هذا الرأي ومعارضته في د. محمد زكي شافعي ، النقود والبنوك ١٩٦٩ ص ٢٢ ومقال د. جمال الدين سعيد ، مجلة مصر المعاصرة ، ابريل ١٩٥٨ ص ١٠١ - ١٠٤ .

(ب) الرقابة الكيفية :

لا شك أن للرقابة الكيفية على الائتمان دور هام كأسلوب لضبط التضخم في الدول المتخلفة (١) ، لهذا فقد أصاب الشرع المصري عندما نص في القانون رقم ١٦٣ لسنة ١٩٥٧ على تزويد البنك المركزي المصري بسلطات واسعة في الرقابة الكيفية على الائتمان (٢) ، حيث أنها تهىء له تدخلا فعالا يتيح له السيطرة على الائتمان ويوجهه الى فروع النشاط الاقتصادي التي تساهم في دعم الجهاز الانتاجي بالدولة وتحويله عن فروع النشاط الاخرى الاقل اهمية ، بمعنى أن السياسة الكيفية بهذا المعنى تتضمن حلول ارادة السلطة النقدية محل قوى السوق في توزيع الائتمان ، ذلك ان الارادة الواعية الرشيدة ، على حد تعبير أحد الكتاب (٣) ، خير من التفاعل الاعمى بين العرض والطلب .

وقد يأخذ البعض على هذا الاسلوب ، انه ليس هناك ما يمنع المقترضين من البنوك التجارية «لوجوه استعمال يقرها البنك المركزي من استخدام الائتمان المصرفي في غير ذلك من الوجوه» (٤) ، علاوة على صعوبة المفاضلة بين المشروعات الاقتصادية المختلفة التي تعتبر من ادق المشاكل واصعبها حلًا (٥) ، ومع ذلك فان هذا الاسلوب من اساليب الرقابة ، رغم الصعوبات التي تعترضه ، يمكن الركون اليه كأداة لتوجيه الائتمان والرقابة عليه ، وهو امر يتفق ومقتضيات المجتمع الاشتراكي المصري .

(١) راجع ما تقدم من ٤٦٧ .

(٢) النشرة الاقتصادية للبنك الاهلي المصري ، المجلد الرابع عشر ، العدد الثالث ١٩٦١ ص ٢٧٢ .

(٣) راجع د. زكريا نصر ، المرجع السابق ص ٢٠٧ .

(٤) د. محمد زكي شامى ، المرجع السابق ص ٢٩٦ .

(٥) د. زكريا نصر ، المرجع السابق ص ٢٠٧ .

السياسة النقدية خول الشرح المصرفي البنك المركزي اسلوبا هاما في الرقابة المباشرة على الائتمان يتمثل في الاوامر والتعليمات الملتزمة التي يصدرها البنك المركزي ، سواء كان ذلك بالنسبة للبنوك مجتمعة او لكل بنك على انفراد ، بشأن ما تمارسه من نشاط في مجال الاقراض والاستثمار ، وعلى سبل المثال (١) ، تحديد النسبة التي يتعين على البنوك مراعاتها بين رأس المال والاحتياطي وجملة اصولها او فرض حد اقصى لجملة قروض البنوك واستثماراتها او تحديد حد اقصى لمعدل الزيادة في قروض البنوك واستثماراتها خلال فترة مستقبلية ، او تحديد الوحد الذي يمكنه ان يمتنع على البنوك التجارية استثمار اموالها فيها ، وتعيين الحد الاقصى لقروض البنوك واستثماراتها بالنسبة لانواع معينة من القروض والاستثمارات ، وذلك على النحو الذي نهجه البنك المركزي بتحديد حد اقصى لكل من البنوك التجارية والبنوك المتخصصة لتمويل القطن فضلا عن تحديد حد اقصى آخر للجهاز المصرفي في مجموعه لتمويل القطاع غير الحكومي (٢) ، وذلك توصلا الى الحد من مقدرة الجهاز المصرفي على التوسع في هذين النوعين من الائتمان بنية حصر الضغوط التضخمية في الاقتصاد .

والواقع ان التجارب قد اثبتت ان الرقابة المباشرة تعتبر اكثر الادوات فاعلية في ضبط التضخم في الاقتصاد المصري ، ومن هنا فاننا نرى ان التعليمات المباشرة او التحديد المباشر (٣)

(١) د. محمد زكي شافعي ، المرجع السابق ص ٢٦٧ وقارن د. زكريا نصر ، المرجع السابق ص ١٩٢ .

(٢) وقد كان هذا الامر جزءا من السياسة الائتمانية الخاصة ببرنامج التثبيت الذي تمثنت به مصر الى صندوق النقد الدولي للحصول على حق سحب قدر معين من العملات الاجنبية (راجع د. جرجس بيده مرزوق ، السياسة النقدية والائتمانية في ج.ع.م. والكر افغانيكية الاستقراوات الاقتصادية مع صندوق النقد الدولي ، من مطبوعات معهد الدراسات المصرفية ، مايو ٦٣ ص ٩ و ١٤) .

(٣) ولما كانت التجارب قد اثبتت ان الرقابة المباشرة تعتبر اكثر فاعلية في ضبط التضخم ، فاننا نرى ايضا عدم افضالنا لوسيلة التشاور والتعاون بين البنك المركزي والبنوك التجارية من فاعلية بالغة في هذا المجال .

لتوزيع الائتمان وفقا للخطّة الثمانيّة مدروسة (١) يجب أن يكون له ، في مجتمع أصبحت البنوك جميعا في اطار القطاع العام ، الدور الاساسي في ضبط الضغوط التضخمية ، بينما تساهم الادوات المختلفة الاخرى في هذا المجال ، ويقتضى ذلك وجود خطة ثمانيّة تلتزم بها قطاعات الاقتصاد القومي (٢) ، كما يلتزم بها الجهاز المصرفي ويسيطر عليها ، كما يقوم بالرقابة المالية على تنفيذ الخطة الاقتصادية .

ويؤيد هذا الرأي ، أن الاتجاه الحديث يميل الى التركيز على الوظيفة التنفيذية للبنوك المركزية ، وهذا الاتجاه ، بدون شك ، يتناسب مع التطبيق الاشتراكي ، حيث يكون اشراف البنك المركزي على الائتمان محددا ومرسوما (٣) .

وتهدف خطة الائتمان في الاقتصاد الاشتراكي (٤) الى تحقيق التوازن بين حجم المبادلات وحجم وسائل الدفع وضمان استخدام الموارد المتاحة وفقا لاهداف خطة التنمية . ففي بعض الدول مثل رومانيا والاتحاد السوفيتي تحدد الخطة الائتمانية تيارات الانفاق النقدية لكل وحدة مهما صغرت ، ويكون هذا التحديد ملزما لجميع الجهات . وفي بعض الدول الاخرى ، وهو الاتجاه الغالب الآن ، مثل يوغوسلافيا وبولندا تمنح الوحدات الانتاجية قدرا أكبر من اللامركزية ،

(١) ففي الوقت الذي تلتزم الاجهزة المعنية في البلاد بخطة للانتاج والاستهلاك والاستثمار والعمالة (وفقا للقرار الجمهوري بقانون رقم ٢٣٢ لسنة ١٩٦٠) نجد أن الجهاز المصرفي لا يلتزم بخطة الثمانيّة وترجم وتعبير عن الاهداف السلبية والخدمية وتزيت وتلازم معها افقيا ورأسيا وتشرح مصادر تمويلها وقنواتها . لذا فإن مبدأ التخطيط الشامل الذي انتهجناه وسيلة للتنمية الاقتصادية يتطلب وجود مثل هذا الخطة في مجتمع اشتراكي اخذ بمبدأ التخطيط الشامل .

(٢) يحدد الرقابة المعرفية على تنفيذ الخطة الاقتصادية ، راجع د. محمد دوبرار ، اقتصاديات التخطيط الاشتراكي ١٩٦٧ ص ١٧٦ .

(٣) راجع النشرة الاقتصادية للبنك الاهلي المصري ، المجلد الرابع عشر ، العدد الثالث ١٩٦١ ص ٢٧٢ و ٢٧٤ .

(٤) راجع في هذا الموضوع مقالات د. عبد السلام بدوي ومحمد ابو شادي ود. خليل حسن خليل ، مطبوعات معهد الدراسات المعرفية لعام ١٩٦٥ ارقام ١٠ و ١٩ و ٢٧ على التوالي .

بحيث قد تتعرض الاهداف الفرعية لخطة التنمية للتعديل اثناء التنفيذ، وفي هذه الدول تعتبر الخطة الائتمانية الاطار الذى يمتدى به الجهاز المصرفى فى نشاطه ، ولكن يترك له - فى نطاق كل قطاع - ان يبحث عند النظر فى منح قرض لاي وحدة اقتصادية ، اعتبارات السلامة المالية لتلك الوحدة بحيث يكون البنك مسؤولا عن اعتبارات ملاءة عميله .

وبمقارنة هذه النظم بالاوضاع السائدة فى مصر يتضح انه رغم الاخذ بمبدأ التخطيط الشامل فان أجهزة التخطيط لا تتصف عمليا بالمركزية الكاملة ، فكل وزارة مسئولة عن خطة القطاع التابع لها وتقوم بتحديد حجم الاستثمارات وتوجيهها . ومن هنا فان الاتجاه الثانى يبدو انه الانسب للتطبيق فى مصر .

ومن جهة اخرى فانه يتطلب لتنفيذ فكرة الخطة الائتمانية والرقابة المالية بواسطة الجهاز المصرفى ان يلغى الائتمان التجارى بين وحدات القطاع العام او اى ائتمان آخر غير مصرفى حتى لا يتسبب لهذه الوحدات التهرب من رقابة الجهاز المصرفى عليها ، ويجب اتمام كافة معاملات الوحدات الاقتصادية فيما بينها عن طريق المقاصة بواسطة البنوك وليس عن طريق الدفع نقدا ، كذلك يجب ، كقاعدة عامة ، ان يكون الائتمان الذى تمنحه البنوك التجارية بضمان سلمى او قروض تشغيل بحيث يتحقق البنك من ان القرض لغرض قصر الاجل، مع مراعاة وجوب الفصل التام بين الائتمان قصير الاجل الذى تقوم به البنوك التجارية او البنك المركزى ويكون مطابقا لحركة المخزون السلمى ، وبين الائتمان متوسط وطويل الاجل بفرض الاستثمار او الاحلال وتقوم به البنوك المتخصصة .

ولكن ، هل يتفهم الجهاز المصرفى بوضعه الحالى بالاطلاع بهذه المهمة ؟

فى الواقع ، اذا نظرنا نظرة شاملة الى اوضاع الجهاز المصرفى نجده يواجه عدة اعتبارات فى هذا المجال نبرز اهمها فيما يلى (١) :

(١) راجع د. عبد السلام بدوى ، المقال السابق ص ١٦ و ١٧ .

(١) ان البنك المركزى لايسهم فى وضع الجداول المالية للخطـة الاقتصادية ولا يقوم بمتابعة تنفيذها او التمر ف على تطور انشطتها لانه لا يحتكر منح الائتمان قصر الاجل، وبذلك لا يستطيع فرض رقابة ايجابية على تنفيذ الخطـة حيث لا يقوم بوضع ميزانية ائتمانية تفصيلية على مستوى المشروع فى مختلف قطاعات الاقتصاد القومى ، فالميزانية الائتمانية هى الاداة الفعالة فى كفالة الرقابة على تنفيذ الخطـة.

(٢) ان اشراف البنك المركزى على البنوك التجارية غير تام بل وما زال يعتمد على اسلحته التقليدية التى لم تمد ذات فاعلية حتى فى النظم الراسمالية التى لجأت اخيرا الى تخصيص الائتمان وتحديده .

(٣) ان البنوك التجارية ما زالت تعمل على غرار البنوك التجارية فى النظم الراسمالية ، فكثير منها مرتبط به اكثر من قطاع ويقوم بمختلف انواع نشاط البنوك التجارية ، وينتج عن هذا الازدواج سوء استخدام القوة العاملة فى الجهاز المصرفى .

(٤) ان الجهاز المصرفى ، وعلى الاخص البنوك التجارية ، التى تقع عليها العبء الاكبر فى تمويل التنمية الاقتصادية ، بسبب انعدام سوق راس المال وضالة موارد البنوك المتخصصة ، ليست على احاطة بمقتضيات التمويل المصرفى اللازم لكل وحدة من وحدات الانتاج المدرجة فى خطة التنمية ، وليس لدى البنوك اى دليل واضح يمكنها الاستهداء به عند النظر فى منح الائتمان لمشروع ما ، ويتراوح الحكم على سلامة المشروع بين استخدام الاساليب التقليدية وبين الاستجابة للضغط الذى يبذله المسئولون عن المشروع لصفة الانتماء الى القطاع العام .

لهذه الاعتبارات فان الرقابة على تنفيذ الخطـة بواسطة الجهاز المصرفى تكاد تكون متعلرة ، والتمرف على حقيقة الموقف الاقتصادى فى وقت معين لا يكون ميسورا نظرا الى عدم سيطرة الجهاز المصرفى على كل مصادر الائتمان فى السوق النقدى ، ومن ثم فان الامور التى تواجه الجهاز المصرفى فى الرقابة على تنفيذ الخطـة والاتفاق العام ترجع

أهي طبيعة ذلك الجهاز وتنظيمه ، ومدى قيامه بدور فعال في اقتصاد اشتراكي وإلى عدم سيطرته سيطرة كاملة على قطاع الائتمان في الدولة .

لكل ما تقدم نرى أن حسن أداء الجهاز المصرفي لوظائفه المتطورة طبقا للشكل الاقتصادي الاشتراكي والذي يمكنه من السيطرة على الاتجاهات التضخمية يرتكز على عنصر أساسي يتمثل في وضع الخطة الائتمانية المقترحة (١) .

(١) ويقتضى ذلك تعديل تركيب اختصا مات وحدات الجهاز المصرفي بما يعيها لاداء وظائفها الجديدة .

٢ - وسائل السياسة المالية

رأينا من قبل مدى قصور معظم وسائل السياسة النقدية في ضبط التضخم في الاقتصاد المصري . ومن هنا فقد برز دور وسائل السياسة المالية ، ووجدت السلطات المخططة أنه من الملائم الاعتماد على أساليبها (١) في المحافظة على استقرار المستوى العام للأسعار والقضاء على الضغوط التضخمية الكامنة في الاقتصاد (٢) .

ولكن هل نجحت وسائل السياسة المالية في ضبط التضخم الذي انتاب الاقتصاد المصري ؟

للإجابة على هذا السؤال فانا نتناول : أهم وسائل السياسة المالية التي استعين بها في هذا المجال .

(١) القسراتب :

تعتبر الضرائب أكثر الوسائل فاعلية في الحد من الضغوط التضخمية بسبب خاصة في المجتمعات التي يغلب فيها تخلف العادات الحرفية والانتمائية على النحو الذي أوضحناه من قبل (٣) : بالإضافة الى اعتبارها من أفضل الوسائل لتحقيق الادخار الحكومي اللازم لمواجهة الزيادة في الاستثمار . ففي المجتمعات الأخذة في النمو - كعصرنا - تسود مستويات منخفضة للدخول وتندر الخبرات التنظيمية ، وبهذا لا يتسنى للمدخرات الخاصة ان تبلغ المستوى اللازم لتحقيق الاستثمار ، وفي ظل هذه الظروف تصبح المدخرات

(١) فائزانية العلة في الاقتصاديات الاشتراكية تعتبر أداة للرقابة على النشاط الاقتصادي في جميع مراحله من إنتاج واستعمال وتوزيع واستهلاك .

(٢) انظر د. رياض الشيخ ، ميزانية الدولة ووسائل تمويل الزيادة في الإنفاق العام ، سيد الدراسات المصرية ، العدد رقم ١٥ لسنة ١٩٧٧ من ١٠ و ٢٠ .

(٣) راجع ما تقدم من (٤) .

العامة ، وأهمها الضرائب (١) ، أما ضروريا ووسيلة لا يمكن الاستغناء عنها لتحقيق استقرار الأسعار (٢) .

وقد عملت الحكومة على تكيف السياسة الضريبية بما يتفق والظروف التي فرضتها اعتبارات التنمية ومقتضيات الحرب ، فاللاحظ أنه على الرغم من بلوغ النفقات العامة مستوى مرتفعا - إذ تطور الإنفاق العام خلال تسعة عشر سنة إلى أكثر من عشرة أمثاله فبلغ ٢٤٤٦ مليون جنيه في عام ١٩٧٠/١٩٧١ بعد أن كان ٢٣٤ مليوناً عام ١٩٥١/١٩٥٢ (٣) - فإن الميزانية لم تتجه إلى زيادة الضرائب (٤) إلا في حدود معينة ، واستخدمت بجبرعات معقولة لامتصاص القوة الشرائية والتقليل من الضغوط التضخمية للعمل على تحقيق الاستقرار النقدي في الاقتصاد المصري .

(١) ومن المعروف أن ضرائب الدخل خاصة بالنسبة لشرائح الدخل الدنيا تعمل على امتصاص جانب من القوة الشرائية المخصصة للإنفاق الاستهلاكي ، كما أن الضرائب غير المباشرة على الضروريات والسلع شائعة الاستهلاك تنقص من حجم الإنفاق الاستهلاكي على السلع والخدمات الأخرى مما يؤدي - مع افتراض بقاء الإنفاق الحكومي على حاله - إلى خفض انسيان السلع والخدمات بالتالي (أنظر : د. عبد المنعم فوزي وآخرين ، اقتصاديات المالية العامة ١٩٧٠ ص ٢٩٢ ، ص ٢٩٣) .

(٢) ويعتقد كثير من الكتاب ، وفي مقدمتهم Abba Lerner أن الضرائب لا يجب أن ينظر إليها كمجرد وسيلة مالية فحسب ، بل يجب أن ينظر إليها من زاويتها الوظيفية الاقتصادية على أنها أداة لتحقيق الاستقرار في مستوى الإنفاق النقدي الكلي وبالتالي مستوى الائمان العام أراجع د. رياض الشيش ، المرجع السابق ص ٣٠ و ٣١ ود. عبد المنعم فوزي وآخرين ، اقتصاديات المالية العامة ، ١٩٧٠ ص ٢٩٢) .

(٣) مصدر الأرقام : النشرة الاقتصادية للبنك الأهلي المصري ، المجلد الرابع والمشرور ، العدد الأول ، ١٩٧١ ، إحصاءات .

(٤) وبين الدراسة لمركز الموارد الجارية في تمويل برامج النمو الاقتصادي في مصر خلال الفترة من ١٩٦٤/٥٢ أنه بينما كانت الضرائب والرسوم تغطي نحو ٧٥٪ من أجمالي نفقات الدولة في عام ١٩٥٢/٥٢ أخذت هذه النسبة تنكمش سنة بعد أخرى حتى أصبحت الضرائب والرسوم تغطي أقل من ثلث أجمالي نفقات الدولة العادية والإنتاجية في عام ١٩٦٤/٦٣ وانخفاض هذه النسبة يرجع إلى السياسة المالية العامة التي اتبعتها الدولة بالاعتماد في تمويل التنمية على الموارد العامة الأخرى عدا الضرائب والرسوم . (د. يوسف عبد المجيد ، الدين العام المصري في ج ٢٠٠٤ - معمد الدراسات المصرية ١٩٦٨ ص ١٢) .

ولواجهة الضغوط التضخمية التي ظهرت في الاقتصاد المصري خلال فترات التنمية الاقتصادية والاجتماعية فقد استخدمت الضريبة ، وبخاصة ديسمبر ١٩٦٥ و يوليو ١٩٦٧ - ضمن الاجرامات الاقتصادية التي صاحبت تعديل ميزانية ١٩٦٨/٦٧ - وفبراير ١٩٧٢ لامتصاص القوة الشرائية وتحقيق الاستقرار السعري الناتج عن اطراد التمويل بالمعز خلال الستينات (١) بالإضافة الى ماهدف اليه من اغراض اقتصادية واجتماعية يتطلبها المجتمع الاشتراكي ، وقد اتخذت عدة قرارات في هذا الصدد .

فبالنسبة للضرائب والرسوم السلفية ، استمرت الحكومة على سياسة جمركية من شأنها توفير المواد التوئية والانتاجية والاستعداد من السياسة الجمركية كدالة للتوجيه الاقتصادي بما يحفز ماله التنمية ، فقد استمرت سياسة اعفاء غالبية مواد التمور الضرورية للشعب وال خامات والسلع الوسيطة والآلات اللازمة لريادة الإنتاج القومي (٢) .

اما السلع التي لها مثل في الإنتاج المحلي . وكذلك السلع الاستهلاكية الكمالية ، فقد ريدت الرسوم عليها للحد من استيرادها (٣) ، كما زيدت الرسوم الجمركية بمقدار ١٠٪ على السيارات المستوردة الكبيرة (الآكثر من أربعة سلندر) ، ريدت رسوم الإنتاج والاستهلاك على بعض البنود خلال السنوات العشر الماضية ، فمثلا رفعت الرسوم على انواع الخمور والكماليات والدخسان ، وفرضت بعض الرسوم على البنزين والكاوتشوك والبطاريات السائلة ، كما تقرر

(١) انظر د. عبد الحميد القاسي ، تمويل التنمية في البلدان النخلفة ١٩٦٦

ص ٢٥٥ .

(٢) كما اعفت جميع انواع القطن (مما الاستورتي) من رسوم الصادر، وتوسعت في اضافة امثال جديدة الى السماح بالتوريد الرسوم (والقويوكا) بقصد تشجيع استيراد الخامات اللازمة لصناعات التصدير.

(٣) وتكون الرسوم مرفضة على بعضها كورد من مولد الخوازة بموجبها في التقم نتيجة للاعطيات المتلر اليها .

رسم انتاج واستهلاك على غزل الصوف بحيث لا تتأثر به اسعار
الاقمصة الشعبية ، ورفعت اثمان بعض السلع والخدمات كالسجائر
والكبروسين والشاي والسكر والاقمصة الحربية والصوفية
والسولار والاسمنت وحديد التسليح وغير ذلك من السلع بغية
تحقيق التوازن بين الانتاج والاستهلاك ، كذلك زيدت رسوم السيارات
التي تعمل بالسولار (١) وزيدت قيمة اشتراك التليفون واجور المكالمات
الحلية والخارجية ، كما زيدت الضريبة المستحقة على السيارات
والرسم السنوى على أجهزة استقبال الاذاعة والتليفزيون
وضوعفت رسوم الدمغة واتسع نطاق سريانها (٢) .

وفيما يختص بالضرائب على الدخل والثروة ، فان السنوات
القليلة الماضية حافلة بالتشريعات الضريبية التي تعتبر خطوة فعالة في
تحقيق الاعتبارات الاجتماعية والاقتصادية ، من ذلك رفع حد
الاعفاء بالنسبة لمولى ضريبة الارباح التجارية والصناعية وكسب العمل ،
ورفع فئات الضريبة على المرتبات والاجور بالنسبة للدخول الكبيرة ،
وتحديد فئات الضريبة على ارباح المهن غير التجارية بأسعار متدرجة
بالشرائع بعد أن كان سعر الضريبة نسبيا ، ورفع اسعار الضريبة على
التركات ورسم الابلولة بالنسبة للشرائع العليا والغاء الضريبة
الانصاف للدفاع المفروضة على وعاء الضريبة العامة على الابرار ،
ورفع فئات ضريبة الدفاع على الاوعية الاخرى ، وفرض ضريبة
تصاعدية على العقارات المبنية ، والغاء ضريبة العقارات وجميع
الضرائب الاضافية المقررة على المساكن التي لا يزيد متوسط
الاجار الشهري للحجرة فيها عن ثلاثة جنيهات ، وفرض ضريبة
لاغراض الامن القومى وزيادة فئاتها بنسب متفاوتة تتفق ومستويات
الدخل لافراد الشعب ، ورفع الاعفاء الذى كان مقررا للعقارات
المنشأة لغير أغراض السكن ، هذا بالإضافة الى منح بعض التخفيضات
الضريبية ، وتيسير دفع الضرائب وتسوية المنازعات الخاصة بها (٣) .

(١) بمقدار عشرة جنيهات .

(٢) راجع د. عبد المنعم فوزى وآخرين ، المرجع السابق ص ٥٦٧ - ٥٦٩ .

(٣) نفس المرجع السابق ص ٥٦٩ .

هذه هي عجالة من الموقف الضريبي في مصر ، وبين منه أن المخطط المصري قد استخدم الضريبة كدابة لامتصاص الضغوط التضخمية وتصحيح الاختلالات في أسواق السلع المختلفة التي تعرض لها الاقتصاد المصري ، ويقول تقرير بعثة صندوق النقد الدولي إلى مصر في مارس سنة ١٩٦٩ ، أنه كان للضرائب غير المباشرة التي فرضت على بعض السلع المسعرة (وادت إلى زيادة أسعارها) أثر كبير في أن تمنح مستويات الأسعار إلى درجة كبيرة مع عناصر التكاليف وقد أدى ذلك بالتالي إلى مواجهة الضغوط الكبيرة على الاقتصاد القومي نتيجة للطلب المتزايد ، يضاف إلى ذلك ، أنه قد نتج من السياسة الاقتصادية وعن التطورات الواثبة في الأسعار العالية أن اتخفضت الإعانات المخصصة لعمليات التمويل (١) .

وفي هذا المجال نبدي أن الحل الأمثل في نظرنا لتصحيح الاختلالات الداخلية في الاقتصاد المصري يكمن في تقرير ضرائب غير مباشرة على السلع . وذلك لما أثبتته كدابة ذات فاعلية في امتصاص الضغوط التضخمية .

ومن جهة أخرى تجدر الإشارة إلى أنه يجب دراسة الإخلد بالضريبة على رقم الأعمال Turnover tax في مصر ، باعتبار أن هذه الضريبة تناسب المجتمعات الاشتراكية والبيت نجاحها في هذه المجتمعات كوسيلة لتحقيق الإدخار العام (٢) .

(١) وقد اقترحت البعثة عدة اقتراحات أهمها مراجعة سياسة الأسعار ومنع المؤسسات بعض العبرة في تحديد أسعار منتجاتها مع مراعاة أن الاعتبارات الاجتماعية قد تستلزم الاحتفاظ بأسعار السلع الضرورية عند مستوى أقل من التكلفة ، كما اقترحت البعثة أيضا إصلاح الإجراءات التي تحقق ويط الزيادة في الأجور بالزيادة في الإنتاجية ، وحرمت البعثة ذلك على التأكيد بأنه يجب أن يكون الهدف الأول للسياسة الاقتصادية هو التجميل بالزيادة في معدلات التنمية مع العمل على تجنب تجديد الضغوط التضخمية في الاقتصاد المصري اجبرية الامتصاص الصاعدة في (١٩٦٩/٢/١٧) .

(٢) راجع خطة بحث أعدنا د. عادل حشيش من دراسة تطبيق ضريبة رقم الأعمال في مصر ١٩٧٢ >

(ب) القروض العامة :

يلاحظ على السياسة الاقتراضية في مصر بصفة عامة ان الحكومة قد اتجهت في أول عهد الثورة الى الاعتماد على القروض الداخلية (١) ، كوسيلة لامتناع المدخرات لتمويل برامج التنمية الاقتصادية ، وقد لقيت اقبالا من جمهور المستثمرين مما شجع على اصدار قانون يخلو وزير المالية والاقتصاد (الخزانة ثم المالية حاليا) عام ٥٦ في اصدار قرضين لتمويل مشروعات الانتاج ، وفي اواخر نفس العام استبدل هذان القرضان بأذون على الخزانة نظرا للظروف العسكرية التي واجهت البلاد اثناء العدوان الثلاثي عام ١٩٥٦ ، وعندما استقرت الاوضاع ثابة صدر قرض آخر سنة ١٩٥٨ ثم صدرت بعده عدة قروض .

ويلاحظ من جهة أخرى انه بعد صدور قرارات التأميم الاشتراكية ، فقد كفت الحكومة عن اصدار القروض العامة نظرا لانعدام السوق المالي فضلا عن ان قرارات التأميم قد تضمنت اجراء بعض التنظيمات الداخلية في المشروعات الانتاجية بما يكفل استخدام فائض هذه المشروعات في التنمية الاقتصادية (٢) .

وفيما يلي جدول يوضح تطور السندات الحكومية موزعة حسب الملكية في المدة من ٥٣/٥٤ الى ٦٧/١٩٦٨ :

-
- (١) انوار توسع الحكومات الممارسة في نفقاتها بمعدل اكبر من الزيادة في إيراداتها ، يرى بعض الكتاب ان افضل وسيلة لسد الفجوة بين الإيرادات والإنفاق هي القروض العامة فراجع د. يوسف عبد المجيد ، المرجع السابق ص ٨٨ .
- (٢) ولذلك قسمت الميزانية العامة الى ميزانية أعمال وميزانية خدمات واختصت الأولى بالمؤسسات العامة والشركات التابعة لها .

جدول

السندات الحكومية * موزعة حسب الكلية

(بالمليون جنيه)

السنة	اجمالي السندات	ما لدى الجهاز المصرفي منها	ما في حوزة الافراد والمؤسسات المالية الاخرى
القيمة %	القيمة %	القيمة %	القيمة %
٥٤/٥٣	١٦٧٤	٢٦١	١٤١٣
٥٥/٥٤	١٤٨٠	٣٥٣	١١٢٧
٥٦/٥٥	١٥٨٠	٣٣٠	١٢٤٨
٥٧/٥٦	١٥٨٠	٣٢٨	١٢٥٢
٥٨/٥٧	١٥٨٠	٤١٠	١١٧٠
٥٩/٥٨	١٥٨٠	٤١٠	١٥٣٩
٦٠/٥٩	٢٤٧٣	٩٥٥	١٥١٨
٦١/٦٠	٣٧٢	٦٨٣	١٦٨٩
٦٢/٦١	٣١٩٢	١٩٠٩	١٢٨٣
٦٣/٦٢	٣٥٤٢	٢٢٨٨	١٢٥٤
٦٤/٦٣	٣٥٤٢	٢٢٩٨	١٢٤٤
٦٥/٦٤	٣٤٤٢	٢٢٧١	١١٧١
٦٦/٦٥	٣٤٤٢	٢٢٥٠	١١٩٢
٦٧/٦٦	٢٤٤٢	٢٣٣٤	١١٠٨
٦٨/٦٧	٢٤٤٢	٢١٣٠	١٣١٢

* بخلاف اذون الخزنة .

(المصدر : قيم السندات ، مطبوعات معهد الدراسات المصرفية،
عجز الميزانية وحجم وسائل الدفع مارس ١٩٦٩ ص ٦ مقالة د. محي
الدين الفريب) .

وبلاحظ على هذا الجدول ان القروض الحكومية كانت في تزايد
مستمر خلال مرحلة التخطيط للتنمية ، ولكنها ظلت ثابتة في

السنوات الأخيرة ، كما يلاحظ ، من جهة أخرى ، أن السندات التي في حوزة الجهاز المصرفي تشكل نسبة كبيرة الى اجمالي السندات حيث وصلت الى ٦٨٪ في عام ١٩٦٧/٦٦ .

وبلاحظ على السياسة الائتمانية في مرحلة التخطيط للتنمية :

ان الدولة عملت على تنظيم الاعباء المالية للقروض مستهدفة تناسب هذه الاعباء مع الموارد الاقتصادية لعدم ارهاق موارد الميزانية ، فضلا عن ان السياسة العامة في تحميل اعباء القروض تراعى ان هذه الاعباء متقاربة على مدى خطط التنمية بحيث لا تزيد الاعباء زيادة كبيرة او تنخفض انخفاضاً شديداً على الاقل في المدة القصيرة .

ومن جهة أخرى اذا قمنا بقياس عبء الدين العام على اساس ما تدفعه الحكومة من نفقات لمقابلة خدمة هذا الدين منسوبة الى الدخل القومي ، فاننا نجد ان عبء الدين في مصر لا يمثل سوى نسبة ضئيلة من الدخل القومي ، اذ بلغ اقصى ارتفاع لهذه النسبة في المدة من سنة ٥٢ الى سنة ١٩٦٤ ١٨٤٪ ، وتضع ضالة هذه النسبة اذا قورنت بمثيلتها في كل من الدول المتقدمة والمتخلفة ، فقد بلغت هذه النسبة ، خلال هذه الفترة ، ٥٪ في الولايات المتحدة و ٣٪ في المملكة المتحدة و ٢٥٪ في الهند (١) .

واذا استوردنا في الكلام عن اعباء القروض العامة ومدى تناسبها مع إيرادات الدولة ، نجد ان هذه الاعباء لا تتناسب مع زيادة الإيرادات العامة للدولة ، الامر الذي يعنى انها لا تكون كافية للتأثير في التوازن الاقتصادي والمالي ، ولكي نتحقق من ذلك فاننا ن شامل الجدول التالي :

(١) انظر د. يوسف عبد الجبيل ، المرجع السابق ص ١٦ و ١٧ والملاحق معه
ديان الشيخ ، المرجع السابق ص ٤٢ - ٥٥ .

جـدول

يوضح إيرادات الدولة وأعباء القروض العامة ونسبة هذه القروض الى
الإيرادات

(بالمليون جنيه)

السنة	إيرادات الدولة (١)	أعباء القروض العامة (٢)	نسبة أعباء القروض للإيرادات العامة % (٢) ÷ (١)
٦٠/٥٩	٤٤٤ر٨	١٠ر٠٢	٢ر٢
٦١/٦٠	٥٤٠ر٥	١٤ر١١	٢ر٦
٦٢/٦١	٥٥٠ر٣	١٥ر١٦	٢ر٩
٦٣/٦٢	٧٢٧ر٥	٢٣ر٤٤	٣ر٢
٦٤/٦٣	٧٧٤ر٣	٢٤ر ٢	٣ر١
٦٥/٦٤	٨٢٨ر٣	٢٧ر ٣	٣ر٢
٦٦/٦٥	٩٥٧ر١	٤٠ر ٥	٤ر٢

(المصدر : النشرة الاقتصادية للبنك الاهلى المصرى المجلد التاسع

عشر - العدد الرابع ١٩٦٦ القسم الاحصائى) .

يتضح من هذا الجدول اطراد العبء المالى للدين العام ، وهو وان كان يتزايد بنسبة طفيفة ، وذلك لمدة اعتبارات أهمها محدودية الطاقة الاقتراضية (١) فى الاقتصاد المصرى ، اى فى حدود من ٢ر٢ الى ٤ر٢ % وهى نسبة لا تتناسب مع نسبة زيادة الإيرادات العامة ، الا انها لا تكون كافية للتأثير فى التوازن الاقتصادى بحيث يتعين على الدولة البحث عن اوعية أخرى وأهمها المدخرات الاختيارية ، لتحقيق هذا التوازن .

من كل ما تقدم يتضح لنا أن القروض العامة لم تلعب إلا دورا محدودا فى الخمسينات كاداة لامتنعاص المدخرات والحد من

(١) بلائحة الى رئاسة الميه الذى يتخلله الفرد من القروض فى مصر .

الضغوط التضخمية في الاقتصاد المصري : اما في الستينات فلم يستخدم المخطط المصري هذه الاداة الا بقدر محدود جدا للاعتبارات الموضحة قبل .

وفي مجال المفاضلة بين الضرائب والقروض كادانين لضبط التضخم ، فانا نفصل الضرائب كاداة فعالة في هذا الخصوص ، نظرا الى انها اكثر الادوات فاعلية للحد من الضغوط التضخمية ولا سيما في المجتمعات التي يغلب فيها تخلف العادات المصرفية والائتمانية كعصر ، كما انها تفضل القروض لان الاكتتاب فيها يشترط فيه عنصر الاختيار . هو يتوقف على ما اذا كان عقد القرض في وقت مناسب من وجهة نظر الافراد كما يتوقف ايضا على فرص الربح ، ثم انه ، فوق ذلك ، يحمل ميزانية الدولة عبء الفوائد الامر الذي يدعو الى فرض ضرائب جديدة على اصحاب الدخول الصغيرة او الثابتة لدفع الفوائد لاصحاب الدخول الكبيرة من المكتتبين مما يجعل عقد القرض اداة غير عادلة لاعادة توزيع الدخل القومي الا في حالة واحدة هي جمع الاكتتاب من صفار المدخرين على النحو الذي اوضحناه من قبل (١) .

كما استخدم المشرع المصري اداة اخرى من ادوات السياسة المالية اثبتت فعاليتها الكبيرة في تمويل التنمية وحصر الضغوط التضخمية في الاقتصاد وهي تطبيق التأمينات الاجتماعية اعتبارا من عام ١٩٥٥ فقد اخذ هذا الوعاء مكان الصدارة بين الابعية الادخارية ووصلت اهميته النسبية نحو ٥٠٪ في عام ٦٧/٦٨ ونحو ٤٥٪ في عام ٦٨/٦٩ و٤١٪ في عام ٦٩/٧٠ الامر الذي يوضح لنا مدى الآثار الكبيرة

(١) ومن جهة اخرى يجب الاخذ والاعتبار الى انه ولو ان القروض العامة لا تعتبر طريقة تضخمية للتمويل - الا اننا لانقلل في نفس الوقت من قوة الضغوط التضخمية الكامنة في التمويل بالقروض ودولة نامية كعصر ، عندما تستخدم هذه القروض لتمويل انشاء صناعات رأسمالية او توفير مزيد من الخدمات العامة ، قد يقال ان الضغوط التضخمية التي تحملها هذه القروض لانشاء صناعات رأسمالية وتوزيع الدخول مطلوب للقائها عندما تبدل هذه الشروعات في الظهور ولكن هذا القول يتجاهل حقيقة هامة هي طول الفترة التي تفصل بين بدء الانفاق على هذه الشروعات وبين ظهور انتاجها النهائي (د. رياض الشيخ ، المرجع السابق ص ٥٠) .

لهذه الأداة في تمويل الاستثمار من جهة والحد من الضغوط التضخمية في الاقتصاد من جهة أخرى (١) ، وذلك على النحو الذي سنراه في الموقف الادخاري في الاقتصاد المصري .

وفي نفس الوقت نشطة وعاء آخر سار في نفس الاتجاه وهو **الادخار الاجباري** نصف اليوم الذي فرض اعتبارا من عام ١٩٦٦/٦٥ وزيد الى ثلاثة ارباع اليوم اعتبارا من يوليو سنة ١٩٦٧ وساهم في تحقيق قدر من الادخار العام وحصر الضغوط التضخمية ايضا على التفعيل الذي سنراه بعد .

اوضحنا فيما تقدم مدى فعالية اداتين اساسيتين من ادوات السياسة المالية في ضبط التضخم وهي الضرائب والقروض العامة ، وبالنسبة لضبط **الانفاق الحكومي** فان مصر قد توفرت على تطبيق برنامج **للاصلاح المالي والاقتصادي** بهدف الى الترشيد المالي والاقتصادي في المجالات المختلفة ومن بينها دفع خطة التنمية الاقتصادية في الاتجاه الصحيح والقضاء على التراجع في معدل النمو الاقتصادي الذي ساد الاقتصاد المصري عامي ٦٦/٦٧ و ٦٨/٦٧ والحد من الضغوط التضخمية لتحقيق الاستقرار النقدي (٢) .

وقد حقق البرنامج - على مدى السنوات الثلاث السابقة - بعض الانجازات الهامة منها اعادة تنظيم مصلحة الضرائب على اساس التخصص النوعي الذي يكفل العدالة في المحاسبة الضريبية والتنظيم الكفء للاجهزة القائمة على الفحص والربط والتحصيل الضريبي - والسير في تطبيق موازنة البرامج والاداء دعما للرقابة على الانفاق وتحديد التكاليف والانشطة - واجراء الدراسات المتعلقة باعانات سد العجز في القطاعات المختلفة بهدف الوقوف على اسبابها

(١) بالاناسة الى ما يهدف اليه نظام التأمينات الاجتماعية من تحقيق رسالة اجتماعية هامة في المجتمع الاشتراكي .

(٢) راجع الدراسة الاقتصادية التي اصدرها بنك بور سعيد من الاصلاح المالي والاقتصادي في ظروف الحرب من ١٥ .

والمسؤولين عنها ووضع الاقتراحات الكميّة صحح الارصاع واقلل الاسراف - والاهتمام بالدراسات الخاصة بالعائد والعائد في المجالات المختلفة - واجراء الدراسات المتعمقة ،معلومات بعض الوحدات الخاسرة واتخاذ الاجراءات بصلدها سواء بالجمع او الإدماج بما يكفل تحسين نتائج اعمال الوحدات الاقتصادية (١) .

ويقول تقرير الحكومة بصلدمشروع ميزانية ٧٢/٧١ «ان جهدا كبيرا يبذل في القطاعات المختلفة تؤكد ان تحسنا ملموسا قد بدت نتائجه تنضج نتيجة تطبيق الإصلاح المالي والاقتصادي وتنعكس آثاره في تزايد الفوائض للقطاع العام ، وتقص الإعانات . وعلى الأخص تلك التي تمثل إعانات سد عجز فيها» ، ولكن يبدو ان الأمر ما زال يحتاج الى مزيد من الوقت للوصول الى النتائج المطلوبة .

١٠) انظر تقرير السيد وزير الخزانة الى مجلس الشعب بشأن البيان المالي والاقتصادي من مشروع الخطة العامة للدولة لسنة ١٩٧٢/٧١ ص ١٠١٤٠

٢ - سياسة الأجور

عرفنا من قبل أن التضخم الذى يكون مصدره زيادة النفقة يظهر فى الاقتصاد نتيجة للزيادة فى أجور المشتغلين زيادة تفوق الزيادة فى إنتاجيتهم ، وعلى ذلك فيمكن تجنب الضغوط التضخمية التى تكون نتيجة لهذا النوع من التضخم عن طريق ربط معدلات تزايد الأجر بالزيادة فى الإنتاجية (١) ، وقد عرفنا من قبل أن الزيادة فى الأجر تنشأ فى المجتمعات الرأسمالية المتقدمة نتيجة لمدة عوامل أهمها ضغوط الاتحادات العمالية .

والواقع أن الأمر يختلف فى مصر ، ذلك أن الزيادة فى الأجر قد نشأت فى الاقتصاد المصرى نتيجة لمدة عوامل اجتماعية وليست نتيجة لفعل الاتحادات العمالية ، من بين هذه العوامل ، صدور القرارات الاشتراكية ، التى تقضى بفرض حد أدنى لأجور عمال الصناعة والزراعة ، وذلك للعمل على تضيق الفوارق بين الطبقات وتحقيق العدالة الاجتماعية ، ومن الطبيعي أن يؤدي فرض حد أدنى للأجور الى زيادة فى حجم الأجور وارتفاع نفقات الإنتاج والأسعار .

ومن جهة أخرى ، فقد أدى التزام الدولة بتوظيف القوة العاملة ، الى زيادة الأجور ، ذلك أن التزام الدولة بتعيين الخريجين فى الوزارات والهيئات وشركات القطاع العام بقدر يزيد بكثير عن احتياجات هذه الجهات ، سواء من ناحية الكم أو الكيف ، يترتب عليه زيادة الأجور .

وقد حاولت الدولة أن تستخدم معيارا للربط بين زيادة الإنتاجية وزيادة الأجور فى شركات القطاع العام بأن ربطت بين زيادة الأجور زيادة تناسبية مع زيادة الإنتاج ، لا أن تكون الزيادة فى

(١) ذلك أن هذا الأمر يكون فى صالح المشتغلين أنفسهم حيث يمنع الارتفاعات فى الأسعار التى تأكل دخولهم وحتى تصبح الزيادة فى الأجور زيادة حقيقية لا زيادة نقدية فقط .

الاجور تلقائية سواء تحققت اهداف الوحدة الاقتصادية ام لم تتحقق .
فقد نصت المادة ٢١ من القرار الجمهورى رقم ٢٣.٩ لسنة ١٩٦٦
ومن بعدها المادة ٢٤ من قرار رئيس الجمهورية بالقانون رقم ٦١ لسنة
١٩٧١ فى شان العاملين بالقطاع العام ، على انه « يقرر مجلس
الادارة للوحدة الاقتصادية » فى ختام كل سنة مالية مبداء منح العلاوة او
عدم منحها بالنسبة للعاملين وذلك فى ضوء المركز المالى وما تحقق من
اهداف ، كما يجوز له ان يقرر منح نسبة من العلاوة ... »

ورغم وجود هذا النص ، يلاحظ للاعتبارات التى اوضحناها
من قبل ، ان معدلات الاجور فى زيادة مستمرة زيادة تفوق الزيادة
فى الانتاجية .

لهذه الاعتبارات . نجد انه قد يكون ملائما انتاج سياسة
واقعية للاجور . وان يتم التنسيق بين الاجور والانتاجية والاسعار
تنسيقا من شأنه منع الضغوط التضخمية فى الاقتصاد ، على ان
يتفق ، فى الوقت نفسه مع الاعتبارات الاجتماعية التى تستهدفها ثورتنا
الاشتراكية ، وذلك عن طريق انشاء مجالس للدخول على غرار المجالس
التي اثبتت نجاحها فى ضبط التضخم فى بعض البلاد كالسويد
والنرويج والمملكة المتحدة (١) ، على ان تضم هذه المجالس ممثلين عن
الجهات المعنية كوزارات المالية والاقتصاد والصناعة والزراعة
والتعدين واتحاد الصناعات واتحاد الغرف التجارية والاتحاد العام
للنقابات العمالية ، وذلك لتحديد سياسة الدخول فى القطاعات
المختلفة للاقتصاد بحيث تكون الزيادة فى الاجور فى ضوء الزيادة فى
الانتاجية بالإضافة الى دراسة الاتجاهات السعرية وهوامش
الارباح التى تقرر للمشروعات فى القطاعات المختلفة فى الاقتصاد
القومى .

(١) راجع ما تقدم من ٤٤٩ .

٤ - سياسة القيود المباشرة

اتبعت السلطات في مصر سياسة القيود المباشرة كوسيلة من وسائل التخفيف من آثار التضخم، ولم يكن الغرض من استخدام هذه السياسة مجرد إيقاف تيار ارتفاع الأسعار فحسب ، وإنما كان لها أغراضا اجتماعية أخرى تهدف إلى حصول الطبقات محدودة الدخل على السلع الضرورية والاساسية . والقيود المباشرة في الاقتصاد المصري جفرت تاريخية . فقد نشأت خلال الحرب العالمية الثانية واستمر مبراتها إلى الآن وإن شملها بعض التوسع . ومن بين هذه القيود :

١ - التسعير الجبري ونظام البطاقات :

ويمع بمقتضى التسعير الجبري - أو الرقابة على الأسعار Price control - تسعير السلع اللازمة للاستهلاك أو الإنتاج أو تحديد ربحها بقرارات تصدر من وزارة التموين أو من وزارة الصناعة . وقد تم توسيع قاعدة السلع المسمرة جبريا والمحسدة ربحها بحيث شملت سلعا متعددة .

غير أن ظاهرة ارتفاع الأسعار لكثير من السلع المسمرة جبريا (أو الغير مسمرة) يعتبر إحدى المشاكل الهامة التي تعوق التنمية الاقتصادية ، والتي ترجع أساسا إلى عدم إمكان العرض الاستجابة إلى الطلب ، وإلى بعض التواحي الأخرى المتصلة بالتوزيع ولزدياد سلطة التسعير بين وزارتي التموين والصناعة .

ومن هنا فقد أصبح من الضروري أن يخطط جهاز تخطيط الاسطر ، الذي أنشئ في أغسطس ١٩٧١ ، بمشوياته المعمول على رسم القيمة المضافة للاسطر في ضوء توقعات الإنتاج والاستهلاك والتصدير والاستهلاك ، وذلك للحفاظ على استقرار الاسطر بما لا يؤثر على الاستهلاك واحيايات الإنتاج في الوقت نفسه .

وفي أبحاثه يجب عدم التوسع في التسعير الجبري أو تطبيقه الأوسع . إذ أن التسعير يدعو إلى مزيد من التسعير ، فضلا عن أن

العوامل الاقتصادية هي التي تسودان أجلا أو عاجلا ، فما يجب ان توجه العناية اليه هي الموازنة بين العرض والطلب (١) .

وعلى كل حال ، فقد نجحت الحكومة - الى حد ما - في فرض رقابة على الاسعار على الرغم من الضغوط التوسعية المستمرة (٢) ، وقد امكن تحقيق ذلك عن طريق زيادة الاعانات المالية للسلع الضرورية وزيادة كبيرة وبزيادة الواردات من المواد الغذائية زيادة سريعة (٣) ، وان كان هذا الامر قد ادى الى احتواء الاقتصاد على قدر من التضخم الكائنات .

اما نظام البطاقات فانه يتم بمقتضاه توزيع القدر العادي (٤) لاستهلاك الفرد من بعض السلع الضرورية شهريا ، وتشمل السلع التموينية بمعناها الضيق . وهي السكر والزيت والشاي والكمروسين ، علما بأنه يتم تداول هذه السلع بالسوق بالسعر الحر (٥) وهو يقرب من ضعف سعر البطاقات .

ومعلوم ان الدولة تتكفل بتوفير القدر الملزم من الاعتمادات المالية بفرض حصول المواطنين على مستلزمات الحياة الضرورية ، ويتمثل فيما تتحمله الدولة من فروق الاسعار او ما تتخلده من

(١) على ان توجه عناية خاصة الى البدائل .

(٢) وقد اضطلت الحكومة عدة اجراءات لزيادة السلع الضرورية والعمل على تحقيق نوع من الاستقرار في الاسعار والحد من الاستهلاك الزائد ورقابة اسعار السلع اللازمة للاستهلاك الشعبي بصفة خاصة راجع د. عبد المنعم فوزي وآخرين ، المالية العامة والسياسة المالية ، ١٩٦٦ ص ٥٨٧ .

(٣) انظر النشرة الاقتصادية للبنك لاهلى الممرى ، المجلد السابع عشر ، العدد الاول ١٩٦٤ ص ٥١ .

(٤) حسب الدراسات التي اجريت في هذا الشأن .

(٥) ويرامى في هذا الامر ان يحقق سياسة الدولة في الحد من استهلاكها لما يتطلبه من نقد اجنبى لاستيرادها او تركها لانتفى التصدير راجع بيان السيد وزير التموين والتجارة الداخلية امام مجلس الامة في يناير ١٩٧٠ ص ١٥٨ .

قرارات لتخفيض اسعار السلع الاساسية والضرورية ، بهدف تخفيف اعباء المعيشة على المواطنين (١) .

ولا شك ان نظام البطاقات ، او التقنين Rationing ، قد اسهم في التخفيف من اعباء المعيشة على المواطنين محدودى الدخل ، لذا فانه يجب ان يبقى ، للملازمة في الظروف الحالية ، ولضمان وصول هذه السلع الاربعة الى المستهلكين بالسعر المثبت .

على انه يمكن النظر في زيادة قاعدة هذا النظام ، وفقا لما تقتضيه ظروف الحرب ، ونحيل في تفصيل ذلك على الفصل الخاص بدراسة التضخم في ظل الحرب والتنمية .

ب - توزيع السلع :

وتوصلا الى انسياب السلع اللازمة الى مستهلكيها الحقيقيين ، فقد وضعت عدة أنظمة لتوزيع السلع المستوردة والمحلية تطبقها الجهات المعنية بالتوزيع .

وعلى الرغم من اخضاع السلع المستوردة وبعض السلع المحلية للتوزيع ، الا ان ذلك لم يمنع حدوث الاختناقات فيها ومن ثم ظهور الاسواق السوداء والاسعار المزدوجة . بل انه يمكن القول ان الاسواق السوداء في بعض السلع ، ولا سيما السلع المستوردة غير الغذائية ، اصبحت شبه دائمة ، ويرجع ذلك لا بسبب نقص المنتج او المستورد من هذه السلع فحسب ، وانما ايضا بسبب التعقيدات الادارية التي تصاحب عملية توزيعها .

وعلى ذلك يمكن القول ان نظم توزيع السلع المطبقة حاليا لم تمنع ارتفاعات الاسعار المستمرة . وهنا يبدو الامر ملحاً في وجوب تركيز توزيع السلع في جهة واحدة، توحيدا للمعايير التي يتم بموجبها التوزيع وتنسيقا لانسياب السلع في الاسواق ، وهو امر يجب ان يناط

(١) انظر البيان المالي والاقتصادي لشرع الموازنة العامة للدولة لسنة المالية

٧٢/٧١ م ١٠ .

بوزارة التموين والتجارة الداخلية لتفبطع بمشولة التوزيع على
مستوى الجمهورية .

على أنه يجب أن يصاحب اخراج هذا القرار الى حيز التنفيذ
دراسة بمعمل مسح شامل للاحتياجات الفعلية للبلاد من السلع
المتوردة والمحلية وتدعيم التنسيق بين الاجهزة المعنية بالانتاج
والتصدير والاستيراد والتوزيع بالاضافة الى وجوب احاطة التوزيع
بالضمانات التي تكفل انسياب السلع الى مستهلكها الحقيقيين
بسر وسهولة مع وضع اسر دققة وعادلة تكفل سلامته .

المصل الثاني

السياسة الادخارية في الاقتصاديات المتخلفة

علما من قبل ان نقص رؤوس الاموال يكون احدى المشكلات الرئيسية التي تواجهها الاقتصاديات المتخلفة عند قيامها بمطبة التنمية الاقتصادية ، فما هو موقف هذه الدول ازاء قصور الموارد المتاحة لتمويل استثمارات التنمية الاقتصادية - بعد ان رفضنا البسخ كذات التمويل ؟

من المعلوم ان مصادر التمويل الخارجية المتمثلة في القروض والمعونات الاجنبية او عن طريق استيراد راس المال الاجنبى محدودة وتدفعها في الغالب بواعث سياسية اكثر منها بواعث اقتصادية رغم فرص الاستثمار الكثيرة والمربحة في الذل المتخلفة ، اما مصادر التمويل الداخلية ، فان جمود النظام المالى في هذه البلاد يجعل من الصعوبة اتخاذ الضرائب او القروض العامة ادوات لتمويل خطط التنمية الفخمة والطموحة ، ويبقى لنا ان ندرس اوضاع الادخار (١) بنوعيه الاجبارى والاختيارى (٢) باعتباره الوعاء الطبيعى لتمويل التنمية الاقتصادية وباعتباره الامر الحاسم في النمو الاقتصادى (٣) .

(١) وما تعنى به هنا هو الادخار الوطنى لا الادخار الاجنبى .

(٢) لما كانت البلاد المتخلفة مضطرة ، في سبيل توفير وسائل التمويل الداخلى الى تقليل الاستهلاك ، فانه يتفح لنا ان مشكلة هذه البلاد لتعطل في جزء كبير منها في تكوين الادخار القومى اراجع د. رامت المحجوب ، السياسة المالية والتنمية الاقتصادية ، الرسالة رقم ٢٨ من رسائل لجنة التخطيط القومى ص (١٢) .

(٣) د. عبد النعم البيه - دور السياسة المالية في البلاد النامية والبلاد المتقدمة

١٩٦٥ ص ١١ .

وهنا قد تثار مشكلة : ماهي اثر السياسة التي تهدف الى رفع الادخار في البلاد المتخلفة في الطلب الفعلي ؟ فالمفروض ان السياسة التي تهدف الى رفع الادخار من دخل ليست لديه فرصة كبيرة للارتفاع . تؤدي الى خفض الطلب على اموال الاستهلاك ، كما تؤدي هذه السياسة ، في الاقتصاديات متخلفة بصفة عامة ، الى نتيجة اخرى هي خفض الطلب على اموال الاستثمار ، بالإضافة الى عدم وجود ما يضمن توجيه الادخار الى الوجهة الأكثر ملاءمة مع التنمية . بل أكثر من ذلك . فانه ليس هناك ما يضمن ، كما خاضع اليه الكينزي ، الى ان يتحول الادخار الى الاستثمار ، ذلك ان الزيادة التي تحصل على الادخار غير تلك التي تحصل على الاستثمار (١) .

من هنا يبدى بعض الكتاب به عند ثبات الدخل فان زيادة الادخار تؤدي الى جميع الطلب على الاستهلاك بينما انه ليس من المؤكد ان تؤدي زيادة الادخار الى زيادة الاستثمار . ومعنى ذلك ان حل مشكلة التمويل بزيادة الادخار يؤدي الى مضاعفة مشكلة الطلب الفعلي . فانخفاض الطلب على اموال الاستثمار بما يستتبع ذلك من انخفاض الطلب على اموال الاستثمار دون اية ضمانات لزيادة الطلب على اموال الاستثمار بما يغطي النقص في الطلب على اموال الاستهلاك (٢) .

لتلاقي هذا الموقف ، يجب على الدولة بجوار سياسة رفع الادخار ان تعمل على زيادة الطلب على اموال الاستثمار بصورة لا تغطي نقص الطلب على اموال الاستهلاك فحسب بل تؤدي كذلك الى تنظيم اسباب الطلب الفعلي ، أي ان تتدخل الدولة لاستثمار الادخار ، ولا غرو فالحكومات في الدول المتخلفة هي التي تقوم بالشطر الأكبر من مشروعات التنمية (٣) ، واصبح القطاع العام له دور فعال في هذه المشروعات كما يجب على الدولة ان تدفع الجمهور الى استثمار الادخار التي لم تشأ هي استثماره ، وذلك بان ترفع ميل

(١) و (٢) د. رفعت المحيوب - المرجع السابق ص ٢٥ .

(٣) راجع د. فؤاد هاشم ، الاستقرار الاقتصادي والتنمية الاقتصادية - معهد للدراسات المعرفية يونيو ٦١ ص ٦ .

الاستثمار عن طريق اتباع بعض الوسائل منها انقاص الضرائب على الاستثمارات اللازمة للتنمية وفتح امانات للاستثمارات التي تقدر اهميتها بالنسبة لتكوين الجهاز الانتاجي مع العمل على تخفيض سعر الفائدة (١) .

والادخار هو الفرق بين الانتاج الجارى والاستهلاك ، وبناء عليه فانه بالقدر الذى يقيد به الاستهلاك تزداد موارد الادخار المتاحة للاقتصاد القومى ، والادخار بهذه المثابة له دور مزدوج يلعبه في غمار التنمية ، فلا يتحقق بفضل الادخار تدبير الموارد اللازمة لتمويل التنمية فقط وانما يتسنى بمقتضاه ايضا تقييد الاستهلاك وبالتالي الحد من الضغط التضخمى . ويلعب الادخار الوطنى دور هام في تمويل التنمية الاقتصادية . فقد تكفل بتمويل نحو ٨٥٪ من جملة الاستثمار للبلاد المتخلفة عموما خلال عقد الستينات وغطى الجزء الباقي الادخار الاجنبى (٢) .

ويعتبر الادخار المرحلة الاولى في عملية تكوين راس المال تعقبه مرحلة تعبئة المدخرات . على حين تتحصل المرحلة الثالثة في تحويل هذه المدخرات الى تجهيزات انتاجية وبيع استثمار . وهكذا فان كبح جماح الاستهلاك بقصد زيادة الادخار لا يجدى شيئا ما لم بات مصحوبا بالسياسات الكفيلة بتعبئة المدخرات المتاحة وتوجيهها الى وجود الاستثمارات المرغوبة (٣) .

وتوضح الدراسات التى اجريت ان الانخفاض النسبى فى مستوى الاستثمار فى الدول المتخلفة يرجع قبل كل شيء Primary factor الى نقص الادخار فى هذه الدول ، على الرغم من وجود طبقة غنية يمكنها ان تحقق مستوى كبيرا من الادخار (٤) ، ويقول آرثر لويس فى هذا العدد انه من الممكن الارتفاع بمستوى الادخار فى الدول المتخلفة

(١) د. رفعت المحجوب ، المرجع السابق ص ٢٧ .

(٢) (٣) د. محمد زكى شامى ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الثانى ١٩٧٠ ص ٢٤ - ٢٦ .

(٤) E. M. Bernstein and I. G. Patel. op. cit., p. 334.

الى ٢٠٪ الدخل القومي في مجتمع يستأثر فيه ١٠٪ من السكان بنحو ٤٠٪ من الدخل القومي (١) .

وبلاحظ ان مستوى الادخار في البلاد المتخلفة شديد الانخفاض ويرجع ذلك الى عدة عوامل بنيائية اهمها انخفاض الدخل وارتفاع الميل للاستهلاك وعدم توافر اوعية المدخرات التي تقوم بتجميعها وتعبئتها ، بالإضافة الى سوء توجيه هذه المدخرات (٢) .

وستناول في هذا الفصل دراسة الموقف الادخاري في كل من الاقتصاد المتخلفة والاقتصاد المصري (كنموذج للاقتصاد النامي) في المبحثين التاليين :

المبحث الاول	الموقف الادخاري في الدول المتخلفة
المبحث الثاني	الموقف الادخاري في الاقتصاد المصري

(1) W. A. Lewis, op. cit., p. 236.

(2) R. Nurkse, Problems of capital formation in underdeveloped countries.

ترجمة وتلخيص معهد التخطيط القومي - القاهرة رقم ٢٢٤ من ١٨ .

المبحث الاول

الموقف الادخارى في الدول المتخلفة

ذكرنا فيما سبق ان الادخار ينقسم الى نوعين - ادخار اختياري وادخار اجباري - والنوع الاول هو الادخار العائلي او الشخصي ويتمثل في ذلك الجزء الذي يقتطع من الدخل اختيارا واحتجازه من مجرى الاستهلاك نتيجة الموازنة بين المنفعة الحدية للادخار والمنفعة الحدية للاستهلاك (١) . ومن الامثلة على ذلك المدخرات الاختيارية التي تودع مناديق التوفير والبنوك واتساق التأمين على الحياة وشهادات الادخار والنفوذ السائلة.

اما الادخار الاجباري فيتمثل في عنصرين اساسيين . الضرائب والعقود . وقد عرفنا كيف يؤدي التضخم الى الادخار . وانها الى مساهمة هذه النظرية كدالة لتمويل التنمية في الدول المتخلفة .

اما الضرائب فان حصيلتها تستخدم في المقام الاول في تمويل النفاء الحكومي الجارى . ويتمثل الادخار الحكومي في الفارق بين حصيله الإيرادات الجارية واهمها الضرائب ، وذلك الانفاق الحكومي الجارى .

وستتناول في هذا البحث مصدرين للادخار المحلي . هما الادخار الحكومي والادخار العائلي ، بالإضافة الى مصدر ثالث هو ادخار قطاع الأعمال . وينقسم الى قسمين : قطاع الأعمال الخاص ، ويتمثل ادخاره في الارباح غير الموزعة ، وقطاع الأعمال العام ، ويتمثل ادخاره فيما يؤول للحكومة من ارباح شركات القطاع العام .

(١) راجع العوامل المعقدة التي تحكم قرارات الاستهلاك والادخار في

Duesenberry, Business cycles and economic growth, McGraw-Hill Book, Tokyo 1958, p. 173.

(٢) بالإضافة الى بعض نظم أخرى كالتأمينات الاجتماعية والادخار الجماعي .

كما سنتناول في هذا البحث أيضا تشجيع المدخرات الشخصية
وتعبئتها للتنمية باعتبارها مصدرا أساسيا من مصادر الادخار المحلي،
من ناحيتين ، تتعلق الاولى بوسائل تشجيعها وتختص الثانية
بالقنوات القائمة على تجميعها وتعبئتها .

وبناء على ذلك فان هذا البحث سيفهم مطلبين :

المطلب الأول مصادر الادخار القومي

المطلب الثاني تدعيم الادخار الشخصي

المطلب الاول

مصادر الادخار القومي

قبل ان نتبع مصادر الادخار القومي الثلاثة ، الادخار الحكومي وادخار قطاع الاعمال والادخار العائلي في الاقتصاديات المتخلفة ، دعنا نطلع على الجدول التالي (١) الذي يوضح مستوى الادخار المحلي في مجموعة من الدول المتخلفة كسبة مئوية من اجمالي الناتج المحلي في المدة من ٦٢ الى ١٩٦٤ :

اجمالي الادخار المحلي	نسبة	اجمالي الادخار المحلي	نسبة
١٤	-رجواي	١٠	بنيلاند
١٢	السودان	١٨	الصين - تايوان
١٣	اورجواي	١٨	كولومبيا
١٣	المكسيك	١٦	جامايكا
١٥	الفلبين	١٥	روديسيا ونياسلاند
١٤	سرى لانكا	١٨	موريشوس
١٣	ايران	٢٢	بوليفيا
١٥	العراق	٩	بورما
١١	شيلي	١٨	ماليزيا
١٠	المغرب	٢٠	غانا
١٢	تنجانيقا	١٣	بنما
١٠	السلفادور	٨	الهند
٨	جواتيمالا	١٠	اكوادور
١٣	التوسط (٢)	١٤	كوريا
		٦	

(1) See : International conference • 20-23 Sep. 71 • Milan, The Mobilization of savings in African countries, Source : U. N., World economic Survey, The financing of Economic Development, 1965, p.15.

(٢) بالنسبة لستة ولايتين دولة واردة بالجدول الاسفل .

ومع ذلك فإن الدخل الإجمالي المحسّل في

سنة واحدة في كل البلاد ، على حين يرتفع في بلد كوروشيا من ٢٢٪ إلى ٢٠٪ في ماليزيا و ١٨٪ في نابلاند والصين (تاوان) ورومانيا ونيبالاند ويورما ، ينخفض في بعضها الآخر إلى ٦٪ في كوريا و ٨٪ في كل من بنما وجواتيمالا . كما يوضح لنا هذا الجدول أيضا أن متوسط إجمالي الدخل المحلي يبلغ نحو ١٢٪ وهي نسبة منخفضة (١) .

وتجدر الإشارة في هذا المجال ، أن مستوى الادخار الاجنبي المتدفق الى البلاد المتخلفة ، ليست له ، في الغالب ، علاقة بتكوين الادخار الاجمالي في هذه البلاد ، فالبلاد التي حصلت على قدر كبير من الادخار الاجنبي لم يتحقق فيها بالضرورة مستوى مرتفع من الادخار الاجمالي . ومن جهة أخرى ، فإن الدول التي حصلت على قدر ضئيل من هذه المدخرات لم يتحقق فيها بالضرورة أيضا مستوى منخفض من الادخار الاجمالي (٢) .

(١) فلذا علينا ان نحقق زيادة سنوية في الدخل الحقيقي قدرها ١٪ يتطلب تحقيق زيادة سنوية في الادخار من ٢ إلى ٤٪ ، وإذا علينا كذلك ان معدل التزايد السكاني في الدول المتخلفة يبلغ نحو ٢.٥٪ سنويا ، فمعنى ذلك ان الزيادة السنوية المطلوبة في الادخار لمواجهة التزايد السكاني ، اى لمجرد الاحتفاظ بنصيب الفرد من الدخل الحقيقي ثابتا ، تبلغ من ٧.٥ إلى ١٠٪ .

ومن جهة أخرى ، اذا اردت تحقيق حصة حقيقي بمعدل ٥٪ سنويا ، كما يهدفه عقد الأمم المتحدة للتنمية ، يضمن نصيبه لمواجهة نمو السكان والنصف الآخر لزيادة انتاج السلع ، من طريق زيادة نصيب الفرد من معدات الانتاج حتى يمكن للتنمية ان تحقق لوفضا مقابل في مستوى الانتاجية والدخل الحقيقي للفرد ، فان معنى ذلك ان الزيادة السنوية المطلوبة في الادخار تبلغ من ١٥ إلى ٢٠٪ من الناتج المحلي الاجمالي . يضاف الى ذلك مقابل استهلاك موجودات رأس المال الثابتة ويقدر بنحو ٥٪ سنويا ، ومن ثم ، فان الزيادة المطلوبة في الادخار تقدر بنحو من ٢٠ إلى ٢٥٪ (راجع د. عبد الحميد القاضي ، المرجع السابق ص ١٦ و ١٦١) .

(٢) يمكن استقراء ذلك من احصاءات الأمم المتحدة ، حيث ان بعض الدول مثل كوريا ويونيكو ، ولم تدفق المدخرات الاجنبية اليها ، لاعتبارات سياسية ، فانه حقق فيها معدلات مرتفعة من الادخار ، وعلى العكس من ذلك ، نجد انه على الرغم من انه لم يتدفق على دول مثل فنزويلا الا قدر ضئيل من المدخرات الاجنبية ، فان مستوى الادخار الاجمالي فيها وصل الى نسبة مرتفعة (See : U.N., World Economic Survey, 1960, p. 61) .

وإذا تتبعنا مصادر الادخار المحلى اجمالى الثلاثة ، القطاع
الحكومى وقطاع الاعمال والقطاع المائلى نجدها تتسم بعدة امور
يتركز اهمها فيما يلى :

١ - **الادخار الحكومى** : ويتمثل هذا النوع من الادخار فى
الفرق بين الإيرادات الجارية (واهمها الضرائب) والمصروفات
الجارية . وتوضح احصاءات الأمم المتحدة (١) ان الادخار الحكومى
يتسم بالفسالة فى معظم البلاد المتخلفة ، وان نسبته لا تكاد تبلغ
(فى المتوسط) ثلث اجمالى الادخار المحلى .

كما ان كبر قطاع **التجارة الخارجية** . والصادرات بصفة
خاصة . فى بعض الدول (مثل بورما وتايلاند والصين الوطنية) يؤدى الى
زيادة حصيله الضرائب الجمركية وزيادة مستوى الإيراد العام بالتالى ،
ومن جهة اخرى يمكن القول ان الانخفاض النسبى لحصيله الضرائب
غير المباشرة فى بعض الدول الاخرى (كالهند مثلا) يرجع الى ضالة حجم
التجارة الخارجية . نظرا لانه ، وكما هو معلوم ، يعتبر مصدرا
اساسيا للضرائب غير المباشرة فضلا عن انه يعد مصدرا للضرائب
المباشرة حيث تفرض ضرائب على الشركات القائمة لتصدير المواد
الاولية .

ومن جهة اخرى تتميز النظم الضريبية فى البلاد المتخلفة بانخفاض
نسبة **الضرائب المباشرة** الى جملة حصيله الضرائب ، ولا يخفى بطبيعة
الحوال ما فى غلبة الضرائب غير المباشرة فى الميدان الضريبى من
اخلال بالمعادلة الاجتماعية او ما يترتب على شدة الاعتماد على
الضرائب على التجارة الخارجية لتحقيق إيرادات للدولة من تعريض
هذه الإيرادات للتقلب باستمرار فى ركاب التقلبات التى تطرأ على
التجارة الخارجية (٢) .

(١) See : World Economic Survey, op. cit., p. 62.

(٢) د. محمد زكى شامى ، المرجع السابق ص ٤٥ و ٤٦ .

والخلاصة النوع من الادخار القومي ، ونعني به الادخار الحكومي ،
ولم الخلفاء معدلاته ، لا يمكن التحويل من شأنه ، فهو عنصر هام
من عناصر تكوين المدخرات القومية ، فالأمل ما زال متسعا لتعزيز
الادخار القومي من طريق الضرائب ليتسنى لها ان تتحكم في حجم
المدخرات بوجه عام ، باعتبار ان الدولة يقع عليها العبء الأكبر في
تنفيذ برامج التنمية الاقتصادية والاجتماعية (١) .

وفي هذا المجال نشر الى ظاهرة خطيرة اوضحتها تقارير الامم
المتحدة عن عام ١٩٦٥ وهي ان الاستهلاك الحكومي في البلاد المتخلفة
قد زاد بضعف سرعة الاستهلاك الخاص وبسرعة تزيد بكثير عن
الاستثمار الكلي وخاصة في السنوات الاخيرة (٢) . وهو امر يتطلب ان
تبادر الدول المتخلفة الى ضبط الانفاق الحكومي ، فمع التسليم
بضرورة التوسع في تقديم الخدمات الاجتماعية في هذه الدول ، فما
زال هناك حدود واسعة لكبح جماح الاسراف الحكومي والارتفاع
بمستوى الكفاءة الحكومية في الإدارة العامة . وبالمثل مازال المجال متسعا
لارتفاع بمستوى الاجهزة الضريبية بهدف استخدام الضريبة ، لا كمورد
مالي فقط ، وانما ايضا لتحقيق العدالة الاجتماعية او لتنظيم تداول
بعض السلع او الحد من التوسع في استهلاكها ولا سيما السلع
الكمالية .

ب - مدخرات قطاع الاعمال :

ينقسم قطاع الاعمال الى قسمين ، قطاع الاعمال الخاص ،
وقطاع الاعمال العام ، وتمثل مدخرات قطاع الاعمال الخاص
في الارباح غير الموزعة . ولكن يلاحظ ان اوضاع مدخرات قطاع
الاعمال الخاص ليست واضحة تماما في الاقتصاديات المتخلفة حيث

(١) كما ان نظام التأمينات الاجتماعية يفتح مجالات جديدة أمام الدول المتخلفة في
زيادة المدخرات القومية ، فما زالت دول كثيرة ولا سيما في مناطق الشرق الاوسط
والافنى في حاجة الى تنمية نظم التأمينات الاجتماعية بها من اجل زيادة المدخرات
(E. M. Bernstein and I. G. Patel, op. cit. P. 392) .

(٢) انظر د. محمد زكي شامس ، المرجع السابق ، ص ٤٥ .

أن الحدود الفاصلة بينه وبين القطاع المائلي غير واضحة نظرا لتداخل هذه الاقتصاديات من النواحي القانونية والتنظيمية إذ أنه يفلب عليها الطابع الفردي أو شركات الأشخاص ويندر أن تتخذ المشروعات شكل شركات الأموال وخصوصا شركات الماهمة ، ونتيجة لذلك فإن مدخرات هذا القطاع تختلط مع مكونات مدخرات القطاع المائلي بينما الصحيح أنها يجب أن تدخل ضمن قطاع الأعمال .

وتشير احصاءات الأمم المتحدة^(١) إلى أن مدخرات قطاع الأعمال تمثل نسبة قليلة من الادخار المحلي الإجمالي حيث يبلغ نحو الثلث (١) المتوسط ، وأن هذا النوع من الادخار يرتفع أو ينخفض تبعاً للأعباء الضريبية التي تحملها الشركات . فبينما نجد أن مدخرات الشركات ترتفع في بعض الدول مثل بورتوريكو والبرازيل لتصل إلى ٦٣٪ و ٥٧٪ من الدخل الصافي للشركات على التوالي نظراً لاعتدال الضرائب المباشرة فيهما (حيث تبلغ ٢١٪ و ٢٠٪ على التوالي) ، نجد أن مدخرات الشركات تنخفض في بعض الدول الأخرى مثل روديسيا ونيبالاند ، وترنيداد وتوباغو لتبلغ ٢٢٪ و ٢٧٪ من الدخل على التوالي ، نظراً لضخامة الضرائب المباشرة فيهما (حيث تصل إلى ٣٤٪ و ٦٣٪ على التوالي) .

ويرى خبراء التنمية ضرورة تشجيع ادخار قطاع الأعمال الخاص لأنه بشكل مصدر هام من مصادر التمويل الداخلية ، لذا يجب على الدول المتخلفة أن تعمل على تنمية ادخار قطاع الأعمال الخاص^(٢) عن طريق خلق الجو الملائم للتوسع الاقتصادي وتوفير التسهيلات الاقتصادية الأساسية وتشجيع تكوين الشركات الماهمة مع اتخاذ

(١) World Economic Survey, op. cit., p. 71.

(٢) إذ لا يخفى أن الجانب الأكبر من رؤوس الأموال التي ساهمت في تدهيم وبناء التنمية الاقتصادية في دول حرب أوروبا الصناعية والولايات المتحدة أتت من طريق هذا المصدر ، أي من طريق إعادة استثمار الأرباح المحتجزة ، وهذه الطريقة تعرف باسم «التمويل الذاتي» self-financing

للتخصيص الكفيلة بضمان طائفة أعمالها والزامها بتكوين احتياطات مالية واجازة خصم مخصصات مرتفعة نسبيا لاستهلاك الأصول الثابتة وحفرها أو حطبها على اعادة استثمار جانب من ارباحها . كما تعتبر الاعفاءات الضريبية لاعادة استثمار الارباح او جعلها شريكا لبعض المساعدات الحكومية . وتجنب الازدواج الضريبي وارتفاع مسموح الاستهلاك وحماية منتجات الصناعة الوطنية وتزويدها بالائتمان اللازم بشروط ملائمة من اهم الحوافز لقطاع الاعمال الخاص (١) .

وتتمثل مدخرات قطاع الاعمال العام فيما يؤول للحكومة من ارباح هذه الشركات ، وفي الواقع فان مدخرات هذا القطاع لا تقل اهمية عن مدخرات قطاع الاعمال المنظم في شركات مساهمة ولا سيما بعد ان توسعت الدولة بالتدخل في اوجه كثيرة من النشاط الاقتصادي كوسيلة للتعجيل بالتنمية (٢) ، وبدات مدخرات هذا القطاع تحتل مكانا بارزا في حجم الادخار القومي مما شجع بعض الدول على التوسع في التأميم - ولا سيما في الدول الاخيلة بالاشتراكية ، ومن امثلة الدول التي توسعت في القطاع العام مصر واندونيسيا وكوبا .

ومن المعلوم ان ارباح هذا القطاع تتحصل في الفرق بين نفقات الانتاج واثمن بيع منتجاته ، وعلى ذلك فان مستوى الارباح يتوقف على ائتمان البيع وتطور الكفاية الانتاجية فيه ومستوى التكاليف . ويرجع ارتفاع التكاليف في القطاع العام الى عدة امور منها انخفاض مستوى الكفاية الانتاجية للعامل وزيادة المرتبات والاجور وارتفاع اسعار المواد الاولية ، ونظرا الى ان ارتفاع تكلفة الانتاج ينعكس اثره على الارباح وبالتالي تراجع ما يستطيع ان يزود به الاقتصاد القومي من مدخرات فان الامر يقتضي ربط الاجور بالانتاجية بحيث لا يسمح بزيادة الاجور الا اذا زادت الانتاجية وبتقديرها وكبح جماح

(١) راجع د. عبد الحميد القاضي ، المرجع السابق ص ٢٧٤ و٢٧٥ .

(٢) راجع العوامل المؤدية للنمو المتزايد للقطاع العام (د. عبد النعم الطناني - مصر العاصمة العدد ٢٠٨ أبريل ١٩٦٢ ص ١٩ .

الاسراف ومكافحة الفساد الاقتصادي والعمل باستمرار على رفع مستوى الكفاية الإنتاجية لهذه المشروعات حتى يتسنى لها أن تفي بالمسئولة الملقاة على عاتقها نحو تعزيز المدخرات الوطنية (١) .

ج - مدخرات القطاع العائلي :

سبق أن ذكرنا أن مدخرات هذا القطاع تتمثل في الجزء من الدخل الذي يقتطع اختياراً ويحتجز عن مجرى الاستهلاك ، ويتحدد مستوى هذا النوع من الادخار بمدة عوامل أهمها متوسط دخل الفرد وكيفية توزيع الدخل القومي ودرجة نمو الوعى الادخاري بين الافراد ، فضلاً عن استقرار الأحوال الاقتصادية والسياسية في الدولة . وبالمطبع ، فإن مستوى هذا النوع من الادخار يتفاوت من دولة الى أخرى بحسب درجة تفاوت هذه العوامل (٢) . ولكن ثمة ظاهرة مشتركة في هذا الصدد هي انخفاض معدلات مدخرات القطاع العائلي في الدول المتخلفة ، وإن كانت هذه المدخرات تمثل نسبة لا بأس بها من العرض الكلي للادخار الصافي المحلي .

وفي الوقت نفسه ، تشير احصاءات الأمم المتحدة (٣) الى حقيقة تستلفت النظر ، هي أن النصيب النسبي لمدخرات القطاع العائلي في المتوسط ايربو بقليل عن ثلث اجمالي الادخار المحلي ، وهو بذلك يفوق من ناحية الأهمية النسبية كلا من الادخار الحكومي وادخار قطاع الأعمال .

(١) قانون د. محمد زكي شافعي ، المرجع السابق ، ص ٤١ - ٤٤ .

(٢) فضلاً عن أنه ليس من الضروري أن يتناسب الادخار العائلي طردياً مع مستوى الدخل العائلي الممكن التعرف فيه ، فعلى حين كان الدخل يمثل نسبة كبيرة من اجمالي الناتج المحلي بلغت ٧٥٪ في بعض الدول بينما كان الادخار العائلي فيها سالباً حيث بلغ - ٤٪ . ومن جهة أخرى ، فإنه على الرغم من أن الادخار المسائل كان متصلاً (٣) في كل من فنزويلا واكوادور والبرازيل وكولومبيا ، إلا أن الدولة الأولى انضمت بمسئ حزم الدخل إذا ما قورن بمثيله في الدول الثلاث الأخرى (See : U. N. World Economic Survey op. cit. p. 72) .

(٣) Op. cit. p. 62.

• يرجع تركبة أسباب انخفاض مستوى الادخار الفردي في الدول المتخلفة ، لا الى انخفاض مقدار الدخل فقط وإنما الى عامل هام آخر ، هو وجود الفوارق الدولية في مستوى الدخل وانتشار الدول المتخلفة بالدول المتقدمة ومعرفتها لانماط استهلاكها بفعل نظرية جيمس دوسنبري في سلوك المستهلك ، ذلك ان التقليد والمحاكاة لهما اثر كبير في زيادة الاستهلاك (١) . وبالطبع تكون زيادة الاستهلاك على حساب الادخار ذلك ان احساس السكان في البلاد المتخلفة بالفارق الكبير في الاستهلاك بينهم وبين الدول المتقدمة يدفعهم الى تقليد مستويات الاستهلاك السائدة في البلاد المتقدمة وهذا ما يفسر لنا التوسع الكبير في استيراد السلع الكمية بالبلاد المتخلفة مما يستنزف جزءا كبيرا من مدخرات الاهالي (٢) .

ولا تجابه الدول المتخلفة مشكلة انخفاض مستوى الادخار فحسب ، وإنما تجابه ايضا مشكلة سوء توجيه المدخرات (٣) حيث يستثمر جانب معتد به منها فيما يسمى بالاستثمارات السلبية « Passive investments » ويمثل في اكتناز الذهب والعملات الاجنبية وتشييد المباني الفاخرة وشراء الاراضي ، وترد هذه الظاهرة الى عديد من العوامل على راسها سوء توزيع الدخل لصالح الطبقات الاقطاعية وطبيعة القيم والعادات والتقاليد الاجتماعية فضلا عن عدم الاستقرار النقدي والاقتصادي وعن اغراء الافراد باقتناء السلع الاستهلاكية الدائمة عن طريق البيع بالتقسيط (٤) .

(١) راجع : رمزي زكي ، المرجع السابق ص ٦٢ و ٦٦ .

(٢) حيث يلعب ثلثا الدخل العالي الى ١٨ / من سكان العالم المتقدم وثلث هذا الدخل الى ثلثي سكان العالم المتخلف . انظر R. Nurkse, op cit

(٣) Bernstein and Patel, op. cit., p. 367.

(٤) د. محمد زكي شافعي ، المرجع السابق ص ٤٠ .

المطلب الثاني

تقييم الادخار الشخصي

عرفنا من العرض السابق الصورة العامة للمدخرات القومية للبلاد المتخلفة ، ويتضح منها فالة معدلات الادخار القومي بهذه البلاد بحيث تكاد تكفى مواجهة اعباء الزيادة المطردة في السكان بل انها في بعض الدول كثيرا ما تعجز عن مواجهة هذه الزيادة الامر الذي يؤدي الى تضرر مستوى الدخل الفردي للانخفاض .

ونظرا الى ان تنفيذ مشروعات التنمية يعتمد في غالبيته على الادخار القومي^(١) على النحو الذي رايناه من قبل فانه لا مناص من ان تعمل الدول المتخلفة بطريقة او باخرى على رفع معدلات الادخار ، وقد راينا صورة عامة للادخار الحكومي وادخار قطاع الاعمال الخاص والعام ، ونود ان نلقى بعض الضوء على تشجيع المدخرات الاختيارية في المجتمعات المتخلفة باعتبارها مصدرا اساسية من مصادر الادخار القومي تزود الاستثمار بموارد هامة وتؤدي في الوقت نفسه دورا اساسيا في تخفيض الضغط المعودي على الاسعار ولعلها ينبغي تعزيز الجهود المبذولة في الارتفاع بمستوى مدخرات القطاع الخاص باستمراره .

والواقع اننا اذا بحثنا في وسائل تشجيع المدخرات الاختيارية وجدنا ان هناك وسائل مختلفة تتمتع بها الدول المتخلفة في الوقت الحاضر ، وسنجرى على تقسيم الدراسة هنا الى موضوعين ، يتناول الاول الوسائل التي يمكن ان تتبع لتشجيع الادخار ويتناول الثاني الوسائل القائمة على تجميع المدخرات وتميئتها .

(١) راجع في كيفية تقدير معدلات الادخار القومية التمية الاقتصادية ،

دمري زكي ، مشكلة الادخار ، ١٩٦٦ م ١٠٩ وما بعدها .

أولاً - الوسائل التي يحصل من تشجيع الادخار الاقتصادي

تتمدد اشكال وسائل تشجيع الادخار الاقتصادي وتختلف في مدى فاعليتها من بلد الى آخر ومن بين هذه الوسائل :

١ - **تشجيع الوعى الادخارى** : من المعلوم ان رفع الميل للادخار نظرى على وجوب امتناع الافراد عن استهلاك جزء من الدخل واستخدامه في تكوين رأس المال ، ونظرا الى ان ذلك يتطلب من الافراد تخفيض مستوى استهلاكهم من السلع والخدمات فان رفع الميل للادخار يتطلب تنمية الوعى الادخارى بين المواطنين بحيث يصبح المدخر الصغير ذو عقلية استثمارية وذلك عن طريق القيام بعمليات واسعة للدعاية لبيان اهمية الادخار في زيادة الرفاهية في المجتمع (١) . وبحيث يستقر في اذهان الناس باستمرار انه لا تنمية بدون تضحية ، وفي الوقت نفسه يتم ترشيد الاستهلاك العام حتى لا تلهم الزيادة في الاستهلاك العام ما يتسبب من ضغطه من الاستهلاك الخاص (٢) .

٢ - **توفير أنواع مختلفة من شهادات الادخار** (٣) : من حيث سهولة صرفها أو الاقتراض بضمانها مع عدم الحجز عليها في حدود معينة (٤) ، وغير ذلك من الامور التي ترضى رغبات مختلف المواطنين ،

(١) مع تعليم القرويين الاتجاهات الحديثة بالنسبة للثروة والادخار ووجوب الافلاخ من عادة الاكتناز حيث اثبتت الدراسات التي اجرتها الامم المتحدة ان الاكتناز يقدر بنحو ١٠٪ من الدخل القومي في بلاد الشرق الاوسط وجنوب شرق آسيا ويمكن لهذه الاموال ان تسهم على مدى خمس سنوات بتكوين رأس المال بواقع ٢٪ سنويا من الدخل القومي .

راجع A. H. Hauser, Public enterprise and economic development .

ترجمة الدار العربية للتأليف والترجمة ص ١١٠ - ١١٤ .

(٢) د. محمد زكي شافعي - المرجع السابق ص ٤٦ .

(٣) وقد انتشر هذا النوع في كل من انجلترا والولايات المتحدة والهند وفي الاول بلغت حصيلته شهادات الادخار نحو ٨٥٪ من مجموع المدخرات وفي الثانية ٢٢٪ - اما الهند فقد تمكنت بواسطة شهادات الادخار من تحقيق ٨٩٪ من اجمالي المدخرات المتجمعة لديها اد. حميدة زهران ، المرجع السابق ص ١٤٤ .

(٤) See : Bernstein and Patel, op. cit. p. 390.

وهذا يقتضى دراسة قصية لجمهور الأفراد حتى يمكن مطابقة ميولهم واتجاهاتهم، وقد يكون من المناسب أن ينظر في موضوع بيمان القوة الثرائية لبعض أدوات الادخار تشجيعا للأفراد على اقتنائها، وقد يكون من المناسب أيضا استحداث أدوات جديدة، مع تطوير هذه الأدوات باستمرار حتى تجتلب فائض الدخل.

٢ - رفع سعر الفائدة : ويوصى البعض باقتراح سياسة مرنة لاسعار الفائدة تجعل الأصول المالية أكثر اغراء من الأصول العينية كما تجعل السندات وشهادات الادخار اقصر على منافسة غيرها من الاوراق المالية من حيث العائد والاستحقاق والسيولة، ويهيئ سعر الفائدة التعاضدى تبعا لطول مدة الإيداع حافزا ملائما لاجتذاب المدخرات (١).

على أن موضوع رفع سعر الفائدة محل نظر (٢)، فقد أثبتت الدراسات النظرية والتطبيقات العملية، أنه ليس من المؤكد أن تؤدي هذه السياسة إلى تنمية حجم المدخرات القومية، لأن الأفراد لا يفرقون نمط استهلاكهم بمجرد تغير سعر الفائدة، كما أننا يجب أن نلاحظ أن سعر الفائدة قد يؤثر على الاستثمار الخاص بحبائه سيقال الحافز على الاستثمار، ويؤدي إلى الإحجام عن الاستثمارات في قطاعات من الاقتصاد وبالتالي يؤدي إلى نقص الطلب على رؤوس الأموال، وهو أمر قد يتعارض مع مقتضيات التنمية.

٣ - الإعفاءات الضريبية : يمكن تقرير إعفاءات ضريبية محددة للمدخرات التي تستثمر في أنواع معينة من الأصول المالية طويلة الأجل، كإعفاء قيمة الاكتتاب في السندات الحكومية وشهادات الادخار، وإسقاط التلمين على الحياة والتأمينات الاجتماعية والمعاشات إعفاء جزئيا أو كليا من ضرائب الدخل في حدود نسبة معينة من دخل المكلف مع اتخاذ التدابير الكفيلة باسترداد الضريبة عند التصرف في المدخرات والاستثمارات الممنوعة خلال مدة معينة، كما يرى بعض الكتاب أن تخفيض الضرائب على التركات من شأنه أن

(١) د. عبد الحميد القلبي، المرجع السابق، ص ٣٧٧.

(٢) راجع ديمزكي - مشكلة الادخار - ص ١٢٠ و ١٢١.

يؤدي الى زيادة حجم المدخرات (١)، فما دامت هذه الضرائب مرتفعة فان رب الأسرة في هذه الحالة قد يتراخى في تكوين قدر كبير من الثروة اذا ما شعر أن جزءا كبيرا منها سيؤول الى الدولة من طريق الضرائب ولا يؤول الى ابنائه .

٥ - **الإدخار التعاوني** : كما يمكن تنمية الإدخار لأغراض معينة، بربط رغبات أو أهداف خاصة في جميعات البناء التي تربط الإدخار بتوفير المنازل للمدخرين ، كما يمكن إنشاء منظمات تعاونية يكون هدفها تزويد صغار المنتجين في الزراعة والصناعة بالائتمان اللازم بشروط يسيرة ، نظرا لما يخضع له تمويل الأعمال الصغيرة من اعتبارات وظروف خاصة فضلا عن دور هذه المنظمات في تزويد صغار المنتجين بالإرشادات الضرورية في مختلف مراحل الإنتاج والتسويق (٢)، وبذلك يمكن اجتذاب المدخرات نحو هذه الاستثمارات (٣) .

٦ - **تطوير سوق الأوراق المالية** : ومراقبة نشاط المؤسسات المالية المصرفية وغير المصرفية . ومن شأن تطوير سوق الأوراق المالية تشجيع الاستثمار في الأسهم والسندات ، وإذا كانت هذه الأسواق في صورتها التقليدية غير لازمة حينما تملك الدولة كافة وسائل الإنتاج وتتولى تمويل المشروعات فانها تعتبر ضرورية لتقدم التنمية الاقتصادية حينما يوجد قطاع خاص يلعب دورا يعتد به في الاستثمار . ومن ناحية أخرى يجب أن يراقب نشاط المؤسسات المالية المصرفية وغير المصرفية التي تتوافر على جميع المدخرات لتأمين وضعها في خدمة التنمية وتجنب الاستثمارات غير المرغوبة مع ضمان سيولة وأمان الودائع والمدخرات التي لديها لتأكيد الثقة فيها ، ومن جهة ثالثة يجب الحث على التوسع في صور الإدخار المتوافقة بتشجيع

(١) انظر د. ولست المحبوب، السياسة المالية والتنمية الاقتصادية - الرسالة رقم ٢٨ من رسائل لجنة التخطيط القومي ص ١٦ وراجع د. عبد الحميد القاضي ، المرجع السابق ص ٣٧٧ .

(٢) د. عبد الحميد القاضي ، المرجع السابق ص ٣٧٦ .

(٣) ولست المدخرات التعاونية الى ٢٢ من الدخل القومي في بعض الناحية المختلفة . (W. Arthur Lewis, op. cit., p. 406)

التأمين على الحياة ونشر الوعي التأميني بين المواطنين وتوفر أنواع مختلفة من بوالص التأمين للأفراد وميولهم (١) .

٧ - تشجيع وسائل الادخار الرأسمالي : ونعني به الادخار الذي يستخدم في القيام بمشروعات تد حاجات محلية في القسوى ، يكون من نوع يفهمه الفرد ويوافق عليه ويجب ان تخصص الاموال للاستثمار في مشروعات انمائية محددة تهتم القسوى على النحو الذي اتبع في الهند ، وتبدي لجنة الائتمان الرأسمالي في الهند ان مشكلة خلق المدخرات في الرأسمال اهم بكثير من مشكلة جعل تلك المدخرات ميسورة لمشروعات التنمية .

٨ - توفير أنواع مختلفة من السندات : كان تطرح سندات ذات يانصيب او بفئات صغيرة تكون جذابة وسهلة التداول ومضمونة من الحكومة مثلما فعلت مؤسسة التنمية في المكسيك . مما أدى الى اقبال الافراد على شرائها ، أو تستهلك هذه السندات على دفعات مرة كل ستة شهور وذلك لكي يضمن المستثمر انه سيسترد ماله في اجل قصير ، وهذا ما اقترحه بمشقة صندوق النقد الدولي الى سوريا ، وفي بعض الاحيان يقبل الافراد على شراء السندات الحكومية حتى بدون التسهيلات السابقة والدليل على ذلك ان هذه الطريقة أصبحت مألوفة في باكستان والهند وسري لانكا والمكسيك في اجتذاب المدخرات من الطبقات الفنية والمتوسطة ، ففي الهند مثلا كان المبلغ المحصل عام ١٩٥٥/٥٤ لحساب مشروع القرض الوطني ضعف المبلغ المقدر له (٢) .

(١) د. عبد الحيد القاضي ، المرجع السابق ص ٣٧٦ و ٣٧٧ .

٢٠. ومع ذلك ، فمن الخطأ ان نعتمد الحكومات المتخلفة على بيع السندات اعتقادا راسخا في تمويل المشروعات الانمائية الا يوجد في هذه البلاد عادة سوق غريب للأوراق المالية فضلا عن العوامل الأخرى الجاذبة للاموال كقرصن المضاربة والمضارب شراء الاراضي والمباني وغيرها من النواحي التي تلذد ربحا كبيرا وسريما ولا سيما اذا كانت الفائدة على السندات غير مرفوعة بقدر كاف . ولكن يمكن للحكومات ان ترفع في شراء هذه السندات برفع سعر الفائدة وان كان المبدأ على الضرر ان يصبح كبيرا ، وفي هذا المجال يقال ان الوطنية قد تعمل في بعض الاحيان على خلق البائس على الاستئثار الا انه يدكر البعض انه اذا تعارضت الوطنية مع الصلحة الشخصية في المسائل الاقتصادية الخالصة فان الأولى تعزل .

(انظر : A. H. Hanson, Public enterprise and economic dev.

ترجمة الدار العربية للتأليف والترجمة ص ١١٤ - ١١٩) .

ثانيا - المؤسسات القائمة على تجميع المدخرات وتبسيطها

نظرا لما شيع في البلاد المتخلفة من عدم كفاية المؤسسات القائمة على تجميع المدخرات وتمييزها (١) ، يوصى كثير من الكتاب بزيادة عدد هذه المؤسسات حتى يمكن رفع معدل الادخار في هذه البلاد ، ذلك ان نقص عددها يؤدي الى فقدان الصلة بين المدخرين الذين يمرضون اموالهم وبين المستثمرين الذين يطلبون هذه الاموال . ومن هنا يغنى عدم وجود هذه المؤسسات الى اتخاذ معظم الفوائض شكل اكتناز ان لم توجه الى الاستهلاك . كما يلاحظ ان تبسيط العمليات المصرفية عن طريق تسهيل قبول الودائع وعمليات صرف الشيكات ورفع الكفاية لمستوى الماملين بصاديق توفير البنوك والبريد والجمعيات التعاونية ، يؤدي الى اكتساب مدخرين جدد يقبلون على التعامل مع المؤسسات الادخارية .

على انه يجب ان يلاحظ ان توجيه الاستثمار لا يقل اهمية عن مهمة جمع المدخرات ، ويكون من الافضل مراعاة متطلبات الاقتصاد القومي من ناحية ورفقات المدخرين من ناحية اخرى ، بمعنى انه اذا كان من المصالح القومي اجراء استثمار طويل الاجل على حين ان الافراد يهتمون بعمل السيوالة ، فان الجمع بين الامرين معا يجب ان يكون محسنا اعتبارا ، كان يتم الاستثمار في سندات طويلة الاجل قابلة للتداول بسهولة (٢) .

وفي هذا المجال يوصى الكتاب باتشاء مؤسسات مالية متخصصة ببنوك الاستثمار والتنمية والبنوك الصناعية تضطلع اساسا بعمليات التمويل الطويل الاجل فضلا عما تعمل عليه من الرقابة والتوجيه للمشروعات التي تساهم فيها وتختص بالمشروعات الجديدة ويمكن

(١) كما يشير ولهم آرثر لويس ايضا الى ان الدولة المتخلفة تفقر الى وجود طبقة النظميين والشركات المماثلة التي تقوم بتركيب الادخار : راجع Geoffrey Maynard, op. cit, p. 36 .

(٢) راجع ترجمة كنور A. H. Hanson المرجع السابق من ١٠٧ - ١٠٩ .

ان تشترك في هذه المشروعات مع رجال الاعمال من القطاع الخاص ،
ويتكون جزء هام من رأس مال هذه المؤسسات من التمويل الحكومي ،
ولقد أثبتت هذه الوسيلة في تجميع المدخرات وتوجيهها في بعض الدول
المتخلفة (١) .

على ان لمة نوعا آخر من المؤسسات يتوفر على جمع المدخرات
وتعبئتها ما يشد اهتمام الدول المتخلفة في الآونة الأخيرة هو البنوك
الشعبية ، لذا فقد رأينا ان نشرح اليها هنا بشيء من التفصيل كنظام
مقارن .

البنوك الشعبية (٢) :

وهي تلك الاجهزة المصرفية المتخصصة في عمليات الائتمان
الشعبى ، وهي مؤسسات مالية لا تستهدف الربح وانما تعمل على
توفير الائتمان للمشروعات الصغيرة مستمينة في ذلك عادة بما تجمعه
من مدخرات الافراد .

ومن هنا فان خصائص هذه البنوك تنحصر في أنها ، لا تسعى
كالبنوك العادية في الحصول على أكبر ربح بل تعمل على توفير
الخدمات المصرفية . وتيسر تمويل المنشآت التجارية والصناعية
الصغيرة وتمكين صغار اصحاب المهن والحرف من الحصول على
الاموال اللازمة لهم لخدمة الاعمال الانتاجية بنية رفع مستوى هذه
الفئة وتخليصهم استغلال المرابين ، كما تنحصر كذلك في أنها لا تتعامل
الا مع المشروعات الصغيرة وذوى الدخل المحدود مع تقديم المشورة
لهم ، ف. انها تعتمد الى تعبئة المدخرات الشعبية بتشجيع الافراد
على " خار المنظم مهما قلت قيمته، وتتبع في سـجـيل ذلك مختلف
الاساليب لغرس الوعى الادخارى في نفوس طبقات الشعب .

(١) نفس المرجع السابق ص ١١٠ - ١١٢ .

(٢) نقتد في كتابة هذا الجزء على العاصرة التي قاما الاستاذ الدكتور محمد
حلي مراد بمعيد الدراسات المصرفية في مارس سنة ١٩٦٢ وانظر أيضا بعض النظم
المقارنة الاخرى في تشيكوسلوفاكيا والمملكة المتحدة والهند والولايات المتحدة في النشرة
الاقتصادية لبنك مصر - يناير - ديسمبر سنة ١٩٦٧ ص ١٢٦ - ١٥٢ .

١ - نشأة ونشأة البنوك الشعبية وحركتها في العالم :

وقد ظهرت فكرة البنوك الشعبية منذ أكثر من مائة عام في ألمانيا وأصبحت نشأتها بالتطور الإجماعي فيها بصفة عامة وبالحركة التعاونية بصفة خاصة . ففي ١٨٥٠ أسست البنوك الشعبية ذات الشكل التعاوني وفقا للنظم الذي نادى بها فريدريك رايفايزن ودويتش . وما زالت هذه البنوك قائمة حتى الآن في ألمانيا وزاد عددها (٦٦٧ بنكا حتى سنة ١٩٥٦) واتسع نطاق عملها .

وكان لهذا النجاح اثره في تأسيس بنوك معاملة في الدول الأوروبية الأخرى وفي الولايات المتحدة . فانتشرت هذه البنوك في إيطاليا (٢٣٠ بنكا عام ١٩٥٧) وحقت نجاحا ملحوظا . وفي فرنسا (٥٣ بنكا) كما توجد في سويسرا شبكة كاملة من البنوك الشعبية (٣٦٠٠ بنكا) والدانمارك (٥٤ بنكا) أما في الولايات المتحدة فيوجد عدد لا بأس به من هذه البنوك تقدم لأعضائها مساعدات فعالة وتعتبر مستودعا هاما للمدخرات إذ تقوم بتشجيع صغار ومتوسطى الحال من المدخرين الذين لا يعملون الى توظيف أموالهم في البورصة ، ويفضلون توظيف مدخراتهم في المشروعات المنتجة .

على أن انتشار البنوك الشعبية لم يقتصر على الدول الأوروبية والولايات المتحدة بل امتد الى غيرها من البلاد وإن كان انتشارها في الدول الأخيرة أصبق نطاقا .

هذا ويلاحظ أنه لما كانت البنوك الشعبية التي نشأت في ألمانيا قد أسست على المبادئ التعاونية (١) ، فقد أضفت هذه النشأة على تنظيم البنوك الشعبية الصفة التعاونية في غالب الأحوال ، ولذا نجد أن هذه البنوك منظمة في أكثر الدول وفقا للمبادئ التعاونية وترابط على صورتين :

(١) على أنه يجب عدم الخلط بين البنوك الشعبية المؤسسة على المبادئ التعاونية وبين البنوك التعاونية إذ يقصد بالبنوك التعاونية المعارف التي تهافت الجمعيات التعاونية بأداء الخدمات المصرفية لها ، وإذا كانت البنوك الشعبية المؤسسة وفقا للمبادئ التعاونية تتشابه مع البنوك التعاونية في الإيس التي تقوم عليها إلا أن طبيعة عملها ونوع عملها مختلف .

الأولى - اتخراط البنوك الشعبية للرؤية في القضايا المالية
تمثيلها والرقابة عليها من النواحي الإدارية والفنية والمالية .

الثانية : انضمام البنوك الشعبية في صناديق مركزية لتقوم
بدور غرفة المقاصة والتمويل والدفع فيما بينها ، كما تعمل على
ايجاد الصلة الدائمة بين البنوك الشعبية من ناحية وبين المنظمات
التقنية والمؤسسات الائتمانية بالدولة من ناحية اخرى .

ومما يستحق الذكر أن هذا الترابط بين البنوك الشعبية وصل
الآن الى المستوى الدولى - فقد است هذه البنوك ومنظماتها
المركزية اتحادا دوليا للائتمان الشعبى مهمته تنمية العلاقات
الدولية بين البنوك الشعبية في كافة الدول والدعوة الى عقد اجتماعات
لتوحيد النظم التى تحكم اساليب العمل في الدول المختلفة .

هذا وتقديرا من الحكومات لدور هذه البنوك الاجتماعية
والاقتصادى ومراعاة لطبيعتها غير التجارية ، تمنحها الكثير من
الامتيازات التى تعينها على نجاحها في اداء رسالتها باقل التكاليف ،
وتأتى في مقدمة هذه الامتيازات الإعفاءات الضريبية وحق الامتياز
على اموال المدينين وتحصيل حقوقها بطريق الحجز الإدارى
واقرار الخصم من مرتبات الموظفين لصالحها ومنحها التسهيلات
الائتمانية .

وتقوم البنوك الشعبية بجميع العمليات المصرفية التى تقوم بها
سائر البنوك العادية والتى تخص الطبقات الشعبية المحدودة الدخل
بهذه ، تبنة المدخرات الصغرى أى الادخار الشعبى وتقديم العون المالى
للطبقات المحدودة الدخل أى الائتمان الشعبى .

٢ - دور البنوك الشعبية في تشجيع الادخار :

تشجع البنوك الشعبية الادخار بحمل المواطنين على توظيف
مدخراتهم النقدية الصغرى بواسطتها في مشروعات منتجة بدلا من تركها
عاطلة عن الاستخدام أو تحويلها الى مصوغات ومعادن ثمينة فتسمى
تلك البنوك لافهام الناس كيف أن رأس المال يتكون ببطء ولكن بوسيلة
مؤكدة من طريق الادخار القليل المنظم .

وتسلم البنوك الشعبية ودائع الادخار بموجب دفاتر او في حسابات جارية من الافراد والهيئات الخاصة والعامة مقابل عائد بسيط وتطلب من اعضائها غالباً قبول نظام الادخار المنتظم وهو نوع من الادخار يتصف بالدورية والاجبار ، فينضم الافراد باختيارهم الى هذا النظام ، غير انهم يصبحون ملتزمين بعد ذلك بدفع مبلغ محدد كل شهر او اسبوع يسمح بتكوين رأس مال معين يرد الى كل منهم في تاريخ معين ويجوز ان تكون هذه الدفعات مبالغ صغيرة لا تتعدى دراهم معدودات بشرط ان تدفع بانتظام ، ولا شك ان هذا النظام يمكن من تجميع واستخدام اموال كثيرة فضلاً عن انه يؤدي الى غرس عادة الادخار والتضامن في نفوس الافراد .

ولجأ البنوك الشعبية الى استخدام اساليب متنوعة لتشجيع الادخار الشعبي ، فتمطى المدخرين احياناً جوائز بمعنى ان ترد لهم مدخراتهم في شكل مبالغ تزيد عما دفعوا ، او ان تمنحهم مكاسب متفاوتة كبراً وصغراً وفقاً للسحب في قرعة ، وتعتمد الى جمع دفعات الادخار في المنازل بدلاً من تجشيم المدخرين مشقة الانتقال الى البنوك او تحصيل من المدخرين على اقرارات بخصمها من اجورهم او مرتباتهم لتودع في حساباتهم لديها.

كما تنشئ البنوك الشعبية انواعاً من الادخار لحمل الافراد على الالتزام بهذه العادة كادخار الرحلات والادخار المدرسي بالإضافة الى تقديم نظام آخر لادخار العمال الناشئين يسمح للمستفيد بالحصول على قروض بشروط سرية لتأسيس مشروع حرقى بشرط ان يلزموا انفسهم بادخار منتظم على اساس مبلغ معين يحدد سلفاً .

هذا وتشتترط بعض البنوك لنح الاعضاء قروضاً ان يكونوا قد اودعوا في حسابات ادخاراتهم مبلغاً معيناً كحد ادنى تم دفعه بطريقة منتظمة اسبوعياً او شهرياً كوسيلة لحمل الافراد على الادخار ضماناً لامكان حصولهم على ما يلزمهم من القروض مستقبلاً وتصويدهم على السداد المنتظم .

هذه هي لحظة على البسوك الشعبية التي لاقت نجاحا كبيرا
منذ قرن من الزمن في كثير من البلاد الأوروبية وفي بعض بلاد أمريكا
وأستراليا وآسيا - ومن استعراض خصائصها وبساطة نظمها ووسائلها
في تشجيع الإدخال مستندة في ذلك إلى المبادئ التعاونية يتضح لنا
أنه يمكن الاستعانة بها كمؤسسات فعالة في تجميع المدخرات الاختبارية
وتعبئتها في الدول المتخلفة ، وقد طبقتها فعلا بعض هذه الدول مثل
تركيا ومصر .

المبحث الثاني

الموقف الادخارى في الاقتصاد المصرى

(نموذج للاقتصاد النامى)

سبق ان عرضنا في المبحث الاول من هذه الدراسة موقف الادخار في الدول المتخلفة بقطاعاته الثلاثة : القطاع الحكومى وقطاع الاعمال والقطاع العائلى ، واتضح لنا اثناء العرض عدم كفاية هذه المدخرات لتمويل خطط الاستثمار في هذه الدول . وراينا انه نظرا لعدم امكان الاعتماد على المدخرات الاجنبية في هذا المجال فان الامر يحتم العمل على زيادة الادخار المحلى حتى تتم التنمية الاقتصادية في ظل من الاستقرار النقدى .

ومن الواضح ان الاقتصاد المصرى يعاني من مشكلة تمويلية هامة نتجت عن قصور الادخار عن تمويل الاستثمار المنفذ الامر الذى توجب عليه ان مول جزء من الباقي بادخار خارجى ، عن طريق عجز الحساب الجارى مع الخارج ، ومول الجزء الآخر تمويلًا تضخميا عن طريق عجز الميزانية . وازاء هذا الموقف فان الامر يتطلب زيادة الادخار لتحقيق النمو المتوازن وتجنب الضغوط التضخمية في الاقتصاد ، ولكن هل يمكن زيادة المدخرات ؟ وهل يتميز الاقتصاد المصرى بخصائص ادخارية معينة تميزه عن باقى الدول الأخذة في النمو ؟ وما مدى اعتماد التنمية على كل من المدخرات العائلية والخاصة ؟

ان هذه الاسئلة ستكون محل دراسة هذا البحث في تركيز سريع .. على اننا سنشير ايضا في نهاية البحث الى اوعية جمع المدخرات الاختيارية في مصر لتلقى الضوء عليها . هذا وستكشف لنا الدراسة ان الادخار المحلى يعتبر ضئيلا اذ لم تعد مساهمته في تمويل الاستثمار الا نحو ١٢٪ في المتوسط في المدة من ٦٠/٦١ الى

١٩٧٠/٦٩ ، ومن ثم فإن الحكومة تغطي أهمية كبيرة لزيادة القدرة على الادخار Capacity for Saving والعمل على تنميتها باستمرار (١) .

وعلى ذلك فإننا سنتناول فيما يلي ثلاثة موضوعات هي ، المشكلة التمويلية وأهم خصائص الموقف الادخاري في مصر وأهمية جمع المدخرات الاختيارية .

١ - المشكلة التمويلية في مصر :

تكشف البيانات الاحصائية من نتائج متابعة النمو الاقتصادي في مصر منذ بداية الخطة الخمسية الاولى ٦٠/٦١ - ٦٤/١٩٦٥ عن وجود مشكلة تمويلية خطيرة ، تلخص في انخفاض معدل الادخار المحلي بالقياس الى معدل الاستثمار المحلي ، فبينما بلغ المتوسط السنوي لنسبة اجمالي الاستثمار الى اجمالي الناتج المحلي ١٧٥٪ خلال سنوات الخطة الاولى ، لم يتجاوز المتوسط السنوي لنسبة اجمالي الادخار الى اجمالي الناتج المحلي الا ١٣٢٪ ، وبعبارة أخرى فقد بلغ العجز في المدخرات المحلية متوسطا سنويا قدره ٤٣٪ من اجمالي الناتج المحلي (٢) وهذا عجز كبير اذا قورن باجمالي الناتج المحلي وبالقياس كذلك الى اجمالي المدخرات المحلية حيث تبلغ نسبته حوالي الثلث تقريبا .

وقد استمرت هذه المشكلة التمويلية ، وان خفت حدتها ، في الخطة الخمسية الثانية ٦٥/٦٦ - ٦٩/٧٠ حيث بلغ المتوسط السنوي لاجمالي الاستثمار الى الناتج المحلي ١٤٦٪ وبلغ متوسط اجمالي الادخار ١٢٧٪ الى اجمالي الناتج المحلي أي ان نسبة اجمالي

(١) P. O' Brien, op. cit., p. 114.

(٢) ونتج عن ذلك ان مول البالي عجز الميزانية وعجز الحساب الجاري مع الخارج (لقدن متابعة وتقييم الخطة الخمسية الاولى - وزارة التخطيط ، لبرابر سنة ١٩٦٦ ص ١٠٥) .

(٣) انظر تقرير وزارة التخطيط ، متابعة النمو الاقتصادي ج.ع. ٢٠٠٠ ، من سنوات ٦٧/٦٦ ، ٦٨/٦٧ و ٦٩/٧٠ ص ١٢٦ و ٨٧ و ٧٦ على التوالي .

الإدخار تقصر عن نسبة اجمالي الاستثمار بنسبة قدرها ٢٢٪ تقريبا من اجمالي الناتج المحلي (١) وقد انخفضت هذه النسبة لا بسبب زيادة نسبة الإدخار ، ولكن نتيجة لنقص اجمالي الاستثمار للاعتبارات المتعلقة بظروف الحرب ومنافسة مخصص الحرب للاستثمار الثابت المحلي والسياسة الانكماشية التي جربتها الحكومة عام ١٩٦٨/٦٧ .

وتكشف هذه الأرقام الكلية عن أبعاد المشكلة التمويلية الإنمائية في مصر منذ طبقت برامج التنمية الاقتصادية والاجتماعية الطموحة وتمثل في قصور معدل الإدخار عن الارتفاع الى المستوى اللازم لتوفير الموارد لاغراض التنمية ، وقد يكون هذا التصور أحد مظاهر المشكلة الإنمائية في كثير من البلاد الأخذة في النمو ، غير أن استمرار العجز التمويل لفترة طويلة نسبيا أمر يستدعي الدراسة الجادة ولا يجب أن تتسرب مواجته للظروف دون سيطرة فعالة .

وعند مناقشة هذه الظاهرة لا بد وأن يشور تساؤلان ، الأول يتعلق بمدى الاعتماد على المصادر الأجنبية في التمويل والثاني يختص بالوامة بين معدل الإدخار ومعدل الاستثمار .

وفيما يتعلق بالسؤال الأول ، فقد قطعنا فيه برأى في الفصول السابقة و انتهينا الى انه توجد حقيقة تاريخية تتمثل في اعتماد الغالبية العظمى في الدول التي سبقت في مضمار النمو الاقتصادي على مواردها المحلية وعدم الاعتماد على المصادر الأجنبية الا في نطاق لا يستحق الذكر ، وقد اشرنا الى أن الاعتماد على الإدخار الاجنبي تكتنفه عوامل سياسية أكثر منها اقتصادية (٢) الامر الذي يدعو الى عدم الالتفات اليه والتركيز على الموارد المحلية في التمويل ، أي الإدخار المحلي .

(١) ومن الواضح ان انخفاض العجز التمويل كان نتيجة مباشرة لانخفاض معدل الاستثمار ، ولا يمكن نموا نسبيا في معدل الإدخار ، إذ يلاحظ أن الإدخار خلال الخطة الخمسية الثانية لا يزال دون مستواه في بعض سنوات الخطة الأولى .

(2) See : A. S Gerakis, op. cit., p. 458.

وهنا تجدر الإجابة على السؤال الثاني ، من الواضح أن الموازنة بين معدل الادخار والاستثمار تثير امرين أيهما نختار :

اولهما تخفيض معدل الاستثمار ومعنى ذلك تخفيض معدل التنمية وثانيهما الارتفاع بمستوى الادخار ليرقى الى مستوى الاستثمار .

وبالنسبة للاختيار الاول ، فانه غير ممكن ، ذلك انه بمقارنة نمو اجمالي الناتج المحلي خلال السنوات العشر السابقة (٦٠/٦١- ٧٠/٦٩) بمعدل نمو السكان خلال نفس الفترة وبالاخذ في الحسبان التزاماتنا تجاه العالم الخارجى نتيجة للقروض والتسهيلات الائتمانية التى حصلنا عليها خلال الفترة المذكورة ، نجد انه يمثل الحد الأدنى الذى تصبغ دونه عطية التنمية غير مأمونة ، بل ان الامر يتطلب زيادة اجمالي الاستثمارات الى اجمالي الناتج المحلي كضرورة حتمية تفرضها ضرورة تنمية الناتج المحلي بمعدل يفوق معدل النمو السكانى بقدر يسمح بمواجهة التزاماتنا الخارجية (١) .

وفي ضوء ما تقدم يصبح من الضروري الارتفاع بمستوى الادخار ليس فقط لتحقيق اغراض التنمية الاقتصادية والاجتماعية ، ولكن ايضا لتحقيق التوازن بين الادخار والاستثمار والقضاء على القوى التضخمية فى الاقتصاد المصرى (٢) ، وهو ما يدعونا الى تخصيص هذا البحث لنتجلى ابعاد الموقف الادخارى فى الاقتصاد المصرى .

١ . نفلا من الارتفاع بمستوى نصيب الفرد من الدخل من ناحية اخرى .

٢٠ . ومعنى ذلك ان الاقتصاد المصرى يحتاج الى خطة ادخارية طويلة الاجل ترتكز اساسا فى العمل على توازن الحساب الجارى بميزانية الخدمات وتحقيق فوائض فيه كذلك ترتكز على تنمية فوائض القطاع العام . وتعتبر الضمانة الاستثمارية كما تعتبر الانتاجية بصورتها : انتاجية العمل وانتاجية المواد الخام له أدوات حسيبة لتنمية هذه الفوائض اراجع موجز متابة وتقييم النمو الاقتصادى فى ج٢٠٢٠-٢٠٢١ عام ٦٦/٦٥ - وزارة التخطيط ، سبتمبر ١٩٦٧ من ١١ وراجع ايضا Bent Hamam, Dev. and economic policy in Egypt, op. cit. p. 8).

وفي هذا المجال ، يجب الا يفتىب عن اللهن ، وكما اوضحنا من قبل ، امرين :

الاول : ليس من المهم زيادة الادخار فحسب ، وانما من الضروري تعبئة هذا الادخار لافراض الاستثمار ، وذلك للاعتبارات التي اوضحناها من قبل .

الثاني : انه ليس من المهم زيادة الادخار زيادة مطلقة بحيث يكون على حساب الاستهلاك (١) ، ولكن المهم ان تكون زيادة الادخار بالحجم الامثل ، ونعنى به الحجم اللازم لتمويل الاستثمار ، بحيث يكون هناك توازن بين الادخار والاستثمار ولا يعتمد في التمويل على العجز في الموازنة العامة ، حتى لا يكون عاملا تضخيميا يعمد الاقتصاد القومي من حالة التوازن .

٢ - اهم خصائص الهيكل الادخارى في مصر :

اذا تطرقنا الى الكلام على الموقف الادخارى في الاقتصاد المصرى نجد ان المدخرات المحلية (٢) تمثل المصدر الاساسى لتمويل التنمية الاقتصادية في مصر ، بل تعتبر شرطا اساسيا لتحقيق اشتراكتنا ، فمقدار المدخرات الوطنية هو القياس الذى يدل على قوة الجهاز الانتاجى في البلاد (٣) ، باعتبارها اهم مصدر طبيعى لتمويل النمو المتوازن (٤) ، كما نجد ان هيكل الادخار المحلى يتسم بعدد من الخصائص العامة لعل اهمها ماياتى :

(١) ذلك ان السياسة الاستهلاكية الرشيدة لاتقاس الاستهلاك لا تدعو الى تجديده ، بل تدعو الى زيادته باقل من الزيادة في الناتج المحلى الاجمالى بنسبة كافية لتوليد الاحجام المطلوبة من الادخار لراجع متابعة النمو الاقتصادى : وزارة التخطيط مايو ١٩٧١ ص ٢١ .

(٢) وسطو ان الحصول على الادخار الاجنبى امر معوط نواح كثيرة منها المعامل على تغيير السداد في الاجل القصير او الطويل او الغالة في الشروط او المساهم بالسيدة الوطنية ، ومن هنا يصبح الادخار المحلى الوسيلة الناجزة لكفالة تنمية مستمرة في ظل من الاستقرار النقدي .

(٣) د. احمد النجار ، مراكز الادخار المحلية ، معهد الدراسات المصرفية - يوليو

١٩٦٢ ص ١ .

(٤) راجع : المجلة الاقتصادية للبنك المركزى المصرى - المجلد الرابع ، المسمى

الثاني ١٩٦٦ ص ١٨٠ .

أولاً - معدلات المدخرات المحلية : يلاحظ أن معدل المدخرات المحلية في مصر يتسم بالانخفاض ، كما هو الحال في الاقتصاديات المتخلفة بصفة عامة ، فقد بلغ هذا المعدل نحو ١٣٪ من الدخل المحلي (١) خلال سنى الخطة الخمسية الأولى وسنوات خطط التنمية التالية ، وهو رقم يعادل متوسط اجمالي الادخار في الدول المتخلفة (٢) ، والجدول الآتي يوضح معدلات الادخار المحلي خلال مرحلة التخطيط الشامل :

(اجمالي الادخار المحلي في السنة من ٦٠/٦١ الى ٧٠/٦٩)

(بالاسعار الجارية وبالمليون جنيه)

السنة	اجمالي الادخار المحلي (٢)	اجمالي الناتج المحلي	نسبة اجمالي الادخار المحلي الى اجمالي الناتج المحلي %
٦٠/٥٩ - سنة الاساس	١٧٥٩	١٣٧٥٠٦	١٢٨
٦١/٦٠	٢١٠٠١	١٤٥٩٢٣	١٤٤
٦٢/٦١	١٦٤٧٧	١٥١٣٢٣	١٠٩
٦٣/٦٢	١٩٥٠٦	١٦٨٤٠٦	١١٦
٦٤/٦٣	٢٣٦٨٨	١٨٨٧٠٩	١٢٥
٦٥/٦٤	{ ٢٨٨٤ } { ٢٩١٥٠ }	{ ٢٠٥٠٦ } { ٢١٩١٨٨ }	{ ١٤١ } { ١٢٨ } { ١٢٨ } { ١٣٧ } { ١١٥ } { ١٢٦ } { ١٣٢ } { ١٣٠ }
٦٦/٦٥	٣٠٩٠٦	٢٤٠٢٩	١٢٨
٦٧/٦٦	٣٤٠٠٠	٢٤٨٠٧	١٣٧
٦٨/٦٧	٢٨٨٢٢	٢٥١٠٠	١١٥
٦٩/٦٨	٣٤١٠٠	٢٦٩٦٠٤	١٢٦
٧٠/٦٩	٣٩٥٠٠	٢٩٧١٣٣	١٣٢
المتوسط السنوي	-	-	١٣٠

١. : نسبة محسوبة على اساس اجمالي الناتج المحلي ، الذي يساوي اجمالي الدخل المحلي مضافا اليه صافي الضرائب غير المباشرة اى الضرائب غير المباشرة بعد اعتماد امانات الانتاج ، اما لو قيس هذه النسبة على اساس اجمالي الدخل المحلي فانهما ترتفع عن ذلك .

٢. : راجع ما تقدم من ص ٥١٢ .

٣. : لاحظ ان الارغام الموضحة بالجدول مبرر عن «الادخار المنجوع» وليس عن الادخار المتولد في القطاعات المختلفة وهذا ما يدعونا الى وجوب الكشف عن المصادر المكنة لزيادة المدخرات (متابعة النمو الاقتصادي في ج.ع.٢٠٠٤) ، ولزوال التخطيط المفسر سنة ١٩٦٨ حاشية ص ٥٦ .

المصدر : الادخار ، الخطة الخمسية الاولى ص ١٠٤ وخطة
٦٧/٦٦ ص ١٥٧ وخطة ٦٩/٦٨ ص ١٠٣ وخطة ٧٠/٦٩ ص ١٠٠ .
النتائج المحلى الاجمالى ، الخطة الاولى ص ١٠١ وخطة ٦٧/٦٦ ص
٢٢١ وخطة ٦٨/٦٧ ص ١٤٧ وخطة ٧٠/٦٩ ص ١٦٢ .

وتجدر الاشارة الى ان نسبة الادخار فى مصر تعتبر فى الواقع
منخفضة بالمقارنة لسنة الاساس ، وبالمقاييس الى المستهدف فى خطط
التنمية فهى منخفضة **اولا** ، بالمقارنة بالنسبة المحققة فى سنة الاساس
١٢/٥٩ البالغة ١٢٨٪ ، حيث ان نسبة سنة الاساس تزيد عن نسب
السنوات ٦٢/٦١ و ٦٣/٦٢ و ٦٤/٦٣ و ٦٨/٦٧ و ٦٩/٦٨ و **بالبالفة**
١٠٩٪ و ١١١٪ و ١٢٥٪ و ١١٥٪ و ١٢٢٪ على التوالي . وعلاوة
على ذلك فان حجم اجمالى المدخرات من الناحية المطلقة فى سنة الاساس
تزيد عن حجمه فى السنة الثانية للخطة الخمسية الاولى ٦٢/٦١ ،
ويرجع ذلك اساسا الى الظروف التى صاحبت الانتاج الزراعى فى
تلك السنة .

وتعتبر هذه النسبة منخفضة **ثانيا** ، بالمقاييس الى ما كان مستهدفا
فى الخطة الخمسية الاولى (٦١/٦٠ - ٦٥/٦٤) حيث كان المستهدف
ان يبلغ اجمالى الادخار فى المتوسط نحو ٢٠٪ من الدخل المحلى (١)
وذلك فى حين ان متوسط اجمالى الادخار المحقق لم يبلغ (فى المتوسط)
الا نحو ١٢٪ من اجمالى النتائج المحلى كما رأينا .

وقد يكون من المناسب ان نشير هنا الى ان معدلات الادخار
الصافى الى النتائج المحلى قد وصلت عام ١٩٦٤ فى السد
الاشتراكية الى معدلات غاية فى الارتفاع فبلغ فى يوغوسلافيا ٣٦٪
وفى الاتحاد السوفيتى وبلغاريا ٢٨٪ وفى بولندا ٢٦٪ وفى المجر ٢٥٪ ،
كذلك فان هذه المعدلات الى النتائج القومى الاجمالى فى دول كاليابان
والمانيا الغربية فى غاية الارتفاع ايضا ، فبلغ فى اليابان ٢٨٪ وفى

(١) راجع مقابلة وتقييم الخطة الخمسية الاولى ٦١/٦٠ - ٦٥/٦٤ ، وزارة
التخطيط فبراير ٦٦ ص ١٠٥ .

التبا القريب ٢٩٪ في نفس السنة وتزيد في معظم القبول الأوربية من ٢٠٪ (١) .

ويرجع انخفاض الإدخال في مصر من ناحية الحجم ومن ناحية نسبته إلى إجمالي الناتج المحلي بصفة أساسية إلى انتشار ظاهرة إعادة اتفاق الأموال المخزنة على الاستهلاك (٢)، وإلى تزايد الاستهلاك بمعدلات مرتفعة ، ذلك أن من أهم وأخطر الظواهر التي صاحبت خطط التنمية ، ولا سيما الخطة الخمسية الأولى ، تزايد الاستهلاك بأحجام ومعدلات غاية في الارتفاع . فقد ارتفع الاستهلاك النهائي بالأسعار الجارية وبسر السوق من ١١٩٩٧ مليوناً من الجنيهات في سنة الأساس ٥٩/٦٠ إلى ١٧٦٢٢ مليوناً من الجنيهات في ٦٤/٦٥ بزيادة قدرها ٦٢٢٥ مليوناً ونسبة زيادة ٥٢٦٩٪ من سنة الأساس ، وبمعدل نسبة زيادة سنوية قدرها ٨٪ في المتوسط ، على حين ارتفع إجمالي الناتج المحلي من ١٢٧٥٦ مليوناً من الجنيهات في سنة الأساس إلى ٢٠٥٠٦ مليوناً في ٦٤/٦٥ بزيادة قدرها ٦٧٥ مليوناً ونسبة زيادة قدرها ٥٢٩٦٪ من سنة الأساس وبمعدل زيادة سنوية قدره ٨٪ ، ومعنى ذلك أن الاستهلاك السنوي قد استحوذ على الجانب الأكبر من الزيادة في إجمالي الناتج المحلي (٣) .

ونفس الشيء حدث في الخطة الخمسية الثانية ، فقد ارتفع الاستهلاك النهائي بالأسعار الجارية وبسر السوق من ١٩٠٠٢ مليون جنيه عام ٦٤/٦٥ سنة الأساس إلى ٢٦٥٦٦ مليون جنيه في السنة الأخيرة للخطة ٦٩/٧٠ بزيادة قدرها ٧٥٦٣ مليون جنيه ونسبة زيادة ٣٩٨٪ من سنة الأساس بمعدل نسبة زيادة سنوية ٦٧٪ في المتوسط ، على حين ارتفع إجمالي الناتج المحلي من ٢١٩١٨ مليون

(١) متابعة النمو الاقتصادي في ع.٢٠٠٠ - ع.١٩٦٨ ، المجلس ١٥٥ .

(٢) د. سليمان ، القوى التشغيلية والقوى الاقتصادية في اقتصادنا القبطي المعاصر ، مصر المسماة أكتوبر ١٩٨٨ من ٢٤ .

(٣) راجع متابعة وتقييم الخطة الخمسية الأولى ٦٠/٦١ - ٦٤/٦٥ ، وزارة التخطيط ، فبراير ١٩٦٦ من ٧٢ وما بعدها .

جنيه في سنة الأساس الى ٢٩٧١ر٢ مليون جنيه في ٧٠/٦٩ زيادة قدرها ٧٧٩ر٥ مليون جنيه ونسبة زيادة قدرها ٢٥٦٪ من سنة الأساس وبمعدل زيادة سنوية ٦ر٢٪ في المتوسط .

وقد انعكس ذلك كله على جمود نسبة الادخار الاجمالي الى اجمالي النتائج المحلي وقصور المدخرات المحلية عن تمويل الاستثمارات المبرجة بالخططة ، الامر الذي ادى الى الاعتماد على عجز الجرائية في تمويل الاستثمارات تمويلا تفخيميا بنسبة غير قليلة وزيادة الاعتماد على العالم الخارجى مما ادى الى ظهور عجز في ميزان المدفوعات (١) .

ومن هنا تنصب السياسة الرشيدة التى تتبع لتصحيح الاختلالات الداخلية والخارجية للاقتصاد المصرى على وجوب زيادة المدخرات للعمل على الحد من زيادة الطلب فى الداخل وتقليل الضغط على ميزان المدفوعات فى تعاملنا مع العالم الخارجى (٢) .. فانه من الضروري الارتقاء بمعدل الادخار الى نسبة تقترب من ٢١٪ من الدخل (٣) لمقابلة احتياجات مشروعات التنمية الاقتصادية ، ويقتضى ذلك بليل الجهود لتنظيم الاستهلاك ورفع الانتاجية واتخاذ السياسات الادخارية المناسبة لتحقيق معدلات عالية من الادخار ذلك ان أى نقص

(١) نفس المرجع السابق ص ٧٥ .

(2) Ben Hansen. Dev. and Economic Policy in Egypt, op. It., p. 235.

(٣) ولتقدير معدل الادخار اللازم لخطة التنمية الاقتصادية والاشغالية التى تهدف الى مضاعفة الدخل القومى فى عشر سنوات ، فانه بعملية حسابية بسيطة نجد ان معدل نمو الدخل القومى يجب ان يصل الى نحو ٧٪ سنويا ، فلذا علينا ان نعامل راس المال (أى النسبة العادية لراس المال الى الناتج Incremental Capital-Output Ratio) على ان نسبة الاستثمار الى الزيادة فى الدخل القومى يقدر بحوالى ٢ : ١ ، يتبين لنا ان نسبة الادخار الى الدخل القومى يجب ان تصل الى ٢١٪ من الدخل القومى ، وهذه الحسابات يفترض ان نموذج هارود/دومار هو النموذج اللازم للتنمية (راجع ، المحاضرة التى القاها د. محمد سلطان أبو على ، انماط الاستهلاك فى ظل خطط التنمية الاقتصادية ، مطبوعات معهد الدراسات المصرية ، مارس ١٩٧٠ ص ٢٠٢ حاشية) .

في العمليات المطلوبة سوف يتركب طيه لما قسم في الاستثمار ولما زيادة في الاعتماد على التمويل التفضي ، وكلاهما امر مرغوب فيه .

ثانيا - الأهمية النسبية للمخزونات المتاحة للقطاع العام والقطاع الخاص (٣) :

ونلاحظ ان المخزونات المتاحة للقطاع العام تتميز بالارتفاع بالنسبة الى جملة المخزونات ، فبينما نجد ان نسبة المخزونات المتاحة للقطاع العام ، متمثلة في قطاعات التأمينات الاجتماعية والمال والإدخار والأعمال العام والحكومة العامة (٣) ، تبلغ ٨٧٪ من جملة مصادر الإدخار المحلي ، فان نسبة المخزونات المتاحة للقطاع الخاص لا تتعدى ١٢٪ على مدى السنوات من ١٩٦٥/٦٤ الى ١٩٧٠/٦٩ (٣) ، وذلك على النحو الذي يوضحه الجدولان التاليان :

(١) Compare : Eliezer S. A. Risk. The mobilization of domestic savings in U.A.R. The Mobilization of savings in African countries. International conference held in Milan, Sep. 1971 pp. 141-151.

(٢) راجع متبجعة وتقييم الخطة الخمسية الأولى ٦١/٦٠ - ٦٥/٦٤ ، وزارة التخطيط لبرابر ٦٦ من ١٠٥ .

(٣) ومن جهة أخرى ، اننا لاحظنا الفرق على التمييز النسبي لكل من الإدخار الحكومي وإدخار قطاع الأعمال وإدخار القطاع الخاص ، فبما تكون على النحو التالي :

القطاع			
٧٠/٦٩	٦٦/٦٥	٦٤/٦٣	
٪	٪	٪	
٢٢	٢٦	٢١	١ - إدخار قطاع الحكومة العام والتأمينات الاجتماعية
٢٨	٢٨	٢٤	٢ - إدخار قطاع الأعمال العام والخاص
٤٩	٤٦	٥٥	٣ - إدخار القطاع الخاص

جسٹری (۱۱)

اوعية الادخار المظلي الاجمالي (١١)

(بِأَلْسِنَةٍ رَّافِعَةٍ وَالْأُصْوَارِ الْخَافَةِ) (جَنَّةُ عِلِّيِّينَ)

البيان		٦٥/٦٤	٦٦/٦٥	٦٧/٦٦	٦٨/٦٧	٦٩/٦٨	٧٠/٦٩
١ -	نطاق الاعمال المتاح لدى القطاع العام	٢٨٦,٩١	٢٨١,٨٨	٢١٠,٦١	٢٣٥,٨٨	٢٩٧,٢٢	٣٠٦,٤٤
١ -	حصة الحكومة في قطاع الاعمال العام	١٩,٥٨	٢٠,٦١	١٩,٧٧	١٢,١٢	١٢,٩٠	١٤,٧٥
٢ -	الهيئات والوكالات العامة	٩,٦٠	١١,٤٥	١٠,٥٥	١٠,٠٠	١٠,٠٠	١٠,٠٠
٣ -	الشركات الخاصة	٨,٩١	١٠,٠٦	٩,٢١	١٠,٠٠	١٠,٠٠	١٠,٠٠
٤ -	الانضمام للشخصيات البركرية والاجتماعية للمعال	٨٢,٢٩	٩٨,١٦	٥٧	١٠,٠٠	١٠,٠٠	١٠,٠٠
٢ -	نطاق المصارف والتأمين	٢٠,٥٥	٢٣,٢٤	٢٦,٢٢	٢٦,٢٢	٢٦,٢٢	٢٦,٢٢
١ -	البنوك المصرفية	٨,٩٦	١٠,٠٠	١٢,٢٢	١٢,٢٢	١٢,٢٢	١٢,٢٢
٢ -	جهاز التأمين	٣,٢٤	٣,٢٤	٤,٢٢	٤,٢٢	٤,٢٢	٤,٢٢
٣ -	مستشفى توفيق البريد	٨,٩٤	٤,٢١	٤,٢٢	٤,٢٢	٤,٢٢	٤,٢٢
٤ -	بنوك الادخار	٠,٢١	٠,٢٢	٠,٢٢	٠,٢٢	٠,٢٢	٠,٢٢
٥ -	شهادات الاستثمار	٠,٠٠	١٤,٢٢	١٤,٢٢	١٤,٢٢	١٤,٢٢	١٤,٢٢

[illegible]

جدول (٢)

الأهمية النسبية لـ مصادر الإيداع المطلق في اللغة من ٧٠/٦٩-٦٥/٦٤

السنة	الإيداع الإجمالي المتاح للقطاع العام						الإيداع الإجمالي المتاح للقطاع الخاص
	الائتمانيات	والإيداع	في البنوك	في البنوك	في البنوك	في البنوك	
٦٥/٦٤	٢١٠٦	٦٧	٦٢٧	٢١٠٦	١٧٦	١٢٤	٦٦
٦٦/٦٥	٢٧٧	١٠٨	٦٦٧	٢١٣	٧١	١١٠	٦٠
٦٧/٦٦	٢٦١	٧٧	٥٨٢	١٨٨	٤٤	١١٤	٨٦
٦٨/٦٧	٤٦٧	٨٥	٤٢٠	١٨٤	-	٨١٨	١٨٢
٦٩/٦٨	٤٥٥	٧٨	٣٧٨	٢٩	-	٨٧٢	١٢٨
٧٠/٦٩	٤٠٨	٧٧	٣٧٤	٨٣	-	٧٧٦	٢٢٤
المتوسط السنوي	-	-	-	-	-	٨٧٠	١٣٠

المصدر - وزارة التخطيط ، تقارير متابعة النمو للسنوات ٦٧/٦٦ و ٦٩/٦٨ و ٧٠/٦٩ من ١٥٨ و ١٠٢ و ١٠٠ على التوالي .

١ - الإيداع المتاح للقطاع العام :

ويلاحظ أنه بالنسبة لإجمالي الإيداع المتاح للقطاع العام أن التأمينات الاجتماعية تمثل أحد مكوناته الأساسية بل وتأخذ مكان الصدارة بالنسبة لكافة الأهمية الإيداعية وتنمو الإيداعات المتولدة في هذا القطاع نمواً سريعاً .

فقد تراوحت الأهمية النسبية لهذا النوع من الإيداع الإجباري (١) *Compulsory savings* ما بين ٢١ ٪ و ٤٩ ٪ على مدى السنوات من ٦٥/٦٤ إلى ٧٠/٦٩ .

(١) مع أن الإيداع من طريق التأمينات الاجتماعية يعتبر إيداعاً إجبارياً ، إلا أنه يتميز عن الإيداعات الإجبارية الأخرى (كالغرائب مثلاً) ، بأن من يقوم به يحصل على موازاة مباشرة كالتأمينات ومماثل الترخيص والتسويق بينما الشكل السابق للإيداع الإجباري لا يتقبله موازاة مباشرة وإن كان يتقبل موازاة غير مباشرة في بعض الأحوال .

وتتميز هذه المدخرات الإجبارية الجماعية التي تتكون نتيجة للتشريعات التي تصدرها الدولة وتلزم بها صاحب العمل والعامل ، بالاستقرار وضخامة الحفيلة مما يدفع الدول للتوسع فيها عندما تقصر المدخرات الاختيارية عن تمويل خطة التنمية الاقتصادية (١) .

والواقع أن هذا الوعاء من اوعية الادخار ، يقوم في مصر بدور هام في مجال التنمية الاقتصادية حيث أنه يقدم موردا أساسيا للتمويل ، ويقوم في الوقت نفسه بتأدية رسالة اجتماعية هامة في المجتمع الاشتراكي (٢) ، تتمثل في الخدمات المبددة التي تمود على العمال وأصحاب الأعمال ، ونعني بها بصفة خاصة توفير سبل الطمانينة لطائفة العمال وتأمينهم على حياتهم ومستقبلهم مما يتمكن انره في زيادة الإنتاج وتخفيف وطأة الالتزامات التي ترتبها التشريعات العمالية عن صاحب العمل (٣) .

وبلاحظ أن نظام التأمينات الاجتماعية في مصر يأخذ بمبدأ هام هو مبدأ التدرج في التطبيق ، فقد تقرر البدء أولا في تطبيق نوعين من أنواع التأمين هما تأمين الشيخوخة وتأمين العجز والوفاة ، وذلك على فئة محدودة من العمال ، ثم يتم بعد ذلك التدرج في تطبيق أنواع أخرى من التأمينات والتدرج في تطبيقها على الفئات الأخرى من العمال حتى يتم تطبيق جميع أنواع التأمين على جميع فئات العمال .

(1) See : Bernstein and Patel I.M.F., op. cit., p. 392.

(٢) وقد مر نظام التأمينات الاجتماعية الذي طبقه مصر بعدد من المراحل والتدريجات وقد بدأت هذه المراحل عام ١٩٥٢ حيث صدر القانون رقم ٢١٦ لسنة ١٩٥٢ بإنشاء صندوق للتأمين وآخر للإدخار والمعاشات لموظفي الدولة ، ثم صدرت بعده عدة قوانين أخرها القانونان رقم ٦٢ ، ٦٣ لسنة ١٩٧١ وبمقتبان برقع نسبة المعاشي بواقع ١٠٪ مع تعديل نظم الجمع بين معاشين .

(٣) فقد ينظر الى التأمينات الاجتماعية بأنها لا تحقق مزايا لصاحب العمل ، ولكنها في الواقع أن كانت لا تحقق مزايا عاجلة إلا أنها تحقق له مزايا في الأجل الطويل أو القريب حسب الأحوال ، فكافة نهاية الخدمة ، بدلا من أن يؤديها صاحب العمل دفعة واحدة فإن التأمينات الاجتماعية تنظم طريقة جمعها على السط دورية حتى إذا ما استحدثت لا ترقى صاحب العمل ، كما أن التأمينات يغطي من كامله التعميمات التي يستحقها العمال نتيجة لاندثار التي تلحقهم أثناء العمل .

ولا يخفى أن اختيار مبدأ التلوج وتفضيله على مبدأ التطبيق الشامل فيه من الزايا الكثيرة أهمها دونه المشاكل والصعوبات التي تقف في سبيل التطبيق (١) ، كما يأخذ نظام التأمينات الاجتماعية في مصر بمبدأ هام آخر هو نظام توحيد الادارة أى تجميع مؤسسات التأمين في مؤسسة واحدة مباشر الادارة والإشراف على النظام بأكمله وذلك بخلاف ما هو متبع في بعض الدول التي سبقتنا في مجال التأمينات الاجتماعية ، وقد أحسن الشرع في هذا المجال ، فبعد من التشتت وتعدد مؤسسات التأمينات الذي يقضى إلى عيوب كثيرة في طريقة تنظيم وإدارة الخدمات التأمينية وإلى كثرة تكاليف الادارة (٢) .

ومما لا شك فيه أن الإدخال الإجبارى نصف اليوم الذى استحدث والذي زبد إلى ثلاثة ارباع اليوم في يوليو سنة ١٩٦٧ قد كان من العوامل الرئيسية التي أدت إلى ارتفاع المدخرات المتولدة من هذا القطاع .

والجدير بالذكر أنه من المرتقب ان تزداد أحجام فوائض كل من الهيئة العامة للتأمين والمعاشات والهيئة العامة للتأمينات الاجتماعية نتيجة الزيادة في العمالة ونتيجة الزيادة في الأجور ، بالإضافة إلى إمكان التوسع في نظام التأمينات الاجتماعية عن طريق شمول ذوي الهمم الحرة وأصحاب الأعمال والمشتغلين لحسابهم وأصحاب الحرف والحائزين لأراضى زراعية والعمال الزراعيين لهذا النظام (٣) .

(١) هذا وقد تم منذ سنة ١٩٦١ تغطية جميع العمال في تأمين الشيخوخة والجزء والوفاء واجبات العمل ، ويبلغ عدد الفاضحين للتأمينات الاجتماعية ، وحتى ابريل ١٩٧٢ ، نحو ثلاثة ملايين فرداً، قسرون (Patrick O'Brien, op. cit. p. 188)

(٢) ويلاحظ أنه يتولس على تجميع المدخرات الاجبارية في مصر وعمالان ، الهيئة العامة للتأمينات الاجتماعية التي سبقت الإشارة إليها في الفن وسرى أحكامها على القطاع الخاص وقطاع الأعمال العام ، وهيئة عامة أخرى هي هيئة التأمين والمعاشات الحكومية ، وسرى أحكامها على القطاع الحكومي .

(٣) راجع تقرير النمو الاقتصادي في ج.م.ع. - وزارة التخطيط ، المطبوع سنة ١٩٦٨ ص ١٦٠ .

ومن جهة أخرى ، يمثل قطاع الأعمال العام ثلثي المكونات الأساسية لأجمالي مدخرات القطاع العام ، فقد تراوحت الأهمية النسبية له ما بين ٢٧٤٪ و ٦٦٧٪ على مدى السنوات الست الواردة بالبيان السابق . ولكن يلاحظ أن أهميته النسبية أخذت في الانخفاض فبعد أن كانت هذه الأهمية ٦٢٧٪ عام ٦٥/٦٤ و ٦٦٧٪ عام ٦٦/٦٥ أخذت في الانخفاض التدريجي حتى وصلت إلى ٢٧٤٪ عام ١٩٧٠/٦٦ ولا يرجع ذلك بالطبع إلى انخفاض الحصة وإنما إلى زيادة حصة التأمينات الاجتماعية بزيادة ملموسة ، ولا شك أنه يقع على هذا الوعاء من أوعية المدخرات عبء كبير في تكوين المدخرات المحلية وزيادتها وذلك عن طريق رفع الكفاية الإنتاجية واستغلال الطاقات الإنتاجية أكبر استغلال ممكن ومكافحة الضياع الاقتصادي وكبح جماح الإسراف وذلك توصلنا إلى خفض التكاليف حتى يمكن لهذا القطاع زيادة العدر الذي يتكون من أرباح مشروعات قطاع الأعمال العام .

ومن جهة أخرى فقد رأينا من قبل أن مدخرات قطاع الأعمال العام تمثل في فائض المشروعات العامة . وهذا الوعاء يعتبر ، في الواقع ، من الأوعية الادخارية الأساسية في الدول الأخذة بالاشتراك (١) . ومن المعلوم أن فائض المشروعات في القطاع العام نحصل في الفرق بين نفقات الإنتاج وأثمان بيع منتجاته ، وعلى ذلك فإن مستوى هذا الفائض يتوقف على أثمان البيع وتطور مستوى الكفاية الإنتاجية فيه ومستوى التكاليف .

ونظراً إلى أن شركات القطاع العام تمثل في مصر نحو ٨٥٪ من الإنتاج الصناعي ، فإن هذا القطاع يجب أن يكون له الدور الهام في تكوين المدخرات العامة ، ولكي نتبين الموقف الادخاري لقطاع الأعمال العام «يرمالي» دعنا نطلع على الجدول التالي :

(١) وتتوقف أهمية هذا المصدر من مصادر الإدخال المحلي على عدد وحجم المشروعات العامة وأهميتها في الاقتصاد القومي أراجع د. رياض النسخ ، ميزانية الدولة ووسائل تمويل الريادة في الإنفاق العام ، معهد الدراسات العربية ، يوليو ١٩٦٧ م (٤٠) .

« اذخار قطاع الأعمال العام لبيع المسكن »

(بالمليون جنيه)

البيان	٦٥/٦٤	٦٦/٦٥	٦٧/٦٦	٦٨/٦٧	٦٩/٧٠	٧٠/٧١
حصة الحكومة لقطاع الأعمال العام	٩٦٠	١١٤٥	١٠٥٠	-	-	-
البيئات والمرتبات العامة	٨٦٦	- ١٠٦٦	- ٦٦٠	-	-	-
التبرعات العامة	٨٣٩١	٩٨٠١	٩٣٠٠	-	-	-
الخصم للخدمات المركزية والاجتماعية للمساكن	٧٣٢	٤٢٤	٥٨٧	-	-	-
المجموع	١٩٥٨	٢٠٦٤	١٩٧٧	١٢١٢	١٢٩٠	١٤٧٥
الادخار الاجمالي للتساح لدى القطاع العام	٢٨٦٩	٢٨١٨	٣١٠٦	٣٣٥٨	٢٩٧٣	٣٠٦٤
الادخار الاجمالي للتساح لدى القطاع الخاص	٢٠٣	٢٧٨	٢٩٤	٥٢٤	٤٣٧	٨٨٦
الاجمالي الكلي للادخار المحلى	٣٠٧٢	٣٠٩٦	٣٤٠٠	٣٨٨٢	٣٤١٠	٣٩٥٠

(المصدر : وزارة التخطيط ، متابعة النمو الاقتصادي للسنوات ٦٧/٦٦ و ٦٩/٦٨ و ٧٠/٧١ م)

١٥٧ و ١٠٣ و ١٠٠ على التوالي .

ويتضح من هذا الجدول أن الأهمية النسبية للإدخار المتولد من قطاع الأعمال العام غير المالي في انخفاض مستمر حيث بلغ حدها الأقصى عام ١٩٦٥/٦٦ ٦٦٪ ثم اخلت في الانخفاض الى أن بلغت ٢٧٪ عام ١٩٦٩/٧٠ ويرجع ذلك جزئياً الى زيادة الأهمية النسبية لقطاع التأمينات الاجتماعية . وفي هذا المجال تجدر الإشارة الى أن ارتفاع التكاليف في القطاع العام يرجع الى عدة أمور أهمها انخفاض مستوى الكفاية الإنتاجية للعامل وزيادة المراتب والأجور وارتفاع أسعار المواد الأولية . ونظراً الى أن ارتفاع تكلفة الإنتاج ينعكس اثره على الأرباح ، فإن الأمر يتطلب ربط الأجر بالإنتاجية بحيث لا يسمح بزيادة الأجور إلا اذا زادت الإنتاجية وبقدرها ، بالإضافة الى وجوب كبح جماح الإسراف ومكافحة الضياع الاقتصادي بصورة مختلفة بحيث تتفوق الإنتاجية على التكلفة حتى يتسنى للقطاع العام أن يفر بالمسئولية الملقاة على عاتقه نحو تعزيز المدخرات الوطنية (١) .

ب - الإدخار المتاح للقطاع الخاص:

وفيما يتعلق بالإدخار المتاح للقطاع الخاص ، متمثلاً في مدخرات الأفراد وقطاع الأعمال الخاص فإن أهميته النسبية على مدى السنوات من ١٩٦٤/٦٥ الى ١٩٦٩/٧٠ تبلغ في المتوسط ١٣٪ وهي في الواقع نسبة قليلة ، الأمر الذي جعل المخطط يعتبر مجرد مصدر ثانوي لا يعتمد عليه كثير (٢) في التمويل بالمقارنة بمصادر الإدخار المتاحة للقطاع العام (٣) ، ويرجع انخفاض معدل هذا النوع من الإدخار الى انخفاض الدخل الفردي وعدم انتشار الوعي الإدخاري وارتفاع

(١) فارن د. محمد زكي شامس التنمية الاقتصادية ، الكتاب الأول ص ٤١ - ٤٤ .

(٢) وقد يرجع ذلك الى أن أنواع الشروعات الجديدة فرضت على الدولة إعطاء أهمية أكبر لوسائل الإدخار التي لا يتحكم فيها الأفراد فضلاً عن خطورة الاعتماد على الإدخار الفردي كوسيلة كافية لتمويل التنمية (راجع د. عبد الرزاق حسن ، القروض الخارجية ومشكلة ميزان المدفوعات، معهد الدراسات المصرفية ، يونيو ١٩٦٢ ص ٥ و ٦) .

(٣) راجع د. أحمد النجار ، مراكز الإدخار المحلية ، معهد الدراسات المصرفية، يونيو ١٩٦٢ ص ١ .

الميل للاستهلاك وبالتالي انخفاض الميل للإدخار (١) ، وعلى هذا النحو فان معدلات كل من الاستهلاك والإدخار تكون معدلات بالفة الخطورة اذا لم ينالها تعديل في تركيبها .

ولكن ثمة دلائل تشير الى تحسن ملموس في السنوات الاخيرة ونعني بها من عام ٦٨/٦٧ الى ٧٠/٦٩ : فقد زادت الاعمية النسبية لمدخرات القطاع الخاص من ٦٦٪ عام ٦٥/٦٤ الى ١٨٪ عام ٦٨/٦٧ وتقص الى ١٢٪ عام ٦٩/٦٨ ثم زاد عام ٧٠/٦٩ . ففي السنة الاخيرة زادت مدخرات القطاع الخاص من ٤٢٧ مليون جنيه عام ٦٩/٦٨ الى ٨٨٦ مليون جنيه عام ٧٠/٦٩ اي بزيادة قدرها ٤٤٩ مليون جنيه بينما لم تزد مدخرات القطاع العام في هذه المدة الا بمقدار ٩١ مليون جنيه فقط (٢) .

من كل ما تقدم يلاحظ الناظر المدقق في هيكل المدخرات في مصر ان العبء الاكبر في تكوين المدخرات يقع على عاتق اوعية القطاع العام ، غير ان الاهتمام بمدخرات القطاع العائلي امر ضروري حيث ان موارد هذا القطاع تشكل مصدرا هاما لتمويل التنمية علاوة على أنه يعتبر فضيلة في حد ذاته تنعكس على تصرفات الفرد ، فضلا عن أن زيادة هذه المدخرات يساعد على الحد من الضغوط التضخمية ، وقد يبدو للبعض انه ربما يكون في الامكان تحقيق معدلات ادخار مرتفعة من طريق الوعية الالزامية مثل الضرائب والتأمينات الاجتماعية ورفع اسعار الخدمات والسلع التي تنتجها الدولة .

(١) علما بان البيانات الواردة بالجدولين السابقين تتعلق بالإدخار «النجاح» لكل من القطاعين العام والخاص ، فالأولاد انه على الرغم من أن قطاع التأمين والمصارف يعتبر مصدرا للإدخار الاختياري لمصدره القطاع الخاص الا انه يجب في الإدخار النجاح للقطاع العام .

(٢) راجع تقرير وزارة التخطيط عن تقييم ومتابعة النمو الاقتصادي في ٢٠٠٤-٢٠٠٣ ، مايو ١٩٧١ ص ١٠١ .

غير أنه يلاحظ من جهة أخرى أن الاسترسال في هذه الإجراءات قد تقضى دونه الرغبة في كفاية قدر متزايد من الدخول يحفز على زيادة الانتاج او رعاية ذوى الدخول المحدودة من الأفراد .

ومن ثم فلا معنى ما تقدم وجوب الارتفاع بمستوى الإدخال المحلى بأى وسيلة ، بل أن المشكلة الاقتصادية المصرية تتطلب السعى لتحقيق التوازن بين المدخرات والاستثمارات المحلية (التوازن الداخلى) وتحقيق موازنة ميزان المدفوعات (التوازن الخارجى) دون الاضرار بالاهداف الاقتصادية الأخرى ، وعلى الأخص في مجالات زيادة الانتاج واستقرار الاسعار وتوزيع الدخول (١) .

٢ - اوعية تجميع المخبرات الاختيارية :

لا يخفى أنه عند دراسة الادعية الادخارية يجب عدم اغفال الدور الذى تلعبه المؤسسات المالية الوسيطة في اصدار الاصول المالية وتنظيم عملية الادخار ، على النحو الذى اشرنا اليه عند عرض تحليل الكتابين جري وشو (٢) في هذا الصدد وعرفنا ان هذه المؤسسات تقوم ، في الدول المتقدمة ، بالدور الرئيسى في عملية التحويل لما تتميز به من تعدد وتنوع الاصول المالية وبلجات متفاوتة من السيولة .

ومن هنا فانه يكون من اللازم ان تركز سياسة الادخار في مصر في الاعتماد على المؤسسات المالية الوسيطة في هذا المجال مع مراعاة تعدد ما . الاصول وتمتعا ببلجات متفاوتة من السيولة وبصورة جذابة وملانة لكل الفئات ، ذلك ان هذه السياسة ستؤدى الى تجميع الادخار وزيادته في صورة اصول مالية تعتبر بديلا عن النقود حتى يقل الطلب عليها وتمتع السيولة النقدية بما يؤدى الى تخفيف الضغوط التضخمية ، والمثل الواضح على ذلك النجاح الذى حققته شهادات الاستثمار ، على النحو الذى سيأتى تفصيله .

(١) Bent Hansen op. cit., pp: 20 - 21.

ولا شك أن تحقيق هذا الأمر يتطلب العمل على إنشاء هيئة عليا
للادخار تقوم بتنسيق نشاطات الادوية الادخارية المختلفة ، منعا
للتضارب ، وتخضعها للتخطيط الموحد ، حتى تعبا كافة الجهود من
اجل زيادة الادخار القومي وزيادة تتناسب مع متطلبات الاستثمار
القومي .

وفيما يختص بأوعية تجميع المدخرات ، رأينا أن نركز على
أوعية تجميع الادخار الاختياري للاعتبارات التي أوردناها في
دراستنا السابقة (١) ، وإذا استمر لنا هذه الأوعية في مصر نجدها
تكاد تنحصر في صناديق توفير البريد وحسابات التوفير بالبنوك
وبوالس التأمين على الحياة ومراكز الادخار المحلية وشهادات الادخار .

١ - صناديق توفير البريد :

وتشغل صناديق توفير البريد في مصر ، شأنها في ذلك شأن الدول
المختلفة بصفة عامة ، المكان الاول بين الأوعية الادخارية المختلفة (٢) ،
وذلك بسبب انتشار هذه الصناديق في مختلف انحاء الاقاليم وذلك
بمكس البنوك وفروعها التي يقتصر وجودها في المدن الكبرى نظرا
لتخلف المبادات المصرفية في الاقتصاديات المختلفة ، وعلى ذلك تحرم
الاقاليم من الخدمات المصرفية ، وهذه حقيقة واضحة في مصر ،
حيث يتجاوز عدد صناديق توفير البريد (٣) نحو ثلاثة أمثال عدد فروع
البنوك التجارية ، مما ترتب عليه كثرة عدد المتعاملين معها في مختلف
مستويات العمر والدخل والثقافة .

ومن هنا يتبين لنا كيف تتفوق صناديق توفير البريد على
البنوك التجارية في تجميع المدخرات ، فعلى حين بلغت أقصى جملة
للودائع بصناديق توفير البريد في مصر ٧٦٧ مليوناً من الجنيهات
عام ٦٦/٦٥ كانت جملة الودائع بمكاتب توفير البنوك التجارية

(١) راجع ما تقدم من ٥٢٠

(٢) د. محمد إكي شامس ، النظم المصرفية في البلاد المختلفة ، المرجع السابق
ص ١٨ وما بعدها .

(٣) يبلغ عمر صندوق توفير البريد في مصر نحو سبعين عاماً .

٦٦٩ مليوناً فقط في نفس الفترة وظل رقم توفير البريد يسبق رقم توفير البنوك حتى عام ٦٩/٦٨ ، وفي نفس الوقت نجد تطوراً عاماً قد حدث في زيادة المخزرات في صناديق توفير البريد ، فبعد أن كان حجم الودائع في الصندوق عام ٥٤/٥٢ يبلغ نحو ٢٦ مليوناً من الجنيحات ، وصلت ، كما ذكرنا إلى ٧٦٧ مليوناً عام ٦٦/٦٥ بزيادة قدرها ثلاثة أمثال خلال ١٢ عاماً .

وفيما يلي بيان يوضح الإبعاعات بصناديق توفير البريد والبنوك حتى عام ١٩٧٠/٦٩ :

رصيد البالغ للودعة بصناديق توفير البريد والبنوك التجارية

(بملايين الجنيحات)

البنوك		البريد		السنة
الرقم	المبلغ	الرقم	المبلغ	
القياسي	الودع	القياسي	الودع	
١٠٠.٠	١٣٢٢	١٠٠.٠	٢٦١	٥٤/٥٢
٢٠٩٩	٢٧٧	١٤٧١	٢٨٤	٦٠/٥٩
٢٢٦٥	٢٦٩	١٥٩٤	٤١٦	٦١/٦٠
٢٤١٧	٢١٩	١٨٠٨	٤٧٢	٦٢/٦١
٢١٥٩	٤١٧	٢١٠٧	٥٥٠	٦٣/٦٢
٤٠١٥	٥٣٠	٢٣٦١	٦٢٤	٦٤/٦٣
٤٧٢٧	٦٢٤	٢٧٤٧	٧١٧	٦٥/٦٤
٥٠٦٨	٦٦٩	٢٩٢٩	٧٦٧	٦٦/٦٥
٤٩٠٩	٦٤٨	٢٨٠٥	٧٣٢	٦٧/٦٦
٤٩٢٤	٦٥٠	٢٥٩٨	٦٧٨	٦٨/٦٧
٥٢٢٠	٦٦٠	٢٦٨٠	٦٦٩	٦٩/٦٨
٥٩٢٠	٧٨٢	٢٨٥٠	٧٢٩	٧٠/٦٩

(الودعات الإحصائية في ج.م.ع. : الجداول الكبرى للتبئة العامة والإحصاء - نوفمبر ١٩٦٩ ص ٢٧) والاشارة الاقتصادية للبنك الأهلي والمجلة الاقتصادية للبنك المركزي ، أعداد مختلفة .

ونود أن تسارع للتنبيه الى ان الارتفاع المتواصل في حجم الودائع يرجع بصفة اساسية الى ارتفاع مستوى الدخل الفردي في مصر (١) ، وزيادة نمو الوعى الادخارى بين الافراد والغاء الفائدة الدائنة على الحساب الجارى بالنسوك التجارية اعتبارا من يوليو ١٩٦٢ ، ويقل ذلك على ان هذا الارتفاع في حجم الودائع كان مصحوبا بزيادة في عدد المدخرين .

وبلاحظ انه لغاية عام ٦٨/٦٩ . وكما اوضحنا من قبل ، كانت صناديق البريد تتفوق على مكاتب توفير البنوك التجارية من حيث الحصيلة ، الا انه في عام ٧٠/٦٩ ولاول مرة اظهرت مكاتب البنوك حصيلة اوفر ، وبلاحظ من جهة اخرى ان ثمة ظاهرة هامة قد اسفر عنها عامسا ٦٧/٦٦ و ٦٨/٦٩ وهى نقص الودائع الادخارية في صندوق توفير البريد بمقدار ٢٥ و ٤٠ مليون جنيه على التوالي لاول مرة منذ سننى التخطيط الشامل ، ويرجع ذلك ، فى الغالب ، الى منافسة الالوعية الادخارية الاخرى ولا سيما شهادات الادخار ، ومن هنا يستلزم الامر دراسة عدم منافسة الالوعية لبعضها البعض وبحيث يراعى ان تكون لكل وعاء ميزة تميزه عن غيره من الالوعية .

(١) وفيما يلى جدول يوضح تدرج الدخل الفردي فى المدة من ٦٠/٥٩ الى ٧٠/٦٩ :

متوسط نصيب دخل الفرد من اجمالي الدخل الكلى

(بتكلفة عوامل الانتاج الثابتة وبالجنيه)

السنة	٦٠/٥٩	٦١/٦٠	٦٢/٦١	٦٣/٦٢	٦٤/٦٣	٦٥/٦٤	٦٦/٦٥	٦٧/٦٦	٦٨/٦٧	٦٩/٦٨	٧٠/٦٩
الدخل	٥٠,٢	٥١,٧	٥٢,٠	٥٥,١	٥٨,٣	٥٩,٨	٦٧,٠٠	٦٨,١	٦٦,٦	٦٥,٤	٦٧,٥

(المصدر : الخطة الخمسية الاولى من ٥٠ و عام ٦٧/٦٦ من ٧٠ و عام ٦٩/٦٨ من ٦٦ و عام ٧٠/٦٩ من ٦٥ .)

• اسطر ٦٥/٦٤ معاد تنقيتها .

ويقوم نظام توليد البريد على بعض الأحكام الأساسية التي لاقت قبولاً لدى جمهور عملائه وتتضمن هذه القواعد في علم جواز العجز على أموال الآخرين، وضمان الحكومة للبالغ المودعة بالصندوق وكذلك لتوابعها وسرية الوديعة وعدم جواز إعطاء أية بيانات عنها ، وإجادة فتح حساب للأشخاص الاعتبارية (١) . وهي تمنح مدة مرابحة لتجميع المدخرين ، فقد تدرج سعر الفائدة في الارتفاع حتى وصل الآن ٢٠٪ وارتفع الحد الأقصى لقبول الودائع من ٢٠٠٠ جنيه للمودع الواحد الى ٥٠٠٠ جنيه مع ادخال نظام السحب لحامل الدفتر بمقتضى أوامر دفع « شيكات » كما هو الحال بالبنوك التجارية وذلك وفقاً لقواعد محددة .

هنا وبلاحظ ان المولد التي تنجم لدى صندوق توليد البريد طلب دوراً هاما في الوقت الحاضر في تمويل مشروعات التنمية ، فقد زود الصندوق بعض الشركات بالقروض ، كما يقوم بدور هام في اقراض البنوك لتمويل محصول القطن . ولا غرو فان الصندوق يؤدي دوراً هاما كوسيلة لتجميع المدخرات مما حدا بالمثولين فيه الى محاولة تطوير الخدمات التي يؤديها باستمرار لاستقطاب مدخرين جدد وبجعله أكثر كفاية لاداء وظيفته ، الا انه يحسن ادخال بعض التنظيم عليه تجعله أكثر استجابة لحالة المجتمع المصري ، فليس هناك ما يمنع من اطلاق الحد الأقصى لحجم البالغ المودعة مع الالتزام بان يكون علم جواز العجز في نطاق الحد المسموح به ، والنظر في ادخال نظام حساب الايداع بأجل بالصندوق بحيث تعطى فائدة بمعدل يزيد من معدل الحساب الجاري على النحو المعمول به بالبنوك التجارية ، هذا النظام من شأنه ان يطلب عدداً من التعاملين ، وهي فئة لا تتعامل في الفالب مع البنوك التجارية .

(١) كما تقوم هيئة صندوق البريد بالعمل على تحسين الخدمة التوليفية من طريق عدة وسائل منها زيادة عدد الكواب وانشاء الفائق والوحدات التوليفية وتوسيع مجالات الايداع والسحب لواجب التقرير السنوي للهيئة المصرية العامة للتأمين
 عام ١٩٦٦/٦٥ من ٧٥٠ .

٢ - الودائع الادخارية بالنسبة التجارية :

وتقوم البنوك بدور هام في تنمية وتجميع المدخرات الوطنية ووضعها في متناول الافراد والمؤسسات الراغبين في الاقتراض ، وعلى ذلك فان هذه المؤسسات تعتبر احدى الابعاد الهامة لتجميع المدخرات عن طريق الودائع المصرفية .

ولكن ما هي انواع الوديعة المصرفية ، وهل كل الودائع لمصرفية تعتبر ودائع ادخارية ؟

من المعروف ان البنوك تتلقى من الافراد عدة انواع من الودائع ، فتمنحها الودائع «تحت الطلب» او «الجارية» ، ويلتزم البنك بصدها بدفع قيمة الوديعة عند طلب العميل عن طريق الشيكات ، ولا تدفع البنوك في مصر فوائد عنها ، وهذا النوع من الودائع لا يعتبر ادخارا (١) ، اما النوع الثاني من الودائع فهي الاجلة او باخطار او ودائع التوفير ، وهذا النوع هو الذي يمكن ان نعتبره ودائع ادخارية حيث لا يلتزم البنك بالدفع الا في ميعاد معين (الودائع الاجلة او الثابتة (Fixed deposits)) او بعد اخطار بميعاد يتفق عليه مقدما (الودائع باخطار (Notice accounts) او بقيود معينة (ودائع التوفير (Savings deposits) وهذه الودائع يدفع عنها فوائد متفاوت بين ٢٪ - ٤٪ حسب الاحوال (٢) مقابل هذه القيود .

(١) ومع ذلك لكثيرا ما يتصف هذا النوع من الودائع بسميزات الودائع الاجلة من ناحية قلة الحركة وبطء سرعة التداول، كما هي الحال في مصر ، حيث تفضين الودائع الجارية ، في هذه الحالة ، جانباً غير قليل من اموال الادخار اراجع د. محمد لكي شافى - مقدمة في النقود والبنوك ، ١٩٦٦ ص ١٢٥ .

(٢) وذلك اعتبارا من يوليو سنة ١٩٦٢ . مع ملاحظة انه منذ فبراير ١٩٦٦ تعسب الفائدة بالنسبة للودائع الاجلة وباخطار لشركات القطاع العام فقط على اساس ٢٪ وذلك لمدة اعتبارات (يرجع في تفصيل ذلك الى مقالة احمد حسن وشوان ، دود البنوك في نظر الوعي الادخاري وتجميع المدخرات ، معهد الدراسات المصرفية ، مارس ١٩٦٧ ص ٦٥ .

ولفيلة ديسمبر سنة ١٩٦٠ كتلت الودائع الجارية تكون نحو ٢٦٧ من جصلة الودائع ، إلا أنه عندما قرر البنك المركزي المصري في يوليو ١٩٦٢ رفع أسعار الفائدة على الودائع الآجلة والودائع الإدخارية مع حظر احتساب فوائد على الودائع الجارية (١) ، أدى هذا القرار ، فيط نستقد ، الى تحويل مبالغ كبيرة من الودائع الجارية الى الودائع الآجلة والإدخارية (٢) فانخفضت الاولى من ٢٨٠٠ مليون سنة ١٩٦١ الى ٢٤٨٠٢ مليون جنيه سنة ١٩٦٢ (٣) لم ارتفعت بعد ذلك الى أن وصلت الى ٢٥٢٣٧ مليون جنيه عام ١٩٧٠ .
وفينا يلي جدول يوضح تطور حركة الودائع بقواتها :

الودائع الجارية ولاجل وحساب التوفير لدى البنوك التجارية

من ٦٠ الى ١٩٧٠

(بملايين الجنيهات)

السنة	الودائع الجارية	لاجل وباخطار	حساب التوفير	ودائع أخرى	اجمالي الودائع
١٩٦٠	٢٠٠٠٩	٦٣٠	٢٨٨٨	٦٥	٢٩٩٠٢
١٩٦١	٢٨٠٠٦	٥٨٨٨	٢٩٥٥	٥٥	٣٨٤٠٤
١٩٦٢	٢٤٨٠٢	١٠٤٠١	٣٧٥٥	٧٤	٣٩٧٠٣
١٩٦٣	٢٨٤٠٢	١٣١٦٦	٤٧٧٧	٨٠	٤٧١٥٥
١٩٦٤	٢٩٢٠٤	١٨١٨٨	٥٩٠٩	١٤٦	٥٤٨٠٧
١٩٦٥	٢٦٧٠٠	٢٣٢٥٥	٦٥٢٢	١٧٣	٥٨٢٠٠
١٩٦٦	٢٩٤٠٤	٢٠٠٠٧	٦٥٧٧	١٥٥	٥٧٥٠٢
١٩٦٧	٣١٣٠٣	٢٢١٧٧	٦٣٧٧	١٠٤	٦٠٦٠١
١٩٦٨	٣٤٠٥٥	٢٤٤٠٩	٦٦٧٧	١٠٩	٦٦١٠٠
١٩٦٩	٣٣٠٠٨	٢٧٦٨١	٧٢٠١	١٣٢	٦٩٣٠٠
١٩٧٠	٣٥٢٣٧	٣٠١٠٣	٨٢٣٧	١٦٨	٧٥٥٥٥

(المصدر - النشرة الاقتصادية للبنك الاهلى المصري ، المجلد الرابع

والعشرون ، العدد الثالث ١٩٧١ احصاءات) .

(١) ونرى انه تجدر دراسة احتساب فائدة على الودائع الجارية كأساس لها هو منبع في غالبية دول العالم وذلك اسهلا في تشجيع زيادة مكونات هذا النوع من الودائع مع تنمية الوعى المصرفي .

(٢) نظرا الى ان الزيادة التي طرأت على الودائع الآجلة والإدخارية في تلك السنة كانت زيادة كبيرة تفرج عن كونها زيادة طبيعية ، فضلا عن انه انخفضت الى طرأ على الودائع الجارية كان تنمسا كبيرا أيضا بالإضافة الى أن هذه الزيادة وذلك النقص قد صاحب تنفيذ قرار البنك المركزي الشار اليه .

(٣) د. محمد زكى شامى ، المرجع السابق ص ٢٠٢ ، ص ٤٤٤ .

وبلاحظ من أرقام هذا الجدول أن أرصدة الودائع لاجل وبلاخطار قد زادت فجأة من ٨٨٥ مليون جنيه عام ٦١ الى ١.٤١١ مليون جنيه عام ١٩٦٢ للاعتبارات السابقة ، واستمرت في الزيادة حتى بلغت ٢٢٢٥ مليون جنيه في ديسمبر ١٩٦٥ ثم تراجعت الى ٢.٠٠٧ مليون جنيه في ديسمبر ١٩٦٦ ، وقد يرجع هذا الانخفاض جزئيا الى قرار البنك المركزى في ٦ فبراير سنة ١٩٦٦ بتحديد الحد الأقصى لسعر الفائدة على ودائع شركات القطاع العام بـ ٢٪ سنويا ثم واصلت الودائع لاجل وبلاخطار ارتفاعها الى أن بلغت ٢.١٢٢ مليون جنيه عام ١٩٧٠ .

ومن جهة أخرى فقد زادت أرصدة حساب التوفير بواقع نحو ثلاثة امثال خلال عشر سنوات فبلغت ٨٢٧ مليون جنيه عام ١٩٧٠ بعد أن كانت ٢٨٨ مليوناً في عام ١٩٦٠ .

وقد قامت البنوك التجارية في مصر بدور هام في تجميع المدخرات ، وخاصة بعد انتقال ملكية هذه البنوك للدولة ، وأعطت مزايا للمدخرين ، فرفعت الحد الأقصى للإيداع من ١.٠٠٠ جنيه الى ٢.٠٠٠ جنيه ثم الى ٥.٠٠٠ جنيه اعتباراً من أغسطس سنة ١٩٦٢ ورفعت معدل الفائدة عدة مرات حتى وصل الآن الى ٣.٥٠٪ ، واستخدمت نظام الجوائز بالإضافة الى الفائدة المقررة (١) .

وإذا استعرضنا تطور ودائع التوفير بالبنوك في الفترة من ٦٠ الى ١٩٧٠ نجد أنها في ازدياد مستمر وتغوقت على حصيله صندوق توفير البريد لأول مرة في عام ٦٩/٧٠ على التفصيل السابق ، كما أن عدد العملاء قد زاد أيضا زيادة كبيرة وذلك على ما يتضح من الجدول الآتي :

(١) من الملاحظ أن هناك انجاساً لتوحيد المزايا بين مناديق توفير البريد وحسابات التوفير بالبنوك التجارية ويرجع ذلك الى تشابه شروط الإيداع والهدف من ذلك هو أن ينصب للفصل الودعيتين الى اجتذاب ودائع جديدة لا مجرد انتقال الودائع بينهما

ودائع التوفير لدى البنوك التجارية

السنة	الرصيد بمليون جنيه	عدد العملاء بالآلاف	متوسط رصيد الحساب بالجنيه
١٩٦٠	٢٨٨	٩٦	٣٠٠
٦١	٢٩٥	١٠٠	٢٩٥
٦٢	٣٧٥	١١٢	٣٣٥
٦٣	٤٧٧	١٣٥	٣٥٣
٦٤	٥٩٩	١٥٥	٣٨٧
٦٥	٦٥٢	١٧٦	٣٧١
٦٦	٦٥٧	٢٠٢	٣٢٥
٦٧	٦٣٧	-	-
٦٨	٦٦٧	-	-
٦٩	٧٢١	-	-
٧٠	٨٣٧	-	-

(المصدر - مطبوعات معهد الدراسات المصرفية ، البنك
المركزي المصري مارس ٦٧ ص ١١ والنشرة الاقتصادية للبنك الاهلي
المصري ، المرجع السابق) .

ينضح من الجدول السابق ان حسابات التوفير في البنوك
التجارية قد حققت زيادة مستمرة في الابداع ، لا سيما اعتبارا من عام
١٩٦٢ ويبدو ان ذلك يرجع ، كما ذكرنا من قبل ، الى الفاء الفائدة
على الحسابات التجارية الى جانب رفع الحد الاقصى للوديعة في يوليو
سنة ١٩٦١ من ٢٠٠٠ الى ٢٠٠٠ جنيه ثم الى ٥٠٠٠ جنيه في أغسطس
سنة ١٩٦٣ كما يوضح هذا الجدول ان رصيد حسابات التوفير قد زاد
زيادة طفيفة من ٦٥ الى عام ١٩٦٦ ، ويرجع ذلك الى ان شهادات
الادخار التي بدأ العمل بها اعتبارا من ١٩٦٥ قد اجتذبت عددا كبيرا
من المودعين في حسابات التوفير ، ثم تراجعت ارسدة التوفير بواقع
مليونين في عام ١٩٦٧ ، وواصلت ارتفاعها بعد ذلك الى ان بلغت
٨٣٧ مليونا من الجنيهات في عام ١٩٧٠ .

هذا وتطبق بعض البنوك التجارية أنظمة على تسهيل
التجسرية لنشر الوعي الادخارى وتجميع المدخرات منها نظام التوفير
للاسكان (١) وبنك المدرسة (٢) .

٣ - شهادات الادخار (الاستثمار)

يطبق هذا النظام في بعض الدول ومنها الولايات المتحدة (٣) ،
والملكة المتحدة (٤) منذ مدة طويلة كما تعتبر شهادات الادخار -
بجانب حسابات التوفير - الدعامة الاساسية في خطة تجميع المدخرات
الصغيرة في الهند (٥) ، اذ تتراوح حصيلتها بين ١٠ و ١٢٪ من
استثمارات خطة التنمية كما انها تعتبر ركيزة هامة لتجميع المدخرات
وخاصة الصغيرة وكانت من العوامل التي تحد من التوسع النقدي في
الفترة التي يزداد فيها الانفاق الحكومي سواء لاغراض التنمية او
لمواجهة نفقات الدفاع .

(١) الذي انشاء بنك القاهرة بالاتفاق مع المؤسسة المصرية العامة للاسكان والتعمير
ويقتضاه يقوم البنك بفتح حساب خاص لكل مدخر تفيد به مدخراته التي تودع تباعا
وبأية مبالغ الى أن يتجمع له مقدم من شقة ونظرا الى أن هذا النظام ما زال في
أولى مراحل تطبيقه ، فإنه لم يحقق بعد نتائج ملموسة ، لذا فإن الامر يقتضى تدعيمه
اذ انه يمكن أن يكون أحد الأنظمة الرئيسية للادخار اذا ما أحسر احتياض الشروط
اللائمة له ، وفي تجربة ألمانيا الغربية نموذج ناجح له .

هذا وتجدر الإشارة الى أن بنك مصر يطبق نظاما آخر للادخار هو نظام «الودائع
المضاعفة» .

(٢) ويطبق هذا النظام البنك الاهلى المصرى منذ عام ١٩٦٢ بالاتفاق مع وزارة
التربية والتعليم ، بأن ينتقل أحد المصارف الى مقر المدرسة في اوقات متفق عليها لاتمام
عمليات الادعاء ، والسحب الخاصة بالطلبة ، ويهدف المشروع في جملته الى نشر الوعي
الادخارى وتعود الشئ على العادة المصرفية .

(٣) ادخل نظام شهادات الادخار في الولايات المتحدة عام ١٩٢٥ كرسيلة لتجميع
المدخرات لاستخدامها في برامج الإنعاش الاقتصادى وزاد الاهتمام به بى بداية الحرب
العالمية الثانية وذلك لمقابلة نفقات الحرب الطائلة من جهة وللحد من تأثير العوامل
التضخمية المتزايدة المتربة على زيادة النفقات العامة من جهة أخرى .

(٤) ادخل هذا النظام في المملكة المتحدة عام ١٩٦٦ وتعلق المملكة المتحدة أهمية بالغة
على زيادة المدخرات وخاصة من طريق شهادات الادخار في التمويل اللازم للتنمية
والحد من المخاطر التضخمية التي تصاحب التوسع في الإنفاق وفى ضبط الميزان الزائد
للاتفاق الاستراتيجى الذى ينشأ من زيادة الدخول نتيجة للتنمية .

(٥) وقد طبق هذا النظام في الهند اعتبارا من عام ١٩٦٢ ، وتعتبر تجربة الهند
تجربة رائدة في ميدان تجميع المدخرات الصغيرة لاستخدامها في تمويل مشروعات
خطة التنمية .

وتتميز هذه الشهادات بأنها تصدر بخصائص متعددة من نواحي
الفئات والعائد والمرونة والتكيف مع ظروف المدخر وكذلك السيولة
والمزايا الضريبية والمالية بحيث تقابل مختلف الرغبات (١)، بالإضافة
الى التيسيرات المتعددة التي تتعلق بالشراء والاسترداد (٢) .

وقد صدر القانون رقم ٨ لسنة ١٩٦٥ في مصر بشأن شهادات
الاستثمار ، وبجيز هذا القانون للحكومة ان تمهد الى البنك الاهلى
المصرى باصدار شهادات مختلفة للمساهمة في دعم الوعى الادخارى
وتحويل خطة التنمية ، ويعنى هذا القانون شهادات الاستثمار وما
تفله من فائدة او جائزة وكذلك قيمة استحقاقها او استردادها من
كافة الضرائب ورسوم الدفعة فيما عدا الضريبة على التركات ورسم
الايولة ، كما ينص على عدم جواز الحجز على قيمتها في حدود مبلغ
خمس آلاف جنيه (٣) ، وتنفيذ لهذا القانون صدر قرار وزير
الاقتصاد رقم ٣٩٢ لسنة ١٩٦٥ بالتصريح للبنك الاهلى المصرى في
اصدار شهادات من انواع ثلاثة هي : شهادات الاستثمار ذات قيمة
متزايدة (مجموعة أ) ، وذات عائد جارى (مجموعة ب) ، وذات
الجوائز (مجموعة ج) .

(١) راجع احمد امين فؤاد ، الادخار وشهادات الاستثمار ، معهد الدراسات
المصرفية ابريل ٦٥ واحمد حسن رضوان دور البنوك في نشر الوعى الادخارى ، من
مقالات معهد الدراسات المصرفية ايضا مارس ١٩٦٥ .

(٢) من هذه التيسيرات (أ) ان يعطى العميل للبنك التغطيات بأن يشتري له كل
شهر مثلا شهادة وذلك خصما من حسابه الجارى لديه (ب) ان يفتح القسود حسابا
لدى البنك لشراء شهادات الاستثمار يودع فيه مدخراته حتى اذا ما اكتمل في الحساب
مبلغ يكفى لشراء شهادة قام البنك بشراؤها للعميل (ج) يمكن ان يضم الشراء بواسطة
صاحب العمل من العامل عن طريق الشراء بالتقسيط او تحويل مبلغ معين من المربح .

(٣) وبلا حظ ان الدول الاخلة بنظام شهادات الادخار تمنح ميزات عديدة لها
لتشجيع المزيد من الادخار ولتكون عامل جذب للمدخرات واهم هذه الميزات الإعفاء
الضريبى كما يتميز سعر الفائدة بارتفاعه علما بأن السلطات تعمل على تغيير سعر
الفائدة والعائد من هذه الشهادات كليا لتفريقها كاستثمار القوائد حتى تظل عاملا جاذبا
لجذب المدخرات بالإضافة الى ميزات أخرى تتعلق بطريقة احتساب الفوائد وتيسير
الشراء والاسترداد .

ومن المعروف ان قسمة شهادات الاستثمار يتم تحويلها الى وزارة الخزانة على ان تتحمل بالتكاليف الفعلية (الفوائد والمصروفات) المتعلقة باصدار هذه الشهادات .

وبلاحظ ان اجمالي مبيعات شهادات الاستثمار قد ارتفع من ٦٨ مليون جنيه عام ١٩٦٥ الى ٨١ مليون جنيه عام ١٩٧٠ والى ١٠٦٧ مليون جنيه عام ١٩٧١ موزعا على المجموعات الثلاث وذلك على النحو الذي يوضحه الجدول الآتي :

المبيعات من شهادات الاستثمار

(بملايين الجنيهات)

يونيو	مجموعة (١)		مجموعة (ب)		مجموعة (ج)		المجملة		ساقى المبيعات
	مبيعات	استرداد	مبيعات	استرداد	مبيعات	استرداد	مبيعات	استرداد	
١٩٦٥	٢٤	—	٤٤	—	—	—	٦٨	—	٦٨
٦٦	٧٢٣	٤٠	١٤٣	٥٠	—	—	٢١٦	٠٩	٢٠٧
٦٧	١١٣	١٢	٢٤٦	١٨	—	—	٣٥٩	٣٠	٣٢٩
٦٨	١٤٣	١٢	٢٤٥	٣٧	٣٥	٠٩	٥٢٢	٥٩	٤٦٣
٦٩	١٨١	٣٠	٤٨٠	٦١	٥٩	٠٩	٧٢٠	١٠٠	٦٢٠
٧٠	٢٤٥	٤٢	٦٥٥	٩١	٩٩	٢٦	٩٩٩	١٥٩	٨٤٠
٧١	٣٠٧	٩٥	٨٧٢	١٣٥	١٤٦	٦٤	١٣٢٥	٢٥٨	١٠٦٧

(المصدر : النشرة الاقتصادية للبنك الاهلى المصرى ، المجلد الرابع والعشرون العدد الاول القسم الاحصائى والمجلد الرابع والعشرون ، العدد الثالث ، القسم الاحصائى).

وجدير بالذكر ان نسب الاسترداد فى شهادات الاستثمار تتجه معدلاتها الى الانخفاض الامر الذى يشير الى استقرار هذا النوع من اوعية الادخار . وهذا لا شك فيه ان نظام شهادات الاستثمار ، رغم مزاياه العديدة ، قد حقق نجاحا كبيرا ، ظهر واضحا فى اقبال

المدخرين والمستثمرين على اقتناء الشهادات ، إلا ان للاوعية الادخارية الاخرى ملحوظتين تطلب ان تكون محل الاعتبار :

الاولى : ان البنك الاهلى المصرى ينفرد وحده باصدار شهادات الاستثمار لحساب وزارة الخزانة دون الاوعية الادخارية الاخرى .

الثانية : ان اصدار شهادات الاستثمار بمزاياها المتعددة قد ادى الى تحويل جانب من المدخرين من مختلف الاوعية اليها .

وفيما يتعلق **بالملاحظة الاولى** ، فالواقع ان افراد البنك الاهلى باصدار هذه الشهادات يرجع الى سبقه دراسة هذا النظام ، فضلا عن انه - كما يبدو من المذكرة الايضاحية للقانون رقم ٨ لسنة ١٩٦٥ المشار اليه ، قد رأى توحيد جهة الاصدار حتى يكسب هذه الشهادات الاستقرار ويكفل لها امكانيات التخطيط والمتابعة ، ومع ذلك ، وبعد ان استقر هذا النوع من شهادات الادخار ، فليس ثمة ما يمنع من اشتراك المؤسسات الادخارية الاخرى في توزيع شهادات الادخار في المستقبل الى جانب البنك الاهلى ، وخصوصا في الريف المصرى حيث تكون الخدمات المصرفية لفروع البنك محدودة النطاق ، وهو نظام معمول به في بعض الدول كالمملكة المتحدة .

اما بالنسبة **للملاحظة الثانية** المتعلقة بتحويل جانب من المدخرات من الاوعية الاخرى الى شهادات الادخار ، فيلاحظ ان هذه الظاهرة تتكرر عند ظهور أى وعاء جديد اوزيادة المزايا في احد الاوعية القائمة (١) ، ومع ذلك فلا يجوز لنا الاسترسال في هذا الامر ، ذلك ان لكل وعاء ادخارى جمهورا من المتعاملين تناسبهم شروطه ، ويفضلونه على ما عداه من الاوعية بالرغم مما تقدمه من مزايا .

(١) كما يجب ان يكون معلوما ان الترقى الذى الطويل هو زيادة المدخرات لدى الاوعية الاخرى نتيجة ما يحدثه الوعاء الجديد من وعاء ادخارى الامر الذى اثبتته التجارب تحققة .

وهذه النقطة تدعونا الى دعوة الاوعية الادخارية الى بلل الجهود للارتقاء بمستوى الخدمة والتعريف بمزاياها ومحاولة زيادة الميل للادخار لدى جمهورها ، أما اذا تركت الدعاية حول احد الاوعية ، فانه قد يحجب الاوعية الاخرى ، وهذا امر لا يدعو اليه احد . ذلك ان من واجب الدولة ان تسعى الى ايجاد اوعية ادخارية كثيرة ومتنوعة حتى يجذب كل نوع من تنفق رغبته معه ، مع استحداث أنظمة جديدة لهذا الغرض والا بقيت الاوضاع القديمة دون تجديد واصابها الركود والجمود (١) .

ولكن ما يجب ان نسارع بالتنبيه اليه ، انه ينبغي التزام الحذر في هذا المجال ، لان لسوق الادخار حساسيتها البالغة ، ذلك ان استحداث اوعية جديدة قد تؤدي الى اجتذاب بعض المدخرين الجدد ولكنه يؤدي في الوقت نفسه الى ارباك المدخرين عند مقارنتهم بين الوسائل والشروط المختلفة وصعوبة الوصول الى قرار بالادخار . ومن ثم فان الامر يقتضي انشاء لجنة عليا للادخار تتولى متابعة نشاط الاوعية الادخارية المختلفة بما يكفل التنسيق بينها حتى لا تتنافس فيما بينها منافسة قد تضر بالموقف الادخاري في مجموعه مع وضع الخطط المناسبة التي تكفل الارتقاء بالادخار الاختياري حتى يكون سيد الموقف في تمويل مشروعات التنمية الاقتصادية في البلاد .

٤ - بوالص التأمين على الحياة :

تقوم شركات التأمين على الحياة بدور هام في تعبئة وتجميع المدخرات وتقوم هذه الشركات ، علاوة على ذلك برسالة اجتماعية

(١) ويجب ان يلاحظ ان تعدد الاوعية يسر عملية الادخار على المواطنين ، وما زال الامر يقتضي ايجاد اوعية جديدة . فبينما نجد ان متوسط عدد الافراد الذين يخدمهم كل وعاء في البلاد المتقدمة لا يتجاوز الذي فرد فانه يقابل ذلك لدينا ٢٦٠٠٠ فرد لكل وعاء الامر الذي يبين شدة الحاجة الى تعدد الاوعية ، علاوة على ان في تعدد الاوعية منافسة بناءة لصالح الوعي الادخاري ، فضلا عن ان التنوع في تقديم الخدمات الادخارية ، ما زال - وسيظل - ضروريا للمجتمع (راجع د. احمد النجار ، مراكز الادخار المحلية ، معهد الدراسات المصرفية، يونيو ١٩٦٢ ص ١٥) .

هامة هي توفير الطمانينة للأفراد الذين يتعاملون معها بما يكفل لهم
الاستقرار بما ينسكب على زيادة انتاجيتهم بالتالى .

ومن يقوم بالتأمين على حياته ، يقوم فى الواقع بادخار ، اذ انه
يقطع جزء من دخله ويبيعه عن متناول استهلاكه ، وهو ايضا
ادخار اختياري من النوع التعاقدى نظرا الى ان الفرد يتعاقد بمحض
ارادته للقيام بها .

ويتميز الادخار عن طريق بوالص التأمين على الحياة بالاستقرار
اذا قورن بأنواع الادخار الاختياري الاخرى ، اذ ان المدخر يقوم بدفع
مبالغ محددة فى مدد محددة ، الامر الذى يكسب هذا النوع من
الادخار الاستقرار فى الحصيلة مما يمكن من الاعتماد عليه فى تمويل
المشروعات المتوسطة والطويلة الاجل .

واذا أردنا ان نقف على حركة الادخار عن طريق بوالص التأمين
على الحياة وجدنا ان عدد المؤمنين فى الشركات المصرية (١) والقيم
الاسمية لبوالصهم فى تزايد مستمر . ولكن يجب الا ننسى ان القيمة
ان قيمة البوالص «الاسمية» لا تمثل الادخار الحقيقى الا عند
استحقاق هذه البوالص وانقضاء المدة المحددة لها . اما الادخار
الحقيقى فيتمثل فى قيمة الاقساط المدفوعة . ومن هنا يجب ، عند
حساب حجم المدخرات الحقيقية من بوالص التأمين على الحياة ، ان
نستبعد القيمة الاسمية ونأخذ بقيمة الاقساط الصافية المدفوعة
فعلا من المؤمنين .

(١) تقوم شركات التأمين فى مصر بدورها فى تعبئة وتجميع المدخرات ، بعد ان تم
تعميرها فى اوائل عام ١٩٥٧ تم تأميمها عام ١٩٦١ بعدد قوانين يوزع الاشتراكية مع
ادماجها ، فاصبحت ثلاث شركات قوية هي شركة مصر للتأمين وشركة التأمين الاهلية
وشركة الشرق للتأمين تزاوّل اعمال التأمين كلها من حياة وادخار .. الخ بالإضافة الى
الشركة المصرية لاعادة التأمين التى انشئت عام ١٩٥٧ ، وفى ديسمبر ١٩٦١ انشئت
المؤسسة المصرية العامة للتأمين للاشراف على قطاع التأمين بالجمهورية وقد اشككت
زيادة المدخرات فى شركات التأمين على استثماراتها فتضاعفت الاستثمارات نحو
خمس مرات منذ عام ٥٢ الى ١٩٦٦/٦٥ اراجع التقرير السنوى للمؤسسة المصرية
العامة للتأمين عن عام ١٩٦٦/٦٥ ص ٥٢ و٥٤ .

وباستعراض أرقام الأقساط الصافية ، نجد أنها في تزايد مطرد ، وان كان تزيدها وتزيداً ، فقد كانت حصيلتها ٢٤ مليون جنيه في عام ٦٤/٦٥ زادت الى ٢٩ مليون جنيه في عام ٦٦/٦٥ والى ٤٢ مليون جنيه في عام ٦٦/٦٧ (١) . وقد بلغت أهميتها النسبية الى اجمالي الادخار المتاح للنشاط الاقتصادي ١٢٪ و ١٢٪ و ١٢٪ في السنوات ٦٤/٦٥ و ٦٦/٦٥ و ٦٧/٦٦ على التوالي . ويلاحظ ان الاقساط المدفوعة في تزايد مستمر نتيجة لزيادة مستوى الدخل الحقيقي للفرد وزيادة الوعي التأميني بين الافراد والتيسرات التي ادخلتها شركات التأمين وانشاء بوالعشرية لجذب المدخرات الصغيرة بالاضافة الى انواع اخرى من البوالص تتكيف مع ظروف بعض الفئات أو توجه لخدمتها .

هذا وقد اولت الدولة قطاع التأمين اهتماما كبيرا باعتباره اداة هامة لتعبئة وتجميع المدخرات ، فاصدرت بعض التشريعات التي تساعد شركات التأمين في اعمالها وفي اتصالها بالمعاملين معها ، ومن بين هذه التشريعات ، نشر بصفة خاصة الى القانون رقم ٢٤٣ لسنة ١٩٥٩ باعفاء اقساط التأمين على حياة الممول لمصلحته ومصلحة زوجته واولاده من الضريبة العامة على اليراد في حدود مائتي جنيه .

٥ - بنوك الادخار الشعبية :

بدأ التفكير في ادخال نظام بنوك (أو مراكز) الادخار الشعبية (أو المحلية) (٢) في جمهورية مصر العربية في اواخر عام ١٩٦٠ بالاسترشاد بتجارب الدول الاخرى خاصة في المانيا الغربية وعرضت الحكومة الالمانية تقديم مساعداتها في هذا المجال عن طريق اتحاد بنوك

(١) انظر تقرير وزارة التخطيط عن متابعة النمو الاقتصادي في الجمهورية العربية المتحدة اغسطس ١٩٦٨ ص ١٥٧ .

(٢) انظر في هذا الموضوع - مقالات معهد الدراسات المعرفية البنك المركزي المصري) الثلاثة الآتية : د. أحمد النجار - المرجع السابق وحامد سمطلي الفجار تجربة بنوك الادخار المحلية في ج.ع.م. ابريل ٦٨ واحمد حسن رشوان المرجع السابق ود. عبد الجليل هويدي ، مصر المعاصرة ، اكتوبر ١٩٧١ ص ٧٦ وقارن دسوقي زكي مشكلة الادخار ١٩٦٦ ص ٢١٢ - ٢١٤ .

الإدخار الألمانية لإدخال هذا النظام في مصر ، وكان الهدف من إدخال هذا النظام هو تحقيق الدور الذي تقوم به بنوك الإدخار الشعبية في البلاد المختلفة ، على النحو الذي أوضحناه من قبل (١) ، الذي يمكن تلخيصه فيما يأتي :

١ - خلق ونشر الوعي الإدخاري بين أهالي المنطقة المحلية من كافة المستويات .

٢ - تجميع المدخرات في كل منطقة واختيار أنسب المجالات لاستثمار هذه المدخرات محلياً بما يعود بالنفع على أهالي المنطقة ذاتها .

٣ - تنمية النشاط الاقتصادي محلياً عن طريق تشجيع الحرف والصناعات الصغيرة ومساعدة ذوي الدخل المتوسطة والمنخفضة . ويتضح من هذه الخصائص أن بنوك الإدخار الشعبية تتميز عن كافة الأوعية الإدخارية الأخرى بطابع خاص ، وهي عبارة عن مؤسسات محلية ذات شخصية اعتبارية لا تستهدف الربح أساساً. ولا شك أن مستقبل هذه البنوك سوف يتحدد على ضوء نجاحها في تحقيق أغراضها الرئيسية وهي نشر الوعي الإدخاري وتجميع المدخرات وتوظيفها محلياً بهدف خدمة البيئة المحلية . »

ولاختيار مكان التجربة فقد قامت المؤسسة المصرية العامة للإدخار في أواخر عام ١٩٦٢ بدراسة شاملة لاختيار المحافظة التي سيتم فيها إنشاء أول بنك للإدخار المحلي ، وقد روعي في هذا الاختيار عدة اعتبارات ، تم على أساسها اختيار محافظة الأقصر لثقلها التاريخي ولتجربتها واختير مركز ميت غمر ليكون المكان الأول لهذه التجربة في يوليو ١٩٦٢ . وكان من المقرر أن يتوقف تعميم بنوك الإدخار على ما تحققت تجريبية بنك الإدخار النموذجي في ميت غمر من نجاح مقاساً بمدى تحقيق الفرض من التجربة ، غير أنه ، بصرف النظر

(١) راجع ما تقدم من ٢٦ ،

عن ذلك ، قد انشئت خلال عام ٦٦/٦٥ خمسة بنوك جديدة وخلال عام ٦٦/٦٧ ثلاث بنوك أخرى بحيث أصبح عددها تسعة بنوك يتبعها ١٦ فرعاً ومندوبية .

أوجه نشاط بنوك الادخار :

وتقوم بنوك الادخار بأنشطة متنوعة تتمثل في تجميع المدخرات والاقراض والاستثمار وإدارة صندوق للخدمات . ولكن ما يهمنا هنا هو نشاط تجميع المدخرات . وتودع المدخرات في حسابين ، حساب ادخار ويبلغ الحد الأدنى للإيداع خمسة قروش تدفع عند الطلب ولا يستحق عليها فوائد دائنة مع إعطاء حق السحب للمالك الدفتر أو لمن يحدده ، وحساب استثمار ويبلغ الحد الأدنى للإيداع جنيهاً ولا يجوز السحب عليها إلا بموجب إخطار يقدم للبنك قبل نهاية السنة المالية بشهر على الأقل ، ويحصل أصحابها على نسبة من أرباح المشروعات توزع عليهم بسبب ومدد إبداعاتهم .

وتشير النشرة التي تصدرها إدارة مشروع البنوك الشعبية على أن المودعين في حسابات الادخار ، في البنوك التسعة ، قد بلغ في ٢١ ديسمبر ١٩٦٧ ٢٢٨٨٣٢ ، كما بلغ إجمالي الودائع في نفس التاريخ مليون جنيه ٢٣٧٢٩٢ جنيهاً (بمتوسط قدره ١٣٣٠ جنيه للعميل) وذلك على النحو الذي يوضحه الجدول الآتي :

ودائع الادخار وعدد العملاء ومتوسط الوديعة في ٢١/١٢/٦٧

الرصيد	عدد العملاء	متوسط الوديعة	الدقهلية والقريبة
جنيه	مليم جنيه		
٩٢.٢٨	٥٧٤٧٤	٦٠.١	ميت غمر
١٦.١٤	١٩١٨٥	٨٣٤	شربين
١١٢٣٤٧	٧١.٥٩	٨٦٢	المنصورة
٢٩٣٨٤	٢٣٥١٦	٨٧٦	دكرنس
٢٥٩.٩	٢٣٤٦١	٧٧٤	زفتى
٩٣.٥	١.١٦٩	٩١٥	بلقاس
٢٨٥٩٨٧	٢٢٤٨٦١	٢٧١	الجمله

الجدول رقم ١٠ - عمل المصارف في مصر

العام	جنيه	جنيه	العملة
١٩٥٨	٥.٧٤١	٦٢٨٦١	مصر الجديدة
١٩٦٣	٢٤٦٩٧	٣٧.٩٦	القصر العيني
١٩٧٧	١٨٥٣٣	٥.٣٤٨	محطة القاهرة
١٩٥٥	١.٣٦٧١	١٥١٣.٥	الجملة
١٩٣٠	٢٢٨٨٣٢	٤٣٧٢٩٢	الجملة العمومية

(المصدر: مطبوعات معهد الدراسات المصرفية ، بنوك الادخار

المحلية ابريل ٦٨ ص ١١٦ .

ويتضح من هذا الجدول ان نشاط البنوك في مجال تجميع المدخرات كان ناجحا من ناحية عدد العملاء الذين يتعاملون مع البنوك اذ بلغ الرقم ٣٢٨٨٢٢ عميل ، الا انه يلاحظ من جهة اخرى . ان نسبة الطلبة والاطفال القصر قد بلغت في ٦٧/٧/٢١ ٦٥٤٤ / الامر الذي يتطلب تركيز حملات توعية على الكبار من الفلاحين والعمال . وهذا من شأنه ان يرفع من متوسط حجم الوديعة ، ما لم تزد على ١٨٦٢ جنيه على النحو الموضح بالجدول السابق .

تقييم تجربة بنوك الادخار :

واجهت بنوك الادخار المحلية بعض الصعوبات الناتجة من انحراف رسالتها او من انتقال الجهة الاشرافية مرة بعد اخرى ، لذا فقد شكلت مؤخرا لجنة لتقييم تجربة هذه البنوك وقد اشارت اللجنة في تقريرها بعدد من التوصيات نوجز أهمها فيما يلي :

١ - عدم انشاء بنوك ادخار جديدة في الوقت الحالي مع تدعيم البنوك القائمة وذلك حتى تستكمل التجربة مقوماتها وبالتالي يمكن تعميمها في المحافظات الاخرى على ضوء النتائج الفعلية .

٢ - يتطلب العمل بنوك الادخار المحلية وضعها في مسارها السليم ، استعدادا لتطبيق الحكم الكيان القانوني للبنوك وعلاقتها بجهات الاشراف الفني والاداري ، مع وضع اللوائح الداخلية المنظمة لعمال البنوك في النواحي الادارية والمالية .

٣ - النظر في وضع الطاقات البشرية الزائدة عن حاجة العمل في بنوك الادخار مع تدعيمها في الوقت نفسه بالخبرات المتخصصة في النواحي المصرفية بوجه خاص ، حيث ان وجود الطاقات البشرية الزائدة تقلل من فرص نجاح المشروع بالإضافة الى كونها عبئا ماليا عليه .

٤ - اجراء فحص شامل للنواحي المالية في بنوك الادخار المحلية ووحداتها يتم على اساس تصوير مركز مالي سليم وشامل للبنوك القائمة مع تقييم التصرفات التي تمت بها .

٥ - تحديد افراض البنوك بان تتولى تجميع المدخرات ونشر الوعي الادخارى وتنميته بالناطق المحلية وتطبيق الاساليب والوسائل العلمية لخلق العادات الادخارية والمصرفية وتطبيق نظام اللامركزية في تعبئة المدخرات وتثعيمها محليا .

٦ - اعتبار بنوك الادخار اجهزة تنمية محلية تساهم في تنفيذ مشروعات الخطة العامة على المستوى المحلي وتدعيم الصناعات الصغيرة والبيئية مع ضرورة التنسيق بين اعمال بنوك الادخار في هذا المجال واعمال الاجهزة التي تزاوِل نشاطا مماثلا .

وتجدر الاشارة الى انه في مايو سنة ١٩٦٧ ادخلت تنظيمات جديدة بنوك الادخار المحلية وبدأت ، فيما يبدو ، تأخذ سبيلها الى الاستقرار نظرا لما اسفر عن تطبيقها من تحقيق نتائج ملموسة بعد ان تمت عمليات مراجعة كافة الحسابات بالبنوك وارتفعت نسبة السداد في القروض المختلفة كما حققت البنوك زيادة ملحوظة في الابداعات وعدد العملاء في النصف الثاني من عام ١٩٦٧ .

ولا شك ان بنوك الادخار اصبحت حقيقة ملموسة لعدد كبير من المدخرين في بلادنا ونجحت الى حد ما في تنمية الوعي الادخارى وتجميع المدخرات ، وهو امر تحرص كافة اجهزة الدولة على تشجيعه ، ولذلك نانه يتعين الاخذ بالاقتراحات التي تؤدي الى رفع كفاءتها في هذا المجال حتى تصبح البنوك الشعبية في بلادنا وعسء حيويا من اوعية تجميع المدخرات وهو امر نجحت في تحقيقه بلاد كثيرة .

الفصل الرابع

التضخم في ظل اقتصاديات الحرب والتنمية

علمنا من قبل (١) أن الفكر الاقتصادي يسوق إلينا ظاهرة تاريخية هي أن التضخم قد صاحب امرين . الاول ، الحرب وما يتخلف عنها من آثار والثاني ، محاولة بعض الدول العمل على تنفيذ مشروعات التنمية الاقتصادية . ففي الحالتين يتحقق ذلك الاختلال بين التيار النقدي والتيار السلع.

وقد أوضح الدراسة السابقة علاقة التضخم بالتنمية الاقتصادية . وسنخصص الصفحات التالية للإشارة إلى هذه الظاهرة في ظل اقتصاديات الحرب والتنمية في مصر .

ونحن نعلم أن الحروب من أهم العوامل التي تساعد على ظهور التضخم (٢) وتفاقمه (٣) . لأن طلب الحكومات على السلع والخدمات للوفاء بطلبات القوات المسلحة والأمن القومي والأوضاع التي تنشأ بسبب حالة الحرب ، يؤدي إلى إغراق السوق بجمرعات من القوة الشرائية . ومن ثم إلى زيادة الطلب الفعال في الاقتصاد ، في الوقت الذي يتراجع فيه إنتاج السلع والخدمات التي تتاح لجمهور

(١) راجع ما تقدم من ٤٥

(٢) فقد تضاعفت الأسعار عشرات المرات في الدول المختلفة في الحربين العالميتين الأولى والثانية ، وفازت من دولة إلى أخرى .

(٣) وفي الوقت ذاته فإنه إذا انتهت الحرب فإن قوة شرائية كبيرة تكون قد خلفها . يقول الحرب طارداً كمية من السلع المنتجة ، ويخرج الطلب الفعال من جانب الاستهلاك المدني ، الذي ظل طويلاً مقيداً مكتوماً ، من مقالة ، ليسبح موجة كبيرة من التضخم ، بالإضافة إلى وجوب توفير فرص عمل للعائدين من ميدان القتال (الإنتاج وهيب مسحة ، مشكلة الفلاء ، المحاضرة رقم ٦ من المحاضرات العامة لجامعة القاهرة ١٩٥٩/٥٨ ص ١١٠ .

المستهلكين . وتضطر الحكومات ، لمواجهة زيادة انفاقها ، الى الاقتراض من النظام المصرفي عن طريق عقد قروض قصيرة الاجل في شكل اذونات خزانة او عن طريق عقد قروض طويلة الاجل (١) و (٢) .

وفوق هذا وذاك ، فانه بعد انتهاء الحرب ياتى عبء التعمير الناتج عن العمليات الحربية وعبء التعويضات عن اضرار الحبرر باشكالها المختلفة (٣) .

وكل هذه النفقات تتطلب اقتطاع شطر كبير من الموارد المتاحة لدى الدولة التى تتمثل فى الناتج القومى الاجمالى وحده ، او فى هذا المورد مضافا اليه القروض الاجنبية التى تستطيع الدولة الحصول عليها خلال فترة الحرب .

ومن هنا فانه يكون من الواجب رسم خطة اقتصادية للحرب . تتصف بما تتصف به اى خطة اقتصادية ، لمواجهة ظروف الحرب وتكيف الاقتصاد القومى ونقائلتطلباتها .

ويهمنا فى هذه المجالة ان نبحت كيف يمكن الملاءمة بين اقتصاد الحرب والتنمية ، وما يترتب على الانفاق الحربى المتزايد ، وما يتسم به التضخم الذى ينشأ فى فترات الحروب بصفة عامة ،

(١) وبالإضافة الى هذه القروض ، فان زيادة حميلة الضرائب تعمل فى نفس الاتجاه نحو زيادة معدل الانفاق الحكومى ، وهكذا تستمر الدورة فى سلسلة متسلسلة الحلقات . فالقروض تساعد على خلق ائتمان جديد . والائتمان الجديد يدفع فى يد الحكومة قوة شرائية جديدة تمكنها من الانفاق . والانفاق يولد دخلا جديدا . وتعمل الدخول الجديدة على اتساع الوعاء الذى تفسر على الضرائب ، والحميلة الضريبية الكبيرة تفع فى يد الحكومات قوة شرائية متزايدة تساعد على زيادة انفاقها وهكذا ... (انظر الأستاذ وهيب مبيحة ، د. أحمد نظمى عبد الحميد ، نظرية النقود والائتمان ، ١٩٥٦ من ١٧٢ و ١٧٣) .

(٢) ففى بريطانيا زاد الدين العام فى الفترة من ٢٩/٢٨ الى ٤٦/٤٥ بما يقرب من ثلاثة اضعاف فى تلك الفترة ، فبعد ان كان هذا الدين نحو ٧٠٠٠ مليون جنيه فى عام ٢٩ ارتفع الى نحو ٢١٠٠٠ مليون جنيه فى عام ١٩٤٥ (نفس المرجع السابق من ١٧٢) .

(٣) انظر د. اسماعيل صبرى عبد الله ، مقاله بعنوان «كيف تواجه مشاكل اقتصاد الحرب» - مجلة الطلبة ، عدد مارس ١٩٦٨ من ٥٢ و ٥٤ .

وأدوات ضبطه - على أننا نحيل في هذا الصدد على المبادئ الأساسية للنظرية العامة للتضخم ، ونشير بصفة خاصة الى اوضاع الاقتصاد المصرى وعلاقته بالتضخم .

ومعلوم ان الوعاء الاساسى لتمويل الانفاق العام الجارى والمادى والانتاجى هو الضرائب والقروض العامة ، ولكن الانفاق الحربى هو انفاق غير جار وغير عادى وغير انتاجى ، فضلا عن انه يكون كبيرا فى العادة ، وطبيعى ان تمويل الحرب عن طريق الضرائب والقروض العامة يكون غير تضخميا non-inflationary بصفة عامة .

غير ان الطاقة الضريبية والطاقة الاقتراضية ، خصوصا فى الدول الآخذة فى النمو ، محدودة ، فضلا عن ان الضرائب العالية قد يكون لها آثار جانبية اهمها ان تكون غير حافزة Disincentive على زيادة الانتاج ، الامر الذى يؤثر على تلبية المجهود الحربى .

ومن ثم ، تضطر الحكومات الى استخدام عجز الميزانية لتمويل الحروب ، لسهولة هذا المصدر ولنضوب موارد التمويل الاخرى ، فقد بلغ متوسط معدل اتمويل بالعجز فى بعض الدول مثل كندا واستراليا خلال الحرب العالمية الثانية نحو ٣٠٪ من الدخل القومى ، وهى نسبة ، كما نرى ، كبيرة .

ويميز التضخم فى اوقات الحروب ثلاثة امور ، الزيادة السريعة والمتلاحقة فى كل من الانفاق والاسعار وانحراف التوزيع الامثل للموارد الاقتصادية ، فضلا عما ينفذ ذلك من توقعات ارتفاع الاسعار وتغيير السلوك المالى للأفراد ، فاذا لم يكبح جماح التضخم ، فانه قد ينقلب الى تضخم جامع .

لذلك ، فان الحكومات تحاول ضبط آثار التضخم عن طريق الرقابة على الاسعار وتقنين السلع وحسن توزيع الموارد ، فعلى الرغم من القوى التضخمية التى تصاحب الحروب ، فانه يمكن وضعها تحت الرقابة ، ولانجلترا والولايات المتحدة تجربة ناجحة فى هذا المجال . وفى الوقت نفسه ، قد ينبج عن كبح جماح الاستهلاك

والتوزيع بالبطاقات تعقيم جزء من الدخول فينشأ في الاقتصاد نوع من التضخم الكامن (١) Latent Inflation .

وعلى ذلك ، فقد رأينا ان قسم الدراسة في هذا الفصل الى اربعة امور نتناولها بشيء من التركيز :

- ١ - تجربة انجلترا والولايات المتحدة في الحرب الماضية .
- ٢ - تمويل التنمية والمجهود الحربي .
- ٣ - خفض الاستهلاك الخاص والعام .
- ٤ - أدوات ضبط التضخم خلال فترة الحرب .

١ - تجربة انجلترا والولايات المتحدة في الحرب الماضية (٢) :

ولتفادي الضغوط التضخمية الجامحة التي تنشأ في فترات الحروب . فان لكل من انجلترا والولايات المتحدة تجربة هامة في هذا الصدد خلال الحرب العالمية الثانية . ان الاساليب التي اتبعتها هاتان الدولتان للتخفيف من حدة التضخم لجديرة بالدراسة .

فقد عملت انجلترا مثلاً على الاستفادة من التجارب التي اسفرت عنها طرق التمويل التي اتبعت في الحرب العالمية الاولى ، وصممت على تفادي حدوث تضخم جامح وذلك بالاعتماد على موارد الميزانية العادية لأكبر مدى ممكن في تمويل النفقات الحكومية المتزايدة ، فرفعت معدلات الضرائب على الدخول ، لمستويات مرتفعة ارتفعا يصل الى المصادرة بالنسبة للدخول الكبيرة جداً .

ولكى تتصور مدى زيادة الإنفاق الحكومي في المملكة المتحدة من ٣٩ الى ١٩٤٤ دعنا نطلع على الأرقام ، فقد كانت نسبة الإنفاق

(1) R. G. Kulkarni, Deficit Financing, op. cit., pp. 58 - 65.

(٢) تراجع في هذا الموضوع الأستاذ وهيب مسيحة ، مشكلة الفلاء ، المرجع السابق من ١٠ - ١٢ ، والأستاذ وهيب مسيحة ود. أحمد نظمي عبد الحيد ، المرجع السابق من ١٧٢ - ١٧٧ وراجع أيضاً Henry Hazlitt, Inflation, op. cit., p. 76 and Kulkarni, op. cit., p. 58.

الحكوى الى الدخل القومى عام ٣٩ ٢٤ ٪ طفرت الى ٤٦ ٪ عام ١٩٤٠ والى ٥٣ ٪ عام ١٩٤١ و٥٢ ٪ و٥٥ ٪ و٥٤ ٪ فى الاعوام ٤٢ و٤٣ و١٩٤٤ على التوالى ، وقد بلغ امان الحكومة البريطانية فى الاعتماد على الموارد العادية للميزانية لتمويل الجهود الحربى ، ان بلغت نسبة الايرادات العادية الى جملة الانفاق المادى والحربى مئتان نحو ٥٠ ٪ ، وغطت الفرق بالقروض العامة .

وقد ساعد زيادة عبء الضرائب على الدخول عدم اتجاه الجانب الاكبر من هذه الدخول الى الاستهلاك حتى لا يؤدى الى ارتفاع الاسعار ويؤدى بدوره الى عرقلة الجهود الحربى نتيجة لبقاء جانب هام من عوامل الانتاج موظفة فى صناعات الاستهلاك حيث كانت ، فلا تحول هذه العوامل الى الصناعات الحيوية اللازمة للحرب . كما ساعد على وضع قيود على الانفاق الاستهلاكى . فرض نظام بطاقات توزع بمقتضاها السلع الضرورية على جميع الافراد بحيث يبقى من الدخل فائض ، لا يجد الافراد وجوها لانفاقها ، فيقرضونه للحكومة بشراء السندات التى تصدرها ، وبذلك يخف عبء التمويل عن عاتق النظام المصرفى بما يؤدى اليه من ضغوط تضخمية .

ولكى يتبين لنا مدى صرامة النظام الضريبى والمالى الذى اتبعته الحكومة البريطانية ، لنصور مدى التضحيات التى لاقاها الشعب البريطانى بصبر ورضى ، فى سبيل المحافظة على وجوده وكيانه ، نورد الاحصائية التالية ، وهى تمثل الارقام القياسية للانفاق على سلع الاستهلاك :

٢٨	٣٩	٤٠	٤١	٤٢	٤٣	٤٤
١٠٠	١٠٠	٨٨	٨١	٨٠	٧٨	٨٠

ويمكن ان نستخلص من هذه الارقام ، ان الحكومة البريطانية قد فرضت على الشعب نظاما امكن معه تحقيق ادخار اجبارى حقيقى يبلغ نحو ٢٠ ٪ من سلع الاستهلاك ، وبذلك استطاعت الحكومة ان تحصل على موارد حقيقية اضافية وجهتها لشئون الحرب كمنصوص لها .

وعلى ذلك فقد استطاعت الحكومة ان تجبر الشعب على ان يوجه الفائض من الدخل النقدي ، الذي لم ينفق في الاستهلاك الى الاستثمار في القروض العامة ، وبذلك ارتفعت ارقام الاسواق المدخسة ، فبعد ان كانت نسبة المدخرات ٧٪ من الدخل القومي عام ٢٨ ارتفعت الى نحو ١٩٪ عام ١٩٤٤ .

وبذلك انطوت السياسة السابقة ، والتي تقضي بفرض ادخار جبري حقيقي وتقدي على افراد الشعب وتعبئة مواردهم النقدية الفائضة لاقراضها للحكومة ، على تحميل الشعب البريطاني بنحو ٧٥٪ من الزيادة الطارئة على القروض الحكومية بينما تحمل النظام المصرفي القدر الباقي ، وذلك في المدة ٢٨ الى ١٩٤٤ .

وقد ساعدت هذه السياسة على تعبئة موارد الانتاج تعبئة تكاد تكون كاملة بحيث ارتفع معدل الانتاج الحقيقي خلال تلك الفترة بنسبة ٣٩٪ .

وهكذا فقد اتخذت انجلترا ، وكذلك الولايات المتحدة اجراءات صارمة لضبط التضخم والعمل على إيقافه عند حدود معينة ، ذلك انه على الرغم من زيادة وسائل الدفع في انجلترا خلال تلك الفترة فان ارتفاع الاسعار لم يأخذ شكلا حادا خطيرا اذ بلغ ارتفاع اسعار الجملة نحو ١٥٥٪ عام ١٩٤٣ وبلغ ارتفاع رقم نفقات المعيشة نحو ١٢٧٪ على اساس اسعار ١٩٣٩ ، وهي ارقام تدل على نجاح انجلترا (والولايات المتحدة) في ضبط التضخم ، وكبح جماحه عن طريق تطبيق الاجراءات السابقة التي تتمثل في خفض الاستهلاك بالالتجاء الى سياسة القروض العامة وزيادة الضرائب وتطبيق نظام البطاقات والتسعير ، ولعل في هذه التجربة مثل يحتل في موقفنا الحاضر .

٢ - تمويل التنمية والجهود الحربية :

في ٥ يونيو سنة ١٩٦٧ وقع على مصر وسوريا والاردن عدوان غادر احتلت اسرائيل على اثره ارضا عربية ، وقد استوجب هذا الوضع توجيه الاقتصاد القومي نحو الحرب استردادا للارض والحق ، وكان علينا ان نجتمع بين اقتصاديات الحرب واقتصاديات التنمية ، ذلك

ان السير في خطى التنمية الاقتصادية يدعم الجهد العسكري الذي تتوقف
فعاليته بالدرجة الاولى على صلاية الاقتصاد القومي . وبهذا في هذا
المجال مناقشة وسائل التغلب على التضخم المصاحب للحرب
والتنمية (١) .

وإذا استعرضنا ارقام الانفاق الفعلى على الدفاع والامن القومي في
مصر نجده قد وصل الى ارقام كبيرة . على ما يتضح من البيان
التالى (٢) :

السنة	الانفاق العسكري بالمليون جنيه	نسبة الى اجمالي الناتج القومي بالاسعار الجارية %	القيمة	النسبة
١٩٦٨/٦٧	٢٨٠	٢٥٠.٩٧	١١ر٢	
١٩٦٩/٦٨	٣٧٥	٣١٢٦٤٨ر٩	١٤ر٢	
١٩٧٠/٦٩	٤٧٥	٤١٢٩٢٦ر٩	١٦ر٢	
١٩٧١/٧٠	٥٧٧
١٩٧٢/٧١	٦٤٩ر٥

ومن المرتقب ان ترتفع هذه الارقام كثيرا خلال زمن المارك ،
والى ان تزول آثار العدوان .

(١) وفي هذا المجال نبالاضافة الى ما نحتاجه الحرب الحديثة من الآلات والادوات
الميكانيكية ذات التكلفة الباهظة . فاننا نحتاج الى المخزون بدرجة كافية من المعدات
العربية والذخيرة والوقود والمؤز لجميع الوحدات القتالة والمساعدة في جميع
الجبهات .

(٢) وقد بلغت نسبة الانفاق العربي الى الناتج القومي الاجمالي في السنتين
٦٦/٦٥ و ٦٧/٦٦ ٧ر٧ ، اراجع البيان المالى والاقتصادي من مشروع الموازنة العامة
للدولة لعام ٧٢/٧١ ص ١١٥٨ .

(٣) راجع تقييم النمو الاقتصادي في ج.ع.م.ع. لعام ٦٩/٦٨ ووزارة التخطيط ص
١٦٢ .

(٤) تقييم النمو الاقتصادي في ج.ع.م.ع. لعام ٧٠/٦٩ ووزارة التخطيط ص ١٦٢ .

(٥) تقديرى .

(٦) الامدادات المقدرة .

ونتيجة لذلك فإن عبء تكاليف الجهود الحربى بنافس كلا من الاستهلاك النهائى بنوعيه المصام والخاص المدنى ، والاستثمار الثابت المحلى الاجمالى ، على الموارد المتاحة من الناتج القومى الاجمالى ومن القروض الخارجية .

وبالإضافة الى ذلك فإن الموارد المتاحة للدولة قد تتعرض للنقصان فى وقت الحرب بسبب ما يتعرض له الاقتراض من الخارج من صعوبات وبسبب التخريب الذى قد يصيب بعض مناطق الانتاج نتيجة للمعطيات الحربية^(١) وكذلك بسبب استخدام هذه الموارد فى زمن الحرب وجهة مختلفة طبقا لما تملبه الاغراض الحربية .

فى ظل ظروف الحرب والمعركة تترك بصماتها على التفسيرات الاقتصادية من انتاج ودخل .. الخ وفى الوقت الذى توجه الى الاقتصاد المصرى التحديات الاقتصادية والعسكرية والنفسية فإن معركة التنمية الاقتصادية تسير فى طريقها لتحقيق للاقتصاد القومى المنعة والصمود ، وتوفر فى الوقت نفسه للمجهود الحربى الموارد والمخصصات اللازمة . وقد اثبتت سياسة التوسع الاقتصادى ، ونعنى بها التوسع الاستثمارى بصفة أساسية ، وفى حدود ما تسمح به الموارد المتاحة ، اثبتت فاعليتها فى اعوام ٦٨/٦٩ و ٦٩/٧٠ و ٧٠/٧١ فى تحقيق النمو الاقتصادى والاستقرار فيه بعد ان جريت البلاد سياسة انكماشية فى عام ٦٨/٦٧ فرضت على المجتمع المصرى نوعا من الركود الاقتصادى فى تلك السنة ، ومن هنا فان هذه الحقائق تؤكد لنا أن مسألة تمويل عبء الحرب عن طريق انقاص حجم الاستثمار ليس هو الطريق الاسلم والاصوب بل ان المحافظة على حجم الاستثمار بمعدلات عالية امر يخدم المجالين المدنى والعسكرى فى الوقت نفسه^(٢) .

(١) فقد مرتب على حرب يونيو نقص الانتاج فى قطاعات الاقتصاد القومى بنحو من ١٥٠ - ١٦٠ مليون جنيه خلال عام ٦٨/٦٩ بالنسبة لقطاعات التعدين والصناعة ، والنقل والواصلات والتخزين وحدها ، أى نحو ٤٠٪ من الانتاج الكلى ، مما لا بد من معالجة على الباطن المخصصة لهجرة المواطنين من منطقة القتال فضلا عما تتركه الحروب من بصمات على المنفريات الاخرى فى الاقتصاد القومى (من انتاج ودخل وعمالة وأجور واستهلاك واستثمار وادخار ومصادرات وواردات) اراجع تقرير متابعة النمو الاقتصادى لعام ٦٨/٦٩ ، وزارة التخطيط من (١) .

(٢) متابعة النمو الاقتصادى فى ج ٢٠٠٢ . وزارة التخطيط المصرى .

ومن هنا يجب أن يكون في الحبان ، ومن أجل المحافظة على مواصلة النمو الاقتصادي في فترة الحرب ، أن تنصب منافسة عبء تكاليف الجهود الحربى على الاستهلاك النهائى بشقيه أكثر من منافسة الاستثمار الثابت المحلى الإجمالى (١) . بمعنى أن يكون تمويل الزيادة المترتبة على الإعباء الحربية مصدرها الأساسى النقص فى الاستهلاك النهائى ، وإذا استلزم الأمر أن يكون هناك نقص فى الاستثمارات العامة فيجب أن يكون على حساب الاستثمارات فى الخدمات وبعض الاستثمارات طويلة الأجل (٢) .

على أن تمويل الجهود الحربى أى مخفض الحرب ، لا يكون مصدره فقط النقص فى الاستهلاك النهائى بشقيه وكذلك تخفيض بعض وجوه الاستثمار الثابت المحلى الإجمالى . ولكن هناك مخصصان آخران يمثل الأول فى زيادة الإنتاج عن طريق التشغيل الكامل قدر المستطاع . وركز الثانى فى اللجوء الى الأصول الرأسمالية المتاحة .

وبالنسبة للمخصص الأول نبدى أن الاستمرار فى معركة الإنتاج يعتبر المنهج السليم الذى يعمل على تحقيق الجمع بين اقتصاديات التنمية والحرب . فهذا المنهج يعمل من ناحية على مواصلة النمو الاقتصادى كما يعمل على توفير المصدر الأساسى لتمويل الانفاق على الجهود الحربى من ناحية أخرى ، ذلك أن الزيادة فى الإنتاج (٣) إذا كانت فى فترة السلم تعتبر ضرورية فإنها فى فترة الحرب تعتبر

(١) كما حدث فى عام ٦٨/٦٧ حيث خفض الاستثمار لمواجهة الانفاق على الجهود الحربى .

(٢) أما الاستثمارات المنتجة فى الصناعة والزراعة والطاقة والنقل فيجب الحفاظ عليها بقدر المستطاع لأنها تعتبر الدعامات التى تعتمد عليها القدرة الاقتصادية وبالتالي القدرة العسكرية ، ذلك أن الأخيرة لا تقاس فقط بما هو متاح من مواد للحرب ومن الجنود ، وإنما تقاس فى النهاية بالقدرة الاقتصادية متمثلة فى الإنتاج الصناعى والإنتاج الزراعى وبموارد الطاقة وبشركات النقل .

(٣) تقتضيه خطة التنمية نفسها لمحاربة التخلف ، بل يقتضيه حسن الإدارة الحكومية ومؤسساتها حتى فى البلاد المتقدمة ، وإن كان هذا واجباً فيها فهو لازم فى البلاد النامية ويصبح جبراً فى حالة الحرب .

ضرورة قصوى (١) ، وذلك لمواجهة الزيادة في المخزون السلمي
الضروري لأغراض الحرب ، وتويض النقص الذي قد يحدث في
الواردات وسد العجز الذي قد يحدث نتيجة إصابة بعض مراكز
الانتاج بسبب العمليات العسكرية.

وفيما يختص بالخصم الثاني الذي يتمثل في المخزون السلمي
والاستثمارات وكذلك الاحتياطات النقدية الأجنبية ، فإنه يفضل
بحدده اتباع سياسة تقوم على الحرص عند السحب من
الاحتياطات النقدية بقصد الاحتفاظ بقدر مناسب منها للطوارئ
القصوى .

ومن جهة أخرى فإن اقتصاديات الحرب والتنمية تتطلب اتباع
عدة سياسات (٢) يتعلق أهمها بالانتاج الزراعي (٣) والانتاج

(١) وبصفة خاصة من طريق حسن توزيع الموارد بما فيها القوى العاملة وعن
طريق زيادة الانتاجية بصورتها ، انتاجية وحدة العمل ، وانتاجية وحدة المواد الداخلة
فيه ، خاصة وأن الزيادة في الانتاجية تعتبر من العوامل الفعالة لزيادة الانتاج في الاجل
القصير ، وهو الاجل الذي تتطلبه ظروف الحرب بالإضافة الى القضاء على الطاقات
المعطلة وتنظيم استهلاك المواد الخام وقطع الفيار المستوردة وتنظيم عملية انتاج
البدائل ومحاربة الفاقد في الانتاج او في ساعات العمل او في الخامات .

(٢) راجع بيان السيد رئيس الوزراء امام مجلس الشعب في ١١/٢/١٩٧٢ من
ميزانية الحركة .

(٣) وإلى جانب اتخاذ الخطوات الكفيلة بالتوسع الزراعي الراسي والافقي ،
فإن من السياسات الزراعية التي يدمسها البعض تغيير الدورة الزراعية بقصد
ضمان توفير السلع الغذائية الضرورية على نحو ما اتبع بمصر خلال الحرب العالمية
الثانية حيث أصدرت الحكومة المصرية امرا عسكريا في سبتمبر ٤٢ بالآ نقل مساحة
القمح والشعير في الزمام المزروع من ٥٠٪ في شمال الدلتا و ٦٠٪ في بقية المناطق ، ذلك
انه اذا كان الاكتفاء الذاتي هدف طويل الاجل للتنمية فإنه يصبح هدف عاجل
لاقتصاد الحرب لتعلم الاستيراد لسبب اول آخر غير انه قد لا يكون هناك داع لدمسوة
التحول نحو هذه السياسة على حساب الحاصلات القابلة للتصدير وخاصة القطن ،
فمن المصلحة المحافظة على التكوين المحمولى العالي نظرا لانه يحقق اكبر نفع اقتصادي
اتقرير متابعة النمو الاقتصادي في ج ٢٠٠٠ ع. وزارة التخطيط أغسطس ٦٨ ص ٢٢٦ -

٢٢٢٨

الصناعي (١) ، والتمويل الخارجي (٢) ، والعمالة ، والاستثمار (٣) وبصفة خاصة الزيادة في المخزون اذ انه يعتبر عنصرا اساسيا من عناصر نفقات اعباء المجهود الحربى .

واذا كانت الزيادة الكبيرة في المخزون في اقتصاديات التنمية تعتبر عبئا على الاقتصاد القومى (٤) ، فان هذا العبء يكون اشد في اقتصاديات الحرب التى تتطلب - علاوة على المخزون بدرجات كافية من المعدات الحربية والذخيرة والوقود والمؤن - زيادة كبيرة في المخزون من المواد الوسيطة اللازمة للاننتاج ومن السلع اللازمة للاستهلاك النهائى الضرورى وخاصة المستورد منها (٥) . ومراجعة التركيب الحالى

١٠. فمر هذا المجال بعب اتخاذ السياسات التى تعمل على زيادة الانتاجية مع مراعاة الا تكون الزيادة في الانتاج الصناعى هدفا في حد ذاتها وانما يجب ان تكون في اطار الاستراتيجية المطلوبة لاحتياجات الحرب والتنمية والاستهلاك والتصدير مع اعطاء الاولوية للمجهود الحربى (نظر المرجع السابق ص ٢٢٨ - ٢٢١) .

٢١. كزيادة الصادرات والاتفاق مع الدول العربية والصديقة لزيادة معاملتنا معها ونشط الواردات وقصرها على المواد الضرورية اللازمة للانتاج الحربى والزراعى والصناعى والسلع التوسيعية كذلك بعب دراسة توسيع حجم ونطاق مونة الدعم العربى باسعار ان الحركة مع الصهيونية هى في حقيقتها ممسكة المصنع العربى كله وليست ممسكة دول المواجهة فقط (نظر المرجع السابق ص ٢٤١ و ٢٤٢) .

٣١. ويمكن تخفيض الاستثمارات الثابتة العامة ، لتحرير القدر المناسب منها لمخصص الحرب ، في قطاعات الخدمات على النحو المذكور في المتن والاكتفاء بالاستثمارات الثابتة الخاصة في فترة الحرب ، كذلك يمكن تخفيض وجوه الاستثمار الثابت في الحكومة في ميزانية الخدمات) وبحيث لا يترتب على ذلك اثر بالغ على عملية النمو ، اما بالنسبة للاستثمارات الثابتة في قطاعات الزراعة والصناعة والكهرباء والنقل فيجب الحفاظ عليها باعتبارها تخدم التنمية والحرب في نفس الوقت .

٤١. يتمثل في التكاليف الواجب تحملها مقابل الاحتفاظ بهذه الزيادة في المخزون ، وفي تعرض المخزون للطفل الامر الذى يؤدى الى تحميل الاقتصاد القومى خسائر راسمالية ، علاوة على ان الموارد المخصصة للاحتفاظ بالزيادة في المخزون ثمان من الممكن توجيهها لقنوات الاستثمار المنتجة مما يساهم على زيادة معدل النمو الاقتصادى .

٥١. ويرجع ذلك الى ان السلع المستوردة قد يتمثل استيرادها بانتظام بسبب نقص النقد الاجنبى او بسبب صعوبة الملاحة في زمن الحرب .

للمخزون السلمي^(١) ، وكفاءة التوزيع الإقليمي لهذا المخزون في زمن الحرب^(٢) .

٢ - تخفيض الاستهلاك الخاص والعوام :

أشرنا فيما تقدم الى الاعتبارات المتعلقة بمخصصات الحرب (تمويل الجهود الحربية) الخاصة بتخفيض بعض وجوه الاستثمار الثابت المحلي الاجمالي وزيادة الانتاج عن طريق التشغيل الكامل واللجوء الى الاصول الرأسمالية المتاحة ، وبقي موضوع هام وهو يتعلق بتمويل الحرب عن طريق النقص في الاستهلاك النهائي بشقيه ، استهلاك الافراد والاستهلاك العام المدني ، لا باعتباره الوعاء الذي يجب ان يكون محل منافسة عبء تكاليف الجهود الحربية بدلا من الاستثمار الثابت المحلي الاجمالي فحسب ، ولكن باعتباره ايضا احد مصادر الضغط التضخمي في الاقتصاد المصري .

فقد اتضح لنا فيما سبق^(٣) ان زيادة الطلب ترجع الى زيادة الانفاق الاستهلاكي سواء كان حكوميا أم خاصا بمعدلات غاية في الارتفاع ، الامر الذي يتطلب ، ونحن نعد اقتصادنا للحرب والتنمية في الوقت نفسه ، ان نطبق سياسة استهلاكية رشيدة تخدم اقتصاديات الحرب والتنمية قوامها ما يلي :

(١) كبيع أو تصدير السلع التي لا نحتاج اليها عملية الانتاج ولا الجهود الحربية ولا الاستهلاك المحلي اثناء الحرب ، وهذا يحقق فائدتين الاولى ، توفير اماكن تخزين محتاجها البلاد لتخزين ما يلزم لعملية الانتاج الجهود الحربية والاستهلاك المحلي والثانية ، تحرير بعض الموارد لتمويل الجهود الحربية .

(٢) فمن المعروف انه في الاوقات المادية تتحدد اماكن التخزين طبقا للافتبارات الاقتصادية البحتة ، وفي مقدمتها القرب من مراكز الانتاج والاستهلاك والوقر في نفقات النقل ، لير أن الحرب تضيف اعتبارا غايقة في الاممية يعلو على الاعتبارات الاقتصادية البحتة ويتبلور هذا الاعتبار في وجوب توزيع المخزون السلمي في مناطق متفرقة تفاديا لتركيز المخزون في منطقة واحدة مما يجعل خطر اسابته كبيرا .

(١).راجع على تقدم من ٤٠٣

(١) بالنسبة لاستهلاك الافراد (١) :

فقد تراوحت نسبة استهلاك الافراد الى الناتج القومى الاجمالى بين نحو ٦٨٪ فى الخطة الخمسية الاولى وبين نحو ٦٧٪ فى الخطة الخمسية الثانية ، ويعتبر تخفيض الاستهلاك الخاص الى نسبة تقترب من ٦٠٪ من الناتج القومى الاجمالى اتجاها سليما للسياسة الاقتصادية التى تجمع بين المخصص الاكبر المتطلب للمجهود الحربى وبين الاستمرار فى عملية النمو الاقتصادى فى البلاد .

ويساعد على تحقيق خفض الاستهلاك الى المستوى المذكور ما انتهت الدراسة الاحصائية على مستوى الجمهورية من ان عدد الافراد فى فئات الانفاق فى السنة من مائة جنيه فاكتر تبلغ نسبتهم ٩٨٪ فقط من مجموع الافراد فى حين تملو نسبة انفاقهم الى ٤٤٥٪ من مجموع الاستهلاك الفردى .

واذا نظرنا الى هذه الدراسة الاحصائية على مستوى كل من الريف والحضر . فان نسبة الافراد فى الحضر فى هذه الفئات تبلغ ١٩١٪ من مجموع افراد الحضر ، فى حين تملو نسبة انفاقهم الى ٥٨٪ من مجموع الاستهلاك الفردى فى الحضر . اما فى الريف فان نسبة الافراد تبلغ ٣٦٪ من مجموع افراد الريف فى حين تبلغ نسبة انفاقهم ١٧٦٪ ويشير ذلك الى امكانية تخفيض استهلاك الافراد فى فئات الانفاق من ١٠٠ جنيه فاكتر وخاصة فى الحضر وان هذا التخفيض يكون فعالا فى الوصول الى تخفيض استهلاك الافراد الى نسبة تقترب من ٦٠٪ من الناتج القومى الاجمالى دون احداث آثار اجتماعية ضارة ، بل على العكس يؤدى هذا التخفيض الى تحقيق نوع من العدالة لمواجهة الحرب وتحمل اعبائها (٢) ، ولكن يشترط لصلاحية هذا المصدر ان يكون التخفيض فى نواحي الاستهلاك التى

(١) راجع فى تفصيل ذلك تقييم النمو الاقتصادى فى ج ٢٠٠٤ . وزارة التخطيط
اغسطس ٦٨ من ٢٢١ .

(٢) نفس المرجع السابق من ٢٢٢ .

بحاجتها المجهود الحزبي أو التي يترتب عليها زيادة التصدير أو الحد من الاستيراد .

تطبيق نظام البطاقات :

من افضل السبل للوصول الى توزيع عادل للسلع بين الافراد تطبيق نظام (١) اتت بالنسبة للسلع الضرورية (١) في فترة الحرب ، فهذا النظام الى جانب انه يساعد على ضمان تخفيض الاستهلاك من السلع الضرورية الى المستوى المرغوب ، فانه يحقق مبدأ المساواة في الاستهلاك بالنسبة للسلع الضرورية ، وهو أمر تفرضه ضرورات الحرب لانه يساوى في تحمل التضحية بين أفراد المجتمع بالنسبة الى هذا النوع من السلع .

وعلى الرغم من ان نظام البطاقات يعتبر من اضمن واعديل الاساليب لتخفيض استهلاك الافراد ، فقد تصاحبه بعض الصعوبات عند تطبيقه . وفي هذا المجال يمكن الاستفادة من تجارب الدول التي طورت هذا النظام وقضت على الكثير من عيوبه ، ومن امثلة هذه الدول انجلترا التي طبقت نظام البطاقات منذ بداية الحرب العالمية الثانية على اوسع نطاق ، بل استمر ايضا تطبيقه فيها لبضع سنوات بعد الحرب . ومن الامثلة ايضا الاتحاد السوفيتي ، فقد طبق هذا النظام خلال السنوات التي تلت ثورة ١٩١٧ نتيجة لظروف الحرب الاهلية ، وما ان اندلعت الحرب العالمية الثانية حتى سارع الى تعميمه .

ومعلوم ، وعلى النحو الذي رايناه في دراسة سياسة القيود المباشرة كأداة لضبط آثار التضخم ، ان حصر تطبيق نظام البطاقات بالنسبة لبعض السلع الضرورية وهي الزيت والسكر والشاي والكرومين ،

(١) كذلك يمكن اتباع أسلوب « التمييز » بالنسبة لبعض السلع الضرورية لبعض

الفئات والتي قد لا يوافر منها الحد الأدنى المقبول للتوزيع .

وتتطلب ظروف الحرب توسيع وتطوير هذا النظام بحيث يشمل أهم السلع الضرورية والاستراتيجية (١) .

إلا أن التوزيع بالبطاقات يستحسن عدم الاتجاه إليه إلا لضرورة قصوى وبالنسبة لسلعة ذات ظروف خاصة اقتضت الضرورة وجود كميات محدودة منها، ذلك لأن التوزيع بالبطاقات قد يؤدي إلى تعقيد إداري شديد ومن هنا يقترح أن يتم تقنين السلع بالتدرج وحتى يتم تدريب الجهاز الإداري القائم على التنفيذ وذلك لتلافي الصعوبات العملية التي قد تلازمه وأن كنا نرى أنه يجب أن يبدأ في وقت مبكر ، وقبل أن تستحكم الظروف في تطبيق نظام البطاقات ، حتى يكتسب قدرا من الاستقرار .

ولا يفوتنا أن نشوه بوجوب إجراء حملات توعية للجماهير وتهيئة الرأي العام نحو تنظيم الاستهلاك عن طريق البطاقات بالنسبة للسلع الضرورية وعدم تشجيع الأسواق السوداء والحرص على تطبيق الإجراءات الحكومية المتعلقة بالأسعار منعا من حدوث الموجات الصعدية فيها . وذلك لخلق جو تتضافر فيه الجهود الشعبية مع الجهود الحكومية في كبح جماح التضخم .

ويتطلب نظام البطاقات حصرا شاملا للسلع الضرورية والاستراتيجية وتحديد ما يستهلكه الفرد منها وما يمكن أن يوفره له الاقتصاد القومي في ظل ظروف الحرب ، ومن أجل تحقيق ذلك يجب دراسة النمط الاستهلاكي للفرد والموازن المادية لهذه السلع والمرونة الانفاقية لها ، وقد يكون مفيدا في هذا المجال عرض بيان للمرونة الانفاقية على السلع المختلفة في مصر (٢) .

(١) أي أن تكون العبرة في اختيار هذه السلع حسب أهميتها من النواحي الاستهلاكية والتصديرية والحربية وحسب ما يتطلب توفرها من نقد أجنبي .

(٢) انظر د. محمد سلطان أبو على في أنماط الاستهلاك في ظل خطط التنمية الاقتصادية ، معهد الدراسات العربية ، محاضرة ألقى في مارس ١٩٧٠ .

جدول المروقات الإنفاقية لبعض فئات الإنفاق في جمهورية مصر العربية عام ١٩٦٥

(فئات الإنفاق بالخصم)

الجموعه السليمه	١٥ - ١٠		٢٠ - ٤٠		٦٠ - ٧٠		٩٠ - ١٠٠		١٤٠ - ١٦٠		٢٠٠ - ٢٥٠	
	حضر	ريف	حضر	ريف	حضر	ريف	حضر	ريف	حضر	ريف	حضر	ريف
الحيوت والنشويات	٢٢٣٢	٢١١	٧١١	٢٦١	١٧٠٠	٢٣١٠	٢٣١٠	٢٦٣٠	٢٣١٠	٢٢٣٠	٢١٠٠	٢٢٣٠
البقول الجافة	٢١٢	٢١١	٢٠٢	٢٨٨	٤٨٠	٢٣٨٠	٢٣٨٠	٢٣٨٠	٢٣٨٠	٢٣٨٠	٢٣٨٠	٢٣٨٠
لحوم وأسماك وبيض	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
زيتون ودهون	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
النبات ومنتجاتها	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
الخضراوات	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
السكر والمنتجات السكرية	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
التبروبات والرحبات	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
الكافيات	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
الاقتصاد والاربعين	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
موايد القارة البرية والشمسية	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
الخدمات الفنية والملاحة	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
البنائات والرياحات	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨
البنائات السكن وملحقاته	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨	٢٣٢٨

المصدر - د. محمد سلطان أبو علي المراجع السابق ص ١٠ عن وزارة التخطيط ، مذكورة من حساب المروقات الإنفاقية لسنة ١٩٦٥ لسنة ١٩٦٥ ومقارنتها بالصور وبلغت سنة ١٩٦٥.

(ب) بالنسبة للاستهلاك الحكومي (١) :

ونعني به الاستهلاك العام المدني ، وقد بلغت نسبته الى الناتج القومى الاجمالى فى الخطة الخمسية الاولى ١٨ر٨ ٪ وفى الخطة الخمسية الثانية ٢٢ر٣ ٪ . وقد اتخذت فى يوليو ١٩٦٧ بصدد هذا النوع من الاستهلاك ، بعض الاجراءات الاقتصادية للحد منه تقدر حصيلتها بنحو ٢٩ مليون جنيه ، غير ان المجال ما زال واسعا للحد من الاستهلاك العام المدني بحيث تبلغ نسبته نحو ١٥ ٪ من الناتج القومى الاجمالى .

ولعل اكبر مجال يمكن الحد منه هو الباب الثانى الخاص بالخدمات العامة فى ميزانية الخدمات . ويمكن الوصول الى هذا الهدف مع الاحتفاظ بمستوى الخدمات العامة وزيادتها ، ويتحقق ذلك عن طريق اجراء بعض التعديلات بالنسبة الى البدلات مع مراعاة عدم الانجم بين أكثر من بدل ورفع كفاية المصالح الحكومية فى تقديم الخدمات العامة بالنظر فى اتباع اسلوب «الاداء» وخاصة بالنسبة للمصالح الحكومية التى يمثل ناتجها وحدات ثابتة او متجانسة .

ومعلوم ان النظام المتبع حالياً فى الميزانية العامة للخدمات فى مصر يعرف بالميزانية التقليدية Traditional Budget او ميزانية البنود Line - Item Budget .

وبوب الانفاق وفقاً لهذا النظام، حسب الوحدة الحكومية او حسب بنود الانفاق، ونتيجة لهذا الاسلوب فانه يصعب قياس الكفاءة للوحدات الحكومية ، لذا فانه ينظر اليه بأنه اسلوب قديم يمثل «ورطة» من الارقام غير الواعية يحسن تغييره بأسلوب آخر يعرف بميزانية البرامج والاداء Programme and Performance Budget وهو النظام الميزانى الذى يهتم - بجانب تقسيم الانفاق حسب الوحدة الحكومية وحسب بنود الانفاق - بالاممال التى تنجزها الحكومة فى صورة

(١) وزارة التخطيط ، متابعة وتقييم النمو الاقتصادى لعام ٦٦/٦٧ ، أغسطس

البرامج والانشطة المكونة لهذه البرامج أكثر من الاهتمام بالسلع والخدمات التي تشتريها الحكومة ، أى أنه ذلك النظام الذي يركز اهتمامه بالعمل النجز Accomplishment أكثر من اهتمامه بوسائل انجاز العمل Means of acc . وما من شك في أن اتباع ميزان الأداء في مصر ساعد في اصلاح الجهاز الادارى ، بل أنه يمكن القول أنه قد يكون من الأفضل أن تكون خطة الإصلاح الإداري في مصر مرتبطة بخطة ميزانية الأداء حتى تؤتى ثماره المنشودة (١) .

أما بالنسبة للمهايا والأجور ، فقد يصعب تخفيضها لأن ذلك فيه قضاء على الحوافز المادية ولذلك يفضل عدم المساس بها ، غير أنه يمكن الوصول إليها عن طريق الضرائب الإضافية للمجهود الحربى على غرار ما حدث في يوليو سنة ١٩٦٧ بالنسبة لطرية الأمن القومى ، وهذا الأسلوب يعتبر أفضل الأساليب في هذا المجال (٢) .

وتجدر الإشارة إلى أن سياسة الحد من الاستهلاك العام يجب أن تميز بين النفقات الجارية للهيئات الإنمائية وبين هذه النفقات للهيئات العامة أو غير الإنمائية مثال الأولى الهيئات التي تخدم الزراعة والصناعة والنقل ، ومثال الثانية هيئات الشرطة والعدل والترفيه والإدارة العامة بجميع أنواعها ، بمعنى أن يكون الحد من الاستهلاك في الأولى أقل منه في الثانية نظراً لما تقوم به الأولى من دور هام في عملية النمو وبالتالي في زيادة الإنتاج لخدمة المجهود الحربى .

وبهذه المناسبة يجدر الذكر أن الحكومة قد اتخذت في يناير ١٩٧٢ عدة إجراءات تهدف إلى ضغط الإنفاق في الجهاز الحكومى والقطاع العام لتحقيق الوفرة في البنود التي لا تحقق زيادة مؤثرة في الانتاج وضرب المثل في تطبيق إجراءات التقشف التي تقتضيها

(١) راجع في تفعيل ذلك قياس كفاءة المصالح الحكومية في تقديم الخدمات العامة عن طريق أسلوب ميزانية الأداء ، مذكرة رقم ٧٥٩ في إبريل سنة ١٩٦٧ .

(٢) وهذا الأسلوب أفضل من أسلوب تخفيض المهايا والأجور بالنسبة إلى العاملين في الحكومة لشعورهم أن مثل هذه التفرقة الإضافية إنما انتقصت ظروفه المعيشية والبلد عن الوطن وسوف تزول بزوال آثار العدوان .

طبيعة اقتصاد الحرب ، من هذه الإجراءات عدم شراء سيارات واثاث مكتبى واخلاء الوحدات السكنية والوفر فى المياه والكهرباء ونفقات النثر والحفلات . وقد تدر الورر بمبلغ ٢٠ مليون جنيه فى الجهاز الحكومى وحده .

٤ - ادوات ضبط التضخم خلال فترة الحرب :

من المعلوم أن الحرب ستؤدى الى زيادة كبيرة فى الدخول والانفاق (١) علاوة على ما ستفرغنه عملية التنمية الاقتصادية من زيادة فيهما دون ان يقابل ذلك زيادة مماثلة فى السلع والخدمات ، وعلى ذلك فان الاقتصاد المصرى يكون امام قوى كبيرة تعمل فى اتجاه واحد الى نوع من التضخم ، يمكن أن يضر الاقتصاد القومى ضررا بليفا ، اذا ما تركت الامور لقوى السوق المرسلة بالاضافة الى السلوك غير السليم لبعض التجار التى تحاول الاستفادة من الاختناقات التى تصحب الحروب .

ومن ثم يجب لضبط التضخم خلال فترة الحرب اتخاذ السياسات الاقتصادية السابقة واستخدام ادوات تعمل على حبس التضخم عن طريق الرقابة على الاسعار (٢) او تعمل على سحب او امتصاص الفوائض من الدخول ، ومن اهمها السياسات التالية :

فبالنسبة للسياسة النقدية يجب اللجوء اليها للرقابة على عرض واستخدام النقود والائتمان فى الاقتصاد . توصلا الى تحديد الحجم المناسب من وسائل الدفع والائتمان المصرفى ، باستخدام الوسائل التى سبق ان اوردناها من قبل .

وبالنسبة للسياسات المالية ، فيمكن ان تشر بصفة خاصة الى

(1) See : R. G. Kulkarni, op. cit., p. 58 .

(٢) وتأخذ الرقابة على الاسعار ثلاث صور ، تجميد الاسعار ، Price freeze او التسعير الجبرى وتجميد الارباح او تحديد الحد الاعلى للاسعار Maximum Price وهذا الامر يستلزم رقابة فعالة وكفاءة من جانب الجهاز الادارى (راجع Kulkarni, op. cit., p. 65).

بعض الإجراءات (١) التي تعمل على امتصاص القوى الشرائية المتزايدة
وهي :

١ - **الضرائب** ، وهي المجال الرئيسي لامتنعاص الفوائض من
الدخول للحد من تغشى الموجات التضخمية وكبح جماحها اثناء
الحرب ، وقد اتخذت الحكومة في هذا المجال خلال يوليو ١٩٦٧ بعض
الاجراءات المتعلقة بفرض ضريبة الامن القومي ورفع بعض فئات من
الضرائب الاخرى تقدر حصيلتها في ذلك الوقت بنحو ٢٧ مليونا من
الجنيهات (٢) ، ولا شك ان ضبط التضخم اثناء فترة الحرب يتطلب
المزيد من فرض الضرائب وخاصة على ذوى الدخول الكبيرة والمتوسطة
، مع مراجعة السلم التصاعدي الضريبي بما يوزع العبء المالى
الاضافى توزيعا عادلا على المواطنين .

٢ - **الاقتراض الداخلى** ، ويمكن للدولة ان تقوم باصدار
السندات المعروفة بسندات الحرب . وقد سبق دراسة هذا النوع من
السندات (سندات الجهاد) في ابريل ١٩٧١ (٣) الا انه لم يطرح للاكتتاب
الا في مارس ١٩٧٢ ، وقد تميزت هذه السندات بالكثير من المزايا
حتى يتسنى لها سحب حجم كبير من فوائض الدخول من جميع
الفئات وبلغت الدفعة الاولى منها ١٥ مليون جنيه .

(١) بالإضافة الى اجراءات اصلاح المالى والاقتصادى ومحاربة الاسراف .

(٢) راجع متابعة وتقييم النمو الاقتصادى في ج ٢٠٠٤ . وزارة التخطيط أغسطس

٦٨ من ٢٢٦ .

(٣) فقد سبق ان صدر القانون الخاص بسندات الجهاد في ابريل ١٩٧١ وتنفيذا له
قررت الحكومة في فبراير ١٩٧٢ طرح السندات للمواطنين بالفئات الآتية - ٥٠
قرشاً وجنيه وخمسة جنيهات وعشرة جنيهات وبفائدة ٤٥٪ معفاة من جميع
الضرائب عدا ضريبة التركات ورسم الايلولة ، وتمتاز هذه السندات بعدم جواز الحجز
عليها .

١١ - الإيجارى (١) ، ونرى انه يحسن ان تقوم الحكومة بزيادة هذا النوع من الادخال في فترة الحرب : وحرى بالذكر انه كان من بين الاجراءات التي اتخذتها الحكومة غداة العدوان الاثم : رفع هذا النوع من الادخال الاجبارى من نصف يوم الى ثلاثة ارباع اليوم في الشهر ، وقد بلغت حصة الرفع آنذاك نحو ٦ مليون جنيه (٢) ، ويمكن استخدام هذا الوعاء الادخارى في امتصاص فوائض الدخول وبخاصة بالنسبة الى ذوى المرتبات العليا والمتوسطة عن طريق الادخال ليصبح يوما اواكثر من يوم كل شهر خلال فترة الحرب .

١٢ - التأمينات الاجتماعية ، كما يمكن للحكومة التوسع في تطبيق نظام التأمينات الاجتماعية بحيث يضم الفئات التى لم تدخل بعد في نطاق تطبيقه . على ان يتم ذلك بالتدريج : وهذه الفئات هي ذوى المهن الحرة واصحاب الاعمال والمستقلون لحسابهم واصحاب الحرف والحائزون لاراضى زراعية والعمال الزراعيون ، وتقدر حصة هذا الوعاء من الادخال بنحو ٢٠ مليون جنيه (٣) .

ومن جهة اخرى يلاحظ انه اذا كانت خطة الانماء تستلزم ضغطا على موارده النقد الاجنبى فان ضغطا اكبر قد يحدث في ظل اقتصاد الحرب الامر الذى يقتضى الاستغناء عن استيراد الكماليات وشبه الكماليات ، والاقترار على ما يسد النقص في الانتاج المحلى من السلع الضرورية ، وبما يكفل ايجاد المخزون الكافى لاغراض الحرب ، لهذا فان خطة جديدة ليزاوية النقد الاجنبى يجب ان ترسم تضع في حساباتها هذه الاعتبارات .

(١) مع العمل في الوقت نفسه على تشجيع الادخال الاختيارى (يخلق العديد من الحوافز الادخارية) ، باعتباره ضرورة وطنية ، ذلك انه يمكن امتصاص جزء يستد به من فوائض الدخول عن طريق هذا النوع من الادخال في نطاق الاموية الادخارية المختلفة ، فان كانت النسبة تقتضى زيادة الادخال القومى لتوجيهه الى الاستثمار خاصة في مجال الصناعة ، فان اقتصاد الحرب يقتضى توجيه هذه المدخرات لخطة المروعة ايضا .

(٢) (٣) راجع تقرير وزارة التخطيط ، المرجع السابق ص ٢٤٠ .

كما قد يخفف من الضغط على ميزانية النقد الاجنبى «اعادة
جدولة» القروض الخارجية، ونعنى بها تحويل هذه القروض الى قروض
ميسرة من ناحية مدة السداد وقيمة الاقساط ، بما يتيح موارد
اضافية للتمويل الخارجى للمجهود الحربى .

وقد يدعم هذا الاتجاه الاتفاق مع بعض الدول العربية ذات
السيولة النقدية الكبيرة فى ان تحل محل الدول الدائنة التى يصعب
الوصول معها الى اتفاق ملائم للجدولة ، حيث ان هذه الحرب تهتم
البلاد العربية جميعا .

وفيما يختص بالسياسة الاجسرية ، فيمكن اللجوء فى فترة
الحرب ، كاجراء استثنائى ، الى عدم انشاء وظائف جديدة فى
الحكومة والقطاع العام ، وتأجيل النظر فى اى مطالب جديدة لزيادة
الاجور .

وفيما يتعلق بالسياسة السعوية ، فانه توصلا لامتصاص الفائض
من الدخول يمكن اتباع سياسة رفع الاسعار ، على ان يكون هذا الرفع
بالنسبة للسلع والخدمات الكمالية دون السلع الضرورية الاساسية(١) ،
وذلك لعدم تحميل الفئات الشعبية ذات الدخول المنخفضة كل العبء
الاقتصادى للحرب .

هذا وقد لجأت الحكومة الى الاجراءات السعوية ضمن
الاجراءات الاقتصادية التى اتخذتها فى يوليو ١٩٦٧ ، على النحو السابق
ايضاحه ، وقد قدرت حصيلة هذه الاجراءات السعوية فى ذلك الوقت
بنحو ٢٨ مليون جنيه(٢) .

(١) التى يمكن ان تكون محل التوزيع بالبطاقات على النحو السابق ابضاحه .

(٢) ويضيف تقرير وزارة التخطيط كاجراء آخر ، فى هذا الصدد ، هو اتباع
نظام التأمين ضد اخطار الحرب بالنسبة للمنازل والمتاجر الملوكة للقطاع الخاص فى
المدن الكبرى او فى جميع انحاء الجمهورية، على ان يكون هذا النوع من التأمين اجباريا .
ويقول التقرير «ان هذه الوسيلة تجمع بين تحقيق غرضين ، الاول امتصاص جزء
من فوائض الدخول بقصد الاسهام فى كبح جماح التضخم ، والثانى التخفيف من اعباء
تمويلات الحرب» (راجع متابعة النمو الاقتصادى فى ج.م.ع. ، أغسطس ١٩٦٨
ص ٢٤٠) .

ولا يغوتنا أن نذكر مرة أخرى ، أنه إذا كانت الحرب تتطلب موارد
كبيرة ، فإنه يجب استخدام الأساليب السابقة ، وعدم اللجوء إلى
سياسة التحويل التفضي للحرب، باعتبارها تؤدي إلى آثار اقتصادية
 واجتماعية ضارة لا تخدم اقتصاديات الحرب والتنمية (١) ، وقد يفضى
 الأمر إلى تضخم جامح يودي بالاقتصاد القومي .



(1) Kulkarni, op. cit., p. 63.

فصل ختامي

خلاصة الدراسة ونتائجها

تعرض معظم الاقتصاديات المتخلفة في الوقت الحاضر الى موجات متفاوتة من التضخم ، أصبحت تمثل لها مشكلة رئيسية من مشاكلها الاقتصادية ، وكانت مهمة هذا البحث هي دراسة «التضخم في الاقتصاديات المتخلفة وفي الاقتصاد المصري» .

وهذه الدراسة ، في الواقع ، تثير امرين : اولهما ، ان التضخم يعتبر ظاهرة اقتصادية تصاحب النمو الاقتصادي السريع ، وثانيهما ، ان التضخم يمكن ان يعتبر وسيلة لتمويل التنمية نظرا الى ان نقص رؤوس الاموال يمثل عقبة كبرى تواجه المشروعات الانمائية .

على هدى هذا التصور ، وقفنا لرسم اطارا فكريا لموضوع بحثنا ، واضعنا في اعتبارنا مزج التحليل النظري بالواقع التجريبي ، وقد وجدنا ان طبيعة الامور تملي علينا تقديم دراسة تحليلية للتضخم في الاقتصاديات المتخلفة باعتباره ظاهرة اقتصادية ثم باعتباره وسيلة لتمويل التنمية ، كما تملي علينا ايضا ان نحاول رسم صورة للنمو الاقتصادي في ظل الاستقرار النقدي مع تقديم دراسة تجريبية للاقتصاد المصري في مرحلة التخطيط الشامل للتنمية كنموذج للاقتصاد المتخلف .

وترتبا على ذلك فقد قسمنا هذا البحث الى ثلاثة اقسام ، عنى القسم الاول منها بدراسة التضخم كظاهرة اقتصادية في الدول المتخلفة واشتمل على اربعة فصول ، وقفنا في اولها ، بحسابه خلفية اساسية لهذه الدراسة ، على ماهية التضخم وانواعه . فعرضنا اولاً ، للتعريف المختلفة للتضخم وما تعرض له من انتقادات جعلت كتابا كثيرين يعرضون عنها ، واشرنا الى انه قد يكون من اللزم الركوز الى تعريفه

تتخذ أداة التحليل ، باعتبار التضخم «حركة صعودية للأسعار تتصف بالاستمرار الذاتي» تنتج عن فائض الطلب الزائد من قدرة العرض . ثم قلعا ثانيا ، تقسيم الانواع التضخم وفقا لمعايير اخترتها لهذا الغرض ، وأبرزنا أن غالبية الأنواع التي تظهر في الاقتصاديات المتخلفة ، منظورا إليها من ناحية مصدرها ، هي تضخم طلب ، كما أن هذه الاقتصاديات توسم بنوع خاص هو التضخم الهيكلي .

وتناولنا في الفصل الثاني تفسير التضخم وأسبابه في ضوء أفكار المدارس الاقتصادية التي تصدت للتحليل النقدي ، ونوهنا بأن النظرية الكمية . وهي النظرية المعتدلة من الاقتصاديين الكلاسيك تعتبر أقدم النظريات في تفسير التضخم ، وهي ترجعه إلى تزايد كمية النقود . أما التحليل الكينزي فيعتبره نتيجة لتوقف كل عوامل الإنتاج . وتعموه المدرسة السويدية الحديثة ، التي زيادة الاستثمار المخطط عن الادخار المخطط . على حين تنبه أحدث الكتابات في التحليل النقدي للكاتبين جيرلي وشو ، إلى مسألة هامة في هذا المجال ، هي التحول من الأصول ذات السيولة المنخفضة إلى الأصول ذات السيولة المرتفعة . وقد المخنا في ضوء هذه الأفكار ، إلى أن التضخم يعتبر ظاهرة كثرها من الظواهر الاقتصادية الأخرى ، وهو يرجع إلى زيادة الاتفاق الكلي زيادة تفوق الزيادة في العرض الحقيقي من السلع والخدمات ، أو هو يرجع إلى زيادة الطلب الفعلي عن العرض الفعلي ، وبهذه المثابة لا يكون التضخم النتيجة لاضطراب قوى الإنتاج في الاقتصاد أو سوء تنظيم هذه القوى .

ودرسنا في الفصل الثالث ظاهرة التضخم في الاقتصاديات المتخلفة ، فأوضحنا أن التنمية التي تمارسها الدول المتخلفة في الوقت الحاضر ، شلتها في ذلك شأن تجارب النمو التي حدثت في الماضي (على اختلاف ظروف كل منهما) ، قد صاحبها جنباً إلى جنب ارتفاع في المستوى المعام للأعباء ، وذكرنا أن ذلك يرجع إلى عديد من الاعتبارات يتطرق أهمها بالطبيعة للزوجة لتراكم الراسمالي في المراحل الأولى للتنمية وبطبيعة البنين الاقتصادي لهذه البلاد وما يحتويه من مصادر مختلفة يجعلها عرضة للتضخم ولو لم يستعمل في

تحويل التنمية على وسائل تضخمية بطبيعتها ، ومن أهم هذه المصادر وأخطرها ، التقلبات في أسعار تصدير المواد الأولية والميل للتوسع في الاستهلاك .

وضمنا هذا الفصل أيضا دراسة للطبيعة البنائية للتضخم في الاقتصاديات المتخلفة . وأوضحنا فيه ما تتسم به من ظهور التضخم الهيكلي في غمار سياسة التنمية في شكل ضغط شديد على الأسعار نتيجة لعدم التوازن العطاعي في الاقتصاد ، وقد أشرنا في هذا الصدد الى أنه ينبغي على الدول المتخلفة ، وهي تمارس خططها الانمائية ، أن تعمل على تحقيق التوازن بين معدل النمو في القطاعات المختلفة حتى يمكنها تفادي الضغوط التضخمية في اقتصادياتها .

اما الفصل الرابع فقد درسنا فيه ظاهرة التضخم في الاقتصاد المصري في مرحلة التخطيط الشامل للتنمية . وتناولنا الدراسة فيه على ثلاثة مباحث . عني أولها بالوقوف على الحركة السعودية للأسعار والمعايير التي تشير الى اتجاهاتها . وفي تقصينا لحركة الأسعار ، كما عبرت عنها الأرقام القياسية لأسعار الجملة ولنفقات المعيشة ، أضع لنا ان جميع هذه الأرقام وفقا لسنوات الأساس ٢٩ و٥٩/٦٠ و٦٦/٦٧ بالإضافة الى الرقم القياسي الضمني . قد سجلت ارتفاعا مستمرا وبمعدلات محسوسة خلال الفترة محل البحث . على أننا بادرنا الى التنبيه الى حقيقة هامة وهي ان تحركات الأسعار ، كما سجلتها الأرقام القياسية . لم تعبر تعبيرا كاملا عن القوى التضخمية ، فهي لم تأخذ في اعتبارها الأسواق السوداء والطواير ، وعلى ذلك فقد قررنا ان قدرا من التضخم الذي احتواه الاقتصاد المصري قد عبر عن نفسه في شكل تضخم ظاهر بينما استتر القدر الآخر في صورة تضخم مكبوت .

وترتبطا على ذلك فقد أشرنا الى ان الأسعار في مصر ، في الفترة محل البحث ، لم تعبر تعبيرا صحيحا عن القوى الاقتصادية ، وهي بهذه المثابة لم تعمل على التخصيص الأمثل للموارد ، كما أشرنا الى ان مشكلة الكفاءة الاقتصادية في مصر يتمثل جانب هام من جوانبها في مسألة الأسعار ، ومن ثم فان على المخطط المصري أن

يعمل على اصلاح هيكل الاسعار في الاقتصاد وان ينشط جهاز تنظيم الاسعار الذي اتى في اكتوبر ١٩٧١ للاسقاط بمطوياته نحو اقتراح السياسات المبررة التالية .

والوقوف على مؤشرات القوى التضخمية في مصر ، استخلصنا معيارا يستند على منهج صندوق النقد الدولي للحكم على وجود هذه القوى ، وقد كشف لنا تطبيقه ، ان الاقتصاد المصري قد عانى من ضغوط تضخمية محسوسة ، وان سجل اكتمالها محسوسا في عام ١٩٧٧ نتيجة للاثر المباشر للمدوان وكذلك نتيجة لسياسة الانكماشية التي اتبعتها الحكومة والتي ترتب عليها ان حقق الدخل القومي نموا سلبا . وقد اثرتنا بصد هذه السياسة الانكماشية الى انها كانت سياسة خاطئة حيث فرضت على البلاد ، في تلك السنة ، تخلفا اقتصاديا لا يتفق ومقتضيات النمو ولا يتلاءم مع اعتبارات الحرب في الوقت نفسه . فسياسة النمو الرشيدة ، في نظرنا ، هي التي تستهدف التوسع الاقتصادي بقدر ما تسمح به الموارد المتاحة والتي يجب العمل على زيادتها السنة تلو اخرى .

اما البحث الثاني فقد خصص لدراسة انواع التضخم في الاقتصاد المصري ، منظرنا اليه من ناحية مصدره ، فبحثنا اولاً التضخم الطلب ، وعرضنا اتجاهات الاتفاق بتواضع الخلفة ، فافضح لنا ان الاتفاق الاستهلاكي بتوجيه الحكومة والقرض قد زاد زيادة كبيرة استمرت كل الزيادة في الناتج المحلي الاجمالي تقريبا ، ومن هنا رأينا ان نشر الى انه قد أصبح من الضروري العمل على ترشيد الاستهلاك من ناحية كميته ومن ناحية نوعيته ، بحيث يصبح معدل نموه اقل من معدل النمو في الناتج المحلي الاجمالي بالقدر الذي يسمح بتوليد الاحجام المطلوبة من الادخال المحلي لتحويل الاستثمار المحلي

الخطأ .

وبحثنا ثانياً التضخم التكلفة ، وعرضنا ظاهرة زيادة الاجور وربحنا بينها وبين الزيادة في الانتاجية ، وبيان لنا ان الزيادة في الاجور فاقت الزيادة في الانتاجية بكثير ، ورأينا ان نشر هنا ايضا الى انه قد أصبح من الضروري ان تولى الانتاجية الاهمية الكبرى لتحقيق

التنوع في المرحلية القائمة ، وهو التوجه السليم الذي اتبعته معظم الدول ، دون الاعتماد على السياسة الاستثمارية الكثيفة وحدها . كما درسنا ثالثا ، نماذج من التضخم الهيكلي ، عن طريق تقديم بعض المظاهر التي يتسم بها هذا اللون من التضخم أهمها ما اتضح لنا من زيادة أسعار السلع الغذائية بنسبة أكبر من أسعار السلع الصناعية وزيادة الأسعار في الريف عنها في المدن ، وهي مظاهر تدعو الى دراسة عميقة من ناحية علاقاتها ومن ناحية اتجاهاتها في المجتمع المصري .

وعالج البحث الثالث الفجوات التضخمية وفقا لمعيارى فائض المعروض النقدي وفائض الطلب الكلي . وقد اتضح لنا انهما كشفتا عن وجود قدر محسوس من التضخم في الاقتصاد المصري خلال الفترة محل البحث .

وفي القسم الثاني من هذه الدراسة تناولنا التضخم كوسيلة لتمويل التنمية ، واشترنا الى انه قد اثير حول هذا الموضوع جدل كبير ، فبينما يرى انصار التمويل بالتضخم انه وسيلة فعالة للتمويل يؤكد معارضوه عدم جدواها بل وضررها على الاقتصاديات المتخلفة ، ومن ثم فان هذا الجزء من الدراسة اخذ على عاتقه عرض هذه الآراء وتمحيصها ثم اتخاذ موقف محدد بصدها . وقد اشتمل هذا القسم على ثلاثة فصول ، خصص الفصل الاول منها لعرض الاتجاهات المؤيدة للتضخم ، وقد اوضحنا فيه ان انصاره يعتقدون انه وسيلة فعالة بل وحتمية للاسراع بعملية التنمية ، وبرزنا في هذا الفصل أولا ، الحجج المتعددة التي ساقها انصار التضخم لتأييد وجهة نظرهم ، وتركز حجتهم الاساسية في ان التضخم يمكن ان يستخدم كأداة لتحقيق الادخار الاجباري عن طريق العمل على إعادة توزيع الدخل في المجتمع لصالح الطبقات التي تقوم بالادخار والاستثمار ، وهم يضيفون انه اذا كان هذا الامر ينطوي على بعض الآثار الاجتماعية الضارة بالطبقات المحدودة الدخل ، فان هذه الآثار تعتبر ثمنا بسيطا تدفعه الشعوب من أجل التقدم .

كما تتمثل أهم الحجج الأخرى ، في ان التضخم يكفيل الاستغلال الكامل للموارد الإنتاجية عن طريق تشغيل الموارد الكثيرة

الماطلة التي تتواجد في البلاد المتخلفة ، وعلى الاخص الأبدى
الفاطلة التي توجد بالقطاع الزراعى .

واوضحنا في هذا الفصل ثانيا ، العملية التضخمية ، وفرقنا بين
التمويل بالعجز في كل من الدول المتقدمة والمتخلفة ، وكيف أنه يؤدي
في الدول الأخيرة الى التضخم في معظم الاحوال ، نظرا لما توصم به
من ضالة مرونة جهازها الإنتاجي ، كما سردنا أيضا الشروط التي
يتطلبها انصار التمويل بالتضخم وبصفة خاصة ما ينصح به كثير من
الكتاب من استخدامه بجرعات صغيرة ومتقطعة في تمويل الاستثمار .

واشرنا في هذا الفصل ثالثا ، الى كفاءة التضخم في تحقيق الادخار
الاجباري ، معتمدين في هذا الصدد على نموذج رياضي للاستاذ ماينارد
قوامه انه لكي ينجح التضخم في زيادة التراكم الرأسمالي ، فانه
يشترط اعادة توزيع الدخل لصالح طبقة المنظمين وان يكون ميلهم
الحدي للادخار مرتفعا . وهنا نتحدد كفاءة التضخم في تركيب
راس المال على قيمة معامل الاسعار / الاجور ، فكلما كانت منخفضة
ادت الى زيادة يعتمد بها في حجم الاستثمار .

وناقشنا في هذا الفصل رابعا ، الحجم الامثل للتمويل بالتضخم ،
فعرضنا افكارا متعددة بصدده ، واشرنا الى انه بينما يقتدر بعض
الكتاب أن زيادة الاسعار بواقع ٥٪ سنويا يعتبر قدرا مناسباً ،
يفضل البعض الآخر عدم وضع معايير كمية والاكتفاء في هذا المجال
باتجاهات معامل الاسعار / الاجور .

وفي نهاية الفصل الاول عرضنا للتجربة التي يستند اليها
انصار التمويل بالتضخم في تدعيم وجهة نظرهم ، وهي تجربة الخطه
الخمسة الاولى في الهند حيث اعتمدت الحكومة على تمويل جانبي
كبير منها عن طريق عجز الميزانية بلغ نحو ربع اجمالي استثمارات
القطاع العام ، ومع ذلك لم ترتفع الاسعار .

اما الفصل الثاني فقد تناولنا فيه الاتجاهات المعارضة للتمويل
بالتضخم ، وعرضنا الدراسة فيه على ثلاثة مباحث ، اوردنا في اولها
نقيدا حاسما للحجج السابقة واوضحنا أنها لا تكاد تستند على

اساس نظري صحيح او واقع على ملموس . و اوضحنا بصدد الجمعية
الاساسية المتعلقة بالادخار الاجبري انها ^{حالة} ~~تقتل~~ ^{من جانب} ~~مقتسونة~~ من جانب
الاولى التضادى - والثانى اجتماعى ، ويتركز الجانب الاقتصادى فى انه
قد يترتب على التضخم زيادة فى الدخول الحقيقية و ^{بمساعدة} ~~بمساعدة~~ فى
الاستهلاك دون ان يترتب على ذلك تحقيق ادخار حقيقى ، فضلا عن
انه يجب الاعتماد فى هذا المجال على الاثر الصافى للادخار الكلى نظرا لما
قد يؤدى اليه التضخم من نقص الادخار فى قطاعات اخرى ،
بالاضافة الى ان التمويل على زيادة مدخرات الطبقات ذات الميل الحدى
المرتفع قد قلت اهميته فى الاتجاه الحديث التى تركز على زيادة
المحتجز من الدخل فى شكل مدخرات فردية صغيرة الحجم
كثير العدد . اما الجانب الاجتماعى ، فيتمثل فى عدم امكان الاستناد الى
طبعا التفاوت فى الدخول لصالح الطبقات الفية سبيلا للتنمية ،
فالفكرة التى تستند الى الاخت بالتضخم ليعمل على زيادة الاغنياء
غنى وزيادة الفقراء فقرا لا تجد من يتقبلها فى عالمنا المعاصر .

وفى تقييمنا لنموذج ماينارد المشار اليه اوضحنا انه قد يؤدى
الى نتائج اقتصادية ضارة اذا تخطت الشروط التى يفترضها
بحيث لا يجنى المجتمع الا الآثار الضارة للتضخم ، فضلا عن ان
التكاليف التى يتحملها محدود الدخل بتخفيض استهلاكهم الحقيقى
تعتبر تكاليف اجتماعية باهظة ، ولا يمكن القول انها تعتبر ثمنا
بسيطا للتقدم .

وفىما يختص باهم حجج انصار التضخم الاخرى والتى تجد
الاخذ بالتضخم كغفالة الاستخدام الكامل للموارد الانتاجية استنادا
الى السياسة المالية التوعيفية ، اوضحنا ان هذا الاتجاه يحاول
تطبيق التحويل الكينزى على الاقتصاديات المتخلفة تطبيقا آليا
خاطئا . فالهيكل الاقتصادى للدول التى عناها كينز تتميز عموما
بارتفاع درجة مرونة عوامل الانتاج بخلاف الحال فى الدول المتخلفة حيث
يتسم هذا الهيكل بصلابة المرونة ، ونهنا فى هذا الصدد الى انه يجب
ان نفرق بين الموارد الماطلة والطاقات الماطلة ، فما قد يوجد
الطاقة المتخلفة هو بعض الموارد الماطلة ، وهى لا تصلح للاستخدام

المباشر السريع في الانتاج بمجرد الزيادة في الطلب الفصالح ، يمكن
الحال بالنسبة للطاقت العاطلة ، وعلى ذلك فقد حرصنا على الإشارة
الى انه قد يترتب على الزيادة في الانفاق في الدول المتخلفة ضغط
صعوى على الاسعار حتى ولو لم يصل الاقتصاد الى نقطة التشفيل
الكامل .

وبصد التجارب الواقعية لانصار التضخم ومعارضيه عرضنا
لتجربتين ، الاولى تجربة الهند التى اشرنا اليها من قبل ، والثانية
تجربة دول امريكا اللاتينية . اما التجربة الاولى فقد ذكرنا بصددها
اننا نعتقد ان التمويل بالعجز الذى اتبعته الهند في الخطة الخمسية
الاولى لم يكن موضع اختبار حقيقى . فلو اننا اطلعنا على
بيانات الخطة لوجدناها متوافقة في اهدافها واستراتيجيتها ، فضلا
عن ان الزيادة في كمية النقود قد قابلتها زيادة معاملة في السلع
والخدمات لظروف لايت تنفيذ الخطة أهمها زيادة الانتاج الزراعى
زيادة كبيرة نتيجة لتحسين الظروف الجوية . كما ذكرنا في هذا المجال
ايضا . انه اذا كان نجاح الخطة الاولى قد اغرى الحكومة الهندية
بالإيمان في سياسة التمويل بالعجز في خطتها الثانية الامر الذى ترتب
عليه ظهور الضغوط التضخمية بشكل محسوس بسبب نقص
الانتاج الزراعى ، فانها قد اضطرت بعد ذلك الى تعديلها فعملت على
انقاص نسبة التمويل بالعجز باستمرار الى ان بلغت ٧٪ في
الخطة الثالثة . مع عدم التمويل على التمويل بالعجز بعد ذلك .

وفي عرضنا للتجربة الثانية التى يستند اليها المعارضون وهى
تجربة دول امريكا اللاتينية ، بدأنا بعرض سريع للجذور التاريخية
للتضخم فيها ثم اتبعناه باستعراض للخصائص العامة لهذه الدول التى
تتمثل بصفة خاصة في انتساج وتصدير المواد الأولية لنصل الى
مسألة هامة وهى مدى علاقة التضخم بالنمو الاقتصادى فيها .
وباجراء مقارنات بين معدلات النمو ومعدلات الزيادة في الاسعار من
جهة وبين التضخم ومعدل تكوين رؤوس الاموال من جهة اخرى
انضح لنا انه لا توجد علاقة منتظمة بينهما .

هذه خطة البنك من الاقتراضات الأجنبية التي أنه إذا كان المصرف
التضخم ينضمون الأول المتخلفة بالتمهات سبيل التمويل التضخم ،
فإنهم أنفسهم يعطونه بشروط يكون توفرها أمرا مستحيلا
ويجعل التمهات هذا السبيل أمرا غير ذي موضوع ، لكل ذلك قررنا أننا
لا نجد استخدام التضخم للتمويل في البلاد المتخلفة وكفاها ما تعانيه
من مصادر مختلفة للضغط التضخم .

أما الجانب التطبيقي للقسم الثاني والمتعلق بالتمويل بالعجز في
الاقتصاد المصري ، فقد تناولناه في الفصل الثالث على بحثين ،
ناقشنا في أحدهما التمويل بعجز الموازنة العامة ، وأوضحنا فيه أنه
على الرغم من أن المخطط المصري قد أعلن استبعاده التضخم كوسيلة
للتحويل إلا أنه لجا إليها لسد الفجوة بين الادخار المحقق والاستثمار
المخطط ، وقد أشرنا إلى أن هذا العجز على مدى سنوات التخطيط
الشامل قد بلغ أرقاما كبيرة . وتناولنا في البحث الآخر الائتمان
المصرفي وربطنا بينه وبين النشاط الاقتصادي في علاقات متعددة ،
والملحظة الهامة التي نرى إبرازها هنا هي أن الائتمان المصرفي قد زاد
زيادة مطردة فاقت في بعض السنوات الحاجة إليها الأمر الذي رأينا
معه ضرورة دخول الائتمان المصرفي في نطاق التخطيط .

وفي القسم الثالث من هذه الدراسة عالجنا موضوع النمو
الاقتصادي والاستقرار النقدي على ثلاثة فصول ، تناولنا في الفصل
الأول النمو وعلاقته بالاستقرار وذكرنا أننا نرى في الاستقرار
النقدي ضرورة للتنمية لتوازنة نظرا إلى أن الاختلال النقدي يؤثر
على النمو في اتجاهات رئيسية مختلفة .

وكان منهجنا في علاج الضغوط التضخمية في الفصلين الثاني
والثالث ، أن هذا العلاج ينحصر في خمس وسائل تمثل في انقاص
كمية النقود بوسائل السياسة النقدية وانقاص الانفاق الكلي
بوسائل السياسة المالية وضبط الأجور بوسائل سياسة الأجور
وانقاص الانفاق الاستهلاكي عن طريق السياسة الادخارية وعلاج
مظاهر التضخم عن طريق سياسة القيود المباشرة .

وعن وسائل السياسة النقدية في ضبط التضخم، تركزت دراستنا على أدواتها المتعددة وميكانيكية كل منها للتأثير في عرض واستخدام النقود والائتمان ، وقد اتضح لنا كيف ان اثر سياسة سعر الخصم ضعيف ، وأنه يتعمد تطبيق سياسة السوق المفتوحة ، وأن سياسة تغيير نسب الاحتياطي محدودة الأثر ، ويرجع ذلك الى ضعف السوق النقدية وانعدام السوق المالية في كثير من الدول المتخلفة ، كما هو الحال في مصر . أما الوسائل المباشرة التي تتمثل في الأوامر والتعليمات التي يصدرها البنك المركزي ، فقد أوضحتنا كيف ان الاتجاه الحديث ، حتى في الدول المتقدمة ، يميل الى التركيز على الوظيفة التنفيذية لهذه البنوك ، فضلاً عن ان التجربة قد أثبتت في مصر اننا يمكن ان تكون وسيلة فعالة لحصر الضغوط التضخمية على الرغم من ان استخدامها لم يخضع لسياسة مرسومة . ومن ثم فقد اقترحنا ضرورة الأخذ بخطة ائتمانية تلزم بها القطاعات الاقتصادية كما تلزم بها القطاع المصرفي لتكون وسيلة فعالة في ضبط الضغوط التضخمية وعلاجها في الاقتصاد المصري :

وعن وسائل السياسة المالية في ضبط التضخم ، ذكرنا انه على الرغم مما يحيط النظام الضريبي من صعوبات الا أنه يجب استخدام الضريبة كأداة رئيسية في هذا الصدد حيث اثبتت في بعض البلاد المخالفة وفي مصر فاعليتهما في امتصاص الضغوط التضخمية وهي تعتبر ، في نظرنا ، من اكبر أدوات السياسة المالية فاعلية في هذا المجال . أما بالنسبة لتخفيض الانفاق الاستهلاكي الحكومي ، فقد اشرنا الى انه امر مرغوب فيه ، ولا سيما ان معدله أخذ في الزيادة السريعة في البلاد المتخلفة، كما اشرنا ان مصر قد توفرت منذ خمس سنوات على تطبيق برنامج لترشيد الانفاق العام ضمن برنامج الإصلاح المالي والاقتصادي ، ولم تظهر نتائج المرجوة بعد ، وما زال الامر يحتاج الى مزيد من الوقت والجهد .

وعن سياسة الأجور في ضبط التضخم ، عرضنا لتجارب مجالس الدخول في الدول المتقدمة و اشرنا الى كيفية محاولة ربط الزيادة في الأجور بالزيادة في الانتاجية في الاقتصاد المصري ، وراينا ان الامر

يقتضى إنشاء مجلس للدخول في مصر، يكون هدفه تخطيط سياسة
الدخول وربطها بسياسة النمو والاقتصاد .

ومن الادخار في الدول المتخلفة ، باعتباره وعاء طبيعيا لكل نمو
متوازن وعلاجاً لمصدر هام من مصادر الضغط التضخمى في
الدول المتخلفة وهو الميل للتوسع في الاستهلاك ، عرضنا أولاً ، لمستوى
الادخار المحلى ومصادر "ثلاثة" القطاع الحكومى ، وقطاع الاعمال ،
والقطاع العائلى ، وما يميز كل نوع ، واثرننا الى وجوب الارتفاع بمستوى
الادخار حتى يتناسب مع المعدل المطلوب من الاستثمار ، ولا سيما
في قطاع الاعمال العام الذى اصبح يحتل الآن في بعض البلاد المتخلفة
كمصر شأنا كبيرا .

وتناولنا ثانياً ، الادخار في الاقتصاد المصرى وعرضنا معدلاته
خلال مرحلة التخطيط الشامل ، فاقترح ان متوسطها يبلغ ١٣٪ وهو
رقم يقل عن الرقم المطلوب للاستثمار المخطط الذى يبلغ ٢١٪ ، وكان
عليها ايضا ان تتناول المشكلة التمويلية في مصر لتنتهى بوجوب
زيادة الادخار ، والا أدى الامر الى التمسك بالضوابط التضخمية .
وفي دراستنا المؤسسات القائمة على جمع المدخرات وتعبئتها ،
استعرضنا أنشطة الادوية المختلفة وما نراه بصددها ، على ان اهم
ما لاحظناه في هذا الصدد ان الامر يستدعى تنسيق جهود هذه الادوية
ومتابعاتها وتنشيطها بما يخدم السياسة الادخارية ، وقد رأينا ان
تحقيق ذلك يقتضى إنشاء لجنة عليا للادخار تتوفر على تنفيذ هذه
المهام .

وفي الفصل الرابع ، وجدنا من الضروري ، ونحن نمر بتجربة
حرب وتنمية في الوقت نفسه ، ان تقدم دراسة للتضخم في ظل
اقتصاديات الحرب والتنمية اثرنا فيها الى تطور الاتفاق الحربى في
مصر وكيفية تحويل التنمية والجهود الحربى وانتهينا الى انه يجب ان
تتصب منافسة عيم مخصص الحزب على الاستهلاك النهائى
بنوعيه الحكومى والفردى ثم الاستثمارات في قطاع الخدمات ثم
الاستثمارات الطويلة الاجل ، كما اثرننا في هذه الدراسة ايضا الى
تجربة ناجحة في هذا المجال على تجزئة انجلترا في الحرب الماضية ،
حيث استطاعت السيطرة على الضغوط التضخمية باتخاذ عدة
اجراءات لرفعتها الحكومة ولرفضها الشعب المتطلع الى النصر ، ورجونا
ان يكون في هذه التجربة مثل يحتذى في ظروفنا الحاضرة .

المراجع

اولا - المراجع العربية

١ - الكتب

- ١ - د. احمد عبده محمود ، الموجز في النقود والبنوك ، القاهرة ١٩٦٩ .
- ٢ - د. احمد نظمي عبد الحميد ووهيب مبيحة ، نظرية النقود والائتمان ، القاهرة ١٩٥٦ .
- ٣ - ا. هـ. هانسون ، المشروع العام والتنمية الاقتصادية ، ترجمة محمد امين ابراهيم ، القاهرة ١٩٦٥ .
- ٤ - د. جابر جاد عبد الرحمن ، اقتصاديات التعاون ، الجزء الاول ، القاهرة ١٩٥٨ .
- ٥ - جاكوب فاينر ، التجارة الدولية والتنمية الاقتصادية ، ترجمة سنى اللقانى .
- ٦ - جون فيليب ورنيت ، الرخاء بدون تضخم ، ترجمة د. حسين عمر .
- ٧ - جون كينيت جلبرت ، اضاء جديدة على الفكر الاقتصادى ، ترجمة د. خليل حسن خليل .
- ٨ - د. حازم الببلاوى ، النظرية النقدية ، مطبوعات جامعة الكويت ١٩٧١ .
- ٩ - د. حازم الببلاوى ، نظرية التجارة الخارجية ، الاسكندرية ١٩٦٨ .
- ١٠ - د. حازم الببلاوى ، التنمية الزراعية ، مطبوعات معهد البحوث والدراسات العربية ١٩٦٧/٦٦ .

- ١١ - د. حامد عبد المجيد دراز ، أنظر د. عبد النعم لوzy .
- ١٢ - د. حسين عمر ، موسوعة المصطلحات الاقتصادية ، القاهرة .
- ١٣ - د. حسين فهمي ، الازمات النقدية في البلاد الراسمالية (مذكرات لطلبة الدراسات العليا بكلية الحقوق بجامعة الاسكندرية) ، الاسكندرية ١٩٧٠ .
- ١٤ - د. حمدي زهران ، مشكلات تمويل التنمية الاقتصادية في البلاد المتخلفة ، القاهرة ١٩٧١ .
- ١٥ - د. ا. الاخضر ديان ، النظام المالي للاتحاد السوفيتي ، ترجمة أحمد فؤاد بلبع ، القاهرة .
- ١٦ - د. رفعت المحجوب ، الطلب الفعلي ، القاهرة ١٩٧١ .
- ١٧ - رمزي زكي ، مشكلة الادخار مع دراسة خاصة عن البلاد النامية، القاهرة ١٩٦٦ .
- ١٨ - د. زكريا احمد نصر ، التحليل النقدي ، القاهرة ١٩٥٩ .
- ١٩ - د. زكريا احمد نصر ، العلاقات الاقتصادية الدولية ، القاهرة ١٩٦٦ .
- ٢٠ - د. صبحي تادرس قريصة ود. محمد عبد العزيز عجمية ، المشاكل الاقتصادية المعاصرة ، الاسكندرية ١٩٦٦ .
- ٢١ - د. صبحي تادرس قريصة ود. محمد عبد العزيز عجمية ، النقود والبنوك والتجارة الخارجية ، الاسكندرية ١٩٧٠ .
- ٢٢ - د. صلاح نامق ، نظريات النمو الاقتصادي ، القاهرة ١٩٦٥ .
- ٢٣ - د. عادل احمد حشيش ، التعريف بالنظام الاشتراكي (مذكرات لطلبة كلية الحقوق بجامعة الاسكندرية) ، الاسكندرية ١٩٧١ .

- ٢٤ - د. عادل احمد حنيس . اثرية على رقم الاعمال ودورها
في ترشيد اقتصاديات دول النظام الاشتراكي .
الاسكندرية ١٩٧٢ .
- ٢٥ - د. عبد الحميد القاسي . تمويل التنمية الاقتصادية في
البلدان النخطة . الاسكندرية ١٩٦٩ .
- ٢٦ - د. عبد الكريم صادق بركات . انظر د. عبد المنعم فوزي .
- ٢٧ - د. عبد المنعم فوزي . السياسة المالية في النظام الاشتراكي .
القاهرة ١٩٦٧ .
- ٢٨ - د. عبد المنعم فوزي . د. عبد الكريم صادق بركات . مالية
الدولة والهيئات المحلية : الاسكندرية ١٩٦٧ .
- ٢٩ - د. عبد المنعم فوزي . د. عبد الكريم صادق بركات . د.
يونس البطريق . المالية العامة والسياسة المالية ،
الاسكندرية ١٩٦٩ .
- ٣٠ - د. عبد المنعم فوزي ، د. عبد الكريم صادق بركات . د.
يونس البطريق . د. حامد عبد المجيد دراز .
اقتصاديات المالية العامة . الاسكندرية ١٩٧٠ .
- ٣١ - د. عبد المنعم راضي . النقود والبنوك . القاهرة ١٩٧١ .
- ٣٢ - د. علي لطفى . التنمية الاقتصادية : القاهرة ١٩٧١ .
- ٣٣ - د. فؤاد شريف ، المشكلة النقدية ، الطبعة الاولى .
- ٣٤ - د. فؤاد شريف ، السياسة النقدية في مصر ، ١٩٥٥ .
- ٣٥ - د. فؤاد مرسى ، النقود والبنوك ، الطبعة الاولى ، الاسكندرية
١٩٥٨ .
- ٣٦ - د. فؤاد مرسى ، العلاقات الاقتصادية الدولية ، الاسكندرية
١٩٥٥ .
- ٣٧ - د. فؤاد هاشم ، النقود والتوازن النقدى . القاهرة ١٩٥٩ .
- ٣٨ - د. فؤاد هاشم ، التجارة الخارجية والدخل القومى ، القاهرة
١٩٦٩ .

- ٣٩ - د. محمد إبراهيم غزلان ، قراءات في النقود والبنوك والدورات الاقتصادية ، الاسكندرية ١٩٦١ .
- ٤٠ - د. محمد إبراهيم غزلان ، دراسة الانظمة الاقتصادية المقارنة (مذكرات لطلبة الدراسات العليا بكلية الحقوق بجامعة الاسكندرية) ، الاسكندرية ١٩٧٠ .
- ٤١ - د. محمد دويد ، اقتصاديات التخطيط الاشتراكي ، الاسكندرية ١٩٦٧ .
- ٤٢ - د. محمد زكي شافعي ، مقدمة في النقود والبنوك ، القاهرة ١٩٦٩ .
- ٤٣ - د. محمد زكي شافعي ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الاول ، القاهرة ١٩٧٠ .
- ٤٤ - د. محمد زكي شافعي ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الثاني ، القاهرة ١٩٧٠ .
- ٤٥ - د. محمد سلطان ابو على ود. هناء خير الدين ، الاسعار وتخصيص الموارد . الاسكندرية ١٩٧٢ .
- ٤٦ - د. محمد عبد العزيز عجمية ، انظر د. صبحى تادرس قريصة .
- ٤٧ - د. محمد عبد العزيز عجمية ، د. محمد محروس اسماعيل ، التطور الاقتصادى ، الاسكندرية ١٩٦٨ .
- ٤٨ - د. محمد محروس اسماعيل ، انظر د. محمد عبد العزيز عجمية .
- ٤٩ - د. محمد مظلوم حمدي ، النقود واعمال البنوك والتجارة الخارجية ، القاهرة .
- ٥٠ - د. محمد يحيى عويس ، الاقتصاد الكينزى ، القاهرة ١٩٦٦ .
- ٥١ - د. مصطفى رشدي ، التحليل النقدي ونظرية الدخل القومي (مذكرات لطلبة كلية الحقوق بجامعة الاسكندرية) ، الاسكندرية ١٩٧١ .
- ٥٢ - د. مصطفى رشدي ، النظرية النقدية من خلال التحليل الاقتصادي الكلى ، الاسكندرية ١٩٧٢ .

٥٢ - نورمان س. بوكاتان وهوارد س. اليس ، وسائل التنمية ،
١٩٥٨ مترجم .

٥٤ د. هناء خير الدين ، انظر د. محمد سلطان ابو على .

٥٥ - هوارد س. اليس ، انظر نورمان س. بوكاتان .

٥٦ - د. وديع شرايعة ، مشاكل التنمية الاقتصادية ، من مطبوعات
معهد البحوث والدراسات العربية ، القاهرة ١٩٦٩

٥٧ - وهيب مبيحة ، انظر د. احمد نظمي عبد الحميد .

٥٨ - د. يونس البطريق ، انظر د. عبد النعم فوزى .

٢ - المقالات والبحوث والمذكرات

١ - د. احمد ابو اسماعيل ، دور البنوك في التنمية الاقتصادية ،
معهد الدراسات المصرفية ، يونيو ١٩٦٢ .

٢ - د. احمد النجار ، مراكز الادخال المحلية ، معهد الدراسات
المصرفية ، يونيو ١٩٦٢ .

٣ - د. احمد حافظ الجعوني ، التضخم ، مجلة الاقتصاد
والمحاسبة ، سبتمبر ١٩٦٨ .

٤ - احمد امين فؤاد ، الادخال وشبهات الاستثمار ، معهد
الدراسات المصرفية ، ابريل ١٩٦٥ .

٥ - احمد حسن رضوان ، دور البنوك في نشر الوعي الادخاري
وتجميع المدخرات ، معهد الدراسات المصرفية ،
مارس ١٩٦٧ .

* التابع البنك المركزي المصري .

٦ - د. اسماعيل صبرى عبدالله ، التضخم في السبعينات ،
مهد الدراسات المصرفية ، أبريل ١٩٧١ .

٧ - د. اسماعيل صبرى عبدالله ، أزمة العملات القوية ومشكلة
السيولة الدولية ، معهد الدراسات المصرفية ،
فبراير ١٩٦٦ .

٨ - بنك بور سعيد ، الإصلاح المالى والاقتصادى فى ظروف
الحرب ، الاسكندرية .

٩ - بنك مصر ، العالم والتضخم ، النشرة الاقتصادية ، ديسمبر
١٩٦٤ .

١٠ - بنك مصر ، جميع المدخرات الفردية فى البلاد المختلفة ، دراسة
مقارنة ، النشرة الاقتصادية ، ديسمبر ١٩٦٧ .

١١ - بنك مصر ، الوضع الديموغرافى فى ج.ع.م. واثره فى التنمية
الاقتصادية ، النشرة الاقتصادية ، مارس ١٩٦٩ .

١٢ - البنك الاهلى المصرى ، التطورات الائتمانية والمصرفية خلال عام
١٩٥٨ .

١٣ - البنك الاهلى المصرى ، تطور اقتصاد ج.ع.م. فى العقد
السادس من القرن العشرين ، القاهرة ١٩٦٣ .

١٤ - البنك الاهلى المصرى ، الخطة الثالثة للتنمية فى الهند ،
النشرة الاقتصادية ، المجلد الثالث عشر ، العدد
الثالث والرابع ، ١٩٦٠ .

١٥ - البنك الاهلى المصرى ، الفن المصرفى فى ظل اقتصاد موجه ،
النشرة الاقتصادية ، المجلد الرابع عشر ، العدد
الثالث ، ١٩٦١ .

١٦ - البنك الاهلى المصرى ، تطور اقتصاد المصرى فى العقد
السادس من القرن العشرين ، النشرة
الاقتصادية ، المجلد الخامس عشر ، العدد الاول ،
١٩٦٢ .

١٧ - البنك الاهلى المصرى ، تقييم نمو مصر الاقتصادى أثناء
الفترة من ١٩٥٢ الى ١٩٦٢ ، النشرة الاقتصادية ،
المجلد السابع عشر ، العدد الاول ، ١٩٦٤ .

١٨ - البنك الاهلى المصرى ، التغيرات فى سرعة دوران النقود ،
العدد ١٠٠٠ ، سادية ، المجلد الثامن عشر ، العدد
الاول والثانى ١٩٦٥ .

١٩ - البنك الاهلى المصرى ، المقالة الافتتاحية (الاسعار) ،
النشرة الاقتصادية ، للمجلد العشرون ، العدد
الرابع ، ١٩٦٧ .

٢٠ - البنك المركزى المصرى ، مشكلات تطبيق شعار الوادى الاولى ،
المجلة الاقتصادية ، المجلد الاول ، العدد الثانى ،
١٩٦١ .

٢١ - البنك المركزى المصرى ، برامج التثبيت وتسهيلات صندوق
التعد الدولى الائتمانية ، المجلة الاقتصادية -
المجلد الثانى ، العدد الرابع ، ١٩٦٢ .

٢٢ - البنك المركزى المصرى ، التمويل التموينى لتقلبات حصيله
المصادر ، المجلة الاقتصادية ، المجلد الثالث ،
العدد الاول ، ١٩٦٢ .

٢٣ - البنك المركزى المصرى ، سلسلة معدلات لوسائل الدفع فى
ج.ع.م. ، المجلة الاقتصادية ، المجلد الثالث ،
العدد الرابع ، ١٩٦٢ .

٢٤ - د. جرجس عبد مرزوق ، السياسة النقدية والائتمانية فى
ج.ع.م. ، معهد الدراسات المصرفية ، مايو ١٩٦٢ .

٢٥ - د. جرجس عبد مرزوق ، تطور السياسة الائتمانية فى
السنوات القليلة الأخيرة ، معهد الدراسات المصرفية ،
مارس ١٩٦٢ .

٢٦ - د. جمال الدين محمد سعيد ، البنك المركزي والرقابة على البنوك والائتمان في مصر ، مصر المعاصرة ، ابريل ١٩٥٨ .

٢٧ - د. حازم البيلال ، الطلب على النقود ، مصر المعاصرة ، يناير ١٩٧١ .

٢٨ - حامد مصطفى ، تجربة بنوك الادخار المحلية في ج.ع.م. ، معهد الدراسات المصرفية ، ابريل ١٩٦٨ .

٢٩ - د. حسن محمد سليم ، التضخم والتنمية الاقتصادية ، معهد الدراسات المصرفية ، ديسمبر ١٩٧٠ .

٣٠ - د. حسين خلاف ، اذون الخزنة في الاقليم المصري ، معهد الدراسات المصرفية مايو ١٩٦١ .

٣١ - د. خليل حسن خليل ، البنك المركزي في الاقتصاد القومي ، معهد الدراسات المصرفية ، يونيو ١٩٦٥ .

٣٢ - د. رفعت المجبوب ، السياسة المالية والتنمية الاقتصادية ، الرسالة رقم ٢٨ من رسائل لجنة التخطيط القومي .

٣٣ - رمزي زكي ، علاقة التضخم بالتراكم الرأسمالي في الدول الآخذة في النمو ، معهد التخطيط القومي ، مذكرة رقم ٦٩١ في سبتمبر ١٩٦٦ .

٣٤ - د. رياض الشيخ ، ميزانية الدولة ووسائل تمويل الزيادة في الانفاق العام ، معهد الدراسات المصرفية ، يوليو ١٩٦٧ .

٣٥ - د. رياض الشيخ ، مشاكل تمويل التنمية الاقتصادية في ج.ع.م. ، معهد الدراسات المصرفية ، مايو ١٩٦٨ .

٣٦ - د. زكريا احمد نصر ، اسلوب من اساليب التحليل النقدي ، معهد الدراسات المصرفية ، مايو ١٩٦٠ .

٢٧ - د. سمير أمين ، القوى التفضحية والقوى التكاملية في
الاقتصاد المصرى ، مصر المعاصرة ، اكتوبر ١٩٥٨ .

٢٨ - سيد احمد البواب ، قياس كفاءة المصالح الحكومية في تقديم
الخدمات العامة عن طريق أسلوب ميزانية الاداء ،
معهد التخطيط القومى ، المذكرة رقم ٧٥٩ ، ابريل
١٩٦٧ .

٢٩ - د. عبيدى تادرس قريضة ، العوامل المحددة للتغير في كمية النقود ،
معهد الدراسات المصرفية ، ابريل ١٩٦٤ .

٣٠ - د. عبد الطيل هويدى ، نشأة بنوك الادخار واقراضها في
الدول المختلفة ، مصر المعاصرة ، اكتوبر ١٩٧١ .

٣١ - د. عبد الرزاق عبد المجيد ، دور القطاع المصرفى في الخطة
القومية ، معهد الدراسات المصرفية ، فبراير
١٩٦١ .

٣٢ - د. عبد الرزاق حسن ، القروض الخارجية ومشكلة ميزان
الدفعات ، معهد الدراسات المصرفية ، يونيو
١٩٦٣ .

٣٣ - د. عبد السلام بدوى ، الرقابة على النشاط الاقتصادى ، معهد
الدراسات المصرفية ، يونيو ١٩٦٥ .

٣٤ - د. عبد الكريم صادق بركات ، التضخم في الدول ذات الاقتصاد
المخطط ، مجلة كلية التجارة بجامعة الاسكندرية ،
يناير ١٩٦٥ .

٣٥ - د. عبد النعم البيه ، دور السياسة المالية في البلاد النامية
والبلاد المتقدمة ، الاسكندرية ١٩٦٥ .

٣٦ - د. عبد النعم الطنابلى ، العوامل المؤدية لنمو التزايد
القطاع العام ، مصر المعاصرة ، ابريل ١٩٦٢ .

٣٧ - د. عمرو محى الدين ، التنمية الاقتصادية في ج.م.ع. ، معهد
الدراسات الخريفية ، ديسمبر ١٩٦٨ .

٣٨ - د. عزاد شريف ، نمو الاعتماد المبرى في الخمسة
والعشرين سنة الأخيرة ، لجنة التخطيط القومى ،
يونيو ١٩٥٨ .

٤٩ - د. قواد هاشم . الاستقرار النقدي والتنمية الاقتصادية ،
معهد الدراسات المصرفية ، يونيو ١٩٦١ .

٥٠ - د. قواد هاشم ، تمويل الجهاز المصرفي للتنمية الاقتصادية ،
معهد الدراسات المصرفية ، يونيو ١٩٦٣ .

٥١ - د. فوزي ريس . تخطيطنا الصناعي في ضوء مواردنا ، معهد
الدراسات المصرفية ، مارس ١٩٦٥ .

٥٢ - كامل بكري ، السكان والنمو الاقتصادي في مصر . الاسكندرية
١٩٦٦ .

٥٣ - محمد أبو شادي ، تطور الجهاز المصرفي المصري المعاصر
وعلاقته بالتنمية الاقتصادية ، معهد الدراسات
المصرفية ، مايو ١٩٦٥ .

٥٤ - د. محمد حلمي مراد . البنوك الشعبية . معهد الدراسات
المصرفية . مارس ١٩٦٢ .

٥٥ - د. محمد زكي شافعي . العلاقات الاقتصادية الدولية للبلاد
المختلفة . مصر المعاصرة . أبريل ١٩٦٢ .

٥٦ - د. محمد زكي شافعي . مشاكل التجارة الدولية للبلاد
المنتجة للمواد الأولية . مصر المعاصرة ، أكتوبر
١٩٦٤ .

٥٧ - د. محمد زكي شافعي ، النظم المصرفية بالبلاد المختلفة
اقتصاديا ، الرسالة رقم ٤٩ من رسائل لجنة
التخطيط القومي .

٥٨ - د. محمد سلطان أبو علي . أنماط الاستهلاك في ظل خطة التنمية
الاقتصادية . معهد الدراسات المصرفية ، مارس
١٩٧٠ .

٥٩ - د. محمد سامي محمد . دراسة تحليلية لميزانية بنك تجاري . معهد
الدراسات المصرفية . مايو ١٩٦٦ .

- ٦٠ - د. محمد محروس اسماعيل ، مشكلة العداء في الوطن العربي ،
مصر المعاصرة ، ابريل ١٩٧١ .
- ٦١ - د. محمود سبع ، مشاكل التطبيق عند اظهار اثر التضخم على
القوائم المالية ، مجلة الامصاد والمحاسبة ، فبراير
١٩٦٦ .
- ٦٢ - موريس فريز ، النمو الاقتصادي والاستمرار التقدي ، مقالة
مترجمة في النشرة الاقتصادية لبنك مصر ، مارس
١٩٦٥ .
- ٦٣ - د. محيي الدين الفريب ، عجز الميزانية وخجم وسائل الدفع ،
معهد الدراسات المصرفية . مارس ١٩٦٩ .
- ٦٤ - د. نادية مكارى جرجس ، الارقام القياسية واستخدامها في
الدراسات الاقتصادية . مصر المعاصرة ، ابريل
١٩٧١ .
- ٦٥ - وهيب مريحة ، علاقة السياسة الانمائية بالتضخم . الرسالة
رقم ٤٢ من رسائل لجنة التخطيط القومى .
- ٦٦ - وهيب مريحة ، مشكلة الفلاء . المحاضرة رقم ٦ من
المحاضرات العامة لجامعة القاهرة ، ٥٩/٥٨ .
- ٦٧ - د. يوسف عبد المجيد ، الدين العام المصرفي في ج.ع.م. ،
معهد الدراسات المصرفية . مارس ١٩٦٨ .
- ٦٨ - د. يوسف عبد المجيد عبدالرازق . العوامل المؤثرة في قدرة
الدول النامية على خدمة ديونها الخارجية ، معهد
الدراسات المصرفية ، ابريل ١٩٦٧ .

٢ - مراجع عربية اخرى

- ١ - البيان الاقتصادي والمالى لشروع الموازنة المالية للدولة لعام ٧٢/٧١ .
- ٢ - الجهاز المركزى للتعبة العامة والاحصاء ، الكتاب السنوى للا- اءات العامة ، يونيو ١٩٦٨ .
- ٣ - الجهاز المركزى للتعبة العامة والاحصاء ، الكتاب السنوى للاحصاءات العامة ، يونيو ١٩٧١ .
- ٤ - الجهاز المركزى للتعبة العامة والاحصاء ، كتاب الجيب السنوى، يونيو ١٩٦٨ .
- ٥ - الجهاز المركزى للتعبة العامة والاحصاء . كتاب الجيب السنوى، يونيو ١٩٧٠ .
- ٦ - الجهاز المركزى للتعبة العامة والاحصاء ، النشرة الشهرية للارقام القياسية لاسعار الجعلة ، اعداد مختلفة .
- ٧ - الجهاز المركزى للتعبة العامة والاحصاء ، النشرة الشهرية للارقام القياسية لاسعار المستهلكين ، اعداد مختلفة .
- ٨ - تقرير المؤسسة المصرية العامة للتأمين ، لعام ١٩٦٦/٦٥ .
- ٩ - تقرير وفد مصر برئاسة د. حسين خلاف فى لجنة القيود على موازين المدفوعات التابعة للجات ، اكتوبر ١٩٧٠ .
- ١٠ - تقرير مجلس ادارة البنك المركزى المصرى عن عام ١٩٧١/٧٠ .
- ١١ - لجنة التخطيط القومى ، اطار الخطة العامة للتنمية الاقتصادية والاجتماعية للسنوات الخمس ٦١/٦٠ .
- ١٢ - وزارة التخطيط ، متابعة وتقييم المعالم الاساسية للخطة الخمسية الاولى ، القاهرة فبراير ١٩٦٣ .

- ١٣ - وزارة التخطيط ، موجز متابعة وتقييم النمو الاقتصادى فى
ج.ع.٢٠٠٤ . لعام ٦٥/٦٦ القاهرة سبتمبر ١٩٦٧ .
- ١٤ - وزارة التخطيط ، متابعة وتقييم النمو الاقتصادى فى ج.ع.٢٠٠٤ .
لعام ٦٦/٦٧ ، القاهرة اغسطس ١٩٦٨ .
- ١٥ - وزارة التخطيط . متابعة وتقييم النمو الاقتصادى فى ج.ع.٢٠٠٤ .
لعام ٦٧/٦٨ ، القاهرة يوليو ١٩٦٩ .
- ١٦ - وزارة التخطيط ، متابعة وتقييم النمو الاقتصادى فى ج.ع.٢٠٠٤ .
لعام ٦٨/٦٩ ، القاهرة اغسطس ١٩٧٠ .
- ١٧ - وزارة التخطيط ، متابعة وتقييم النمو الاقتصادى فى ج.ع.٢٠٠٤ .
لعام ٦٩/٧٠ . القاهرة مايو ١٩٧١ .
-

1 Books

- 1 — Allen, R. G. D. Macro-economic Theory, New York 1968.
- 2 — Ball, R. J. Inflation and the Theory of Money. Allen and Unwin, London 1964.
- 3 — Benham, Frederic. Economics, Pitman, London 1948.
- 4 — Bober, Stanley, The Economics of Cycles and Growth, New York 1968.
- 5 — Chaimeau, André. Mécanismes et Politique Monétaires, Presses universitaires de France. Paris 1968.
- 6 — Copeland, Morris A. A Study of Money Flows in U S.A. 1955.
- 7 — Currie, Jean I. and Edith H. Whethap. Readings in the Applied Economics of Africa, Cambridge 1967.
- 8 — Dell' Amore, Giordano. The Mobilization of Savings in African Countries, A conference held in Milan Sep. 1971.
- 9 — Duesenberry, J. S. Business Cycles and Economic Growth, McGraw-Hill Book, Tokyo 1958.
- 10 — Duesenberry, J S. Money and Credit : Impact and Control, 2nd. ed., Prentice-Hall, 1967.
- 11 — El-Kammash, Magdi M. Economic Development in Egypt, New York 1948.
- 12 — Enke, Stephen Economics for Development, 1964.
- 13 — Gurley, John G. and Edward S. Shaw, Money in a Theory of Finance, The Brookings Institution, Washington 1960
- 14 — Hagger, A. J. The Theory of Inflation, Melbourne University Press, Tasmania 1963.

- 15 — Hague, D. C. Inflation (A Conference held by the Inter. Economic Association) Macmillan, London 1962.
- 16 — Hansen, Alvia H. Monetary and Fiscal Policy, Mcgraw-Hill Book Co. London 1949.
- 17 — Hansen, Bent. A Study in the Theory of Inflation. 3rd. ed. Allen and Unwin, London 1961.
- 18 — Hansen, Bent and Girgis A. Marzouk. Development and Economic Policy in U. A. R. Amsterdam 1965.
- 19 — Harris, Seymour E. Inflation and American Economy, Mcgraw-Hill, New York 1945.
- 20 — Harrod, Roy. Economics of the Developing Countries, London 1968.
- 21 — Harrod, Roy. International Monetary Cooperation 45/67. London 1967.
- 22 — Horvitz, Pall M. Monetary Policy and the Financial System. Prentice-Hall. New Jersey 1969.
- 23 — Hutton, Graham. Inflation and Society. Allen and Unwin. London 1960.
- 24 — Hazlitt, Henry. Inflation, D. Van Nestrand, London 1960.
- 25 — Johnson, Harry. Monetary Economics. Allen and Unwin, London 1967.
- 26 — Kia-Nagau, Chang. The Inflationary Spiral, Chapman and Hall, London 1958.
- 27 — Kindleberger C. Economic Development. 2nd. ed. Mcgraw-Hill, Tokyo 1965.
- 28 — Kulkarni, R. G. Deficit Financing and Economic Development, Asia Publishing House. New York 1966.

- 29 — Lewis, W. Arthur. *The Theory of Economic Growth*, 5th. ed.; Allen and Unwin, London 1961.
- 30 — Marzouk, Girgis A. and Bent Hansen. *Development and Economic Policy in U A. R.* Amsterdam 1963.
- 31 — Maynard, Geoffrey. *Economic Development and the Price Level*, Macmillan, London 1963.
- 32 — Mundell, R. A. *Monetary Policy*, California 1971.
- 33 — Nurkse, R. *Problems of Capital Formation in Under-developed Countries*, Oxford 1955
- 34 — O' Brien, Patrick. *The Revolution in Egypt's Economic System*, Oxford, London 1966.
- 35 — Paish, F W. *Studies in an Inflationary Economy*, London 1962.
- 36 — Robinson, E. A. *Problems in Economic Development*, Macmillan, London 1965.
- 37 — Rostow, W. W. *The Process of Economic Growth*, 2nd., ed. Oxford 1960.
- 38 — Rowan, D. C. *Output, Inflation and Growth*, Macmillan London 1968.
- 39 — Samuelson, Paul A. *Economics*, 7th. ed. Tokyo 1967.
- 40 — Sen, Amartya. *Growth Economics*, Penguin 1970.
- 41 — Shapiro, Edward. *Macro-economic Analysis*, Harcourt, New York 1966.
- 42 — Shaw, Edward S. and John G. Gurley. *Money in a Theory of Finance*, The Brookings Institution, Washington 68.
- 43 — Shaw, E. S. *Monetary Stability in a Growing Society*, California 1965.
- 44 — Shonfield, Andrew. *Economic Growth and Inflation*, Bombay 67.

- 45 - Spengler, H. Economics. The Science of Prices and Incomes
Methuen, London 1965
- 46 - Welham, Edith H and Jean F. Currie Readings in the Applied
Economics of Africa Cambridge 1967
- 47 - Wilson, Thomas Inflation, Oxford Basil Blackwell 1961.
- 48 - Van Horne, James C Function and Analysis of Capital Market
rate, Prentice-Hall New Jersey 1970

2 - Articles

- 1 - Bernstein, E. M. and I. G. Patel Inflation in Relation to
Economic Development, I. M. F. (Staff papers)
Vol. 2 No. 3, Nov. 1952
- 2 - Bhatia, Rattan J. Inflation, Deflation and Economic Development,
I. M. F. (staff papers) Vol. 8 No. 1, Nov. 1960.
- 3 - Dorrance, Graeme S. Inflation and Growth, I. M. F. (staff papers)
Vol. 8 No. 1 March 1966
- 4 - Dow, J. C. Internal factors causing and propagating inflation,
D. C. Hague, op. cit.
- 5 - Ducros, Bernard Insuffisance de l'épargne privée et Inflation
dans les pays sous développés. Revue d'économie
Politique Jan., Fev. 1961
- 6 - Gerakis, Andreas S. A Study of Development During The
First Five Year Plan, I. M. F. (staff papers),
Vol. 14 No. 3 Nov. 1966
- 7 - Gertin, Eugenio Inflation in Latin America, D. C. Hague op. cit.
- 8 - H. ... Internal factors causing and propagating
inflation D. C. Hague op. cit.

- 9 — Hansen, Bent. Inflation Problems in Small Countries, 1963.
- 10 — Hansen, Bent. Inflationary Gap. I. N. P. 1966, Memo 16.
- 11 — Hansen, Bent. Inflation and Disguised Unemployment, I. N. P. Memo 21.
- 12 — I. M. F. Fund policies and procedures in relation to the compensatory financing of commodity fluctuations, (staff papers) Vol. 8 No. 1, Nov. 1960.
- 13 — I. M. F. International Financial Statistics, Vol. 24, No. 5 May 71.
- 14 — James, Emile; A General Survey of Post-war Inflation, D. C. Hague, op cit.
- 15 — Marget, Arthur W. The Applicability of Orthodox Monetary Remedies to Developed and Underdeveloped Countries, D. C. Hague, op. cit.
- 16 — Maynard, Geoffrey. Inflation and Growth in Latin America. Oxford Economic Papers. Vol 15, 1963.
- 17 — Mladek, J. V., E. Sturc and M. R. Wyczynkowski. The Change in the Yugoslav Economic System, I. M. F. (Staff papers) Vol. 2 No. 3, Nov. 1952.
- 18 — National Bank of Egypt. Inflation, Economic Bulletin, Vol. 10 No. 1.
- 19 — National Bank of Egypt. The New Inflation, Economic Bulletin, Vol. 12 No. 2.
- 20 — Nichols, Jurg. The Effects of Post-war Inflation on the Distribution of Income; D. C. Hague, op. cit.
- 21 — N.U., L'Etat D'Equilibre. Etude sur l'Economie Mondiale, 71.
- 22 — OECD (The Organization for Economic Cooperation and Development) Observer, An income policy in operation, The experience of Norway, April 1971.
- 23 — Oyrzanowski, Bronislaw; Problems of Inflation under Socialism, D. C. Hague, op. cit.

- 24 — Papl, G. Ugo. Internal factors causing and propagating inflation.
D C Hague, op. cit
- 25 — Patel, I. G and E M Bernstein. Inflation in relation to
economic development, I. M. F. (Staff Papers)
Vol. 2 No. 1, Nov. 1952.
- 26 — Pazos, Felip. Development and Financial Stability, I M F.
(staff papers) Vol 3 No. 2, Oct. 1953.
- 27 — Perroux, François; Structuralisme, Modèles économiques, Struc-
tures économiques, Economie appliquée No. 3, 1971.
- 28 — Rizk, Hikmat S. A. The Mobilization of Domestic Savings in
U. A. R. International conference of savings in
African countries, Milan Sep. 1971.
- 29 — Sturc, E. J. V. Mladek and M. R. Wyczalkowski. The Change
in the Yugoslav Economic System, I. M. F.
(Staff papers) Vol. 2 No. 3 Nov. 1952.
- 30 — U. N Savings in Under-developed countries, World Economic
Survey, 1957.
- 31 — U.N. Inflationary and Deflationary Tendencies, World Economic
Survey, 1960.
- 32 — Vasndevan, A. General Formulation of Inflationary Process in
Underdeveloped Countries, The Indian Journal of
Economics, Jan. 1966.
- 33 — Wyczalkowski, M. R., E. Sturc and J. V. Mladek, The Change
in the Yugoslav Economic System, I. M. F.
(Staff papers) Vol. 2 No. 3 Nov. 1952.

المختصرات

مقدمه ۳

القسم الاول

التضخم كظاهرة اقتصادية في الدول المتخلفة

١٠	تمهيد
١٢	الفصل الاول ماهية التضخم وانواعه
١٣	المبحث الاول ماهية التضخم
٢٥	المبحث الثانى انواع التضخم
٤٥	الفصل الثانى تفسير التضخم واسبابه
٤٨	المبحث الاول التضخم والنظرية النقدية الكلاسيكية
٥٩	المبحث الثانى التضخم والنظرية النقدية الحديثة
٦٧	المبحث الثالث الاتجاهات المعاصرة فى تفسير التضخم
						المبحث الرابع الاصول المالية ودور المؤسسات المالية
						الوسيلة (تحليل جيرلى وشو وعلاقته
٧٩	بالتضخم)

٩٣	الفصل الثالث التضخم في الاقتصاديات المتخلفة
٩٨	المبحث الاول خصائص الاقتصاديات المتخلفة
		المبحث الثانى الطبيعة البنائية للقوى التضخمية فى
١١٤	الاقتصاديات المتخلفة

١٢٤	التضخم فى الاقتصاد المصرى (نموذج للاقتصاد النامى)
-----	-------	-------	---

١٢٦	المبحث الاول مظاهر التضخم فى الاقتصاد المصرى
			وعوامل وجوده

١٢٨			المطلب الاول مظاهر التضخم فى الاقتصاد المصرى
-----	--	--	--

١٣٠	اولا - حركات الاسعار
-----	-------	-------	----------------------

١٥٥	ثانيا - مؤشرات التضخم
-----	-------	-------	-----------------------

المطلب الثانى عوامل الضغط التضخمى فى

١٨١	الاقتصاد المصرى
-----	-------	-------	-----------------

٢٠١	المبحث الثانى انواع التضخم فى الاقتصاد المصرى
-----	-------	-------	---

٢٠٣	المطلب الاول تضخم الطلب
-----	-------	-------	-------------------------

٢١١	المطلب الثانى تضخم النفقة
-----	-------	-------	---------------------------

٢٢١	المطلب الثالث التضخم الهيكلى
-----	-------	-------	------------------------------

٢٢٩			المبحث الثالث قياس التضخم (الفجوات التضخمية)
-----	--	--	--

القسم الثاني

التضخم كوسيلة لتمويل التنمية الاقتصادية

- ٢٤٧ تمهيد
- ٢٥٠ التمويل الأولي الاتجاهات المؤيدة للتمويل بالتضخم
- ٢٥٢ ~~المبحث الأول تمويل التضخم في الدول النامية~~
- ٢٥٥ المطلب الأول الحجج المؤيدة للتمويل بالتضخم
- المطلب الثاني التضخم كوسيلة لتحقيق الادخار
- ٢٦٥ الاجبارى (نموذج ماينارد)
- ٢٧١ المطلب الثالث عملية التمويل بالتضخم
- ٢٨٧ ~~المطلب الرابع الحجم الامثل للتضخم~~
- ٢٩٣ المبحث الثاني تجربة الهند في التمويل بالتضخم
- ٢٩٤ ١ - الخطة الخمسية الاولى
- ٢٩٨ ٢ - الخطة الخمسية الثانية
- ٣٠٤ ٣ - الخطة الخمسية الثالثة
- ٣١٠ الفصل الثاني الاتجاهات المعارضة للتمويل بالتضخم
- ٣١٢ المبحث الأول الآراء المعارضة للتضخم
- ٣١٤ المطلب الأول الرد على الحجج المؤيدة للتضخم

- المطلب الثاني عدم انتظام العلاقة بين التضخم والنمو الاقتصادي ٢٢٦
- المطلب الثالث آثار التضخم على التنمية الاقتصادية ٢٢٥
١٠. الثاني بحريه دول أمريكا اللاتينية ٢٥٠
- ١ الجذور التاريخية للتضخم في دول أمريكا اللاتينية ٢٥٠
- ٢ الخصائص العامة لدول أمريكا اللاتينية ٢٥٤
- ٣ علاقة التضخم بالنمو الاقتصادي في دول أمريكا اللاتينية ٢٥٨

الفصل الثالث المسؤول بالتضخم في الاقتصاد المصري

- ١ كمودج للاقتصاد النامي ٢٦٧
- ٢ الأول زيادة الإنفاق الحكومي ٢٦٦
- ٣ الثالث عجز الموازنة العامة ٢٧٨

القسم الثالث

النمو الاقتصادي والاستقرار النقدي

- ١ ٤٠٢
- ٢ ٤٠٧
- ٣ ٤١٨

ص

المبحث الاول وسائل ضبط التضخم في الاقتصاديات

٤٢٤ المتقدمة

١ - وسائل السياسة النقدية ٤٢٥

٢ - وسائل السياسة المالية ٤٣٦

٣ - سياسة الاجور ٤٤٨

٤ - سياسة القيود المباشرة ٥٥٢

المبحث الثانى وسائل ضبط التضخم في الاقتصاديات

٥٦ المتخلفة

١ - وسائل السياسة النقدية ٥٨

٢ - وسائل السياسة المالية ٦٦

المبحث الثالث وسائل ضبط التضخم في الاقتصاد

٧٥ المصرى

١ - وسائل السياسة النقدية ٧٨

٢ - وسائل السياسة المالية ٨٨

٣ - سياسة الاجور ... ٥٠٠

٤ - سياسة القيود المباشرة ٥٠٢

الفصل الثالث السياسة الادخارية في الاقتصاديات المتخلفة ٥٠٦

المبحث الاول الموقف الادخارى في الدول المتخلفة ٥١٠

المطلب الاول مصادر الادخار القومى ٥١٢

١ - الادخار الحكومى ... ٥١٤

- ب - مدخرات قطاع الاعمال ٥١٥
- ج - مدخرات القطاع العائلى ٥١٨
- المطلب الثانى تدعيم الادخار الشخصى ٥٢٠
- اولا - الوسائل التى تعمل على تشجيع الادخار الاختيارى ... ٥٢١
- ثانيا - المؤسسات القائمة على تجميع المدخرات وتعبئتها ٥٢٥
- المبحث الثانى الموقف الادخارى فى الاقتصاد المصرى ٥٣١
- ١ - المشكلة التمويلية فى مصر ٥٣٢
- ٢ - اهم خصائص الهيكل الادخارى فى مصر ٥٣٥
- ٣ - اوعية تجميع المدخرات الاختيارية ٥٥٠
- الفصل الرابع التضخم فى ظل اقتصاديات الحرب والتنمية** ٥٧٠
- ١ - تجربة انجلترا والولايات المتحدة فى الحرب الماضية ٥٧٣
- ٢ - تمويل التنمية والمجهود الحربى ٥٧٥
- ٣ - تخفيض الاستهلاك الخاص والعام ٥٨١
- ٤ - ادوات ضبط التضخم خلال فترة الحرب ... ٥٨٨
- فصل ختامى خلاصة الدراسة ونتائجها** ٥٩٣
- المراجع** ٦٠٤

تصحيح الأخطاء الطبعية

المصواب	الخطأ	الطر	٤
الاستقرار النقدي والتنمية الاقتصادية معهد الدراسات المصرفية ١٩٦١	اقتصاديات النقود والتوازن النقدي ، ١٩٥٩	٢٩ و ٢٨	٦
التنمية الزراعية مع إشارة خاصة الى البلاد العربية ١٩٦٧/٦٦	مشاكل التنمية الاقتصادية في البلدان حديثة النمو ١٩٦٩	٢٦ و ٢٥	٧
perpetuating	perpetuating	٢١	١٩
(٣) أو الرقم	(٣) والرقم	٤	٢٢
runaway	runway	٢٤	٢٩
بالوسط	بالوسط	٢٢	٤٠
غيرها من	غيرها	١١	٤٥
مذكرة معهد التخطيط رقم ٦٦١	المرجع السابق	٢٤	٤٨
على حين ان المفاهيم الاكثر تقدما تجرى على	وفي مفهومها	٤	٥٠
عليهما . وقد استخدم فيشر للنظرية	عليهما مستخدمة في ذلك	٩	٥٠
عمالة كاملة	النظرية	١١	٥٠
ومهما يكن	عمالة	٦	٦٠
متناقضة	ومما يكن	١	٦٦
، فان فائض الطلب للسلعة (١)	متناقضة	٢٧	٦٨
يتحصل في	و (١) ترمز الى	١٦	٧٢
انظر ص ٢٠	انظر ص ٧٠	٢١	٧٢
والعاطلين	بالعاطلين	١٦	٧٣
في العرض	العرض	٣	٧٥
التدفقات	التدفقات	١٧	٧٦
الفائض	لفائض	١٩	٨٦
الستينات	السبعينات	١٩	٩٨
النابع	التابع	٢٥	١٠١
compensatory	compensatory	٢٢	١٠٢

الداخلية	الداخلية	١٦	١٣١
١٩٧٠	١٩٦٧	٩	١٣٥
ان كان قاصرا	ان قاصرا	٧	١٣٦
وتخصيص	وتخفيف	١٥	١٤٦
للمعوقات	المعوقات	٢٠	١٥٢
وسائل الدفع	وسائل	٣	١٥٥
اضفيت	أضيفت	١٨	١٦٠
ما اذا	ماذا	٩	١٧٢
وزيادة	وزدياة	١٥	١٧٩
الى الاراضى	الاراضى	١٤	٢٣٠
economic	economic	٢٢	٢٦٤
(b) من	(b') من	٧	٢٦٧
rw	vw	٦	٢٦٩
(x - a)	(a - x)	٤	٢٧٠
(1 + d)nv	(1 + d)nv	١٩	٢٧١
الزمن بالرمز t و P	الزمن بالرمز P)	٢٠	٢٩٠
الفعلى	العملى	١٣	٢٩٤
The	he	٢٦	٣٠٢
بتنفيذ	بتنفيذ	١٤	٣١٠
انظر ص ٣٥٠	انظر ص ٣٨٥	٢٤	٤٠٤
يوضع	يوضع	١٠	٤٢٠
التقليل من حجم	التقليل على	١	٤٣٣
وسائل	بوسائل	٥	٤٥٧
تكونوا	تكونوا	٢٥	٤٦٨
التضخم في هذه	التضخم هذه	١٢	٤٧٤
المركزى	المركز	١	٤٨٣
وهذه القروض	الا انها	٢٢ و ٢١	٤٩٦
٪ ١٢	٪ ٢٠	١	٥٠٩
١٧٧٢	١٨٦٢	١٦	٥٦٨
accomplishment	Accomplishment	٣	٥٨٧

